



**ASSOCIAÇÃO PARQUE TECNOLÓGICO
DE SÃO JOSÉ DOS CAMPOS**

Relatório de Execução
Período 21/05/2019 a 20/05/2020

Contrato de Gestão nº 135/17

Julho de 2021

**PARQUE
TECNOLÓGICO**
São José dos Campos



Documento Confidencial

O presente Relatório, é propriedade da Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos e destina-se exclusivamente à análise, por parte da Comissão de Avaliação do Contrato de Gestão nº 135/17. A divulgação das informações aqui previstas a terceiros ou sua utilização para outro fim que não o acima indicado, sujeitará o (s) infrator (es) à responsabilidade civil, administrativa e criminal, conforme a Lei.

Relatório elaborado em 20 de julho de 2021.

Sumário

1. OBJETIVO:	IV
2. INTRODUÇÃO:	IV
3. PRINCIPAIS REALIZAÇÕES DO PERÍODO EM CUMPRIMENTO ÀS METAS E PLANO DE TRABALHO ESTABELECIDOS NO CONTRATO:	VI
4. RESUMO DOS INDICADORES	VII
TABELA DE METAS E INDICADORES	VII
5. EXECUÇÃO DO ORÇAMENTO – RESUMO FINAL 3º ANO	XIV
5.1. INTRODUÇÃO	XIV
5.2. COMPOSIÇÃO DOS RECURSOS RECEBIDOS	XIV
5.3. QUADROS DEMONSTRATIVOS DA EXECUÇÃO ORÇAMENTÁRIA	XV
6. CONCLUSÃO	XVII
ANEXOS	XVIII

**Parque Tecnológico – São José dos Campos
Associação Parque Tecnológico São José dos Campos
Contrato de Gestão nº 135/17**

**Relatório de Atividades
Período 21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020**

1. Objetivo:

Este relatório tem o objetivo de apresentar as atividades desenvolvidas pela Associação Parque Tecnológico – São José dos Campos – APTSJC – no período de 21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020, em cumprimento às cláusulas e ao plano de trabalho estabelecidos no Contrato de Gestão nº 135/17.

2. Introdução:

No dia 18 de março de 2020, o Prefeito de São José dos Campos publicou decreto municipal declarando “emergência no âmbito da saúde pública”, pelo período de 180 dias, em razão da declaração da Organização Mundial de Saúde – OMS de pandemia do COVID-19, doença causada pelo novo coronavírus.

Em 24 de março, o Governo do Estado de São Paulo decretou quarentena em todos os 645 municípios do Estado, que restringiu as atividades empresariais e sociais de maneira a evitar a propagação do novo coronavírus, por meio de ações em favor do isolamento social.

Nesse cenário, a Associação Parque Tecnológico de São José Dos Campos, registra que desde então vem respeitando os decretos municipais e estaduais vigentes. Dessa forma vem tomando todas as providências cabíveis dentro de sua competência e autoridade, procurando preservar as obrigações, especialmente as contratuais, observando que este panorama tem provocado significativas mudanças na vida das pessoas, nos empreendimentos e nos negócios.

Em meios aos efeitos causados pela pandemia, como fechamento de espaços, paralisação de atividades e restrição do fluxo de pessoas, são produzidos reflexos consideráveis sobre qualquer economia. Em geral, são observados efeitos como:

- Paralisação de algumas atividades produtivas (bens e serviços);
- Desestruturação de algumas cadeias produtivas;
- Problemas de abastecimento de alguns bens e serviços;
- Fragilização e risco de falências em alguns setores;
- Aumento das demissões em geral;
- Aumento dos afastamentos sem remuneração;
- Aumento da inadimplência em geral;
- Fragilização do setor bancário e risco de corrida bancária com consequências negativas no sistema de pagamentos da economia;
- Fuga de capitais associados a ataques especulativos e perdas de reservas internacionais;
- Dependendo do nível das reservas, incapacidade de importação de bens e serviços (inclusive dos estratégicos ao enfrentamento da crise);

- Dependendo do nível das reservas, risco de crise cambial;
- Queda nos preços das commodities em geral e a redução das exportações devido à recessão mundial e, provavelmente, agravada pelas medidas de controle sanitárias e protecionistas em resposta à própria epidemia;
- Risco de paralisia econômica, caos social e colapso institucional, pela combinação de alguns dos problemas citados.

Deve-se destacar ainda, que mesmo sendo temporária a crise da COVID-19, seus impactos econômicos provavelmente perdurarão ainda por um longo período.

Neste sentido, prezando pelo seu papel e compromisso, entre outros, de oferecer suporte aos empreendedores para desenvolver e maturar negócios em ambiente seguro, objetivando inserção destes de maneira competitiva no mercado, bem como promover o empreendedorismo, gerar emprego e renda, a APTSJC tem trabalhado fortemente em ações e atividades de apoio às empresas.

Desde março/2020 a APTSJC realizou diversas ações para conscientizar empresas, instituições e startups de seu ecossistema sobre os riscos trazidos pela COVID-19, tanto na saúde quanto na sobrevivência dos negócios, oferecendo orientações e ações para auxiliar as empresas. Algumas ações em destaque:

- Comunicação direta com as mais de 300 empresas vinculadas, por meio de e-mails e peças impressas distribuídas por toda a estrutura do Parque Tecnológico, alertando sobre os riscos da doença e divulgando condutas oficiais para prevenção;
- Indicação e promoção semanal de cursos gratuitos, webinars, lives e outras formas de capacitação e informação para as empresas residentes e associadas aos APLs;
- Divulgação das ações diretas e indiretas das empresas vinculadas e de seus parceiros para combater o novo coronavírus para as mais de 30.000 pessoas que seguem os canais oficiais do PqTec na internet;
- Divulgação semanal de oportunidades, incentivos e aportes para projetos relacionados direta ou indiretamente à COVID-19, oferecidos por instituições nacionais e internacionais, com apoio de profissionais do PqTec para dúvidas e auxílio nas inscrições;
- Interação direta com as empresas vinculadas por meio de webinars temáticos e workshops. Desde o início da pandemia, foram realizados encontros com especialistas nas áreas de finanças, jurídica e fiscal/tributária, para orientação direta dos empresários residentes e associados aos APLs. O conteúdo foi transformado em e-books distribuídos às empresas. O cronograma de workshops para as startups se manteve inalterado, cuja viabilidade deu-se por meio de plataformas online;
- Colocamos colaboradores em regime de home office, permanecendo vindo ao Parque Tecnológico apenas os colaboradores com atividades que exigem sua presença física. Especial atenção tendo sido dada àqueles que sabidamente pertencem a grupos de risco. Além disso, também foram concedidas férias para aqueles colaboradores que já faziam jus a esse benefício;
- A APTSJC suspendeu várias contratações de serviços importantes de consultoria, iniciados no período desde que causassem pouco ou nenhum impacto no cumprimento de metas do Contrato de Gestão e, comunicados e aprovados pela PMSJC e que, portanto, cumpridas as entregas e pagas, geraram o presente relatório, em especial, Consultoria de Mapeamento Nacional de Soluções para Cidades Inteligentes, Campanha de Marketing dos APL Aero e WEB Portal do PqTec – efetivamente finalizados no primeiro quadrimestre de 2021, entretanto pagos com recursos do ano 3 (Ref, Carta APTSJC 109/2020 e Ofício 009/SIDE/SG/2020);

- Recebemos diversos pedidos de suspensão, redução e isenção das contribuições associativas de empresários em manifestações diversas. Para tanto, a APTSJC estabeleceu uma política de auxílio aos empreendedores, baseada na redução parcial e temporária dos valores de suas contribuições e, várias empresas foram atendidas no período e/ou estiveram em processo de negociação em relação às suas contribuições associativas, com prioridade a startups, micros e pequenas;
- As duas unidades das Galerias do Empreendedor foram por diversas vezes fechadas por força dos supracitados decretos e, portanto, os empreendedores estiveram sem atividades em parte do período e, conseqüentemente, sem faturamento, já que seus negócios se fazem no varejo. Como forma de apoio, não restou uma alternativa, senão isentá-los das contribuições associativas devidas ao Programa pelo período que durar o fechamento das Galerias;

Importante ressaltar que o PqTec apoiou e criou iniciativas para combater a COVID-19. Diversas empresas ligadas ao PqTec, se sensibilizaram com o atual cenário e lideraram projetos, disponibilizando suas equipes e infraestruturas para auxiliar e desenvolver ações contra esta doença.

A APTSJC permaneceu em contato e sinergia junto aos gestores da Prefeitura Municipal de São José dos Campos, inclusive tratando do cenário atual e ainda permanece tomando todas as medidas cabíveis para minimizar os impactos e conseqüências da pandemia da COVID-19 dentro do ecossistema do PqTec, fundamentado nos compromissos assumidos pela Associação no contrato vigente.

Por fim, os impactos econômicos, comerciais e sociais já são perceptíveis e significativos na própria Associação e nas empresas vinculadas ao Parque Tecnológico São José dos Campos, sejam residentes e/ou associadas, entretanto a APTSJC vem cumprindo seus compromissos e se mantém cumprindo suas ações e metas.

3. Principais realizações do período em cumprimento às metas e Plano de Trabalho estabelecidos no Contrato:

- Assinatura do 05 Termo de Aditamento em 30/05/2019 – “alteração do Cronograma de Desembolso e do Plano de Custeio para adequação das atividades indicadas no Plano de Trabalho, incluindo a modernização da infraestrutura elétrica do Parque Tecnológico de São José dos Campos e a construção de cobertura em uma área de 400m²”; Disponível em: <https://pqtec.org.br/download/contrato-n135-2017/>
- Assinatura do 06 Termo de Aditamento em 17/04/2020 – “adaptação do ajuste aos termos do Decreto nº 18.188/19, alterando-se as Cláusulas Segunda, Quinta, Nona e Décima, do CONTRATO DE GESTÃO Nº 135/17, assim como modificar o Anexo III - Plano Orçamentário e de Custeio, conforme documento contido à fl. 3541, do Processo Administrativo nº 31.194/2017”; Disponível em: <https://pqtec.org.br/download/contrato-n135-2017/>
- Assinatura de Rerratificação dos Termos Aditivos nº 01 e 04 do Contrato de Gestão nº 135/17 em 17/04/2020; Disponível em: <https://pqtec.org.br/download/contrato-n135-2017/>

4. Resumo dos indicadores

Tabela de Metas e Indicadores

Meta #	Indicadores	Meta – 4 anos (ANO II ao ANO V)	RESULTADOS ANO III
			(21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020)
1.1	Utilização de recursos próprios, e/ou de outras fontes adquiridos no contexto da gestão e operação do PqTec para custeio de atividades (Ref. Anexo II – Plano Orçamentário Anos II ao V)	R\$ 24.398.972,50	R\$ 6.6271.758
1.2.1	Taxa de ocupação do PqTec	Anual ≥ 50% média 4 anos ≥ 75%	Média / ano 87,59%
1.2.2	Nº de participantes nos processos seletivos (Nexus)	≥ 120	Nexus Startups: 2019.1 (013/2019) – 103 inscritos; 2019.2 (014/2019) – 85 inscritos; 2020.1 (015/2020) – 93 inscritos. Centros Empresariais: 2019 – 8 propostas; 2020 – 5 propostas.
1.2.3	Nº de associados APL's	≥ 160	170 (em 20/05/2020)
1.3	Nº Novos Serviços Implantados no Escritório de Negócios do PqTec	≥ 8 média ano ≥ 2 ano	1 - Balcão 360º Treinamentos e Atividades Online

1.4	Nº Novos Serviços de Apoio Implantados no PqTec e entorno	≥ 4 média ano = 1	10 serviços acumulado
1.5	Plano de Captação de Recursos – Construção última etapa do projeto arquitetônico do Núcleo do PqTec	Relatório de resultados e oportunidades	Radar de Chamadas, Prospecções via encontros, reuniões e articulações nos âmbitos municipal, estadual e federal.
2.1.1	Nº Eventos realizados entre agências de fomento, empresas e universidades - projetos	≥ 1 por ano	9
2.1.2	Nº Interações realizadas entre universidades e empresas – projetos	≥ 4 por ano	8
2.1.3	Nº Eventos realizados para apresentação de ofertas e demandas de P&D&I e negócios (entre residentes e APL's)	≥ 1 por ano	Evento reprogramado para junho/20
2.2	Nº Credenciamentos ou Habilitações obtidos – obtenção de recursos para aplicação em P&D&I	≥ 1	1 programa – Nexos (Anprotec/SEBRAE)
2.3.1	Nº de projetos de P&D&I envolvendo empresas, universidades, institutos de pesquisa, sob a gestão do PqTec	≥ 4 média = 1 ano	1
2.3.2	Prospectar um novo APL	1	Oportunidades, setores automotivo e Agro
2.4	Interação estudantes e professores no desenvolvimento de Projetos no PqTec Estratégia de Estímulo	Estratégia de Estímulo Relatório de resultados	Desenvolvimento do Projeto Colmeia
2.5.1	Nº Eventos Realizados congregando instituições de SJCampos e região para networkings	≥ 2 por ano	13
2.5.2	RM Vale TI realizada anualmente – resultados	= 1 ano	1 (22 a 24 de Out/2019)

2.6	Nº de acordos internacionais assinados com instituições congêneres no mundo	≥ 4	(2) - Israel Innovation Agency – IINA; - Câmara de Comércio Noruega-Brasil.
2.7.1	Nº de ações de capacitação; Nº feiras e/ou agendas internacionais - exportação	≥ 8	1 / 8
2.7.2	Internacionalização de empresas residentes e/ou associadas	Relatório de resultados	ATS4i em Miami, Flórida – EUA.
2.8.1	Inaugurar novos laboratórios	≥ 2	1 Laboratório de EMI/EMC
2.8.2	Nº contratos e/ou convênios para uso dos laboratórios com pelo menos 1 ano de implantação	≥ 10 por ano	49
2.9	Rede de laboratórios (com ao menos 5 do qual a APTSJC não participe)	Relatório de resultados	-
2.10.1	Criação de novos CDT's	Relatório de resultados e oportunidades	-
2.10.2	CDT's vigentes reestruturados	Relatório de resultados	-
3.1	Nº de Novas Instituições (universidades faculdades ou ICTs) instaladas no PqTec	≥ 1	1
3.2	Nº Vagas de entrantes geradas no ensino superior e pós graduação das instituições instaladas no PqTec – geração de mão de obra qualificada no município	≥ 2000	1760 acumulado
3.3	Área disponível no Núcleo do PqTec	≥ 30.000 m ²	30.485 m ²
3.4	Pesquisas/devolutivas realizadas juntos aos residentes e propostas encaminhadas ao Cons. de Administração da APTSJC	= 2 por ano	2 / Pesquisa realizada com devolutiva.
4.1	Nº de programas executados e Nº de participações – Programas de Capacitação (gestão, negócios, empreendedorismo)	≥ 1 por ano ≥ 200	6 programas com mais 1219 participantes
4.2	Nº de programas implantados / Nº de <i>startups</i> , micro e pequenas empresas mentoradas	≥ 1 programa ano Relatório de resultados	2 programas / 10 empresas mentoradas

4.3.1	Nº de eventos/ações/oportunidades voltadas a competitividade e lucratividade das empresas da região	≥ 2 por ano	15
4.3.2	Nº de encontros entre empresas e agências de fomento e investimentos - oportunidades	≥ 2 por ano	2 reuniões e 8 encontros
4.4.1	Nº de encontros promovidos entre empresas e investidores / Nº de membros na rede/ Parcerias com investidores e fundos de investimentos	≥ 2 encontros por ano Relatório de resultados	31 encontros / 14 membros (acumulado)
4.4.2	Nº de eventos de capacitação de empresas / Nº de empresas participantes por ano	≥ 1 por ano ≥ 30 ano	5/ 99
4.5	Nº de projetos avaliados por investidores / Nº de projetos aprovados	≥ 19 Relatório de resultados	23 / 1
4.6.1	Nº de acordos e cooperações com outros clusters assinados	Até 6 em 4 anos	(2) Asserti APLTI Marília Associação do Cluster Tecnológico Naval
4.6.2	Oficinas de Planejamento Participativo realizadas anualmente – resultados	= 1 por ano	Nexus (incubadora e residentes): 07 e 19/05/2020; APL AERO: 05 e 07 maio/2020; APL TIC: 20/05/2020;
4.6.3	Diagnóstico de Maturidade Empresarial (MAEI, PAE, PME) realizados anualmente	= 1 por ano	1 Rodada
4.7.1	Nº de startups graduadas	≥ 9	6
4.7.2	Nº de startups graduadas que permaneceram na região	≥ 50% das graduadas por ano	83,33% (5 de 6 empresas)
4.7.3	Nº de novos módulos ofertados para abrigar startups	8	(40 postos coworking – CE I)
5.1	Nº de ideias de projetos inovadores apresentados de impacto e relevância para a cidade com a participação de empresas	≥ 8	17
5.2	Ata da reunião anual (encontro entre representantes da PMSJC e empresas vinculadas ao PqTec – relativas ao projeto Cidades Inteligentes)	≥ 1 por ano Relatório de oportunidades	2 / -

5.3	Propostas de projetos inovadores de empresas e instituições em sinergia com a PMSJC para demandas da municipalidade	Relatório de oportunidades	Rodada de Negócios RM VALE TI out/2019; Oportunidade Secretaria da Saúde SJC; Oportunidades contexto COVID-19
6.1	Propostas de projetos de mobilidade urbana condizente com o Planejamento Municipal e o perfil das demandas existentes	Relatório de oportunidades	Parceria Cidade Tecnológica; Em prospecção – Alternativas de transporte de pessoal do PqTec para o Centro da Cidade, como alternativa ao transporte público; Projeto Mobilidade FGV; Projeto Toyota Mobility Foundation;
6.2	Propostas de projetos na ZEPTEC que se adequam aos objetivos do PqTec – análise para a PMSJC	Relatório de avaliação da ação demandada pela PMSJC	Apresentação da Carta APTSJC 091/2019 de 16/07/2019 – Consulta Pública Revisão da Lei de Parcelamento, Uso e Ocupação do Solo;
6.3	Divulgação para atrair novos empreendimentos imobiliários e/ ou investidores no entorno do Núcleo do PqTec	= 2 por ano Relatório de evolução das ações e resultados	8 / -
7.1.1	Conservação da infraestrutura – Relatórios de acompanhamento	-	Manutenção preventiva e corretiva (Elétrica, Civil, Obras e Engenharia) / Segurança Patrimonial / Segurança do Trabalho / Jardinagem;

7.1.2	Projeto de Melhoria – Relatório de acompanhamento dos projetos aprovados	-	Adequação / Expansão Nexus – 1ª. Fase concluída; Manutenção da Infraestrutura predial do Auditório 1 - concluído; Laje Técnica - concluído; Cobertura da laje sobre ATECH e AIRBUS - concluído; Modernização do sistema elétrico (parcial) - concluído; estacionamento (URBAM / PMSJC) – fechamento; Sistema de Ar Quente CE IV FINEP); Linha de vida no CE I e CE II; Obras Laboratório (emenda parlamentar Dep. Eduardo Cury) - concluído, entre outros;
7.2	Criar ambientes com design e arquitetura inteligentes (estimular e propiciar trabalho flexível, inovação aberta, criatividade) - Relatórios de acompanhamento e resultados	-	Oportunidades de Emendas Parlamentares em aberto/andamento;
7.3	Novas áreas de convivência para convívio e interação entre residentes e visitantes - Relatórios de acompanhamento e resultados	-	Conclusão Laje Técnica (UNESP) - área para Conveniência e Convivência;
7.4	Programas de sustentabilidade ambiental - Relatórios de acompanhamento e resultados	-	Melhorias estação de tratamento ETE / Parceria ECOTECNO;
7.5	Modernização dos sistemas de acesso e monitoramento de todo o Núcleo do PqTec - Relatórios de acompanhamento e resultados	-	-
7.6	Implantação de novo projeto paisagístico (novas áreas verdes e de convívio para residentes e visitantes - Relatórios de acompanhamento e resultados	-	-

7.7	Limpeza e segurança noturna das unidades permissionadas (Galerias do Empreendedor) – Relatório de acompanhamento	-	Reforma na Galeria do Putim (URBAM/PMSJC em sinergia com a APTSJC) / Realizado Instrumento de Seleção 005/2019 – 2 vagas preenchidas / capacitações / 3 empresas graduadas no período / Instalação de 2 empresas âncoras (Rádio e Lotérica), Reforço na segurança da unidade Campo dos Alemães;
-----	--	---	---

5. Execução do orçamento – Resumo Final 3º ano

5.1. Introdução

Este capítulo do relatório traz um detalhamento dos elementos que compuseram a execução orçamentária do 3º ano do contrato de gestão 135/2017.

O **item 4.2** apresenta a composição dos valores recebidos no período.

O **item 4.3** apresenta as receitas e despesas classificadas segundo as rubricas utilizadas para o controle interno, divididas em recursos aportados pela PMSJC e recursos de contrapartida aportados pela APTSJC. Ainda no item 4.3, os quadros seguintes apresentam um comparativo entre os valores orçados e os valores realizados classificados segundo os elementos de despesas constantes do Anexo III – Plano Orçamentário de Custeio conforme preconiza o contrato.

5.2. Composição dos recursos recebidos

Conforme previsão contratual os recursos recebidos da PMSJC somaram R\$ 5.668.000,00 compostos por R\$ 5.168.000,00 do 3º Termo Aditivo e R\$ 550.000,00 do 5º Termo Aditivo.

Os recursos referentes ao 5º Termo Aditivo, R\$ 500.000,00, foram exclusivamente destinados para “adequação da infraestrutura elétrica do Parque Tecnológico de São Jose dos Campos e e construção de cobertura em uma área de 400 m²”.

Adicionalmente aos recursos repassados pela PMSJC, a execução do contrato de gestão também contou com R\$ 63.438,54 referentes ao rendimento financeiro dos recursos públicos deste período.

Pelo lado da contrapartida, para cumprir a execução contratual do plano de trabalho proposto, a APTSJC aportou R\$ 6.270.375,00, e o Contrato de Gestão ainda obteve mais R\$ 1.383,41 de rendimentos financeiros desses recursos.

Sendo assim o recurso global utilizado pelo contrato de gestão para o cumprimento do plano de trabalho proposto para este 3º ano foi de R\$ 12.003.196,95.

O quadro seguinte apresenta um resumo dos aportes realizados ao Contrato de Gestão, por fonte financiadora:

Fonte de Recursos	PMSJC	APTSJC	TOTAL
APORTES	5.668.000,00	6.270.375,00	11.938.375,00
RENDIMENTO DE APLICAÇÕES	63.438,54	1.383,41	64.821,95
Total	5.731.438,54	6.271.758,41	12.003.196,95

5.3. Quadros demonstrativos da execução orçamentária

Os recursos dispendidos neste 3º ano do Contrato de Gestão foram em sua totalidade utilizados para o cumprimento do plano de trabalho proposto no contrato de gestão.

Durante a execução deste 3º ano que teve início em 21 de maio de 2019 houveram dispêndios financeiros referentes a despesas que já estavam comprometidas do 2º ano e ainda não tinham sido pagas, em um valor total de R\$ 2,26 milhões, sendo R\$ 1,81 milhão de recursos da PMSJC e R\$ 446,7 mil de recursos da contrapartida.

Sendo assim, para melhor análise da execução do 3º ano propriamente dito separamos em uma coluna específica os desembolsos do ano anterior, bem como os gastos deste 3º ano que foram pagos posteriormente à data de encerramento deste período, 20 de maio de 2020. Cabe ressaltar que, devido à pandemia COVID-19 algumas atividades foram postergadas e realizadas em período posterior, conforme aprovação da PMSJC.

Os quadros seguintes apresentam os gastos realizados de forma detalhada divididos em rubricas utilizadas no controle interno da APTSJC.

CONTRATO DE GESTÃO - PMSJC - 3º ANO						
	DESEMBOLSOS 2º ANO	1º QUADRI	2º QUADRI	3º QUADRI	DESPESAS COMPROMETIDAS PAGAS APÓS ENCERRAMENTO	TOTAL
SALDO INICIAL	1.809.047	0	1.617.351	1.250.899	662.641	0
RECEITAS	0	2.589.615	1.573.945	1.567.878	0	5.731.439
Receita PMSJC		2.567.200	1.550.400	1.550.400		5.668.000
RENDIMENTO		22.415	23.545	17.478		63.439
IMPOSTOS						0
Despesas Operacionais	532.699	972.264	1.548.784	2.050.776	659.528	5.231.351
Pessoal	168.106	374.638	486.293	456.110	113.267	1.430.308
Telefonia	4.367	0	1.660	19.059	4.568	25.288
Manutenção	46.330	35.180	72.649	145.485	118.789	372.102
Limpeza e Conservação	297.437	357.234	798.043	1.019.690	241.853	2.416.820
Cartórios, Correio e Entregas	0	0	0	8.491	1.561	10.052
Consumo	0	0	652	13.341	242	14.234
Viagens e Eventos	0	73.497	15.996	17.922	0	107.415
Serviços	5.653	70.277	96.530	174.643	87.841	429.291
Informática	10.535	36.080	72.385	95.120	45.358	248.943
Marketing	270	25.000	1.635	88.452	44.254	159.341
Imobilizado		0	2.600	11.890	1.796	16.286
Banco		358	340	573		1.272
Investimentos e Obras	1.276.348	0	391.614	105.360	3.114	500.087
Saldo Final	0	1.617.351	1.250.899	662.641	0	0

CONTRATO DE GESTÃO - CONTRAPARTIDA FINANCEIRA - 3º ano

	DESEMBOLSOS 2º ANO	1º QUADRI	2º QUADRI	3º QUADRI	DESPESAS COMPROMETIDAS PAGAS APÓS ENCERRAMENTO	TOTAL
SALDO INICIAL	446.657	0	54.563	66.352	542.162	0
RECEITAS	0	972.717	2.596.550	2.702.492	0	6.271.758
Receita		972.010	2.596.151	2.702.214		6.270.375
RENDIMENTO		707	399	277		1.383
IMPOSTOS		0	0			0
Despesas Operacionais	446.657	918.154	2.584.761	2.226.681	542.162	6.271.758
Pessoal	405.025	667.728	1.818.342	2.108.195	510.401	5.104.665
Telefonia	0	9.217	17.736	0	0	26.952
Manutenção	2.685	69.488	129.754	3.876	10.455	213.573
Limpeza e Conservação	0	2.725	5.867	550	0	9.141
Cartórios, Correio e Entregas	2.242	5.112	11.275	3.248	83	19.718
Consumo	744	7.535	36.678	9.156	299	53.668
Viagens e Eventos	9.224	106.703	416.131	57.458	100	580.391
Serviços	24.024	23.414	44.000	32.277	19.616	119.306
Informática	1.718	18.698	20.642	5.419	1.055	45.814
Marketing	987	5.175	76.740	330	0	82.245
Imobilizado		672	4.797	3.788	0	9.257
Banco	7	1.689	2.800	2.384	154	7.027
Investimentos e Obras						0
Saldo Final	0	54.563	66.352	542.162	0	0

Na sequência em atendimento da cláusula 10.3.1 deste contrato, são apresentados os dispêndios alocados pela natureza da despesa conforme Anexo III do contrato. Nestes quadros resta demonstrado o comparativo do valor orçado com o valor realizado.

Cabe informar que os remanejamentos autorizados pela PMSJC já estão contemplados nos valores lançados.

ANEXO III - PLANO DE CUSTEIO CRONOGRAMA DE DESEMBOLSO - ANO I (21/05/2017 A 20/05/2018) CONTRATO DE GESTÃO

Item	Categorias Economicas/Natureza das Despesas	PMSJC		
		ORÇADO	REALIZADO	<>
1	Pessoal e Encargos/Vencimentos e Salários	2.956.407	2.998.010	-41.603
2	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PJ	943.880	943.880	0
3	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PF	0	0	0
4	Manutenção dos Serviços/Material de consumo	207.734	207.734	0
5	Manutenção dos Serviços/Despesas com locomoção e viagem		0	0
6	Investimento/obras e instalações	0	0	0
7	Investimento/Equipamento e Material Permanente	60.194	60.194	0
	RENDIMENTO FINANCEIRO	41.603		41.603
	TOTAIS	4.209.818	4.209.818	0

CONTRAPARTIDA APTSJC		
ORÇADO	REALIZADO	<>
914.111	1.733.263	-819.153
4.206.857	4.420.595	-213.738
0	0	0
274.983	236.667	38.316
297.602	232.612	64.990
0	0	0
15.448	4.457	10.991
2.983		2.983
5.711.984	6.627.595	-915.611

**ANEXO III - PLANO DE CUSTEIO
CRONOGRAMA DE DESEMBOLSO - ANO II (21/05/2018 A 20/05/2019)
CONTRATO DE GESTÃO**

Item	Categorias Economicas/Natureza das Despesas	PMSJC			CONTRAPARTIDA APTSJC		
		ORÇADO	REALIZADO	<>	ORÇADO	REALIZADO	<>
1	Pessoal e Encargos/Vencimentos e Salários	1.185.169	1.210.810	-25.641	4.570.113	4.587.264	-17.150
2	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PJ	4.089.072	4.114.353	-25.281	564.811	564.811	0
3	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PF	0	0	0	0	0	0
4	Manutenção dos Serviços/Material de consumo	167.460	167.460	0	165.456	165.456	0
5	Manutenção dos Serviços/Despesas com locomoção e viagem	20.932	20.932	0	239.370	239.370	0
6	Investimento/obras e instalações	596.526	596.526	0	0	0	0
7	Investimento/Equipamento e Material Permanente	406.747	415.636	-8.889	48.097	48.097	0
	RENDIMENTO FINANCEIRO	59.812	0	59.812	400		400
	TOTAIS	6.525.717	6.525.717	0	5.588.247	5.604.998	-16.750,34

**ANEXO III - PLANO DE CUSTEIO
CRONOGRAMA DE DESEMBOLSO - ANO III (21/05/2019 A 20/05/2020)
CONTRATO DE GESTÃO**

Item	Categorias Economicas/Natureza das Despesas	PMSJC			CONTRAPARTIDA APTSJC		
		ORÇADO	REALIZADO	<>	ORÇADO	REALIZADO	<>
1	Pessoal e Encargos/Vencimentos e Salários	1.366.869	1.430.308	-63.439	5.078.373	5.079.756	-1.383
2	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PJ	3.599.154	3.599.154	0	765.112	765.112	0
3	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PF	0	0	0	0	0	0
4	Manutenção dos Serviços/Material de consumo	149.284	149.284	0	196.453	196.453	0
5	Manutenção dos Serviços/Despesas com locomoção e viagem	26.761	26.761	0	222.578	222.578	0
6	Investimento/obras e instalações	499.979	499.979	0	0	0	0
7	Investimento/Equipamento e Material Permanente	25.953	25.953	0	7.860	7.860	0
	RENDIMENTO FINANCEIRO	63.439		63.439	1.383		1.383
	TOTAIS	5.731.439	5.731.439	0	6.271.758	6.271.758	0

6. Conclusão

A APTSJC, todas as atividades e metas objeto do contrato referente ao período. Algumas das atividades foram suspensas por terem sido comprometidas com o cenário da pandemia do COVID-19, entretanto apresentam realizadas 100%, nesta oportunidade (pendente apenas os pagamentos - APTSJC – férias referentes a esse período aquisitivo que ainda não foram gozadas). Sobre o assunto, reforçamos que a APTSJC agiu em sinergia com a PMSJC.

Reiteramos que esta grande anormalidade mundial provocada pela pandemia já apresenta impactos econômicos, comerciais e sociais perceptíveis. Na nossa realidade já afeta a própria Associação e as empresas vinculadas ao Parque Tecnológico São José dos Campos, sejam residentes e/ou associadas, incluindo os centros de pesquisa e as universidades.

Portanto, mesmo sendo temporária a crise da COVID-19, seus impactos econômicos provavelmente perdurarão ainda por um longo período. Diante disso requer-se da APTSJC, uma atuação mais incisiva e urgente, oferecendo e apoiando as empresas e instituições vinculadas ao PqTec com alternativas de sobrevivência, bem como preparando ações e direcionamentos mais sólidos para o futuro. Neste sentido, a APTSJC já vem interagindo com as empresas e se mantém cumprindo sua missão.

Os pontos mais importantes foram elencados no quadro resumo dos indicadores - no item 4 acima, sendo que o detalhe de cada meta/ação pode ser verificado no Anexo I.

Anexos

Anexo I – Acompanhamento de Metas

Sumário

Meta (1.1).....	5
Meta (1.2.1)	7
Meta (1.2.2)	17
Meta (1.2.3)	29
Meta (1.3).....	65
Meta (1.4).....	73
Meta (1.5).....	76
Meta (2.1.1)	77
Meta (2.1.2)	83
Meta (2.1.3)	89
Meta (2.2).....	90
Meta (2.3.1)	92
Meta (2.3.2)	96
Meta (2.4).....	98
Meta (2.5.1)	101
Meta (2.5.2)	110
Meta (2.6).....	115
Meta (2.7.1)	128
Meta (2.7.2)	132
Meta (2.8.1)	136
Meta (2.8.2)	142
Meta (2.9).....	145
Meta (2.10.1)	157
Meta (2.10.2)	160
Meta (3.1).....	161
Meta (3.2).....	163
Meta (3.3).....	164
Meta (3.4).....	168
Meta (4.1).....	169
Meta (4.2).....	177
Meta (4.3.1)	180
Meta (4.3.2)	190
Meta (4.4.1)	193
Meta (4.4.2)	196
Meta (4.5).....	200
Meta (4.6.1)	202
Meta (4.6.2)	206
Meta (4.6.3)	211
Meta (4.7.1)	215
Meta (4.7.2)	220
Meta (4.7.3)	222
Meta (5.1).....	224
Meta (5.2).....	230
Meta (5.3).....	234
Meta (6.1).....	235



Meta (6.2).....	237
Meta (6.3).....	238
Meta (7.1.1)	241
Meta (7.1.2)	245
Meta (7.2).....	247
Meta (7.3).....	249
Meta (7.4).....	250
Meta (7.5).....	251
Meta (7.6).....	252
Meta (7.7).....	253

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.1: Ampliar o percentual de utilização de recursos próprios usados para o seu custeio, reduzindo o grau de dependência de recursos públicos, a partir da diversificação de suas fontes de recurso.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (1.1)	Ampliar o percentual de utilização de recursos próprios e/ou de outras fontes adquiridos no contexto da Gestão e Operação do Parque Tecnológico, usados para o custeio de suas atividades.
Indicadores	
Recursos próprios, aplicados no Plano de Trabalho do Parque Tecnológico através de demonstrativo quadrimestral.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover ações no sentido de viabilizar fontes de fomento para consolidação e expansão do Parque Tecnológico:	
<p>Além do compromisso assumido pela APTSJC de contrapartida financeira dentro do Contrato de Gestão vigente, a APTSJC de forma recorrente busca estratégias e oportunidades para consolidar e expandir o PqTec e suas ações.</p> <p>Para o Programa dos Arranjos Produtivos Locais – APL AEROESPACIAL, destaque do Convênio firmado em 03/05/2019, Projeto Setorial “Aerospace Brazil” com a Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (APEX-Brasil), repasses no período R\$ 1.069.079,81.</p> <p>No período destacamos também, a oportunidade da Emenda Parlamentar – Expansão Coworking P&D&I – OBRAS do Deputado Estadual Sérgio Victor - R\$ 100.000,00. No fechamento deste relatório recebemos o documento para assinatura do Termo de Fomento Pela SDE/SP.</p> <p>Até o fechamento deste relatório, a APTSJC não recebeu e/ou teve retorno sobre o valor contemplado (R\$ 100.000,00) referente a Emenda Parlamentar do Deputado Estadual Castello Branco, aprovado no primeiro trimestre do ano 3. A APTSJC entende que este recurso certamente não virá para o PqTec.</p> <p>Aprovação da Emenda Parlamentar do Deputado Federal Eduardo Cury para a adequação de espaço para sala de treinamentos, que a APTSJC em parceria com a PMSJC trabalhou proposta e vem acompanhando as entregas do Convênio assinado. No fechamento deste relatório o Projeto Básico</p>	

encontrava-se em andamento para encaminhamento ao Ministério da Ciência Tecnologia e Inovações. A APTSJC se manterá acompanhando a oportunidade no próximo ano.

Com o Lançamento do Nexus living o PqTec contou com ao patrocínio de empresas para adequação e instalação de novos ambientes de convivência.

Registra-se no período o encerramento das obras do “Projeto de Melhoria de Infraestrutura do Parque Tecnológico – Construção de Laboratório de Metrologia” – oportunidade de Emenda Parlamentar do Deputado Federal Eduardo Cury, junto à PMSJC em parceria com a APTSJC.

A2. Acompanhar oportunidades de fomento e investimento de outras fontes, inclusive privadas e captar recursos:

A APTSJC permaneceu no período atualizando e acompanhando as oportunidades pelo Radar de Chamadas – Trata-se de uma ferramenta que monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomento, agências reguladoras e chamadas privadas que visam o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa Desenvolvimento e Inovação. Além das oportunidades já citadas na atividade anterior.

A3. Aplicar recursos de outras fontes e privados adquiridos no contexto da Gestão do Parque Tecnológico nas atividades do Contrato de Gestão:

- Contrapartida no período: R\$ 6.271.758

Dados apurados até o fechamento deste relatório.

Status de Execução da Meta/Indicador

No período foram aplicados **R\$ 6.271.758** de recursos de contrapartida diretamente ao Contrato de Gestão nº 135/2017, transferidos à c/c 104117-7 do Banco do Brasil. Agência 2315-5;

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.2: Atuar para aumentar a sua atratividade e maximizar a ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico, por empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados, de serviços de apoio, e de oferta de facilidades às demais instituições instaladas.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (1.2.1)	Garantir a ocupação mínima anual de 50%, sendo que ao final de 4 anos deverá ter uma média anual de no mínimo 75% de ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico para empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados e de apoio às demais instituições instaladas.
Indicadores	
Taxa de ocupação do Núcleo Parque Tecnológico nos relatórios de gestão a serem apresentados conforme Contrato de Gestão.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Manter atualizados site e canais de comunicação:	
Sites: www.pqtec.org.br www.aerospacebrazil.com.br www.ticvale.org.br www.rmvaleti.com.br Fanpages do Facebook: www.facebook.com.br/pqtecsjc www.facebook.com.br/ticvale www.facebook.com.br/nexushubsjc www.facebook.com.br/rmvaleti Twitter: twitter.com/pqtecsjc	

LinkedIn:

www.linkedin.com/company/pqtecsjc

Showcase: RM Vale TI

Showcase: Nexus Summit 2019

Instagram:

www.instagram.com/nexus.hub

www.instagram.com/pqtecsjc

www.instagram.com/rmvaleti

Canal do Youtube:

<https://www.youtube.com/channel/UCRcVdAm1YNdNdcccoXncuwg>

Flickr: www.flickr.com/pqtecsjc

Lançamento da TV Corporativa;

Coluna Tecnologia e Inovação – TV Band Vale;

O PqTec, por meio de sua equipe de comunicação, promove a divulgação contínua de todas as ações dos centros empresariais, centro de eventos, espaços promocionais e do Nexus – hub de inovação do PqTec, que desenvolve os programas de incubação e aceleração de startups.

Para que o PqTec se comunique com eficiência com todos seus stakeholders, são utilizadas as principais ferramentas e estratégias de comunicação, que visam a construção e manutenção da autoridade da marca PqTec, para mantê-la atrativa e uma referência de tecnologia, inovação e empreendedorismo.

Dessa forma, são criados releases e notas para a imprensa e para instituições parceiras, conteúdo para os sites, postagem em redes sociais e suporte de comunicação e marketing para a participação em feiras e eventos, com ações como o desenvolvimento de notícias e materiais de divulgação, como catálogos e folders, tendo em mente a prospecção de negócios e atração de empresas para a área.

As notícias criadas e distribuídas pelos canais de comunicação do Parque atingem uma audiência composta por milhares de pessoas que estão em nosso público-alvo: empreendedores, estudantes, empresários e profissionais de diversas áreas ligadas de alguma forma à tecnologia e à inovação.

Em julho/2019, criamos uma conta do Instagram para o PqTec e uma conta de YouTube, que vem sendo usada para transmissão online de workshops, mesas redondas e reuniões cujos conteúdos são de interesse das empresas, associadas, vinculadas.

A proposta dessas notícias é mostrar o sucesso de nossos residentes e incubados e promover as ações que geram sinergia e reforçam todos os aspectos que fazem do Parque um ambiente propício para instalação de empresas de base tecnológica, universidades e centros de pesquisa, desenvolvimento e inovação.

Site

O portal www.pqtec.org.br é atualizado diariamente, com notícias, agenda e informações de programas e ações diversas realizadas no âmbito do Parque. Os textos publicados no site são também distribuídos nas redes sociais do Parque e replicado nos canais de instituições parceiras.

Com isso, o acesso ao site tem crescido, aumentando a divulgação das ações do PqTec, a sua autoridade como marca e sua importância no ecossistema de inovação regional e global. O www.pqtec.com.br não é apenas um site para a divulgação das ações do PqTec mas também uma referência e fonte de pautas para veículos de imprensa regional e nacional.

Acesso às notícias PqTec neste link: <http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias>

Relacionamento com mailing qualificado

O Parque Tecnológico também utiliza um mailing qualificado, formado por pessoas que têm relacionamento direto conosco – funcionários e estudantes das empresas e instituições vinculadas - e indireto – participantes de eventos no local e interessados em visitas e parcerias.

Esses contatos formam um extenso banco de dados, acionado nas mais variadas divulgações: desde eventos internos, organizados pelos diversos setores até para levar a uma audiência maior notícias e eventos de parceiros.

Alguns destaques:

Newsletter do PqTec: <https://mailchi.mp/pqtec/pqtecnewsjaneiro2020-12165679>

Cartões de dia das mães e dia da mulher:

<https://us20.admin.mailchimp.com/campaigns/share?id=12425503>

Inscrições para o processo seletivo de novas startups: <https://mailchi.mp/pqtec/batch15-inscricoes-abertas-para-o-processo-seletivo-de-novas-startups-12356547>

Newsletter de oportunidades enviadas semanalmente: <https://mailchi.mp/pqtec/oportunidades-covid-desafios-concurso>

News de ações realizadas pelo Cluster Aeroespacial Brasileiro:

<https://mailchi.mp/pqtec/aeronewscovid19>

TV CORPORATIVA

Por meio de uma parceria com a Combo Midia Indoor - empresa sediada em Sorocaba (SP), o Parque Tecnológico lançou no dia 20 de janeiro/2020 sua TV Corporativa.

Esse tipo de mídia é tendência em ambientes corporativos de todo o mundo e se torna mais um canal de comunicação entre o PqTec, instituições e empresas residentes e visitantes. Além do conteúdo próprio, criado pela equipe de comunicação do PqTec, a TV conta com notícias de diversos parceiros, como UOL, Tecmundo, Voxel, Viaje Melhor, entre outros.

Há aparelhos de TV instalados no Hall de Eventos, Centro Empresarial 1, Nexus e recepção do prédio administrativo.

COVID-19

Desde o dia 16 de março, a rotina no PqTec foi alterada, em função da pandemia de Covid-19 e todos os seus desdobramentos. A estratégia da comunicação do PqTec também teve de se adequar ao novo cenário. Além de dar todo o suporte na comunicação interna e no compartilhamento de orientações

oficiais, o departamento de comunicação passou a fazer uma curadoria de conteúdo específica, de modo oferecer suporte e informações às empresas vinculadas.

O PqTec também trouxe soluções e indicações de cursos, webinars, lives e outras formas de capacitação e informação para os mais de 20.000 contatos em suas redes sociais e outros 20.000 contatos cadastrados em seu mailing e ainda divulgou as ações diretas e indiretas das empresas e parceiros para combater o coronavírus.

Foram publicados mais de 300 conteúdos específicos nos canais de comunicação. Seguem os números:

- 3 webinars fechados às empresas vinculadas sobre finanças, direito e tributos, com participação de cerca de 40 empresas por dia, com mais de 100 visualizações no canal do Youtube – apuração em maio/2020;
- 3 e-books com informações estratégicas para as empresas, com mais de 1.500 acessos – apuração em maio/2020;
- 25 peças de e-mail enviadas, com quase 15.000 leituras – apuração em maio/2020;
- 19 textos publicados no site, com 2.500 visualizações – apuração maio/2020;
- 24 reportagens divulgadas pela imprensa sobre as ações diretas e indiretas das empresas e parceiros no combate à COVID-19;
- mais de 60 posts nas redes sociais, visualizados mais de 50 mil vezes – apuração maio/2020.

Alguns exemplos de divulgação – ref. até maio/2020:

1. Comunicados gerais por e-mail:

- Comunicado geral do Parque Tecnológico a todas as empresas vinculadas – [neste link](#)
- Comunicado do Parque Tecnológico a todas as empresas vinculadas sobre alterações nas atividades – [neste link](#)
- Comunicado do Parque Tecnológico a todas as empresas vinculadas sobre alterações nas atividades – [neste link](#)

2. Ações nas redes sociais:

Os perfis do PqTec nas redes sociais (Instagram, Facebook e LinkedIn) reproduziram as principais orientações da PMSJC sobre prevenção, direta ou indiretamente. Seguem alguns exemplos:

- post geral [neste link](#)
- post sobre visitas e eventos no PqTec [neste link](#)
- post sobre onde procurar ajuda [neste link](#)
- post sobre cuidados em casa [neste link](#)

3. Ações em outros canais:

As TVs corporativas exibiram vídeos com as principais medidas de prevenção de 17/2 a 23/3/2020 (quando o fluxo de pessoas diminuiu drasticamente no PqTec e foram desligadas). Também distribuímos em todos os murais dos Centros Empresariais cartazes oficiais do Ministério da Saúde, com as principais medidas de prevenção.

A equipe de comunicação desenvolveu artes e materiais de sinalização divulgados e implementados em tempo oportuno, de acordo com o cenário da pandemia e dos decretos estaduais e municipais vigentes.

4. Ações paralelas:

- Post com dicas para o trabalho a distância [neste link](#)
- Conteúdo sobre todas as oportunidades e incentivos para desenvolvimento de tecnologias contra a Covid-19 (e-mail e site) [neste link](#)
- Curadoria de cursos gratuitos e online em áreas de interesse de nossas empresas (e-mail e site) [neste link](#)
- Post sobre gestão financeira em tempos de crise [neste link](#)
- Post sobre lives para startups em tempo de crise [neste link](#) e [neste link](#)
- conteúdo de consultores sobre diversos temas, a começar pelas mudanças das leis trabalhistas (site) [neste link](#)
- Desenvolvimento de três e-books com orientações sobre os temas mais urgentes às empresas do PqTec – [neste link](#)

A2. Promover e/ou participar de eventos institucionais e de sensibilização, trazer comitivas estratégicas, buscar oportunidades de encontros temáticos para serem realizados no núcleo do Parque Tecnológico:

Além das atividades promovidas, tendo em vista os Programas e Projetos desenvolvidos no PqTec (Nexus, APLs, Escritório de Projetos, Escritório de Negócios, CDT's, entre outros – melhor descritos na oportunidade de demais metas e ações) e, das comitivas que recebe, até pelo reconhecimento que já vem conquistando nacional e internacionalmente e, da estratégia de manter o PqTec aberto para a comunidade acadêmica, empresas privadas, instituições de pesquisa e desenvolvimento, governos, bem como para a própria sociedade, registramos no ano 3 também:

*Importante informar que entre os meses de março, abril e maio/2020 (último trimestre deste relatório), considerando as medidas restritivas impostas no contexto do Covid-19, os eventos, reuniões e visitas foram prejudicados.

RELATÓRIO DE VISITAS	
21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020	
MAIO	
ACI - ASSOCIAÇÃO COMERCIAL INDUSTRIAL	08/05/2019
PETROBRÁS - GERENTE SETORIAL CENPES/PDDP/TFCM-SEQUI/NFE	13/05/2019
JUNHO	
ESCOLA SUPERIOR DE GUERRA (ESG) - CURSO DE ALTOS ESTUDOS DE POLÍTICA E ESTRATÉGIA (CAEPE)	04/06/2019
DEPUTADO ESTADUAL CASTELLO BRANCO	05/06/2019
UNIVERSIDAD SANTO THOMAS - POLYTECHNICA GRAN COLÔMBIA	12/06/2019
SYNGENTA - ROBERTO MORETZSOHN DE CASTRO	18/06/2019
JULHO	
CAOA CHERY	29/07/2019
SUPERINTENDENTE COMERCIAL DO ITAU	11/07/2019
DR. ALEX CANZIANI E DEPUTADA FEDERAL LUÍSA CANZIANI	11/07/2019

AGOSTO	
FORD	05/08/2019
DEPUTADO ESTADUAL CASTELLO BRANCO	05/08/2019
ESCOLA SUPERIOR DE GUERRA (ESG) - CURSO DE GESTÃO DE RECURSOS DE DEFESA (CGERD)	28/08/2019
OUTUBRO	
DEPUTADO ESTADUAL DOUGLAS GARCIA	07/10/2019
RELATÓRIO DE EVENTOS 21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020	
MAIO	
WORKSHOP ALMACO	09/05/2019
CAPACITAÇÃO THALES GROUP	23/05/2019
2º SEMINÁRIO DA INDÚSTRIA AEROESPACIAL BRASILEIRA - SIAB	23/05/2019
WORKBOOK LIDERANÇA SIATT	30 e 31/05/2019
JUNHO	
2º RM VALE LOG	06/06/2019
CURSO ENGINE CONSULTING	20 e 21/06/2019
JULHO	
CURSO ENGINE CONSULTING	04 e 05/07/2019
INAUGURAÇÃO SALA DO DEPUTADO SERGIO VICTOR - Hub	12/07/2019
MEETING VEREDA DOS CAMPOS - LOTE 5	18/07/2019
WORKSHOP SIATT	19/07/2019
WORKSHOP MTE-THOMSON	23/07/2019
CURSO ENGINE CONSULTING	25 e 26/07/2019
WORKSHOP KROHNE	31/07/2019
BRAZILIAN GEAR CONFERENCE ITA-WZL	31/07 e 01/08/2019
AGOSTO	
1º WORKSHOP SOBRE ENCOMENDAS TECNOLÓGICAS - AGÊNCIA ESPACIAL BRASILEIRA	07/08/2019
INAUGURAÇÃO DO BSC (BUSINESS SERVICE CENTER) DA HONEYWELL	08/08/2019
FORMAÇÃO PRESENCIAL 3 - DESAFIO ISMART (INSTITUTO SOCIAL PARA MOTIVAR, APOIAR E RECONHECER TALENTOS)	10/08/2019
TREINAMENTO PARA FUNCIONÁRIOS PARKER HANNIFIN	13 e 14/08/2019
WORKSHOP DE PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO PARA RH - SETEC	14/08/2019
REUNIÃO GRUPO CASABLANCA TURISMO	15/08/2019
WORKSHOP LIBCOM - INSTITUTO LIBERDADE E COMUNIDADE	16, 17 e 18/08/2019
TREINAMENTO LACE ENGENHARIA	22 e 23/08/2019
CURSO ENGINE CONSULTING	22 e 23/08/2019
COLAÇÃO DE GRAU ETEC - CENTRO PAULA SOUZA	24/08/2019
REUNIÃO STEFANINI	26/08/2019
CURSO GESTÃO SMART	27, 28, 29 e 30/08/2019
WORKSHOP IMPRESSÃO 3D NA INDÚSTRIA 4.0	29/08/2019
COLAÇÃO DE GRAU UNOPAR - GOLDEN PRODUÇÕES	31/08/2019
SETEMBRO	
EVENTO PROMARKING	03/09/2019

EVENTO APG ITA	04/09/2019
EVENTO FRAUNHOFER	05/09/2019
EVENTO SIATT	25 e 26/09/2019
OUTUBRO	
EVENTO SIATT	03/10/2019
UNESP - GLOBAL BIOECONOMY ALLIANCE SYMPOSIUM	04/10/2019
FENAVAP - FEIRA DE NEGOCIOS AUTOMOTIVOS DO VALE DO PARAIBA	05/10/2019
EVENTO POLISHOP	06/10/2019
EVENTO APG ITA	10/10/2019
DESAFIO ACADEMICO - SAMPE BRASIL + IPT	10/10/2019
EVENTO CAPTURA RH	15 e 16/10/2019
IV WORKSHOP WELD DE INOVAÇÃO EM SOLDAGEM	16 e 17/10/2019
WORKSHOP DE NUTRIÇÃO E TREINAMENTO	26/10/2019
NOVEMBRO	
EVENTO ESSS	05/11/2019
ASSOBRAFIR - ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE FISIOTERAPIA CARDIO RESPIRATORIA	09/11/2019
EVENTO BAYER 360	08 e 18/11/2019
EVENTO BAYER - ISA VALE	28/11/2019
TREINAMENTO ISMART	30/11/2019
TREINAMENTO TECNOLOGIA AUTOMOTIVA - HYBRID HE CONTROL	30/11/2019
DEZEMBRO	
TREINAMENTO TECNOLOGIA AUTOMOTIVA - HYBRID HE CONTROL	01/12/2019
COLAÇÃO DE GRAU - INSTITUTO ALPHA LUMEN	01/12/2019
FRAUNHOFER PROJECT CENTER - APG ITA	03/12/2019
EVENTO WORKSHOP DE INOVAÇÃO NESTLE	04/12/2019
ANEFAC - ASSOCIAÇÃO NACIONAL DOS EXECUTIVOS DE FINANÇAS ADMINISTRAÇÃO E CONTABILIDADE	06/12/2019
EVENTO POLISHOP	08/12/2019
CURSO DE CERTIFICAÇÃO ISO - GESTÃO SMART	09 à 13/12/2019
DEMODAY EMBRAER	09/12/2019
DASSALT SYSTEMES	10/12/2019
TREINAMENTO ENGINE CONSULTING	12 e 13/09/2019
WORKSHOP EMBRAER E EMBRAPII 2019	13/12/2019
COLAÇÃO DE GRAU - UNESP	13/12/2019
TREINAMENTO GOOGLE IPGIN	13 à 15/12/2019
TREINAMENTO TECNOLOGIA AUTOMOTIVA - HYBRID HE CONTROL	16/12/2019
EVENTO - RESULTADOS SIATT 2019	18/12/2019
EVENTO SABESP	18/12/2019
COLAÇÃO DE GRAU - ETEC	20/12/2019
JANEIRO	
CURSO HÁBIL TECNOLOGIA	20 a 24/01/2020
TREINAMENTO/CURSO PRÉ-HOSPITALAR CETEN	25 e 26/01/2020
FEVEREIRO	
TREINAMENTO/CURSO PRÉ-HOSPITALAR CETEN	01/02/2020
1A. VALE FINANÇAS - GRUPO OKUBO	01/01/2020
TREINAMENTO/CURSO PRÉ-HOSPITALAR CETEN	08 e 09/02/2020
CURSO ANACOM	11 e 12/02/2020
WORKSHOP GEO TALK - GEOPIXEL	14/02/2020
TREINAMENTO/CURSO PRÉ-HOSPITALAR CETEN	15 e 16/02/2020
TREINAMENTO LACE ENGENHARIA	20/02/2020

MARÇO	
CURSO HYBRID ECONTROLS	07/03/2020
TREINAMENTO LACE ENGENHARIA	10/03/2020
CURSO DE MEDIAÇÃO E DESENVOLVIMENTO DE COMANDO DE VÁLVULAS - ENGINE CONSULTING	12 e 13/03/2020
SEMINÁRIO DE MEDICINA BIOENERGÉTICA - BEM SCHOOL	13, 14 e 15/03/2020

A3. Aumentar a oferta e qualidade dos serviços oferecidos pelo Parque Tecnológico:

- Empresas integrantes do espaço prestadores de serviços estratégicos em 20/05/2020 as seguintes empresas:
 - 4WORLDS;
 - PROJETO ECOTECNO;
 - ENVIE EXPRESS;
 - ICAMP MARCAS E PATENTES;
 - METROCERT;
 - ORLANDO SEGUROS;
 - PLANO PROJETOS;
 - REALI CONSÓRCIOS;
 - RV COACHING & CONSULTORIA;

- Lançado o 1º espaço do projeto de humanização do PqTec com nome de Nexus Living - Projeto de humanização do PqTec - (Programa que visa incrementar a qualidade de vida e fortalecer a integração entre as pessoas que frequentam o PqTec). Dividido em fases sucessivas de implantação, o início da implementação do Programa Nexus Living consiste, com patrocínio de empresas residentes, na adequação e instalação de novos ambientes de convivência em espaços compartilhados com grande afluxo de pessoas e que estão espalhados em todo o PqTec (fase 0). Além da criação de novos ambientes de convivência, as fases posteriores do Programa Nexus Living consideram a instalação e a operação de diversas empresas provedoras de serviços e produtos de conveniência, bem como a promoção de eventos que envolverão a participação da comunidade do entorno do PqTec, cidade e região (fases 1 e 2 oportunamente). No período atividades realizadas:
 - Nexus Microondas e Quadrado;
 - Painel Nexus Hub;
 - Instalação do quiosque “Restaurante Bem-Te-Vi” e food trucks - provisório. Entretanto, no fechamento deste relatório, o restaurante e os food trucks, já estavam instalados na Laje Técnica | UNESP;

Outras ações realizadas no período:

- Finalização das Obras – Laje Técnica | UNESP;
- Encerramento das obras de cobertura do Hall do CE I onde está instalado o Café do Barão. Essa obra teve como objetivo a contenção do calor local, em especial no verão;

A4. Aplicar técnicas de modelagem de negócios e mentorias no ambiente de incubação/coworking:

Foram realizados no período 28 workshops de capacitação, 6 TechTalks, 374 mentorias individuais, 7 encontros Pitch Stop Lab, 9 reuniões mensais.

Foram eles:

- 06/06 - Reunião Mensal “O Cara em quê” – 30 participantes;
- 07/06 – Workshop Investimento – 31 participantes;
- 16/06 – Workshop UX – 25 participantes;
- 28/06 – Workshop Captação de Recursos Públicos - 23 participantes;
- 07/07 - Reunião Mensal – “Brainstorming” – 35 participantes;
- 26/07 – Workshop de Vendas – 22 participantes;
- 31/07 – Pitch Stop Lab – 21 participantes;
- 08/08 – Reunião Mensal “Pitch Perfeito” - 45 participantes;
- 09/08 – Workshop Starter – 18 participantes;
- 06/08 – Workshop MVP – 17 participantes;
- 22/08 – Pitch Stop Lab – 20 participantes;
- 23/08 – Workshop Branding e Prototipação Adobe XD – 20 participantes;
- 05/09 - Reunião Mensal “O Cara em quê” – 30 participantes;
- 06/09 – Workshop Finanças P1 – 11 participantes;
- 13/09– Workshop Finanças P2 – 14 participantes;
- 20/09 – Workshop Marketing Digital – 27 participantes;
- 25/09 – Workshop Marketing Digital – 27 participantes;
- 27/09 – TechTalk – Arquitetura de Software - 45 participantes;
- 04/10 – Workshop jurídico (parceria BNZ Advogados) – 35 participantes;
- 08/10 – Workshop sobre Vendas (ministrado pelo incubado Guilherme Rachid) – 25 participantes;
- 10/10 – Reunião Mensal – Brainstorming de Solução – 32 participantes;
- 17/10 – Pitch Stop LAB – 8 participantes;
- 25/10 – Workshop Friday – Desenvolvimento de Produto – 11 participantes;
- 30/10 – TechTalk – Kubernetes - 52 participantes;
- 06/11 – Workshop de Gestão Ágil de projetos com Scrum – 29 participantes;
- 07/11 - Reunião Mensal Pitch Perfeito – 32 participantes;
- 08/11 – Workshop Captação de Recursos Públicos – 12 participantes;
- 21/11 - Pitch Stop LAB – 8 participantes;
- 27/09 – TechTalk – Flutter – 44 participantes;
- 06/12 – Workshop Friday LGPD – Lei Geral de Proteção de Dados – 8 participantes;
- 29/01 - TechTalk – “ELK Monitorando Aplicação Ponta a Ponta” – 32 participantes;
- 24/02 – Workshop Do Look Esportivo/ Casual ao Investidor – ministrado pela Daniella Abreu Pinto acelerada com Startup Look Up Look’s no Nexus - 17 participantes;
- 19/02 – TechTalk – “Como publicar seu App na Apple Store” - 32 participantes;
- 20/02 – Reunião Mensal Pitch Perfeito – 28 participantes;
- 21/02 - Workshop MVP – 12 participantes;
- 05/03 - Reunião Mensal “O Cara em quê com Rogerio Gomes” – 41 participantes;

- 06/03 – Workshop Prototipação com Adobe XD – 12 participantes;
- 10/03 – Pitch Stop LAB – 6 participantes;
- 11/03 – Workshop Scrum – 19 participantes;
- 13/03 – Workshop Starter “Jurídico e Contabilidade” – 20 participantes;
- 27/03 – Workshop Finanças P1 – 19 participantes online via hangouts;
- 03/04 – Workshop Finanças P2 – 16 participantes online via hangouts;
- 17/04 – Workshop Marketing Digital e Redes Sociais – 16 participantes online via hangouts;
- 24/04 – Workshop Pitch – 18 participantes online via hangouts;
- 29/04 – TechTalk – “Comparativo de Processos de Desenvolvimento de Software” - 32 participantes online via hangouts;
- 30/04 – Pitch Stop LAB – 7 participantes online via hangouts;
- 07/05 – Reunião Mensal Pitch Perfeito – 45 participantes online via hangouts;
- 08/05 – Workshop Desenvolvimento de Produto – 25 participantes online via hangouts;
- 15/05 – Workshop Vendas – 18 participantes online via hangouts;
- 21/05 – Pitch Stop LAB – 7 participantes online via hangouts.

As mentorias individuais realizadas foram:

- 19/07 – Balcão 360° - Gestão – 81 mentorias (ref. Meta 4.1);
- 13/06 – Balcão 360° - Tecnologia – 39 mentorias- (ref. Meta 4.1);
- 22/08 – Balcão 360° - Gestão – 113 mentorias - (ref. Meta 4.1);
- 25/09 – Balcão 360° - Tecnologia – 18 atendimentos (ref. Meta 4.1);
- 04/12 – Balcão 360° - Tecnologia – 11 atendimento (ref. Meta 4.1);
- 04/12 – Balcão 360° - Gestão – 40 atendimentos (ref. Meta 4.1);

No dia 19 de fevereiro foi realizado o Balcão 360ª Gestão com 66 atendimentos individuais;

No dia 16 de abril 06 mentorias individuais foram realizadas pelo parceiro do Nexus Arthur Braga da B.Onuz Advogados. Atendimentos voltados a área jurídica para startups.

Status de Execução da Meta/Indicador

Taxa de Ocupação em ago/2019: 86,32% | dez/2019: 88,85% | mai/2020: 87,61%

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.2: Atuar para aumentar a sua atratividade e maximizar a ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico, por empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados, de serviços de apoio, e de oferta de facilidades às demais instituições instaladas.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (1.2.2)	Atingir em 4 anos a marca de 120 participantes dos processos seletivos da Incubadora de Negócios do Parque Tecnológico e Centros Empresariais.

Indicadores	
Número de empresas participantes dos processos seletivos.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar 2 editais anuais da Incubadora do Parque Tecnológico e manter aberto o edital anual dos Centros Empresariais:	
Edital de Chamamento – Incubadora - SELEÇÃO NEXUS STARTUPS	
<p>No período tivemos 3 editais acontecendo:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Término de todo o processo do Edital SELEÇÃO NEXUS STARTUPS 013/2019, que recebeu um total de 102 inscritos. Participaram da primeira fase 98 empreendedores responsáveis por 68 projetos. Destes, 62 enviaram os documentos para dar prosseguimento no processo de seleção e 52 foram aprovados para a segunda etapa. A segunda etapa consistiu em um workshop de dois dias (22 e 23/05/2019) e de uma entrevista presencial para um comitê avaliador (11 ou 12/06/2019). Foram selecionadas 24 novas startups para participar dos programas de incubação e aceleração de negócios do Nexus; 2. SELEÇÃO NEXUS STARTUPS 014/2019 recebeu um total de 85 inscritos. Participaram da primeira fase empreendedores responsáveis por um total de 64 projetos. Destes, para dar prosseguimento no processo de seleção 28 foram aprovados e participaram da segunda etapa. A segunda etapa consistiu em um workshop de dois dias (30 e 31/10/2019) e de uma entrevista presencial para um comitê avaliador (13 ou 14/11/2019). Foram selecionadas 15 novas startups para participar dos programas Nexus Growth (incubação e aceleração) e Nexus Lab; 3. SELEÇÃO NEXUS STARTUPS 015/2020 – para o período registra-se apenas as inscrições e a participação na primeira e segunda etapa. As demais informações integram o próximo relatório do 	

ano do CG. As inscrições ficaram abertas de 13 de março a 11 de maio de 2020, e contamos um total de **93 inscritos**, participando da primeira etapa 91 empreendedores, responsáveis por **82 projetos**. Destes 56 enviaram os documentos e 30 foram aprovados para a segunda etapa (online). Também, as avaliações aconteceram via Hangouts, por conta da Pandemia do Covid-19.

Edital de Chamamento – Centros Empresariais

No período estiveram vigentes:

1. Edital de Chamamento – Ato Convocatório CE 003/2019 ficou aberto até o dia 13/12/2019. O Parque Tecnológico São José dos Campos recebeu um total de **9 propostas** durante o ano, das quais **6 foram aprovadas**, duas foram reprovadas e uma desistiu.

CENTROS EMPRESARIAIS		
#	Empresa	Status
1	Anova Sistema	aprovada
2	Eco Américas	reprovada
3	Logicline	desistente
4	Quero Educação	aprovada
5	Dom Rock	aprovada
6	GN-z11	aprovada
7	Trade Machine	aprovada
8	GoCart	reprovada
9	Cadê Guincho	aprovada

2. Edital de Chamamento – Ato Convocatório CE 002/2019, encerrado no dia 30 de março de 2020. O PqTec recebeu cinco novas propostas aprovadas no período, sendo elas divididas pela classificação:

- Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação:
 - SPC Brasil;
 - Nestlé;
 - Embrevel;
 - IACIT.
- Empreendedorismo Inovador:
 - SPC Grafeno.

3. Lançamento do Processo Seletivo – **Seleção Nexus Empresas 001/2020**. Foi publicado no site do PqTec no dia 18 de maio de 2020 – alguns resultados já podem ser vistos nos relatórios quadrimestrais do ano 4.

A2. Maximizar comunicação e marketing das Incubadoras e Centros Empresariais:

Ações no site do PqTec

O portal www.pqttec.org.br é atualizado diariamente, com notícias, agendas e informações de programas e ações diversas realizadas no ecossistema do PqTec. Os textos publicados no site são também distribuídos nas redes sociais do Parque e replicado nos canais de instituições parceiras.

Com isso, o acesso ao site tem crescido, aumentando a divulgação das ações do PqTec, a sua autoridade como marca e sua importância no ecossistema de inovação regional e global. O www.pqtec.com.br não é apenas um site para a divulgação das ações do PqTec mas também uma referência e fonte de pautas para veículos de imprensa regional e nacional.

Neste link estão as notícias sobre o Parque geradas pela equipe de comunicação e publicadas no período de vigência deste relatório: <http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias>

Relacionamento com mailing qualificado

O PqTec também utiliza um mailing qualificado, formado por pessoas que têm um relacionamento com a instituição (associados, parceiros, entre outros, seja por participar de eventos no local, seja ainda por interesse em visitas e parcerias.

Esses contatos formam um extenso banco de dados, acionado nas mais variadas divulgações: desde eventos internos, organizados pelos diversos setores até para levar a uma audiência maior notícias e eventos de parceiros.

Destaque para a criação de newsletters voltadas para as ações dos Arranjos Produtivos Locais.

Redes sociais

A proposta desses canais é disseminar o sucesso de nossos residentes e incubados e promover as ações que geram sinergia e reforçam todos os aspectos que fazem do Parque um ambiente propício para instalação de empresas de base tecnológica, universidades e centros de pesquisa, desenvolvimento e inovação. O PqTec possui Instagram, LinkedIn e Facebook.

www.facebook.com.br/pqtecsjc

www.linkedin.com/company/pqtecsjc

www.instagram.com/pqtecsjc

Reativação do Canal de YouTube

O canal do YouTube do PqTec é ponto de acesso de alguns eventos realizados no PqTec.

Canal do Youtube: [neste link](#)

Releases e relacionamento com a imprensa e parceiros

O relacionamento com a imprensa e instituições parceiras reforçam a marca do PqTec e unem forças para uma divulgação mais efetiva das ações realizadas pelo Parque, com o aval de canais com alta credibilidade e grande audiência. Porta-vozes da administração do PqTec, empresas e startups do Nexus – hub de inovação do PqTec participaram de diversas reportagens na imprensa, corroborando para o cumprimento da meta estabelecida.

Valoração do clipping

Um indicador de relevância do relacionamento com a imprensa é a valoração do clipping, isto é, uma estimativa de valores que seriam gastos com publicidade por uma exposição da marca em tempo e espaço equivalente à que ocorreu com mídia espontânea. Destacamos que a divulgação por parceiros e imprensa tem ainda mais valor, pois refere-se a conteúdo e informações que contam com o aval de outra marca de confiança da audiência.

No período o Parque Tecnológico e seus programas foram fonte de notícias em todos os veículos regionais e alguns veículos nacionais, totalizando mais de 245 inserções no período, numa estimativa de R\$ 1000 mil em mídia espontânea.

Destacamos a reportagem de duas páginas da Veja São Paulo, que cita o Parque Tecnológico e a Cidade Tecnológica. A revista tem 778.000 leitores e o site tem quase 10 milhões de usuários únicos por mês.

<https://vejasp.abril.com.br/cidades/cidade-parque-tecnologico/>

O portal da Apex-Brasil e suas redes sociais contam com ampla audiência: são mais de 20 mil seguidores no Twitter e 70 mil no Facebook.

<https://portal.apexbrasil.com.br/noticia/aerospace-brazil-13-empresas-participam-da-paris-air-show/>

Algumas reportagens realizadas nas afiliadas regionais das principais emissoras e revistas regionais:

<https://www.youtube.com/watch?v=QQ9u7rMSiUQ>

<http://www.meon.com.br/rss/noticias/regiao/ministro-marcos-pontes-participa-de-simposio-sobre-desenvolvimento-aeroespacial-em-sao-jose>

A visita do Ministro da Ciência e Tecnologia, Marcos Pontes, também rendeu uma cobertura ampla da imprensa:

http://www.recordtvvale.com.br/site/videos-play.asp?video=0613_EBG_VISITA%20MINISTRO&programa=BALAN%C3%87O%20GERAL&data=13/06/2019&titulo=Ministro%20da%20ci%C3%Aancia%20participa%20de%20evento

<http://g1.globo.com/sp/vale-do-paraiba-regiao/link-vanguarda/videos/t/edicoes/v/ministro-marcos-pontes-participa-de-evento-em-sao-jose/7690227/>

<http://www.youtube.com/watch?v=2I5IE3uebco>

Outros exemplos de reportagens veiculadas na imprensa nacional e internacional e em sites de entidades parceiras:

<https://www.youtube.com/watch?v=FR9Mbos2uol>

<https://www.youtube.com/watch?v=QQ9u7rMSiUQ>

<https://www.ovale.com.br/conteudo/economia/2019/06/80364-sao-jose-tera-condominio-para-cidade-tecnologica.html>

https://www.ovale.com.br/conteudo/brand/branded_content/2019/05/79326-industria-4-0--pais-rumo-a-4---revolucao-industrial.html?fbclid=IwAR1T5iWG35wQVWxmHqqFijY-2YI5mBloclKBJTNpl7ePGhiX1A4R9GEmGUg

<https://www.spriomais.com.br/2019/06/10/parque-tecnologico-de-sao-jose-tera-condominiocidade-tecnologica/>

<http://www.meon.com.br/noticias/regiao/loteamento-da-cidade-tecnologica-e-lancado-em-sao-jose-dos-campos>

<http://www.meon.com.br/rss/noticias/regiao/ministro-marcos-pontes-participa-de-simposio-sobre-desenvolvimento-aeroespacial-em-sao-jose>

http://www.recordtvvale.com.br/site/videos-play.asp?video=0613_EBG_VISITA%20MINISTRO&programa=BALAN%C3%87O%20GERAL&data=13/06/2019&titulo=Ministro%20da%20Ci%C3%A9ncia%20participa%20de%20evento
<https://www.youtube.com/watch?v=2I5iE3uebco>
<https://www12.senado.leg.br/noticias/materias/2019/06/12/audiencia-ressalta-importancia-dos-parques-tecnologicos-para-inovacao>
<https://www.youtube.com/watch?v=-PYPWDg554I&feature=youtu.be>
<https://maricainfo.com/2019/07/03/marica-prefeitura-da-mais-um-passo-para-criacao-do-parque-tecnologico.html>
<https://www.youtube.com/watch?v=-PYPWDg554I&feature=youtu.be>
<https://www.spriomais.com.br/2019/08/27/alexandre-barros-head-do-nexus-hub-de-inovacao-do-parque-tecnologico-de-sao-jose-dos-campos/?play=on>
http://www.recordtvvale.com.br/site/videos-play.asp?video=0109_ESP_EMPREENDEDORISMO%20JOVEM&programa=SP%20RECORD&data=09/01/2020&titulo=Jovens%20empreendem%20cada%20vez%20mais%20cedo
<https://startupi.com.br/2020/01/fintech-que-automatiza-investimentos-na-bolsa-por-meio-de-robos-trademachine-recebe-aporte-de-r-22-milhoes/>
<http://valepublicitando.com/ceo-da-caoa-chery-projeta-opportunidades-para-empresarios-da-rmvale/>
<https://startupi.com.br/2020/02/fintech-inaugura-centro-de-ciencia-aplicada-em-sao-jose-dos-campos/>
<https://www.sjc.sp.gov.br/noticias/2020/fevereiro/19/parque-tecnologico-passa-a-contar-com-laboratorio-emiemc/>
<http://www.finep.gov.br/noticias/todas-noticias/6114-brasil-ganha-laboratorio-avancado-de-interferencia-eletromagnetica>
http://pesquisaparinovacao.fapesp.br/pqtec_lanca_laboratorio_de_compatibilidade_e_interferencia_eletromagnetica/1310
<http://www.seesp.org.br/site/index.php/comunicacao/noticias/item/19089-confira-mapeamento-de-iniciativas-para-desenvolvimento-tecnico-de-combate-a-covid-19>
<https://namidia.fapesp.br/confira-mapeamento-de-iniciativas-para-desenvolvimento-tecnico-de-combate-a-covid-19/221939>

Coluna de Tecnologia e Inovação – TV BAND VALE

Em 17 de fevereiro/2020, o PqTec estreou a Coluna Publicitária Tecnologia e Inovação, exibida no Jornal da Tarde da TV Band Vale, todas as terças-feiras desde então. O projeto tem o objetivo de dar visibilidade às tecnologias desenvolvidas pelas empresas vinculadas, além de dar publicidade as ações do PqTec no desenvolvimento das empresas e startups e, também das iniciativas em prol da comunidade.

As pautas são pensadas junto aos coordenadores dos programas desenvolvidos no PqTec e dos diretores e têm uma abordagem totalmente jornalística: o critério de escolha está diretamente ligado à relevância da notícia para o ecossistema e para a sociedade.

Até o momento, foram realizadas 13 reportagens, que podem ser acessadas [neste link](#).

Além das reportagens, a emissora de tv exibe cerca de 80 vinhetas por mês do Parque Tecnológico como instituição de fomento ao desenvolvimento tecnológico e inovação, fortalecendo a associação da marca neste segmento pela sociedade.

A3. Promover ações junto ao Público-Alvo, como palestras, apresentações junto a universidades:

- Realizado no período entre 27 a 31 de maio de 2019 a 5ª edição da SGTI. Semana de Gestão, Tecnologia e Inovação 2019 da Faculdade ETEP. O evento contou com palestras de vários temas e uma exposição bem diversificada. Evento voltado para o desenvolvimento de novas práticas, modelos gerenciais e inovações empresariais que agregam valor ao mercado e potencializam novos negócios na região do Vale do Paraíba. O coordenador Alexandre Barros foi convidado a participar e apoiar o torneio #EmprendeEtep que contou com a participação dos estudantes e alunos da instituição.



- No dia 20 de maio o PqTec ministrou a palestra “Tenho uma ideia! Por onde começo?” no 1º Webinar São Lucas EAD – Webinar foi um seminário online em vídeo, ao vivo e gravado, permitindo a interação dos participantes pelo chat, com foco em Educação, Tecnologia e empregabilidade.

O Webinar EaD São Lucas foi transmitido ao vivo pelo YouTube da instituição, e está disponível na plataforma. (<https://www.youtube.com/watch?v=gkSzhfioycs>)



- Recebemos no dia 18 de junho a turma do ensino médio da Escola ETEP (unidade Satélite) com mais ou menos 40 alunos para uma palestra institucional e tour nas dependências do PqTec. A turma ficou empolgada e impressionada com as atividades que são realizadas aqui dentro.



(turma Etep)

- Em 15 de junho recebemos 17 alunos do curso de RH da FUNDHAS com um tour institucional. A visita teve o intuito de mostrar a quantidade de Startups/Empresas que residem no PqTec.



- Realizado entre os dias 23 a 27 de setembro, a 27ª Semana Institucional do Centro Universitário Módulo em Caraguatatuba-SP. No dia 25 de setembro o gestor de empreendedorismo Alexandre Barros, ministrou sua palestra: “Tenho uma ideia! Por onde começo?” para alunos e convidados da Instituição.

A Semana Institucional do Centro Universitário Módulo, é o maior evento acadêmico do Litoral Norte de São

Paulo. São mais de 100 atividades gratuitas para toda comunidade interna e externa, entre palestras, oficinas, mini-cursos, mesas de discussão e visitas técnicas.

- No dia 20 de setembro, Alexandre Barros – Gestor de Empreendedorismo Nexus, participou da 1ª edição do FALCOM – Fórum ABStartups de Líderes de Comunidade, foram mais de 16 horas de muito conteúdo, troca de experiências e conexões com mais de 30 comunidades do Brasil todo.





- Recebemos no dia 04 de outubro alguns alunos da FATEC Taubaté junto com o prof. Francisco Novaes. O intuito da visita foi apresentar um pouco do ecossistema do Nexus e as dependências do Pqtec, aproveitamos para plantar a semente do empreendedorismo.

- No dia 25 de outubro, recebemos os alunos dos cursos técnicos em administração e logística, para uma visita monitorada pelo Pqtec e finalizamos com a palestra, “Tenho uma ideia, por onde começo”
Os alunos ficaram impressionados pelo tamanho e quantidade de empresas que residem aqui dentro.



- Finalizamos o calendário de visitas com os alunos da Faculdade Unip do curso de Administração. Dia 06 de novembro recebemos 15 alunos para uma visita técnica, com as boas-vindas e uma palestra sobre Empreendedorismo.

Recebemos no dia 16 de março a Equipe vencedora Baja de Galpão, da Universidade de Santa Cruz do Sul (Unisc-RS) da “Competição Baja SAE BRASIL 2020”, 16 alunos e 2 professores aproveitaram que a competição aconteceu no Parque Tecnológico de São José dos Campos, em uma área próxima à Fatec e vieram conhecer nossa estrutura e saber mais sobre o Polo Tecnológico e do Nexus.

Essa competição acontece anualmente e reúne mais de 70 equipes de 13 Estados mais Distrito Federal, que representam 63 instituições de ensino superior com as quais os alunos têm vínculo acadêmico.

Além de projetar e construir os carros off road, os alunos são responsáveis pela organização e gerenciamento das equipes, tanto na parte técnica quanto na gestão financeira dos projetos para a viabilidade econômica dos veículos.



No dia 07 de maio as 17hrs, o head do Nexus Alexandre Barros, participou de uma Live no Facebook ao vivo junto com a startup graduada Autaza.

Foi um bate papo voltado ao tema: “Como inovar em momentos de crise?” e dicas para criar oportunidades durante a quarentena.

No link:

<https://www.facebook.com/autazatech/live/>

A4. Promover programa de aceleração de ideias junto às instituições de ensino da região:

Durante o período a equipe de gestão de empreendedorismo e inovação desenvolveu atividades para a estruturação de novos projetos voltados às universidades:

- **Aceleração** de Ideias e Projetos nas Universidades;
- Formação de **talentos** para as profissões do futuro como Business Intelligence e Marketing Digital.

E, realizou reuniões para apresentação às universidades da região nas datas:

- **01/08 às 11h, 01/08 às 14h, 08/08 às 13h, 20/08 às 10h;**

Participaram das reuniões de apresentação representantes das seguintes instituições de ensino superior:

- **Agência Inova Paula Souza**
- Fatec – Inovacps – **Escola de Inovadores** do Vale do Paraíba
- **Fatec** - Taubaté
- Faculdade **Dehoniana** – Taubaté

- Unesp – São José dos Campos
- Unesp – Guaratinguetá
- Unifesp – São José dos Campos
- Unip – São José dos Campos
- USP - Lorena

Talentos

- Programa Imersão em Startups – Parceria USP Lorena

De 4 a 8 de novembro, dez startups do Nexus receberam 16 alunos dos cursos de engenharia da USP – campus de Lorena para o desenvolvimento de projetos.

A iniciativa é parte do programa voltado às universidades, que tem o objetivo de identificar talentos para as startups do Nexus. Dessa forma, os universitários podem considerar o início da carreira em startups e as empresas se fortalecem como uma marca de referência como empregador.



As startups que participaram desta semana foram 3D Tecnologia, Boa Reserva, Harpia, InnoveCare, Kenaz, Kmaleon, Lá Vem Bebê, Plantem, Super Quadras e Track Cash. Cada startup recebeu até três alunos durante o período.

Representantes das startups e alunos que participaram do programa de imersão



Além da imersão nas startups em que foram alocados, os estudantes tiveram a oportunidade de participar de treinamentos nas áreas de marketing digital, SCRUM e captação de recursos, e visitar e conhecer outras startups e empresas residentes do Parque Tecnológico, como a Autaza e a Siatt.

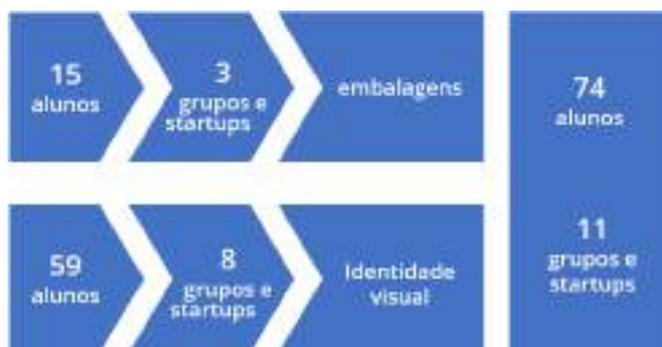
Alunas trabalhando na startup Lá Vem Bebê



Dentre os universitários que aderiram ao programa, 50% são estudantes de engenharia química e 25% estudam engenharia de produção. O restante está matriculado nos cursos de engenharia bioquímica, engenharia física e engenharia de materiais.

- **Projeto Design de Logos e Embalagens – Parceria Unip SJC**

Nos dias **2, 3 e 4 de dezembro** ocorreu a apresentação dos projetos dos alunos do curso de design gráfico da Unip que, durante o semestre, desenvolveram logos, manuais de identidade visual e embalagens para as startups do Nexus. Foram 74 alunos da instituição de ensino, divididos em 11 grupos.



As startups Arreuni, Autozap, Direct Loc, Quality Doc, Mech4U, PhDVox, Smartway e ZapWeeding receberam novos logos junto com o manual de identidade visual da marca, enquanto as startups Coisas Espertas, Expector e Look up Looks foram contempladas com embalagens para seus produtos.

CEO da Expector com a embalagem desenvolvida e o grupo que executou o projeto



Alunos, professores, representantes das startups e do Nexus



Status de Execução da Meta/Indicador

Acompanhamento:

Seleção Nexus Startups:

2019.1 (013/2019) – 103 inscritos;

2019.2 (014/2019) – 85 inscritos;

2020.1 (015/2020) – 93 inscritos.

Centros Empresariais:

2019 – 8 propostas;

2020 – 5 propostas.

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.2: Atuar para aumentar a sua atratividade e maximizar a ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico, por empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados, de serviços de apoio, e de oferta de facilidades às demais instituições instaladas.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (1.2.3)	Elevar a visibilidade e a confiabilidade das competências das empresas associadas aos APLs do PQTEC a âmbito nacional e internacional, ampliando as possibilidades de negócios e atraindo novas empresas a fazer parte da Cadeia Produtiva dos APLs.
Indicadores	
Número de associados dos APL's \geq 160.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Tornar o TICVALE uma referência em soluções de tecnologia da informação e comunicação:	
Encerramos o período (20/05/2020) com 80 empresas associadas ao Programa;	
<p style="text-align: center;">❖ Pitch de empresas associados ao APL TIC com a Nestlé 31 de maio</p> <p>Com o objetivo de fomentar negócios entre empresas associadas ao APL TIC e grandes players do mercado, foi organizado um Pitch no Parque Tecnológico, para que a Nestlé e seus respectivos representantes conhecessem algumas empresas, seus produtos e soluções. As empresas participantes foram escolhidas de acordo com as demandas apresentadas pela própria Nestlé. Participaram:</p> <p>TOTVS - Soluções de gestão que atendem seu negócio de ponta a ponta, tudo na nuvem - Soluções para simplificação da gestão eliminando papéis na manufatura como uso de smartphone;</p> <p>IMERSÃO VISUAL - Sistema Multiusuário Imersivo para Desenvolvimento, Planejamento e Treinamento - simuladores digitais 3D;</p> <p>OMEGA 7 - Atende demandas que requerem principalmente a competência de lidar com a complexidade e abordagem sistêmica e integradora - soluções para gestão de manutenção e manutenção preditiva online;</p>	

ROBORIS - Empresa de tecnologia e engenharia, com foco no desenvolvimento de projetos 'turn key' de células robotizadas e automação industrial e que atua no fornecimento de células, máquinas, dispositivos e serviços de projetos, engenharia e manutenção - robótica e automação para linhas de alimentos;

DATABOT - Advanced analytics e Advanced process control para produção e utilidades;

TECSUS - Nossas tecnologias visam aprimorar o uso dos recursos naturais do planeta, contribuindo para a redução do desperdício (de água, energia, gás e tempo) e tornando a gestão destes recursos mais eficiente;

ALTAVE - Monitoramento Inteligente e Conectividade;

AUTAZA - Oferecemos soluções completas para integrar as etapas de inspeção de qualidade de forma automática. Possibilitamos a melhoria de confiabilidade e reprodutibilidade através de tecnologias de visão computacional e inteligência artificial;

❖ Pitch de empresas associados ao APL TIC com a Ball Corporation | 22 de julho

Com o objetivo de fomentar negócios entre empresas associadas ao APL TIC e grandes players do mercado, foi organizado um Pitch no Parque Tecnológico, para que a Ball Corporation e seus respectivos representantes conhecessem algumas empresas, seus produtos e soluções. As empresas participantes foram escolhidas de acordo com as demandas apresentadas pela própria Ball. Empresas participantes:

DATABOT – Advanced Analytics e Inteligência Artificial para a Manufatura (Indústria 4.0);

IMERSÃO VISUAL – Gamification;

AUTAZA – RPA (Robotic Process Automation) & AI (Inteligencia Artificial);

DATALOGIX – Gamification;

TOTVS – Data Analytics e Business Intelligence;

SOCIALLMINDS – Inovação em aprendizagem Gamification;

SUPERCLIENT – RPA (Robotic Process Automation);

SANKHYA - Business Intelligence.



❖ Pitch de empresas associados ao APL TIC com a Cebrace | 09 de agosto

Com o objetivo de fomentar negócios entre empresas associadas ao APL TIC e grandes players do mercado, foi organizado um Pitch no Parque Tecnológico, para que a Cebrace e seus respectivos

representantes conhecessem algumas empresas, seus produtos e soluções. As empresas participantes foram escolhidas de acordo com as demandas apresentadas pela própria Cebrace.

Empresas participantes:

DATABOT – Advanced Analytics e Inteligência Artificial para a Manufatura (Indústria 4.0);

IMERSÃO VISUAL – Gamification;

DATALOGIX – Gamification;

TOTVS – Data Analytics e Business Intelligence;

SOCIALLMINDS – Inovação em aprendizagem Gamification;

SUPERCLIENT – RPA (Robotic Process Automation).

❖ Pitch de empresas associados ao APL TIC com a Unimed | 20 de agosto

Com o objetivo de fomentar negócios entre empresas associadas ao APL TIC e grandes players do mercado, foi organizado um Pitch no Parque Tecnológico, para que a Unimed e seus respectivos representantes conhecessem algumas empresas, seus produtos e soluções. As empresas participantes foram escolhidas de acordo com as demandas apresentadas pela própria Unimed.

Empresas participantes:

SANKHYA - Business Intelligence | Desenvolvimento;

STEFANINI – Consultoria e Desenvolvimento.



❖ Participação do APL TIC VALE na 3ª Reunião Temática da FUTURECOM 2019 | 04 de junho



Pilares discutidos:

- Transformação digital;
- Tecnologias disruptivas;
- Conectividade.

❖ 1ª Mesa Redonda APL TIC VALE – Dicas e Sugestões: Como comprar projetos de software | 25 de junho

A ideia da criação de mesa redonda surgiu a partir da iniciativa dos associados do APL TIC VALE durante uma reunião interna do Cluster. A ação composta pelos empresários das empresas que compõe o APL e coordenada pelo Cluster tem objetivo de gerar conteúdo relevante para o mercado, o engajamento da comunidade de TIC e a divulgação do trabalho das empresas e do próprio Cluster.

- A apresentação foi acessada em 3 países diferentes;
- 46 diferentes expectadores assistiram a live;
- Tempo médio de visualização de 27min;
- Média de 20 espectadores simultâneos.

Empresas Participantes:

- Conexão Local
- AirMod
- Kersys
- Ti2 Cidades Inteligentes
- Necto Systems

❖ **2ª Mesa Redonda APL TIC VALE – Desmistificando o LGPD | 22 de julho**

A ideia da criação de mesa redonda surgiu a partir da iniciativa dos associados do APL TIC VALE durante uma reunião interna do Cluster. A ação composta pelos empresários das empresas que compõe o APL e coordenada pelo Cluster tem objetivo de gerar conteúdo relevante para o mercado, o engajamento da comunidade de TIC e a divulgação do trabalho das empresas e do próprio Cluster. Porque deve ser aplicado o LGPD de uma forma geral e o que é o tratamento de dados perante a lei para garantir a segurança da informação. Foram discutidos casos reais para entender quando se aplica a lei e o motivo.

- 71 diferentes expectadores assistiram a live;
- Tempo médio de visualização de 23min;

- Durante a transmissão foram captados mais 5 inscritos para o canal.



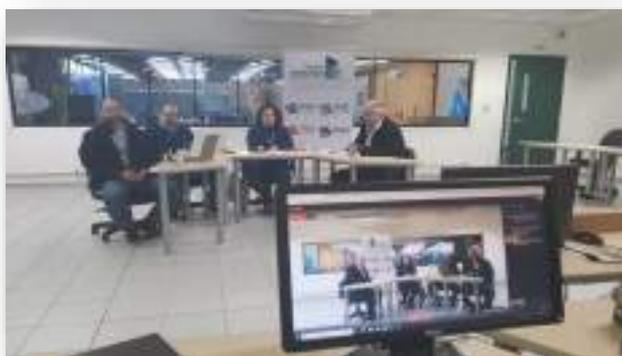
Empresas Participantes:

- Energy Telecom
- Onset
- Caligena
- Opentech

❖ **3ª Mesa Redonda APL TIC VALE – Desmistificando o LGPD – 2ª Rodada | 26 de agosto**

A ideia da criação de mesa redonda surgiu a partir da iniciativa dos associados do APL TIC VALE durante uma reunião interna do Cluster. A ação composta pelos empresários das empresas que compõe o APL e coordenada pelo Cluster tem objetivo de gerar conteúdo relevante para o mercado, o engajamento da comunidade de TIC e a divulgação do trabalho das empresas e do próprio Cluster. A 1ª. mesa sobre o tema foi tão importante que o APL TIC tomou a decisão de reeditar o tema para que todas as dúvidas fossem sanadas. A quem se aplica a nova Lei Geral de Proteção de Dados? Que cuidados empresas e pessoas devem adotar? A LGPD entra em vigor em 2020 e gera muitas dúvidas.

- 89 diferentes expectadores assistiram a live;
- Tempo médio de visualização de 18min;
- Média de 52 espectadores simultâneos.



Empresas Participantes:

- Energy Telecom
- Onset
- Caligena
- Opentech

Novos associados

No período, tivemos a adesão de 07 empresas no APL TIC VALE:

- Datainfo;
- Ricoh-Py;
- RSX Tecnologia;
- TINNOVA;
- TecTerra Geotecnologias;
- Visiona Tecnologia;
- Rancho Soluções em Tecnologia.

Encerramos em 31/12/2019 com 79 empresas associadas ao APL TIC.

05/09 | Palestra Volks Caminhões, Resende – Apresentar a Cadeia Automotiva, as qualificações do Cluster TICVALE em soluções para Indústria 4.0 e a Automação, mas principalmente mobilizar a cadeia

de fornecedores, autoridades locais e estaduais a participar da RM VALE TI, sempre buscando focar a referência do Cluster TICVALE nos APLs Nacionais.

06/09 | Reunião de Pitch CEBRACE e Latecoere

No dia 06 de setembro recebemos a CEBRACE e a Latecoere para uma rodada de negócios junto às empresas associadas ao APL TIC, na oportunidade as empresas Databot, Imersão Visual, Datalogix, TOTVS, Socialminds e Superclient participaram do pitch.

26/09 | Pitch Viação Jacareí

O APL TIC VALE em busca de mercado para nossas empresas na vertical Smart Cities, reuniu cinco empresas associadas para apresentar suas tecnologias à Viação Jacareí. Na oportunidade, as empresas também puderam ouvir as demandas da companhia e conhecer um de seus ônibus. As empresas que participaram desta ação, promovida pelo APL TIC foram: InexPron, Sankhya, Tinnova, GSW e Totvs. Além de ser uma iniciativa que difunde as competências de TIC em nossa região, as agendas de Pitch tem o objetivo de criar oportunidades de negócios para as empresas associadas.

14 e 15/10 | Reunião Estadual dos APLs - São Paulo

Fomos convidados com APL de Referência em Governança para apresentar nossas atividades de fortalecimento da Governança do APL TICVALE e Aeroespacial, neste momento com a presença do Vice-Governador de São Paulo – Rodrigo Garcia e da Secretária de Desenvolvimento do Estado – Patricia Hellen, compartilhamos o palco com o Deputado Federal Vitor Lippi – Apresentando o Cluster de Energias Renováveis de Sorocaba-SP.

04/12 Secretaria de Desenvolvimento SP, em SP

Reunião de Discussão para avaliar o cadastramento dos APLs de São Paulo, fomos consultados como referência (integramos os APLs prioritários) de quais indicadores seriam importantes para avaliar a maturidade dos APLs com relação as ações de Governança.

17/12 | PQTEC - Apresentação AppGate

Nova tecnologia de acesso seguro a ambientes híbridos e distribuídos – Empresa interessada no Cluster APL TICVALE com solução para atender as necessidades de Segurança da Informação em sistemas críticos como Indústria 4.0, Smart Cities e Defesa Cibernética.

❖ Reunião Bimestral APL TIC VALE | 21 de agosto/2019

No dia 21/08/2019 foi realizada no Parque Tecnológico a Reunião Bimestral do APL TIC VALE. Na pauta estavam a apresentação das ações realizadas pelo Cluster nos últimos 2 meses (junho/julho), como pitches de empresas associadas ao APL e grandes players do Mercado, as edições das mesas redondas e a criação do APL TIC NEWS, que é um compilado de todas as ações realizadas pelo Cluster.

Além disso foi apresentada toda a estrutura e estratégia da RM VALE TI 2019, realizada entre os dias 22 – 24 de outubro/2019, no Parque Tecnológico, cujo eixo temático foi a *Transformação Digital*.

No segundo período da reunião foram feitas 3 apresentações:

1. Apresentação da AED Portugal – oportunidade de missão para empresas do APL TIC - Web Summit | Lisboa - PT – conhecido como o maior evento e tecnologia dos últimos tempos. A missão tem como objetivo principal orientar e abrir portas para empresas do APL TIC no mercado Europeu, além de uma possível internacionalização.

2. Apresentação da Daitan – Apresentação da empresa Daitan, nova associada do APL TIC VALE, como empresa âncora do grupo e suas possibilidades de parcerias com as demais empresas do Cluster de TIC, visando elevar a maturidade do grupo e fomento de negócios.

3. Apresentação da Wipro Limited – Apresentação da empresa Wipro Limited, nova associada do APL TIC VALE, como empresa âncora do grupo e suas possibilidades de parcerias com as demais empresas do Cluster de TIC, visando elevar a maturidade do grupo e fomento de negócios.





❖ **Reunião Bimestral do APL TIC | 11 de dezembro/2019**

No dia 11 de dezembro, seguindo calendário de trabalho, o APL realizou sua 5ª e última reunião bimestral do ano. Na pauta apresentamos as principais ações realizadas em 2019 com destaque para os resultados da 6ª edição da RM VALE TI. Além disso, apresentamos aos associados o projeto da Cidade Tecnológica que já está em execução com espaços para venda e locação. Como encerramento, apresentamos a nova demanda de recadastramento de APL's, coordenada pela Secretaria de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo, que será uma ação realizada no primeiro trimestre de 2020. Neste encontro participaram 22 empresários do APL.



❖ **Reunião Bimestral do APL TIC | 19 de fevereiro/2020:**

No dia 19 de fevereiro realizamos a primeira reunião do APL TIC VALE em 2020. No encontro foi discutido o planejamento para ações deste ano e oportunidades. Tivemos uma palestra ministrada por uma de nossas associadas com o tema "Nova tecnologia de acesso seguro a ambientes híbridos e distribuídos", a apresentação da proposta da RM VALE TI 2020 – Feira de Tecnologia e Inovação do APL TIC e, por fim, a apresentação da empresa BBCHAIS, nova associada ao APL que fez uma explanação sobre a solução de Blockchain que desenvolvem com aplicação para Indústria e Agronegócio.

Estiveram presentes 29 associados ao APL TIC.



❖ **Visita Empresários | Comitiva Guaratinguetá | 04 de junho**

O APL TIC VALE, recebeu no dia 04/06/2019, uma comitiva de Guaratinguetá, comunidade interessada em implementar um polo de inovação e promover o desenvolvimento do território. ACI, VisaVale, Senac, Câmara, Prefeitura, Unesp, Sebrae, entre outras organizações participaram da reunião. Foram discutidas as atividades desenvolvidas pelo Parque Tecnológico e seu papel como Instituição chave no movimento de Inovação e Tecnologia no Brasil, assim como sua capacidade integradora dos setores envolvidos nas ações de desenvolvimento.



❖ **Visita a Siemens:** Em 27/01/2020 foi realizada uma visita em São Paulo na Siemens. Estavam presentes Eduardo Piloto (ASSECRE), Alberto Marques (Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico), Marcelo Nunes, Luiz e Carlos (PqTec) e corpo de diretores da Siemens.

Ao longo da manhã foram discutidos os seguintes assuntos:

- Apresentação sobre a Siemens e o conceito de Gêmeos Digitais;
- Apresentação do Parque Tecnológico São José dos Campos;
- Palestra sobre Industria 4.0, desafios e aplicações;
- Citadas as tecnologias de low code Mendix e a plataforma de IoT.



Parque Tecnológico (APL TIC) no evento de lançamento do Rally das Américas:

O PqTec participou, no dia 29 de janeiro no Palácio dos Bandeirantes - São Paulo, do evento de Lançamento do Rally das Américas. Na oportunidade, Giane Santos – Coordenadora do PqTec, participou de reunião exclusiva com o Secretário de Turismo do Estado Sr. Vinicius Lummertz e com o Secretário da Agricultura e Abastecimento Sr. Gustavo Junqueira para apresentação das ações e oportunidades do PqTec (APL TIC) para as ações do Rally das Américas e convite para participação na RM Vale TI 2020. Foi entregue um convite ao Sr. Governador, João Dória, para ministrar palestra de abertura na RM Vale TI 2020.



Visitas a associados: Em 06/02/2020 Carlos Navarrete visitou os associados Antero e Julio da BootComp e Rinaldo da Opentech para estreitar a relação de confiança entre o cluster e as empresas associadas. A pauta na visita da BootComp foi:

- Apresentação da empresa, produtos oferecidos, problemas enfrentados;
- Conversa sobre linhas de crédito e desejo de expansão dos negócios e modernização da solução ofertada;
- Resposta da pesquisa com os associados.

Já na Opentech houve uma apresentação da empresa, produtos oferecidos, problemas enfrentados e a resposta da pesquisa com os associados.

Esta mesma pauta foi repetida em visitas aos associados Rosemberger (27/02/2020) e Youtan (17/03/2020).



Evento Rumo à Indústria 4.0: Em 05/03/2020 na Assecre – Associação das Empresas do Chácaras Reunidas, houve o evento Rumo à Indústria 4.0, promovido pelo SENAI. Estavam presentes a Diretoria da Assecre, técnicos do SENAI, o Secretário de Desenvolvimento de São José dos Campos, o Dep. Estadual Sérgio Victor e empresários. As pautas do evento foram:

- Feissecr, feira da ASSECRE que acontece em setembro. Este ano terá como tema Indústria 4.0. Oportunamente empresas associadas poderão se interessar na participação da feira;
- Há dois cursos gratuitos e EAD no SENAI sobre indústria 4.0. Divulgação para associados aos clusters. Os links são:
 - <https://online.sp.senai.br/noticia/3614/13988/curso-desvendando-a-blockchain;>
 - <https://online.sp.senai.br/noticia/3614/13288/desvendando-a-industria-40;>
- Há um Instituto de Indústria 4.0 onde há uma planta simulada que reúne várias soluções, em um ambiente de show room. Além de oferecerem essas tecnologias nas consultorias do SENAI;
- Entramos em contato com o responsável da área para falar sobre o nosso portfólio de Indústria 4.0;
- O SENAI fez um relatório com as principais tendências da Hannover Messe, maior feira de Indústria 4.0 do mundo.



Visita a EMBRAPA Instrumentação:

Local: São Carlos

No dia 04 de março tivemos em Missão à EMBRAPA Instrumentação em São Carlos, o encontro contou com a apresentação das ações da EMBRAPA e as oportunidades de parceria com o Parque Tecnológico São José dos Campos, TIC Vale-Vertical Agro. Apresentação do grupo gestor do AGRO POLO VALE seus objetivos e ações.

Participantes: Marcelo Pereira Manara - Secretário de Urbanismo e Sustentabilidade; Alberto Alves Marques Filho - Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico; José Dimas Pereira – Vereador; Luiz Fernando Massari – Gestor e idealizador do AGRO POLO VALE; Silvio Crestana - Diretor EMBRAPA Instrumentação; Giane Santos (PqTec);



Reunião com APL TIC via Conferência:

No dia 08 de abril realizamos a primeira reunião do APL TIC via conferência. O objetivo foi que as empresas pudessem compartilhar boas práticas e soluções que cada empresa está utilizando para vencer as dificuldades trazidas pela COVID 19.



Ações do APL TIC frente a Pandemia do Covid-19:

Em decorrência da Pandemia da COVID-19 e seus desdobramentos, no período, ocorreram algumas tratativas e negociações com empresas associadas no que diz respeito a permanência destas no

Programa. Algumas solicitaram desligamento temporário por motivos de readequação das estratégias e redução de custos internos. Entretanto, estivemos empenhados em apoiar a permanência de todas as empresas no Programa.

Webinars

Com a proposta de trazer insights aos empresários sobre como manter a empresa durante a pandemia da Covid-19, o PqTec realizou uma série com três Webinars gratuitos com especialistas para atender às demandas e necessidades de todas as empresas ligadas aos programas do Parque. A iniciativa contou com a participação de várias empresas associadas ao APL TIC.

- 31 de março | "Conheça Ferramentas Tributárias e Fiscais para seu Negócio";
- 01 de abril | "Como Identificar Ajustes Trabalhistas Possíveis para a Empresa";
- 02 de abril | "Incentivos Financeiros: Quais, Como e Quando Você Deve Solicitá-los".

Ao final da série, com o apoio dos especialistas, foram criados 3 books com as principais dicas e informações abordadas em cada webinar. Este material foi disponibilizado via e-mail para toda a rede de contatos do Parque tecnológico a fim de orientar o maior número de empresas possível.

Reunião APL TIC, Demandas e Soluções

No dia 08 de abril, o APL TIC se reuniu em uma videoconferência para trocar experiências e compartilhar as soluções adotadas no início do combate a COVID-19. Nesta oportunidade grande parte das empresas já havia participado dos Webinars promovidos pelo PqTec, e já haviam dirimido a maioria de suas dúvidas sobre as questões trabalhistas, fiscais e ainda sobre créditos específicos. Então a discussão caminhou no campo das ações de contenção do dia a dia, da preocupação com os funcionários, a produtividade e experiências de home office. Algumas empresas inclusive relataram que já haviam adotado a rotina de trabalho remoto antes mesmo da pandemia e que tinham experiências positivas. É importante considerar que o setor de Tecnologia da informação tem inúmeras facilidades em se tratando de ferramentas de trabalho remoto, o que facilitou nessa transição.

A reunião contou com a participação de aproximadamente 30 empresas associadas e três pesquisas foram aplicadas aos participantes:

Você fez um plano de ação de CRISE para sua empresa?

- Sim: 64%
- Não: 36%

Sua empresa está acessando as ferramentas de incentivos fiscal e tributário por conta da COVID-19?

- Sim: 42%
- Não: 58%

Você teve redução de valor de contratos ou cancelamentos neste período?

- Sim: 55%
- Não: 45%

Ficou claro que o setor foi afetado pela pandemia, mas tem grande facilidade de adaptação e as empresas estão se movimentando para adaptar seus modelos de negócio e principalmente no desenvolvimento de novas soluções que atendam principalmente a saúde no que se refere a acompanhamento e controle de dados.

Pesquisa Impactos da Covid-19 no setor de TI

A pesquisa foi realizada pelo APL TIC entre os dias 22 de abril e 05 de maio de 2020, e contou com a participação de 31 empresas associadas, que representa 38,75% das empresas associadas ao programa. 80% das empresas entrevistadas estão instaladas em São José dos Campos, 10% estão em São Paulo, 3% em Taubaté, Caçapava e Mogi das Cruzes, cada uma.

A pesquisa buscou retratar o cenário das empresas de TI em meio a pandemia da COVID-19, e apresentar às empresas a real situação do setor, principalmente no Vale do Paraíba, que é onde se concentra 90% da amostra. Aponta a pesquisa que 65% das empresas têm entre 1 e 24 colaboradores, 16% de 25 a 44, 6% de 45 a 66, 3% de 67 a 88 e 10% têm mais de 88 funcionários.

A pesquisa apresenta um dado bastante positivo quanto à demissão de funcionários que mostrou que 84% das empresas não demitiram nenhum funcionário até a data da pesquisa e que 61% das empresas não têm nenhum colaborador de férias.

Sobre os cuidados e combate a disseminação do vírus, 71% das empresas estão com a grande maioria dos seus funcionários em home office. Outras medidas levantadas foram: Redução de Salários, citada por 22% das empresas e a renegociação de aluguel e fornecedores, que foi citada por 9% dos entrevistados.

34% das empresas estão oferecendo alguma solução tecnológica, sozinha ou em cooperação.

41% das empresas gostariam de contribuir de alguma forma no combate a pandemia. Nos apontamentos houve diversas manifestações em colaborar com conhecimentos em Data Science, coleta de dados, desenvolvimento de softwares, dentre outros.

Sobre as medidas econômicas, perguntamos se a empresa pretendia acessar alguma das medidas listadas e o resultado foi: (Múltipla seleção de itens)

- Prorrogação Tributos União | 25%;
- Incentivos Fiscais | 23%;
- Prorrogação Pagamento de Encargos Sociais | 23%;
- Recursos BNDES | 11%;
- Recursos Instituições Privadas | 7%;
- Não desejo acessar nenhuma medida | 7%;
- Outras Medidas | 3%.

Quando questionados sobre a queda esperada no faturamento para os próximos 3 meses, o resultado da média ponderada foi de queda de 31%. E por último, sobre o fluxo de caixa, 66% apresentaram índice entre médio e muito crítico para atravessar este período.

A seguir, apresentamos **as iniciativas das empresas associadas** no Combate da COVID-19:

Empresa **DATALOGIX**, desenvolvimento e doação de dois sistemas para suporte:

- Plataforma de ofertas e demandas de insumos para hospitais e empresas doadoras;

- Plataforma (Vitrine Digital) para que o Artesanato Paulista pudesse ter uma forma de expor seus produtos sem, no entanto, fazer o comércio online.

Projeto de Combate a Covid-19 - Proposta CODIVAP

Como forma de auxiliar no combate a Covid-19 o Parque Tecnológico reuniu suas empresas que possuíam soluções tecnológicas para a área de Saúde, para fazer uma doação desses sistemas para cidades menores e sem a capacidade de adquiri-los.

Neste projeto, foram parceiros as empresas Datalogix, Hubse e Onet, que oferecem soluções como telemedicina, painéis de acompanhamento de indicadores para saúde pública e integração de relatórios epidemiológicos de vários pontos de atendimento respectivamente.

Devido ao distanciamento social, todas as reuniões aconteceram via vídeo conferência.

A2. Ampliar a visibilidade do *Brazilian Aerospace Cluster*:

Encerramos o período com **102** empresas associadas ao APL AERO.

O canal de prospecção entre as empresas interessadas em fazer parte do APL AERO acontecem ativamente quando da realização e /ou participação de feiras e missões tanto em âmbito nacional quanto internacional e, também, por meio de networking e indicações de pessoas e/ou empresas que participam das ações do Cluster e que pelo próprio reconhecimento, divulgam as oportunidades e benefícios. Entretanto, em decorrência da Pandemia da COVID-19 e seus desdobramentos, no período, ocorreram algumas tratativas e negociações com empresas associadas no que diz respeito a permanência destas no Programa. Algumas, solicitaram desligamento temporário por motivos de readequação das estratégias e redução de custos internos. Entretanto, estivemos empenhados em apoiar a permanência de todas as empresas, justamente para que juntos possamos enfrentar os desafios. O Parque Tecnológico entende o momento atual das empresas e vem buscando alternativas e soluções individuais para permanência e manutenção dos seus associados considerando diversos fatores, como tempo de associação e engajamento junto as ações desenvolvidas pelo APL.

Principais ações do Período:

Mesmo diante de todas as dificuldades do setor e das empresas em decorrência da pandemia do COVID-19 e os impactos do fim do acordo entre Boeing e Embraer, o APL AERO permaneceu ativo, com o seu papel representativo perante a classe, promovendo sinergia, ações, projetos e encontros como forma de respostas no curto e médio prazo para minimizar os impactos a serem enfrentados pela crise.

No decorrer do presente relatório apresentaremos as iniciativas e ações realizadas pelo APL AERO frente à atual situação.

❖ Reuniões bimestrais do APL AERO:

As reuniões de associados têm sempre como objetivo fortalecer o grupo, provocar discussões gerais do setor, trocar experiências e melhores práticas; discutir assuntos de interesse comum e promover networking.

No dia 28 de agosto foi realizada a Reunião na pauta avisos, alinhamentos e expectativas com relação ao desenvolvimento do Programa. Ainda, foi apresentado o Programa “Acelerando o Impacto da Internet das Coisas Industrial no Brasil” - uma parceria do Governo do Estado por meio da Secretaria Estadual de Desenvolvimento Econômico, o Fórum Econômico Mundial (WEF) e o Instituto de Pesquisas Tecnológicas (IPT); Renovação do convênio de cooperação tecnológica junto a APEX-Brasil; Convite para a feira RM Vale TI; Por, fim, apresentamos também o projeto com o Centro de Ciências Matemáticas Aplicadas à Indústria (CeMai) da USP de São Carlos. A proposta é ter o centro à disposição para o desenvolvimento de pesquisas de ponta que possam solucionar problemas reais das empresas associadas.

No dia 30 de outubro a reunião aconteceu com a pauta, avisos, alinhamentos e expectativas com relação ao desenvolvimento do Programa;

No dia 11 de dezembro, como pauta, fizemos uma retrospectiva das principais realizações e conquistas de 2019 e calendário de ações 2020;

No dia 19 de fevereiro 2020, tivemos como pauta avisos, alinhamentos e expectativas com relação ao desenvolvimento do Programa. Contamos, em especial, com a presença dos representantes da Embraer e Yaborã, Srs. Felipe Peçanha e Carlos Fernandez (Yaborã) e Luciano Oliveira e Rafael Bambirra (Embraer). Esteve presente também, o gerente regional do Sebrae SJCampos, apresentando a parceria Sebrae/PqTec, as agendas de capacitações voltadas aos Clusters AERO e TIC, o Programa Brasil + Produtivo e o Programa Sebraetec. Na oportunidade, o Sr. Mauro Ferreira da empresa associada Globo Usinagem apresentou uma ideia de projeto para Qualificação de Mão de Obra voltada ao setor Aeronáutico, com a participação de vários atores: Cluster, Indústrias de base, SENAI, Consultorias de RH etc. Apresentamos também os próximos passos para o Programa “MRO - Manutenção, Reparos e Operações” dando início na chamada por empresas que tenham interesse em iniciar o projeto de preparação para obtenção da certificação ANAC. Ao final da reunião foi realizada uma breve palestra da empresa BBCHAIN sobre o tema BLOCKCHAIN, tema de interesse comum dos associados. A reunião contou com a participação de 67 representantes.

A última reunião bimestral de associados, do período, estava prevista para ocorrer no dia 29 de abril, porém devido as medidas restritivas impostas pela pandemia do COVID-19, suspendemos a reunião.

❖ **Reunião das Verticais:**

No dia 31 de julho, realizamos uma reunião de Verticais do Cluster, na oportunidade aconteceu o Workshop de apresentação dos Resultado do Estudo de Mercado do Segmento de MRO realizado pelo APL AERO. O trabalho teve como objetivo apresentar para as empresas associadas uma visão geral do segmento no que diz respeito à Aviação Civil e fomentar discussões sobre as oportunidades de negócio nesse setor. O estudo está em conformidade com o planejamento estratégico colaborativo realizado e as demandas identificadas nas reuniões das verticais.

❖ **Encontros / Eventos / Visitas:**

Com o apoio do APL Aeroespacial e Defesa, o Information Management Institute (e-IMI) realizou no dia 23 de maio a **segunda edição do Seminário da Indústria Aeroespacial Brasileira (SIAB)** no Parque Tecnológico São José dos Campos. O objetivo do evento foi de provocar discussões e análise do cenário, para identificar oportunidades de crescimento e de parcerias. Com o tema “Oportunidades na indústria aeroespacial brasileira”, estiveram presentes profissionais autônomos e representantes de empresas, universidades e institutos com uma série de palestras, painéis, integração e troca de experiências.

Nos dias 13 e 14 de junho, o Ministério da Ciência, Tecnologia, Inovações e Comunicações (MCTIC) realizou em parceria com o Parque Tecnológico São José dos Campos o **1º Simpósio de Promoção de Mecanismos de Fomento para o Desenvolvimento Aeroespacial**, por meio do APL Aeroespacial e Defesa. O Simpósio contou com a participação e apresentação de representantes de instituições como BNDES, FINEP, FAPESP, EMBRAPPII, APEX-BRASIL, ABDI, ANAC, IFI, SENAI, além de secretarias do MCTIC e do Ministério da Defesa (MD) e de fundos de investimento privados. Empresas de alta tecnologia do setor aeroespacial também marcaram presença na programação. O objetivo do evento foi o de aproximar os mecanismos de fomento das empresas aeroespaciais e dos pesquisadores e atualizar autoridades governamentais sobre as ferramentas disponíveis. Por esse motivo, além das apresentações das instituições, foram realizadas mesas redondas para identificação das necessidades dos membros do setor aeroespacial. A agenda foi dividida em dois dias, 13/06, apresentações dos órgãos governamentais e fundos privados e debates entre os palestrantes e os representantes das empresas, dia 14/06, rodadas de negócios, empresas, instituições governamentais e fundos privados.

A convite do Instituto de Pesquisas Tecnológicas, o APL Aero, foi convidado para participar no dia 19 de julho da **reunião do projeto “Acelerando tecnologias de IIoT em PMEs”**. Parceria entre o Centro para a 4ª Revolução Industrial do Fórum Econômico Mundial, o Ministério de Economia e a Secretaria de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo para o desenvolvimento de política pública voltada à adoção de tecnologias 4.0 em empresas industriais de pequeno e médio porte. O objetivo da reunião foi detalhar o escopo do projeto e piloto que será executado pelo IPT e buscar oportunidades de subsídios e inputs das empresas participantes do piloto e das entidades e especialistas parceiros do projeto. Além do PqTec as empresas associadas Alltec, Thyssenkrupp e Akaer também participaram.

No dia 08 de agosto, a coordenação do APL Aero **visitou o Laboratório Nacional de Astrofísica - LNA**, uma das unidades de pesquisa integrantes da estrutura do Ministério da Ciência, Tecnologia, Inovações e Comunicações - MCTIC. A LNA tem sua sede localizada na cidade de Itajubá. Na oportunidade, em conjunto com a Secretaria de Desenvolvimento e Inovação e a Universidade Federal da cidade, discutiu-se a criação de um polo avançado do APL de Asas Rotativas de Itajubá. A agenda contou também com a visita às instalações da UNIFEI e a INOVAI (fundação gestora do Parque C&T de Itajubá).

No dia 07 de agosto, a Agência Espacial Brasileira com o apoio do APL Aeroespacial e Defesa, realizou o **1º Workshop sobre Encomendas Tecnológicas**. O encontro foi realizado no Parque Tecnológico e

visou difundir conhecimento acerca do Novo Marco Legal de Ciência, Tecnologia e Inovação, que alterou a Lei nº 10.973, de 2 de dezembro de 2004, e outras leis. A proposta foi a de incentivar a aplicação da legislação por parte das entidades governamentais e privadas que atuam no setor espacial.

No dia 08 de agosto, o Parque Tecnológico recebeu a comitiva da AMAN – Academia Militar das Agulhas Negras para uma visita institucional às instalações do Parque. Na oportunidade apresentamos o Programa do APL Aeroespacial e Defesa e abordamos também o tema sobre a interação e formas de integração com tripla hélice. Os participantes puderam ainda conhecer os laboratórios e o Nexus Hub de Inovação.

Visando a comunicação e sinergia com os associados também, implementamos em julho o AERO News, informativo mensal do APL Aeroespacial e Defesa com as principais informações e notícias que envolvem o Programa.

Ocorreu no dia 04 de setembro no PqTec o Workshop Inovação Brasil-Israel, realizado em parceria com a INNA ImC - Agência Israelense de Inovação. O Workshop teve início com a assinatura de um “Memorando de Entendimento” entre as duas partes, para fortalecer o relacionamento entre as instituições e estabelecer parcerias para ações conjuntas de desenvolvimento de tecnologia e inovação. Durante a manhã do evento, representantes de INNA e de empresas israelenses apresentaram as especificidades do mercado israelense e mostraram como fazer negócios e parcerias com empresas daquele país. Estiveram presentes as empresas Weel, Orcam, AppsFlyer e Mobileye. À tarde, houve uma rodada de negócios, na qual as empresas participantes puderam conversar individualmente com representantes da agência. A ação ocorreu por intermédio do departamento de Desenvolvimento de Negócios Internacionais do Parque Tecnológico e poderá beneficiar as empresas do setor aeroespacial e defesa, bem como as demais empresas pertencentes ao ecossistema do Pqtec.

Como uma das missões do APL Aeroespacial e Defesa é compartilhar experiências e trocar informações, estivemos presentes no IBAS - Internacional Brazil Air Show – 11 a 13 de setembro. Na ocasião, o APL AERO representado pelo coordenador do programa, trouxe o ponto de vista dos APL’s em dois painéis: “Como a tecnologia pode transformar a indústria aeroespacial e o mercado de transporte aéreo” e “Perspectiva econômica: o mercado aeroespacial brasileiro no contexto internacional”. O evento também foi uma grande oportunidade para desenvolver novas parcerias com organizações que ajudem as empresas associadas a conquistar novos mercados.

Recebemos no dia 16 de setembro o General Neiva, Cel Faccin e Cel Reis, do Escritório de Projetos do Exército-EPEX, para conhecerem as tecnologias e as empresas do ambiente PqTec - setor Defesa, a aproximação do governo com o sistema de inovação trará ganhos a todos, e resultados a população.

Nos dias 21 e 22 de outubro o Pqtec recebeu a Missão Empresarial da Delegação Turca, organizada pelo Ministério da Defesa do Brasil e pela Presidência das Indústrias de Defesa da Turquia (SSB, na sigla em turco). O evento teve como objetivo a atração de investimentos para a base Industrial de Defesa (BID) brasileira. Em eventos internacionais anteriores, a SSB manifestou o interesse de que

empresas turcas invistam no Brasil, por meio da formação de joint ventures com empresas brasileiras, e utilizem o Brasil como plataforma de exportação de produtos. A SSB é órgão subordinado diretamente ao Presidente da República da Turquia, com status superior ao do Ministro da Defesa daquele país, responsável por gerenciar todas as compras/projetos/aquisições de novas capacidades para os órgãos públicos da Turquia (Forças Armadas, Forças Policiais e Serviço de Inteligência). No primeiro dia da Missão, as 12 empresas turcas fizeram exposições sobre suas tecnologias no período da manhã. À tarde, houve rodada de negócios com 13 empresas brasileiras do setor de Defesa, associadas ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, gerido pelo PqTec. No dia 22, a Delegação visitou os laboratórios do Parque Tecnológico e a 6ª RM VALE TI - Feira e Congresso de Tecnologia e Inovação realizada pelo PqTec. A agenda no Brasil seguiu por mais dois dias e incluiu também visitas à Avibras, em Jacareí, e as empresas associadas ao APL AERO, Embraer e à Alltec, em São José dos Campos, e à Fiesp, em São Paulo.

Por meio do convênio APEX-Brasil, realizamos uma missão prospectiva na NBAA Business Aviation Convention & Exhibition (NBAA-BACE) que ocorreu de 22 a 24 de outubro em Las Vegas. A missão teve como objetivo identificar oportunidades no mercado americano de aviação executiva.

Durante a 6ª RM VALE TI foi realizada uma grande rodada de negócios com reuniões previamente agendadas nas quais grandes marcas puderam conhecer as soluções desenvolvidas por empresas de tecnologia da informação e comunicação. Participaram 51 empresas âncoras, 31 prefeituras/órgãos públicos e 80 empresas ofertantes. Todas as instituições vieram ao Parque Tecnológico em busca de novas tecnologias para os setores de smart cities, indústria 4.0, agronegócio e varejo. Estima-se mais de 800 reuniões realizadas e dentre as empresas associados ao APL Aero, estiveram presentes a Latecoere, Aernnova, Thyssenkrupp, Betel, Iacit, Vemax Usinagem, Comutensili, Akaer e Dall Cargo.

O APL Aeroespacial e Defesa divulgou aos associados a oportunidade de exposição da marca no evento “Portões Abertos DCTA - edição 2019”, um evento anual e tradicional da região com um público estimado de 50 mil pessoas, uma ótima oportunidade para as empresas associadas realizarem networking e novos negócios. O evento é realizado pela Força Aérea Brasileira, por meio do DCTA e ocorreu nos dias 19 e 20 de outubro. Empresas associadas ao APL tinham desconto na aquisição do estande.

Ocorreu no dia 07 de novembro uma reunião geral de alinhamento com os representantes da Embraer com a apresentação do novo diretor de subcontratos, Sr. Felipe Magalhães Peçanha. Na ocasião, apresentamos o programa do APL, as atividades em curso e futuras expectativas. Um ponto de grande importância discutido, foi o Programa Nadcap e possíveis ações a serem desenvolvidas em conjunto, como por exemplo, convênio de cooperação com a ABDI.

APL Aeroespacial e Defesa e a empresa associada Vemax - Soluções em Manufatura e Projetos Industriais realizaram no dia 14 de novembro o workshop denominado 3º Dia Q. Em 1990, a ONU (Organização das Nações Unidas) instituiu a segunda quinta-feira do mês de novembro como o Dia Mundial da Qualidade. Dessa forma, instituições de todo o mundo voltam a atenção para a gestão da qualidade neste dia. O evento é idealização da empresa Vemax, as duas primeiras edições ocorreram

em Botucatu (SP) e, desta vez, ocorreu no PqTec com o apoio de todo o APL. Durante o evento representantes de grandes marcas abordam temas relacionados à gestão da qualidade. A Mercedes-Benz falou sobre “Qualidade, desenvolvimento e inovação”; já a Liebherr-Aerospace Brasil trouxe insights sobre “Sistema de gestão integrado como a principal resposta”. Latecoère do Brasil e Embraer compartilharam iniciativas e estratégias sobre o tema, entre outras grandes empresas como Associação Brasileira da Qualidade que também esteve presente.

Em parceria com Agência Espacial Brasileira (AEB), Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial (ABDI) e Ministério da Ciência, Tecnologia, Inovações e Comunicações (MCTIC), o Parque Tecnológico por meio do APL Aeroespacial e Defesa, realizaram no período de 19 a 20 de novembro o 3º Fórum da Indústria Espacial Brasileira. Durante dois dias, especialistas brasileiros e estrangeiros de órgãos públicos do setor, empresas privadas, startups e instituições de fomento se reuniram para discutir tendências, ideias e possibilidades de negócios essenciais para o desenvolvimento do setor espacial brasileiro. O Fórum foi uma grande oportunidade para reunir diferentes setores, usuários e fornecedores de aplicações espaciais. Estima-se aproximadamente 500 participantes no evento.

Atendendo uma nova proposta da Secretaria do Estado de São Paulo no que diz respeito à atuações conjuntas e ações de interação com outros APL's, o APL AERO e TIC representada pelo seu coordenador, participou e palestrou no I Automotive Summit Cluster Sul Fluminense, no qual participaram as principais montadoras MAM Latino America, Nissan, Jaguar Land Rover, PSA Groupe, Hyundai e seus fornecedores. O evento ocorreu no dia 05 de setembro no auditório da Volkswagen Caminhões e Ônibus. Já no dia 21 de novembro, participamos do lançamento do Cluster Tecnológico Naval de Defesa do Rio de Janeiro que ocorreu na Escola de Guerra Naval, durante a realização do 1º Seminário Internacional sobre Economia do Mar como Política de Desenvolvimento, organizado pela Empresa Gerencial de Projetos Navais (Emgepron). Ambos os eventos tivemos como objetivo apresentar a experiência e cases de sucesso das nossas atividades como APL.

Em 20 de novembro, foi realizada uma reunião para apresentação do Parque Tecnológico ao Presidente da ABDI - Igor Calvet, a intenção é trabalharmos novas propostas de projetos para a Digitalização e Produtividade da cadeia.

No dia 28 de novembro, em uma visita de trabalho do Ministério da Defesa, na pessoa do Gen Canhaci, subchefe de Política e Estratégia do Estado Maior Conjunto das Forças Armadas, uma das empresas associadas aos Clusters AERO e TIC – VSAT Aerospace, teve a oportunidade de apresentar a empresa e seus projetos ligados ao setor espacial aos representantes presentes. Na ocasião as autoridades conheceram também a infraestrutura do PqTec, os laboratórios e o Nexus – hub de inovação. A visita faz parte do planejamento estratégico do Ministério da Defesa.

Representantes de empresas chinesas visitaram no dia 04 de dezembro o Parque Tecnológico e puderam conhecer nossos programas, empresas residentes e associadas ao Cluster Aeroespacial Brasileiro e APL TIC VALE. Participaram do encontro as empresas Siwei Surveying and Mapping Technology e HEAD Aerospace. Das empresas brasileiras associados ao APL AERO Visiona Aerospace e Vsat Aerospace.

Visando novas parcerias para as empresas vinculadas com o APL Aeroespacial e Defesa e o APL TIC VALE, no dia 05 de dezembro, o coordenador dos Programas visitou a FANUC South América, empresa líder global em equipamentos de automação industrial e serviços de reparo e suporte. A ideia é abrir um canal para as associadas, a fim de promover capacitação em programação robótica e orientação na implantação de células robóticas. A visita ocorreu a convite da empresa Roboris do Brasil, associada aos APL's.

Recebemos no dia 10 de março/2020 o Conselho de Defesa da ABIMAQ - Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos. Na ocasião, apresentamos o APL Aeroespacial e Defesa, bem como nossas iniciativas e ações.

No dia 07 de maio, a equipe e coordenação do APL Aeroespacial e Defesa participou, por meio de uma videoconferência, da segunda reunião do Comitê Gestor do Projeto Setorial Apex-Brasil. A reunião contou com a participação de duas empresas representativas do setor, Akaer e a Embraer, o gestor do convênio Apex-Pqtec e, a coordenação e equipe do Pqtec no Projeto Setorial Apex-Brasil. A reunião teve como objetivo promover o alinhamento das ações, prestar contas técnicas e financeiras e reavaliar as ações canceladas e/ou postergadas diante a Pandemia da COVID-19. As ações desenvolvidas por meio do convênio junto à Apex-Brasil caminham em conformidade com Planejamento Estratégico do APL Aero, as ações são complementares. Portanto, as coordenações dos projetos trabalham de forma alinhada, para busca de soluções e promoções de ações que possam auxiliar e beneficiar a Cadeia Aeroespacial, considerando principalmente o cenário atual, COVID-19 e fim do acordo Boeing/Embraer.

No dia 14 de maio realizamos por meio do convênio de cooperação tecnológica Apex-Brasil e Parque Tecnológico um Webinar para apresentação dos Estudos de Mercado dos Estados Unidos e Europa. O webinar foi destinado aos associados do Programa Setorial Apex-Brasil e associados ao Cluster Aeroespacial Brasileiro. Na oportunidade, abordamos também a situação mercadológica destes países diante da Pandemia da COVID-19. Se inscreveram para participar 60 empresários e instituições do Setor, como ABDI e BNDES.

❖ **Oportunidades Cooperação (TECPAR/PQTEC):**

No dia 14 de janeiro realizou-se reunião com a empresa ELDIS de tecnologia de radares da República Tcheca, e o Instituto de Tecnologia do Paraná – TECPAR e as empresas associadas do APL Aero, Atech e Saipher para identificação de possível parceria no que diz respeito a transferência de tecnologias, a empresa Avibrás, não associada, também esteve presente. A oportunidade foi o início para as discussões do Termo de Cooperação Técnico/Científica (TECPAR/PQTEC) assinado em maio de 2020.

❖ **Oportunidade Centro de Convergência Aeroespacial de Santa Catarina:**

Em 29 de janeiro foi dado início nas tratativas de um arranjo de parceria junto ao Centro de Convergência Aeroespacial de Santa Catarina com a intenção de suportar ações, realizar sinergias em Programas e Projetos estratégicos no setor Aeroespacial, bem como desenvolver cadeia de conhecimento no setor, considerando que importantes universidades e centros de pesquisa fazem parte do Centro de Convergência. Haveria a realização de uma reunião em 25/03/2020, cancelada devido à pandemia Covid-19.

Outras Oportunidades:

A Associada ao APL Aero, Avionics Services, recebeu no dia 29 de junho a aprovação da EASA (Agência Europeia para a Segurança da Aviação, na sigla em inglês) na categoria Part 145, similar ao RBAC 145 da ANAC (Agência Nacional de Aviação Civil). Com este certificado, a Avionics Services poderá executar serviços de manutenção e instalação, entre outros serviços considerados nessa certificação em países que são regulamentados e controlados pela EASA. No dia 11 de julho, a Marinha do Chile assinou contrato com a Avionics Services para fornecimento de retrofit completo da cabine de aviônicos em toda a sua frota Pulatus PC-7. Como integrador, a Avionics Services projetará, instalará e certificará a nova geração de sistemas aviônicos nas aeronaves e, com isso, aumentará o ciclo de vida da frota PC-7. Os serviços de modificação serão executados na Base Aeronaval da cidade de ConCon.

O Parque Tecnológico e Lace Engenharia associada ao APL Aero e residente, firmaram parceria no dia 22/7 para a exploração do Laboratório de Compatibilidade e Interferência Eletromagnética (EMI/EMC), situado no Centro Empresarial IV. (mais bem descrito na oportunidade da meta Laboratórios).

Ocorreu no dia 04 de setembro no PqTec o Workshop Inovação Brasil-Israel, realizado em parceria com a INNA ImC - Agência Israelense de Inovação. O Workshop teve início com a assinatura de um “Memorando de Entendimento” entre as duas partes, para fortalecer o relacionamento entre as instituições e estabelecer parcerias para ações conjuntas de desenvolvimento de tecnologia e inovação. Durante a manhã do evento, representantes de INNA e de empresas israelenses apresentaram as especificidades do mercado israelense e mostraram como fazer negócios e parcerias com empresas daquele país. Estiveram presentes as empresas Weel, Orcam, AppsFlyer e Mobileye. À tarde, houve uma rodada de negócios, na qual as empresas participantes puderam conversar individualmente com representantes da agência. A ação ocorreu por intermédio do departamento de Desenvolvimento de Negócios Internacionais do Parque Tecnológico e poderá beneficiar as empresas do setor aeroespacial e defesa, bem como as demais empresas pertencentes ao ecossistema do Pqtec.

Como uma das missões do APL Aeroespacial e Defesa é compartilhar experiências e trocar informações, estivemos presentes no IBAS - Internacional Brazil Air Show – 11 a 13 de setembro. Na ocasião, o APL AERO representado pelo coordenador do programa, trouxe o ponto de vista dos APL's em dois painéis: “Como a tecnologia pode transformar a indústria aeroespacial e o mercado de transporte aéreo” e “Perspectiva econômica: o mercado aeroespacial brasileiro no contexto

internacional”. O evento também foi uma grande oportunidade para desenvolver novas parcerias com organizações que ajudem as empresas associadas a conquistar novos mercados.

Recebemos no dia 16 de setembro o General Neiva, Cel Faccin e Cel Reis, do Escritório de Projetos do Exército-EPEX, para conhecerem as tecnologias e as empresas do ambiente PqTec - setor Defesa, a aproximação do governo com o sistema de inovação trará ganhos a todos, e resultados a população.

Nos dias 21 e 22 de outubro o Pqtec recebeu a Missão Empresarial da Delegação Turca, organizada pelo Ministério da Defesa do Brasil e pela Presidência das Indústrias de Defesa da Turquia (SSB, na sigla em turco). O evento teve como objetivo a atração de investimentos para a base Industrial de Defesa (BID) brasileira. Em eventos internacionais anteriores, a SSB manifestou o interesse de que empresas turcas invistam no Brasil, por meio da formação de joint ventures com empresas brasileiras, e utilizem o Brasil como plataforma de exportação de produtos. A SSB é órgão subordinado diretamente ao Presidente da República da Turquia, com status superior ao do Ministro da Defesa daquele país, responsável por gerenciar todas as compras/projetos/aquisições de novas capacidades para os órgãos públicos da Turquia (Forças Armadas, Forças Policiais e Serviço de Inteligência). No primeiro dia da Missão, as 12 empresas turcas fizeram exposições sobre suas tecnologias no período da manhã. À tarde, houve rodada de negócios com 13 empresas brasileiras do setor de Defesa, associadas ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, gerido pelo PqTec. No dia 22, a Delegação visitou os laboratórios do Parque Tecnológico e a 6ª RM VALE TI - Feira e Congresso de Tecnologia e Inovação realizada pelo PqTec. A agenda no Brasil seguiu por mais dois dias e incluiu também visitas à Avibras, em Jacareí, e as empresas associadas ao APL AERO, Embraer e à Alltec, em São José dos Campos, e à Fiesp, em São Paulo.

Por meio do convênio APEX-Brasil, realizamos uma missão prospectiva na NBAA Business Aviation Convention & Exhibition (NBAA-BACE) que ocorreu de 22 a 24 de outubro em Las Vegas. A missão teve como objetivo identificar oportunidades no mercado americano de aviação executiva.

Durante a 6ª RM VALE TI foi realizada uma grande rodada de negócios com reuniões previamente agendadas nas quais grandes marcas puderam conhecer as soluções desenvolvidas por empresas de tecnologia da informação e comunicação. Participaram 51 empresas âncoras, 31 prefeituras/órgãos públicos e 80 empresas ofertantes. Todas as instituições vieram ao Parque Tecnológico em busca de novas tecnologias para os setores de smart cities, indústria 4.0, agronegócio e varejo. Estima-se mais de 800 reuniões realizadas e dentre as empresas associados ao APL Aero, estiveram presentes a Latecoere, Aernnova, Thyssenkrupp, Betel, Iacit, Vemax Usinagem, Comutensili, Akaer e Dall Cargo.

O APL Aeroespacial e Defesa divulgou aos associados a oportunidade de exposição da marca no evento “Portões Abertos DCTA - edição 2019”, um evento anual e tradicional da região com um público estimado de 50 mil pessoas, uma ótima oportunidade para as empresas associadas realizarem networking e novos negócios. O evento é realizado pela Força Aérea Brasileira, por meio do DCTA e ocorreu nos dias 19 e 20 de outubro. Empresas associadas ao APL tinham desconto na aquisição do estande.

Ocorreu no dia 07 de novembro uma reunião geral de alinhamento com os representantes da Embraer com a apresentação do novo diretor de subcontratos, Sr. Felipe Magalhães Peçanha. Na ocasião, apresentamos o programa do APL, as atividades em curso e futuras expectativas. Um ponto de grande importância discutido, foi o Programa Nadcap e possíveis ações a serem desenvolvidas em conjunto, como por exemplo, convênio de cooperação com a ABDI.

APL Aeroespacial e Defesa e a empresa associada Vemax - Soluções em Manufatura e Projetos Industriais realizaram no dia 14 de novembro o workshop denominado 3º Dia Q. Em 1990, a ONU (Organização das Nações Unidas) instituiu a segunda quinta-feira do mês de novembro como o Dia Mundial da Qualidade. Dessa forma, instituições de todo o mundo voltam a atenção para a gestão da qualidade neste dia. O evento é idealização da empresa Vemax, as duas primeiras edições ocorreram em Botucatu (SP) e, desta vez, ocorreu no PqTec com o apoio de todo o APL. Durante o evento representantes de grandes marcas abordam temas relacionados à gestão da qualidade. A Mercedes-Benz falou sobre “Qualidade, desenvolvimento e inovação”; já a Liebherr-Aerospace Brasil trouxe insights sobre “Sistema de gestão integrado como a principal resposta”. Látécoère do Brasil e Embraer compartilharam iniciativas e estratégias sobre o tema, entre outras grandes empresas como Associação Brasileira da Qualidade que também esteve presente.

Em parceria com Agência Espacial Brasileira (AEB), Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial (ABDI) e Ministério da Ciência, Tecnologia, Inovações e Comunicações (MCTIC), o Parque Tecnológico por meio do APL Aeroespacial e Defesa, realizaram no período de 19 a 20 de novembro o 3º Fórum da Indústria Espacial Brasileira. Durante dois dias, especialistas brasileiros e estrangeiros de órgãos públicos do setor, empresas privadas, startups e instituições de fomento se reuniram para discutir tendências, ideias e possibilidades de negócios essenciais para o desenvolvimento do setor espacial brasileiro. O Fórum foi uma grande oportunidade para reunir diferentes setores, usuários e fornecedores de aplicações espaciais. Estima-se aproximadamente 500 participantes no evento.

Atendendo uma nova proposta da Secretaria do Estado de São Paulo no que diz respeito a atuações conjuntas e ações de interação com outros APL's, o APL AERO e TIC representada pelo seu coordenador, participou e palestrou no I Automotive Summit Cluster Sul Fluminense, no qual participaram as principais montadoras MAM Latino America, Nissan, Jaguar Land Rover, PSA Groupe, Hyundai e seus fornecedores. O evento ocorreu no dia 05 de setembro no auditório da Volkswagen Caminhões e Ônibus. Já no dia 21 de novembro, participamos do lançamento do Cluster Tecnológico Naval de Defesa do Rio de Janeiro que ocorreu na Escola de Guerra Naval, durante a realização do 1º Seminário Internacional sobre Economia do Mar como Política de Desenvolvimento, organizado pela Empresa Gerencial de Projetos Navais (Emgepron). Ambos os eventos tivemos como objetivo apresentar a experiência e cases de sucesso das nossas atividades como APL.

Em 20 de novembro, foi realizada uma reunião para apresentação do Parque Tecnológico ao Presidente da ABDI - Igor Calvet, a intenção é trabalharmos novas propostas de projetos para a Digitalização e Produtividade da cadeia.

No dia 28 de novembro, em uma visita de trabalho do Ministério da Defesa, na pessoa do Gen Canhaci, subchefe de Política e Estratégia do Estado Maior Conjunto das Forças Armadas, uma das empresas associadas aos Clusters AERO e TIC – VSAT Aerospace, teve a oportunidade de apresentar a empresa e seus projetos ligados ao setor espacial aos representantes presentes. Na ocasião as autoridades conheceram também a infraestrutura do PqTec, os laboratórios e o Nexus – hub de inovação. A visita faz parte do planejamento estratégico do Ministério da Defesa.

Representantes de empresas chinesas visitaram no dia 04 de dezembro o Parque Tecnológico e puderam conhecer nossos programas, empresas residentes e associadas ao Cluster Aeroespacial Brasileiro e APL TIC VALE. Participaram do encontro as empresas Siwei Surveying and Mapping Technology e HEAD Aerospace. Das empresas brasileiras associados ao APL AERO Visiona Aerospace e Vsat Aerospace.

Visando novas parcerias para as empresas vinculadas com o APL Aeroespacial e Defesa e o APL TIC VALE, no dia 05 de dezembro, o coordenador dos Programas visitou a FANUC South América, empresa líder global em equipamentos de automação industrial e serviços de reparo e suporte. A ideia é abrir um canal para as associadas, a fim de promover capacitação em programação robótica e orientação na implantação de células robóticas. A visita ocorreu a convite da empresa Roboris do Brasil, associada aos APL's.

Para o período destacamos ainda as conquistas das empresas do Programa de Acreditação Nadcap, implementado em 2018 e com excelentes resultados também no final de 2019. Três empresas foram acreditadas (Alltec, Tecplas e Inbra) e três empresas renovaram a acreditação do ano anterior (Alltec, Serco e Tecplas).

❖ **Cenário COVID-19:**

Diante dos efeitos da pandemia da COVID-19 sobre empregos, negócios e atividades produtivas do setor aeronáutico e aeroespacial brasileiro, o Invoz lançou em parceria com o Information Management Institute, uma plataforma gratuita que funciona como um banco de talentos, por meio da qual será feita a conexão entre os trabalhadores que estão à procura de empregos e empresas que estão com vagas abertas em toda a Região Metropolitana do Vale do Paraíba. O APL Aeroespacial e Defesa divulgou a oportunidade a todos os associados, o banco de talentos visa preservar a mão de obra qualificada do setor e garantir o potencial tecnológico das regiões onde estão instaladas as empresas que fazem parte do Cluster.

Dentro do período foram produzidos dois AERO News, informativo do APL Aeroespacial e Defesa com as principais informações e notícias que envolvem o Programa. O objetivo do material é facilitar a comunicação com os associados.

Ações do APL Aeroespacial e Defesa frente à Pandemia do **COVID-19**:

Pesquisa “Impactos da COVID-19 no Setor Aeroespacial”

O APL Aeroespacial e Defesa realizou no início de abril um levantamento junto aos associados, para mapeamento dos impactos causados pela Pandemia da COVID-19 no setor Aeroespacial e consequentemente nos negócios das empresas.

A pesquisa foi uma das primeiras iniciativas realizadas pelo APL AERO e teve também, como objetivo consolidar esforços e informar as ações e iniciativas do setor, naquele período, aos principais órgãos Governamentais apoiadores do segmento. (APEX, Ministério da Economia, Gov. Estado de SP, ABDI, entre outros).

Além de mapearmos o impacto da crise econômica nas empresas, pudemos identificar que diversas empresas associadas já estavam atuando de forma direta contra a pandemia da COVID-19. Constatamos, no período de apuração, que 30% das empresas associadas desenvolveram soluções próprias ou em parceria para combater efeitos da pandemia de forma direta ou indireta. Outros 40% das empresas associadas entrevistadas possuíam interesse em colaborar com alguma solução.

A partir dessas informações, o APL Aeroespacial e Defesa fez diversos tipos de conexão: entre empresas que desejavam unir forças para desenvolvimento de soluções; com governos municipais, que precisavam de tecnologias para combater a Covid-19; e com diversas outras esferas públicas, a fim de conseguir benefícios e formas de apoio aos negócios do setor aeroespacial, como redução de tributos e outros suportes.

Reuniões – Identificação de Projetos e Soluções | Combate da COVID-19 (Associados)

Nesse sentido, o APL Aeroespacial promoveu nos dias 06 e 17 de abril uma reunião virtual para levantamento de demandas, visando identificar ideias de produtos, projetos e/ou soluções com a participação das nossas empresas no Combate da COVID-19, a reunião teve como objetivo provocar interação das próprias empresas, com o intuito de promoção de ações conjuntas.

A ação fortaleceu alguns projetos que já estavam sendo tocados de forma independente, porém podemos destacar duas iniciativas importantes que surgiram por meio dessa provocação e interação do APL AERO: 1) Bolha de Respiração Individual controlada e 2) o Projeto em estudo da Câmara de Ozônio para Descontaminação de Máscaras de proteção respiratória para uso Profissional nas áreas de Saúde. Ambos estão detalhados mais abaixo no texto.

Ofício - Identificação de Demandas das Prefeituras da Região Metropolitana do Vale do Paraíba e Litoral Norte (Setor Saúde)

O APL Aeroespacial e Defesa enviou, considerando a alta capacidade tecnológica e industrial do setor, às 39 Prefeituras da Região Metropolitana do Vale do Paraíba e Litoral Norte, um ofício acerca do combate à COVID-19, para identificação de demandas no setor de saúde dos municípios, solicitando que fossem elencados os itens/soluções de maior necessidade de que pudessem ser estudados, desenvolvidos e/ou conduzidos pelos setores Aeroespacial de Tecnologia.

Governança – Relatório da Pesquisa | Fortalecer Comunicação

Para a Governança do APL, compartilhamos um relatório gerado com base na pesquisa dos “Impactos causados pelo COVID-19 no setor Aeroespacial”, o objetivo foi alinhar e interagir com as instituições no intuito de criar sinergia entre nossas ações diante daquele momento. O relatório foi encaminhado em 16 de abril de 2020.

Compõem a governança do APL Aeroespacial e Defesa as seguintes instituições: Prefeitura Municipal de São José dos Campos; AIAB - Associação das Indústrias Aeroespaciais do Brasil; BNDES - Banco Brasileiro para o Desenvolvimento Econômico e Social; EMBRAER - Empresa Brasileira de Aeronáutica S.A; YABORÃ – Nova Empresa (Boeing e Embraer); FIESP - Federação das Indústrias do Estado de São Paulo; SEBRAE - Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas; Secretária de Desenvolvimento do Estado São Paulo; AEB - Agência Espacial Brasileira; APEX-Brasil - Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos; ABDI – Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial; ANAC - Agencia Nacional de Aviação Civil; CTA/IFI - Instituto de Fomento e Coordenação Industrial; IPT – Instituto de Pesquisas Tecnológicas e MCTIC - Ministério da Ciência, Tecnologia, Inovações e Comunicações.

Manifesto – Presidente da República e Governador do Estado de São Paulo

Ainda no que diz respeito às ações voltadas para a pandemia, o APL Aeroespacial e Defesa juntamente com Invoz, Abimaq, Assecr e Ciesp enviaram manifesto coletivo ao Presidente da República, Jair Bolsonaro, e ao Governador do Estado de São Paulo, João Dória, solicitando a extensão de benefícios, considerando os decretados durante a pandemia, também para empresas com porte e faturamento bruto mais altos do que os previstos nas novas medidas. Mais informações At.4.

Webinars – Tema COVID19

Uma grande ação promovida pela Parque Tecnológico por meio do Escritório de Negócios foi a realização de webinars exclusivos voltados ao tema: “COVID-19 – Como manter sua empresa em tempos de Pandemia?”. Os conteúdos foram nas áreas fiscal tributário, jurídico e finanças. O material apresentado pelos palestrantes foi transformado em e-books como forma de orientações para empresas. As palestras ocorreram no início de abril e foram destinadas à todas as empresas residentes e associadas ao PqTec e APL’s.

No dia 16 de maio promovemos um Webinar para apresentação dos Estudos de Mercados dos Estados Unidos e Europa, estudo realizado por meio do convênio de cooperação tecnológica Apex-Brasil e Parque Tecnológico. O estudo de inteligência de mercado apresentou as perspectivas de mercado da aviação - comercial, executiva e de defesa e espaço frente aos desafios impostos pela COVID-19 em toda a cadeia e demais movimentações do segmento, como a paralisação do Boeing 737 Max, o potencial ganho de mercado na Europa pela Airbus e a busca de liquidez pelas companhias aéreas.

Planejamento Estratégico de Ações

No sentido de promover soluções imediatas às empresas associadas e a Cadeia Aeroespacial, o APL Aeroespacial e Defesa realizou um Planejamento Estratégico de Ações, considerando o Novo Cenário do Setor, acerca dos efeitos da Pandemia da COVID-19 e o fim do acordo entre a Boeing e a Embraer. A ação aconteceu por meio de reuniões participativas, via videoconferência, e contou com a participação, na construção das ações, de mais de 40 empresários associados ao setor. Os encontros tinham como objetivo principal identificar os problemas e promover ações em comum da Cadeia Aeroespacial em decorrência das consequências ao setor em razão da pandemia de COVID-19 e o fim do acordo Boeing e Embraer. Mais informações 4.6.2.

Reuniões Estratégicas - Governança

Com as demandas das empresas identificamos a necessidade de interação direta com muitos dos players da governança que nos apoiam, a fim de identificar quais os principais canais de suporte para as atividades apontadas pelo Planejamento. Dentre eles destacamos:

04/05 BNDES - Sérgio Schmitt - Área Industrial - Departamento de Bens de Capital, Mobilidade e Defesa – Nos abriu o canal de comunicação e se propôs a trabalhar nossas reivindicações com o Diretor Petrônio Cançado e o Superintendente Marcos Rossi;

06/05 MCTIC - Márcio Nobre Migon (Assessor Especial do Ministro) – Estabeleceu canal para nossas demandas no MCTIC e abriu canal com a Sra Ana Costa e Marcus Vinicius Alves do BNDES;

07/05 EMBRAER/YABORÃ – Carlos Fernandes – Supervisor de Subcontratos – Nos apoiará em reuniões internas com a Embraer a fim de apresentarmos as manifestações dos empresários de subcontratos junto com o Gerente de Subcontratos Felipe Peçanha;

12/05 ABDI – Cynthia Araújo Nascimento Mattos - GERENTE DE DESENVOLVIMENTO PRODUTIVO E TECNOLÓGICO – Comprometeu-se em levar nossas demandas internamente e estabelecer o canal com o Ministério da Economia para tratarmos das ações de Nacionalização de Aero peças e Aero sistemas.

A seguir, apresentamos as **iniciativas das empresas associadas ao Combate da COVID-19:**

Uma iniciativa pessoal do CEO da Thyssenkrupp Autômata, associada ao APL AERO, foi a fabricação de máscaras “face shield”: 5.000 unidades entregues na região. Até 17 de abril estavam previstas mais 100.000 unidades para a cidade de São Paulo. A montagem dos protetores faciais é realizada a partir da fábrica, em Taubaté (SP), e de lá são enviadas para as secretarias de saúde e hospitais do estado. O projeto envolve outras empresas de São Paulo, Santa Catarina e Rio Grande do Sul.

Já a Planifer Ferramentaria faz parte do grupo de empresas, encabeçado pela Embraer, que desenvolve ventiladores pulmonares, peças de alto requisito tecnológico e com necessidade imediata para entregas.

A Akaer desenvolveu uma campânula de proteção para uso da equipe de saúde durante a intubação em pacientes com suspeita ou infecção confirmada por Covid-19. O equipamento já está em dois hospitais de São José dos Campos. Segundo a empresa, hospitais solicitaram o desenvolvimento do produto para proteger os profissionais de saúde durante o momento de intubação, por ser o mais arriscado em função da proximidade com o paciente. O produto pode ser desenvolvido sob encomenda a preço de custo e enviado para todo o Brasil.

A Alltec, fabricante de peças em materiais compostos, está fabricando aproximadamente 150 protetores faciais por semana. Uma parte foi doada ao Hospital São Francisco de Assis, de Jacareí e mais itens serão repassados às secretarias de saúde dos municípios da região do Vale do Paraíba.

A Altave colocou à disposição suas tecnologias para monitoramento de estruturas críticas e de iluminação para hospitais de campanha. Seus balões de iluminação atendem a hospitais de campanha, que necessitam ser instalados rapidamente e podem ser reaproveitados. Os balões oferecem uma iluminação difusa de 360º, que não ofusca a visão de trabalhadores, têm capacidade de iluminar até 22.500 m² e são alimentados por baterias que duram até 12 horas. A solução de monitoramento aéreo permite a substituição de dois postos de vigilância por um único balão, com redução de custo e aumento de aproximadamente 300km² de área coberta. A empresa também está estudando soluções para medição de temperatura com termômetro de câmera infravermelha para detecção de indivíduos suspeitos de infecção.

A Cecil S/A Laminação de Metais implementou de forma voluntária revestimento de cobre antimicrobiano em itens de maior contato em hospitais e centros de saúde. De acordo com a empresa, o cobre tem grande propriedade antimicrobiana e há diversas pesquisas que comprovam a eficácia do material na redução da densidade de contaminação em diversos locais.

A Globo Usinagem também foi convidada pela Embraer para desenvolver peças para os 5.000 respiradores pulmonares, assim como a Liebherr, que colabora com a fabricação de componentes para os respiradores.

O Grupo Serco criou uma ação solidária no entorno da fábrica e vem distribuindo álcool em gel para as residências da vizinhança.

A consultoria Aerospace Brazil Certifications criou uma hot line gratuita para suporte psicológico de pessoas em quarentena e está divulgando vídeos com especialistas sobre o tema.

A empresa associada Roboris, desenvolveu um capacete de ventilação não invasiva que pode evitar a intubação de pacientes com Covid-19 e, conseqüentemente, reduzir a necessidade de ventiladores mecânicos. Um aparelho similar já é usado em países como a Itália para casos de internação por doenças respiratórias. Desde o início da quarentena no país, a empresa procurou médicos e colegas do mercado para descobrir uma forma de ajudar no combate à covid-19 por meio da engenharia. A empresa recebeu a ajuda principalmente do APL Aeroespacial e Defesa, e as empresas associadas que integram a cadeia aeronáutica. Foram realizadas reuniões de trabalho com o grupo para identificar possíveis sinergias e atuações conjuntas. Porém, devido a prazos emergenciais, a empresa seguiu de maneira independente no desenvolvimento do protótipo definitivo do capacete de ventilação, que começou a ser produzido no começo de maio. O capacete de ventilação brasileiro, batizado de BRIC (Bolha de Respiração Individual Controlada), tem como objetivo proteger pacientes da contaminação cruzada e a equipe do hospital, que também fica bastante exposta.

A Legado Usinagem também desenvolveu um produto (Face Guardian) para ajudar no combate a Covid-19 e está iniciando a produção das primeiras unidades que serão doadas ao Hospital Francisca Júlia. O propósito do Capacete Face Guardian é proteger as regiões de contágio do vírus (Olhos, Nariz e Boca) utilizando um só produto, podendo ser reutilizado após higienização com álcool em gel. O projeto contou com o apoio da equipe de coordenação do APL AERO e a Dr^a Lin – SPDM/Hospital Municipal de São José dos Campos.

Desinfecção com Equipamento UV (tecnologia ultravioleta/campo da física/óptica) – Foi formado um grupo de trabalho para o desenvolvimento de conceito de produto com base nos equipamentos existentes no mercado internacional e voltados à desinfecção por raios UV. Equipamentos podem ser utilizados para desinfecção em Unidades de saúde, aeronaves, aeroportos, outros. Utiliza tecnologia de eliminação de germes/bactérias/vírus através da aplicação de tecnologia de raios UV. Há a intenção de que empresas do APL Aeroespacial e Defesa realizem reversão industrial/incremento no portfólio e iniciem projetos para aplicação na área de saúde. A empresa Aritex (multinacional espanhola) associada do APL Aeroespacial e Defesa está realizando viabilidade técnica do projeto. Em andamento - maio/2020.

Câmara de Ozônio – Equipamento para desinfecção de EPIs. É um projeto de economia circular, visa reuso de EPIs de uso restrito em atividades na área de saúde. Além da capacidade de reduzir custos de operação reduz os custos de descarte dos resíduos (MO, transporte etc.). Através de prospecção do APL está em andamento a análise de viabilidade de projeto para escalar um protótipo desenvolvido pela equipe do Grupo de Pesquisa em Óptica do IFSC-USP/São Carlos, coordenado pelo Prof. Vanderlei

Bagnato. Foram realizadas reuniões para avaliar como as empresas do APL podem colaborar para a realização em escala industrial. Hoje há 5 protótipos sendo utilizados em unidades de saúde pública – SP e RJ. Equipamento detém patente. A empresa SIATT associada do APL Aeroespacial e Defesa está realizando estudo de viabilidade econômica do projeto para escalar em produto e mercado. Em andamento maio/2020.

Respirador/Capacete – A associada Tecplas também está desenvolvendo um protótipo de Capacete/Capuz para utilização em ventilação não invasiva de pacientes que necessitam de respiração mecânica em unidades de saúde. Em andamento Maio/2020.

As iniciativas das empresas foram compartilhadas em todos os meios de comunicação do Parque, como as mídias locais, o que ocasionou interesses por notícias/entrevistas mais profundas, detalhadas nas metas M1.2.1 e M1.2.2. promovendo assim a visibilidade e divulgação da capacidade tecnológica das nossas empresas. O APL Aeroespacial e Defesa também foi instrumento de informação para comunidade local que desejava entender um pouco mais sobre a situação do setor na nossa região. As entrevistas foram concedidas aos jornais regionais e podem ser consultadas nas metas mencionadas.

Ainda, no que diz respeito aos Impactos da Pandemia da COVID-19, ações e eventos de grande representatividade do setor foram cancelados, suspensos e/ou reagendados. Listamos alguns abaixo:

Feiras Internacionais

- FIDAE | 31 março a 05 abril 2020 (Parceria ABIMDE)
- Farnborough 2020 | 20 a 24 de julho 2020 (Convênio Apex-Brasil) | cancelada

B2B/Rodadas de Negócios

- Aerospace & Defense Supplier Summit Seattle (06 a 08 de abril de 2020)

Eventos Gerais

- Rodada de Negócios entre Associados dos Clusters e Residentes Pqtec (abril)
- 3ª ed. Seminário da Indústria Aeroespacial Brasileira (SIAB) – Parceria Institucional (maio)

Promoção – Capacitações Técnicas

- Treinamento NADCAP | Requisitos AC7135, item 5.5.4
- Programa MRO - Manutenção, Reparos e Operações do Cluster Aeroespacial e Defesa
- Programa em parceria com SEBRAE | Programa Brasil + Produtivo; Sebraetec e Agenda de Capacitações

Notícias Gerais

De 22 a 27 de setembro, a empresa associada ATS - Aerothermal Solutions participou do 8º ciclo de internacionalização do StartOut Brasil, uma imersão no ecossistema da capital do estado de Massachusetts (EUA). A capital, Boston, possui uma das economias mais promissoras daquele país, se consolidando como um importante hub de inovação e empreendedorismo científico-tecnológico. A ATS - Aerothermal Solutions é associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro e ao APL TIC Vale, ambos geridos pelo Parque Tecnológico. Já havia participado do 2º Ciclo do Startout, em Miami, também nos EUA, quando apresentou suas soluções em serviços para diversos grupos de investidores. Desta vez, a empresa focou na divulgação de seu simulador de sistemas anti-gelo via web com o modelo SAAS ("software as a service"), voltado para pequenas e médias empresas dos ramos de sensores aeronáuticos, air data probes e para-brisas aeronáuticos.

Avionics Services - Concluiu Modificação da primeira Aeronave Chilena – A empresa associada ao APL AERO, assinou contrato com a Marinha do Chile para modernização completa da cabine de aviônicos das aeronaves Pilatus PC-7 Turbo Trainer. A Avionics Services projetará, instalará e certificará a nova geração de sistemas aviônicos nas aeronaves e, com isso, aumentará o ciclo de vida da frota PC-7. A previsão é a de que toda a frota chilena esteja modernizada no início de 2021. Além do Chile, a Avionics Services tem projetos de modificação de aeronaves também na Colômbia e em Honduras.

Plasteam – Conquistou certificação na norma AS9100. A norma é um sistema de gestão da qualidade amplamente adotado e padronizado pela indústria aeroespacial. Segundo a diretoria da empresa, a participação no APL foi fundamental para tal conquista.

A3. Participar de cadeiras estratégicas em âmbito nacional:

APL Aeroespacial e Defesa

No dia 06 de junho, coordenador do APL Aeroespacial e Defesa, Marcelo Nunes, recebeu o título honorífico de Membro Honorário da Força Aérea Brasileira, durante as comemorações do 37º aniversário do IEAv - Instituto de Estudos Avançados. O título é um reconhecimento da atuação do APL em todo o setor aeroespacial brasileiro.

Reunião, 05 de novembro, com Henrique Meirelles, Secretário da Fazenda e Planejamento do Estado de São Paulo. O APL Aeroespacial e Defesa interveio junto à Secretaria Estadual da Fazenda para a isenção de ICMS da cadeia fornecedora aeronáutica. Por intermédio do APL, as empresas do Estado de São Paulo que realizam operações destinadas à fabricação de aeronaves para exportação voltaram a ter isenção de ICMS. O decreto foi publicado no Diário Oficial de São Paulo. A ação foi um enorme ganho em prol da competitividade e produtividade para as empresas.

PqTec é escolhido como Embaixador de Inovação da Dinamarca:

<http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/721/pqtec-e-escolhido-como-embaixador-de-inovacao-da-dinamarca>

Outro destaque, o PqTec tomou posse em cadeira estratégica no “Board Trustees 2019-2021” da International Academy of Astronautics – Reunião ocorrida em 20/10/2019 em Washington D.C.

No dia 04 de março, a convite do Departamento de Defesa e Segurança (DESEG) da FIESP e o Sindicato Nacional das Indústrias de Materiais de Defesa (SIMDE) participamos da Reunião Plenária conjunta das instituições. A pauta principal foi a troca do Comando do Exército e a apresentação DCT Exército - Gen. Shons – Divisões do Exército – COMDEFESA. Estavam presentes a Diretoria FIESP, ABIMDE, SIMDE, APCE, ABIMAQ, Embraer, Avibrás, integrantes das Forças Armadas entre outros.

Esta ação tem como objetivo sermos indicados para uma das cadeiras do CONDEFESA, por intermédio do Presidente do SIMDE (Sindicato Nacional das Indústrias de Defesa) Carlos Erane de Aguiar, com quem está previsto assinarmos um termo de cooperação em 09/06/2020.

APL TICVALE

Como Vice-Presidente do Instituto Smart City Business para a área de Micro e Pequenas Empresas - <http://smartcitybusiness.com.br/home/diretoria-executiva/>, tivemos no dia 12 de Novembro uma

reunião para definir os temas que serão discutidos na XX edição do Expo Smart City Business América, também foi tratada a possibilidade do APL TIC Vale responsabilizar-se pela Rodada de Negócios do evento em Maio de 2020, esta última questão ainda está em avaliação interna e deverá ser definida no próximo trimestre.

18/03/2020 – Com a cadeira de Vice-Presidente do Instituto Smart City Business, o Cluster TICVALE realizou reunião de alinhamento com o Instituto. Na oportunidade foi discutido formato do evento Smart City Business América 2020, tendo em vista o COVID-19 e o formato das parcerias e participação do TICVALE no evento. Ficou definido que teremos 50 convites gratuitos e disponíveis aos associados e a participação em 03 painéis de nosso interesse.

INSTITUCIONAL

O Coordenador Executivo de Desenvolvimento de Negócios Internacionais do PqTec, compõe a Diretoria Executiva da ANPROTEC 2019 - 2020.

A4. Promover alianças e parcerias estratégicas – governança:

APL AEROESPACIAL E DEFESA

No dia 03 de junho foi realizado em São Paulo o Workshop de Alinhamento Estratégico da Apex-Brasil, com a presença de presidentes e gerentes de projeto das entidades setoriais parceiras da Agência. O encontro teve como um dos principais objetivos a apresentação da nova Diretoria Executiva da Apex-Brasil aos parceiros. O APL Aero representa a entidade setorial Aeroespacial Brasileira e por meio da sua coordenação, esteve presente no evento para prestigiar e fortalecer ainda mais a parceria. Atualmente, a Apex-Brasil desenvolve 57 Projetos Setoriais de promoção de exportações, sendo 41 no segmento de Indústria e Serviços e 16 de agronegócios. O convênio de cooperação firmado entre o PqTec e a Apex-Brasil tem vigência de dois anos, de 2019 a 2021.

O APL AERO realizou no dia 28 de agosto, na reunião bimestral de associados, a apresentação do programa que será desenvolvido em conjunto com o IPT e o Fórum Econômico Mundial para implantação de tecnologias da indústria 4.0 em pequenas e médias empresa, programa totalmente subsidiado. Juntos irão realizar um projeto-piloto com o intuito de implantar tecnologias da indústria 4.0 nas pequenas e médias empresas, com foco em internet das coisas (IoT). O APL Aero como parceiro está engajado e atuando fortemente na divulgação do programa, bem como na sensibilização e identificação das empresas associadas aderentes.

Firmamos aliança e parcerias estratégicas para realização de eventos conjuntos com o Information Management Institute (e-IMI) na segunda edição do Seminário da Indústria Aeroespacial Brasileira (SIAB); com o Ministério da Ciência, Tecnologia, Inovações e Comunicações (MCTIC) para realização do 1º Simpósio de Promoção de Mecanismos de Fomento para o Desenvolvimento Aeroespacial e com a Agência Espacial Brasileira para o 1º Workshop sobre Encomendas Tecnológicas.

Ainda, no que diz respeito às parcerias estratégicas, o APL Aeroespacial por meio do Projeto Setorial Apex-Brasil, participou no dia 21 de agosto na sede da ABIMDE de uma reunião de alinhamento para tratar assuntos e ações que podem ser desenvolvidas em conjunto e aproximar as instituições. Como

um dos resultados, ficou acordado que todas as ações desenvolvidas no âmbito do convênio Apex-Brasil, serão compartilhadas e os benefícios ofertados serão os mesmos para os associados de ambas as instituições. A primeira ação dessa parceria é a possibilidade de participação das empresas associadas na FIDAE 2020 no Chile, feira de gestão da ABIMDE no Projeto Setorial Apex.

Em parceria com Centro de Ciências Matemáticas Aplicadas à Indústria (CeMai) da USP de São Carlos, estamos em processo de parceria. A proposta será ter o centro à disposição para que sejam desenvolvidas pesquisas de ponta que possam solucionar problemas reais das empresas associadas.

O Parque Tecnológico São José dos Campos é parceiro institucional da 2ª Edição do IBAS - International Brazil Air Show que será realizado nos dias 11, 12 e 13 de setembro de 2019, no Aeroporto GRU - Aeroporto Internacional de São Paulo. Os parceiros do PqTec contam com 25% de desconto para participar do evento. O IBAS é o primeiro evento brasileiro voltado para a indústria aeroespacial internacional e infraestrutura aeroportuária, o IBAS reunirá líderes do segmento aéreo global para discutir o desenvolvimento do setor na América Latina.

O Parque Tecnológico assinou no dia 17 de setembro um memorando de entendimento (MOU) em ciência, tecnologia e inovação com a Câmara de Comércio Noruega-Brasil. A assinatura ocorreu durante o Innovation Leaders Brazil Forum, evento que aconteceu no PqTec. A parceria visa ampliar as oportunidades de empresas brasileiras que desejam fazer negócios na Noruega e, também, das empresas norueguesas que estão no Brasil. De acordo com a Câmara, há 180 empresas da Noruega com filiais no Brasil. Isso se dará por meio de eventos realizados pelas duas instituições, programas de capacitação e networking e palestras, entre outras iniciativas que serão desenvolvidas.

Em outubro, o Parque Tecnológico assinou junto a Agência Espacial Brasileira – AEB um Termo de Cooperação Técnica e dentre as atividades que se destina ao APL foi a realização conjunta do 3º Fórum da Indústria Espacial Brasileira nos dias 19 a 20 de novembro.

Encontra-se em processo a assinatura de um Memorando de Parcerias com as empresas de radar, ELDIS e TECPAR, cujo objetivo será o desenvolvimento de negócios através da prospecção, estruturação, execução e implantação de projetos de transferência tecnológica e inovação. Neste contexto, exemplificam-se como atividades: cooperação e prospecção de projetos, realização de eventos, simpósios, fóruns, workshops e reuniões específicas de negócios. A expectativa é que a assinatura ocorra no início de 2020.

Durante o Workshop Inovação Brasil-Israel, 04 de setembro, ocorreu a assinatura entre o Parque Tecnológico e a INNA ImC - Agência Israelense de Inovação de um Memorando de Entendimento para fortalecer o relacionamento entre as instituições e estabelecer parcerias para ações conjuntas de desenvolvimento de tecnologia e inovação.

No que diz respeito a alianças e parcerias estratégicas, estreitamos relacionamento com o Cluster Automotivo Sul Fluminense e o Cluster Tecnológico Naval de Defesa, com a participação em eventos onde pudemos compartilhar experiências e cases de sucesso.

Por intermédio de uma visita (05/12) realizada nas instalações da Fanuc, empresa de engenharia mecânica e eletrônica japonesa, especializada, entre outros, na construção de robôs industriais, comumente utilizados na indústria automobilística, estuda-se a possibilidade de uma parceria junto ao APL para capacitações e treinamentos em programação robótica e orientação na implantação de células robóticas.

O Cluster Aeroespacial Brasileiro juntamente com Invoz, Abimaq, Assecr e Ciesp enviaram manifesto coletivo ao Presidente da República, Jair Bolsonaro, e ao Governador do Estado de São Paulo, João Dória, solicitando a extensão de benefícios decretados durante a pandemia também para empresas com porte e faturamento bruto mais altos do que os previstos nas novas medidas. Dentre as solicitações, estão: 1. Estender o benefício PIS/COFINS Importação às indústrias de aero peças, por meio da alteração do § 3º do artigo 4º, inciso VII, do Decreto 5.171/2004. 2. Estender o benefício previsto na Medida Provisória 944/2020, que dispõe sobre a linha de crédito no âmbito do Programa Emergencial de Suporte de Empregos, para as empresas até o limite de faturamento bruto anual de R\$ 80 milhões. 3. Que as pequenas e médias empresas de produção de bens e serviços do setor de aeroespacial voltem a ser enquadradas na Lei 13.670/18. Para mais detalhes sobre o manifesto, acesse:

<http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/764/cluster-aeroespacial-envia-manifesto-do-setor-a-presidencia-da-republica>

Dentro do período, formalizamos o termo de Cooperação Técnico/Científica com o TECPAR – Instituto de Tecnologia do Paraná - cujo objetivos são fortalecer a articulação institucional entre as partes, visando desenvolver condições institucionais para desenvolvimento de negócios através da prospecção, estruturação, execução e implementação de projetos de transferência tecnológica e inovação, nas áreas de atuação das instituições TECPAR e Parque Tecnológico. O presente termo foi datado em 07 de maio de 2020.

Firmamos também Termo de Parceria com a Associação do Cluster Tecnológico Naval, que tem como objetivo colaborar no compartilhamento de conhecimentos e melhores práticas de gestão entre os APL's; Promover ações conjuntas de interesse mútuo para a capacitação e certificação das empresas com foco em ampliar sua maturidade nas áreas de gestão, qualidade, mercado, pessoas e processos; Promover ações de colaboração entre as empresas para desenvolvimento de novos produtos, serviços, parcerias, negócios e participação em feiras e congresso e; Geração de conteúdo e troca de informações técnicas entre as empresas. O termo foi datado em 11 de fevereiro de 2020. Importante ressaltar que o relacionamento e ações conjuntas entre os Clusters AERO e Naval já vem acontecendo há algum tempo, como o caso da nossa participação no lançamento do Cluster Tecnológico Naval de Defesa do Rio de Janeiro, que ocorreu na Escola de Guerra Naval durante a realização do 1º Seminário Internacional sobre Economia do Mar como Política de Desenvolvimento. No evento, fomos convidados para apresentar a experiência e cases de sucesso das nossas atividades como APL.

Formalizamos também uma parceria com a EF English Live, maior escola de inglês online do mundo. Este relacionamento está sendo realizado de forma corporativa, no modelo de Compras Cooperadas, onde o volume negociado é a consolidação de demanda (em potencial) de todas as empresas, associados clusters, residentes e PqTec. O projeto encontra-se na fase piloto, onde foram

disponibilizados alguns acessos de forma gratuita (1 mês) aos colaboradores e as empresas interessadas vinculadas ao PqTec. Caso seja aprovado e haja um número expressivo de participantes, o Programa Estratégico de Idiomas do Parque Tecnológico será lançado com as condições e valores diferenciados a todos.

O Parque Tecnológico por meio do APL Aeroespacial e Defesa é apoiador Institucional da 6ª Mostra BID Brasil programada para os dias 24 a 26 de novembro de 2020, no Centro de Convenções Ulysses Guimarães / DF, num espaço de 5.000m2. O evento ocorre a cada 2 anos no Distrito Federal, com o propósito de expor as soluções das associadas aos membros do congresso e do senado, Ministros de Estado, nossos embaixadores e diplomatas em geral, embaixadores e adidos militares estrangeiros acreditados no Brasil e militares dos mais altos postos das nossas Forças Armadas e de Segurança. A ABIMDE (Associação Brasileira das Indústrias de Materiais de Defesa e Segurança) é a instituição responsável pelo evento.

APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO

No dia 23 de março promovemos uma reunião com a Secretaria de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo com o intuito de desenvolver ações que pudessem dar sustentação ao Estado, no sentido de amenizar a crise decorrente do COVID-19. Nesta ocasião conseguimos através da empresa DATALOGIX a doação de dois sistemas para suporte:

- Plataforma de ofertas e demandas de insumos para hospitais e empresas doadoras;
- Plataforma (Vitrine Digital) para que o Artesanato Paulista pudesse ter uma forma de expor seus produtos sem, no entanto, fazer o comércio online.

Status de Execução da Meta/Indicador

Nº de Associados em 20/05/2020: **170**

Total AERO: 90

Total TIC: 68

Total AERO/TIC: 12

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.3: Identificar, desenvolver ou aprimorar a oferta de serviços prestados pelo Parque para as empresas residentes, associadas ou da RM Vale, trabalhando sob a perspectiva de sua demanda, interesses e necessidades, oferecendo sempre serviços de primeira linha e alinhados com o que exista de mais moderno e disponível no mercado como por exemplo consultorias especializadas nas áreas de negócio, design de serviços e produtos, inteligência competitiva, propriedade intelectual, processos de “open innovation”, “design thinking”, entre outros.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (1.3)	Ampliar o portfólio de produtos e serviços que utilizam metodologias ágeis e atuais com foco no desenvolvimento tecnológico e mercadológico no Escritório de Negócios do Parque Tecnológico. Identificar e disponibilizar pelo menos 8 novos serviços em 4 anos, com uma média anual mínima de 2 serviços.
Indicadores	
Serviços implantados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar demandas das empresas residentes e associadas e, tendências:	
A principal meta do Escritório de Negócios é auxiliar empresas em oportunidades de oferta, demanda de produtos e serviços e proporcionar através de consultorias as empresas para que todos possam gerar negócios.	
Balcão 360º – Gestão, em que as empresas Associadas/ Residentes/ Incubadas tiveram a oportunidade de receber consultoria/atendimento personalizado e gratuito de especialistas credenciados ao Escritório de Negócios – PqTec.	
23 de maio 2019	
<ul style="list-style-type: none"> • Marketing - 18 atendimentos; • Gestão de Processos - 11 atendimentos; • Marcas e Patentes - 09 Atendimentos; • Contabilidade - 14 atendimentos; • Captação de Recursos - 09 atendimentos; 	

- Negócios - 12 atendimentos;
- Software Certo - 07 atendimentos.

Totalizando 80 atendimentos.

22 de agosto 2019

- Marketing - 26 atendimentos;
- Gestão de Processos - 06 atendimentos;
- Marcas e Patentes - 09 Atendimentos;
- Contabilidade - 17 atendimentos;
- Captação de Recursos - 10 atendimentos;
- Negócios - 18 atendimentos;
- Jurídico - 13 atendimentos;
- Logística - 08 atendimentos;
- Teste de Software – 06 atendimentos.

Totalizando 113 atendimentos.



No dia 04 de dezembro aconteceu a edição do Balcão 360º – Gestão, onde as empresas Associadas/ Residentes/ Incubadas tiveram a oportunidade de receber uma consultoria/atendimento personalizado e gratuito de especialistas credenciados ao Escritório de Negócios – PqTec.

Nessas edições totalizamos 40 atendimentos, nas seguintes áreas:

04 de dezembro de 2020

- Marketing - 08 atendimentos;
- Gestão de Processos - 04 atendimentos;
- Marcas e Patentes - 05 Atendimentos;
- Contabilidade - 03 atendimentos;
- Captação de Recursos - 05 atendimentos;
- Negócios - 07 atendimentos;
- Jurídico - 06 Atendimentos;
- Logística – 02 atendimentos.

Totalizando 40 atendimentos.

Ampliando o escopo de produtos e dando continuidade aos propósitos do Escritório de Negócios do PqTec, a APTSJC lançou o Balcão 360° – Treinamentos e Atividades Online. Mantendo os propósitos e objetivos do Escritório de Negócios, as novas frentes vem para solucionar novas demandas das empresas.

Neste novo produto, no período realizamos:

12 de fevereiro Workshop Vendas Neurais: (METODOLOGIA, que estabelece um PROCESSO para obter SOLUÇÕES). A proposta é oferecer técnicas para melhorar resultados práticos rapidamente. A ementa,

- Conceitua os diversos fundamentos de vendas;
- Valoriza o papel do Vendedor;
- Aborda uma linguagem comportamental e postural para gerar empatia;
- Oferece uma visão inovadora em vendas;
- Está totalmente alinhada com os novos perfis do mercado 4.0.

Nos dias 31 de março, 01 e 02 de abril, realizamos o Balcão 360º Online. Foram 3 Webinars que focaram em 03 temas essenciais para as empresas residentes e associadas ao PqTec. Tivemos 89 inscritos.

1º Webinar- "Ferramentas tributárias e fiscais para seu negócio", conduzido pelos especialistas:

- Alexandra Gioso fundadora e diretora da [AG Global](#) e diretora de relações internacionais e comércio exterior no CIESP/FIESP;
- Anderson Dias, sócio da Contabilidade Novo Horizonte, sócio da [SCI Vale](#) e Inapice Soluções Tecnológicas;
- Manoel de Almeida Henrique, CEO da [Henrique Consultoria Tributária](#).

2° Webinar – “Direito Trabalhista. Com muita gente em home office e a promulgação da Medida Provisória 927, as empresas têm muitas dúvidas, que foram respondidas pelos advogados e parceiros:

- Arthur Braga Nascimento, do [BNZ Advogados](#) e fundador da BONUZ;
- Denis Sarak, do [BNZ Advogados](#);
- Rafael Spadotto presidente nacional da [World Jurist Association](#).

3° Webinar - “Incentivos financeiros”, uma grande preocupação dos empresários em tempos de COVID-19 e foi conduzido por duas especialistas no assunto:

- Giselle Rezende, gerente financeiro da [ABIMAQ](#);
- Tatiana Amorim especialista em gestão de MPE's e gestora dos postos de atendimento do [Sebrae SP](#) de São José dos Campos e região.

Os participantes tiveram a oportunidade de saber quais são, como e quando solicitá-los nessa situação de incertezas na economia;





Nossos parceiros têm outro meio de auxiliar as empresas vinculadas ao Parque Tecnológico. Cada semana publicamos em nosso site e redes sociais, artigos escritos pelos nossos parceiros com temas que esteja em alta, e com relevância para as empresas. E no final de cada mês enviamos esses artigos em uma News ou mailing.



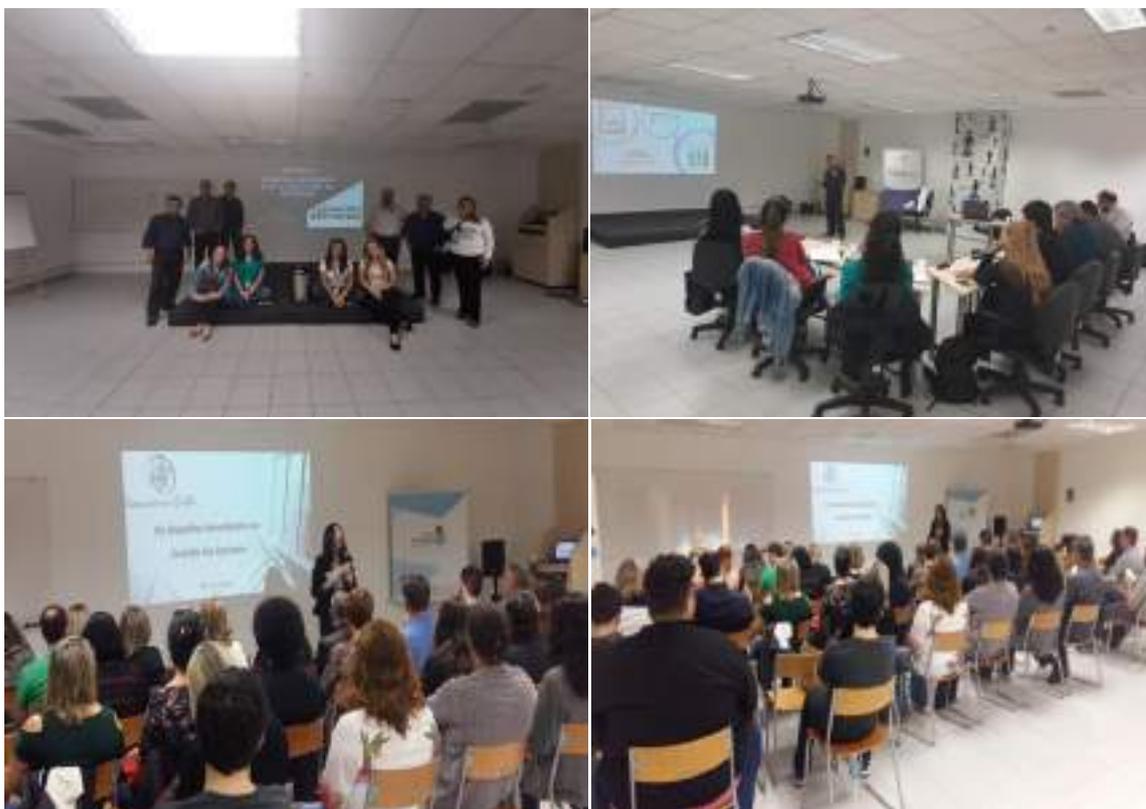
A2. Revisar e aprimorar portfólio:

No dia 07 de maio/2019 realizamos a OPP – Oficina de Planejamento Participativo dos Centros Empresariais do PqTec (citado no relatório anterior). Dentre as demandas apresentadas, priorizou-se as áreas de Gestão de Pessoas e Gestão da Produtividade das empresas, então, no dia 25 de julho realizamos uma palestra, junto a uma empresa parceira do Escritório de Negócios – RV Consultoria, com o tema OS DESAFIOS INEVITÁVEIS NA GESTÃO DE EQUIPES – Conflitos, Mudanças, Motivação e Trabalho em Equipe, para esse encontro tivemos a participação de 49 interessados.

Dando continuidade as demandas apresentadas, inclusive nas Oficinas de Planejamento Participativo - OPPs. Realizamos nos dias 18 e 19 de setembro e 28 de novembro um treinamento direcionado à área de Gestão de Processos “Técnicas e Processos para Soluções de problemas”, junto a empresa parceira do Escritório de Negócios – Raising The Bar – Captação com Inovação e Criatividade para a eficiência de processos.

Este treinamento teve como foco capacitar os participantes em suas habilidades, posturas no processo de resolução de falhas e desvios e tomada de ação corretiva. Os participantes desenvolveram o senso de análise crítica para promover mudanças e inovações.

Tivemos 08 participantes em setembro e 09 participantes em novembro.



O Escritório de Negócios do PqTec, realizou no dia 19 de fevereiro uma edição do Balcão 360° – Gestão, onde as empresas Associadas/ Residentes/ Incubadas tiveram a oportunidade de receber uma consultoria gratuita de especialistas credenciados.

Nessa edição tivemos Atendimentos nas áreas:

- Jurídico - 09 atendimentos;
- Marketing - 12 atendimentos;
- Vendas – 04 atendimentos;
- Marcas e Patentes - 06 Atendimentos;
- Internacionalização - 07 atendimentos;
- Contabilidade - 09 atendimentos;
- Captação de Recursos - 06 atendimentos;
- Negócios - 07 atendimentos;
- Gestão de Processos – 06 atendimentos.

Totalizando 66 atendimentos.



Palestra:

No dia 29 de janeiro, o Escritório de Negócios junto a empresa Explorer, realizou uma palestra com o tema Programa Vendas Neurais, tivemos presentes 89 participantes. Essa palestra teve como objetivo, entender o que é vendas neurais, seus processos, diferenças entre valor e preço, vender e negociar.

Os participantes conseguiram detectar seus maiores erros na hora da venda, e colher dicas importantes para aprimorar seus processos de vendas.



Balcão 360º – Treinamentos e Atividades Online

Com o sucesso da palestra sobre o assunto, no dia 12 de fevereiro Workshop Vendas Neurais: (METODOLOGIA, que estabelece um PROCESSO para obter SOLUÇÕES).

Nos dias 31 de março, 01 e 02 de abril, realizamos o Balcão 360º Online. Foram 3 Webinars que focaram em 03 temas essenciais para as empresas residentes e associadas ao PqTec. Tivemos 89 inscritos.

A3. Ampliar parcerias e ou cooperações:

Com objetivo de ampliar parceiros dentro Escritório de Negócios e visando a necessidades das empresas Associados, Residentes e Incubados, assinamos nesse período, 8 intermediações de Negócios na área:

- ✓ Comunicação e Marketing;
- ✓ Capacitação e Treinamento;
- ✓ Plataforma de Contratação de Estagiários;
- ✓ Contabilidade;
- ✓ Soluções Industriais;
- ✓ Capacitação e Treinamento a Gestores Públicos;
- ✓ Fiscal e Tributário;
- ✓ Auditorias e Consultorias;
- ✓ Assessoria Instituições de Investimentos.

Além das novas parcerias, nesse período foi produzido um vídeo institucional do Escritório de Negócios. A estratégia/objetivo é apresentar o que o escritório tem a oferecer às empresas vinculadas ao PqTec. Foi inserido também, dentro do site do PqTec, um espaço para nossos parceiros (divulgação e prospecção de oportunidades).



Status de Execução da Meta/Indicador

Serviços Implantados no Período: Balcão 360º Treinamentos e Atividades Online

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.4: Estimular a oferta e o aprimoramento de bens, serviços e facilidades comerciais dentro do núcleo do Parque Tecnológico e no seu entorno, para atender seus residentes, às Universidades e a comunidade da circunvizinhança.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (1.4)	Em 4 anos, implantar 4 novos serviços de apoio no Núcleo do Parque e seu entorno com base em necessidades e carências, a partir de pesquisas a serem atualizadas com as empresas e instituições residentes, com a implantação média de 1 serviço por ano.
Indicadores	
Número de serviços implantados e relatórios quadrimestrais de evolução de cada serviço até sua implantação.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar periodicamente pesquisa junto a empresas e instituições residentes:	
<p>O PqTec recebe de forma recorrente empresas e empresários que apresentam demandas e sugerem serviços e facilidades.</p> <p>Além das pesquisas diretas, levantamos as demandas através das Oficinas de Planejamento Participativo e reuniões bimestrais dos Programas e Projetos (melhor descritas nas metas correspondentes).</p> <p>Pesquisa direta realizada em outubro/2019 - ANEXO III</p>	
A2. Priorizar ações:	
<p>A APTSJC organiza as ações conforme recursos, necessidades e oportunidades.</p> <p>As ações planejadas para 2019 (ref. Pesquisa direta / OPP 2018), encontram-se no período, em sua maioria, em andamento ou realizadas. Outras ações e demandas são realizadas conforme recursos e oportunidade.</p>	
A3. Buscar parceiros e oportunidades:	
<p>Resultados do Período:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Adequação do novo espaço de serviços – Lage Técnica – 100% concluída; • Novos Espaços (entre Centros Empresariais – Nexus Living – HUB Respiro) <ul style="list-style-type: none"> ○ Quiosques / Food Trucks alimentação: 	



- HUB Quadrado:



- Obras em andamento da nova cafeteria “TOVI” localizada no hall de eventos:



A4. Ofertar e /ou aprimorar os serviços:

Além dos espaços citados acima - Nexus Living, novos Serviços ofertados no período:

- 4Worlds;
- Ana Cristina – Advogada;
- ICAMP MARCAS E PATENTES;
- METROCERT;
- Nip cable Telecom;
- PERSONALIZE DIGITAL;
- Projeto Ecotecno;
- RAZIONAL PLANEJAMENTO E CAPTAÇÃO FINANCEIRA;
- Reali Consórcios;
- Exto;

Status de Execução da Meta/Indicador

Novos serviços ofertados no período: **10** novos serviços.

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.5: Alavancar recursos financeiros, de fontes distintas ao Contrato de Gestão, para a construção do edifício correspondente à última etapa do projeto arquitetônico do Núcleo do Parque.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (1.5)	Buscar recursos financeiros para a construção do edifício correspondente à última etapa do projeto arquitetônico do Núcleo do Parque Tecnológico (*).
Indicadores	
Relatórios trimestrais para acompanhamento do Plano de Captação de Recursos	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover ações no sentido de viabilizar fontes de financiamento:	
Prospecções via encontros, reuniões e articulações nos âmbitos municipal, estadual e federal. Os trabalhos foram prejudicados pela Pandemia. A APTSJC projeta impactos significativos na meta considerando o futuro incerto.	
A2. Acompanhar os programas de fomento não reembolsáveis identificando oportunidades de captação de recursos:	
Busca e atualização periódica via radar de Chamadas.	
A3. Elaborar e apresentar propostas: (*)	
Sem oportunidades específicas no período.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividade em andamento.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.1: Criar mecanismos para garantir a conectividade entre todos os integrantes e atores envolvidos com o Parque Tecnológico, com especial foco na cooperação e interação efetiva entre universidades e empresas, e nas empresas entre si, garantindo assim que a região alcance um nível de excelência nas áreas de atuação escolhidas.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (2.1.1)	Promover ao menos um evento anual entre as agências de fomento e investimento, empresas e universidades para a promoção de cooperação e interação entre os atores.
Indicadores	
Evento realizado com relatório indicando programação, número de participantes, possíveis resultados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapear periodicamente chamadas públicas (ex: FAPESP, FINEP, BNDES), investidores e oportunidades de negócios:	
<p>O Parque Tecnológico São José dos Campos atualiza periodicamente o seu “Radar de Chamadas”. Esta prática monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomentos, agências reguladoras e chamadas privadas que visem o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação. Sejam estas chamadas Públicas ou Privadas.</p> <p>Além do radar, o próprio networking do PqTec junto às empresas residentes, associadas e/ou parcerias, ajuda a identificar e prospectar chamadas públicas e/ou privadas.</p> <p>Em junho de 2019 o PqTec submeteu duas propostas de projetos de inovação para a empresa EPSON através de uma chamada pública que utilizou recursos da Lei da Informática em sua estruturação. Participaram desta chamada as empresas Autaza e 3D Tecnologia. Neste momento as propostas não foram aprovadas, no entanto foi um momento interessante para estreitar relacionamento com a EPSON.</p> <p>Em julho de 2019 o PqTec inovou ao participar da elaboração de uma proposta para o programa PIPE FAPESP em conjunto com uma empresa residente (STC Simuladores).</p>	

Em outubro de 2019 o PqTec apoiou conceitualmente uma empresa residente (3D Tecnologia) para apresentar uma proposta para o programa PIPE FAPESP.

No dia **05 de julho de 2019**, aconteceu uma reunião de trabalho do Escritório de Projeto sobre o Programa PIPE - 3º Ciclo de Análise de 2019 (data de submissão 29 de julho de 2019) com o Professor Luiz Leduino de Salles Neto e posteriormente com o Professor Arlindo Flávio da Conceição, Professores Associados da Unifesp. As reuniões tiveram como objetivo de criar um modelo de negócio onde a Associação Parque Tecnológico possa participar como um prestador de serviço para as empresas proponentes e a Unifesp prestando serviços de pesquisa ou como Pesquisador Associado ao projeto. A empresa STC Simuladores teve interesse em apresentar uma proposta nessa chamada, o projeto visa a criação de um produto e será realizado uma pesquisa inicial sobre o conceito de Internet das Coisas e redução de consumo de Energia Elétrica para terminais portuários. Auxiliamos a empresa na formatação do projeto bem como no intermédio com a Unifesp para propor a participação de 2 professores e 2 alunos relacionados a temática neste projeto.

Durante o período, no terceiro quadrimestre, foram mapeadas as chamadas provenientes de órgãos de fomento tais como EMBRAPPII, FINEP, MCTIC, ABDI, SENAI, SEBRAE e FAPESP e BNDES.

Este mapeamento foi constantemente divulgado para os residentes, parceiros e associados através de e-mails, mídias sociais e vídeo conferências.

Houve ainda, ações de divulgação dedicadas às linhas de fomento destinadas a soluções de combate a pandemia COVID-19. Esse enfoque teve sequência para o primeiro evento do ano, relativo à apresentação de duas oportunidades. A primeira, dedicada a criação de pesquisa aplicada em inteligência artificial (CPA-IA), elaborada pela FAPESP.



O evento reuniu empresas e instituições de ciência e tecnologia, com o intuito de conhecer os pormenores da chamada, bem como as possibilidades de negócios entre si, no dia 09 de janeiro, como primeiro evento oficial do PqTec.

Esta chamada trouxe representantes da EMBRAER, PARKER, ATECH, AKAER, FGV, IFSP, CITÉ, UNESP, e UNIFESP para uma primeira rodada de avaliação, seu prazo de inscrição foi prorrogado para julho de 2020.

Também relativo a FAPESP, com seu programa PIPE, aliado ao programa COLMEIA estabelecido pelo PqTec, tivemos a possibilidade de analisar projetos de novas empresas, e apoiar seu desenvolvimento. Entre os projetos, destaca-se um projeto de inovação na área de proteção balística. Essa iniciativa teve o apoio do PqTec durante todo o seu processo de estruturação, e foi submetida sua proposta a FAPESP em 05 de maio de 2020.

O PqTec ofereceu apoio para o processo de elaboração e proposição de um PIPE/FAPESP, com a empresa Momentum, efetuado em 05 de maio de 2020.

Certificado de Recebimento

Sua proposta foi recebida nesta data com sucesso e obteve o Número de Processo informado a seguir. Para acompanhar o andamento do processo, consulte a opção "Processos / Meus Processos" do menu principal do SAGE. Tão logo o processo seja analisado, será enviado um e-mail oficial da FAPESP comunicando o resultado ao Beneficiário e ao Responsável. Obs.: Para comunicação, a FAPESP utilizará o e-mail que estiver registrado no seu Cadastro de Pessoa Física, por isto é importante manter essa informação atualizada.

Número do Processo	2020/06468-8
Data de Recebimento	05/05/2020
Linha de Fomento	Programas de Inovação Tecnológica / PIPE - Programa FAPESP Pesquisa Inovativa em Pequenas Empresas / PIPE - Fase 1 - 3º Ciclo/2020
Beneficiário	Alexandre Hyodo - hyodo.alexandre@gmail.com
Responsável	Alexandre Hyodo - hyodo.alexandre@gmail.com
Título	Desenvolvimento de CMH (Composito de Matriz Metálica) a partir da reciclagem de cavacos de ligas de alumínio com reforços de esferas ocas para aplicação em proteção balística

Fechar Imprimir

As instituições de fomento a inovação e novos projetos, sofreram alterações e incrementos, com o intuito de acompanhar as novas demandas do cenário atual de segurança e saúde pública. Com esse cenário houve um aumento no número de chamadas e recursos disponíveis para iniciativas com rápida inserção no mercado.

Essas chamadas tiveram ampla divulgação e acompanhamento da inserção das empresas associadas ao PqTec, bem como da sociedade, em estruturar novos projetos que auxiliem o tratamento da questão.

Entre fevereiro e abril/2020, foram veiculadas novas chamadas FAPESP, SENAI, EMBRAPPII, SEBRAE, FINEP, SOFTEX e SEBRAE. As chamadas representam em valores totais, aproximadamente 70 milhões de reais (sem contar rota 2030) em investimentos para inovação em novos projetos (levantamento maio/2020).

Essa deve ser uma tendência para o próximo quadrimestre, em que as empresas parceiras e o PqTec estão estruturadas, a partir do escritório de projetos, para terem acesso, e produzir em conjunto a estrutura necessária para a aquisição desses recursos financeiros em suas iniciativas. Os novos produtos/serviços apresentados devem buscar relevância na criação de novos mercados, ou seja, que possuam perenidade após o atual momento de demanda.

Referente a essas chamadas, e a participação das empresas com parceria do PqTec, a título de exemplo, temos a parceria da Boole Systems, com a Chronosat e o Universidade Positivo, para aplicação de proposta junto ao MCTIC/CNPq, com proposta enviada.



Essas iniciativas visam uma velocidade em atender as demandas atuais, que podem ser elaboradas para colaborar com o cenário e inserção em novos mercados, bem como serem importantes para a penetração mercadológica de produtos já em desenvolvimento. Com esse segundo ponto, a atuação com empresas residentes proporcionou a participação em edital de emergência da FAPESP, em que a proposta foi enviada no dia 22 de maio de 2020.

Durante esse período, essas chamadas foram importantes catalisadores de novos processos entre as empresas, não obstante apenas a capital de subvenção. Novas iniciativas de capital privado, com projetos que relacionam as empresas residentes e associados tem obtido sequência em termos de elaboração e aplicação, em especial para setores de plataformas autônomas, esterilização, EPI's e equipamentos diretamente relacionados ao setor da saúde.

A2. Atrair agências de fomento, investidores e afins para atender ao evento de cooperação entre os atores:

Programa de Interação Universidade Empresa - Colmeia

Resumo: este projeto visa integrar os discentes (de graduação e de pós-graduação) das Universidades de São José dos Campos e do Vale do Paraíba às atividades de inovação tecnológica conduzidas no

âmbito do Parque Tecnológico de São José dos Campos. Visa a organização de eventos, de um portal sobre inovação tecnológica e de equipes de apoio tecnológico para apoiar projetos e empresas presentes no ecossistema de inovação da Região Metropolitana do Vale do Paraíba.

A estratégia é que o programa Colmeia contemple as demais instituições - FGV, Unifesp, Fatec, Unesp e ITA (vinculadas/parcerias ou instaladas no PqTec) - para aderirem conforme possibilidade e conveniência de cada instituição.

No dia **05 de junho de 2019**, aconteceu no Pqtec um Workshop do Colmeia para a criação dos grupos de estudo, a Embraer representada pelo Paulo Lourenção (Coordenador Técnico Sênior) as demandas da Embraer X.

Os grupos ficaram estruturados da seguinte forma:

Data Science, Internet das Coisas/Sistemas Embarcados, Machine Learning, Seleção e Desenvolvimento de Materiais, Desenvolvimento Web/mobile, blockchain e Segurança Cibernética.

As instituições participantes:

Unifesp, Unesp, Fatec, ITA, IFSP, FGV, Embraer, EDP, Unitau, Johnson & Johnson, Conexão Local, Volt Tecnologia, Nexus Engenharia, Unip, Inpe e Anhanguera.

I Workshop sobre Encomendas Tecnológicas - 07 de agosto de 2019

Para que o Brasil garanta aos seus cidadãos o usufruto de serviços espaciais com autonomia, é necessário que se desenvolvam sistemas espaciais nacionais. Para isso, há que se fomentar uma cadeia de valores e de fornecedores nacionais para o setor espacial. A Agência Espacial Brasileira (AEB) entende que esse avanço depende de uma colaboração profícua entre governo, instituições de ciência e tecnológica (ICTs), academia e entidades do setor privado. Oportunamente, o Novo Marco Legal de Ciência, Tecnologia e Inovação trouxe avanços importantes que favorecem o estabelecimento de um ambiente de inovação mais dinâmico no Brasil. Nesse sentido, a AEB incentiva a difusão do conhecimento acerca das Encomendas Tecnológicas (ETECs), a partir do Novo Marco Legal da Inovação. O objetivo é buscar uma maior segurança dos agentes na utilização desse mecanismo, de forma a beneficiar o contínuo amadurecimento tecnológico que o Programa Espacial Brasileiro demanda.

1º Simpósio de Promoção de Mecanismos de Fomento para o Desenvolvimento Aeroespacial

13 e 14 de junho de 2019, às 9h

Realizado pelo Ministério da Ciência, Tecnologia, Inovações e Comunicações (MCTIC), em parceria com o Cluster Aeroespacial Brasileiro, o Simpósio tem por objetivo aproximar os mecanismos de fomento das empresas aeroespaciais, pesquisadores e atualizar autoridades governamentais sobre as ferramentas disponíveis. Por esse motivo, além das apresentações das instituições, foram planejadas mesas-redondas para identificação das necessidades dos membros desse cluster. No segundo dia, a fim de dar voz e espaço a lideranças empresariais, está planejada a apresentação dos principais projetos e desafios de algumas dessas empresas.

Em **outubro de 2019** o PqTec apoiou conceitualmente uma empresa residente (3D Tecnologia) para apresentar uma proposta para o programa PIPE FAPESP. O resultado desta proposta tem previsão de sair até abril/2020.

No dia **06 de janeiro/2020** Paulo Quirino apresentou o edital do BATCH #5 do programa Samsung Creative Startups para o ecossistema de São José dos Campos no [Nexus](#).

A iniciativa de aceleração de startups teve a parceria da Anprotec (Associação Nacional de Entidades Promotoras de Empreendimentos Inovadores) e do CCEI (Centro Coreano de Economia Criativa e Inovação).

O Nexus, hub de inovação do Parque Tecnológico, está entre as incubadoras e aceleradoras selecionadas para acompanhar as startups escolhidas. Em 2019, a startup Fofuuu foi aprovada no programa e acelerada no Nexus.

Foi organizado um evento no dia **06 de março de 2020** para a visita do Coordenador Adjunto de Pesquisa para Inovação da FAPESP, o Professor Doutor Douglas Eduardo Zampieri.

Participaram as empresas residentes do PqTec: Autaza, Altave, Subiter e Lace. Possíveis novos entrantes também participaram.

A pauta indicou diretrizes para o reconhecimento do Coordenador FAPESP das ações atuais e futuras do PqTec, para aumentar a sinergia da sociedade com esse órgão de fomento.

O PqTec trouxe no **dia 10 de março** uma apresentação das novas ações de apoio ao empreendedorismo da FINEP Startup. Oportunidade para discutir o empreendedorismo e reforçar a importância da participação das mulheres e lembrar que o primeiro edital do Programa Mulheres Inovadoras está vigente. O encontro aconteceu no PqTec e incentivou o público a submissão de projetos, mostrando que apesar dos desafios os editais em vigor são uma excelente oportunidade para os negócios inovadores.

Status de Execução da Meta/Indicador

Pelo menos 9 eventos realizados no período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.1: Criar mecanismos para garantir a conectividade entre todos os integrantes e atores envolvidos com o Parque Tecnológico, com especial foco na cooperação e interação efetiva entre universidades e empresas, e nas empresas entre si, garantindo assim que a região alcance um nível de excelência nas áreas de atuação escolhidas.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (2.1.2)	Promover pelo menos 4 interações anuais entre universidades e empresas.
Indicadores	
Interações realizadas e relatório dos encontros.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Identificar oportunidades de interação entre empresas e universidades/ ICTs:	
<p>De forma constante, o PqTec procura fomentar a interação universidade - empresa.</p> <p>Desta forma, por exemplo, o programa Balcão 360º - Tecnologia, hoje atividade do Programa Colmeia teve como objetivo justamente aproximar as universidades das empresas e instituições residentes. Além do Balcão 360º - Tecnologia ações específicas ocorrem conforme demanda.</p> <p>A iniciativa do Programa Colmeia - Integração Universidade, tem o intuito de proporcionar a inserção dos graduandos e pós-graduandos no ambiente profissional, com estímulo ao empreendedorismo tecnológico. Esses eventos estimulam a discussão, proposição e elaboração de novos projetos em áreas que apresentam demandas mapeadas, e com abertura para novos setores de atuação.</p> <p>Essa relação trouxe visibilidade a empresas de grande porte, não apenas da região, mas nacionais e multinacionais, devido ao apelo dessa iniciativa perante a sociedade. As tratativas têm sido efetuadas com base em apoio financeiro para o desenvolvimento dessa atividade e suas derivadas, ou seja, os projetos dela oriundos.</p> <p>No dia 20 de fevereiro, aconteceu uma reunião de desenvolvimento e prospecção de oportunidade para o Colmeia - programa de integração entre Universidade-Empresa do PqTec para 2020, foram</p>	

discutidas ações e oportunidades, estavam presentes representantes do ITA, Cité, IFSP, Unifesp e equipe dos Laboratório e Escritório de Projetos do PqTec.



A proposta do Colmeia programa de Integração Universidade, é a de reunir os alunos, professores, empresários e pessoas sem vínculo com instituições ou empresas (sociedade) em grupos de interesse, para o desenvolvimento de pesquisa e geração de novos projetos, alinhados com as demandas de mercado.

No dia **17 de março**, o PqTec realizou uma banca de avaliação de projetos de Pesquisa, Inovação & Desenvolvimento com participação dos professores Arlindo Flávio da Conceição e Luiz Leduino Neto da Unifesp, Hamilton Souza e David Vicente do Escritório de Projetos Pqtec, avaliando os projetos apresentados pelo Dr. Alexandre Hyodo da empresa Momentum Soluções Aplicadas e pelo Moacir Teotonio aluno de mestrado profissional em ciência e tecnologia - odontologia da Unesp – SJC.

O Alexandre trouxe uma proposta de projeto em Materiais para Balística e o Moacir projeto focado em realidade virtual para área de saúde aplicado em odontologia. Como resultado desta banca, foi submetido pelo Alexandre Hyodo no 2º Ciclo de Análise de abril, um projeto de pesquisa solicitando recursos financeiros para fomento a inovação no programa PIPE (Pesquisa Inovativa em Pequenas Empresas) da FAPESP que visa apoiar a execução de pesquisa científica e/ou tecnológica em micro, pequenas e médias empresas no Estado de São Paulo. Este programa possibilita que as empresas se associem a pesquisadores do ambiente acadêmico em projetos de pesquisa visando à inovação tecnológica, este projeto, se aprovado, contará com a participação de professores do ITA e da Unifesp. Outra ação para a permeabilidade e desenvolvimento dessa iniciativa, reside com as negociações que tiveram início no mês de abril de 2020 com a multinacional Bayer, para participação efetiva no programa Colmeia, que deve ser finalizada ainda no mês de maio. Essa participação, além do impacto financeiro, indica a identificação das oportunidades de interação entre empresas e ICT's por intermédio do PqTec, com o papel fundamental de ser o palco para essas interações.

A rede do PqTec com 7 universidades conveniadas, se torna relevante nesse cenário para a ampliação de atuação em termos de empreendedorismo e novas parcerias.

Fundação Estudar & PqTec - Prospecção de Parcerias: O PqTec promoveu no dia **01 de abril** um encontro virtual com a equipe da Fundação Estudar, representantes do ITA e Unesp, com o objetivo de aproximar as instituições e prospecção de parcerias em ações no desenvolvimento e formação dos alunos das instituições de ensino parceiras. A Fundação nos apresentou os seus programas de formação de líderes, bolsas de estudos nacional e internacional, treinamento em gestão e

autoconhecimento. Como resultado esperamos divulgar os cursos e bolsas ofertados pela Fundação para formação dos alunos e estamos avaliando alguma ação com sinergia.

Destaque também para as oportunidades dos Workshops do Programa Rota 2030 já mencionadas em outras metas do presente Contrato.

A2. Promover encontros estruturados e dirigidos para que os assuntos sejam debatidos entre os atores:

BALCÃO 360º TECNOLOGIA – Pqtec

Dia 13 de junho, às 9h, no Centro de Eventos do PqTec

O evento é um serviço exclusivo do Escritório de Negócios e visa aproximar as empresas dos pesquisadores de diversas áreas, que estarão à disposição para explicar em detalhes os trabalhos que desenvolvem, pesquisas e soluções disponíveis em diversas áreas.

Esta rodada será conduzida por profissionais da Abimaq (Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos) e professores e pesquisadores da FATEC. Haverá oito mesas temáticas.

Mesas conduzidas pela Abimaq:

- Coleta de Dados Industriais - IoT
- Segurança em Máquinas
- Robótica Industrial
- Sensoriamento 4.0

Mesas conduzidas pela Fatec:

- Mobilidade Urbana
- Engenharia de Software, Aplicações de Banco de Dados e Inteligência Artificial
- Atualização da Gestão de Operações
- Atualização Tecnológica: Treinamento, Minicursos e Especialização para a Educação Corporativa Profissional

BALCÃO 360º TECNOLOGIA - Unesp

Marco Antonio Raupp, diretor-geral do Parque Tecnológico, ministrou em 19/8 a Aula Inaugural da 4ª Turma do Curso de Mestrado Profissional do Instituto de Ciência e Tecnologia da Unesp.

Logo em seguida, foi realizado o Balcão 360º Tecnologia, em que empresas do Parque Tecnológico puderam interagir com alunos e docentes dos programas de pós-graduação, a fim de trocar ideias de projetos de pesquisa que possam contribuir para seus processos.

Participaram do Balcão as seguintes empresas:

- Resix;
- 3D Tecnologia;
- STC Simuladores.

Colmeia – Integração Universidade Empresa – 3ª. Oficina – 28/nov/2019

Data Science, Internet das Coisas, Sistemas Embarcados, Machine Learning, Seleção e Desenvolvimento de Materiais, Desenvolvimento Web, Blockchain e Segurança Cibernética... Ufa! Todos esses temas foram tratados no 3º encontro do Colmeia, programa do PqTec criado para estruturar bons projetos de pesquisa, desenvolvimento e inovação entre universidades e empresas. Tivemos mais de 70 participantes, que ainda puderam conhecer mais sobre linhas de fomento da Fapesp.



Grupos de Trabalho – 3ª. Oficina Colmeia

BALCÃO 360º TECNOLOGIA – PqTec

Dia 04 de dezembro, das 09h às 13h, no Centro de Eventos do PqTec.

O evento é um serviço exclusivo do Escritório de Negócios e visa aproximar as empresas dos pesquisadores de diversas áreas, que estarão à disposição para explicar em detalhes os trabalhos que desenvolvem, pesquisas e soluções disponíveis em diversas áreas.

Esta rodada foi conduzida por profissionais da EE-FGV (Escola da Economia da Fundação Getúlio Vargas) e contou com cerca de 30 atendimentos a alunos, pesquisadores e empresários.



Apresentação da equipe da EE-FGV-SP no Balcão 360 – 04/dez/2019

No dia **20 de fevereiro**, aconteceu reunião de desenvolvimento e prospecção de oportunidade para o Colmeia - programa de integração entre Universidade-Empresa do Pqtec para 2020, foram discutidas ações e oportunidades, estavam presentes representantes do ITA, Cité, IFSP, Unifesp e equipe dos Laboratório e Escritório de Projetos do PqTec.

A proposta do Colmeia programa de integração universidade-empresa, gerido pelo PqTec, é a de reunir os alunos, professores, empresários e pessoas sem vínculo com instituições ou empresas (sociedade) em grupos de interesse, para o desenvolvimento de pesquisa e geração de novos projetos, alinhados com as demandas de mercado. Os temas principais são: internet das coisas, desenvolvimento para celulares, desenvolvimento web, seleção e desenvolvimento de materiais, blockchain, machine learning, data science e sistemas embarcados.



O Escritório de Projetos do Parque Tecnológico São José dos Campos realizou no dia **18 de fevereiro** o Workshop de Entregas da Plataforma de Testbeds em Internet das Coisas (IoT – Internet of Things) – patrocinado pela ABDI (Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial) e desenvolvido pelo Parque durante o ano de 2019. O evento contou com a participação de 40 representantes das empresas parceiras e das principais empresas da região, universidades/ICTs e Startups, o projeto tem a função de estimular a inovação com a adoção de conceitos da indústria 4.0, os debates foram em torno das possibilidades de uso do ambiente.

No dia **17 de março**, o PqTec realizou uma banca de avaliação de projetos de Pesquisa, Inovação & Desenvolvimento com participação dos professores Arlindo Flávio da Conceição e Luiz Leduino Neto da Unifesp, Hamilton Souza e David Vicente do Escritório de Projetos Pqtec, avaliando os projetos apresentados pelo Dr. Alexandre Hyodo da empresa Momentum Soluções Aplicadas e pelo Moacir Teotonio aluno de mestrado profissional em ciência e tecnologia - odontologia da Unesp – SJC.

Fundação Estudar & PqTec - Prospecção de Parcerias: O PqTec promoveu no dia **01 de abril** um encontro virtual com a equipe da Fundação Estudar, representantes do ITA e Unesp, com o objetivo de aproximar as instituições e prospecção de parcerias em ações no desenvolvimento e formação dos alunos das instituições de ensino parceiras. A Fundação nos apresentou os seus programas de formação de líderes, bolsas de estudos nacional e internacional, treinamento em gestão e autoconhecimento. Como resultado esperamos divulgar os cursos e bolsas ofertados pela Fundação para formação dos alunos e estamos avaliando alguma ação com sinergia.

Status de Execução da Meta/Indicador

Pelo menos 8 interações no período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.1: Criar mecanismos para garantir a conectividade entre todos os integrantes e atores envolvidos com o Parque Tecnológico, com especial foco na cooperação e interação efetiva entre universidades e empresas, e nas empresas entre si, garantindo assim que a região alcance um nível de excelência nas áreas de atuação escolhidas.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (2.1.3)	Realizar ao menos 1 evento anual para apresentação de ofertas e demandas de desenvolvimento tecnológicos e de negócios, entre instituições residentes e APLs.
Indicadores	
Evento realizado.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Estruturar evento de promoção a sinergia entre as instituições residentes e dos APLs:	
<p>No início de 2019 a APTSJC realizou um evento (anual) para apresentação de ofertas e demandas de desenvolvimento tecnológico e de negócios entre as instituições residentes e APL's. Dentro do período estava prevista uma sessão de negócios junto às empresas incubadas, residentes e associados aos APLs e Parque Tecnológico, porém devido as medidas restritivas em decorrência dos últimos decretos estaduais sobre a pandemia do COVID-19, reprogramamos o evento para junho de 2020, com a possibilidade da realização online, por meio de uma plataforma específica para a ação.</p> <p>Entretanto, embora não se configure como evento, mas no que diz respeito a “apresentação de ofertas e demandas de desenvolvimento tecnológico e de negócios”, os APLs estão trabalhando de forma ativa realizando reuniões juntos aos associados para identificação de projetos e soluções voltadas ao combate do COVID-19, a fim de provocar interação das próprias empresas, com o intuito de promoção de ações conjuntas. Algumas ações desenvolvidas foram tocadas de forma independente pelas empresas associadas, diante das oportunidades, porém outras, houve grande apoio e envolvimento das equipes dos APLs. Esses projetos tecnológicos que se encontram mais bem detalhadas na Meta (1.2.3) – atividade 2. Projetos de destaques do setor aero: Faces Guardian, Desinfecção com Equipamento UV (tecnologia ultravioleta/campo da física/óptica) e a Câmara de Ozônio – Equipamento para desinfecção de EPIs.</p>	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento. Evento reprogramado para junho de 2020.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.2: Articular e agregar capacitação externa já existente, como facilitadora da consecução de inovações em P&D&I e para o desenvolvimento de tecnologias relevantes.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (2.2)	Obter para o PqTec pelo menos 1 credenciamento ou habilitações, ao longo de quatro anos, perante agentes que viabilizem ou promovam oportunidades de obtenção de recursos para aplicação em projetos de P&D&I.
Indicadores	
Relatório quadrimestral de evolução dos processos. Habilitação / Credenciamento obtidos.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Prospectar oportunidades:	
<p>O Parque Tecnológico São José dos Campos foi credenciado em janeiro de 2018 pelo MCTIC para receber e gerir recursos da Lei da Informática através de sua incubadora. Neste sentido, constantemente são prospectadas oportunidades para explorar este credenciamento. Por exemplo, foram realizados 2 projetos em 2019 utilizando os recursos da Lei da Informática – um deles envolvendo a startup Fofuuu e a Samsung como empresa âncora e o outro a Engtelco (empresa residente) e a Advansat como empresa âncora. Em março de 2020 o PqTec assinou um novo contrato com a Startup Nuvem Mestra e a Samsung como empresa âncora.</p> <p>Destaque também para o Softlanding HUB da União Europeia no Brasil, ainda no 2º ano do CG.</p> <p>Em maio de 2019 o PqTec foi aprovado no credenciamento do Programa Nexos – Anprotec/Sebrae – o programa tem como objetivo central a conexão corporativa entre médias e grandes empresas com startups, com o apoio dos ambientes de inovação para a geração de negócios e desenvolvimento de novas tecnologias. Os ambientes selecionados tornam-se credenciados pelo programa e acreditados para implementação de projetos em parceria com as médias e grandes empresas participantes do programa, além de se beneficiarem da divulgação institucional proporcionada pelo programa NEXOS. Já em dezembro, o PqTec foi informado pela equipe gestora do programa Nexos que foi selecionado para compor um projeto em parceria com a L'Oréal e uma startup (Biosolvit).</p>	

A2. Habilitar-se / Obter credenciamento:

Em maio de 2019 o PqTec foi aprovado no credenciamento do Programa Nexos – Anprotec/Sebrae

O Programa Nexos tem como objetivo central a conexão corporativa entre médias e grandes empresas com startups, com o apoio dos ambientes de inovação para a geração de negócios e desenvolvimento de novas tecnologias. Os ambientes selecionados tornam-se credenciados pelo programa e acreditados para implementação de projetos em parceria com as médias e grandes empresas participantes do programa, além de se beneficiarem da divulgação institucional proporcionada pelo programa NEXOS.

O PqTec segue monitorando outras possibilidades de credenciamento para outros setores.

Status de Execução da Meta/Indicador

No período, **1 programa**. Programa Nexos – ANPROTEC/SEBRAE.

Meta concluída. Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.3: Promover a união de competências em torno de projetos e da busca de soluções tecnológicas, agregando e articulando todos os atores envolvidos, incitando o surgimento ou a consolidação de uma comunidade prática e ativa na geração de resultados.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (2.3.1)	Realizar ações para a aplicação de pelo menos 4 projetos de P&D&I em 4 anos, com a implantação média de 1 projeto por ano, preferencialmente em temas que contribuam para a distinção de competências, congregando empresas, universidades e/ou institutos de pesquisa sob a gestão da APTSJC.
Indicadores	
Relatório quadrimestral de evolução dos processos; Número de projetos aplicados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar o Mapeamento de competências, pesquisadores, universidades, professores, técnicos, laboratórios no PqTec e Linhas de Pesquisa, fomento e investimento:	
De forma constante, procura-se fomentar a interação universidade empresa. No dia 20 de fevereiro, aconteceu uma reunião de desenvolvimento e prospecção de oportunidades para o Colmeia - programa de Integração entre Universidade-Empresa do PqTec para 2020, foram discutidas ações e oportunidades, estavam presentes representantes do ITA, Cité, IFSP, Unifesp e equipe dos Laboratório e Escritório de Projetos do PqTec.	
	
A2. Vincular estas competências em oportunidades de realização de novos projetos de inovação:	
Pesquisa Inovativa em Pequenas Empresas (PIPE FASE 1)	

Fundação de Amparo à Pesquisa do Estado de São Paulo (FAPESP)

No dia 05 de julho de 2019, aconteceu uma reunião de trabalho do Escritório de Projeto sobre o Programa PIPE - 3º Ciclo de Análise de 2019 (data de submissão 29 de julho de 2019) com o Professor Luiz Leduino de Salles Neto e posteriormente com o Professor Arlindo Flávio da Conceição, Professores Associados da Unifesp. As reuniões tiveram como objetivo de criar um modelo de negócio onde a Associação Parque Tecnológico possa participar como um prestador de serviço para as empresas proponentes e a Unifesp prestando serviços de pesquisa ou como Pesquisador Associado ao projeto. A empresa STC Simuladores teve interesse em apresentar uma proposta nessa chamada, o projeto visa a criação de um produto e será realizado uma pesquisa inicial sobre o conceito de Internet das Coisas e redução de consumo de Energia Elétrica para terminais portuários. Auxiliamos a empresa na formatação do projeto bem como no intermédio com a Unifesp para propor a participação de 2 professores e 2 alunos relacionados a temática neste projeto. **(1)**

Chamada EPSON: A Epson pelo seu Programa de Inovação iniciou uma chamada (RFP – P&D - Innovation Epson – 001/2019, data de submissão 24 de junho de 2019) para que Instituições de Ciência e Tecnologia cadastrados no CATI, a fim de lançar desafios tecnológicos a serem superados através de projetos executados sob a lei da Informática. Apresentamos duas propostas em conjunto com as empresas 3D Tecnologia e Autaza, empresas participantes do Hub de Inovação Nexus do Pqtec. **(2) e (3)**

Chamada CPFL: O Escritório de Projetos está constantemente em contato com parceiros chaves para o desenvolvimento de projetos de Inovação Tecnológica com a Associação Parque Tecnológico ou a utilização de recursos oriundo de incentivos fiscais aplicados em instituições credenciadas ao CATI. A CPFL Energia por meio do seu programa de Pesquisa & Desenvolvimento (P&D), deve aplicar anualmente um percentual definido de sua receita operacional líquida (ROL), na realização de projetos de P&D. No final de julho de 2019 foi aberta uma chamada com o objetivo de Mapeamento das Soluções Sistêmicas e Tecnológicas para Gestão de Ativos UAR da CPFL, a Associação Parque Tecnológico apresentou 3 propostas em parceria com as empresas Atech, Fitec, Proxion e Leega. **(4), (5) e (6)**

BALCÃO 360º TECNOLOGIA – Pqtec

Dia 13 de junho, às 9h, no Centro de Eventos do PqTec.

O evento é um serviço exclusivo do Escritório de Negócios e visa aproximar as empresas dos pesquisadores de diversas áreas, que estarão à disposição para explicar em detalhes os trabalhos que desenvolvem, pesquisas e soluções disponíveis em diversas áreas.

Esta rodada será conduzida por profissionais da Abimaq (Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos) e professores e pesquisadores da FATEC. Haverá oito mesas temáticas.

Mesas conduzidas pela Abimaq:

- Coleta de Dados Industriais – IoT;
- Segurança em Máquinas;
- Robótica Industrial;

- Sensoriamento 4.0.

Mesas conduzidas pela Fatec:

- Mobilidade Urbana;
- Engenharia de Software, Aplicações de Banco de Dados e Inteligência Artificial;
- Atualização da Gestão de Operações;
- Atualização Tecnológica: Treinamento, Minicursos e Especialização para a Educação Corporativa Profissional.

BALCÃO 360º TECNOLOGIA - Unesp

Marco Antonio Raupp, diretor-geral do Parque Tecnológico, ministrou ontem (19) a Aula Inaugural da 4ª Turma do Curso de Mestrado Profissional do Instituto de Ciência e Tecnologia da Unesp.

Logo em seguida, foi realizado o Balcão 360 Tecnologia, em que empresas do Parque Tecnológico puderam interagir com alunos e docentes dos programas de pós-graduação, a fim de trocar ideias de projetos de pesquisa que possam contribuir para seus processos.

Participaram do Balcão as seguintes empresas:

- Resix
- 3D Tecnologia
- STC Simuladores

Programa de Interação Universidade Empresa - Colmeia

Resumo: este projeto visa integrar os discentes (de graduação e de pós-graduação) das Universidades de São José dos Campos e do Vale do Paraíba às atividades de inovação tecnológica conduzidas no âmbito do Parque Tecnológico de São José dos Campos. Visa a organização de eventos, de um portal sobre inovação tecnológica e de equipes de apoio tecnológico para apoiar projetos e empresas presentes no ecossistema de inovação da Região Metropolitana do Vale do Paraíba.

A estratégia é que o programa Colmeia contemple as demais instituições - FGV, Unifesp, Fatec, Unesp e ITA (vinculadas/parcerias ou instaladas no PqTec) - para aderirem conforme possibilidade e conveniência de cada instituição.

No dia 05 de junho de 2019, aconteceu no Pqtec um Workshop do Colmeia para a criação dos grupos de estudo, a Embraer representada pelo Paulo Lourenção (Coordenador Técnico Sênior) as demandas da Embraer X. **(7)**

Os grupos ficaram estruturados da seguinte forma:

Data Science, Internet das Coisas/Sistemas Embarcados, Machine Learning, Seleção e Desenvolvimento de Materiais, Desenvolvimento Web/mobile, blockchain e Segurança Cibernética.

As instituições participantes:

Unifesp, Unesp, Fatec, ITA, IFSP, FGV, Embraer, EDP, Unitau, Johnson & Johnson, Conexão Local, Volt Tecnologia, Nexus Engenharia, Unip, Inpe e Anhanguera.

Neste contexto de promoção e fomento à integração universidade empresa, foram realizados no período:

- Balcão 360 – Tecnologia – 04/dez/2019 – instituição âncora: EE-FGV-SP – Escola de Economia – Fundação Getúlio Vargas – São Paulo. Cerca de 11 atendimentos;
- Colmeia - 3ª. Oficina – 28/nov/2019 – universidades participantes: ITA, Unifesp, Unesp, FGV, IFSP e grupo Cité (Anhembi Morumbi) – oportunidades a serem possivelmente apresentadas no próximo período.

O Escritório de Projetos do PqTec realizou no dia 18 de fevereiro o Workshop de Entregas da Plataforma de Testbeds em Internet das Coisas (IoT – Internet of Things) – patrocinado pela ABDI (Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial) e desenvolvido pelo Parque durante o ano de 2019. O evento contou com a participação de 40 representantes das empresas parceiras e das principais empresas da região, dos APLs, universidades/ICTs e Startups, o projeto tem a função de estimular a inovação com a adoção de conceitos da indústria 4.0, os debates foram em torno das possibilidades de uso do ambiente.



No dia 17 de março, o PqTec realizou uma banca de avaliação de projetos de Pesquisa, Inovação & Desenvolvimento com participação dos professores Arlindo Flávio da Conceição e Luiz Leduino Neto da Unifesp, Hamilton Souza e David Vicente do Escritório de Projetos PqTec, avaliando os projetos apresentados pelo Dr. Alexandre Hyodo da empresa Momentum Soluções Aplicadas e pelo Moacir Teotonio aluno de mestrado profissional em ciência e tecnologia - odontologia da Unesp – SJC.

O Dr. Alexandre nos trouxe uma proposta de projeto em Materiais para Balística e o aluno Moacir um projeto focado em realidade virtual para área de saúde aplicado em odontologia. Como resultado desta banca, foi submetido pelo Alexandre Hyodo no 2º Ciclo de Análise do 22 de abril um projeto de pesquisa solicitando recursos financeiros para fomento a inovação no programa PIPE (Pesquisa Inovativa em Pequenas Empresas) da FAPESP que visa apoiar a execução de pesquisa científica e/ou tecnológica em micro, pequenas e médias empresas do Estado de São Paulo. Este programa possibilita que as empresas se associem a pesquisadores do ambiente acadêmico em projetos de pesquisa visando à inovação tecnológica. Este projeto, se aprovado, contará com a participação de professores do ITA e da Unifesp. **(8)**

Status de Execução da Meta/Indicador

8 projetos propostos no período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.3: Promover a união de competências em torno de projetos e da busca de soluções tecnológicas, agregando e articulando todos os atores envolvidos, incitando o surgimento ou a consolidação de uma comunidade prática e ativa na geração de resultados.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (2.3.2)	Prospectar um novo Arranjo Produtivo Local.
Indicadores	
Relatório anual de evolução dos processos;	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapear setores produtivos de alta relevância para São José dos Campos e região:	
<p>O PqTec constantemente participa de eventos e recebe visitas, que permitem prospecção de APL's. Alguns destaques do período:</p> <p>O PqTec permaneceu ativo, participando das oportunidades do Programa Rota 2030 – oportunidade no setor automotivo.</p> <p>Algumas ações relacionadas ao setor Agro também iniciaram no período, entretanto, considerando o cenário do COVID-19, uma maior aproximação ao setor acabou prejudicada e projetamos uma retomada em meados do 2º semestre de 2020.</p>	
A2. Promover encontros/reuniões para oportunidades;	
<p>Reuniões Rota 2020 – Prospecção de oportunidades e projetos em parceria com empresas, universidade e instituições.</p> <p>A Associação de Engenharia Automotiva (AEA) e Associação Nacional dos Fabricantes de Veículos Automotores (Anfavea), em parceria com o Parque Tecnológico São José dos Campos, Centro de Competência em Manufatura do ITA e o Sindipeças, realizaram hoje (25) o 4º workshop para identificar demandas e oportunidades em pesquisa, desenvolvimento e inovação do Programa Rota 2030, voltado ao setor automotivo.</p> <p>O evento contou com a participação de mais de cem representantes do governo, das associações de classe, das principais indústrias do setor automotivo e de autopeças, além de instituições de ensino e pesquisa.</p>	

Este workshop teve como tema central os Projetos e Programas Prioritários (PPPs) previstos pelo Rota 2030. Durante a manhã, os participantes ficaram a par das atualizações do programa por meio das apresentações das coordenadoras técnicas financeiras sobre os PPPs aprovados (linha de atuação, instituições envolvidas, aportes financeiros, benefícios do programa etc.).

No período da tarde, houve mesas temáticas para discussões e detalhamentos sobre cada um dos seis PPPs, mediadas pelos especialistas das instituições envolvidas.

O Programa Rota 2030 é regulado pela Lei nº 13.755/2018, que estabelece a nova política para o setor automotivo e está estruturado em três pilares: condições para a comercialização de novos veículos no Brasil; redução de imposto de renda e da contribuição social sobre o lucro líquido para empresas que investirem em pesquisa e desenvolvimento e isenção fiscal para aquisição de peças.

Encontros relacionados ao setor **Agro**.

Entretanto, sem ações específicas e fortalecidas no período.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento – concluído para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.4: Atuar para que o conhecimento e tecnologia gerados pelas instituições de P&D&I estejam alinhados com as necessidades de Mercado, e para que as universidades ali instaladas também busquem este propósito, criando mecanismos instigadores, promotores e facilitadores para seu desenvolvimento e sua comercialização.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (2.4)	Estimular o estreitamento dos professores e orientadores para a promoção conjunta com seus alunos e orientados no desenvolvimento de trabalhos no todo ou em parte no ambiente do Parque Tecnológico.
Indicadores	
Estratégia de estímulo. Relatório quadrimestral da realização e resultado.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Elaborar uma estratégia de estímulo aos professores e pesquisadores da comunidade científica e acadêmica que atuem no corpo discente obtendo resultados concretos na produção de alunos empreendedores:	
Inicialmente Balcão 360º Tecnologia, hoje Programa de Interação Universidade Empresa - Colmeia	
<p>Resumo: este projeto visa integrar os discentes (de graduação e de pós-graduação) das Universidades de São José dos Campos e do Vale do Paraíba às atividades de inovação tecnológica conduzidas no âmbito do Parque Tecnológico de São José dos Campos. Visa a organização de eventos, de um portal sobre inovação tecnológica e de equipes de apoio tecnológico para apoiar projetos e empresas presentes no ecossistema de inovação da Região Metropolitana do Vale do Paraíba.</p> <p>A estratégia é que o programa Colmeia contemple as demais instituições - FGV, Unifesp, Fatec, Unesp e ITA (vinculadas/parcerias ou instaladas no PqTec) - para aderirem conforme possibilidade e conveniência de cada instituição.</p> <p>Alguns de seus resultados concretos:</p> <p>Fundação Estudar & PqTec - Prospecção de Parcerias: O PqTec promoveu no dia 01 de abril um encontro virtual com a equipe da Fundação Estudar, representantes do ITA e Unesp, com o objetivo</p>	

de aproximar as instituições e prospectar parcerias em ações no desenvolvimento e formação dos alunos das instituições de ensino parceiras. A Fundação nos apresentou os seus programas de formação de líderes, bolsas de estudos nacional e internacional, treinamento em gestão e autoconhecimento. Como resultado esperamos divulgar os cursos e bolsas ofertados pela Fundação para formação dos alunos e estamos avaliando alguma ação com sinergia.

A2. Promover e apoiar a participação destes projetos em eventos relativos ao empreendedorismo:

Reuniões presenciais com empresas de tecnologia da região para promover esta iniciativa (Colmeia) e prospectar outras formas de relacionamento/desenvolvimento de oportunidades com o PqTec.

- 31 de maio de 2019 Reunião de trabalho projeto PIPE FASE 1 com a empresa STC Simuladores.
- 04 de junho de 2019 - Reunião de trabalho com a Samsung e FOFUUU relacionado ao programa Samsung Creative Startup em parceria com a Anprotec;
- 04 de junho de 2019 - Reunião de relacionado ao Balcão 360ª Tecnologia com a ABIMAQ e FATEC;
- 05 de junho de 2019 - Colmeia Open Day, participaram do workshop Unifesp, Unesp, Fatec, ITA, IFSP, FGV, Embraer, EDP, Unitau, Johnson & Johnson, Conexão Local, Volt Tecnologia, Nexus Engenharia, Unip, Inpe e Anhanguera;
- 19 de junho de 2019 - Reunião com a Siemens sobre o Projeto do PqTec Laboratório Virtual de Internet das Coisas;
- 05 de julho de 2019 - aconteceu uma reunião de trabalho do Escritório de Projeto sobre o Programa PIPE - 3º Ciclo de Análise de 2019 (data de submissão 29 de julho de 2019) com o Professor Luiz Leduino de Salles Neto e posteriormente com o Professor Arlindo Flávio da Conceição, Professores Associados da Unifesp;
- 11 de julho de 2019 - reunião de trabalho com a Akaer sobre o Projeto do PqTec Laboratório Virtual de Internet das Coisas;
- 12 de julho de 2019 - reunião com a empresa Leega, apresentando as iniciativas do PqTec;
- 19 de julho de 2019 - Reunião a ROMI parceiro do Projeto do PqTec Laboratório Virtual de Internet das Coisas;
- 22 de julho de 2019 - visita a empresa Omega7 sobre o Projeto do PqTec Laboratório Virtual de Internet das Coisas;
- 26 de julho de 2019 - reunião com a empresa Subiter sobre o programa PIPE da FAPESP;
- 26 de julho de 2019 - reunião com a Fibraforte e Associação Das Indústrias Aeroespaciais Do Brasil (AIAB), sobre Patrocínio do BNDES para eventos;
- 31 de julho de 2019 - reunião com a Krohne sobre o Projeto do PqTec Laboratório Virtual de Internet das Coisas;
- 08 de agosto de 2019 - reunião de trabalho com a Leega e Proxion, projeto de Pesquisa e Desenvolvimento da CPFL;
- 09 de agosto de 2019 - reunião com a Thyssenkrupp Automata sobre o Projeto do PqTec Laboratório Virtual de Internet das Coisas;
- 19 de agosto de 2019 - Visita a Sântis Electric (Isoservice) em Curitiba PR sobre o Projeto do PqTec Laboratório Virtual de Internet das Coisas;
- 28 de novembro de 2019 – 2ª. oficina Colmeia. Empresas participantes: Conexão Local, Embraer, Stefanini, Omega 7 e Promarking.
- 17 de março de 2020 - o PqTec realizou uma banca de avaliação de projetos de Pesquisa, Inovação & Desenvolvimento com participação dos professores Arlindo Flávio da Conceição

e Luiz Leduino Neto da Unifesp, Hamilton Souza e David Vicente do Escritório de Projetos PqTec, avaliando os projetos apresentados pelo Dr. Alexandre Hyodo da empresa Momentum Soluções Aplicadas e pelo Moacir Teotonio aluno de mestrado profissional em ciência e tecnologia - odontologia da Unesp – SJC. (já detalhado).

Status de Execução da Meta/Indicador

Meta concluída. Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.5: Promover cursos, eventos, encontros e palestras de qualidade, de maneira que sejam eficazes na geração de atratividade para a atuação do Parque e de seus atores, proporcionando, ao mesmo tempo, o dinamismo e o ambiente adequados para a geração de uma comunidade interativa, e que reunida em torno de seus propósitos, amplia a percepção e consciência do que seu ambiente oferece.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
-------------------------	---

Meta (2.5.1)	Realizar no mínimo 2 eventos por ano, que congreguem as instituições de São José dos Campos e região para <i>networkings</i> .
---------------------	--

Indicadores

Relatório da realização e resultados dos eventos.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Buscar patrocinadores e apoiadores:

Realização da **6ª. edição da RM VALE TI** (mais bem descrita na atividade A2 da Meta 2.5.2);

Durante o período foi realizado o evento **Nexus Summit** que congregou **10 instituições** de São José dos Campos e região como patrocinadores e apoiadores:



Foram realizados também os eventos Pizza de Quinta, Papo de Primeira e o MiSanja que juntos contaram com o total de **6 patrocinadores e apoiadores**.

- **Patrocínio / apoio MiSanja:**



- **Apoio Pizza de Quinta, Papo de Primeira:**



Durante o período foram realizados os eventos TechTalks, Workshop de Scrum e Balcão 360º Online que juntos contaram com o total de **14 patrocinadores e apoiadores**.

- **Patrocínio / apoio TechTalks:** Necto, TecSus e UrbeMobile



Palestrantes: Marcelo Lino – **Orama**, Felipe Imamura – **TecSus**, Prof. Eduardo Sakaue – **FATEC**

- **Patrocínio / apoio Workshop Scrum:** Designa



- **Apoio Balcão 360º Online:** SCI, AG Global, Henrique Consultoria Tributária, BNZ, Spadotto Advogados, Abimaq e Sebrae.



A2. Realizar os eventos:

Edições #30, #31, #32 Pizza de quinta - Papo de primeira – 23/05/2019, 25/07/2019, 31/10/2019

O Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos realizou nos dias 23 de maio, 25 de julho, 31/10 o evento “Pizza de quinta - Papo de primeira”.

Os encontros têm como objetivo criar um ambiente de sinergia e troca de conhecimento trazendo sempre convidados especiais que somam na missão do Nexus de promover conexões entre todos os atores de inovação.



- Na **edição #30** tivemos como convidado: **Leonardo Nogueira**

Formado em Engenharia Aeronáutica no ITA em 2010. Durante a graduação participou de várias iniciativas: Baja, Aero, CR, CASD, CV e COMFOR. Estagiou no banco BBM e na Gol Linhas Aéreas antes de se tornar empreendedor. Em 2011 fundou a ALTAVE junto com seu colega de turma Bruno Avena. A Altave é uma indústria aeroespacial que desenvolve veículos mais leves que o ar, fundada em março de 2011 por dois engenheiros recém-formados pelo ITA. Nasceu na Incubaero, incubadora de negócios localizada dentro do DCTA. Em 2017 abriu seu escritório no Parque Tecnológico de São José dos Campos. Ganhou notoriedade internacional com seus quatro balões de monitoramento persistente de grandes áreas utilizados durante os Jogos Olímpicos RIO 2016. Foi classificada mundialmente dentre as maiores empresas de seu segmento. Ganhou diversos prêmios, entre eles 2x Inovação Futurecom, iNove (Rede Globo), Acelera (FIESP), Concurso de Engenharia de Defesa e Segurança (ABIMDE) e Super Acelera (FIESP), o maior evento de investimento-anjo em startups da América Latina, cuja premiação são 3 meses de imersão no Vale do Silício.

- Na **edição #31** tivemos como convidado: **Yuzo Tamaru**

Atualmente Co-founder e Head de Design da SoluCX. Foi fundador da agência digital Studio Koi antes de entrar para o universo das startups. Possui experiência em UI/UX, branding, design gráfico, motion design e animações. Atua ainda com desenvolvimento de produtos digitais, materiais de apoio ao time comercial/marketing, além de atuar como Customer Success.

- Na **edição #32** tivemos como convidado: **Ewerton Santos**

No dia 31/10, o Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos realizou a 32ª. Nesta edição, Ewerton Santos, CEO da TrackCash, startup residente do Nexus, compartilhou sua trajetória, aprendizados e conhecimentos com os empreendedores presentes no evento. Formado em Engenharia Eletro/Eletrônica, Ewerton trabalhou na indústria por 13 anos e desde 2009 ingressou no desafio da própria Startup. Foi um dos fundadores do SuperPay, gateway de pagamentos e, após a venda da empresa, montou um e-commerce de nome Comprenet. Com base nos desafios enfrentados com as vendas online, iniciou as atividades do TrackCash, que é um gestor e conciliador financeiro para quem vende através de lojas virtuais, marketplaces e varejo físico.

miSanja – 27/06/2019

O Marketing in Sanja é um evento para comunicadores, marqueteiros, designers, publicitários, enfim para todos da área de marketing e comunicação do Vale do Paraíba. Queremos fomentar um ecossistema para esses profissionais, que podem trabalhar fora das redações e agências tradicionais em um novo nicho: a tecnologia!

A 3ª edição do MiSanja, Marketing de Performance em São José dos Campos, aconteceu no dia 27 de junho no Nexus Hub.



Programação:

18h30 - Credenciamento + Comem e Bebes

19h00 - #talk: Estratégia orientada a dados: transformando a rotina do marketing com Gustavo Franco

19h45 - #talk: Plano de métricas: a importância de se planejar para capturar os dados com Luciana Maryllac

20h00 - #talk: Data Science e os benefícios do Cross Channel com Marcus Cabral

20h45 - Mesa Redonda

O miSanja 3ª edição contou com **70 participantes**.



Nexus Summit | 29 - 30/08/2019

O Nexus Summit tem como objetivo unir e fortalecer o ecossistema de startups da Região Metropolitana do Vale do Paraíba.



Nos dias 29 e 30 de Agosto de 2019, mais de 500 empreendedores do Parahyba Valley tiveram a oportunidade de fazer networking e se conectar com investidores e grandes empreendedores do Brasil.

O primeiro dia focou nas trocas de experiência entre empreendedores. Grandes líderes de startups do Brasil e do Parahyba Valley compartilharam suas trajetórias e trouxeram insights essenciais para quem busca crescimento e sucesso.

O segundo dia foi dedicado a responder à pergunta: como conseguir investimento para a minha startup? Os speakers mostraram como conquistar investidores-anjo e como funciona a cabeça de um investidor, entre outros temas. O Nexus Summit se encerrou com um DEMO DAY, momento em que startups tiveram a oportunidade de fazer um pitch para uma banca de investidores renomados.



- **Cerimônia de Graduação e Demo Day – Nexus Hub**

No dia 03/12 cinco startups incubadas e aceleradas no Nexus – Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos receberam certificados de graduação. 3d Tecnologia, Fofuuu, Lá Vem Bebê, Palo Technology e SCI Vale tiveram sucesso no desenvolvimento de novas tecnologias e negócios no programa Nexus Growth.



O evento teve a participação de representantes do Parque Tecnológico São José dos Campos, da Secretaria de Inovação e Desenvolvimento Econômico do município e do Sebrae-SP.

A programação contou ainda com Demo Day das startups graduadas e de nove startups acompanhadas pelo programa Startup SP do Sebrae, além de uma palestra sobre Growth Hacking com Raphael Lassance, referência nacional no tema.

- **TechTalks**

O Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos realizou nos dias 29/01/2020, 19/02/2020, 29/04/2020 o Techtalks.

Os TechTalks são encontros que visam o compartilhamento do conhecimento com objetivo de proporcionar um melhor aproveitamento do ambiente do PqTec pelas equipes das empresas. Todo encontro tem um tema técnico desafiador que possa ser discutido pelos profissionais fora do ambiente de trabalho.

- 29/01/2020 – ELK Monitorando Aplicação Ponta a Ponta com Marcelo Lino da empresa Orama;
- 19/02/2020 – Como publicar seu APP na Apple Store com Felipe Imamura da TecSus;
- 29/04/2020 – Comparativo de Processos de Desenvolvimento de Software com o professor Eduardo Sakaue da FATEC;



- **Workshop Scrum – 25 participantes**



Scrum é uma metodologia ágil para gestão e planejamento de projetos. No Scrum, os projetos são divididos em ciclos chamados de Sprints. O Sprint representa um Time Box dentro do qual um conjunto de atividades deve ser executado.

Neste workshop, praticamos os métodos gestão ágil de projetos e conhecemos o movimento agile que revolucionou a forma como as empresas trabalham. Detalhamos todos os conceitos em uma imersão no mundo dos métodos ágeis e no SCRUM. Não foi só teoria! Foram atividades dinâmicas onde os participantes vivenciaram uma equipe SCRUM trabalhando!



- **Balcão 360º Online**

Escritório de Negócios e Nexus organizaram três webinars para tratar dos temas mais sensíveis às empresas vinculadas ao Parque Tecnológico São José dos Campos, que enfrentam muitos desafios durante a pandemia de Covid-19.

De 30/3 a 2/4, grandes especialistas discutiram questões tributárias e fiscais, trabalhistas e financeiras. Os webinars foram EXCLUSIVOS para residentes do PqTec e associados do Cluster Aeroespacial Brasileiro e do APL TIC VALE.

Temas abordados: Direito Trabalhista, Ferramentas tributárias e fiscais para seu negócio e Incentivos financeiros.



Status de Execução da Meta/Indicador

13 eventos realizados que congregaram as empresas e instituições diferentes da região. Relatórios descritos nos itens A1 e A2 da Meta 2.5.1. Os eventos realizados receberam um total de mais de **4800 participantes** no período. Pelo menos **100 empresas e instituições** da região foram patrocinadoras e apoiadoras dos eventos.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.5: Promover cursos, eventos, encontros e palestras de qualidade, de maneira que sejam eficazes na geração de atratividade para a atuação do Parque e de seus atores, proporcionando, ao mesmo tempo, o dinamismo e o ambiente adequados para a geração de uma comunidade interativa, e que reunida em torno de seus propósitos, amplia a percepção e consciência do que seu ambiente oferece.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (2.5.2)	Realizar anualmente a RM VALE TI - Feira de Tecnologia e Inovação.
Indicadores	
Relatório da realização e resultados da feira.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Buscar patrocinadores e apoiadores:	
A 6ª RM Vale TI congregou 79 instituições de São José dos Campos e região, sendo: <ul style="list-style-type: none"> • Patrocinadores – 18; • Apoiadores – 29; • Expositores – 38. 	
Patrocinadores:	

Patrocínio Platinum:



Patrocínio Gold:



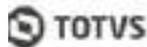
Patrocínio Silver:



Patrocínio Bronze:



Expositores:





A2. Realizar a feira:



A 6ª RM Vale TI aconteceu de 22 a 24 de outubro no Parque Tecnológico São José dos Campos e atraiu mais de 4.000 pessoas, entre empresários, gestores públicos, estudantes e profissionais e

representantes de entidades e universidades. Esse número representa um crescimento de cerca de 35% em relação à edição passada.



A edição 2019 contou ainda com 47 estandes de expositores, além de 24 startups no Startup World. Na Rodada de Negócios foram mais de 30 prefeituras, 51 empresas âncoras e 80 empresas ofertantes. Em dois dias de Rodada de Negócios foram mais de 800 reuniões realizadas. A organização do evento avalia que a 6ª RM Vale TI deve gerar mais de R\$ 200 milhões em negócios.





O Congresso, que aconteceu na 6ª RM Vale TI, foi também um importante fórum para debater as tendências tecnológicas presentes no mercado atualmente e o que será novidade para impulsionar os negócios nos próximos anos. Foram abordados temas como IoT, realidade virtual, realidade aumentada, big data e projetos sustentáveis.

Status de Execução da Meta/Indicador

Meta concluída para o período – (22 a 24/10/2019).
--

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.6: Desenvolver, implantar e operacionalizar um plano para a internacionalização do Parque Tecnológico, tornando-se um ponto focal do país, posicionando-o como uma plataforma exportadora e um “hub” de negócios de cooperação internacional.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (2.6)	Estabelecer no mínimo 4 acordos internacionais em 4 anos que visem incrementar as conexões do Parque Tecnológico com instituições congêneres no mundo.
Indicadores	
Números de acordos assinados. Relatório quadrimestral de evolução.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Prospectar potenciais parceiros que somem e agreguem interesses em se tratando de P&D&I e empreendedorismo consoantes ao Parque Tecnológico.	
Oportunidades: MAIO/2019 29, 30 e 31/05 - Participação no seminário “La Cooperazione Spaziale come strumento per il progresso economico, scientifico e culturale” em Roma, Itália, reunindo representantes dos governos italiano e brasileiro, membros da academia, cientistas, empresários e integrantes da comunidade diplomática e militar. Teve o objetivo de explorar parcerias para reforçar a cooperação espacial Brasil-Italia em todos os níveis. A programação proposta contemplou, também visitas e reuniões com representantes de importantes instituições italianas da região de Lazio, possibilitando um olhar sistêmico acerca do ecossistema aeroespacial local, com destaque para organizações inseridas no setor universitário, do governo e do setor privado. 1º Dia, 29/05/2019: A) Chegada à Roma e reunião de alinhamento com equipe da Embaixada; 2º Dia, 30/05/2019:	

A) Audiência com Sr. Embaixador do Brasil em Roma – Iniciamos o dia com uma audiência com o Exmo Sr. Embaixador Antonio de Aguiar Patriota, para quem apresentamos o conceito e as atividades desenvolvidas pelo Parque Tecnológico São José dos Campos, bem como os objetivos e expectativas do PqTec para o evento e para futuras parcerias e relacionamentos Brasil – Itália. Também foram discutidos com o Sr. Embaixador os detalhes da organização do evento e da agenda de visitas.

B) Agência Espacial Italiana - ASI – A delegação brasileira, formada por representantes da Agência Espacial Brasileira – AEB, pelo Instituto Nacional de Pesquisas Espaciais – INPE, MRE – Embaixada do Brasil em Roma e Parque Tecnológico foi recebida pelo sr. Enrico Russo, Diretor de Ciência e Tecnologia da ASI, que iniciou a apresentação sobre a história da indústria espacial italiana (3º país a enviar um satélite em órbita) e da Agência, que historicamente coopera com diversos países, incluindo o Brasil. Foi apresentado, também o New Space Government Act, que organiza a estrutura do governo italiano em relação a questões espaciais, muito semelhante ao modelo sugerido pela Agência Espacial Brasileira para o Brasil. Em seguida foram apresentados os programas da Unidade de Observação da Terra, os programas de pequenos, nano satélites e cubesats, como o PLATINO, cujos objetivos incluem lançamentos múltiplos, desenvolvimento industrial e mercadológico. Outro programa apresentado pelos colegas da ASI foi o de lançadores Aryane e Veja, que contam com novos sistemas de propulsão e sistemas de reuso e reentrada. Por fim, o Gerente da Unidade de Inovação e Transferência de Tecnologia apresentou o programa e as políticas de inovação da ASI, que inclui desafios de engajamento entre o ecossistema espacial e não espacial, com aplicações diversas.

Oportunidades Mapeadas:

I. Parceria com a Unidade de Inovação e Transferência de Tecnologia, Sr. Anilkumar D. Dave, buscando incluir as empresas do ecossistema brasileiro nas chamadas e desafios da ASI;

II. Trabalhar com o grupo de aplicações dos satélites GNSS GALILEO, a partir do futuro Centro de Informações do GALILEO a ser implantado em São José dos Campos.

C) European Space Agency – ESA ESRIN – A delegação brasileira foi recebida pelos diretores Thomas Beer, Copernicus Space Office; Josef Arschbacher, Earth Observation Programmes, e Maurice Bprgeaud, Science Applications and Climate Department, que apresentaram a Agência Europeia, seus programas e atividades. Com orçamento de € 5,72 Bilhões de euros anuais a agência trabalha com projetos de Observação Terrestre, Transporte Espacial e Navegação e conta com 25 satélites em desenvolvimento e 15 em operações, com destaque para a Constelação COPERNICUS, que já conta com 230 mil usuários em 6 áreas de monitoramento, com acesso completamente gratuito.

Também foi debatido o recente acordo de cooperação assinado entre ESA/ESRIN e INPE para utilização dos dados do programa COPERNICUS.

Após as apresentações, o grupo fez uma visita guiada ao Centro de ESRIN, onde foram apresentadas as aplicações e programas desenvolvidos.

Oportunidades Mapeadas:

I. Oportunidades de missões e programas em cooperação ESA/AEB/INPE, especialmente ligados à cooperação em programas com satélites de monitoramento de biomassas.

II. Discutir, em conjunto, quais os Projetos de interesse comum e que podem ser desenvolvidos em missões de parceria.

D) Lazio Innova – Para esta agenda específica, nos separamos da delegação Brasileira e acompanhados da 2ª Secretária Tatiana Teixeira, visitamos o escritório central da Lazio Innova, uma agência de desenvolvimento e inovação regional voltada para a promoção da indústria de Lazio. Fomos recebidos pelo Sr. Ricardo Panunzio, Gerente da Incubadora de Roma, que nos apresentou as atividades desenvolvidas pela instituição, como gestão do Cluster Aeroespacial, TI, incubadoras de empresas, entre outros. A Lazio Innova é uma instituição muito semelhante ao PqTecSJC, tendo diversos pontos de sinergia e convergência. Após apresentarmos o PqTec e nosso programa NEXUS - Hub de Inovação, foram identificadas várias oportunidades de relacionamento e parcerias, como softlanding com apoio do programa Enrich In Brazil, da União Europeia, aproximação das empresas dos clusters aeroespaciais e de TI e programação de um encontro das empresas brasileiras e italianas na feira de Paris.

Oportunidades Mapeadas:

I. Agendar encontro entre as empresas brasileiras e italianas presentes no Paris Air Show, em junho;

II. Estruturar termo de cooperação para programa de promoção internacional das empresas de cada ambiente por meio de um programa de softlanding;

III. Criar uma agenda bimestral de troca de oportunidades, mantendo a comunicação aberta entre as instituições de forma a alavancar a cooperação entre as empresas apoiadas.

3º Dia, 31/05/2019:

A) Embaixada do Brasil – Seminário La Cooperazione Spaziale come strumento per il progresso economico, scientifico e culturale – A Embaixada do Brasil em Roma organizou um seminário de cooperação espacial Brasil-Itália que contou com a presença de diversos atores brasileiros e italianos da economia ou indústria espacial. Além da excelente organização, o nível dos participantes impressionou pela alta qualidade e representatividade setorial. A abertura do seminário contou com a presença do Sr. Embaixador Patriota e de representante do Ministério de Relações Exteriores da Itália. Na sequência, as apresentações foram divididas em painéis temáticos que cobriram todas as áreas e atores do ecossistema espacial. Iniciou-se com apresentações das instituições governamentais, como ASI, ESA, AEB, INPE e UNOOSA, cada uma trazendo seus programas, ações e oportunidades de cooperação. O segundo painel trouxe a visão empresarial e industrial para o seminário e contou com a participação de grandes grupos e empresas brasileiras e italianas, como Thales, Leonardo, Avibrás e associações industriais e empresariais italianas que discutiram a realidade local de cada país e a organização do setor produtivo espacial. Nossa participação se deu no 3º painel do Seminário, que tratou de oportunidades de cooperação para a inovação e contou com a participação da Thales Alenia Space, Lazio Innova, PqTecSJC e IEAv/DCTA. Boas oportunidades de cooperação foram identificadas neste painel devido à grande sinergia existente entre as instituições

que se apresentaram. Fechando o seminário, o último painel trouxe a discussão sobre as aplicações ambientais, agrícolas e culturais da cooperação espacial, com destaque para uma apresentação sobre Direito Espacial e questões legais da exploração espacial, realizada pelo Prof. Sergio Marchisio, Professor da Universidade de Roma “La Sapienza”.

Oportunidades Mapeadas:

I. Além das oportunidades já identificadas em parceria com a Lazio Innova e mencionadas acima, destaca-se dois programas apresentados pela Thales Alenia Space e que podem promover ações concretas entre o grupo ítalo-francês e as empresas brasileiras, principalmente aquelas ligadas ao PqTecSJC. O Primeiro programa diz respeito ao desenvolvimento de fornecedores brasileiros para a cadeia espacial, que segundo o Sr. Andrea Pietropaolo, CTO responsável pelo programa de P&D da Thales Alenia, está em fase de desenvolvimento e se demonstrou uma grande oportunidade para as empresas ligadas ao Cluster Aeroespacial Brasileiro. Este programa pode ser alavancado com a AEB, INPE e ADBI/ME, ampliando a base industrial espacial brasileira.

II. O outro programa diz respeito ao modelo de inovação aberta implantado pela Thales Alenia Space, por meio do qual a empresa está buscando aproximar-se de startups e empresas inovadoras com projetos com ampla visão de futuro e que possam ser financiados pela empresa por meio de aporte de recursos financeiros. Uma vez que o centro de P&D da Thales Alenia está instalado no PqTec JC, pretendemos incluir o PqTec no funil de projetos e deal flows da empresa no Brasil.

JUNHO/2019

2, 3 e 4/6 – Participação no Workshop Latinoamerica da IASP - *Los PCyT latinoamericanos como hubs de innovación en la Economía 4.0*, realizado em Buenos Aires. No dia 2/6 tivemos um encontro de networking entre os participantes do evento, promovido pela IASP LatinoAmerica em parceria com o Parque Tecnológico de Buenos Aires.

No dia 3/6 ocorreu o workshop com 4 sessões temáticas que discutiram o papel dos parques no desenvolvimento econômico das cidades e regiões.

Sessão 1 - Tecnologias disruptivas que transformam o ambiente urbano, econômico e social: o papel do PCT.

O surgimento de tecnologias 4.0 está transformando nossas sociedades, a maneira como vivemos, trabalhamos e interagimos. Nesse contexto, os PCTs são um instrumento essencial para acelerar seu desenvolvimento e disseminação na América Latina. Quais serão as tendências tecnológicas de maior impacto nos próximos anos e como eles afetarão os modelos de negócios? Como os PCTs podem contribuir para transformar as cidades no século XXI? Para quais modelos eles devem evoluir para futuro PCT para aumentar seu impacto? Nesta sessão, as perguntas foram discutidas entre expositores e palestrantes de excelente experiência internacional com a participação dos presentes.

Sessão 2 - Estratégias para uma gestão eficiente e sustentável dos PCTs

Os gerentes de PCT enfrentam uma demanda crescente para desenvolver mais modelos de receita autossustentável e otimizando a eficiência e a qualidade de seus processos de gestão. Ao mesmo tempo, o Impacto social do PCT é um tópico que escala posições nas agendas estratégicas das equipes de gestão. Nesta sessão, diferentes especialistas da região compartilharam suas experiências no campo da gestão e levantaram temas para o debate em grupo.

Sessão 3 - A valorização da ciência e da tecnologia: processos de incubação e aceleração de novas empresas de base tecnológica

Transformar talento e conhecimento científico em inovação e desenvolvimento econômico é um dos grandes desafios das economias latino-americanas. PCTs fornecem um ambiente natural para confluência dos diferentes atores do ecossistema envolvidos nesta missão. Nesta sessão, incubadoras, aceleradores, gestores de parques e empreendedores discutiram boas práticas e desafios para aprimorar a criação e o desenvolvimento de startups na América Latina.

Sessão 4 - Políticas públicas e financiamento de inovação e PCT na região: oportunidades, desafios e aprendizado

Os governos - frequentemente apoiados por outros agentes institucionais, como agências de crédito multilaterais - são a principal fonte de financiamento para políticas de infraestrutura e inovação na América Latina. Nesta sessão, discutiu-se a situação e o futuro das políticas de inovação, do poder de compra do público como instrumento de promoção inteligente e de oportunidades de harmonização entre países.

No dia 4/6 ocorreu o Lançamento do Parque de Inovação de Buenos Aires, com a participação de representantes do Governo argentino, da cidade e da Universidade de Buenos Aires. No período da tarde ocorreu a reunião anual dos associados IASP Latino América.

JULHO/2019

5/7 – Recepção dos representantes do Consulado Geral da Rússia para negociação de ações que contribuam para as relações entre as empresas do PqTec com aquele país.

AGOSTO/2019

05/08 – Recepção de representantes da Agência de Inovação de Israel – INNA – ImC e discussão de futuras parcerias para aproximar Israel das empresas do PqTec. Foi definido a assinatura de um termo de cooperação PqTec – INNA – ImC e a realização, em setembro, de evento de promoção das oportunidades de parcerias Brasil – Israel.

08/08 – Recepção em parceria com a empresa residente AKAER, dos auditores da BOEING que participaram da acreditação da AKAER como fornecedor BOEING.

11 a 16/08 – Participação no Brasil Innovation Summit e Conferência Anual da ANPROTEC em Florianópolis. Na ocasião, ouve a eleição da nova Diretoria da ANRPOTEC 2020-2022 em que o PqTec, por meio da presença do Sr. Rodrigo Mendes, participa na Diretoria de Relações Internacionais.

No dia 15/08 o PqTec participou como panelista do Workshop Land2Land – Programa de Internacionalização da ANPROTEC, com a apresentação do Programa de Internacionalização de Empresas do PqTec. Foi uma oportunidade para demonstrar a parceiros da ANPROTEC, como o PqTec vem atuando em relação a promoção internacional do seu ecossistema.

27/08 – Participação no evento SELECTUSA, organizado pelo Departamento e Comércio do Consulado dos Estados Unidos e realizado na FIESP. Tivemos oportunidade de conhecer e conversar com representantes de Connecticut, Georgia, Florida e New Jersey.

28/08 – Participação na *The São Paulo School Of Advanced Science In Science Diplomacy And Innovation Diplomacy* organizada pelo Itamaraty e IEA-USP. O Pqtec participou do painel *International Networks of Innovation ecosystems*, que contou com a participação e debate da Prof. Amba Pande, Jawaharlal Nehru University (India), Prof. Antonio Botelho, IUPERJ, Rodrigo Mendes, PqTecSJC e Brenda Braga, ABDI. Tivemos a oportunidade de apresentar o PqTec a uma classe de 80 alunos representantes de empresas e entidades governamentais de 20 países como Suíça, México, Argentina, Uganda, Kenia, Estados Unidos, Índia, entre outros.

SETEMBRO/2019

04/09 – Realização do evento “Inovando com Israel”. Oportunidade: parceria com a Israel Innovation Agency – IINA, para ampliar as conexões entre as empresas do PqTec e as oportunidades em Israel.

Durante o evento foi assinado um novo termo de cooperação entre o PqTec e a IINA para fortalecer o relacionamento e estabelecer parcerias para ações conjuntas de desenvolvimento de tecnologia e inovação.

11/09 – Participação no workshop Cenários de Defesa, no DCTA, em parceria com o MD. **17/09** - O PqTec assinou um Memorando de Entendimento (MOU) voltado à promoção da ciência, tecnologia e inovação com a Câmara de Comércio Noruega-Brasil. A assinatura ocorreu durante o Innovation Leaders Brazil Forum, um evento que aconteceu no PqTec. Oportunidade: A parceria visa ampliar as oportunidades de empresas brasileiras que desejam fazer negócios na Noruega e, também, das empresas norueguesas no Brasil. De acordo com a Câmara, há 180 empresas da Noruega com filiais no Brasil.

14 a 29/09 – Participação do PqTec na Missão Internacional ANPROTEC, na França. Visita a ambientes de inovação, prospecção de oportunidades de parcerias entre instituições francesas e empresas residentes, oportunidade de atração de empresas estrangeiras para o parque e construir parcerias para a internacionalização de empresas brasileiras.

No dia 16, pela manhã as empresas participaram de um seminário sobre o ecossistema de inovação francês, organizado pela Embaixada do Brasil, contando com palestras de Pedro Saldanha, Ministro Conselheiro, Pedro Fontoura, chefe do setor de Ciência, Tecnologia, Energia e Meio Ambiente e Juliana Guiguet, do setor de Promoção Comercial da Embaixada do Brasil em Paris. Pelo lado francês, palestraram Joaquim Nassar, chefe do departamento de programas de cooperação internacional do Ministério de Ensino Superior, Pesquisa e Inovação e, também, Cyrille Langendorff, diretor da Credit Cooperatif. Na parte da tarde, a delegação brasileira visitou a Make Sente, organização que trabalha

com o tema de Negócios de Impacto e que em 7 anos já apoiou mais de 3200 projetos no tema, com mais de 200 organizações envolvidas.

No dia 17, estivemos pela manhã em visita na Erganeo, empresa de investimentos francesa especializada em inovações disruptivas e com forte impacto social nos temas de biotecnologia, big data, inteligência artificial e energia. Já na parte da tarde, a programação aconteceu na instituição NUMA. Instituição que trabalha com a capacitação no tema de transformação digital, com foco em grandes empresas, aceleradoras e incubadoras. Por lá, já passaram mais de 300 companhias, incluindo grande parte daquelas que compõem a CAC - 40, as maiores empresas francesas, além de centenas de startups.

No dia 19, o grupo visitou a Agorav, e o StationF - um dos maiores campus de startups do mundo. Na sexta-feira, 20, o roteiro contou com paradas na INCO e no Genopole - principal biocluster de biotecnologia e pesquisa em genômica e genética da França.

23 a 27/09 – Participação na Conferência Internacional de Parques Tecnológicos da IASP, em Nantes – França, o tema a “4ª Revolução Industrial: Áreas de Inovação e Parques Científicos como chave para uma transição de sucesso”. A missão foi organizada pela Anprotec.

A iniciativa reuniu 22 participantes de 18 instituições diferentes de todo o Brasil. O grupo participou de seminários, visitas técnicas e reuniões de negócios em importantes ambientes de inovação e empreendedorismo franceses.

30/09 – Estruturação de parceria junto a Agência Suíça de Negócios Internacionais.

OUTUBRO/2019

01/10 – Recepção de comitiva do Governo da Arábia Saudita para discussão de oportunidades de negócios para o Cluster Aeroespacial junto àquele país. Ministério de Indústria da Arábia Saudita.

02/10 - Recepção de representante da Universidade de Évora e Parque Científico e Tecnológico do Alentejo, para discussão, revisão e renovação do acordo de cooperação existente e visita a empresas interessadas em realizar negócios com Portugal. **21 e 22/10** – Missão Empresarial – visita de delegação da Turquia composta por 12 empresas que fizeram exposições sobre suas tecnologias, durante o evento também ocorreram rodadas de negócios com empresas brasileiras do setor de Defesa, associadas ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, gerido pelo PqTec. organizada pelo Ministério da Defesa do Brasil e pela Presidência das Indústrias de Defesa da Turquia (SSB, na sigla em turco).

O evento teve como objetivo a atração de investimentos para a base Industrial de Defesa (BID) brasileira. Em eventos internacionais anteriores, a SSB manifestou o interesse de que empresas turcas invistam no Brasil, por meio da formação de joint ventures com empresas brasileiras, e utilizem o Brasil como plataforma de exportação de produtos.

A SSB é órgão subordinado diretamente ao Presidente da República da Turquia, com status superior ao do Ministro da Defesa daquele país, responsável por gerenciar todas as

compras/projetos/aquisições de novas capacidades para os órgãos públicos da Turquia (Forças Armadas, Forças Policiais e Serviço de Inteligência).

Link para a notícia: <http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/702/parque-tecnologico-recebe-missao-empresarial-da-delegacao-turca>

22 a 24/10 – Missão Prospectiva para os Estados Unidos da América - focou, prioritariamente no setor da aviação executiva e incluiu a participação e visita a maior feira do setor nos Estados Unidos – NBAA -BACE (National Business Aviation Association – Business Aviation Conference and Exhibition), que ocorreu na cidade de Las Vegas, entre os dias 21 e 24 de outubro de 2019.

Durante a Missão a equipe do Projeto Setorial pôde se reunir com representantes da indústria de aviação executiva norte-americana. Da mesma forma, foi possível agendar reuniões com representantes da NBAA, associação das empresas ligadas a aviação executiva fundada em 1947 e sediada em Washington, DC, é a organização líder para empresas que dependem de aeronaves de aviação geral para ajudar a tornar seus negócios mais eficientes, produtivos e bem-sucedidos. A associação representa mais de 11.000 empresas e profissionais e fornece mais de 100 produtos e serviços à comunidade de aviação executiva, incluindo a Convenção e Exposição de Aviação Executiva da NBAA (NBAA-BACE), a maior feira de aviação civil do mundo.

Lições aprendidas - Os EUA é o maior mercado de aviação executiva do mundo, seguido por Brasil e México, respectivamente 2º e 3º maiores mercados. A aviação executiva contribui com US \$ 150 bilhões para os EUA produção econômica e emprega mais de 1,2 milhão de pessoas. Atividades gerais da aviação - incluindo vendas de aviões novos e de propriedade anterior, bem como manutenção e outro suporte operacional – gera benefícios financeiros substanciais para todos os estados da nação.

Destaque interessante evidenciado é o apoio dos estados para com o setor e a indústria da aviação.

Durante a missão prospectiva os gestores do PS puderem se reunir com representantes dos Estados de Oklahoma e Kansas, que apresentaram dados importantes do setor, bem como, suas políticas de incentivo e atração de empresas, grandes oportunidades para as empresas brasileiras do setor que tenham interesse em iniciar operações ou exportar serviços ou produtos para os Estados Unidos.

Com exceção da EMBRAER, que produz seus jatos executivos nos Estados Unidos, a presença de empresas brasileiras do setor nos Estados Unidos ainda é pequena, principalmente em relação ao chamado MRO - Maintenance, Repair and Overhaul, o que se demonstrou uma grande oportunidade para as empresas brasileiras do setor.

07 a 11/10 - II Brazilian Innovation Week - Missão Suécia – missão organizada pelo Ministério da Ciência, Tecnologia, Inovações e Comunicações, Embaixada da Suécia no Brasil, a Embaixada do Brasil em Estocolmo e CISB (Centro de Pesquisa e Inovação Sueco-Brasileiro). O evento abrange atividades

para diferentes setores como: aeronáutica, cidades sustentáveis, mineração, bioeconomia, espaço e acontece uma semana no Brasil e uma semana na Suécia.

O Cluster Aeroespacial Brasileiro, gerido pelo Parque Tecnológico São José dos Campos, coordena o projeto setorial Aerospace Brazil, subsidiado pela Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex-Brasil). A proposta do projeto é receber empresas do setor em todo país para fomentar a internacionalização e exportação de produtos e serviços. Entre os objetivos, estão: aumentar o número de empresas exportadoras do setor aeroespacial, por meio de ações de promoção de vendas e inteligência comercial; aumentar a exposição e reforçar a imagem das empresas, ao promover missões empresariais, participação em feiras internacionais e rodadas de negócios com empresas estrangeiras; desenvolver estratégias para o acesso a mercados externos, com a promoção da internacionalização de empresas brasileiras e a formação de redes colaborativas entre empresas participantes, de tal forma que possam ser capazes de oferecer os pacotes de serviços estruturados e integrados, posicionando-se em um nível superior na cadeia de fornecimento.

Além deste Projeto e parceria, a APTSJC de forma recorrente busca parcerias e oportunidades para as empresas residentes, associadas e/ou vinculadas ao PqTec, de forma a incrementar suas conexões, programas e projetos.

NOVEMBRO/2019

-

DEZEMBRO/2019

04/12 – Visita da Missão Empresarial Chinesa, participam do encontro de negócios as empresas Siwei Surveying and Mapping Technology e HEAD Aerospace. A Siwei Surveying and Mapping Technology é a proprietária e operadora da constelação de satélites nacional chinesa, composta hoje por 19 satélites de várias resoluções e tecnologias. Essa referência nacional chinesa gostaria de trocar experiências e encontrar oportunidades de colaboração com setores espaciais e de aplicações de dados de observação da terra. A HEAD Aerospace é uma empresa privada fundada em 2007 e sediada em Pequim, China, com subsidiárias em Hong Kong, Holanda e França e laboratórios conjuntos localizados na Suíça e na Itália. A empresa oferece soluções espaciais personalizadas, colaborando com parceiros com base em sua rede global, investe em uma pequena constelação baseada em satélite com várias cargas úteis e dedica-se a fornecer serviços e aplicativos de valor agregado baseados em big data e machine learning.

Esta reunião serviu como o primeiro contato e uma boa oportunidade de negócios para todos. Estiveram presentes no encontro os representantes da alta diretoria da companhia chinesa e de sua parceira europeia: Dr. Zhao Jun - VP of China Siwei, Dr. Hao Xuetao - Director of International Cooperation at Siwei, Ms. Gina Deng - International Cooperation Department at Siwei, Mr. Nathan Guan - CEO - HEAD Aerospace.

As empresas brasileiras tiveram 5 min para fazer uma apresentação do seu negócio para os convidados, e em seguida ocorreram discussões de oportunidades. Participaram do evento 7 empresas e instituições do seguimento.

Dinamarca - Parceria em um projeto da IASP (Associação Internacional de Parques Tecnológicos e Ambientes de Inovação, na sigla em inglês) e do Parque Tecnológico INCUBA (<https://incuba.dk/en/>), da Dinamarca, o Parque Tecnológico São José dos Campos irá promover ações e iniciativas para startups realizadas pelo governo da Dinamarca. Em especial o programa Startup Denmark, um tipo de visto concedido a empreendedores de destaque que desejam se estabelecer na Dinamarca para escalar sua startup em um ecossistema efervescente e aproveitar toda a infraestrutura e cultura dos países nórdicos.

Link para a notícia: <http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/721/pqtec-e-escolhido-como-embaxador-de-inovacao-da-dinamarca>

Galileo Information Centre

Ao final de 2019 o PqTec passou a fazer parte de um consórcio entre organizações europeias e brasileiras para dar início a um projeto de 36 meses para a criação e manutenção do Centro de Informações do Galileo (GIC, na sigla em inglês) para o Brasil. O PqTec será responsável por hospedar o escritório e eventos do GIC, contando com o apoio das instituições de pesquisas espaciais, como INPE, ITA, IEAv, entre outras.

O principal objetivo é consolidar a posição da União Europeia não apenas como provedora de sinal GNSS mas como um parceiro-chave para as partes interessadas no Brasil. O Centro também vai estimular e reunir os instrumentos para desenvolver iniciativas GNSS, fornecendo um ponto de entrada privilegiado para a indústria europeia de GNSS no Brasil.

Os objetivos específicos do projeto são: entender e monitorar o ecossistema local de partes interessadas, mercados e iniciativas relacionadas ao GNSS; aumentar a conscientização e a compreensão local sobre os serviços GNSS europeus; promover a construção sustentável do talento humano local relacionado ao GNSS; facilitar o desenvolvimento local de aplicativos GNSS; e facilitar alianças entre colegas da UE e locais, tanto na indústria quanto na academia.

São participantes do Projeto:

Europa

- PildoLabs – Empresa com grande experiência em sistemas / serviços / aplicações relacionadas a EGNSS (EGNOS / Galileo), criador e coordenador do Centro de Informação do Galileo para América Latina;
- Everis – Empresa com grande experiência em consultorias específicas para a Comissão Europeia em temas relacionados ao Galileo, possuindo subsidiárias no Brasil, Colômbia, Peru e Chile;
- Universidade Politécnica da Catalunha (UPC) – Universidade de referência, a nível europeu, no desenvolvimento de materiais e treinamentos em EGNSS (EGNOS / Galileo);
- Ineco – Principal subcontratada do Centro de Serviços do Galileo, com uma subsidiária no Brasil e com o apoio da provedora de serviços aéreos ENAIRE;

- Enaire – Provedora Espanhola de Serviços de Navegação Aérea, apoiando a iniciativa como um case de sucesso de como o Galileo está contribuindo para seu negócio e estratégia.

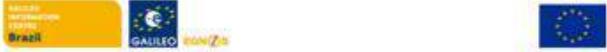
Brasil

- Parque Tecnológico São José dos Campos – Responsável por hospedar o escritório e eventos do GIC (inclui apoio do INPE, ITA, IAeV e outras instituições do campus);
- iMonitore – Representante do GIC no Brasil, com grande experiência em relações institucionais no setor de transportes;
- MundoGEO – Organizador do evento DroneShow e MundoGEO Connect LATAM / entidade responsável pela publicação de conteúdos regionais;
- Universidade Federal do Ceará – Universidade local para fazer a ponte com a UPC.

Sua inauguração, prevista para acontecer no dia 24 de março de 2020, foi suspensa, devido às medidas restritivas decorrentes dos últimos decretos estaduais sobre a pandemia do COVID-19.



Programação:

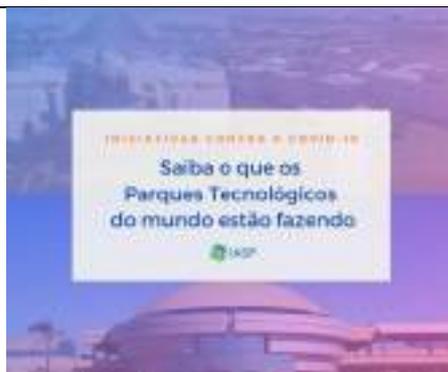
	
PROGRAMME	
INAUGURATION GALILEO INFORMATION CENTRE BRAZIL	
24 March 2020	
12:30 - 14:00	Registration and networking lunch
14:00 - 14:45	Institutional Inauguration of Galileo Information Centre Brazil Speech of EU Ambassador - <i>Ignacio Ybañez Rubio</i> President of Brazilian Space Agency - <i>Carlos Augusto Teixeira de Moura</i> Parque Tecnológico São José dos Campos - <i>Rodrigo Mendes (International Affairs)</i>
14:45 - 15:15	Networking Coffee Break
15:15 - 16:15	EU Galileo and EGNOS programmes and Galileo Information Centre in Brazil - Presentation of Galileo and Egnos: System status, Applications and Services - Galileo Information Centre Brazil: Objectives and Activities <i>Coordinator of Galileo Information Centre Brazil: Pildo Labs - Santiago Soley (CEO) and Parque Tecnológico São José dos Campos - Rodrigo Mendes (International Affairs)</i>
16:15 - 17:15	Applications of Galileo and Egnos Technology - A real use case: Using, Implementing and Operating Egnos and Galileo <i>(Enoie: The air navigation manager in Spain - Miguel Hernanz)</i> - Learnings from an urban air mobility company and what the world should expect for the next few years <i>(Voom: Urban Air Mobility - Felipe Fonseca)</i>
17:15 - 17:25	Closing
	

Parceria ANPROTEC:

O PqTec possui grande sinergia com a ANPROTEC, integrando inclusive cadeira estratégica na instituição, na Diretoria de Relações Internacionais.

Oportunidade IASP:

No dia 05 de maio de 2020, a Associação Internacional de Parques Científicos e Áreas de Inovação (IASP), escolheu e divulgou através de um artigo, algumas iniciativas que estão sendo realizadas por parques tecnológicos de todo o mundo, as soluções do PqTec também fazem parte dessa lista de empresas que utilizam a tecnologia como uma grande aliada durante a pandemia de COVID-19.



As soluções foram destacadas no site da IASP <https://www.iasp.ws/Activities/Blog/s%C3%A3o-jos%C3%A9-dos-campos-technology-park-supports-companies-and-communities-against-covid-19>. Também, no dia 21 de maio/2020, a Enrich in Brazil, em parceria com a IASP, realizou um webinar para apresentar as soluções brasileiras e europeias de pesquisa e tecnologia contra o Coronavírus. Tiveram destaque as soluções brasileiras da Fundação Oswaldo Cruz (Fiocruz), Hilab - Seu exame rápido e fácil e Mamba Labs. A inscrição foi realizada através de um formulário online.



Status de Execução da Meta/Indicador

Acordos de cooperação no período: **02**

- 1- Israel Innovation Agency – IINA;
- 2- Câmara de Comércio Noruega-Brasil.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.7: Apoiar, capacitar e estruturar a internacionalização de empresas residentes, de associados ao Parque Tecnológico ou de integrantes dos APL's (Arranjos Produtivos Locais) nos quais atua, de forma a gerar ou ampliar suas receitas com exportação.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (2.7.1)	Realizar pelo menos 8 ações, em 4 anos, de capacitação junto às empresas associadas e participar ao menos de 8 feiras e/ou agendas internacionais (*) que tenham por objetivo promover as exportações das pequenas e médias empresas residentes e associadas aos APL's coordenados pelo Parque Tecnológico.
Indicadores	
Quantidade de ações. Relatório de resultados das ações relativas à promoção das exportações por empresa participantes de cada missão internacional.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapear empresas com perfil exportador:	
Duas ações correspondentes estiveram em andamento no período em paralelo: uma pesquisa geral entre os associados e residentes do PqTec e um levantamento específico do setor aeroespacial organizado em conjunto com a APEX Brasil. Até 20 de maio de 2020, 9 empresas responderam. Os resultados da pesquisa foram formatados no ano 4 do Contrato de Gestão.	
A2. Mapear as necessidades das empresas:	
Durante o mês de julho foram realizadas atividades relativas às ações estruturantes do projeto Apex como reorganização do cronograma de ações, cotações para contratação de estudos de inteligência de mercado aeroespacial dos Estados Unidos e Europa, contratação de plataforma de inteligência de mercado, entre outras. Dentre as atividades, pode-se destacar o evento “Workshop de Plano de Expansão Internacional”, que ocorreu no dia 03/10/2019, uma parceria do PqTec, foi ministrado e organizado por 3 representantes da APEX-Brasil. Para essa atividade, foram destacadas ferramentas que podem facilitar o processo de internacionalização de empresas. Destaque do programa:	

Habilidades que você desenvolverá:

- ▶ Desenhar o plano de expansão internacional
- ▶ Contextualizar o porquê da decisão de expandir uma operação
- ▶ Verificar se sua decisão está alinhada à estratégia corporativa da organização
- ▶ Refletir sobre tipos de propostas de valor e relacionamentos com clientes no mercado externo
- ▶ Organizar atividades para a entrega da oferta no país-alvo
- ▶ Definir possíveis modelos de negócio e modos de entrada para o projeto de internacionalização
- ▶ Refletir sobre o posicionamento no mercado e desenvolver o plano de marketing
- ▶ Refletir sobre a viabilidade econômica da operação no exterior
- ▶ Refletir sobre o impacto da operação no exterior nas pessoas e nas atividades atuais da empresa

Estiveram presentes no evento 18 empresas, dentre elas, residentes, incubadas, associadas e convidados da APEX.

No período também, foram finalizados os estudos de inteligência de mercado aeroespacial dos Estados Unidos e Europa contratados pelo Projeto Setorial. E no dia 14 de maio/2020, o PqTec, apresentou o webinar Estudos do Mercado Aeroespacial - Estados Unidos e Europa, fornecendo informações estratégicas para auxiliar no planejamento das empresas associadas ao Cluster Aeroespacial Brasileiro e membros do projeto setorial Aerospace Brazil.



Dedicado exclusivamente para as empresas associadas ao Cluster Aero e ao projeto setorial Aerospace Brazil, o estudo de inteligência de mercado apresentou as perspectivas de mercado da aviação - comercial, executiva e de defesa e espaço, e o novo cenário frente aos desafios impostos pela COVID-19 em toda a cadeia e demais movimentações do segmento, como a paralisação do Boeing 737 Max, o potencial ganho de mercado na Europa pela Airbus e a busca de liquidez pelas companhias aéreas.

Mais de 50 empresários do setor participaram ativamente do debate, colaborando com sugestões e questionamentos.

A proposta do projeto é receber empresas do setor em todo país para fomentar a internacionalização e exportação de produtos e serviços. Entre os objetivos, estão: aumentar o número de empresas exportadoras do setor aeroespacial, por meio de ações de promoção de vendas e inteligência comercial; aumentar a exposição e reforçar a imagem das empresas, ao promover missões empresariais, participação em feiras internacionais e rodadas de negócios com empresas estrangeiras; desenvolver estratégias para o acesso a mercados externos, com a promoção da internacionalização de empresas brasileiras e a formação de redes colaborativas entre empresas participantes, de tal forma que possam ser capazes de oferecer os pacotes de serviços estruturados e integrados, posicionando-se em um nível superior na cadeia de fornecimento.

Na oportunidade do Convênio com a APEX, encerramos o período com a contratação em andamento de uma plataforma de inteligência de mercado e um estudo de Investimentos no Brasil.

A3. Buscar parceiros e apoiadores junto a agência de promoção e fomento (*):

- Convênio com a APEX-Brasil assinado em 03/05/2019;
- Parceria com o MRE para internacionalização;
- Participação/aquisição de uma cadeira no iBRICS network;
- Participação em cadeira estratégica na Anprotec;

Outras Oportunidades em destaque:

05 a 07/06 – Participação na Missão Presidencial a Argentina, representando o Cluster Aeroespacial Brasileiro, o PqTec, juntamente com outras 28 instituições e 22 empresários, estiveram presentes nas reuniões e workshops de promoção da indústria de defesa e aeroespacial entre Brasil e Argentina, acompanhando o Sr. Presidente da República em visita oficial aquele país. Na ocasião, participamos de visitas a instituições argentinas e de uma rodada de negócios entre instituições e empresas argentinas e brasileiras.

15 a 25/06 – Participação na Feira Paris Air Show – Le Bourget, ação de promoção da exportação do setor aeroespacial, organizada pelo APL Aero – Brazilian Aerospace Cluster em parceria com a APEX Brasil. Participaram do pavilhão Brasil um total de 13 empresas expositoras: **AGS Holding, Akaer, Amtech (Ambra), Avionics Services, Comutensili, Cruzeiro do Sul Aviação, Delphos Aerospace Intelligence, Itakar, M&K Logistics, MacJee, Recominte, Thyssenkroup, Vectra Technology**. As empresas realizaram mais de 400 contatos empresariais com expectativas de geração de negócios de mais de US\$ 55 milhões. Com relação à organização da feira e ações da equipe do parque, mais de 90% dos participantes classificaram as ações realizadas como altamente relevantes e se disseram satisfeitos/muito satisfeitos com o trabalho do parque.

Durante o evento, a equipe do Parque realizou mais de 20 reuniões com Cluster e representantes do setor aeroespacial de diversos países e regiões, como França, Holanda, México, Alemanha, Itália, Bélgica, Estados Unidos, Noruega, Reino Unido. Além disso, organizamos duas recepções oficiais, a primeira no dia 17/6 na Embaixada do Brasil e a segunda no dia 20/6, no Pavilhão Brasil.

21/08 – Realizada reunião de alinhamento de ações entre o APL AERO e a ABIMDE para promoção conjunta dos programas dos respectivos projetos setoriais APEX Brasil. Decidimos que PqTec e ABIMDE apoiarão suas respectivas empresas e divulgarão as ações do parceiro, ampliando os benefícios para as empresas associadas. A primeira ação é a promoção da feira FIDAE, no Chile, organizada pela ABIMDE, e passa a atender as empresas da cadeia aeronáutica.

A4. Criar canal de exposição das empresas com perfil exportador:

O APL Aeroespacial e Defesa do Parque Tecnológico São José dos Campos, possui um canal de exposição das empresas que pode ser acessado através do link: <http://www.aerospacebrazil.com.br>

Outros canais:

www.pqtec.org.br/cluster-aero

www.pqtec.org.br/tic-vale

www.pqtec.org.br/nexus-startups

www.pqtec.org.br/centros-empresariais

www.ticvale.org.br

Status de Execução da Meta/Indicador

Pelo menos 9 agendas/eventos:

- Participação na Missão Presidencial a Argentina;
- Participação na Feira Paris Air Show – Le Bourget;
- Participação do PqTec na Missão Internacional ANPROTEC, na França;
- Participação na Conferência Internacional de Parques Tecnológicos da IASP, em Nantes – França;
- Missão Prospectiva para os Estado Unidos da América;
- II Brazilian Innovation Week - Missão Suécia;
- Recepção da comitiva – Missão empresarial chinesa;
- Recepção da comitiva - Missão Empresarial da delegação turca;
- Webinar Estudos do Mercado Aeroespacial - Estados Unidos e Europa.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.7: Apoiar, capacitar e estruturar a internacionalização de empresas residentes, de associados ao Parque Tecnológico ou de integrantes dos APL's (Arranjos Produtivos Locais) nos quais atua, de forma a gerar ou ampliar suas receitas com exportação.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (2.7.2)	Promover e apoiar a internacionalização de empresas residentes e/ou associadas aos APL's

Indicadores	
Relatório de resultados das ações realizadas.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapear empresas interessadas na internacionalização:	
O mapeamento se dá de forma recorrente e passiva e ativa. Destaques do período:	
No dia 19 de fevereiro, a equipe de Internacionalização do PqTec participou dos atendimentos de empresas no Balcão 360º, ação do Escritório de Negócios já apresentada em outras metas. A equipe realizou 5 atendimentos.	
Com a estratégia de mapear empresas interessadas na internacionalização, as empresas atendidas foram encorajadas a responder a pesquisa de ações para a Internacionalização em aberto que tem por objetivo identificar as necessidades, demandas e oportunidades de internacionalização das empresas residentes e associadas ao PqTec São José dos Campos. O resultado será utilizado pelo PqTec para subsidiar o planejamento de ações e atividades de promoção e fomento ao Comércio Exterior e a Internacionalização das empresas do parque.	



Destaca-se também a internacionalização e abertura da empresa ATS4i em Miami, Flórida – EUA.

A2. Atuar como interlocutor no suporte a internacionalização:

2, 3 e 4/6 – Participação no Workshop Latinoamerica da IASP - *Los PCyT latinoamericanos como hubs de innovación en la Economía 4.0*, realizado em Buenos Aires. No dia 2/6 tivemos um encontro de networking entre os participantes do evento, promovido pela IASP LatinoAmerica em parceria com o Parque Tecnológico de Buenos Aires.

05 a 07/06 – Participação na Missão Presidencial a Argentina, representando o Cluster Aeroespacial Brasileiro, o PqTec, juntamente com outras 28 instituições e 22 empresários, estava presente nas reuniões e workshops de promoção da indústria de defesa e aeroespacial entre Brasil e Argentina, acompanhando o Sr. Presidente da República em visita oficial aquele país. Na ocasião, participamos de visitas a instituições argentinas e de uma rodada de negócios entre instituições e empresas argentinas e brasileiras.

15 a 25/06 – Participação na Feira Paris Air Show – Le Bourget, ação de promoção da exportação do setor aeroespacial, organizada pelo APL Aero – Brazilian Aerospace Cluster em parceria com a APEX Brasil. Participaram do pavilhão Brasil um total de 13 empresas expositoras: **AGS Holding, Akaer, Amtech (Ambra), Avionics Services, Comutensili, Cruzeiro do Sul Aviação, Delphos Aerospace Intelligence, Itakar, M&K Logistics, MacJee, Recominte, Thyssenkroup, Vectra Technology**. As empresas realizaram mais de 400 contatos empresariais com expectativas de geração de negócios de mais de US\$ 55 milhões. Com relação à organização da feira e ações da equipe do parque, mais de 90% dos participantes classificaram as ações realizadas como altamente relevantes e se disseram satisfeitos/muito satisfeitos com o trabalho do parque.

Durante o evento, a equipe do Parque realizou mais de 20 reuniões com Cluster e representantes do setor aeroespacial de diversos países e regiões, como França, Holanda, México, Alemanha, Itália, Bélgica, Estados Unidos, Noruega, Reino Unido. Além disso, organizamos duas recepções oficiais, a primeira no dia 17/6 na Embaixada do Brasil e a segunda no dia 20/6, no Pavilhão Brasil.

05/08 – Recepção de representantes da Agência de Inovação de Israel – INNA – ImC e discussão de futuras parcerias para aproximar Israel das empresas do PqTec. Foi definido a assinatura de um termo

de cooperação PqTec – INNA – ImC e a realização, em setembro, de evento de promoção das oportunidades de parcerias Brasil – Israel.

14/08 – Participação do Pqtec na nova Diretoria da ANRPOTEC 2020-2022 em que o PqTec, por meio da presença do Sr. Rodrigo Mendes, participa na Diretoria de Relações Internacionais.

No dia 15/08 o PqTec participou como panelista do Workshop Land2Land – Programa de Internacionalização da ANPROTEC, com a apresentação do Programa de Internacionalização de Empresas do PqTec. Foi uma oportunidade para demonstrar a parceiros da ANPROTEC, como o PqTec vem atuando em relação a promoção internacional do seu ecossistema.

27/08 – Participação no evento SELECTUSA, organizado pelo Departamento e Comércio do Consulado dos Estados Unidos e realizado na FIESP. Tivemos oportunidade de conhecer e conversar com representantes de Connecticut, Georgia, Florida e New Jersey.

28/08 – Participação na *The São Paulo School Of Advanced Science In Science Diplomacy And Innovation Diplomacy* organizada pelo Itamaraty e IEA-USP. O Pqtec participou do painel *International Networks of Innovation ecosystems*, que contou com a participação e debate da Prof. Amba Pande, Jawaharlal Nehru University (India), Prof. Antonio Botelho, IUPERJ, Rodrigo Mendes, PqTecSJC e Brenda Braga, ABDI. Tivemos a oportunidade de apresentar o PqTec a uma classe de 80 alunos representantes de empresas e entidades governamentais de 20 países como Suíça, México, Argentina, Uganda, Kenia, Estados Unidos, Índia, entre outros.

19/09 - O PqTec esteve presente na Missão Internacional de imersão em ecossistemas de inovação de Paris, na França e, na Conferência Mundial da IASP, que, neste ano, aconteceu em Nantes, também na França, com o tema a “4ª Revolução Industrial: Áreas de Inovação e Parques Científicos como chave para uma transição de sucesso”. A missão foi organizada pela Anprotec.

Link para a notícia: <https://www.facebook.com/pqtecsjc/>

22 a 27/9 - Parceria com APEX-Brasil possibilitou a participação de empresas associadas e residentes do programa StartOut. O programa apoia a inserção de startups brasileiras em ecossistemas internacionais, em parceria com o Ministério das Relações Exteriores (MRE), o Ministério da Indústria, Comércio Exterior e Serviços (MDIC), o Sebrae e a Associação Nacional de Entidades Promotoras de Empreendimentos Inovadores (Anprotec). A empresa que participou foi a ATS4i e em outras edições a Formula XR.

Link para a notícia: <http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/695/internacionalizacao-empresas-vinculadas-ao-pqtec-buscam-mercado-global>

Dezembro/2019 - Parceria em um projeto da IASP (Associação Internacional de Parques Tecnológicos e Ambientes de Inovação, na sigla em inglês) e do Parque Tecnológico INCUBA, da Dinamarca, o Parque Tecnológico São José dos Campos irá promover ações e iniciativas para startups realizadas pelo governo da Dinamarca. Em especial o programa Startup Denmark, um tipo de visto concedido a empreendedores de destaque que desejam se estabelecer na Dinamarca para escalar sua startup em um ecossistema efervescente e aproveitar toda a infraestrutura e cultura dos países nórdicos.

Link para a notícia: <http://www.pgtec.org.br/comunicacao/noticias/n/721/pgtec-e-escolhido-como-embaixador-de-inovacao-da-dinamarca>

Também, no período o PqTec divulgou de forma constante uma série de oportunidades de internacionalização entre as empresas do parque e, com isso, levantando aquelas com maior interesse no processo de internacionalização.

Entretanto, no período, no cenário do COVID-19, algumas atividades específicas foram suspensas e/ou canceladas:

- Brazil Aerospace Business Summit – Cancelada – 11 inscritos;
- Inauguração do Galileo Information Centre – Cancelada – 40 inscritos;
- A&DSS – Postergada para 2021 – 5 inscritos;
- International Conference on Business Incubation – Cancelada;
- Farnborough Air Show – Cancelada – 2 inscritos;
- Missão Holanda | Prospectiva - Postergada;

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento, concluídas para o período. Internacionalização da empresa ATS4i em Miami, Flórida – EUA.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.8: Manter e ampliar a infraestrutura laboratorial, para apoiar projetos de P&D&I, e criar mecanismo para facilitar o seu acesso, especialmente para as empresas residentes, e às micro e pequenas empresas do município e da região metropolitana.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (2.8.1)	Inaugurar 2 novos laboratórios em 4 anos (*)
Indicadores	
Números de laboratórios inaugurados; Manutenção da infraestrutura laboratorial existente.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar estudo de oportunidades, necessidade e espaço disponível para novos laboratórios:	
<p>A APTSJC, busca continuamente realizar estudo e identificar oportunidades para a implantação de novos laboratórios multiusuários no Parque Tecnológico São José dos Campos.</p> <p>Hoje estão em operação os seguintes laboratórios geridos pelo PqTec:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM); • Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos (LSC); • Laboratório de Interferência e Compatibilidade Eletromagnética (EMI/EMC) – inaugurado em 24/07/2019, gerido pela APTSJC e operado pela LACE através de uma parceria firmada entre a empresa residente LACE Engenharia e APTSJC em 22/07/2019 e lançado oficialmente em 19 de fevereiro de 2020. <p>Outros laboratórios dentro do Pqtec:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Laboratório de Estruturas Leves (LEL – gerido pelo IPT); <p>No período de apuração deste relatório, dentre as oportunidades, fruto da estratégia da instituição e em cumprimento às metas do presente Contrato de Gestão, destacamos as principais atividades:</p> <p><u>Novo Laboratório: Laboratório de Interferência e Compatibilidade Eletromagnética (EMI/EMC) - (Parceria PqTec x LACE Engenharia) – inaugurado e lançado no período.</u></p>	

Desde a concepção do projeto, a Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos, já havia definido que a operação do laboratório de EMI/EMC, seria realizado por empresa especializada, mediante Termo de Parceria, cujo processo de escolha dar-se-ia por meio de um edital público.

O edital foi lançado em fevereiro de 2019, como o mesmo não acudiu nenhum interessado, foi feito o encerramento em março de 2019 e por essa razão a APTSJC, obrigou-se a fazer uso do processo de cotação em conformidade com seu regulamento de compras. A empresa selecionada no processo foi a empresa residente LACE Engenharia. Em 22 de julho de 2019, foi assinado termo de parceria para exploração do laboratório e sua operação teve início em 24 de julho de 2019.



Assinatura do Termo de Parceria para Exploração do Laboratório de EMI/EMC – LACE x PqTec.



Laboratório de EMI/EMC do PqTec em operação.



Laboratório de EMI/EMC do PqTec em operação.

O laboratório é composto por uma câmara anecóica blindada até 40 GHz, sala de amplificadores, sala de controle e equipamentos para ensaios de emissão eletromagnética radiada e conduzida.

No local, serão feitos testes de pré-qualificação de produtos para pesquisa e desenvolvimento das mais diversas áreas, como automotiva, aeronáutica, telecomunicações, informática, eletroeletrônica, médico e hospitalar, naval, ferroviária, agrícola e de óleo e gás, energia e minerações.

No período destacamos as obras do Laboratório de Metrologia – oportunidade de emenda parlamentar (30890004) que foram encerradas.

A2. Buscar fontes de fomento e investimento (*):

O Parque Tecnológico atua ativamente na captação de recursos públicos e ou privados para a construção de novos e modernos laboratórios nas suas dependências (sinergia/ferramenta “Radar de Chamadas”) - (Meta 2.1.1) - Esta prática monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomentos, agências reguladoras e chamadas privadas que visem o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação. Sejam estas chamadas Públicas ou Privadas).

- Laboratório de Ensaio Ambientais;

A3. Submeter projetos:

- Laboratório Virtual de Internet das Coisas (IoT)

Reporta-se que dentro do período deste relatório, o **Projeto de Internet das Coisas** do PqTec em parceria com a ABDI (Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial) sob coordenação do Escritório de Projetos do PqTec, iniciado em novembro de 2018 teve no final de 2019 a fase de instalação dos sensores e equipamentos de captura de dados nos laboratórios do PqTec – CDM e LSC (máquinas CNC e impressoras) concluída. Em janeiro de 2020, foi iniciada uma nova fase de integração da infraestrutura de geração de dados com a Plataforma de captura e visualização que está em desenvolvimento.

O término do convênio estava previsto para abril de 2020, porém, em março deste ano demos início a um processo de aditivo com objetivo de ampliar o escopo das ações e equipamentos a serem monitorados. Com a nova assinatura o término passará para fevereiro de 2021;

- Credenciamento da APTSJC junto ao CNPq para gozar dos benefícios previstos na Lei nº 8.010, de 29 de março de 1990 e Utilização do SISCOMEX

A APTSJC foi credenciada para proceder as importações de bens destinados à pesquisa científica e tecnológica, com os benefícios previstos na Lei nº 8.010, de 29 de março de 1990, e suas alterações. O credenciamento foi concedido através da submissão de um projeto de estudo de aquisição e importação de um novo supercomputador para o laboratório LSC do PQTEC, em substituição ao atual existente, que se encontra em fase final de vida útil.

Esse credenciamento poderá ser utilizado também, por outras áreas da APTSJC que necessitem de importação de bens e se enquadrem no objeto desse credenciamento.

- CREDENCIAMENTO CNPq n. 900.1297/2020
- PROCESSO SEI n. 01300.001688/2020-85

A4. Manter infraestrutura laboratorial existente:

Infraestrutura laboratorial atual própria do PqTec:

- Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM): com máquinas CNCs (comando numéricos computadorizados) de 3, 4 e 5 eixos, eletroerosão de corte à fio, serra de fita horizontal e mesa de metrologia;
- Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos (LSC): com ferramentas CAE e CAD, tais como Ansys e Catia e computador de alto desempenho, com 160 núcleos de processamento, 512 GB de memória RAM, 24 Terabytes de armazenamento e 4,6 Teraflops; duas impressoras 3D – Dimension Elite (ABS plus) e Objet (Resina Líquida) e escaner 3D para medição e engenharia reversa;
- Laboratório de EMI/EMC, com Câmara Anecóica, sala de controle e sala de amplificadores e equipamentos de emissão radiada e conduzida.

Laboratórios PQTEC

Concentrado tecnologia ao empreendedorismo

Nossa infraestrutura está à disposição de sua empresa, para testes, ensaios e protótipos, com a assessoria de profissionais especializados.

 LAB LSC <small>Laboratório de Inovação e Soluções Offshore</small>	 LAB CDM <small>Centro de Desenvolvimento em Manufatura</small>	 LAB EMI/EMC <small>Laboratório de Interferência e Compatibilidade Eletromagnética</small>
<p>Serviços oferecidos</p> <ul style="list-style-type: none"> • Desenho 2D e 3D • Simulação estrutural computacional (FEA) • Simulação fluidodinâmica computacional (CFD) • Inspeção 3D com alto nível de acurácia e alta resolução mecânica • Escaneamento para engenharia reversa • Apoiamento para medição <p>Equipamentos disponíveis</p> <ul style="list-style-type: none"> • Impressora 3D OBJET 30Pro (Resina líquida) – Stratasys • Dimension Elite (ABS Plus) – Stratasys • Scanner 3D – Formlabs • Cluster para processamento de alto desempenho com 160 Cores de processamento e 512GB de memória RAM <p><small>Contato: (12) 329-0107 atendimento@pqtec.org.br</small></p>	<p>Serviços oferecidos</p> <ul style="list-style-type: none"> • Fresamento • Electroerózia de corte a fio • Furação • Mandrilamento • Torneamento • Roscamento • Corte de matriz-prima <p>Equipamentos disponíveis</p> <ul style="list-style-type: none"> • Máquinas CNC de 3,4 e 5 eixos - Romi • Máquina de electroerózia de corte a fio - Makino • Fresadora Formanteira - Vitec • Cáncel - Thor • Máquina de medição por coordenadas - Hexagon • Torno Convencional - Romi <p><small>Contato: (12) 329-0107 atendimento@pqtec.org.br</small></p>	<p>Ensaios eletromagnéticos</p> <p>Voltaio para pesquisa e desenvolvimento de módulos, equipamentos e / ou produtos de diversas áreas. Neste laboratório, as empresas podem testar seus produtos na fase de desenvolvimento e poder ajustar-os antes de encaminhá-los para um ambiente de teste voltado para certificação.</p> <p>Especificação técnica do ambiente de teste</p> <ul style="list-style-type: none"> • Câmara semi-anecoica (7,8m x 3,00m x 3,30m) • Mesa grãvita (com capacidade para até 1.000 kg) <p><small>Contato: (12) 329-0107 vendas@pqtec.com.br</small></p>





Atividades de manutenção da infraestrutura laboratorial existente:

- Troca do disjuntor da máquina ROMI D600, em 25 de abril de 2019;
- Troca da bateria da máquina ROMI D600, em 21 de maio de 2019;
- Troca de sensor da máquina ROMI D600, em 17 de junho de 2019;
- Manutenção no compressor do CDM: Troca de Correia, em 24 de junho de 2019;
- Contratação de consultoria técnico-estrutural para cluster computacional e seu serviço de HPC (computação de alta performance). Estabelecer o *Status quo* técnico-estrutural do serviço de simulação computacional do Pqtec. Fase 2 em andamento, levantamento técnico da infraestrutura de rede internet/elétrica;
- Início da Instalação Software CST Studio (simulação virtual de eletromagnetismo), em 07 de junho de 2019;
- Troca Brush-Flicker Assembly (escova de limpeza) impressora Dimension Elite, em 20 de junho de 2019;
- Atualização Software Ansys 19R2, em 27 de junho de 2019;
- Troca de material impressora Objet30Pro, em 01 de julho de 2019;

- Manutenção impressora Objet30Pro (troca de cabeçote de material), em 07 de agosto de 2019;
- Troca de material impressora Dimension Elite, em 09 de agosto de 2019;
- Manutenção rede internet laboratórios, 13 de agosto de 2019;
- Início da parceria entre LACE Engenharia e PqTec para operação do laboratório de EMI/EMC do PqTec, em 22 de julho de 2019;
- Recebimento dos robôs KUKA em 14 de janeiro de 2020. Os robôs faziam parte da parceria entre PQTEC x PARK BOTS, cujo encerramento da parceria se deu em 20 de dezembro de 2019;
- Teste das funcionalidades dos robôs kuka em 19 de janeiro de 2020, após encerramento da parceria com a PARK BOTS;
- Troca da mangueira pneumática robô KUKA, em 19 de janeiro de 2020;
- Instrumentação das Impressoras 3D para o projeto IOT, em 22 de janeiro de 2020;
- Acompanhamento da empresa responsável pela execução do projeto IOT, ao rack do supercomputador SGI para verificação da instalação da rede de comunicação do projeto, em 31 de janeiro de 2020;
- Troca de tomadas das impressoras 3D, em 05 de fevereiro de 2020;
- Em 17 fevereiro de 2020, feito o estudo e planejamento de um layout para adequação de um novo espaço dentro do laboratório 3 do Centro empresarial II, para abrigar um dos robôs KUKA. Esta nova área com o robô kuka, poderá ser usada em parceria com empresas residentes no futuro;
- Renovação do suporte e manutenção Software SOLIDEDGE/NXCAM em 27 de fevereiro de 2020 (27/02/2020 – 27/02/2021);
- Acompanhamento da instalação de painéis do Projeto IOT nas impressoras 3D, em 04 de março de 2020;
- Adequação de máquinas para acesso à rede em trabalho Home office devido a pandemia anunciada pela OMS do COVID 19, em 17 de março de 2020;
- Preparação das impressoras 3D, para o período de quarentena devido a pandemia do COVID 19, em 17 de março de 2020;
- Coleta e descarte de óleos refrigerantes das Máquinas CNC do laboratório CDM, em 13 de abril de 2020;
- Troca de óleo da máquina CNC D600, em 15 de abril de 2020;
- Manutenção Predial: Limpeza, Conservação e Segurança Patrimonial nas dependências dos laboratórios (realizada pela equipe de manutenção do Parque Tecnológico).

Status de Execução da Meta/Indicador

1 laboratório inaugurado no período: Laboratório de EMI/EMC – Compatibilidade e Interferência Eletromagnética). Assinatura do termo de parceria para operação em 22 de julho de 2019. Início de operação em 24 de julho de 2019;

Atividades em andamento. Meta concluída para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.8: Manter e ampliar a infraestrutura laboratorial, para apoiar projetos de P&D&I, e criar mecanismo para facilitar o seu acesso, especialmente para as empresas residentes, e as micros e pequenas empresas do município e da região metropolitana.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
-------------------------	---

Meta (2.8.2)	Atender no mínimo 10 projetos por ano por laboratório já implantado, com pelo menos 1 ano de implantação.
---------------------	---

Indicadores

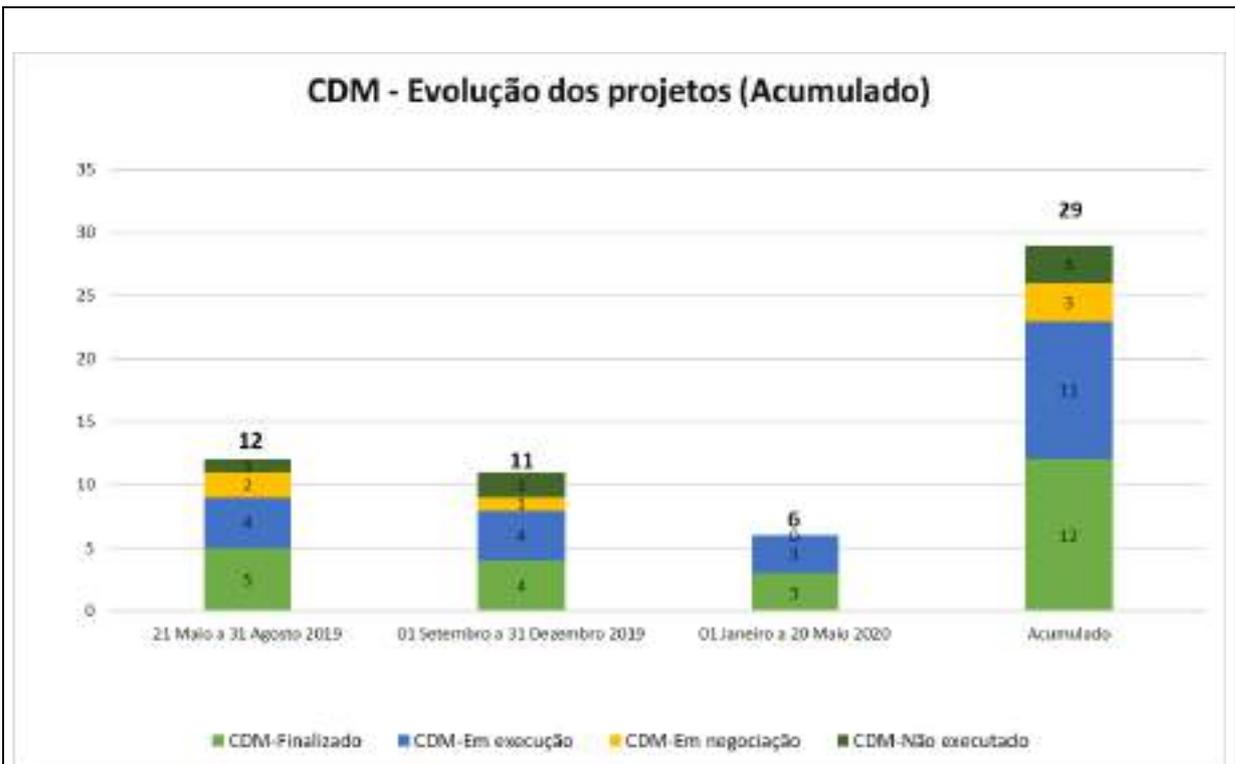
Número de contratos e/ou convênios para uso de cada laboratório.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

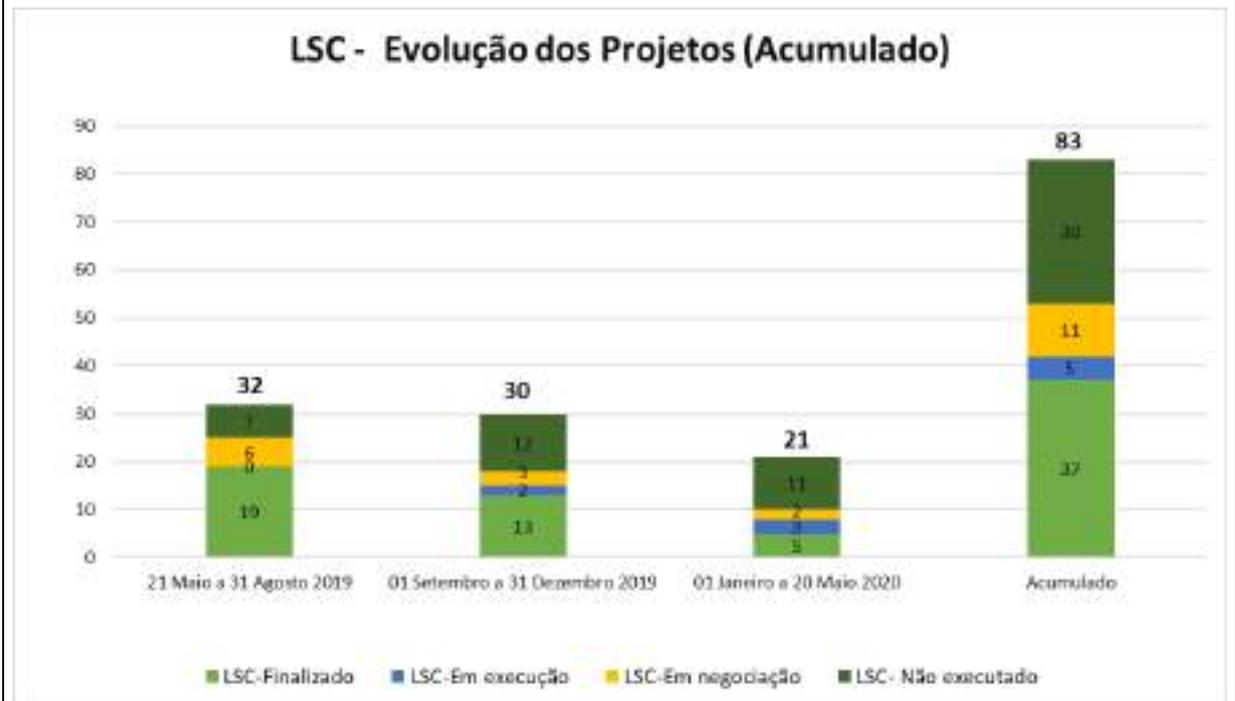
A1. Implantar mecanismos de utilização e facilitadores de acesso dos laboratórios:

Os atendimentos realizados pelos laboratórios CDM (Centro de Desenvolvimento em Manufatura) e LSC (Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos) no período do relatório, estão apresentados a seguir:

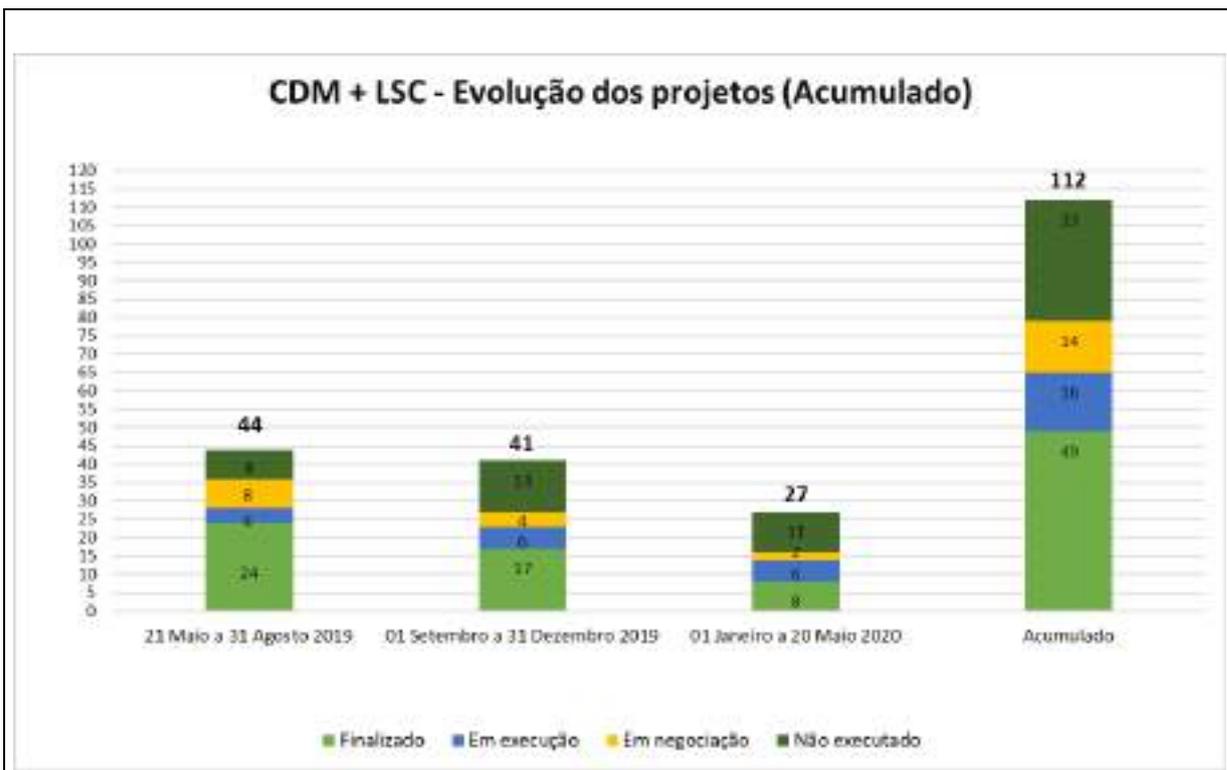
Laboratório	Nº de Projetos	Status
Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM)	29	12 executados
		11 em execução
		3 em negociação
		3 não executados
Laboratório de Sistemas Críticos (LSC)	83	37 executados
		5 em execução
		11 em negociação
		30 não executados
Total	112	49 executados
		16 em execução
		14 em negociação
		33 não executados



Evolução dos projetos do LSC (acumulado)



Evolução dos projetos do LSC (acumulado)



Status de Execução da Meta/Indicador

Total de projetos atendidos no **CDM** no período: **29 projetos**, sendo 12 contratos **executados**;
 Total de projetos atendidos no **LSC** no período: **83 projetos**, sendo 37 contratos **executados**;
 Total de Contratos e/ou Convênios **executados** no período: **49**.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.9: Criar e fomentar uma rede compreendendo os laboratórios instalados no Parque Tecnológico e outros laboratórios disponíveis nas universidades, instituições científicas e empresas da região para utilização compartilhada pelas empresas residentes, associadas, de seu entorno e da região.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (2.9)	Em 4 anos implantar uma rede com ao menos 5 laboratórios do qual a APTSJC não participe de sua gestão, mesmo que instalado no núcleo do Parque Tecnológico por meio de parcerias com universidades, ICT's e empresas.
Indicadores	
Evolução quadrimestral da implantação	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantamento de laboratórios disponíveis no PqTec e região:	
<p>Como estratégia de melhoria contínua estamos trabalhando para a criação de um “Mapa de Competências Laboratoriais” (sinergia com a Meta 2.3.1, A1 - ferramenta criada pela equipe de projetos para o monitoramento das competências das empresas residentes, incubadas e pós incubadas do Parque Tecnológico). A proposta apresenta o seguinte escopo: Levantamento das instituições de ensino que possuem termo de parceria com o Parque Tecnológico de São José dos Campos; reuniões com os representantes das referidas instituições, para identificação das competências/equipamentos disponíveis e das possibilidades de disponibilizá-los como laboratórios multiusuários para utilização compartilhada com as empresas residentes, incubadas e pós incubadas do Parque Tecnológico.</p> <p>No período de apuração desse relatório, continuamos mapeando as instituições próximas fisicamente ao Parque Tecnológico. Começamos uma aproximação maior com a Unifesp, ITA, UNIFESP, IFSP e FATEC e, utilizaremos como estratégia também da iniciativa do Programa Colmeia – Programa de interação entre universidades e empresas.</p> <p>Como estratégia, em uma segunda etapa, este mapa será mais abrangente e buscará não só os laboratórios das instituições de ensino, mas também os laboratórios das empresas privadas, de maneira a fomentar a cadeia produtiva do município e formar uma rede de laboratórios. Exemplo de tratativas no período com as empresas LACE e SIATT.</p>	

Vale destacar atividade prejudicada no contexto da pandemia.

A2. Promover parcerias:

- **Parceria LACE Engenharia x PqTec - Simulação Virtual de eletromagnetismo no Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos – LSC**

Em junho de 2018, foi assinado um termo de parceria entre a empresa residente LACE Engenharia e o PqTec, relacionada à simulação virtual de eletromagnetismo voltadas para pesquisa, inovação e treinamento.

Nessa parceria o PqTec disponibilizou sua infraestrutura computacional do laboratório LSC para instalação e desenvolvimento conjuntos de simulações eletromagnéticas utilizando o software CST adquirido pela LACE Engenharia.

No período de apuração desse relatório, a parceria encontra-se em desenvolvimento. A etapa de instalação do software foi concluída. A equipe LACE realizou a coleta de dados de ensaios reais. Porém, a campanha de simulação utilizando a infraestrutura do laboratório LSC, deveria ter sido iniciada em março de 2020, entretanto, devido a pandemia do COVID 19, a equipe estava no período encerramento deste relatório trabalhando em regime de *Home office* e as atividades presenciais estavam suspensas por tempo indeterminado.

- **Parceria LACE Engenharia x PqTec (Laboratório de Raios)**

O Parque Tecnológico e a empresa residente LACE Engenharia, em parceria, inauguraram em maio de 2019, o Laboratório de Raios, no Centro Empresarial 4. Este é o único laboratório do gênero no Brasil. No novo laboratório, será desenvolvido um gerador de surto elétrico nacional, que será capaz de gerar uma réplica em baixa amplitude das ondas transitórias de corrente e tensão características de descargas atmosféricas, a fim de simular seus efeitos indiretos em sistemas eletroeletrônicos embarcados. Dessa forma, desenvolvedores de equipamentos eletroeletrônicos poderão qualificar seus produtos de acordo com a norma aeronáutica RTCA/DO-160G e a nova versão da norma militar MIL-STD-461G.

A equipe da LACE tem ainda o objetivo de testar no local dispositivos de proteção contra raios. A ideia é a de que o espaço seja um local de pesquisa e desenvolvimento.

O projeto é financiado pela Fapesp por meio do programa PIPE (Pesquisa Inovativa de Pequenas Empresas).

O termo de parceria entre as duas instituições foi assinado e tem vigência de quatro anos. Ao final do projeto, o protótipo ou produto do gerador desenvolvido ficará no Parque Tecnológico e poderá ser utilizado para outros ensaios.



Inauguração do Laboratório de Raios – Parceria PqTec X Lacc Engenharia.

No período de encerramento desse relatório, a parceria encontrava-se em desenvolvimento do projeto.

- **Parceria CEPHAS x PqTec (Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos – LSC e Centro de Desenvolvimento em Manufatura – CDM):**

No período de apuração deste relatório, no escopo da parceria do laboratório, foram registradas as seguintes atividades:

- As Turmas de Técnico em Mecânica do Cephass (1º, 2º e 3º semestres), participaram de Integração com o Técnico de Segurança do Parque Tecnológico, visando possibilitar o repasse do conhecimento já aplicado nos cursos do Cephass, através das normas de segurança, para que durante as visitas, ocorram dentro do aprendizado e segurança. Participaram da integração total de 104 alunos. Essas atividades ocorreram nos dias: 12, 19 e 20 de setembro de 2019;
- Visita técnica das Turmas de Técnico em Mecânica do Cephass (1º, 2º e 3º semestres) no laboratório CDM. Atividades ocorreram em 12, 20 e 26 de setembro de 2019. Total de 104 alunos;
- Visita de 23 profissionais da Fundhas, ao Ippan – Instituto de Pesquisa e Planejamento, com o objetivo de possibilitar o contato dos professores com o Instituto, conhecendo as inovações de soluções no atendimento aos municípios e fomentar parceria, para futuros agendamentos de visitas técnicas para adolescentes atendidos pela Fundhas. Atividade ocorreu em 11 de setembro de 2019;
- Visita de 23 Profissionais da Fundhas, visitaram a Empresa 3D Tecnologia (programa Nexus Pqtec), conhecendo as inovações na fabricação, manutenção, venda de impressoras 3D e a prestação de serviços na impressão de objetos em 3D. A visita teve como foco principal, conhecer a tecnologia desenvolvida e trazer nossos jovens, alunos Fundhas e dos cursos técnicos Cephass, para conhecerem esta tecnologia, utilizada cada vez mais. Atividade ocorreu em 11 de setembro de 2019;

- Visita técnica de 104 Alunos do Cephas, cursos técnicos de Mecânica Industrial, à Empresa 3D Tecnologia, para ouvirem, atentos, as explicações do Sr. Gavioli, um dos sócios proprietários. As explicações foram de parte técnica da construção, tipos de filamentos utilizados, demonstrações de pequenas impressões e muita troca de experiência, enriquecendo o conhecimento adquirido durante as aulas no Cephas. Atentos, questionavam e abordavam vários assuntos de aplicabilidade no conhecimento profissional. As visitas ocorreram em 16, 20 e 26 de setembro de 2019;
- Visita de 23 profissionais (Professores e administrativo) ao Nexus - hub de Incubação e aceleração de negócios do Parque Tecnológico, uma vez que lecionam para as áreas de Administração e Recursos Humanos. O objetivo foi estar em contato com uma referência de reconhecimento ímpar, haja visto que Empreendedorismo é algo que também aprendem nas Unidades da Fundhas, fortalecendo a busca do crescimento exponencial para as ideias desde o papel, até a finalização. Atividade ocorreu em 11 de setembro de 2019.
- 07/02/2020 – Reunião entre coordenação de laboratórios Pqtec e membros da diretoria do CEPHAS, para:
 - Alinhamento de utilização do Laboratório 5 (espaço de laboratórios CEPHAS dentro do Centro empresarial II do PQTEC);
 - Planejamento de cronograma de visitas dos alunos CEPHAS ao laboratório de manufatura aditiva (impressoras 3D) - Laboratório 4 do PQTEC e;
 - Planejamento de cronograma de visitação e atividades a serem desenvolvidas no primeiro semestre de 2020 no laboratório CDM pelos alunos do CEPHAS.

Pandemia COVID-19:

Passamos atualmente por uma crise mundial na saúde, em razão do avanço do vírus Covid-19. Após a OMS (Organização Mundial da Saúde) classificar a contaminação viral como “pandemia” (no dia 11 de março), foram reconhecidos o estado de calamidade pública no Brasil, pelo Decreto legislativo 6/20 e no Estado de São Paulo, pelo Decreto 64.879/20. Dentre as formas de combate ao avanço da doença, o afastamento social passou a ser utilizado de forma mais rígida, cito em exemplo, a suspensão das aulas nos ensinos fundamental, médio e superior em todo o Estado de São Paulo. Em razão deste cenário, o CEPHAS suspendeu todas as suas atividades com os alunos a partir de 23 de março, portanto, após essa data todas as atividades com alunos no Parque Tecnológico foram interrompidas.

- **Parceria LACE x PqTec (Laboratório de EMI/EMC – Compatibilidade e Interferência Eletromagnética):**

A Assinatura do termo de parceria para operação do laboratório ocorreu em 22 de julho de 2019. Início de operação em 24 de julho de 2019 e lançamento do laboratório para a comunidade acadêmica e empresarial em 19 de fevereiro de 2020.

No período de apuração deste relatório, a principal atividade desenvolvida foi voltada para o evento de lançamento/divulgação das capacidades instaladas no laboratório, tanto técnico, quanto a nível de equipamentos para a comunidade acadêmica e empresarial.

O evento de lançamento ocorreu no dia 19 de fevereiro de 2020.



NOTÍCIA
03 DE FEVEREIRO DE 2020

PQTEC LANÇA LABORATÓRIO DE COMPATIBILIDADE E INTERFERÊNCIA ELETROMAGNÉTICA (EMI/EMC)

Compartilhe: [Facebook](#) [Twitter](#)



O Parque Tecnológico São José dos Campos fez o lançamento do Laboratório de Compatibilidade e Interferência Eletromagnética (EMI/EMC) no dia 10 de fevereiro, às 09h00, e convida as empresas para conhecer sua infraestrutura. As inscrições para o evento são limitadas e podem ser feitas neste link.

O laboratório foi criado para que as empresas das mais diversas áreas, como defesa, aeronáutica, automotiva,

Divulgação do evento no site do PQTEC em 03 de fevereiro de 2020.

LACE
557 seguidores
1 m • Editado

Oportunidade incrível de conhecer uma das melhores infraestruturas de ensaio para desenvolvimento de hardware eletrônico do país.

Inscrições gratuitas e limitadas pelo link: bit.ly/lançamento-EMI-EMC
#emc #emi #eletrificandoofuturo

Parque Tecnológico São José dos Campos
Instituto Tecnológico de Aeronáutica

Laboratório de Compatibilidade e Interferência Eletromagnética (EMI/EMC)

Data: 10 de fevereiro
Horário: 09h00

São José do Parque Tecnológico São José dos Campos

Evento não pago e não patrocinado

Lançamento do Laboratório de EMI/EMC do PqTec

42 • 2 comentários

Divulgação do evento na página do LinkedIn da LACE.



Folder de divulgação dos Laboratórios do PqTec – EMI/EMC (Frente).



Folder de divulgação dos Laboratórios do PqTec - EMI/EMC (Costa).



Folder de divulgação do laboratório de EMI/EMC (Frente e Verso) – feito pela LACE.

Na cerimônia de lançamento, a mesa foi composta por:

- ✓ Representante da Agência Espacial Brasileira AEB, Paulo Roberto Braga Filho – Diretor de Satélite, aplicações e desenvolvimento;
- ✓ Diretor Geral do Parque Tecnológico São José dos Campos, Marco Antonio Raupp;
- ✓ Representante da PMSJC, Alberto Alves Marques Filho – Secretário de Inovação e Desenvolvimento econômico de SJC;
- ✓ Representando da FINEP, Marcelo Nicolas Camargo - Superintendente da área de pesquisa aplicada e desenvolvimento tecnológico.



Evento de lançamento do laboratório EMI/EMC – Mesa composta por representante da AEB, representante da PMSJC, diretor geral do PQTEC e representante da FINEP (da esquerda para direita).



Evento com a participação de representantes de diversos membros da comunidade acadêmica e científica como INPE, ITA, CEPHAS, IFSP, presidente do conselho de administração da APTSJC e representantes de diversas empresas.



Apresentação técnica e histórico do laboratório de EMI/EMC – Rubiane Oliveira (Coordenadora dos laboratórios PQTEC).



Apresentação comercial do laboratório – Henrique Lemos (Diretor comercial LACE Engenharia)



Visitas guiadas pelo laboratório de EMI/EMC.



Visitas guiadas pelo laboratório de EMI/EMC

Alguns números do evento:

- Estiveram presentes mais de 120 pessoas, das mais diversas áreas tecnológicas como Automotiva, Aeroespaço, Defesa, Telecomunicações, Industriais, Tecnologia da informação entre outros e de diversas empresas. Representando aproximadamente 30 empresas diferentes;
- No lançamento pelo menos 14 potenciais clientes visitaram o espaço do laboratório;
- O evento teve ampla repercussão por meios online e de mídias, como: TV Band Vale, Site da Prefeitura Municipal de São José dos Campos, Site da FINEP, Portal Neon, Portal do PqTec, PortallR3, AgroVale entre outros.



Divulgação pós evento nas redes sociais do Parque tecnológico.



Divulgação do evento pós evento no site do Parque tecnológico.

Além do evento de lançamento, também no período de apuração desse relatório foram realizadas atividades de apresentação do laboratório para autoridades, visitas técnicas, visitas para estabelecimento de parcerias, fornecedores e clientes, como seguem:

Autoridades: Ministério da Defesa da Turquia e Ministério da Defesa do Brasil;

Potenciais clientes: Patresi Oliveira (Avibras), Flávio Bacha (SIATT), José Maria Villac Pinheiro (NexusBr), Sebastião Balani (Visteon), Major LOSS (IMBEL), Rafael Susin (DSPRO), Admilson Marin (Expector), Jonas José Moura (APTIV);

Fornecedores: Rodrigo Mendes (Rohde & Schwarz) e Hernan Urdiales (ETS- LINDGREN)

Além das visitas, foram realizadas atividades para prospecção de novos clientes através de e-mails, videoconferências e ligações telefônicas.

- **Parceria ParkBots x PqTec (Laboratório de Automação e Robótica):**

Encerramento da parceria ocorrido em 20 de dezembro de 2019, com a devolução dos robôs kuka ao laboratório do PqTec e a desmobilização total da empresa ParkBots em 14 de janeiro de 2020.

- **Laboratório de Estruturas Leves:**

O IPT – Instituto de Pesquisas Tecnológicas opera no PqTec o LEL – Laboratório de Estruturas Leves - http://www.ipt.br/centros_tecnologicos/CINTEQ/laboratorios_e_sessoes/25-laboratorio_de_estruturas_leves_lel_.htm

- **Parceria Promarking x PqTec (Célula robotizada):**

Parceria para a utilização sem custos de um robô KR 10 R1100 Sixx pertencente ao laboratório LSC do PqTec, pela empresa ProMarking (empresa residente do Parque), durante o período de 50 dias para desenvolvimento de uma célula robótica instrumentada com câmera agregada a um robô.

Esta parceria inicial teve como objetivo realizar a prova de conceito de uma ideia, para que a empresa possa submeter um projeto a agência de fomento FAPESP para seu desenvolvimento. Nesta fase do projeto, a APTSJC exerceu seu papel de ser promotora da pesquisa científica, da inovação, do empreendedorismo e do desenvolvimento tecnológico das empresas residentes.



A3. Buscar oportunidades de utilização compartilhada pelas instituições residentes, associadas, de seu entorno e da região:

Área no Centro empresarial II, compartilhada no período por duas equipes da UNIFESP, para implantação de dois projetos: um para área de inovação em sistemas computacionais, em particular, sistemas embarcados, e outro voltado para desenvolvimento de software em radiologia.

No período de encerramento deste ano do Contrato de Gestão foi reintegrada aos laboratórios do PqTec em virtude da finalização dos projetos das equipes da UNIFESP.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividade em andamento. Meta concluída para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.10: Pesquisar, planejar e se possível implantar novos Centros de Desenvolvimento Tecnológicos e novos projetos em parceria com empresas e instituições do país e do exterior, especialmente em áreas portadoras de futuro tecnológico e para a economia da região de São José dos Campos e do país.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (2.10.1)	Identificar oportunidades e promover ações no sentido de criação de novos CDT's.
Indicadores	
Relatório das Ações realizadas e descrição de CDT's eventualmente criados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Buscar oportunidades e tendências:	
O PqTec constantemente prospecta e desenvolve novas parcerias. Tendo em vista os CDT's vigentes e os em estruturação, um conjunto de ações prospectivas é realizado visando a formalização de novas parcerias. Nos próximos itens, A2 e A3, serão apresentadas as ações em andamento neste sentido.	
A2. Promover parcerias:	
CDTASA – Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Águas e Saneamento Ambiental	
<ul style="list-style-type: none"> Sobre as propostas submetidas em março/19 e aguardando retorno da FINEP (relatórios anteriores), a mesma, decidiu por cancelar a chamada, conforme publicado no site: <i>AVISO: A Finep, no uso de suas atribuições estabelecidas no item 10.3 do Edital, decidiu pela ANULAÇÃO desta Chamada Pública.</i> http://www.finep.gov.br/chamadas-publicas/chamadapublica/631 Outras oportunidades tiveram início após data de encerramento do período deste relatório; 	
CDTCC – Centro de Desenvolvimento Tecnológico da Construção Civil	
<ul style="list-style-type: none"> O PqTec assinou em 13/set/2019 termo de parceria com o Centro de Desenvolvimento Tecnológico da Construção Civil (CDTCC). A parceria entre as instituições visa estruturação e execução de ações de apoio ao desenvolvimento tecnológico, empreendedorismo e inovação no ramo da construção civil em toda a Região Metropolitana do Vale do Paraíba. Fazem parte do CDTCC o Parque Tecnológico São José dos Campos, a Prefeitura Municipal de São José dos Campos, a Associação de Engenheiros e Arquitetos de São José dos Campos, a Associação das 	

Construtoras do Vale do Paraíba, o Sindicato da Indústria da Construção Civil do Estado de São Paulo e as instituições de ensino Cephass, ITA, Unifesp e Univap. Dentre as premissas do CDTCC, estão aprimorar os processos construtivos, beneficiando diretamente o usuário e a sociedade, com melhoria da qualidade de vida, incentivar e gerar projetos inovadores, atuando como link entre desenvolvedores de produtos/sistemas, e as necessidades dos diferentes atores da cadeia produtiva da construção civil, e promover uma intensa relação técnica entre o setor produtivo, o meio acadêmico e o setor público.

UniEmpresas

A primeira ação entre CDTCC e Parque Tecnológico será o desenvolvimento do projeto UniEmpresas. O objetivo do projeto é conectar as universidades às empresas da indústria da construção civil, por meio de um processo sinérgico de troca de informações e necessidades. A ideia é que os alunos possam desenvolver trabalhos de conclusão de curso com mais aderência às demandas do mercado. Os autores dos TCCs que atendam melhor um destes critérios - mais adequados à realidade do mercado, com inovação tecnológica relevante, com viés de sustentabilidade ou que apresente melhorias de processos e produtos - terão acesso a workshops e outros treinamentos e formas de capacitação das entidades participantes do CDTCC.

Mediante seleção, alguns projetos poderão fazer parte do Nexus Lab, primeira etapa do desenvolvimento de uma startup no Nexus, o hub de inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos.

- As reuniões de acompanhamento e governança seguiram acontecendo regularmente;
- Conforme última reunião mensal ocorrida em 14/maio/20, as instituições participantes do CDTCC e, respectivamente, suas equipes, irão analisar possíveis projetos estruturantes para compor o CDTCC. Primeiras sugestões apresentadas:
 - Laboratório BIM;
 - IoT para Construção Civil – Monitoramento de Obras e de edifícios já construídos;
 - Fazenda Vertical.
- Constantemente são analisadas iniciativas que podem, também, vir a gerar novos projetos para aplicação em instituições como, por exemplo, FAPESP.

CDTIC Cyber

O escopo com ABDI foi validado em agosto/2019 e a PMSJC informou autorização para 10% de contrapartida para este projeto, prevista para R\$ 450 mil. A ABDI paralisou as negociações sobre o projeto por conta de revisões estratégicas e orçamentárias internas. O PqTec segue constantemente em contato e em monitoramento com a ABDI, porém até o momento não há previsão de retomada por parte da ABDI.

A3. Estruturar novos CDT's diante das oportunidades identificadas:

Oportunidade CDT Auto:

Atividades do Programa Rota 2030.

25/set/2019 - A Associação de Engenharia Automotiva (AEA) e Associação Nacional dos Fabricantes de Veículos Automotores (Anfavea), em parceria com o Parque Tecnológico São José dos Campos, Centro de Competência em Manufatura do ITA e o Sindipeças, realizaram o 4º workshop para identificar demandas e oportunidades em pesquisa, desenvolvimento e inovação do Programa Rota 2030, voltado ao setor automotivo. O evento contou com a participação de mais de cem representantes do governo, das associações de classe, das principais indústrias do setor automotivo e de autopeças, além de instituições de ensino e pesquisa. Este workshop teve como tema central os Projetos e Programas Prioritários (PPPs) previstos pelo Rota 2030. Durante a manhã, os participantes ficaram a par das atualizações do programa por meio das apresentações das coordenadoras técnicas financeiras sobre os PPPs aprovados (linha de atuação, instituições envolvidas, aportes financeiros, benefícios do programa etc.). No período da tarde, houve mesas temáticas para discussões e detalhamentos sobre cada um dos seis PPPs, mediadas pelos especialistas das instituições envolvidas. O Programa Rota 2030 é regulado pela Lei nº 13.755/2018, que estabelece a nova política para o setor automotivo e está estruturado em três pilares: condições para a comercialização de novos veículos no Brasil; redução de imposto de renda e da contribuição social sobre o lucro líquido para empresas que investirem em pesquisa e desenvolvimento e isenção fiscal para aquisição de peças. A primeira medida da nova política industrial automotiva estabelece que todas as empresas que quiserem comercializar veículos no Brasil, sejam elas fabricantes ou importadoras, terão que firmar compromisso com o país de cumprir metas de eficiência energética e segurança veicular. O PqTec participou ainda, de dois outros workshops, um realizado em 24/nov/2019 no IPT e outro em 05/dez/2019 no Senai – Santo André. O objetivo destes workshops foi fazer um balanço da linha 4 (ferramentarias – 24/nov) e do programa rota 2030 como um todo, ocorrido no dia 05/dez.

Oportunidade CDT Mobilidade:

Em abril de 2020 o PqTec iniciou um projeto com a Toyota Mobility Foundation (TMF) com o objetivo de aplicar uma pesquisa sobre a cultura e demanda na mobilidade no PqTec e seu entorno, o que contempla as grandes empresas da área como, por exemplo: Embraer, Parker e Akaer.

A partir desta pesquisa foi implementado um aplicativo de incentivo a compartilhamento de caronas. Este compartilhamento irá incentivar, além da melhoria na mobilidade em si, a maior interação entre as pessoas de diversos segmentos como empresas de todos os portes/startups e universidades, contribuindo com o propósito do PqTec.

Este projeto com a TMF é a propulsão para elaboração do CDT da Mobilidade em conjunto, também, com a Fundação Getúlio Vargas (FGV) e com a Prefeitura Municipal de São José dos Campos (PMSJC) através da Secretaria de Inovação e Desenvolvimento Econômico (SIDE) e Secretaria de Mobilidade (SMOB). Este CDT já está em construção através deste primeiro projeto de pesquisa.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento. Meta concluída para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.10: Pesquisar, planejar e se possível implantar novos Centros de Desenvolvimento Tecnológicos e novos projetos em parceria com empresas e instituições do país e do exterior, especialmente em áreas portadoras de futuro tecnológico e para a economia da região de São José dos Campos e do país.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (2.10.2)	Promover ações visando a reestruturação dos 3 CDT's vigentes.
Indicadores	
Relatório anual com acompanhamento das metas e descrição dos CDT's efetivamente estruturados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Revisar, definir e validar o conceito do CDT	
Constantemente o PqTec analisa e considera possíveis revisões no conceito vigente para os Centros de Desenvolvimento Tecnológico. O conceito vigente foi validado em diretoria no PqTec em 2017 e é o que no período seguiu em funcionamento.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.1: Atrair para o Parque Tecnológico novas universidades de referência, e ICTs de ponta, de maneira a estimular e apoiar a realização de pesquisas e de desenvolvimento de tecnologias, fazendo com que o parque atue de maneira indutora da política industrial e de C&T da região e do país, sendo que uma delas deverá ser necessariamente uma universidade da área de negócios, inovadora, empreendedora e de excelência, e muito bem posicionada em “rankings” notadamente reconhecidos em sua área de atuação, do País ou do exterior.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (3.1)	Atrair em 4 anos para o PQTEC, no mínimo, uma nova universidade, ou faculdade ou ICT, sendo preferencialmente uma escola de negócios.
Indicadores	
Relatório quadrimestral acompanhando o processo. Ao menos 1 nova instituição instalada no Parque Tecnológico São José dos Campos.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapeamento de universidades, ICTs e escola de negócios:	
A APTSJC prospecta e recebe entidades (em especial, universidades e ICT's) de forma recorrente.	
A2. Articular oportunidade:	
Em 24 de janeiro de 2019, a APTSJC e a Escola de Economia de São Paulo da Fundação Getúlio Vargas (FGV EESP) assinaram Termo de Parceria para conjugação de esforços com vistas à estruturação e implantação de infraestrutura acadêmica com ênfase em economia, negócios, e demais áreas de interesse comum entre as partes no PqTec. Na oportunidade da Parceria, alguns cursos de aperfeiçoamento e Mestrado foram lançados a fim de uma análise da demanda. http://www.pqtec.org.br/nexus-startups/depoimentos/n/658/fgv-tem-unidade-no-parque-tecnologico-e-abre-cursos-de-aperfeiçoamento https://eesp.fgv.br/cursos/cursos-de-aperfeiçoamento/stricto-sensu-no-parque-tecnologico-de-sao-jose-dos-campos No período também o PqTec firmou parceria com a Escola de Engenharia de Lorena da USP, o MBA em Tecnologias Ambientais e Desenvolvimento Sustentável a ser ministrado no Parque Tecnológico São José dos Campos. https://www.mbauspsustentabilidade.com.br/ Entretanto, os cursos foram prejudicados, em especial com o cenário da Pandemia do COVID-19.	
A3. Promover a parceria:	

Universidades no PqTec:

- Faculdade de Tecnologia de São José dos Campos | FATEC;
- Universidade Estadual Paulista | UNESP;
- Universidade Federal de São Paulo | UNIFESP;
- Universidade Virtual do Estado de São Paulo | UNIVESP;
- Universidade Anhembi – Morumbi – Cooperação CITÉ;
- Escola de Economia de São Paulo da Fundação Getúlio Vargas | FGV EESP;
- Escola de Engenharia de Lorena | EEL - USP;
- Instituto Tecnológico de Aeronáutica | ITA;

Registramos que as Universidades estiveram fechadas (março – maio/2019), algumas delas atuando na modalidade remota, com atividades online.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividade em andamento. Concluído para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.2: Atuar para a ampliação do número de vagas no ensino profissionalizante, superior e na pós-graduação, em escolas e universidades nas áreas de interesse do Parque Tecnológico e de suas empresas, buscando sempre estar atualizado para atender às suas demandas correntes e futuras de Capital Humano.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
-------------------------	---

Meta (3.2)	Atingir ao final de 4 anos pelo menos 2.000 vagas anuais de entrantes no ensino superior e na pós-graduação em escolas e universidades com cursos realizados no PqTec, com estratégia para aumentar a mão-de-obra qualificada no município.
-------------------	---

Indicadores	
Relatório do acompanhamento das vagas geradas.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Fomentar, articular e acompanhar as oportunidades e disponibilidade de vagas:

Em 20/02/2020 a APTSJC compilou, com base nas informações fornecidas pelas 8 instituições de ensino os números totais de fato relativos ao ano de 2019.

Foram disponibilizadas 1760 vagas – 1º ano (graduação, pós-graduação ou cursos de extensão) e, com 98 funcionários e docentes, abrigaram 42.272 alunos matriculados.

UNIVERSIDADES	Vagas 1º ano (Cursos)		
	Graduação	Pós	Extensão
Faculdade de Tecnologia de São José dos Campos FATEC;	770		
Universidade Estadual Paulista UNESP;	70		
Universidade Federal de São Paulo UNIFESP;	700		
Universidade Virtual do Estado de São Paulo UNIVESP;	100		
Universidade Anhembi – Morumbi – Cooperação CITÉ;	35		
Escola de Economia de São Paulo da Fundação Getúlio Vargas FGV EESP;	30		
Escola de Engenharia de Lorena EEL – USP.	55		
TOTAL	1760		

Status de Execução da Meta/Indicador
Total de vagas ofertadas no primeiro semestre de 2020: 1760 (informações disponibilizadas pelas unidades de ensino)

Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.3: Ampliar a oferta de área disponível no Núcleo do Parque para instalação de empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados e de apoio às demais instituições instaladas, e que tenham efetiva capacidade para gerar conhecimento, bens, processos e produtos de alto valor agregado.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (3.3)	Garantir que a área disponível para a instalação de empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados e de apoio às demais instituições instaladas atinjam pelo menos 30.000m ² ao final de 4 anos.
Indicadores	
30.000 m ² de área disponível.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar estudo de área disponível:	
Área total: 30.485 m ² ; Área Disponível em <u>31/04/2020</u> para Ocupação (sem necessidade de reformas, não interditadas): 30.185 m ² ; Área Ocupada em <u>31/04/2020</u> : 26.380 m ² ; Taxa de Ocupação em <u>31/04/2020</u> : 87,39%.	
A2. Mapear oportunidades:	
<ul style="list-style-type: none"> Avançando na instalação da nova Cafeteria: 	



A3. Ampliar área disponível:

- Seguimos com a adequação do espaço na Laje superior da Universidade Estadual Paulista – UNESP para a recepção de novas empresas de serviços. Obra prevista para ser concluída no final de outubro.

- Estamos realizando a cobertura de 400 m² sobre as empresas ATECH e AIRBUS. Esta cobertura permitirá a utilização desta área para acomodação de uma nova atividade ainda não definida sobre a laje. Com isso ampliaremos nossas áreas de serviços.
- Laboratório de Metrologia e Ensaio Ambientais – processo junto a Prefeitura Municipal de São José dos Campos – ref. Emenda Parlamentar (já citada). Obra Finalizada e entregue.





- Finalizado a cobertura da laje sobre ATECH e AIRBUS, criando-se assim área a ser explorada de 400 m². Desenhando estratégias para nova área criada na cobertura sobre ATECH – Laje.



A4. Firmar parcerias:

- Desenvolvendo parceria com empresa de reciclagem para implantação de serviço de coleta seletiva no Parque. Termo sendo elaborado pelo jurídico do PqTec;
- Seguimos conversando com a empresa MONERA para parceria na estação de tratamento e temas ambientais do PqTec.

Status de Execução da Meta/Indicador

30.485 m² TOTAL - 30.185 m² de área disponível – acumulado

Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.4: Executar e encaminhar ao Conselho de Administração, semestralmente, proposta de ações baseada em pesquisas e discussões junto aos residentes, com respeito às contribuições referentes à gestão do Parque e, também, para alinhamento dos assuntos estratégicos, e acompanhamento das ações pertinentes.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (3.4)	Realizar consultas, pesquisas e devolutivas junto aos residentes, e encaminhar as propostas ao Conselho de Administração, sendo 2 por ano.
Indicadores	
Resultado das pesquisas ou consultas e atas de reuniões do Conselho de Administração.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar consultas e pesquisas, elaborar devolutiva e apresentar nas reuniões do Conselho de Administração:	
<p>Além de permanecermos à disposição das empresas para tratarmos de demandas e oportunidades, a APTSJC realiza anualmente as Oficinas de Planejamento Participativo - OPPs e uma pesquisa direta junto aos residentes. Estas pesquisas contribuem para uma análise e avaliação da contribuição das ações do PqTec para o público-alvo (gargalos, oportunidades, pontos de atenção, resultados efetivos, pertencimento etc.) e servem de apoio para o desenvolvimento de ações estratégias futuras.</p> <p>Pesquisa direta junto aos residentes realizada em outubro/2019 (Anexo III). Devolutiva aos residentes e ao Conselho de Administração em março/2020.</p> <p>OPP – Oficinas de Planejamento Participativo – Meta 4.6.2</p> <ul style="list-style-type: none"> • Nexus (incubadora e residentes): 19/05/2020; • APL AERO: maio/2020; • APL TIC: Revisão realizada no período; 	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Meta concluída para o período. Pesquisa realizada e com devolutiva no 2º quadrimestre do ano 3.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.1: Realizar ações de capacitação técnica específicas e de gestão junto às empresas residentes e associadas.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (4.1)	Desenvolver e executar pelo menos um programa por ano, voltado à capacitação de recursos humanos em gestão da inovação, gestão de empresas, negócios e empreendedorismo, aberto aos residentes (PqTec e associados). Ter pelo menos 200 participações envolvendo empresas associadas, residentes e/ou da região.
Indicadores	
Número de programas executados; Número de participações.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover o Calendário anual de Empreendedorismo:	
<u>NEXUS HUB</u>	
Todas as sextas-feiras são realizados os Workshops Friday – workshop de Capacitações para as startups residentes do Nexus.	
Workshop Investimento	
- No dia 07 de junho aconteceu o workshop de Investimento tendo como facilitador um membro da nossa rede de investidores anjos Paulo Mariotto. Com o objetivo de desmitificar o investimento anjo para as Startups Early Stage do Nexus Lab e Growth.	
	

Workshop UX - USER EXPERIENCE

- 14 de junho recebemos a Flavia Ciaccia - UX Researcher na Embraer S.A. para ministrar o workshop de User Experience, método prático para mapear o passo a passo do consumidor ao comprar ou consumir um produto ou serviço e a partir dele criar experiências memoráveis para eles.

Workshop Captação de Recursos Públicos

- Dia 28 de junho workshop de Captação de Recursos Públicos com o Diogo Branquinho – CEO da TecSus. Foram abordados assuntos de como entender e aprender a captar recurso, comprovar viabilidade técnica e desenvolver os primeiros protótipos. Fapesp, Finep e BNDES são alguns desses fundos financiadores.



Workshop de Vendas

- No dia 26 de julho recebemos o professor da escola Superior de Empreendedorismo SEBRAE-SP José Marques com o workshop de Vendas, foram abordados alguns conceitos importantes como: Evolução do conceito de vendas, vendas simples X vendas complexas (SPIN Selling) e diferentes técnicas de Funil de Vendas, entre outros.

Workshop Starter

- Ocorreu no dia 09 de agosto o workshop Starter abordando assuntos jurídicos e contábeis de temas desde princípios básicos para se abrir uma empresa - com foco nos diferentes tipos de contratos sociais e diferentes tipos de empresa (MEI, ME, LTDA, EIRELI, S/A). Foram abordados também assuntos na área de Marketing e processo de como funciona o registro de marcas e patentes.

Workshop MVP – Michel Zreik

- Dia 6 de agosto recebemos Michel Zreik - CEO e Founder da Lá Vem Bebê, falando sobre o MVP (Minimum Viable Product) invés dos produtos serem lançados após estarem totalmente desenvolvidos, eles são lançados em estágios mais jovens, com as funcionalidades mínimas necessárias, para a geração de feedback para o aperfeiçoamento do produto.

Workshop Branding e Prototipação Adobe XD

- Aconteceu no dia 23 de agosto o workshop Branding e Prototipação Adobe XD com Magô Pool - Diretora de Arte e Criação da Tropicália Brands e Yuzo Tamaru - Head de Design da SoluCX. Foram abordados assuntos relacionados ao tema.



- Ministrado pela CEO da Startup Look Up look's Danielle de Abreu Pinto, o workshop "Do Look Esportivo/ Casual ao Investidos" aconteceu em 24 de fevereiro e foi direcionado para startups do Nexus. Um workshop dinâmico, num tema descolado.

Muitas pessoas enfrentam desafios para escolher um armário adequado ao seu dia-a-dia. Os desafios das pessoas que trabalham em startups é a versatilidade, buscar expressões e comportamentos para melhor

conexão junto às corporações e investidores tradicionais, sem perder a própria expressão.

Contamos com a presença de 17 participantes.

Workshop MVP – Michel Zreik

Dia 21 de fevereiro recebemos Michel Zreik - CEO e Founder da Lá Vem Bebê, falando sobre o MVP (Minimum Viable Product).

Contamos com a presença de 12 participantes.



Aconteceu no dia 06 de março o workshop **Prototipação Adobe XD** com Yuzo Tamaru - Head de Design da SoluCX.

12 participantes.

No dia 11 de março aconteceu o **Workshop de Scrum** - uma metodologia ágil para gestão e planejamento de projetos. No Scrum, os projetos são divididos em ciclos chamados de Sprints. O Sprint representa um Time Box dentro do qual um conjunto de atividades deve ser executado.

Neste workshop, praticamos os métodos de gestão ágil de projetos e conhecemos o movimento agile que revolucionou a forma como as empresas trabalham. Detalhamos todos os conceitos em uma imersão no mundo dos métodos ágeis e no SCRUM. Foram atividades dinâmicas onde os participantes vivenciaram uma equipe SCRUM trabalhando!

Participaram dessa sala de aula 25 pessoas.

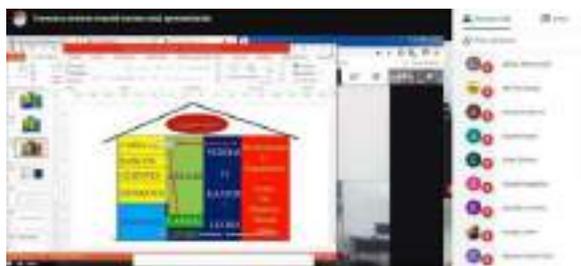


Workshop Starter - Jurídico e Contábil foi realizado no dia 13 de março, foram abordados os aspectos jurídicos e contábeis de temas desde princípios básicos para se abrir uma empresa - com foco nos diferentes tipos de contratos sociais e diferentes tipos de empresa (MEI, ME, LTDA, EIRELI, S/A), com nosso parceiros Arthur Braga – BNZ Advogados Anderson Dias - SCI Vale - Sistemas Contábeis.

Contamos com a presença de 20 participantes.



Os workshops a seguir, foram realizados via Meet.google (hangouts):



Dia 27 de março, aconteceu o 1º. workshop via hangout, Finanças P1.

Ministrado pelo nosso parceiro Francisco Novaes. Teve como objetivo abordar os conceitos que são utilizados para determinar o preço e o lucro de um produto ou serviço.

19 pessoas participaram da sala de aula.

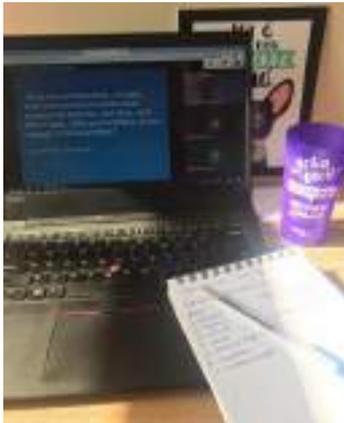
Na semana seguinte, dia 03 de abril, aconteceu o Workshop Finanças P2, com Michel Zreik - CEO e Founder da Lá Vem Bebê. Foram abordados temas relacionados a planilhas e quais são as variáveis mais sensíveis no resultado e no fluxo de caixa. Traga seu notebook e coloque a mão na massa nas contas da sua startup.

16 participantes assistiram a sala de aula.

No dia 17 de abril, aconteceu o workshop Marketing Digital e Redes Sociais com nossos parceiros Maciel Eustaquio da startup Acelerada do Nexus Kenaz e Gabriela Reis, business developer da empresa Tinnovatech. Foram abordados assuntos referentes ao tema.

26 participaram dessa sala de aula.





Aconteceu no dia 24 de abril o workshop de Pitch. O pitch é uma apresentação curta (de 3 a 5 min), desenvolvida para mostrar aos potenciais investidores ou clientes o projeto de uma startup de forma a despertar seu interesse pelo produto.

Ministrado pelo nosso parceiro Dirceu Augusto - Sales and Support Coordinator na mLabs.

Na sala contamos com a participação de 18 pessoas

No dia 08 de maio aconteceu o workshop de Desenvolvimento de Produto ministrado pelo parceiro do Nexus Carlos Arruda - CTO e CPO da Fintech Joseense Moneto.app.

Foram abordados assuntos relacionados ao tema e como tangibilizar e acelerar a validação do seu modelo de negócios escalável e repetitivo.

25 pessoas participaram da sala.



Dia 15 de maio, aconteceu o Workshop de Vendas ministrado pelo residente Guilherme Rachid da startup Compre Sorrindo.

Guilherme abordou assuntos como: O que os empreendedores precisam saber para quebrar as barreiras e vender o MVP.

Participaram da sala de aula 21 pessoas.

Reunião mensal

Encontro realizado mensalmente para juntar fundadores e colaboradores das startups residentes do Nexus. Possui três temas que se alternam a cada 3 meses, são eles: " Pitch Perfeito – Esta ação visa a apresentação de todas as startups/empresas do Nexus, cada uma tem até três minutos para se apresentar. " Brainstorm de Soluções – Visa o compartilhamento de demandas e soluções em conjunto entre as startups/empresas residentes e parceiros do NEXUS. " Você é o cara em quê? – Compartilhamento de conhecimentos, experiências e competências entre as empresas e parceiros do Nexus sobre um tema específico que ele domina.

Durante o período foram realizadas 6 Reuniões Mensais (fev, março e maio) totalizando 208 participantes.

Pitch Stop Lab

Aconteceram 5 encontros no período, um presencial e outro via Hangouts. O encontro foi criado para as startups participantes do programa Nexus Lab. Uma vez ao mês elas se encontram e se apresentam em formato de pitch, com objetivo de compartilhar pontos positivos e negativos, em que fase se encontra o projeto naquele mês, com intuito de receber feedbacks e preparar as startups para apresentarem seus projetos para potenciais clientes e investidores.

Somando um total de 29 participantes.

ESCRITÓRIO DE NEGÓCIOS

- **Balcão 360º Tecnologia**

Tem como objetivo provocar sinergia entre a academia e o mercado (a solução para dificuldades e desafios vividos na empresa, setor ou escritório podem estar nas pesquisas e no conhecimento das Universidades e Instituições).

No dia 13 de junho realizamos o Balcão 360º – Tecnologia, que foi conduzido pela Universidade FATEC – São José dos Campos e a Associação Brasileira de Indústria Máquinas e Equipamentos – ABIMAQ.

Tivemos 39 atendimentos nas seguintes áreas:

Mesas conduzidas pela Abimaq:

- Coleta de Dados Industriais – IoT;
- Segurança em Máquinas;
- Robótica Industrial;
- Sensoreamento 4.0.

Mesas conduzidas pela Fatec:

- Mobilidade Urbana;
- Engenharia de Software, Aplicações de Banco de Dados e Inteligência Artificial;
- Atualização da Gestão de Operações;
- Atualização Tecnológica: Treinamento, Minicursos e Especialização para a Educação Corporativa; Profissional.



Foram realizados também 2 Balcões 360º em 25/09 e 05/12 com um total de 29 atendimentos.

- **Balcão 360º Gestão**

O Balcão 360º Gestão é uma oportunidade de networking e consultoria gratuita, com o objetivo de apresentar soluções para as empresas interessadas. As mentorias são executadas por uma rede especializada de consultores credenciados pelo Escritório de Negócios, ou seja, por profissionais, empresas e pesquisadores com trabalhos reconhecidos e acreditados pelo Parque Tecnológico São José dos Campos.

São oferecidas consultorias nas áreas: Branding | Marketing; Negócios; Jurídico; Contabilidade; Marcas e Patentes; Gestão de Processos; Captação de Recursos; Importação e Exportação.

No período, aconteceram em: 22/08/2019, 04/12/2019, 19/02/2020. Mais de 105 mentorias.



APL AEROESPACIAL E DEFESA

No que diz respeito às capacitações técnicas do APL Aeroespacial e Defesa, o período foi marcado por 1 capacitação voltada ao segmento do mercado de MRO – Maintenance, Repair and Overhaul com a participação de 22 pessoas.

O Programa de Acreditação Nadcap do Cluster Aeroespacial, contou com consultorias in loco nas empresas. Ao total, participam do Programa 22 empresas associadas. A Nadcap (National Aerospace and Defense Contractors Accreditation Program) é uma aprovação de processos exigida pela indústria aeroespacial em todo o mundo, a fim de melhorar a qualidade e reduzir custos de produção, mantendo os níveis de excelência nos setores aeroespacial e de defesa.

Também, ainda na oportunidade do NADCAP uma capacitação técnica com o tema diagnóstico coletivo sobre o Check-list AC7135 Revisão NA, foi realizado, na oportunidade, foram trabalhados juntos aos participantes cada item deste Check-list. No total participaram 18 empresas.

- São José dos Campos | 27 e 28 de fevereiro 2020 – 6 empresas;
- Campinas | 05 e 06 de março 2020 – 8 empresas;
- Botucatu – 4 empresas.

A2. Buscar parcerias com agências de promoção:

- Foi fechada uma parceria entre NEXUS e BNZ Advogados, por meio da qual Arthur Braga Nascimento sócio do BNZ Advogados, realizou uma capacitação para os empreendedores do Nexus no dia **06/06/2019, às 10h** com os temas: **Jurídico para startups, Investimentos, Arranjos Societários e outros.**



Arthur Braga Nascimento, bacharel em Direito e Pós-graduado em Administração de Empresas pela INSPER.

Sócio do BNZ Advogados, Coordenador do BNZ Innovation, Coordenador do Legal Talks IBMEC/SP, fundador da Comissão de Startups da OAB/SP e especialista em direito para Startups e Venture Capitals.

47 participantes estiveram presentes neste treinamento.

- No dia 12/11 às 14h, o Nexus realizou em parceria com a Samsung um roadshow para divulgar e explicar o funcionamento da 5ª Edição do programa de aceleração Samsung Creative Startups em parceria com a Associação Nacional de Entidades Promotoras de Empreendimentos Inovadores – Anprotec. Paulo Quirino, gestor do programa, apresentou o programa para as startups do Nexus e região. Os sócios das startups graduadas Imersão Visual e Fofuuu, que participaram das edições anteriores do programa, também estiveram presentes e compartilharam a experiência. O Samsung Creative Startups, programa de aceleração de startups da empresa em parceria com a Anprotec e o CCEI, tem por objetivo selecionar até 20 empreendimentos. Os projetos sinérgicos aos setores de interesse do programa receberão aporte financeiro de até R\$ 200 mil livres de equity, além de treinamentos, assessoria, mentoria, suporte às atividades de Pesquisa & Desenvolvimento e Inovação. As atividades de apoio terão duração de até nove meses.
- No dia 10 de março, foi realizada parceria com a FINEP Startup, para divulgação dos programas Mulheres Inovadoras e Investimento em Startups Inovadoras;
- Empresas acreditadas pelo Escritório de Negócios do PqTec;
- Empresas residentes/ parceiras.

Status de Execução da Meta/Indicador

Número de programas executados: **6** no período.

Número de participações: **Mais de 1219** no período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.2: Realizar ações que preparem as empresas e seus gestores, para práticas de estratégia e gestão que permitam aumentar a sua competitividade e sua taxa de sucesso no que diz respeito à conquista e consolidação de espaço no Mercado.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (4.2)	Implantar programa de mentoria com foco em ferramentas de gestão e acesso ao mercado, realizando pelo menos um programa anual.
Indicadores	
Número de <i>startups</i> , micro e pequenas empresas mentoradas.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Expandir e consolidar a rede de mentores da Incubadora de Negócios e micro e pequenas empresas residentes:	
O Parque Tecnológico São José dos Campos atuou em duas frentes junto ao SEBRAE para expandir e consolidar sua rede de mentores, em que participaram 10 startups:	
<u>STARTUP SP</u>	
Startup SP é o programa gratuito de desenvolvimento de startups digitais em estágio de validação das premissas dos modelos de negócio, sobretudo aquelas relacionadas ao problema de mercado, segmentos de clientes, solução e modelo de receitas. Tem duração de 4 meses e oferece capacitações, acompanhamento de negócios, conexão com outros programas e investidores e mentoria com parceiros de mercado.	
Ações realizadas:	
Foram realizados workshops com os temas de Canvas, Desenvolvimento pelo Cliente, MVP, Validação, Marketing Digital, Pitch e Job to be Done.	
3 mentorias reforçando os temas dos Workshops:	
<ul style="list-style-type: none"> - CANVAS - VALIDAÇÃO - MVP <ul style="list-style-type: none"> • Mentoria 1: 12/08 e 13/08 • Canvas Innovation: 19/08 	

- Rodada 1: **22/08**
- Rodada 2: **23/08**
- Mentoria 2: **26/08 e 27/08**

Os resultados do programa foram apresentados durante a Cerimônia de Graduação e Demo Day – Nexus Hub no dia 03/12.

INCUBADORA SP

O programa Incubadora SP tem como objetivo ajudar o empreendedor a superar um dos principais desafios no processo de desenvolvimento da startup: validar a proposta de valor de seu negócio, estruturar seu crescimento e a sua aceitação no mercado.

Startups atendidas e ações realizadas:

SUBITER

Mentorias realizadas nos dias **02/05, 01/07 e 09/08**.

Assuntos tratados: finalização do projeto de termografia, formalização, desafios em indústria de vidros, marketing de conteúdo, redes sociais, modelagem de negócios, negociação com grandes empresas, vendas complexas, oportunidades em diversos segmentos (aero, gás, energia). Vendas em empresas menores, mercado da indústria aero.

HARPIA

Mentorias realizadas nos dias **02/05, 03/06, 01/07 e 09/08**.

Assuntos tratados: Entrada de investidor, pitch, desafios TECHDAY SOFTEX, gestão de pessoas, perfil em redes sociais, marketing de conteúdo, participação societária, PIPE/FAPESP, linhas de trabalho, funções organizacionais e desafios de inteligência artificial, formulário de NDA, Softec, modelagem de negócios.

4SMART

Assuntos tratados: Projeto invalidado, saída do programa no dia **01/07**.

MFSIM

Mentorias realizadas nos dias **02/05, 01/06, 01/07 e 09/08**.

Assuntos tratados: Pauta de transmissão na Vanguarda, concorrentes, parcerias com Desaer e FATEC, SPIN selling, feiras, Assuntos tratados site, marketing de conteúdo, perfil em redes sociais, reunião com Ana Crisitina, entrada de novos sócios, modelagem de negócios, eventos apresentação de portfólio.

ELLO

Mentorias realizadas nos dias **18/07 e 09/08**.

Assuntos tratados validação da ideia, fluxo de entrega de serviços, sociedade, estrutura organizacional. Empresa com solução muito voltada a resolver um problema que é específico do acionista, possui dificuldade de escalar.

OTBIO

Mentorias realizadas nos dias **02/05, 18/07 e 09/08**.

Assuntos tratados: parceria com UNICAMP, representação comercial (modelo), parceria com USP, indicação de clientes e carta de interesse, contratos, modelagem de negócios, tratamento de chorume, prospecção de clientes, edital Petrobrás, contatos e network, fontes de fomento como PIPE/FAPESP.

ID-SUBSEA

Mentorias realizadas nos dias **10/05, 03/06 e 01/07**.

Assuntos tratados: metodologia para realização de acordos entre os sócios, características de segurança para grandes contratos, MVP aquicultura, clientes no Chile, Focus Group, Redes Sociais (Linkedin), Marketing de Conteúdo, Projeto Sonar, Linhas de Fomento, Edital da Petrobrás, Detalhes dos Projetos e Vesting.



Status de Execução da Meta/Indicador

2 programas (Startup SP e Incubadora SP) e - **10 startups** receberam mentoria.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.3: Captar recursos, promover e fomentar a participação em feiras e Missões de Negócio setoriais nacionais e internacionais, capacitando e preparando para que os gestores e técnicos das pequenas e médias empresas residentes e associadas ao Parque Tecnológico, ampliando efetivamente o seu acesso aos mercados nacional e internacional, estimulando assim a geração de negócios e as exportações.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (4.3.1)	Fomentar e promover, inclusive junto a agências de promoção à exportação, oportunidades voltadas a competitividade e lucratividade das empresas da região. No mínimo 2 eventos por ano.
Indicadores	
Relatório de escopo e objeto, empresas participantes e oportunidades identificadas.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
<p>APL AEROESPACIAL E DEFESA</p> <p>O Programa de Acreditação Nadcap do Cluster Aeroespacial, teve sua fase I encerrada no período. No total, participam do Programa 22 empresas associadas. A FASE I englobou a acreditação das commodities (ULTRASSOM e PINTURA), exigidas pela Embraer. Foram acreditadas as empresas Alltec, Serco, Tecplas e Inbra.</p> <p>Demos iniciamos a fase II, com foco em SELAGEM, que finalizou no ao 4 do Contrato de Gestão.</p> <p>Dentro deste programa também, no período, promovemos uma capacitação técnica do Programa de Acreditação NADCAP do Cluster Aeroespacial nas regiões participantes do Programa, SJCampos, Botucatu e Campinas. O treinamento foi um diagnóstico coletivo sobre o “Check-list AC7135 Revisão NA”, onde foram trabalhados juntos aos participantes cada item do Check-list. As capacitações ocorreram no fim de fevereiro e começo de março 2020. No total participaram 18 empresas.</p> <p>A Nadcap (National Aerospace and Defense Contractors Accreditation Program) é uma aprovação de processos exigida pela indústria aeroespacial em todo o mundo, a fim de melhorar a qualidade e reduzir custos de produção, mantendo os níveis de excelência nos setores aeroespacial e de defesa.</p>	

PARIS AIR SHOW – O APL Aero esteve presente com mais 13 empresas associadas no maior evento do setor aeroespacial do mundo, a Paris Air Show. O evento ocorreu de 17 a 23 de junho/2019 em Le Bourget, nos arredores de Paris, na França. A programação contou com exposições de aeronaves, reuniões de negócios, workshops e conferências. AGS Holding, Akaer, Amtech (Ambra), Avionics, Comutensili, Cruzeiro do Sul Aviação, Delphos, Itakar, M&K Logistics, MacJee, Recominte, Thyssen e Vectra compartilharam um pavilhão de 136 metros quadrados, com sala de reunião e serviços de catering para receber clientes e realizar negócios. A área foi subsidiada pelo Parque Tecnológico São José dos Campos por meio do projeto setorial “Aerospace Brazil”, da Apex-Brasil (Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos). Além do projeto setorial, a delegação brasileira teve o apoio também do Ministério das Relações Exteriores, do Ministério da

Defesa e da Business France – agência francesa de promoção à internacionalização de empresas. No dia da abertura, a Paris Air Show recebeu o presidente da França e diversas autoridades de Estado do país, além de 160 delegações oficiais de assuntos de defesa de outros 86 países. Na primeira noite, 17/06, a Embaixada Brasileira na França realizou uma recepção oficial, da qual participaram os representantes do Cluster Aeroespacial Brasileiro e das 13 empresas expositoras. A delegação brasileira foi recepcionada pelo embaixador do Brasil na França, Paulo Cesar de Oliveira Campos, e por diversas autoridades que representavam, entre outras instituições brasileiras, o Ministério da Ciência, Tecnologia, Inovação e Comunicações, o Ministério da Defesa e o BNDES. Nos dias seguintes, o pavilhão do Brasil recebeu também a visita dos deputados federais Eduardo Cury, José Carlos Nunes Júnior e General Peternelli e da comitiva do Estado Maior da Aeronáutica, com a presença do Brigadeiro Carlos Amaral de Oliveira.

Simultaneamente à feira, a delegação brasileira contou com uma agenda intensa de networking, todos os compromissos foram agendados com o objetivo de colocar nossas empresas em contato com potenciais clientes, futuros parceiros e oportunidades para o desenvolvimento de novos produtos. Foram promovidos encontros com os clusters aeroespaciais franceses da Normandia, de Toulouse e de Paris e, também com clusters da Rússia, do México, dos EUA, da Bélgica, da Itália, da Holanda e da Alemanha.

No dia 20/6, foi promovido um tour executivo de empresas francesas, que visitaram o pavilhão brasileiro em busca de mais informações sobre produtos e serviços do setor que são desenvolvidos no país. O Cluster Aeroespacial Brasileiro também participou do 3º Global Aerospace Cluster Summit, promovido pela European Aerospace Cluster Partnership (EACP). Durante o evento, o Cluster Aeroespacial Brasileiro pode apresentar o projeto setorial “Aerospace Brazil”, subsidiado pela Apex-Brasil, e abordar as ações do grupo brasileiro previstas para os próximos dois anos.

No dia 31 de junho, o APL Aero realizou o Workshop de apresentação dos Resultados do Estudo de Mercado do Segmento de MRO. Estiveram presentes 22 associados.

Participação institucional na feira IBAS - Internacional Brazil Air Show – 11 a 13 de setembro. Na ocasião, o APL AERO representado pelo coordenador do programa, apresentou durante o evento dois painéis: “Como a tecnologia pode transformar a indústria aeroespacial e o mercado de transporte aéreo” e “Perspectiva econômica: o mercado aeroespacial brasileiro no contexto internacional”.

B2B – Participação de 06 empresas associadas na rodada de negócios da 6ª edição da RM VALE TI. As empresas participaram no intuito de identificar soluções para a área de indústria 4.0.

Por meio do convênio APEX-Brasil, realizamos uma missão prospectiva na NBAA Business Aviation Convention & Exhibition (NBAA-BACE) que ocorreu de 22 a 24 de outubro em Las Vegas. A missão teve como objetivo, identificar oportunidades no mercado americano de aviação executiva. Foram realizadas nove importantes reuniões com as instituições de Oklahoma, Kansas, NBAA, Embraer, HeliXP, Flapper, HondaJet, Textron Aviation, Lider. Dentre as oportunidades identificadas pode-se destacar Embraer Business Jets, e o mercado de MRO - Peças de reposição e serviços diversos.

Nos dias 21 e 22 de outubro o PqTec recebeu a Missão Empresarial da Delegação Turca, organizada pelo Ministério da Defesa do Brasil e pela Presidência das Indústrias de Defesa da Turquia (SSB, na sigla em turco). O evento teve como objetivo a atração de investimentos para a base Industrial de Defesa (BID) brasileira. No primeiro dia da Missão, as 12 empresas turcas fizeram exposições sobre suas tecnologias no período da manhã. À tarde, houve rodada de negócios com 13 empresas brasileiras do setor de Defesa, associadas ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, gerido pelo PqTec. No dia 22, a Delegação visitou os laboratórios do Parque Tecnológico e a 6ª RM VALE TI - Feira e Congresso de Tecnologia e Inovação realizada pelo PqTec. A agenda no Brasil seguiu por mais dois dias e incluiu também visitas à Avibras, em Jacareí, e as empresas associados ao APL AERO, Embraer e à Alltec, em São José dos Campos, e à Fiesp, em São Paulo.

No que diz respeito a capacitação das empresas em relação a ampliação dos acessos aos mercados nacionais e internacionais, promovemos no dia 16 de maio um Webinar para apresentação dos Estudos de Mercados dos Estados Unidos e Europa, estudo realizado por meio do convênio de cooperação tecnológica Apex-Brasil e Parque Tecnológico. O convite para participação foi destinado a todos os associados do Programa Setorial Apex-Brasil e associados ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, e contou com a inscrição de 60 empresários do setor. O estudo de inteligência de mercado apresentou as perspectivas de mercado da aviação - comercial, executiva e de defesa e espaço, frente aos desafios impostos pela COVID-19 em toda a cadeia e demais movimentações do segmento, como a paralisação do Boeing 737 Max, o potencial ganho de mercado na Europa pela Airbus e a busca de liquidez pelas companhias aéreas. A escolha dos países pautou-se nos países prioritários selecionados durante o Planejamento Estratégico realizado para a construção da proposta do Projeto Setorial APEX – Brasil e Parque Tecnológico.

Ainda nesse sentido, atendendo a uma solicitação da InvesteSP - Agência Paulista de Promoção de Investimentos e Competitividade, divulgamos aos associados a oportunidade do Programa Exporta SP – Programa Paulista de Capacitação para Exportações. Uma iniciativa do Governo do Estado de São Paulo, por meio da Secretaria de Desenvolvimento Econômico e da Agência Paulista de Promoção de Investimentos e Competitividade - InvesteSP. O Programa é gratuito e tem como objetivo apoiar e impulsionar empresas paulistas dos diversos setores no processo de exportação e internacionalização empresarial, ampliando mercados e fortalecendo a economia do estado. Como grande diferencial, o Programa Exporta SP capacitará micro, pequenas e médias empresas paulistas, inclusive startups, sediadas em qualquer região do Estado SP, para iniciar ou aumentar a exportação de seus produtos e serviços. O Programa tem metodologia exclusiva desenvolvida pela InvesteSP em parceria com a Fundação Instituto de Administração (FIA/USP) e contará com módulos presenciais e online, tutorias individualizadas, workshops com os elos das cadeias exportadoras e um acompanhamento da InvesteSP pelo período de 2 anos.

Como resultado da Oficina de Planejamento Participativo do APL Aeroespacial e Defesa realizada em abril de 2018, sobre o interesse das empresas na capacitação do setor na questão de idiomas, formalizamos no período uma parceria com a escola EF – Education First, através do Programa Estratégico de Idiomas. Trata-se de uma oportunidade na forma corporativa para os associados dos APLs, residentes e colaboradores do PqTec. O projeto encontra-se na fase piloto, onde foram disponibilizadas 500 gratuitas por 1 mês aos colaboradores do PqTec, colaboradores de empresas associadas aos APLs e/ou vinculadas ao PqTec. Caso seja aprovado e haja um número expressivo de participantes, o Programa Estratégico de Idiomas do Parque Tecnológico será lançado com as condições e valores diferenciados às empresas do ecossistema do Pqtec.

Em decorrência das medidas restritivas da Pandemia da COVID-19, dentro do período, eventos de grande representatividade do setor tiveram de ser suspensos e/ou cancelados, como foram os casos:

FIDAE - A pandemia obrigou a organização da Fidae, o maior evento aeronáutico da América do Sul, reagendar a edição de 2020. A previsão inicial era que o evento ocorresse entre os dias 31 de março e 5 de abril, em Santiago, no Chile. O evento ocorre a cada dois anos no Chile, é uma feira de grande importância comercial, sendo um dos eventos mais importantes na América Latina. A FIDAE não tem nova data, dependendo ainda de uma reorganização do calendário e das agendas dos principais expositores. O evento ocorreria em parceria com a ABIMDE (Associação Brasileira das Indústrias de Materiais de Defesa e Segurança). A participação das empresas seria no formato coletivo no Pavilhão Brasil, com estande individual de 9mts², contendo 01 mesa, 04 cadeiras, balcão, porta catálogo e logomarca na testeira do estande.

Aerospace & Defense Supplier Summit Seattle – A organização do evento, BCI Aerospace e a Boeing decidiram adiar o evento que seria realizado entre os dias 6 e 8 de abril de 2020. Não há ainda uma nova data definida, mas os organizadores consideram realizar o evento em setembro de 2020. A participação do APL e das empresas seria por meio do Convênio de Cooperação APEX-Brasil e Parque Tecnológico. Estavam previstos participar 11 empresas associadas.

Farnborough Air Show – O evento ocorreria de 20 a 24 de julho de 2020 na Inglaterra. A decisão partiu dos organizadores, depois de avaliar todo o cenário da pandemia de Covid-19. A nova edição da Farnborough Air Show deve ocorrer em 2022. Dentro do período, trabalhamos na divulgação e sensibilização das empresas para participação. A ação seria realizada através do Convênio de Cooperação APEX-Brasil e Parque Tecnológico.

APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO

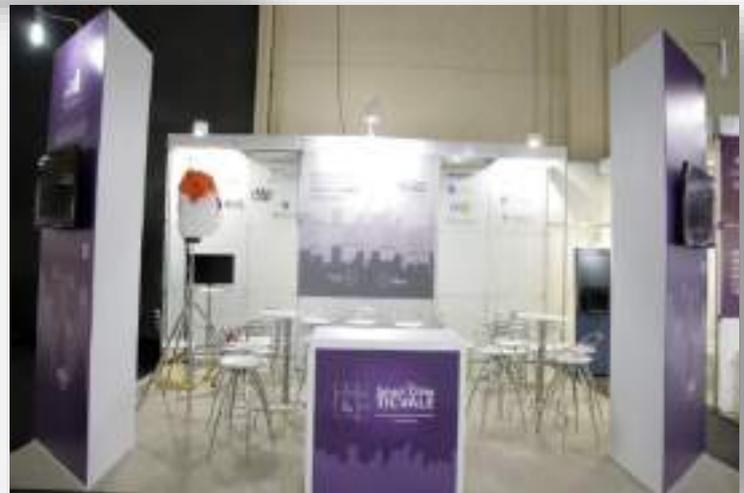
Participação Smart City Business Brazil Congress & Expo – 22 a 24 de julho

Com o intuito de posicionar as empresas associadas no mercado de SmartCities, além de conhecer as mais inovadoras soluções para a área, o APL TIC participou mais uma vez da SmartCity Business. Realizada no Transamérica Expor Center em São Paulo, nos dias 22, 23 e 24 de julho de 2019, nosso espaço contava com mais de 30m² e 2 salas de reuniões.

13 empresas do APL TIC compartilharam o espaço e demonstraram seus produtos e soluções voltados a vertical de Cidades Inteligentes no mais importante evento relacionado ao ecossistema das Smart Cities da América Latina. 25% das empresas da Feira eram associadas ao APL TIC VALE, mais uma prova da relevância do trabalho do Cluster em especial para essa vertical.

Os representantes foram:

- Altave Indústria, Comércio e Exportação de Aeronaves S.A
- Backsite Serviços Online Ltda
- Cadê Guincho Soluções Integradas Ltda
- Climatempo – A StormGeo Company
- DataLogix Ltda
- Geopixel Geotecnologias Consultoria e Serviços Ltda
- InexPron Tecnologia e Representação Ltda
- Ipplan - Instituto de Pesquisa e Planejamento
- Onset Tecnologia Ltda
- Panorama Segurança e Informações Logísticas Ltda EPP
- Sil Tecnologia em Software Ltda
- TecSUS Tecnologias para a Sustentabilidade S.A
- Visiona Tecnologia Espacial



Nosso estande contou com a ilustre presença do Sr. Prefeito Felício Ramuth e o Deputado Federal Eduardo Cury.

Durante a Feira aconteceu ainda a entrega do Prêmio InovaCidade. O município de São José dos Campos em parceria com a empresa associada do APL TIC Panorama, ganharam Prêmio de Startup Inovadora.



17 e 18/09 | Connected Smart Cities Entre os dias 17 e 18 de setembro o APL TIC participou do Connected Smart Cities, o evento reúne especialistas, entidades, empresas e governos engajados que apresentam as melhores práticas para o desenvolvimento das cidades. Na oportunidade o Coordenador do APL TIC pôde moderar um painel composto inclusive pelo atual prefeito de São José dos Campos, Felício Ramuth. 22 e 23 de outubro | Rodada de Negócios RM VALE TI Uma das principais ações dentro da RM VALE TI, sem dúvida é a Rodada de Negócios. Ela foi planejada e desenvolvida para garantir que o evento tenha o foco total na criação de oportunidades de negócios, neste contexto a Rodada promove o encontro entre demandantes (Prefeituras, Varejo, Indústria e Agronegócio) e ofertantes (Empresas de TI). Durante a edição de 2019 foram realizadas mais de 800 reuniões entre Demandantes e Ofertantes. No primeiro dia, a rodada contou com a presença de 15 prefeituras, em busca de novas soluções para o desenvolvimento de cidades inteligentes. No segundo dia, 41 empresas âncoras da Indústria, Varejo e Agronegócio receberam fornecedores em potencial que apresentaram soluções em TIC. Como resultado desta ação estão previstos mais de 130 milhões em negócios para os próximos 12 meses.

Prefeituras |

ADE Sampa; Prefeitura de Araçatuba; Prefeitura de Caçapava; Prefeitura de Caraguatatuba; Prefeitura de Caxambu; Prefeitura de Diadema; Prefeitura de Itatiaia; Prefeitura de Jacareí; Prefeitura de Monteiro Lobato; Prefeitura de Petrópolis; Prefeitura de Pouso Alegre; Prefeitura de Resende; Prefeitura de Santo Antônio do Pinhal; Prefeitura de São José dos Campos e Secretaria do Estado da Agricultura e Abastecimento – SP.

Âncoras |

Aernnova Aerospace do Brasil; AGC Vidros do Brasil; Agrirede; Airship do Brasil; APTVI; Bayer; Betel Aerointeriores; Canção Nova; Caea Chery; Claro; Comutensili do Brasil; Cooperativa Costas; Dall Cargo Transporte de Cargas; Dispemec; Droga 15; EDP - Energias do Brasil; Embraer; Embrapa Territorial; Empório Peixes & CIA - Especialista em Pescados.

Faber Castell; Farma Conde; Green Rio; GreenYellow; Grupo MilClean; Grupo Sorridents; Hospital 10 de Julho; Howden; Iacit; Johnson & Johnson; JPA Engenharia; Latécoère; Mexichem; Nestlé; Nitzsche Consultoria; Prolind - Soluções Alumínio; Security; Sítio Cambará; Thyssenkrupp Autômata; Total BR; Vemax Usinagem e Viação Jacareí.

Ofertantes |

2S Inovações Tecnológicas S/A; 3D Tecnologia; Ai Chico; Alcatel-Lucent Enterprise; Aruba Atena Solutions; ATS Aerothermal Solutions and Software Distributor; Autaza Tecnologia; Conexão Local; CSJ Sistemas; Daitan; Data Info Soluções em TI; Digisystem; EnergyTelecom; Fórmula XR; Funcate; Fundamentos; Geopixel; HE Controls; Hexagon; Inexpron; Ipplan; Lace Serviços de Engenharia; Liax; Lineare; Omega7; Onset Tecnologia; Opentech; Optimus Gis; Promarking; Proxion Solutions; Rcom Telecom; Siatt; Siemens; SmartFrees; Squitter Meteorologia e Hidrologia; Techinite; Sankhya; Necto; Tecsus; Tria Software; Totvs; Check Point; Tinnova; Techne; Westcon F5; Westcon VMware; Westcom; HPE; Visiona; BitCluster; Convergência e Algar.

INSTITUCIONAIS

Participação do PqTec na FEISSECRE/2019 – 15 a 19 de julho

O Parque Tecnológico, representado pelo NEXUS, APL AERO, APL TIC VALE, participou da 21ª FEISSECRE – Feira de Tecnologia para Indústria, cuja temática esse ano foi Indústria 4.0.

A dinâmica da Feira consistia em exposição nos estandes, atividades dirigidas e rodadas de negócios. Representaram o Parque Tecnológico as empresas associadas e residentes:

Algumas das empresas do APL TIC VALE participantes: Super Client / Microassist / Conexão Local / Imersão Visual / Proxion.





Status de Execução da Meta/Indicador

TIC – 21/maio a 31/agosto

Status: 3 ação

Feiras, B2B e/ou Agendas Internacionais – 3

Capacitações – 0

AERO – 21/maio a 31/agosto

Status: 11 ações

Feiras, B2B e/ou Agendas Internacionais – 5 Feira Internacional

Capacitações – 6 Capacitação Workshop MRO

INSTITUCIONAIS – 21/maio a 31/agosto

Status: 1 ação

Feiras, B2B e/ou Agendas Internacionais – 1 Feira Nacional
Capacitações – 0

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.3: Captar recursos, promover e fomentar a participação em feiras e Missões de Negócio setoriais nacionais e internacionais, capacitando e preparando para tal os gestores e técnicos das pequenas e médias empresas residentes e associadas ao Parque Tecnológico, ampliando efetivamente o seu acesso aos mercados nacional e internacional, estimulando assim a geração de negócios e as exportações.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (4.3.2)	Promover pelo menos 2 encontros por ano entre empresas, agências de fomento e investimento, buscando oportunidade de negócios, projetos e atendimento às demandas das empresas residentes e associadas.
Indicadores	
Relatório dos encontros e das prospecções de oportunidades.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Buscar oportunidade:	
<p>O Escritório de Negócios do PqTec, realiza esta ação, principalmente, no escopo do Balcão 360º Tecnologia.</p> <p>No período, trouxemos às empresas residentes e associadas a oportunidade de se conectar com futuras soluções e informação para seu desenvolvimento, e juntos aumentar a produtividade e competitividade.</p> <p>13 de junho - conduzido pela Universidade FATEC – São José dos Campos e a Associação Brasileira de Indústria Máquinas e Equipamentos – ABIMAQ.</p> <p>Tivemos 39 atendimentos nas seguintes áreas:</p> <p>Mesas conduzidas pela Abimaq:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Coleta de Dados Industriais – IoT; • Segurança em Máquinas; • Robótica Industrial; • Sensoreamento 4.0. <p>Mesas conduzidas pela Fatec:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Mobilidade Urbana; 	

- Engenharia de Software, Aplicações de Banco de Dados e Inteligência Artificial;
- Atualização da Gestão de Operações;

Atualização Tecnológica: Treinamento, Minicursos e Especialização para a Educação Corporativa Profissional.



25/09 conduzido pela IFSP - Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia de São Paulo e IPT - Instituto de Pesquisas Tecnológicas, tivemos 18 atendimentos;

04/12 conduzido pela FGV - Fundação Getúlio Vargas, tivemos 11 atendimentos;

Oportunidade Programa Colmeia:

Fundação de Amparo à Pesquisa do Estado de São Paulo (FAPESP) - No dia 28/nov ocorreu a 3ª. oficina do Colmeia – programa de integração universidade empresa do PqTec. Nesta edição, a Fapesp participou diretamente através de seu representante, que faz a apresentação das linhas de fomento da FAPESP, com ênfase para PIPE e PITE. (meta 2.1.1);

Outros encontros:

- 04/10 – Workshop Friday - Tema: Jurídico para startups;
- 27/09 – Workshop Friday - Tema: De capital semente a Venture Capital, como estar preparado?;
- 27/09 – Mentoria com Marco Poli;

O PqTec realizou no dia 20 de fevereiro uma reunião de construção de validação da agenda e ações para Colmeia 2020. Tivemos participantes: ITA, Cité, IFSP, Unifesp, Equipe do Pqtec Laboratório e Escritório de Projetos.

No dia 28 de maio será realizado um workshop online do projeto, para fomentar o empreendedorismo, integrando universitários, empresas, pesquisadores e professores no desenvolvimento de projetos de inovação e tecnologia.

A2. Organizar e monitorar os encontros:

O Parque Tecnológico de São José dos Campos, realizou nesse período 2 reuniões envolvendo Startups Acelerada do Nexus.

- Kmaleon com o Fundo REDPOINT Ventures;
- Compre Sorrindo com Anjos DO BRASIL e POOL DA ANJOS.

Status de Execução da Meta/Indicador

Pelo menos **2 reuniões** e **8 encontros** realizado no período – Balcão 360º Tecnologia.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.4: Desenvolver e implementar estratégia para que a atuação do Parque Tecnológico e das empresas e instituições nele instaladas, associadas ou integrantes de seus APLs, sejam atraentes e promissoras para o capital privado, seja ele de Investimentos Seed, Investimento Anjo, de Fundos de Investimentos, de Venture Capital, Investimento Imobiliário, entre outros.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (4.4.1)	Promover e/ou participar de pelo menos 2 encontros por ano entre empresas e Investidores, por meio da Rede de Investidores.
Indicadores	
Número de membros na rede; Parcerias com investidores e fundos de investimento; Encontros realizados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Fortalecer rede de investidores e fundos de investimento:	
<p>No período, a equipe de empreendedorismo e inovação trabalhou na aquisição de novos membros da rede de investidores e fundos de investimentos do Parque Tecnológico São José dos Campos.</p> <p>Representantes dos fundos Bossa Nova Investimentos (João Kepler), Redpoint Ventures (Romero Rodrigues), Hangar 8 (Vinicius Ferriani), Crescera Investimentos (Fernando Wagner da Silva), Primatec (Marcelo Almeida) e MOV Investimentos (Martin Mitteldoft), além dos investidores anjos Marco Poli, Maria Rita Spina Bueno e Paulo Mariotto, estiveram visitando o Parque Tecnológico São José dos Campos nos dias 29 e 30 de Agosto, durante o evento Nexus Summit 2019. Além disso, representantes do fundo MAYA Capital (Lara Lemann e Monica Sagioro) participaram via conferência do painel Anjo realizado durante o evento.</p> <p>O PqTec contava em 20/05/2020 com 14 membros na Rede de Investidores: (1) Closed GapVentures, (2) Bossa Nova Investimentos, (3) Redpoint Ventures, (4) Hangar 8, (5) Crescera Investimentos, (6) MOV Investimentos, (7) MAYA Capital Primatec, (8) Anjos do Brasil, (9) Valetec Capital, (10) Spectra Investimentos, (11) Antera Investimentos (12) Yandeh, (13) Primatec, (14) DOMO.</p>	
A2. Reuniões com investidores e fundos:	
Foram realizadas pelo menos 20 reuniões no período com investidores anjos e fundos.	

A3. Encontros entre empresas e investidores:

Demo Day Nexus Summit

O Nexus Summit que aconteceu nos dias 29 e 30 de agosto de 2018, se encerrou com um DEMODAY, momento em que quinze (15) startups tiveram a oportunidade de fazer um pitch para uma banca de investidores renomados. A banca foi composta por:

- **Romero Rodrigues**, CEO da Redpoint eventures;
- **Vinicius Ferriani**, do fundo de investimento Hangar 8;
- **Fernando Wagner da Silva**, do fundo Crescera Investimentos;
- **Marcelo Almeida**, CEO da BRAIN ventures e Consultor Operacional do Fundo PRIMATEC;
- **Martin Mitteldorf**, do fundo MOV Investimentos;
- **Marco Poli**, investidor anjo e fundador da Closed Gap Ventures;
- **Paulo Mariotto**, representante da Anjos do Brasil no Vale do Paraíba.

Para concorrer a uma vaga no Demo Day do Nexus Summit, as startups interessadas enviaram até 19 de agosto um vídeo pitch de até dois minutos com áudio em português.

Uma comissão do Nexus escolheu 15 (quinze) propostas com grandes chances de receber investimentos separadas em duas categorias – Early Stage – para startups em fase de validação e sem faturamento – e Growth Stage – para startups com produto ou serviço no mercado e com faturamento. As startups selecionadas apresentaram seu projeto para a banca de investidores em um pitch de até cinco minutos.

As startups que apresentaram seus projetos foram:

Early Stage

- Emanda
- Harpia Health Solutions
- Linkedgol
- Subiter
- Vinculo Social

Growth Stage

- Cadê Guincho
- Compre Sorrindo
- Fofuuu
- i9Plus
- Kmaleon
- Lá Vem Bebê
- Pix Force
- TotalCross
- Tripbike
- Widgrid



7/09 – Mentoria com Marco Poli – O Investidor anjo Marco Poli da Anjos do Brasil esteve presente no Nexus para rodadas de mentorias com as startups residentes. O encontro permitiu uma conversa mais próxima entre as startups e o investidor, permitindo-as entender como os investidores pensam e ainda saber se suas startups estavam no caminho correto por meio de feedbacks efetivos sobre os negócios. Participaram da rodada de mentoria 13 startups.

- 3D Tecnologia
- Clube da Bariátrica
- Idealize
- Kenaz
- Persona Decora
- Plantem
- Dynamotech
- Geniuz 7
- Id Subsea
- Mobaya
- mub.ee
- Subiter
- Zap Weeding

Por fim, a empresa Kmaleon teve reuniões com fundo REDPOINT Ventures e a Compre Sorrindo apresentou o Pitches para ANJOS DO BRASIL, POOL DA ANJOS e BRUINS ANGLES.

Status de Execução da Meta/Indicador

Número de membros na rede: **14** investidores e fundos;

Parcerias com investidores e fundos de investimento: pelo menos **16** reuniões (no período);

Encontros realizados: pelo menos **30** reuniões (entre investidores e startups no período).

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.4: Desenvolver e implementar estratégia para que a atuação do Parque Tecnológico e das empresas e instituições nele instaladas, associadas ou integrantes de seus APLs, sejam atraentes e promissoras para o capital privado, seja ele de Investimentos Seed, Investimento Anjo, de Fundos de Investimentos, de Venture Capital, Investimento Imobiliário, entre outros.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (4.4.2)	Promover pelo menos um evento anual de capacitação de empresas e startups, empresas residentes e associadas aos APLs, com no mínimo 30 empresas.
Indicadores	
Relatório de evento; Número de empresas participantes.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover Workshops e encontros com o tema acesso a investimento:	
<p>O segundo dia do Nexus Summit 2019 (30/08) foi dedicado a responder à pergunta: como conseguir investimento para uma startup? Os palestrantes abordaram temas como: Como conquistar investidores-anjo, fundos de Venture Capital e como funciona a cabeça de um investidor, entre outros.</p> <p>Amure Pinho – presidente da Abstartups e investidor anjo abriu o dia com a palestra “Sua startup está pronta para receber investimento?”.</p> <p>Na sequência, Maria Rita Spina Bueno, diretora executiva da Anjos do Brasil abordou o tema “Introdução a investimento anjo” e participou do “Painel Anjo” junto aos investidores Marco Poli, Lara Lemann e Monica Saggiore.</p>	



Tivemos também a palestra **“Smart Money – Gestão Ágil”** com João Kepler e **“Do zero a 80 mil clientes: da ideia ao investimento”** com Rafael Kiso, fundador da mLabs. Na sequência, Fernando Wagner da Crescera Investimentos fez a transição de investimento anjo para fundos de venture capital com a palestra **“Startups e as cabras da montanha”**.

Marcelo Abritta, fundador da Buser compartilhou **“O que aprendi sobre venture capital”**, assim como Diogo Branquinho, fundador da TecSus e Renan Padovani, fundador da Autaza, que junto ao Marcelo Almeida do fundo Pimatec, realizaram o painel **“Real Deal - antes, durante e depois do investimento”**.

O tema investimento também foi abordado no Hangout – **“Conexão direta com o Vale do Silício: 500 Startups”** com Bedy Yang da 500 startups.

Foram **433 participantes** no Nexus Summit 2019, destes 48 participantes representantes de **32 empresas** residentes e associadas aos APLs.

04/10 – Workshop Friday - Tema: Jurídico para startups abordando temas como investimentos e arranjos societários. Facilitador: Arthur Braga Nascimento | fundador da Comissão de Startups da OAB/SP e especialista em direito para startups e Venture Capitals. Foram 28 participantes representantes de 11 startups.

27/09 – Workshop Friday - Tema: De capital semente a Venture Capital, como estar preparado? O conteúdo incluiu o que investidores e fundos procuram em uma startup, além de dicas sobre como negociar equity e o tão temido Valuation. Facilitador: Paulo Mariotto, empreendedor e investidor anjo desde 2000, membro da Anjos do Brasil. Atualmente com um portfólio de 20 startups investidas, 3 exits com sucesso. Foram 22 participantes representantes de 14 startups.

27/09 – Mentoria com Marco Poli – O Investidor anjo Marco Poli da Anjos do Brasil esteve presente no Nexus para rodadas de mentorias com as startups residentes. O encontro permitiu uma conversa mais próxima entre as startups e o investidor, permitindo-as entender como os investidores pensam e ainda saber se suas startups estavam no caminho correto por meio de feedbacks efetivos sobre os negócios. Participaram da rodada de mentoria 13 startups.

Finep Start-Up - Mulheres Inovadoras & Investimento em Startups Inovadoras

O Nexus Hub recebeu no dia 10 de março, às 14h, representantes da Finep para apresentar os novos programas **Mulheres Inovadoras** e **Finep Startup**

A Finep tem como missão promover o desenvolvimento econômico e social do Brasil por meio do fomento público à Ciência, Tecnologia e Inovação em empresas, universidades, institutos tecnológicos e outras instituições públicas ou privadas.



CONVITE

Finep convida para apresentação do Programa Mulheres Inovadoras e da 3ª chamada do Programa Finep Startup.

Mulheres Inovadoras foi criado para estimular startups lideradas por mulheres, de forma a contribuir para o aumento da representatividade feminina no cenário empreendedor nacional por meio da capacitação e do reconhecimento de empreendimentos que possam favorecer o incremento da competitividade brasileira.



Investimento em Startups Inovadoras

Fortalecer o Sistema Nacional de Ciência, Tecnologia e Inovação, por meio do apoio às empresas brasileiras nascentes de base tecnológica, que possuam papel fundamental na introdução de novas tecnologias e modelos de negócios no mercado;

Disponibilizar recursos financeiros para que startups com alto potencial de crescimento e

retorno possam enfrentar com sucesso os principais desafios de seus estágios iniciais de desenvolvimento, contribuindo para a criação de empregos qualificados e geração de renda para o País;

O encontro contou com **38 participantes**.

Status de Execução da Meta/Indicador

Relatório de evento: pelo menos 5 eventos descrito na meta
--

Número de empresas participantes: 99 residentes e associadas

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.5: Estabelecer metas distintas, crescentes, ousadas, mas viáveis e exequíveis para captação de recursos para P&D&I, e atuar para obter recursos financeiros junto à fundos de fomento e fontes de financiamento público destinados à P&D&I, inclusive de fontes internacionais.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3		
Meta (4.5)	Apoiar empresas em projetos de investimentos de risco (Seed Money, Investidores Anjo, Venture Capital, etc.). Com as seguintes metas: Ano 1: pelo menos 3, Ano 2: pelo menos 4, Ano 3: pelo menos 5, Ano 4: pelo menos 7 projetos avaliados.		
Indicadores			
Número de projetos avaliados pelo investidor.			
Número de projetos aprovados.			
Relatório das Ações/Atividades Realizadas			
A1. Buscar empresas interessadas:			
No período foram realizadas reuniões com as startups para identificação das demandas. Algumas empresas demonstraram necessidade de prospecção de investimento e a equipe de Gestão de Empreendedorismo e Inovação trabalhou para conectá-las com investidores e/ou fundos de investimento.			
Destaque para 16 startups do Nexus interessadas em receber investimento que se inscreveram para participar do Demoday do Nexus Summit 2019, foram elas:			
Intramédicos	Mech4u	Fale + Idiomas	Kmaleon
Subiter	Smartway	Smart Health	Compre Sorrindo
Mobaya	Emanda	Lá Vem Bebê	Coisas Espertas
Harpia	Bongô	Quality Doc	Fofuuu
Outras empresas como 3D Tecnologia, Clube da Bariátrica, Dynamotech, Genius 7, Id Subsea, Idealize, Kenaz, Mub.ee, Persona Decora, Plantem e Zap Weeding também se apresentaram interessadas no período.			

A2. Mapear fontes de recursos - investimentos de risco:

Foram realizadas pelo menos **34 reuniões** no período, sendo que no 2º quadrimestre, 13 empresas estiveram conectadas com o investidor Marcos Poli.

A3. Promover encontros:

Durante o Nexus Summit 2019, no dia 30 de agosto de 2019, 15 startups, sendo **7 residentes do Nexus Hub** do Parque Tecnológico São José dos Campos, se apresentaram para investidores anjos e fundos de venture capital.

As startups que apresentaram seus projetos foram:

Early Stage

- Emanda*
- Harpia Health Solutions*
- Linkedgol
- Subiter*
- Vinculo Social

Growth Stage

- | | |
|--------------------|----------------|
| • Cadê Guincho | • Lá Vem Bebê* |
| • Compre Sorrindo* | • Pix Force |
| • Fofuuu* | • TotalCross |
| • i9Plus | • Tripbike |
| • Kmaleon* | • Widgrid |

*startups do Nexus Hub

A banca do Demoday foi composta por **2 investidores anjos** e **5 representantes de fundos de investimento de venture capital**.

Investidores anjo:

- **Marco Poli**, investidor anjo e fundador da Closed Gap Ventures;
- **Paulo Mariotto**, representante da Anjos do Brasil no Vale do Paraíba.

Fundos de Venture Capital:

- **Romero Rodrigues**, CEO da Redpoint eventures;
- **Vinicius Ferriani**, do fundo de investimento Hangar 8;
- **Fernando Wagner da Silva**, do fundo Crescera Investimentos;
- **Marcelo Almeida**, CEO da BRAIN ventures e Consultor Operacional do Fundo PRIMATEC;
- **Martin Mitteldorf**, do fundo MOV Investimentos;

- 13 conexões de 13 startups com o investidor anjo Marco Poli;

- A startup acelerada Kmaleon realizou reuniões com fundo **REDPOINT Ventures**;

- Startup acelerada Compre Sorrindo apresentou o Pitchs para **ANJOS DO BRASIL, POOL DA ANJOS** e **BRUINS ANGLES**.

Status de Execução da Meta/Indicador

Número de projetos avaliados pelo investidor: **23** no período. Compre sorrindo / kmaleon / Harpia
 Número de projetos aprovados: **1** no período. (Compre sorrindo via novo Pool da anjos do Brasil)

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (4.6.1)	Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, por meio da assinatura de até 6 novos acordos, em 4 anos, de cooperação nacionais ou internacionais com outros <i>clusters</i> para a agregação de valor aos produtos, com ênfase na inovação, qualificação de pessoal e melhoria da cooperação, da gestão e da governança.
Indicadores	
Número de acordos e cooperações.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Identificar clusters com atuação compatível com os APLs existentes:	
APL AEROESPACIAL E DEFESA	
<p>Durante a Paris Air Show tivemos reuniões com os Clusters da Normandia, Rússia, Bélgica, Itália e Portugal, no qual iniciamos relacionamento para futuras parcerias.</p> <p>Em fevereiro de 2020, formalizamos parceria com a Associação do Cluster Tecnológico Naval. O termo tem como objetivo a conjunção de esforços institucionais entre as partes.</p>	
APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO	
Rede de APL's de TI	
<p>A Rede de APL's de TI é uma iniciativa do APL TICVALE para unir diversos clusters focados em software, hardware, tecnologia da informação e comunicação.</p> <p>Este projeto tem como objetivo trocar informações, fazer benchmarking e discutir ações em conjunto, além de ganhar representatividade e gerar possíveis negócios entre os arranjos produtivos locais de TI e suas empresas associadas.</p> <p>Dia 26 de Setembro tivemos uma reunião, via vídeo conferência, com os Clusters de TIC de Marília – Representado pelo Sr. Elvis Fusco, e de Campinas, representado pelo Sr. Edvar Pera, para tratar do assunto de atuação em REDE de APLs de TIC em SP.</p>	

A reunião de Kick Off desta ideia ocorreu em 11 de fevereiro de 2020, onde ficou estabelecido que o início das atividades seria no mês de março, no dia 3. A partir disso os encontros acontecem quinzenalmente às terças feiras, onde essas pautas são discutidas e projetos acompanhados.

As organizações parceiras compõem 8 Clusters, entre eles: Parque Tecnológico São José dos Campos, APL TI de Marília, APETI de São José do Rio Preto, PoloIn de Presidente Prudente, PISO de Ribeirão Preto, Softex de Campinas, Software By Maringá e a Igassu IT de Marechal Cândido Rondon.

Formalizando este projeto, foram firmados Termos de Cooperação, cujo objetivo é fundamentado na conjugação de esforços institucionais entre as partes visando:

- Promover ações conjuntas de interesse mútuo para a capacitação e certificação das empresas com foco em ampliar a maturidade delas nas áreas de gestão, qualidade, mercado, pessoas e processos;
- Promover ações de colaboração entre as empresas para desenvolvimento de novos produtos, serviços, parcerias, negócios e participação em feiras e congressos;
- Geração de conteúdo e troca de informações técnicas entre as empresas;

Assim sendo, algumas medidas foram adotadas para cumprir estes objetivos:

- Reuniões quinzenais terças feiras às 8:30 via vídeo conferência;
- Espaço digital para compartilhamento de arquivos, apresentações, propostas e pesquisas visando a troca de experiências e o espírito de cooperação. Para tanto foi criada uma conta no Google Drive, cujo acesso se encontra abaixo:

Login: redeaplsdeti@gmail.com

Senha: apl2020#

- Participação conjunta em feiras, sendo a Expo Smart City de Curitiba a primeira proposta de cooperação em ações de acesso à mercado (postergada devido às medidas de distanciamento social);
- Criação de webinars em conjunto com temas de interesse das empresas associadas.

A2. Estabelecer agenda comum:

APL AEROESPACIAL E DEFESA

Com participação do APL Aeroespacial e Defesa na Feira Paris Air Show, a equipe do Cluster teve a oportunidade de se reunir com os clusters aeroespaciais franceses da Normandia, de Toulouse e de Paris Rússia, Bélgica, Itália e Portugal. Na mesma oportunidade, nos reunimos também com os representantes das instituições que já possuímos acordos firmados com o EACP, Hamburg Aviation (Alemanha), NAG (Holanda), Queretaro (México), GIFAS (França) e Aerospace Valley, para atualizar informações, apresentar o novo projeto APEX, renovamos as parcerias e alinhamos agendas e ações. Com essas instituições trabalhamos para ampliar o relacionamento com ações mais concretas.

EACP - European Aerospace Cluster Partnership: No dia 21 de junho, durante a Paris Air Show, o Cluster participou do 3º Global Aerospace Cluster Summit, promovido pela European Aerospace Cluster Partnership (EACP), instituição que temos acordo de cooperação firmado.

Durante o evento, pudemos apresentar o projeto setorial “Aerospace Brazil”, subsidiado pela Apex-Brasil, e abordar as ações do grupo brasileiro previstas para os próximos dois anos.

Durante a participação na NBAA Business Aviation Convention & Exhibition (NBAA-BACE) que ocorreu de 22 a 24 de outubro em Las Vegas, o APL AERO representado pelo departamento de Desenvolvimento de Negócios Internacionais do Parque Tecnológico reuniu-se com a Associação Brasileira das Indústrias de Materiais de Defesa e Segurança – ABIMDE e os clusters de Portugal e México, não houve assinatura de acordos, apenas comprometimento de possíveis parcerias.

No que diz respeito a parceria firmada junto a Associação do Cluster Tecnológico Naval, participamos no dia 21 de novembro de 2019 do lançamento do Cluster Tecnológico Naval de Defesa do Rio de Janeiro que ocorreu na Escola de Guerra Naval, durante a realização do 1º Seminário Internacional sobre Economia do Mar como Política de Desenvolvimento, organizado pela Empresa Gerencial de Projetos Navais (Emgepron). Na ocasião, fomos convidados para apresentar a experiência e cases de sucesso das nossas atividades como APL. A ação fortaleceu o relacionamento e motivou a formalização do Termo de Parceria pós evento. Outras ações podem ocorrer em breve, pois dentro do Planejamento Estratégico de Ações realizados no começo de maio 2020, previu-se encontros e ações com outras cadeias produtivas de alto valor agregado e criticidade.

APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO

Rede de APLs de TI

A reunião de Kick Off desta ideia ocorreu em 11 de fevereiro de 2020, onde ficou estabelecido que o início das atividades seria no mês de março, no dia 3. A partir disso os encontros acontecerão quinzenalmente às terças feiras, onde essas pautas serão discutidas e executadas e os projetos acompanhados.

Entre as agendas aprovadas:

_ LIVES de apoio e sustentação Técnica nas áreas Jurídicas, Promoção de Negócios, Tecnologias Emergentes, Acordos e Pautas e com sindicatos trabalhistas do segmento etc.

_ Webinars programados:

- Jurídico/ RH 22/05
 - Riscos trabalhistas da Covid-19
- Mercado 29/05
 - Vendas por canais digitais
- Formação de cenários 05/06
 - Plataformas de cloud
 - Google

LGPD 12/05

A3. Consolidar acordos de cooperação e metas de trabalho:

APL AEROESPACIAL E DEFESA

O Termo de Parceria formalizado junto a Associação do Cluster Tecnológico Naval que tem como objetivo colaborar no compartilhamento de conhecimentos e melhores práticas de gestão entres os APL's; Promover ações conjuntas de interesse mútuo para a capacitação e certificação das empresas com foco em ampliar a maturidade delas nas áreas de gestão, qualidade, mercado, pessoas e processos; Promover ações de colaboração entre as empresas para desenvolvimento de novos

produtos, serviços, parcerias, negócios e participação em feiras e congresso e; Geração de conteúdo e troca de informações técnicas entre as empresas.

APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO

Rede de APLs de TI

Formalizando este projeto, foram firmados Termos de Cooperação, cujo objetivo é fundamentado na conjugação de esforços institucionais entre as partes visando:

- Promover ações conjuntas de interesse mútuo para a capacitação e certificação das empresas com foco em ampliar a maturidade delas nas áreas de gestão, qualidade, mercado, pessoas e processos;
- Promover ações de colaboração entre as empresas para desenvolvimento de novos produtos, serviços, parcerias, negócios e participação em feiras e congressos;
- Geração de conteúdo e troca de informações técnicas entre as empresas;

No período foi assinado um termo de Cooperação com o APL de Marília.

Status de Execução da Meta/Indicador

2 acordos e cooperação no período. Asserti APLTI Marília | Associação do Cluster Tecnológico Naval;

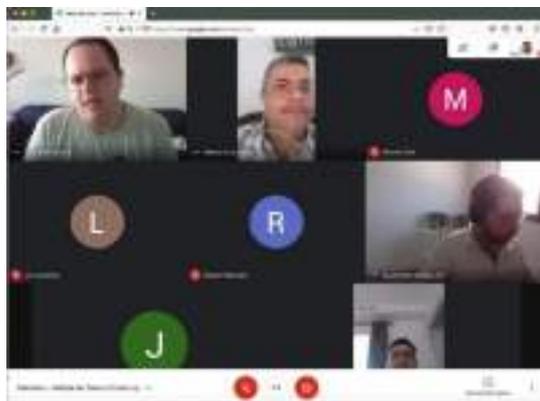
Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (4.6.2)	Realizar anualmente Oficina de Planejamento Participativo – OPP junto aos residentes, associados dos arranjos produtivos locais e incubados.
Indicadores	
Relatório da Oficina de Planejamento Participativo – OPP.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Preparar, convocar e realizar a OPP:	
<p>NEXUS</p> <p>No dia 7 de maio como parte reunião mensal do programa Nexus Lab e Growth, foi atualizado o status das ações definidas na última Oficina de Planejamento Participativo – OPP – ANO 2.</p> <p>Ainda neste período foi realizada a Oficina de Planejamento Participativo – OPP no dia 19 de maio de 2020, com objetivo principal de validar hipóteses mapeadas pela equipe de gestão junto as empresas residentes com foco no programa Nexus Scale-up. Neste encontro convidamos 7 empresas residentes nos Centros Empresariais que passaram pelo programa de incubação.</p> <p>Como resultado da Oficina de Planejamento Participativo – OPP aonde grande parte das hipóteses apresentadas foram validadas, houve a definição dos 3 pilares do programa Nexus Scale-up, são eles: Conexão, Time e Suporte. E por fim foram planejadas ações/atividades que agregam valores e conhecimentos para empresa residentes.</p>	

Todos os encontros aconteceram por meio de videoconferências, devido ao período de isolamento social/quarentena.



APL AEROESPACIAL E DEFESA

Em meio a tantas incertezas, a indústria aeroespacial é de fato um dos setores mais afetados pela crise causada pela Pandemia da COVID-19. Desde o início de março, quando se iniciou a quarentena no Brasil, o APL Aeroespacial e Defesa, tem realizado junto aos seus associados, ações voltadas a cadeia a fim de reduzir os impactos causados pela pandemia e resultados consequentes do rompimento do acordo entre a BOEING e Embraer. Nesse sentido, para entender melhor as necessidades das empresas e tornar as decisões, estratégias e ações do APL mais eficientes e ordenadas, realizamos junto aos associados um Planejamento Estratégico de Ações do APL Aeroespacial e Defesa.

A ação aconteceu por meio de reuniões participativas, via videoconferências, e contou com a participação, na construção das ações, de mais de 40 empresários associados do setor. Os encontros tinham como objetivo principal, identificar os problemas e promover ações em comum da Cadeia Aeroespacial em decorrência das consequências ao setor em razão da pandemia de COVID-19 e o fim do acordo Boeing e Embraer.

A primeira reunião coletiva ocorreu no dia 05 de maio, e teve como pauta realizar um diagnóstico sobre a nossa situação atual das empresas, pontos fortes e fracos, debater e identificar possíveis oportunidades. As diretrizes dessa reunião foram pautadas na Oficina de Planejamento Participativo realizado em abril de 2018, que é hoje, a base principal para o direcionamento das ações e atividades proposta e realizadas pelo Cluster.

Para facilitar a condução da primeira reunião, o APL AERO, elaborou um questionário para identificação dos principais problemas apontados pelas empresas, considerando os negócios e o mercado como um todo.

Com base no questionário, a primeira fase do trabalho conjunto foi consolidar as respostas redundantes e similares, a segunda fase foi priorizar, por meio de uma enquete online, os problemas de alta prioridade do grupo. Com isso, conseguimos classificar por ordem de importância, 17 problemas apontados, no entanto, decidimos conjuntamente que as ações imediatas estariam focadas, inicialmente, nos cinco principais problemas com maiores percentuais de prioridade. Aproveitou-se também para iniciarmos algumas discussões sobre possíveis ações que poderiam ser tomadas diante das prioridades.

No dia 07 de maio, foi realizado um encontro, também de forma virtual com algumas empresas “Chaves” do setor. Durante a primeira reunião de Planejamento de Ações foi sugerido que os assuntos tratados durante a reunião fossem também discutidos com empresas associadas “chaves” do setor que não estavam presentes, sendo essas empresas: Aernnova, Alltec, Globo Usinagem, Latecoere, Pan-metal, Sonaca, Thyssenkrupp Autômata e Troya / Akaer.

A segunda reunião coletiva do grupo ocorreu no dia 08 de maio, onde foi dado a continuidade nas discussões e detalhamentos das ações e atividades que poderiam ser realizadas de acordo com os problemas priorizados na primeira reunião geral do grupo e a reunião com as empresas “chaves” do setor. Por fim, validamos os prazos e concluímos o Planejamento Estratégico efetivo de ações que serão desenvolvidas e coordenadas pelo ALP Aeroespacial e Defesa nos próximos dias/meses.

Os principais problemas apontados e priorizados pelas empresas foram:

- Redução, cancelamentos de pedidos e postergação de pagamentos por parte do cliente;
- Novas demandas de trabalho / Obtenção de novos clientes fora do setor (Ocupar máquinas e h/h ociosos);
- Queda de faturamento e incertezas no Forecast - Cliente Embraer;
- Falta de Perspectiva no Mercado;
- Falta de informações/comunicação direta por parte da Embraer.

As ações efetivas propostas a serem realizadas pelo APL AERO:

- Levantamento de Indicadores históricos e atuais da cadeia, com foco na empregabilidade;
- Preparação de Documento trazendo a importância do Cluster para a Embraer;
- Preparação de Documento Oficial do Cluster Aeroespacial Brasileiro para a Diretoria do BNDES apresentando a situação da cadeia e as pautas levantadas em reuniões com o Cluster;
- Preparação de material de promoção de capacidades e estruturas da cadeia produtiva do Cluster e agenda de apresentações com os Players selecionados;
- Promover 03 Encontros WEBINARS com Cadeias Produtivas de Alto Valor Agregado e Criticidade;
- Formação de Comitê Técnico de Discussão para avaliar o cenário desta proposta e levantamento de maiores dados e informações;
- Agenda de Reunião Virtual com a Governança para apresentação dos dados e formação de alinhamento de entendimento governamental, para que possamos trabalhar estas ações;
- Provocar agenda com a Diretoria da Embraer/YABORÃ.

Em consequência do Planejamento, dentre as principais e primeira proposta desenvolvida, realizamos por meio de um questionário o levantamento dos “Indicadores da Cadeia Aeroespacial”. As informações da pesquisa tiveram como a intenção gerar dados para sustentar os pleitos coordenados pelo APL AERO que foram apontados e discutidos durante as reuniões. A participação das empresas foi de extrema importância para que as demandas fossem embasadas em indicadores e com argumentos consistentes.

APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO

No dia 20 de maio realizamos a revisão da OPP do APL TIC, já havia inúmeras ações elencadas em desenvolvimento pelo APL envolvendo as empresas associadas. Nesta oportunidade foi possível

apontar quais ações passariam a ser prioritárias tendo em vista a crise econômica provocada pela pandemia da Covid-19.

A base para o planejamento de ações de desenvolvimento de negócios e maturidade das empresas está diretamente ligada ao objetivo comum estabelecido do grupo: “Ser referência nacional com qualidade internacional, para acesso a negócios e parcerias globais.”

Abaixo estão listadas as ações que terão destaque para os próximos 12 meses.

"Rankamento" da performance das empresas associadas
Contatar os grandes players de T.I.
Atualizar o Catálogo das capacidades dos associados
Montar Marketing adequado
Prospecção de novos clientes
Consultoria em Financiamentos e Fundos (Exemplo: Prefeitura Digital e lei de dispense edital)
Qualificação em MFS
Certificação do APL de Excelência Empresarial para os Associados
Cursos para compradores: Empresas, Prefeitura SJK, etc
Escritório de Serviços Compartilhados
Canal de comunicação para potenciais Clientes
Consultoria de Legislação e Fundos para empresas do APL
Criar um canal de Comunicação / Divulgação para os associados
Padronizar processos para maximização dos resultados
Definir KPI's e medir: Inovação Renovação Ações de PD&I Satisfação do cliente Satisfação dos empregados Satisfação dos empresários
Administrador do Desempenho nos KPI's
Treinamento em: Inovação Novas Tecnologias PD&I (Pesquisa, Desenvolvimento & Inovação) Melhores Práticas
Aproximar de instituições de forma a diminuir a burocracia (FAPESP, etc)
Montar o "Dia Feliz do Cliente"
Montar equipe/solução de gestão da necessidade dos clientes
Catálogo parceiros para os gaps de capacidade de parceiros atuais e associados
Montar uma mini-célula de BPO (Business Process Outsourcing) para solução de ponta-e-ponta
Criar uma ferramenta de divulgação de oportunidades de negócio (Transcorrer processo físico para TIC)
Treinamento em mapeamento de processo e padronização
Equipe ou solução de definição de processos físicos (BPO do Cliente)

Status de Execução da Meta/Indicador
<ul style="list-style-type: none">• Nexus (incubadora e residentes): 07 e 19/05/2020;• APL AERO: 05 e 07 maio/2020;• APL TIC: 20/05/2020;

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
-------------------------	---

Meta (4.6.3)	Realizar anualmente Diagnósticos de Maturidade Empresarial junto a parceiros (MAEI, PAE e PME).
---------------------	---

Indicadores
Resultados dos Diagnósticos.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Preparar, convocar e realizar os diagnósticos:

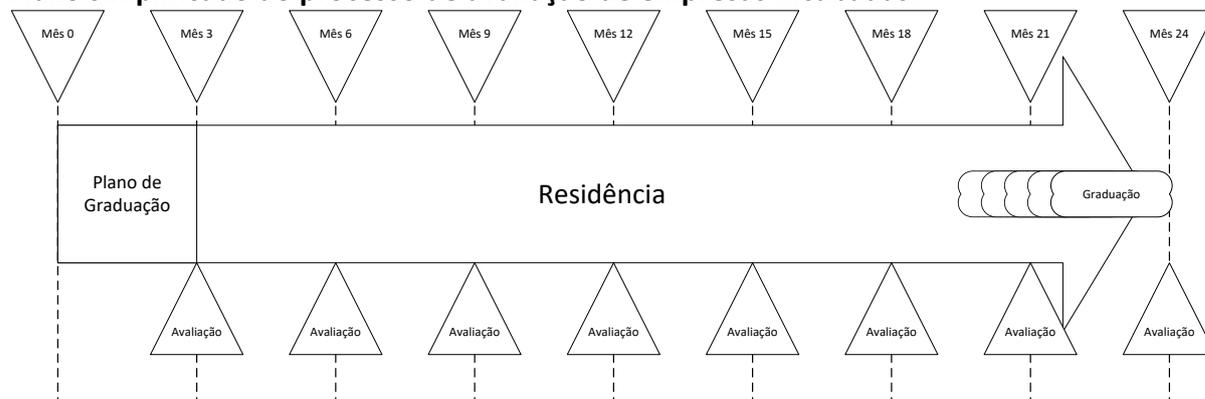
MAEI – Método de Acompanhamento de Empresas Incubadas

A cada trimestre realizamos uma avaliação de desempenho nas empresas incubadas para identificar os potenciais de melhoria em diversas áreas.

As empresas recebem relatórios individuais de avaliação em Tecnologia, Produto, Mercado, Gestão, Finanças e Pessoas. Estes diagnósticos identificam pontos fortes e fracos de seus negócios, para melhoria de seu desempenho.

O objetivo do Método de Acompanhamento de Empresas Incubadas é avaliar os principais processos de uma empresa incubada que, além de acompanhar a evolução competitiva do negócio por meio de indicadores, identifica o momento ideal para a graduação.

Fluxo simplificado do processo de avaliação de empresas incubadas.



A Tabela abaixo mostra o período e a data nas quais foram executadas as avaliações.

Empresa	Data da avaliação
3D Tecnologia	25-Jun-2019
4Smart	18-Jun-2019
Dynamotech	25-Jun-2019
Ello Soluções – AI Chico	19-Jun-2019
Expector	19-Jun-2019
GENIUZ	25-Jun-2019
Harpia	20-Jun-2019
ID Subsea	25-Jun-2019
MFSIM	25-Jun-2019
OTBIO	19-Jun-2019
PaixMedical	19-Jun-2019
Player 8 games	19-Jun-2019
SCI Vale	25-Jun-2019
Smart drone	19-Jun-2019
Subiter	25-Jun-2019

Empresa	Data da avaliação
3D Tecnologia	25-Jun-2019
4Smart	18-Jun-2019
Dynamotech	25-Jun-2019
Ello Soluções – AI Chico	19-Jun-2019
Expector	19-Jun-2019
GENIUZ	25-Jun-2019
Harpia	20-Jun-2019
ID Subsea	25-Jun-2019
MFSIM	25-Jun-2019
OTBIO	19-Jun-2019
PaixMedical	19-Jun-2019
Player 8 games	19-Jun-2019
SCI Vale	25-Jun-2019
Smart drone	19-Jun-2019
Subiter	25-Jun-2019

Empresa	Data da avaliação 1º período 2020	Data da avaliação 2º período 2020
Harpia Health Solutions	18/02	12/05
MFSim	18/02	12/05
OTBIO	18/02	13/05
Dynamotech	18/02	13/05
Plantem	18/02	13/05
PaixMEDICAL	19/02	12/05
ID-Subsea	19/02	13/05
Geniuz7/TG CAT'S 2.0	19/02	13/05
Subiter	19/02	13/05
Expector - Enesco	19/02	12/05
2B8	20/02	12/05
Bongo	20/02	13/05
BREAKDOWN	20/02	12/05
Smartway	21/02	12/05

MAIA – Método de Acompanhamento das Ideias Aceleradas

A avaliação MAIA é aplicada bimestralmente nas Startups que são aceleradas dentro do Nexus Hub, para identificar seu desenvolvimento.

As Startups recebem relatórios individuais de avaliação baseada nos eixos de Produto, Mercado, Canais, Organização e Capital. Estas avaliações identificam como elas estão se desenvolvendo, seus pontos fortes e fracos e são indicados pontos de melhoria de seu desenvolvimento.

A finalidade do Método de Acompanhamento das Ideias Aceleradas é avaliar os cinco principais eixos de desenvolvimento de uma Startup acelerada, identificando sua curva de desenvolvimento, desde a ideação até sua entrada no mercado, tornando-se competitiva, conseqüentemente levando a sua graduação do processo de aceleração.

Empresa	Data da avaliação 1º período 2020	Data da avaliação 2º período 2020
Agily Digital	10/02	30/04
Fale Mais idiomas	10/02	28/04
Innovearre	10/02	05/05
Persona Decora	10/02	-
Kenaz	11/02	06/05
Ispa	11/02	10/05
Mub.ee	11/02	30/04
HI! HEALTHCARE INTELLIGENC	11/02	28/04
Sr Invest	12/02	05/05
Emanda	12/02	28/04
Kmaleon	12/02	06/05
Compre Sorrindo	12/02	05/05
Intramédico	18/02	-
TrackCash	18/02	06/05
Look Up Looks	18/02	28/04
Agenciou	18/02	-
Seu Tanaka	19/02	05/05
Zapwedding	19/02	30/04
Boa Reserva	19/02	30/04
Mobaya	19/02	-
Bari	20/02	-
DiggyTech	20/02	06/05
Autozap	20/02	-
Politicia +	20/02	30/04

PAE – Programas de Acompanhamento de Empresas

Os Programas de Acompanhamento de Empresas possuem o objetivo de medir a evolução e o desenvolvimento das empresas participantes do programa Nexus Scale Up do Parque Tecnológico São José dos Campos.

- **Nexus Scale Up**

Para startups e empresas de base tecnológica em fase de tração e escala, cujos objetivos e o projeto principal visam o seu crescimento. O headquarter da empresa estará localizado no PqTec. As empresas desta vertical são prioritariamente PMEs que buscam:

- Consolidação do portfólio de produtos e/ou serviços;
- Desenvolvimento de novos produtos e/ou serviços inovadores;
- Desenvolvimento de novos métodos de produção inovadores;
- Acesso a novos mercados;

Assim o objetivo final é que as empresas alcancem maturidade em gestão e possua um portfólio de produtos e serviços e uma carteira de clientes.

- **Nexus PDI**

Para empresas de base tecnológica consolidadas que desejam estabelecer um centro de pesquisa, desenvolvimento e inovação com foco em novas tecnologias, produtos e serviços.

Outra característica é que o headquarter da empresa é fora do PqTec, assim o que estará localizado no PqTec é um setor de P,D&I.

- **Nexus Base**

Empresas e instituições, incluindo as de ensino e pesquisa que se posicionam no PqTec como uma unidade de negócio ou para agregar ao ambiente de sinergia e colaboração entre vários atores que buscam a realização de atividades de pesquisa, desenvolvimento e inovação. Prioritariamente participam empresas prestadoras de serviços ou de base tecnológica que não se enquadrem nos demais programas.

O PAS foi realizado em 2020 por 14 empresas/ instituições participantes do Programa Nexus Base nos meses de janeiro e Fevereiro de 2020.

Status de Execução da Meta/Indicador

Durante o período foram realizados MAEI's com 39 startups; MAIA's com 43 startups; 36 empresas realizaram o PAE; 9 empresas realizaram o PAI e 14 empresas/instituições realizaram o PAS

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (4.7.1)	Graduar em 4 anos, no mínimo 9 startups, com os seus produtos e/ou serviços desenvolvidos e principalmente atuando no mercado alvo.
Indicadores	
Número de empresas graduadas na Incubadora do PqTec.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Acompanhar os projetos e empresas:	
<p>Reuniões mensais</p> <ul style="list-style-type: none"> • Pitch Perfeito – Esta ação visa a apresentação de todas as startups/empresas do Nexus, cada uma tem até três minutos para se apresentar; • Você é o cara em quê? – Compartilhamento de conhecimentos, experiências e competências entre as empresas e parceiros do Nexus sobre um tema específico que ele domina; • Brainstorming de Soluções – Visa o compartilhamento de demandas e soluções em conjunto entre as startups/empresas residentes e parceiros do NEXUS e tem como objetivo reunir e utilizar a diversidade de pensamentos e experiências para gerar soluções inovadoras, sugerindo pensamentos ou ideias a respeito do tema tratado; • Pitch Stop Lab - Encontro criado para as startups participantes do programa Nexus Lab. Uma vez ao mês elas se encontram e se apresentam em formato de pitch, com objetivo de compartilhar pontos positivos e negativos, em que fase se encontra o projeto naquele mês, com intuito de receber feedbacks e preparar as startups para apresentarem seus projetos para potenciais clientes e investidores. <p>Software de Gestão</p> <p>Durante o período o software de gestão das Incubadoras foi atualizado com todas as informações referentes as empresas/projetos incubados, indicadores, ações de sensibilização, capacitação e atendimentos efetuados.</p> <p>Acesso: www.pantone300.com/aceso Usuário: incubadora@cecompil.org.br Senha: Governanca@2017</p>	

A2. Participar de missões, feiras e eventos com referência ao tema:

- **Innovation Summit Brasil 2019 - RNAII - 12 A 14 de Agosto**

Nexus – Hub de Inovação marcou presença no INNOVATION SUMMIT 2019, evento com as principais instituições brasileiras de inovação e investimento reunidas no maior evento do ecossistema.

Em sua primeira edição, o Innovation Summit Brasil 2019, reuniu mais de duas mil pessoas do Brasil e do mundo para debater sobre “Ecossistemas de Inovação: criativos, conectados e competitivos”.

O principal objetivo do evento é formular proposições para apoiar e estimular o investimento em empreendedorismo inovador no país. Assim, reuniu diferentes agentes para definição de ações voltadas ao fortalecimento da capacidade de inovação, da competitividade da economia do país, dos ambientes promotores de inovação, da pesquisa científica, da interação entre instituições de pesquisas e empresas, da atração de capital, da cultura empreendedora, e da geração de emprego e renda.



- **Samsung Creative Startups - 04/07/2019**

O Programa de Promoção da Economia Criativa é resultado de uma parceria firmada em 2015 entre a Anprotec, a Samsung e o Centro Coreano de Economia Criativa e Inovação (CCEI), e tem como objetivo identificar, selecionar e oferecer suporte a empreendimentos inovadores em áreas de interesse da multinacional sul-coreana. A cooperação no desenvolvimento do Programa inclui aporte de recursos provenientes de renúncia fiscal, amparado pela Lei de Informática (Lei nº 8.248, de 23 de outubro de 1991). Em virtude disso, toda a aplicação de recursos prevista no Programa é regida pelo que determina a Lei de Informática. Entre 2015 e 2020, a Samsung planeja investir US\$ 5 milhões na iniciativa. O Programa é desenvolvido por meio de rodadas, que têm duração de aproximadamente

seis meses. A cada rodada, um novo grupo de startups é selecionado para participar, passando a ser apoiado pela Samsung, Anprotec e incubadoras de empresas pré-selecionadas em diferentes regiões do Brasil.



- **Participação na CASE 2019**

A CASE – Conferência Anual de Startups e Empreendedores, realizada em 2019 nos dias 28 e 29 de novembro de 2019, é o maior evento de startups da América Latina. O Parque Tecnológico São José dos Campos marcou presença como patrocinador e contou com um stand da nova marca: Nexus Hub. O Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos é um programa que acompanha empreendedores desde a ideia no papel até a consolidação das startups, em busca de um crescimento exponencial.

A CASE permitiu divulgar a marca “Nexus” para potenciais empreendedores que venham a ser residentes do Nexus, contatar parceiros estratégicos, se aproximar de investidores e fundos de investimento e, ainda, disponibilizou ingressos para que empreendedores de startups residentes participassem da feira desenvolvendo networking e expondo seus produtos e serviços.



- **RM VALE TI**

Espaço Startup World

A 6ª RM Vale TI disponibilizou ainda uma área especial para exposição de startups na feira. O Nexus – Hub de Inovação do Parque Tecnológico disponibilizou oito spots em cada dia do evento, que foram utilizados por 24 startups, de forma gratuita. As startups ocuparam o espaço de acordo com as áreas temáticas do congresso: smart cities (22/10), agronegócio e indústria 4.0 (23/10) e varejo (24/10).

As startups expositoras foram: impulse Boards, Coisas Espertas, Silab, Zelar, SafeBike, Innovecare, Otbio, Smartway, Plantem, CBC, Mech4u, Subiter, ProHauser, Lume, TotalCross, Ezrest, Fale Mais Idiomas, Gocart, Cadê Guincho, Trackcash, Dynamotech, Emanda e Kenaz, City Clube.

- **Follow_on – Liga Venture**

Conexão entre empresas, governos, organizações e startups para acompanhar, apoiar e construir uma agenda positiva de inovação para a retomada.



- **Festival Digital Novo Mundo - Welcome Tomorrow – 28, 29 e 30 de abril**

“Quando o normal não existe mais, voltar ao normal não é uma opção. O mundo não será o mesmo e nós também não. O futuro tão falado pela Welcome Tomorrow começou e chegou a hora de decifrá-lo. É por isso que convidamos especialistas, líderes e makers que estão vivendo e agindo em meio a essa onda de transformações. Foram três dias intensos de troca, inspiração e conhecimento para discutir o futuro através de nove eixos principais: vida, negócios, trabalho, mobilidade, eventos, educação, liderança, comunicação e cidades. Tudo 100% online e gratuito. Um festival sobre o amanhã que já chegou.”

A3. Acompanhar a evolução das empresas por método desenvolvimento de acompanhamento das empresas incubadas (MAEI):

- No período de maio e agosto, foi realizado mais uma rodada do atendimento às empresas incubadas totalizando 15 empresas. (detalhada meta 4.6.3)
- A Startup Incubada PLATEM TECNOLOGIA aprovada no processo Seletivo Batch #013/2019 realizou o Plano de Graduação na data de 03 de setembro de 2019.
- Entre setembro e dezembro foi realizada mais uma rodada do atendimento às empresas incubadas no ano de 2019, totalizando 10 empresas, detalhado na meta 4.6.3 – A1.

- Entre janeiro e maio, foram realizadas duas rodadas do atendimento às empresas incubadas, totalizando 14 empresas e 28 atendimentos. (detalhada meta 4.6.3)
- Também foi realizado dois ciclos do método de acompanhamentos das ideias aceleradas, totalizando 24 startups e 43 atendimentos.
- Em abril, foi realizado um novo Plano de Graduação com a startup Breakdown.

A4. Apoiar às atividades meio (consultorias específicas):

- **Conexão Local** – Mentoria com Magô Pool (Balcão 360º) sobre estrutura de vendas, marketing e comunicação;
- **Databot:** Contato com Rodrigo Mendes sobre Internacionalização;
- **Lace** - Bate papo com o professor Guaraci (FATEC) sobre produtos de materiais elétricos;
- **Resix** - Conectar com a Giane Santos para participar da RMVALE;
- **Enesco Expector** - Mentoria com Magô Pool (Balcão 360º) sobre comunicação e marketing;
- **Paix Medical** - Conexão SCI para auxílio na parte tributária da empresa;
- **ID SUBSEA** – Conexão com a Giane Santos para uma mentoria sobre a importância de planejar e acompanhar seus produtos e serviços.

- **Mentoria individual com o parceiro Arthur Braga da B.onuz!**

Empresas participantes: Kenaz, 2B8, Bongô, Mub.ee, Gniuz e Vitrine do Empreendedor.

- **Conexão entre professor Sakaue da Fatec e a residente Autaza**

Modelos de processos de desenvolvimento de software.

- **Conexão entre startups aceleradas do Nexus de propriedade feminina e a empresa Jhonson & Jhonson**

Formalizamos a conexão entre as startups Look Up look's e Agily Digital com a empresa Jhonson & Jhonson. A demanda da multinacional era encontrar empresas/startups com propriedade de mulheres acima de 51%.

- **Conexão entre a startup incubada Dynamotech e o consultor Marcelo da consultoria Souza Araujo**

Após a devolutiva do método de acompanhamento, foi feita a conexão entre a startup Dynamotech Demanda e o consultor Marcelo da consultoria Souza Araujo para orientação em relação a dimensão do produto relacionado ao MAEI e documentação.

Status de Execução da Meta/Indicador

Tivemos **6** empresas graduadas no período: Palo Tecnologia, La Vem Bebê, 3D Tecnologia, SCI Vale, Fofuu e A.I Chico.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (4.7.2)	Disponibilizar ambiente propício a continuidade dos negócios e a permanência das empresas no PqTec, no seu entorno ou na região após a graduação. Manter pelo menos 50% das graduadas no ano no PqTec, no entorno ou na região.
Indicadores	
Números de empresas graduadas sob a gestão do PqTec que permaneceram no PqTec, no seu entorno na região.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Disponibilizar ambiente propício a continuidade de empresas graduadas na incubadora no Núcleo no PqTec em áreas de pós incubação e centros empresariais:	
<p>Foi designado um ambiente de Pós-Incubação, composto por salas de aproximadamente 50 m² no Centro Empresarial I, para as empresas que se graduam nas incubadoras, mas que ainda não estão prontas para seguirem solo nos Centros Empresariais do Parque Tecnológico. No fechamento deste relatório ocupavam estes espaços no período as empresas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • IMEDICAL e • XRPROJ – antiga IMERSÃO VISUAL; <p>As empresas abaixo, passaram pelo ambiente ao longo do ano 3:</p> <ul style="list-style-type: none"> • DATABOT; • IMEDICAL; • TECSUS; • URBEMOBILE; 	
A2. Gerir o programa de acompanhamento adequado de evolução das empresas:	
Os Programas de Acompanhamento de Empresas possuem o objetivo de medir a evolução e o desenvolvimento das empresas participantes do programa Nexus Scale Up do Parque Tecnológico São José dos Campos. O programa de acompanhamento de empresas do eixo Empreendedorismo	

Inovador (PAE) foi aplicado para as empresas da pós incubação no período de janeiro e fevereiro de 2020 conforme descrito no item 4.6.3.

Status de Execução da Meta/Indicador

6 empresas **graduaram** no período (Palo Tecnologia, La Vem Bebê, 3D Tecnologia, SCI Vale, Fofuu e A.I Chico.) **permaneceram** no PqTec – **5** empresas (83,33%).

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
-------------------------	---

Meta (4.7.3)	Expandir a estrutura física da Incubadora do PqTec, com aumento da oferta de 8 novos módulos, em 4 anos (*).
---------------------	--

Indicadores	
Números de novos módulos ofertados, nos relatórios de gestão a serem apresentados conforme Contrato de Gestão.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapear a estrutura disponível:	

Finalizada a 1º fase da expansão do Coworking – P&D&I:



A2. Realizar estudo e elaborar projeto de expansão:
Estudo realizado para as novas fases faltantes para a conclusão do projeto – Coworking P&D&I.
A3. Captar fontes de recurso e investimentos:
1º recurso (parcial) já aprovado junto a Prefeitura e fase 1 executada; 2º recurso aprovado, Emenda Parlamentar Deputado Sérgio Victor, porém 50% do valor solicitado. Aguardando liberação do numerário. Pretendemos realizar a fase 2 do projeto. 3º recurso da Emenda Parlamentar Deputado Castello Branco para execução da fase 3 e última do projeto / pendente de aprovação no período.
A4. Expandir 8 novos módulos:
Expansão realizada no Nexus Lab (40 postos de trabalho) e somada com novos espaços do novo Coworking CE I, apresentado acima.
Status de Execução da Meta/Indicador
Atividades em andamento. Concluído para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.

Enunciado 5.1: Apoiar e estimular a participação das empresas residentes e associadas em projetos inovadores, de impacto e relevância para a cidade.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (5.1)	Apresentar pelo menos 8 ideias de projetos inovadores em 4 anos. A contratação e efetivação do desenvolvimento destes projetos dependerão de interesse e decisão posterior da PMSJC.
Indicadores	
Número de ideias de projetos apresentados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar estudo e levantar o estado da arte em projetos inovadores para a cidade:	
<p>Em setembro apresentamos ao Secretário de Saúde de São José dos Campos, o Dr. Danilo Stanzani Júnior, um Sistema para Implementação de Telemedicina, que é o estado da arte para diagnósticos a distância.</p> <p>Sobre a solução:</p> <p>As conexões de alta velocidade e câmeras web significam que a capacidade de realizar avaliações completas e orientar tratamentos remotamente é extremamente viável e altamente eficaz. Muitas das condições tipicamente vistas em um ambiente clínico face a face com um fisioterapeuta agora são possíveis de serem tratadas usando tecnologia moderna. Muitos profissionais de saúde estão incorporando TeleClinic em sua prática de médicos de clínica geral para psicólogos, nutricionistas e agora fisioterapeutas. A TeleClinic é conhecida por suas ofertas de serviços 24 horas por dia, 7 dias por semana, e oferece visitas de áudio e vídeo ao médico com mais de 30 diferentes especialidades médicas.</p> <p>A solução foi desenvolvida pela empresa SEAL https://youtu.be/7hze6dkoPBc</p> <p>RM Vale TI - 22 e 23 de outubro Rodada de Negócios RM VALE TI - Durante a Rodada de Negócios da RM VALE TI, a PMSJC esteve representada pelo seu secretário de Desenvolvimento Econômico, Alberto Marques Filho. A empresas Liax, Technite, Digisystem, 2s Inovações, Tria Software, Rcom Telecom, HPE, Tinnova, Alcatel, 3D Tecnologia, F5 e Checkpoint tiveram as agendas confirmadas com o secretário.</p>	

Oportunidades com a pandemia do COVID-19 - Diversas empresas ligadas ao PqTec, se sensibilizaram com o atual cenário e estão liderando projetos, disponibilizando suas equipes e infraestruturas para auxiliar e desenvolver ações contra esta doença.

A2. Realizar encontros com secretários da PMSJC para identificar demandas e oportunidades:

Descrição A1 e A3. Algumas iniciativas mapeadas já se encontram alinhadas com as demandas da PMSJC.

A3. Mapear e estimular demandas de interesse da PMSJC com a participação de empresas, associadas, residentes e incubadas:

RM Vale TI:

22 e 23 de outubro | Rodada de Negócios RM VALE TI - Durante a Rodada de Negócios da RM VALE TI, a PMSJC esteve representada pelo seu secretário de Desenvolvimento Econômico, Alberto Marques Filho. As empresas Liax, Technite, Digisystem, 2s Inovações, Tria Software, Rcom Telecom, HPE, Tinnova, Alcatel, 3D Tecnologia, F5 e Checkpoint tiveram as agendas confirmadas com o secretário.

COVID – 19:

O PqTec mapeou algumas das iniciativas realizadas pelo nosso ecossistema:

3D Tecnologia

A 3D tecnologia, startup graduada e residente no Nexus - Hub de Inovação do PqTec, produziu protetores faciais em impressoras 3D e colaborando com diversas iniciativas. Até 20 de maio de 2020, 2.054 unidades que foram distribuídas para diversas localidades. Além disso, a empresa esteve dedicada no desenvolvimento de 200 respiradores autônomos em parceria com a Universidade de Taubaté.

Plantem Tech

A Plantem Tech, startup acelerada no Nexus - Hub de Inovação, dedicou-se a produção de protetores faciais em impressoras 3D para doar aos profissionais de saúde. As primeiras unidades foram distribuídas para a cidade de Atibaia - SP e região. No total, serão doados 600 protetores faciais.

GeoPixel

A GeoPixel, empresa residente no PqTec e associada ao APL TIC Vale, desenvolveu a “Mapeia COVID-19”, uma solução de geointeligência. A plataforma é online e permite que os moradores da cidade se cadastrem gratuita e voluntariamente, fornecendo informações como idade, doenças preexistentes, sintomas relacionados à doença e viagens realizadas nos últimos 14 dias. Ao finalizar o cadastro, a localização é automaticamente identificada por sinal de GPS e plotada em um mapa do município, possibilitando que as autoridades identifiquem o grau de gravidade e risco de contaminação de cada cidadão.

Além disso, a ferramenta realiza o cruzamento dos dados cadastrados, proporcionando a visualização rápida e precisa de informações estratégicas por parte dos gestores, sendo possível saber onde estão localizados casos confirmados, pessoas dos grupos de risco e moradores que apresentam sintomas. A Prefeitura Municipal de Santo Antônio do Pinhal aderiu a plataforma para monitorar e atuar contra os possíveis casos de COVID-19 na cidade.

Avibras

A Avibras, empresa residente no PqTec, está fabricando máscaras de proteção facial, reutilizáveis e ajustáveis, no modelo Face Shield. Os primeiros lotes foram doados para as Prefeituras de São José dos Campos e Jacareí. A empresa pretende realizar mais doações para outras prefeituras da região. Outro projeto em paralelo a este, em parceria com a Protec, empresa fornecedora de material hospitalar, é o desenvolvimento conceitual do “Videolaringoscópio”. O projeto da Avibras inclui a adaptação do laringoscópio em um videolaringoscópio, onde é adicionado uma câmera com iluminação em led conectada a um tablet com aplicativo desenvolvido pela empresa, permitindo que o médico visualize o procedimento na tela e mantenha uma distância segura do paciente para evitar uma possível contaminação.

Subiter

A Subiter, startup incubada no Nexus - Hub de Inovação do PqTec, desenvolveu o projeto Lince, uma solução não invasiva para monitorar a temperatura corporal em ambientes com alto fluxo de pessoas. O Lince permite uma triagem rápida em massa, sem necessidade de aproximação ou contato físico para a realizar o diagnóstico.

Innovecare

A Innovecare, startup acelerada no Nexus - Hub de Inovação do PqTec, desenvolveu a solução de teleconsulta, permitindo que as clínicas oncológicas tenham autonomia em realizar consultas de rotina com seus pacientes de maneira remota e totalmente online, evitando uma possível exposição ao vírus. Também foi desenvolvido o aplicativo "Innovecare Paciente", onde pacientes em tratamento de câncer conseguem informar diretamente à sua clínica e ao seu médico os sintomas que estão sentido após passarem por uma sessão de quimioterapia ou radioterapia.

Cemaden

O Centro Nacional de Monitoramento e Alertas de Desastres Naturais (Cemaden), instalado no PqTec, vem desenvolvendo pesquisas e ferramentas tecnológicas para a gestão ao combate a COVID-19. Ao todo são três iniciativas de pesquisas em andamento: informação territorial, mobilidade urbana e vulnerabilidades sociais.

O projeto piloto que está sendo elaborado para a cidade de São José dos Campos (SP), aborda estudos sobre a gestão da informação territorial, dados sociodemográficos, epidemiológicos e um aplicativo/PWA para subsidiar as ações pelos tomadores de decisão e pela sociedade. Para o município de Niterói (RJ), está sendo desenvolvido uma metodologia de mapeamento participativo online, fundamental para conhecimento de ameaças de vulnerabilidade e conhecer os riscos em uma escala detalhada.

Através dessas informações é possível verificar a logística de doação de cestas básicas, de máscaras de proteção e materiais de higiene.

Resix

A Resix, empresa residente no PqTec, possui dois planos de ações contra a COVID-19, sendo eles a desinfecção dos ônibus com saneantes para a cidade de São Paulo e máscaras faciais com atividade virucida.

Kmaleon

A startup Kmaleon, acelerada no Nexus - Hub de Inovação, em parceria com a E-commerce & Varejo, criou a ação "Empresa Amiga do Pequeno Empreendedor". O objetivo do movimento é ajudar os pequenos e médios negócios a ter acesso a softwares e tecnologias do mundo digital de forma rápida e por um valor mais acessível neste momento de crise.

Women in 3D Printing Brazil

O Women in 3D Printing Brazil criou o Projeto Hígia para desenvolver modelos de protetores faciais. A iniciativa tem como objetivo doar 3.000 unidades de protetores faciais e foi idealizada por pesquisadoras da área de impressão 3D, oriundas de diferentes localidades, incluindo a docente do Instituto de Ciência e Tecnologia (ICT/Unifesp) Maria Elizete Kunkel.

Hubse

A Hubse, empresa associada ao APL TIC VALE, especializada em inteligência de cidades lançou a plataforma "Mapeamento Colaborativo COVID-19". A plataforma permite organizar, compilar e apresentar dados estratégicos na escala intramunicipal, apoiando as prefeituras no planejamento e tomada de decisão.

Onet Sistemas

A Onet Sistemas, empresa associada ao APL TIC VALE, criou uma plataforma online de business intelligence focado em healthcare. A plataforma "Painel COVID" proporciona o gerenciamento e acompanhamento de todo o ciclo dos casos suspeitos e confirmados de COVID-19, desde a entrada do paciente até a conclusão do caso (recuperação ou óbito).

Além de gerir os dados cadastrais, a ferramenta, já está há 3 semanas em operação no Hospital Municipal Dr. José de Carvalho Florence, disponibilizando em tempo real informações estratégicas para auxiliar gestores municipais e das unidades de saúde a tomarem decisões baseadas em dados.

Datalogix

A Datalogix, empresa associada ao APL TIC VALE, desenvolveu uma solução de telemedicina, uma plataforma para conectar médicos e pacientes, evitando o deslocamento até o hospital. Ao todo mais de 1.500 atendimentos já foram realizados pelas Prefeituras de Carapicuíba, Guararema e Suzano.

Akaer

A Akaer, empresa associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, desenvolveu uma campânula de

proteção para que equipes da área de saúde utilizem durante a intubação em pacientes com suspeita ou infecção confirmada por COVID-19.

O equipamento já está sendo utilizado em dois hospitais de São José dos Campos - SP e o produto pode ser desenvolvido sob encomenda a preço de custo e enviado para todo o Brasil.

Alltec

A Alltec, empresa associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, fabricante de peças em materiais compostos sediada em São José dos Campos (SP), está fabricando aproximadamente 150 protetores faciais por semana. Uma parte da produção foi doada ao Hospital São Francisco de Assis, localizado na cidade de Jacaréí (SP) e os outros itens serão repassados às secretarias de saúde dos municípios do Vale do Paraíba.

Altave

A Altave, empresa associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro e residente no PqTec, colocou à disposição suas tecnologias para monitoramento de estruturas críticas e de iluminação para hospitais de campanha. Seus balões de iluminação atendem a hospitais de campanha, que necessitam ser instalados rapidamente e podem ser reaproveitados. Os balões oferecem uma iluminação difusa de 360º, que não ofusca a visão de trabalhadores, têm capacidade de iluminar até 22.500 m² e são alimentados por baterias que duram até 12 horas. A solução de monitoramento aéreo permite a substituição de dois postos de vigilância por um único balão, com redução de custo e aumento de aproximadamente 300km² de área coberta. A empresa também está estudando soluções para medição de temperatura com termômetro de câmera infravermelha para detecção de indivíduos suspeitos de infecção.

Cecil S/A Laminação de Metais

A Cecil S/A Laminação de Metais, empresa associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, voluntariamente está implementando revestimento de cobre antimicrobiano em itens de maior contato em hospitais e centros de saúde. De acordo com a empresa, o cobre tem grande propriedade antimicrobiana e há diversas pesquisas que comprovam a eficiência do material na redução da densidade de contaminação em diversos locais.

Globo Usinagem

A Globo Usinagem, empresa associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, também foi convidada pela Embraer para desenvolver peças que serão utilizadas nos 5.000 respiradores pulmonares, assim como a Liebherr, que colabora com a fabricação de componentes para os respiradores.

Grupo Serco

O Grupo Serco, associado ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, criou uma ação solidária de prevenção no entorno da fábrica em São José dos Campos (SP), realizando a distribuição de álcool em gel para as residências da vizinhança.

Aerospace Brazil Certifications

A consultoria Aerospace Brazil Certifications, associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, criou uma hotline gratuita para suporte psicológico de pessoas em quarentena e está divulgando vídeos com especialistas sobre o tema.

Thyssenkrupp Autômata

Uma iniciativa pessoal do CEO da Thyssenkrupp Autômata, associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, é a fabricação de máscaras “face shield”: 5.000 unidades foram entregues na região e mais 100.000 unidades serão enviadas para a cidade de São Paulo.

A montagem dos protetores faciais está sendo realizada na fábrica em Taubaté (SP) e de lá serão enviadas para as secretarias de saúde e hospitais do estado. O projeto envolve outras empresas de São Paulo, Santa Catarina e Rio Grande do Sul.

Planifer Ferramentaria

A Planifer Ferramentaria, associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, faz parte do grupo de empresas, encabeçado pela Embraer, que estão desenvolvendo ventiladores pulmonares. A expectativa é que sejam fabricados 5.000 aparelhos, que dependem da produção das peças usinadas pelos parceiros. A iniciativa envolve oito empresas do setor aeroespacial da RMVale e de Campinas - quatro delas são associadas ao Cluster.

Status de Execução da Meta/Indicador

17 propostas mapeadas no período, 5 projetos já beneficiaram o município de São José dos Campos.

Acompanhamento de Metas

Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.

Enunciado 5.2: Apoiar a PMSJC, em conjunto com as empresas residentes, as associadas e as integrantes dos APLs, na manutenção, ampliação e desenvolvimento de novas funcionalidades do projeto Cidade Inteligente, tornando São José dos Campos uma referência, e na difusão de sua expertise e competência para outros municípios.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
-------------------------	---

Meta (5.2)	Realizar pelo menos um encontro anual entre representantes da PMSJC e empresas vinculadas ao PqTec para apresentação de novas ideias relativas ao projeto cidade inteligente.
-------------------	---

Indicadores	
Ata da reunião anual.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Realizar encontros anuais para identificar demandas e oportunidades:

- Reunião realizada no primeiro quadrimestre do período, com o Secretário de Planejamento Urbano e Sustentabilidade, com a pauta sobre gerenciamento do desmatamento, saneamento ambiental, entre outros.
- 22 e 23 de outubro | Rodada de Negócios RM VALE TI - Durante a Rodada de Negócios da RM VALE TI, a PMSJC esteve representada pelo seu secretário de Desenvolvimento Econômico, Alberto Marques Filho. Nesta oportunidade, Alberto pode conhecer empresas que apresentaram tecnologias para Cidades Inteligentes.
- Dentro do Projeto SCaaS, que deverá ser instalado nas dependências do PqTec, a APTSJC está à disposição e no aguardo para receber o CSI – Centro de Segurança Integrada da PMSJC.

Destacamos a conclusão em março de 2021 do Mapeamento Nacional de Soluções para Cidades Inteligentes, ação iniciada no ano 3 e por conta da pandemia retomada no ano 4, conforme Carta APTSJC 109/2020, aprovada no ofício 008/SIDE/SG/2020 (Anexos):

Mapeamento Nacional de Soluções para Cidades inteligentes - o Mapeamento contemplou um diagnóstico de posicionamento do município de São José dos Campos como cidade inteligente, segundo soluções adotadas e critérios das Normas da ISO 37122 e ODS correspondente, considerando os 80 indicadores, agrupados em 18 eixos: Economia, Educação, Energia, Meio ambiente e Mudanças Climáticas, Finanças, Governança, Saúde, Habitação, População e condições sociais, Recreação,

Segurança, Resíduos sólidos, Esporte e Cultura, Telecomunicação, Transportes, Agricultura urbana/local e segurança alimentar, Planejamento urbano, Águas residuais e Água. No dia 12 de março de 2021, foi apresentado à PMSJC o resultado deste trabalho. Conforme resultados do estudo realizado, São José dos Campos atinge ótimos níveis de conformidade como uma Cidade Inteligente, Resiliente e Sustentável, e com aprofundamento de métricas e registro de evidências poderá atingir altos níveis de conformidade, numa oportunidade de certificação. O resultado do estudo está disponível no caminho abaixo:

<https://drive.google.com/drive/folders/1jL9x3wElkg2hQhNvjEHWu1FjsXIUPQx7?usp=sharing>



A2. Identificar eventuais ideias e projetos de interesse da PMSJC:

- O APL TIC VALE em ação conjunta com a empresa associada Fotosensores está discutindo, a criação de um Projeto de Soluções Tecnológicas - um conjunto de soluções de base tecnológica, que abrangem segurança pública, Monitoramento por Câmeras, Mobilidade Urbana entre outros setores. Neste sentido, a proposta, após a oportunidade de um piloto, a estratégia é oferecer para a cidade de São José dos Campos.
- Em setembro apresentamos ao Secretário de Saúde de São José dos Campos, o Dr. Danilo Stanzani Júnior, um Sistema para implementação de telemedicina, que é o estado da arte para diagnósticos a distância, já citado.
- Visita a Siemens (associada ao APL TIC): Em 27/01/2020 foi realizada uma visita em São Paulo na Siemens. Estavam presentes Eduardo Piloto (ASSECRE), Alberto Marques (Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico), Marcelo Nunes, Luiz e Carlos (PqTec) e corpo de diretores da Siemens. Ao longo da manhã foram discutidos os seguintes assuntos:
 - Apresentação sobre a Siemens e o conceito de Gêmeos Digitais;
 - Apresentação do Parque Tecnológico São José dos Campos;
 - Palestra sobre Indústria 4.0, desafios e aplicações;

Citadas as tecnologias de low code Mendix e a plataforma de IoT.

A3. Preparar proposta de projeto para PMSJC:

Proposta do Projeto Teleclinic foi enviado à Secretaria de Saúde.

A4. Avaliar possibilidade de oferta destas ideias em outros municípios:

O APL TIC VALE em ação conjunta com a empresa associada Fotosensores está discutindo a criação de um Projeto de Soluções Tecnológicas, ou seja, um conjunto de soluções de base tecnológica, que abrangem segurança pública, Monitoramento por Câmeras, Mobilidade Urbana entre outros setores. A ideia é que o Cluster atue suportando na construção desse Projeto que pode ser replicado São José dos Campos e demais municípios.

Outras oportunidades relacionadas à Cidades Inteligentes, além do escopo do PROJETO CIDADES INTELIGENTES:

Oportunidade Telemedicina: já citado em relatórios anteriores.

Reunião com Secretarias do Litoral Norte: Em 16/04/2020 realizamos uma conferência com as Secretarias de Saúde dos municípios do Litoral Norte - Caraguatatuba e São Sebastião.

Marcelo Nunes apresentou o PqTec SJC e os apoios que as empresas em sinergia com o Parque podem prover, sendo produtos (máscaras, respiradores, face shields) e sistemas (monitoramento de casos e telemedicina) este segundo já apresentado para a PMSJC.

A empresa Datalogix apresentou a sua solução de telemedicina. Ficou acordado um próximo contato para agendamento de testes com as secretarias.

Como informação, o fluxo de atendimento pela plataforma segue o seguinte modelo:

- Atendimento via Telefone (cadastro no sistema e recebimento do SMS);
- Fila de Médicos (paciente direcionado para algum dos médicos online);
- Atendimento via vídeo chamada (gerando prontuário eletrônico);
- Recomendação médica;
- Acompanhamento por 14 dias;

Sobre as necessidades das Secretarias, Caraguatatuba incluiu sobre a importância e necessidade de se tratar de outras doenças que além do Covid-19 no momento, citando que a telemedicina pode ser um recurso. São Sebastião concordou sobre a importância da telemedicina e acrescentou que o monitoramento de casos irá auxiliar na interlocução entre os serviços.

No dia 17/04 aconteceu a apresentação de Mario, da Onet - Sistema de Monitoramento de Leitos de UTI e casos de COVID-19, que está em utilização pelo Hospital Municipal de São José dos Campos.

Também foi comentado pelas Secretarias, sobre a simplificação que o sistema poderia promover. Por fim, foi combinado que a apresentação seria enviada por e-mail, e que o Mario ficaria de entrar em contato com as Secretarias.

Projeto de Combate a Covid-19 - Proposta CODIVAP: Como forma de auxiliar no combate da Covid-19 o Parque Tecnológico reuniu empresas associadas que possuíam soluções tecnológicas para a área de Saúde, para fazer uma doação desses sistemas para cidades menores e sem a capacidade de adquiri-los.

Neste projeto, foram parceiros as empresas Datalogix, Hubse e Onet, que oferecem soluções como telemedicina, painéis de acompanhamento de indicadores para saúde pública e integração de relatórios epidemiológicos de vários pontos de atendimento respectivamente.

A condução deste processo aconteceu por intermédio do Prefeito de Jacareí, presidente do Consórcio de Municípios e o Sr Augusto, diretor executivo do Consórcio. Como desfecho deste processo inicial uma das empresas joseenses, a HUBSE, fechou contrato com o consórcio no valor de R\$ 90 mil reais para análise e exposição dos dados em uma plataforma Georreferenciada <https://www.codivap.org.br/codivap-lanca-plataforma-de-monitoramento-de-dados-da-pandemia-na-regiao/>

As empresas Hubse, Datalogix e Onet ofereceram a doação de licenças de uso de suas tecnologias por meio de um convênio entre o Parque Tecnológico e o consórcio. Seriam contempladas 13 cidades até 25 mil habitantes que serão selecionadas pelo CODIVAP.

<https://cidades-saudaveis-hubsetecnologia.hub.arcgis.com/>

<https://codivap-cidadessaudaveis.hub.arcgis.com/>

<http://hubse.com.br/>

A5. Levantar possibilidades de outras fontes de financiamento, inclusive PPPs:

Sem ações e resultados específicos no período.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento. Concluídas para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.

Enunciado 5.3: Apoiar a interação entre a PMSJC e as empresas residentes, institutos de ensino e de pesquisa, para a identificação de oportunidades e a criação de soluções, para demandas levantadas pela municipalidade ou seus munícipes.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (5.3)	Apresentar projetos conforme demandas de projetos inovadores. A contratação e efetivação do desenvolvimento destes projetos dependerão de interesse e decisão posterior da PMSJC.
Indicadores	
Relatório apresentando as demandas e o grau de atendimento.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar encontros com secretários da PMSJC para identificar demandas e oportunidades:	
Sem atividades no período, senão as já citadas em metas anteriores.	
A2. Mapear e estimular demandas de interesse da PMSJC com a participação de empresas, associadas, residentes e incubadas:	
Ref. ações realizadas metas 5.1	
A3. Levantar possibilidades de fontes de financiamento:	
Sem atividades no período, senão as já citadas em metas anteriores.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividade em andamento.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.

Enunciado 6.1: Apoiar a PMSJC no desenvolvimento de alternativas de mobilidade urbana, a serem implantadas inicialmente para a ligação do Parque Tecnológico com o centro da cidade, e posteriormente ampliado para as áreas do município onde houver demanda.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (6.1)	Identificar juntamente com os órgãos municipais e apresentar sugestões de mobilidade urbana condizente com o Planejamento Municipal e o perfil das demais existentes.
Indicadores	
Relatórios quadrimestrais de acompanhamento.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Prospectar e propor modelos de negócio a ser apresentado para a PMSJC de forma a validar o projeto a ser implementado, preferencialmente utilizando tecnologias desenvolvidas pelas instituições vinculadas ao PqTec:	
<p>O PqTec, em parceria com o empreendimento Cidade Tecnológica, começou em nov/19 uma série de ações coordenadas e integradas para criar possibilidades de transporte e otimizar o deslocamento para a região da ZEPTec – em andamento;</p> <p>A APTSJC está modelando e avaliando novas alternativas de transporte de pessoal do PqTec para o centro da cidade, como alternativa ao transporte público existente - em prospecção;</p> <p>Projeto de Mobilidade</p> <p>Em 23/04/2020 representante da FGV procurou o Parque Tecnológico para uma parceria no desenvolvimento de soluções tecnológicas para a mobilidade da cidade. Foram citados 5 módulos:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Módulo Financeiro: integrar diferentes meios de pagamento (crédito, débito, vale transporte, PicPay, Mercado Pago etc.) para efetuar compra de passes e passagens nos modais de mobilidade (ônibus, BRT, bicicletas etc.), sendo necessária uma <i>fintech</i> teria que desempenhar esse papel; • Módulo de controle de rotas e horários, monitoramento de passageiros e dados sobre o motorista (fadiga); 	

- Módulo de ônibus sob demanda: inspirado na startup Via Mobility ou Uber Pool. Pessoas solicitam ônibus via app e uma inteligência artificial calcula rotas de acordo com os pedidos;
- Módulo de comunicação: canal para o usuário se comunicar com a prefeitura e relatar problemas relacionados ao transporte. Serve como canal de ouvidoria, podendo englobar relatos de roubos e assédio (como acontece em SP);
- MaaS (mobility as a service): conceito de smart city que cria protocolos de compartilhamento de informação entre os diferentes modais a serem implantados na cidade. E integra os demais módulos dentro dele.

Por se tratar de um projeto de longo prazo, o PqTec está em contato com empresas que possam assumir estes módulos e realizar sua integração. As empresas mapeadas e que já tiveram conversas iniciais foram a Daitan e a Necto.

Em abril de 2020 o PqTec iniciou um projeto com a Toyota Mobility Foundation (TMF) com o objetivo de aplicar uma pesquisa sobre a cultura e demanda na mobilidade no PqTec e seu entorno, o que contempla as grandes empresas da área como, por exemplo: Embraer, Parker e Akaer.

A partir desta pesquisa a estratégia foi a implementação de um aplicativo de incentivo a compartilhamento de caronas. Este compartilhamento irá incentivar, além da melhoria na mobilidade em si, a maior interação entre as pessoas de diversos segmentos como empresas de todos os portes/startups e universidades, contribuindo com o propósito do PqTec.

Este projeto com a TMF é a propulsão para elaboração do CDT da Mobilidade em conjunto, também, com a Fundação Getúlio Vargas (FGV) e com a Prefeitura Municipal de São José dos Campos (PMSJC) através da Secretaria de Inovação e Desenvolvimento Econômico (SIDE) e Secretaria de Mobilidade (SMOB).

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividade em andamento. Meta concluída para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.

Enunciado 6.2: Apoiar a PMSJC e URBAM na sua participação no desenvolvimento do Plano Diretor para garantir que o Zoneamento das áreas de propriedade do Parque e da URBAM, bem como as de propriedade privada dentro da ZEPTEC, estejam consoantes e adequadas ao plano de desenvolvimento estratégico do parque.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (6.2)	Analisar para a PMSJC propostas de projetos na ZEPTEC, verificando se estas se adequam aos objetivos do PqTec.
Indicadores	
Relatórios quadrimestrais de acompanhamento.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar análise sob demanda da PMSJC:	
Em contribuição a consulta pública que esteve disponível para contribuições, pela Secretaria de Planejamento Urbano e Sustentabilidade, acerca da revisão da Lei de Parcelamento, Uso e Ocupação do Solo, a APTSJC apresentou em 16/07/2019 sugestões e considerações - referência Estudo Circunstanciado de Tendências Evolutivas do Parque Tecnológico para os próximos 10 anos – 17/01/2018. Carta 091/2019.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Meta concluída.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.

Enunciado 6.3: Apoiar a implementação de projetos imobiliários para a ZEPTEC (Zona Especial do Parque Tecnológico), prestando informações e ofertando dados sobre o presente e perspectivas futuras, bem como sobre experiências exibidas no País e no exterior para as mesmas circunstâncias, apoiando assim a consolidação de projetos como o da Cidade Tecnológica.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (6.3)	Realizar 2 vezes ao ano a divulgação em meios de comunicação para atrair novos empreendimentos imobiliários e/ou investidores no entorno do Núcleo do PqTec.
Indicadores	
Evolução quadrimestral das ações e seus resultados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover ambiente adequado e divulgar oportunidade para atrair empreendimentos imobiliários e/ou clientes/investidores:	
A APTSJC trabalha de forma permanente na divulgação de oportunidades no entorno do Núcleo do PqTec – ZEPTEC, em especial sobre o Projeto Cidade Tecnológica, oficialmente lançado no PqTec em junho/2019.	
	

Site do Pqtec: <http://www.pqtec.org.br/>



Divulgação:

Destacamos a reportagem de duas páginas da Veja São Paulo, que cita o Parque Tecnológico e a Cidade Tecnológica. A revista tem 778.000 leitores e o site tem quase 10 milhões de usuários únicos por mês.
<https://veja.sp.abril.com.br/cidades/cidade-parque-tecnologico/>

Outros exemplos de reportagens veiculadas na imprensa nacional e em sites de entidades parceiras entre junho e agosto de 2019, articulados pela Comunicação do PqTec:

<https://www.spriomais.com.br/2019/06/10/parque-tecnologico-de-sao-jose-tera-condominiocidade-tecnologica/>

<http://www.meon.com.br/noticias/regiao/loteamento-da-cidade-tecnologica-e-lancado-em-sao-jose-dos-campos>

Site do PqTec:

<http://www.pqtec.org.br/quem-esta-aqui/instituicoes-de-ciencia-tecnologia-e-inovacao/n/640/loteamento-cidade-tecnologica-tem-lancamento-oficial-no-parque-tecnologico>

O evento de lançamento do loteamento Cidade Tecnológica, aconteceu no hall de eventos do Parque Tecnológico São José dos Campos e reuniu autoridades e empresas privadas.

Também a APTSJC vem atuando junto à MRV para sinergia com o Projeto Portal Vistas do Vale.

Apresentação do Projeto Cidade Tecnológica aos associados em Reunião Bimestral dos APLs no período;

Novo vídeo institucional - O Parque Tecnológico produziu o filme com o objetivo de chamar a atenção para tudo o que acontece no complexo. O roteiro parte de sua grande missão: conectar empresas, universidades, governos e sociedade. Além de ter uma estrutura física robusta, o PqTec estimula o desenvolvimento, a tecnologia e a inovação em todas as frentes, por meio de parcerias, ações de networking, mentorias e grandes eventos, entre outras iniciativas. Incluímos as oportunidades para novos empreendimentos mobiliários e investidores e ofertamos dados sobre o presente e perspectivas futuras;

Oportunidade na RM VALE TI 2019 – Lounge Cidade Tecnológica.

Status de Execução da Meta/Indicador

Meta concluída para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.1: Oferecer infraestrutura, facilidades e serviços profissionais de classe mundial, equivalentes ao que existe de mais moderno e inovador disponíveis no mercado, e sempre que possível estimulando soluções provenientes de residentes, membros dos APLs e do mercado local.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
-------------------------	---

Meta (7.1.1)	Conservar por 4 anos a infraestrutura existente;
---------------------	--

Indicadores	
Relatórios quadrimestrais de acompanhamento com relação a conservação da infraestrutura existente;	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Gerir atividades de segurança patrimonial, segurança do trabalho, limpeza, manutenção e conservação predial e de equipamentos, jardinagem, manutenção de facilidades operacionais do PQTEC:

Atividades de Segurança Patrimonial:

A empresa Contratada para realizar serviços de Segurança Patrimonial é responsável pelo controle do acesso de visitantes, residentes e prestadores de serviços ao PqTec. Realizam rondas internas em pontos estratégicos e essas rondas são conferidas através de um software. São responsáveis também por organizar e manter a ordem nos estacionamentos, receber as encomendas e separá-las para os devidos destinos nos Centros Empresariais. Cada Centro possui sua recepcionista. A qualidade dos serviços é mensurada mensalmente através de relatório de avaliação de qualidade realizado pelo departamento de manutenção do PqTec - Facilities. No período, reiteramos vulnerabilidade das cercas perimetrais que necessitam de investimentos para manutenção corretiva e implantação de sistema de segurança perimetral no entorno do Núcleo do PqTec.

Atividades de Segurança do Trabalho:

Integração de Segurança do Trabalho:

- **PRESTADORES DE SERVIÇO:** as integrações no PqTec são realizadas todas as segundas-feiras, contabilizando 436 prestadores de serviço integrados no período;
- **FUNCIONÁRIOS PqTec:** no ano de 2019, o PQTEC passou a realizar integrações também para seus funcionários, contabilizando mais de 10 funcionários integrados no ano 3.

Brigadas de Emergências:

- **TREINAMENTOS** - treinamentos mensais realizados nas seguintes datas:
 - Treinamento **teórico** de abandono de área: realizado nos dias 18 e 19 de junho de 2019, com 38 brigadistas, divididos em duas turmas com treinamentos de 02 horas para cada turma, totalizando 04 horas;

- Exercício simulado prático de abandono de área: realizado no dia 26 de junho de 2019, com 39 brigadistas, divididos em três turmas, totalizando 14min18seg. Aproximadamente 896 pessoas foram retiradas das edificações durante o exercício; (fotos abaixo).



- Treinamento prático com extintores de incêndio: realizado nos dias 23, 24, 25 e 26 de julho de 2019, com 39 brigadistas, divididos em quatro turmas com treinamentos de 03 horas para cada turma, totalizando 12 horas;
- Treinamento prático com mangueiras de incêndio: realizado nos dias 27, 28, 29 e 30 de agosto de 2019, com 27 brigadistas, divididos em quatro turmas com treinamentos de 03 horas para cada turma, totalizando 12 horas;
- Treinamento teórico e prático com monitor de pressão arterial: realizado nos dias 24 e 25 de setembro de 2019, com 33 brigadistas, divididos em duas turmas com treinamentos de 02 horas para cada turma, totalizando 04 horas;
- Treinamento teórico e prático com DEA-Desfibrilador Externo Automático e RCP-Reanimação Cardiopulmonar: realizado nos dias 19 e 20 de novembro de 2019, com 20 brigadistas, divididos em duas turmas com treinamentos de 02 horas para cada turma, totalizando 04 horas;
- Avaliação teórica anual de brigada de emergências: realizado nos dias 10 e 11 de dezembro de 2019, com 28 brigadistas, divididos em duas turmas.

Inspeções de equipamentos de combate a incêndio:

- EXTINTORES e HIDRANTES;
- ATENDIMENTOS DE PRIMEIROS SOCORROS: o PqTec dispõe de um DEA (Desfibrilador Externo Automático) e um monitor de pressão arterial. Os atendimentos em que este monitor de pressão arterial é utilizado são devidamente anotados, contabilizando 107 atendimentos neste período.

ATIVIDADES ROTINEIRAS:

- Avaliações de riscos;
- Acompanhamentos de movimentações de risco (carga e descarga nos Centros Empresariais, que possam gerar algum tipo de risco aos residentes);

- Acompanhamento das atividades de risco em obras, trabalhos em altura, ar quente etc.;
- Condicionamento do sistema hidráulico de combate a incêndio para atividades nas obras (drenagem, isolamento e pressurização da rede);
- Monitoramento das empresas terceirizadas do PqTec quanto ao fornecimento e correta utilização dos EPIs;
- Avaliação e arquivamento de todos os documentos de integração;
- Delimitação das áreas com atividades de risco com isolamentos e informações de segurança.

Atividades de Serviços de Limpeza:

O PqTec, manteve de forma recorrente realizando as atividades de limpeza e jardinagem nas áreas comuns, buscando atender aos padrões de qualidade.

No contexto da Pandemia, iniciamos neste período uma série de protocolos para intensificar o processo de limpeza das áreas comuns. Estes protocolos estão publicados no site do PqTec.

Atividades de Manutenção:

Durante o período, foram realizadas e/ou acompanhamos diversas manutenções preventivas, corretivas e de melhorias, sendo que as manutenções corretivas receberam maior foco.

Dentre manutenções de melhorias, podemos destacar os seguintes projetos:

- Adequação da área de serviço – Laje Unesp concluído;
- Conclusão do espaço Serviços Estratégicos – CE I;
- Reforma do auditório 1 de 800 lugares;
- Melhoria do sistema de troca de calor do CE IV e CE I;
- Cobertura da laje sobre as empresas ATECH e Airbus;
- Modernização do sistema elétrico / em fase final de configurações e ajustes;
- Adequação da sala 208 CE I para nova unidade da Nexus / concluída fase 1;
- Conclusão do espaço Serviços Estratégicos – CE I / concluído;
- Estacionamento CE II – iniciado obras de pavimentação pela URBAM;
- Inspeções nos vasos de pressão-NR13;
- Reforma do soprador do sistema de aeração ETE;
- Levantamento de funcionamento de todo os Sistemas de CFTV;
- Substituição por Câmeras IPS na portaria / Concluído;
- Modernização do sistema CFTV no Centro Empresarial I / em andamento;

A2. Contratar as empresas prestadoras destes serviços com qualidade adequada dentro da disponibilidade orçamentária:

Principais:

- Jardinagem / CAVAZA;
- Segurança PqTec / SECURITY;
- Purificadores de água / AMY REFRIGERAÇÃO;
- Segurança Galerias / SCORPIONS;
- Limpeza Galerias / CARPELAVA;

- Análise de água potável / H2O
- Extintores / AEROTEX;
- Limpeza PqTec / MilClean;
- Sistema de alarme de detecção de Incêndio / Easy Solution;
- Gerenciamento de resíduo sólidos / Valle Ambiental Engenharia e resíduos limitados.

A3. Administrar estes contratos:

A APTSJC conta com uma equipe destinada a este fim.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento. Concluído para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.1: Oferecer infraestrutura, facilidades e serviços profissionais de classe mundial, equivalentes ao que existe de mais moderno e inovador disponíveis no mercado, e sempre que possível estimulando soluções provenientes de residentes, membros dos APLs e do mercado local.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (7.1.2)	Atender aos projetos elencados no plano de adequação/melhorias de infraestrutura do PqTec – Projeto de Melhoria – Infraestrutura e Serviços e aprovados pela SIDE (*).
Indicadores	
Relatórios de acompanhamento de cada projeto aprovado;	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
<p>A4. Levantar anualmente as necessidades de adequação da infraestrutura do PQTEC e de possíveis soluções provenientes de empresas vinculadas ao PQTEC ou do mercado local, visando ao aprimoramento dos serviços de manutenção e preservação das instalações:</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Conforme documento denominado Projeto de Melhoria – Infraestrutura e Serviços (RT10/17) protocolada na PMSJC/SIDE (APTSJC 741/2017) em 18 de dezembro de 2017, recebemos o recurso de R\$ 1.297.905,00 para as seguintes necessidades apontadas no referido documento: <ul style="list-style-type: none"> • Adequação / Expansão Nexus – concluído no período; • Manutenção da Infraestrutura predial do Auditório 1 - concluído no período; • Laje Técnica - concluído no período; ➤ Ainda dentro do Projeto de Melhoria, foi aprovado um novo recurso para os seguintes projetos: <ul style="list-style-type: none"> • Cobertura da laje sobre ATECH e AIRBUS - concluído no período; • Modernização do sistema elétrico (parcial) - concluído no período; ➤ Levantados custos para a construção do estacionamento do CE II. Processo aprovado pela SIDE e em processo de licitação junto à URBAM; ➤ Implantado a instalação de linha de vida no CE I e aprovado para o CE II; ➤ Instaladas venezianas na cúpula do CE IV; ➤ Iniciado adequação no CE I para reduzir o calor no local onde está situado o “Café do Barão”. <p>Apresentado orçamento para 4 novos projetos de melhorias (aguardando liberação de orçamento pela Prefeitura) – Carta 007/2020, são eles:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Interligação da Fossa Séptica Visiona / FEV à Rede de Esgoto; • Cobertura do acesso ao corredor externo do CE I, a partir do Auditório 1; • Reforma de alambrado do perímetro do PqTec; 	

- Passarela com cobertura para acesso ao Estacionamento superior / SETOR G;

Uma nova revisão do plano de melhorias estava prevista para entrega neste quadrimestre, suspendemos por conta do cenário e está atualização será feita no decorrer no próximo quadrimestre.

Incluimos informar, Laboratório Metrologia – concluído no período.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento. Concluídas para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.2: Criar ambientes com design e arquitetura inteligente e que estimulem e propiciem o trabalho flexível, a inovação aberta e criatividade, e que permitam o uso de tecnologias de informação e comunicação de ponta. A arquitetura destas áreas deve manifestar os valores e ethos do Parque, e deve simbolizar a sua cultura e aquilo que significa e representa, fator fundamental para a atração de empresas e de suas equipes qualificadas.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (7.2)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*)	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
<p>Concluída a primeira fase do espaço Nexus Coworking no Centro Empresarial I. Identificada a necessidade de mais R\$ 230.000,00 para a conclusão do projeto. Oportunidades de Emendas Parlamentares em andamento – Deputado Estadual Castello Branco e Deputado Estadual Sérgio Victor, já citadas.</p> <p>Seguimos com o projeto Nexus Living, com o recebimento de patrocínio e contratação de assessoria para a criação da identidade do projeto, que será utilizado para todos os novos ambientes abordados pelo projeto.</p>	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
<p>Identificado as seguintes fontes até o momento:</p> <p>Empresas residentes / Implantado o projeto de convivência e conveniência “NEXUS LIVING”. Algumas etapas já estão em fase final para a execução do serviço. Ainda aguardando a capitalização através dos patrocinadores para prosseguimento da implantação das etapas seguintes.</p> <p>Prefeitura / Aditivo ao contrato de gestão para o projeto informado no item A1.</p> <p>Emendas Parlamentares: Oportunidade junto ao Deputado Estadual Castello Branco.</p> <p>Seguimos buscando recursos nas seguintes fontes, registra-se para o período:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Prefeitura Municipal de SJC; 	

2. Emendas parlamentares;
3. Patrocínio de residentes e parceiros.

A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:

Projetos em execução e/ou em desenvolvimento, porém, sendo revisados pelas mudanças do cenário mundial. Espaços que foram desenvolvidos para concentrar pessoas e gerar integração entre elas estão sendo revistos de forma que atinjam seus objetivos, mas de outra forma operacional.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento. Concluído para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.3: Contratar e desenvolver projetos arquitetônico e construtivo, para implantar nova área de convivência ampla, moderna, confortável e convidativa para estimular a criatividade, o convívio e a interação entre os residentes e visitantes.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (7.3)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
<ul style="list-style-type: none"> • Projeto de adequação da laje da UNESP; • 1ª. fase do Coworking P&D&I concluída; • Ambientes do Nexus Living. <ul style="list-style-type: none"> ○ Contratado escritório de design e arquitetura para desenvolver um “Book” que norteará os próximos ambientes de convivência; ○ Hub Micro-ondas, Café do Barão e o Nexus; ○ Levantando custos para a pintura da caixa d’água. 	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
Seguimos identificando as seguintes possíveis fontes de recursos: <ol style="list-style-type: none"> 1. Patrocínio; 2. Prefeitura / aditivos; 3. Emenda parlamentar; 4. Patrocinadores externos / Projeto Nexus Living. 	
A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:	
Projetos em execução e/ou desenvolvimento, sendo aplicado revisões periodicamente, especial no contexto da Pandemia.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento. Concluído para o período.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.4: Implantar ou ampliar e gerir programas de sustentabilidade ambiental nos domínios do parque, como eficiência energética, gestão de resíduos, reuso de águas pluviais, entre outros.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (7.4)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
<ul style="list-style-type: none"> • Seguimos com ações de melhorias em nossa estação de tratamento ETE; • Também estamos em fase final de negociação com a parceira MONERA para assessoria em projetos relacionados ao tema ambiental; • Seguimos em parceria com a empresa Ecotecno para recolhimento de resíduos eletroeletrônicos; • Identificada necessidade da interligação da rede de esgoto do prédio onde está instalado a empresa Visiona. Valor levantado e apresentado para Prefeitura Municipal. Aguardando liberação de recursos; • Autorizada a implantação de painéis energéticos (captação solar) nos vidros do auditório 2 pela provedora de energia elétrica EDP. Na data de encerramento do ano 3, a APTSJC estava aguardando os próximos passos. 	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
Identificadas as seguintes fontes até o momento: <ol style="list-style-type: none"> 1. Prefeitura Municipal – aditivos e recursos de manutenção; 2. Parceria (Ex. Monera, EDP). 	
A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:	
Sendo revisados periodicamente.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento. Concluído para o período.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.5: Garantir e gerenciar a segurança do patrimônio público, privado e dos cidadãos modernizando os sistemas de acesso e monitoramento de todo o Núcleo do Parque Tecnológico.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (7.5)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
<ul style="list-style-type: none"> • Revisando todo o sistema de CFTV da portaria; • Iniciada a compra de novos equipamentos para a modernização do sistema de CFTV no Centro Empresarial I. 	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
Contrato de Gestão PMSJC.	
A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:	
Sendo revisados periodicamente.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento. Concluído para o período.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.6: Implantar novo projeto paisagístico, aproveitando e eventualmente revitalizando as áreas arborizadas, jardins e canteiros existentes, criando novas áreas verdes e de convívio para residentes e visitantes.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (7.6)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
<ul style="list-style-type: none"> • Custos apresentados no Projeto de Melhorias, alguns ainda sendo acompanhados para aprovação na PMSJC, no fechamento deste relatório; • Quiosque no gramado em frente ao Auditório implantado dentro do Projeto Nexus Living; • Após conclusão do estacionamento do CE II, a APTSJC estudaria melhor solução para o jardim do seu entorno; 	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
<ul style="list-style-type: none"> • Identificado as seguintes fontes até o momento: <ul style="list-style-type: none"> ○ Residentes / para a implantação do quiosque no gramado em frente ao Auditório 1; ○ Contrato de gestão PMSJC. 	
A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:	
Sendo revisados periodicamente.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento. Concluído para o período.	

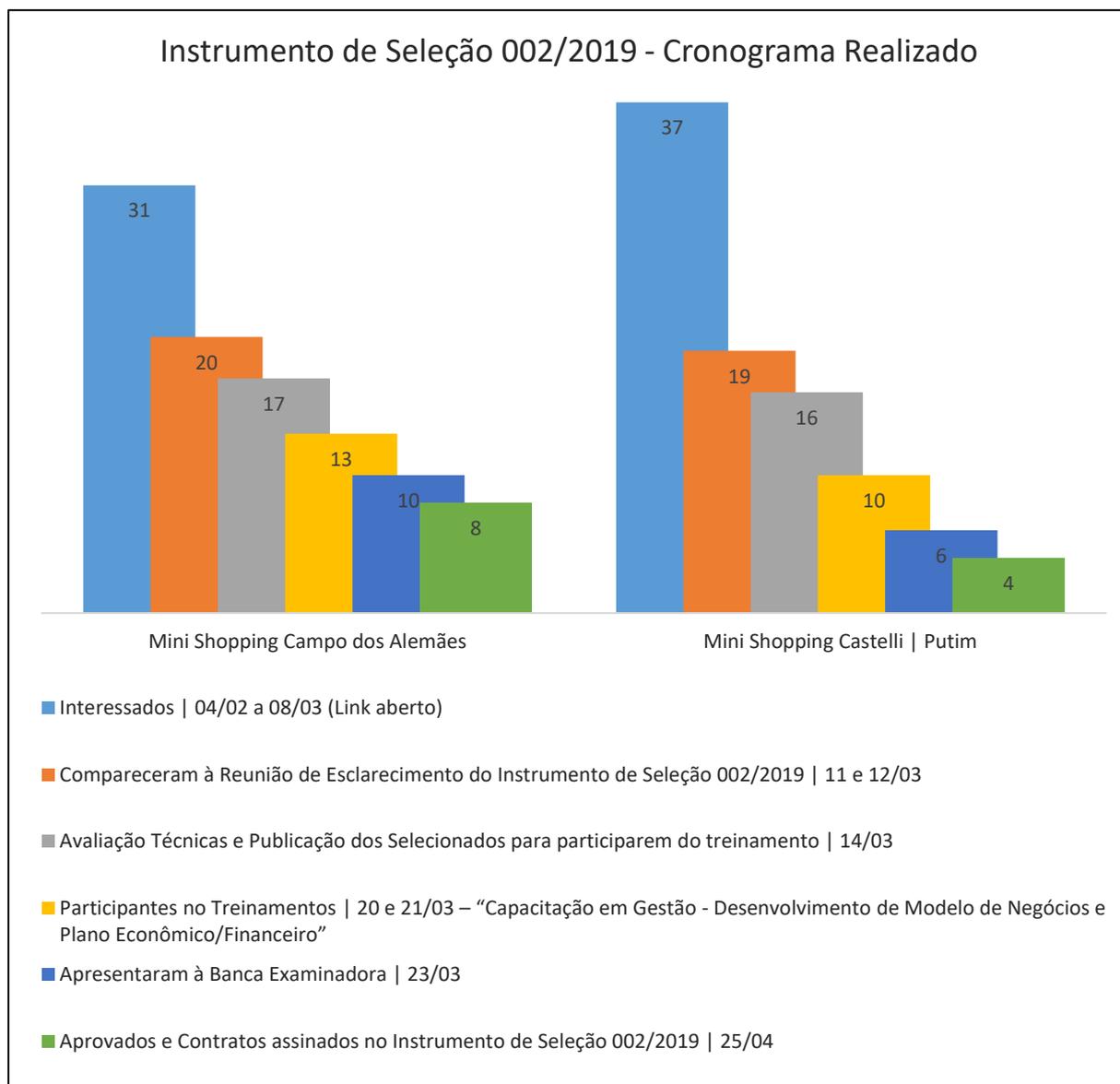
Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.7: Gerenciar, administrar, operacionalizar e realizar a manutenção dos Mini Shoppings Castelli e Campos dos Alemães.

Ações/Atividades	21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020 – 3º TA Ano 3
Meta (7.7)	Realizar limpeza e segurança noturna das Unidades permissionadas à APTSJC, por 4 anos.
Indicadores	
Relatório de acompanhamento das ações/atividades.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Contratar serviços de segurança e limpeza das galerias dentro da disponibilidade orçamentária:	
Mantido o contrato CFTV nas duas galerias e contratado em caráter excepcional, um vigilante presencial para a galeria Unidade Campo dos Alemães, considerando reforçar segurança no período em que a Galeria respeitava os Decretos Estadual e Municipal (contexto da pandemia) e estava, portanto, fechada e mais vulnerável.	
A2. Realizar pequenos reparos das galerias dentro da disponibilidade orçamentária:	
Realizados reparos diversos nas galerias: Entre alguns reparos, podemos citar: <ul style="list-style-type: none"> • Tratamento de vazamento de água; • Troca de lâmpadas; • Manutenção de portas; • Pintura de lojas; • Instalação de papeleiras; • Troca de fiação elétrica dos refletores; 	
Obs.: Finalizado com sucesso a reforma na galeria do PUTIM – pela URBAM. Sendo planejado, pela Prefeitura uma reforma da Galeria do Campo dos Alemães para 2020.	
A3. Realizar editais de seleção de empreendedores das galerias e do ECO Terminal:	
Processo Seletivo Programa Galerias do Empreendedor – Instrumento de Seleção 002/2019 - Concluído	
Instrumento de Seleção realizado, foram mais de 68 interessados para as 10 vagas disponíveis no Programa através do portal de pré-inscrição (manifestação de interesse). Foram pré-selecionados 33	

interessados com informações preenchidas corretamente e participantes da microrregião. Informações resumidas no processo no gráfico abaixo.



Foram aprovados 12 projetos, sendo 8 para o Mini-Shopping Campo dos Alemães e 4 para o Mini Shopping Castelli / Putim. Sendo que um aprovado desistiu e outros dois em reserva, também não apresentaram mais interesse após aprovação.

Novas Lojas| Empreendedores a partir | 04/2019:

Mini Shopping Campo dos Alemães

- Julia Patricia Da Silva Borges - Salão De Beleza;
- Nicanor Ferreira De Souza Félix - Confeitaria Artesanal;
- David Aparecido Lopes – Lanchonete/Marmitaria;

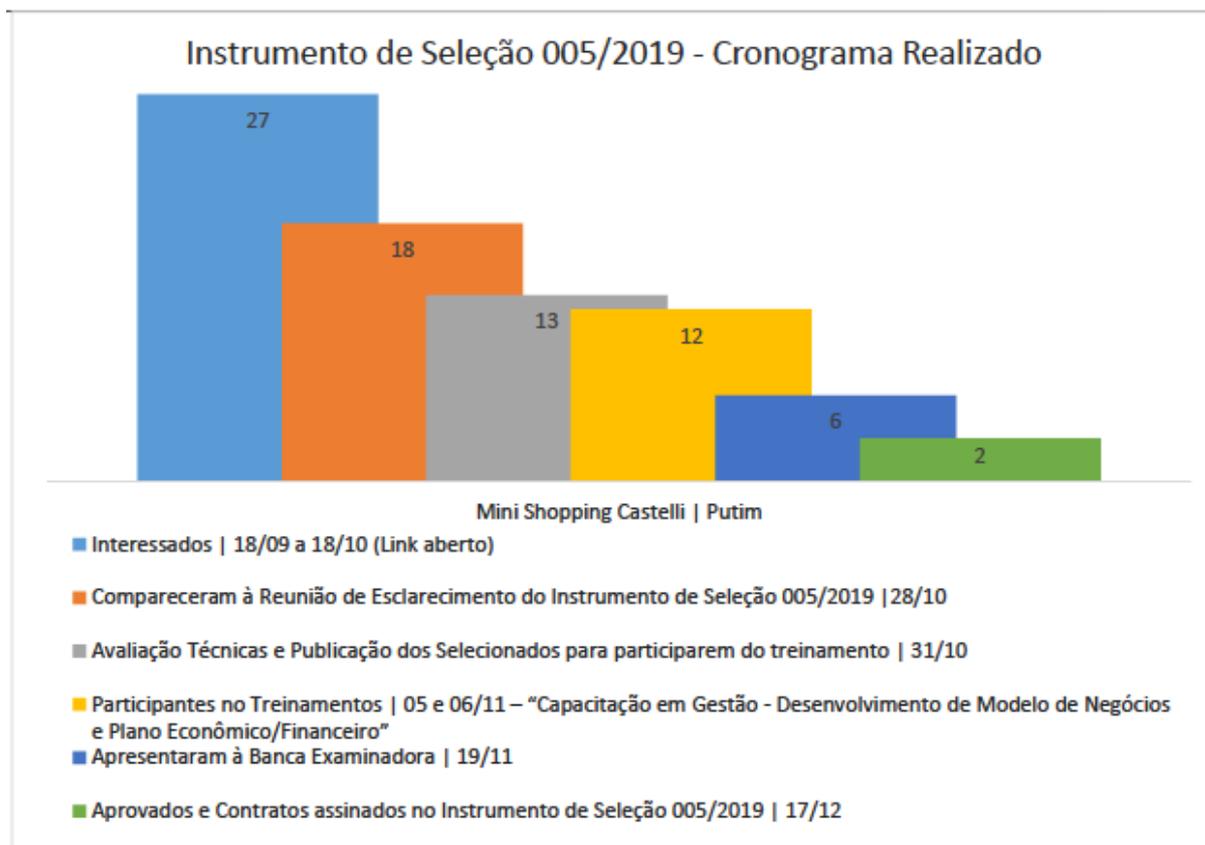
- William Clayton Caine Lopes - Relojoaria /Ótica;
- Vinicius Almeida Silva - Estúdio De Tatuagem e Body Piercing;
- Antonio Celso Garcia - Produtos Naturais;
- Alekson Marçal Barbosa (Âncora) – Radio;
- Thiago Da Silva E Lima - Informática (entrada em 11/2019).

Mini Shopping Castelli/ Putim:

- Flávia Pereira dos Santos - Pet Shop;
- Amabili Coelho de Lemos - Distribuidora De Higiene, Descartáveis E Limpeza;
- Diana Custódio - Moda infantil;

Processo Seletivo Programa Galerias do Empreendedor Mini Shopping Castelli – Instrumento de Seleção 005/2019 - Concluído

Preenchimento de 2 vagas – Mini Shopping Castelli - 27 interessados - manifestação de interesse. Foram pré-selecionados 14 interessados com informações preenchidas corretamente e moradores da microrregião. Informações resumidas no processo no gráfico abaixo:



Os projetos aprovados foram:

- Valéria Bernardo Alves dos Santos - Salão de beleza;
- Sonia Maria Cardenuto – Ateliê de Corte e Costura.



Na oportunidade do Edital, visualizamos a possibilidades de incluir mais um empreendedor no Programa na modalidade de Quiosque.

Entretanto o empreendedor apresentou um novo plano de negócio dentro das condições proposta pelo comitê, mas, não foi aprovado. O tempo de retorno de investimento preocupou a banca, ultrapassa os 40 meses de projeto na Galeria.

A4: Acompanhar a evolução das empresas residentes das galerias:

- **Ocupação**

O Programa Galerias do Empreendedor possui 20 boxes contemplando as 02 unidades (Campo dos Alemães e Putim), na data final do ano 3 os dois Mini Shoppings estavam com 100% de ocupação.

- **Manejo Comportamental**

As avaliações comportamentais acontecem quadrimestralmente e têm como objetivo, avaliar/acompanhar e desenvolver questões comportamentais dos empreendedores. Por meio desta ação, é possível traçar o perfil dos candidatos/empreendedores e propor ações voltadas a evolução empreendedora, tornando assim o ambiente das galerias mais empreendedor. São avaliados (com notas de 0-10):

- Necessidade de Realização;
- Trabalho em grupo;
- Otimismo;
- Ética;
- Autoconfiança;
- Independência;
- Liderança;
- Talento;
- Qualidade e eficiência;
- Correr riscos calculados – Ousadia;
- Perseverança;
- Comprometimento;
- Pró-Atividade;
- Capacidade de tomada de decisão;
- Orientação para resultados futuros.

- Empreendedores da Galeria do Castelli – Putim

Avaliação Comportamental - Fátima Aparecida Coutinho Souza
Loja 1 / Putim - Nosso Cantinho



Avaliação Comportamental - Débora da Costa Silva
Loja 2 / Putim - Art Phones

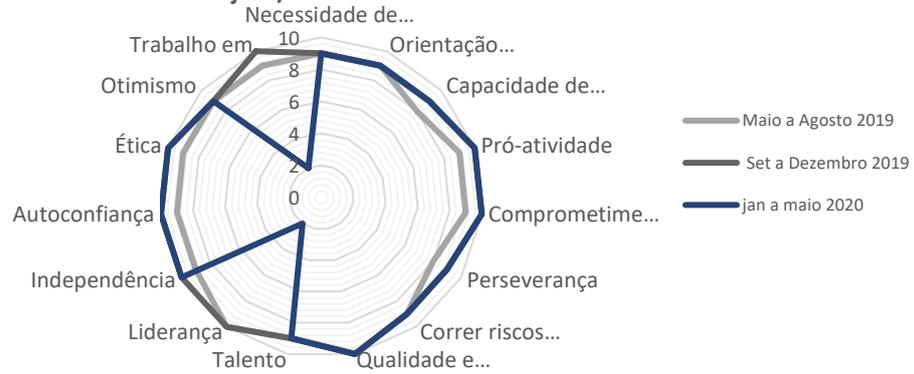


Avaliação Comportamental - Jair Pinheiro Ribeiro
Loja 3 / Putim - Barbearia JJ



Avaliação Comportamental - Tamires de Araújo Rocha

Loja 4 / Putim - Poder Feminino



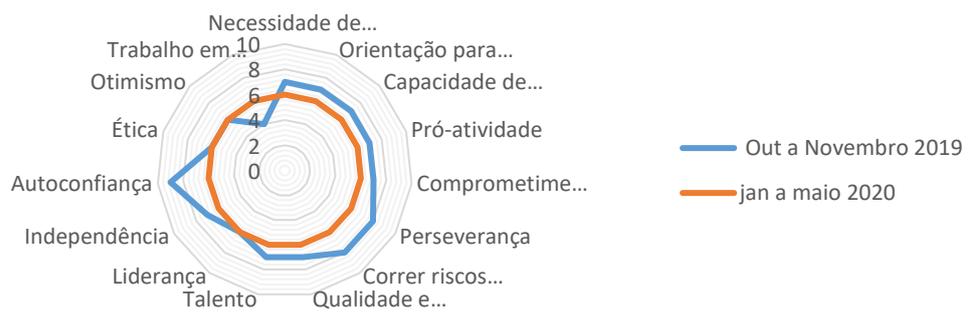
Avaliação Comportamental - Amabili Coelho Lemes

Loja 5 / Putim - Distribuidora de produtos de Higiene

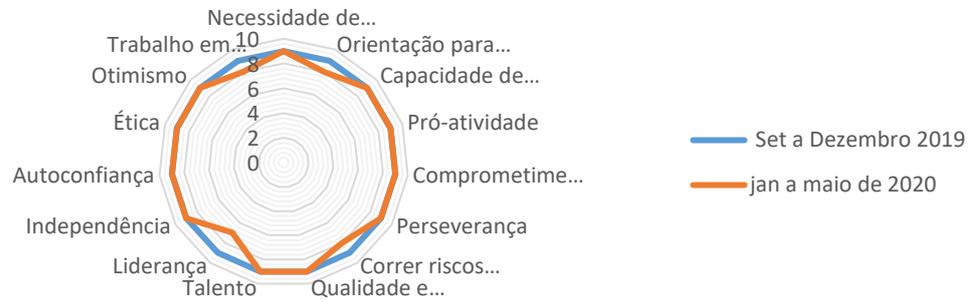


Avaliação Comportamental - Diana Custódio

Loja 06 / Putim - Loja de Roupas



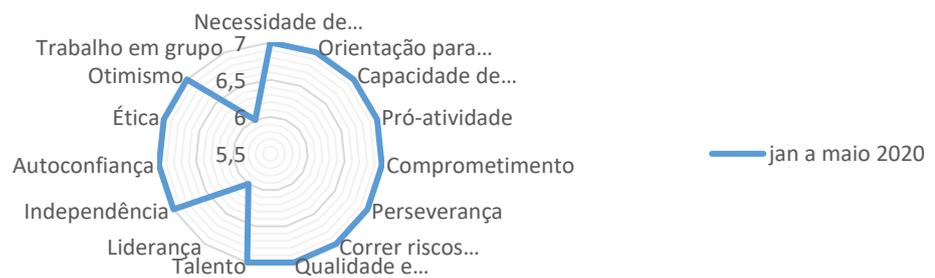
Avaliação Comportamental - Anderson Mendez
Loja 7 / Putim - Lotérica Estrela de Ouro



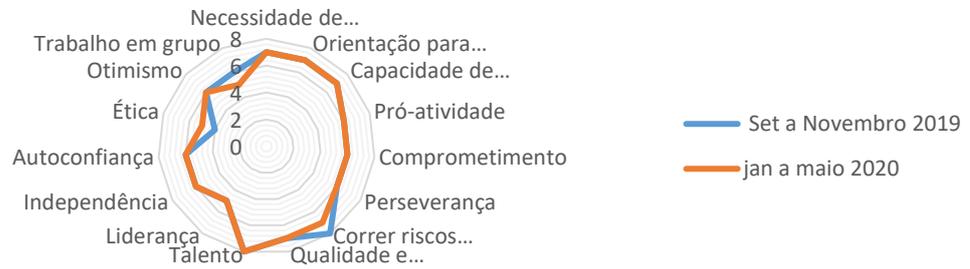
Avaliação Comportamental - Valeria Bernado Alves dos Santos
Loja 8 / Putim - Toda bonita



Avaliação Comportamental - Sonia Maria Cardenuto
Loja 9 / Putim - Ateliê de Costura

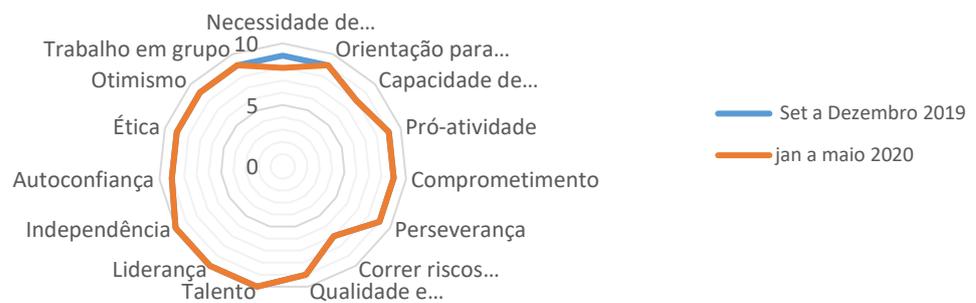


**Avaliação Comportamental - Flavia Pereira
Loja 10 / Putim - Pet Shop**

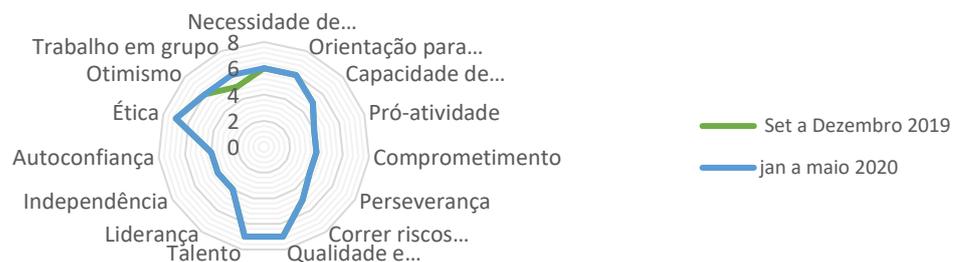


- Empreendedores da Galeria do Campo dos Alemães

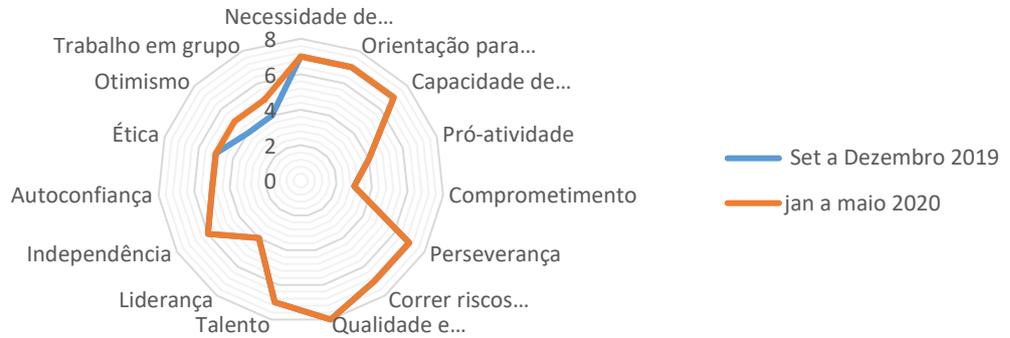
**Avaliação Comportamental - Alekson Marsal
Loja 1 / Campo dos Alemães - Radio**



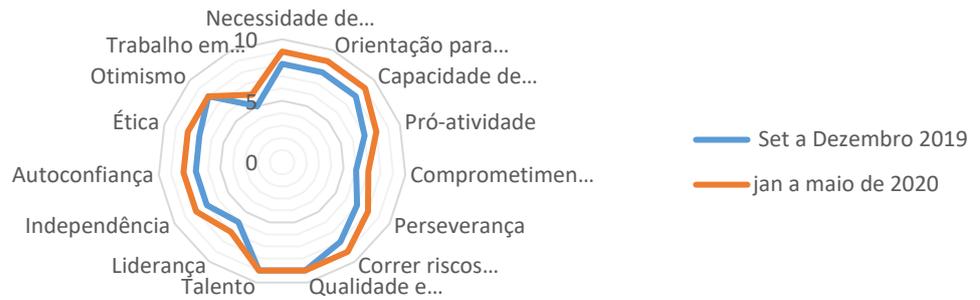
**Avaliação Comportamental - William Clayton
Loja 3 / Campo dos Alemães - Ótica**



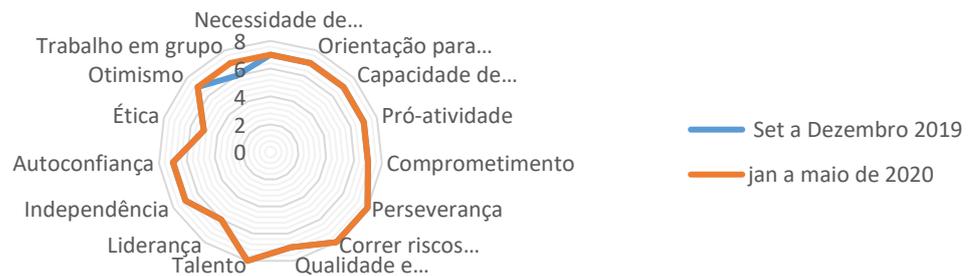
Avaliação Comportamental - Antonio Celso
Loja 4 / Campo dos Alemães - Produtos Naturais



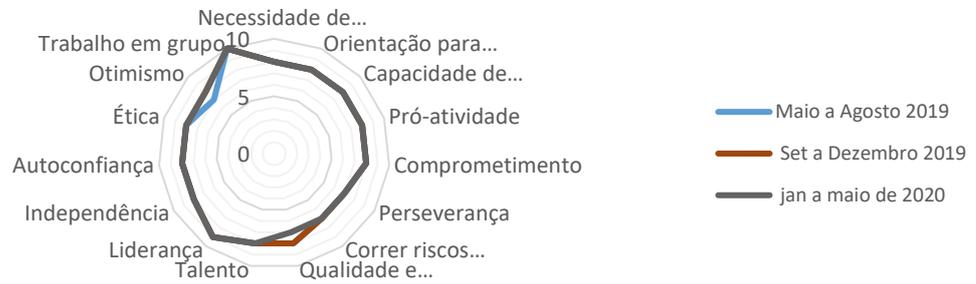
Avaliação Comportamental - Nicanor Ferreira
Loja 5 / Campo dos Alemães - Bolaria e Confeitaria



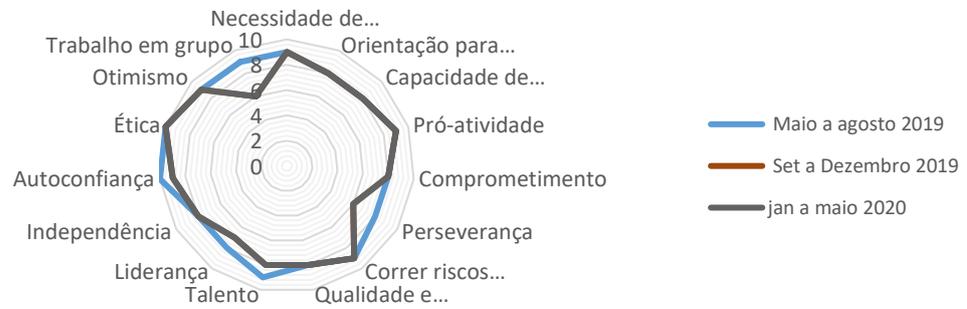
Avaliação Comportamental - David Aparecido Lopes
Loja 6 / Campo dos Alemães - Lanchonete e Marmitaria



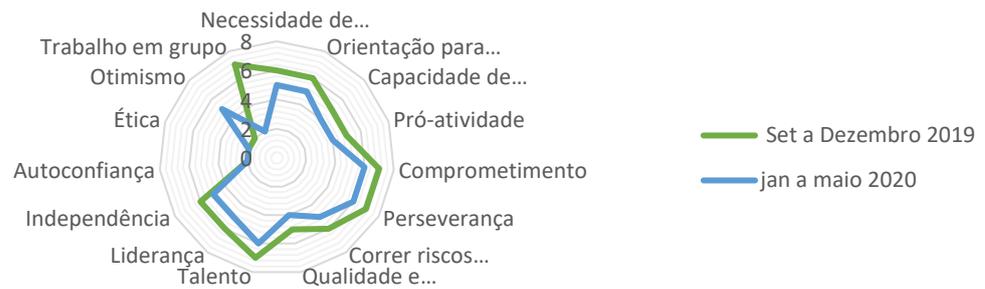
**Avaliação Comportamental - Thamires Alves Santos Ferreira
Loja 7 / Campo dos Alemães - Thamires Presentes**



**Avaliação Comportamental - Jonathan Rafael Carpinetti dos Santos
Loja 8 / Campo dos Alemães - Jhow Modas**



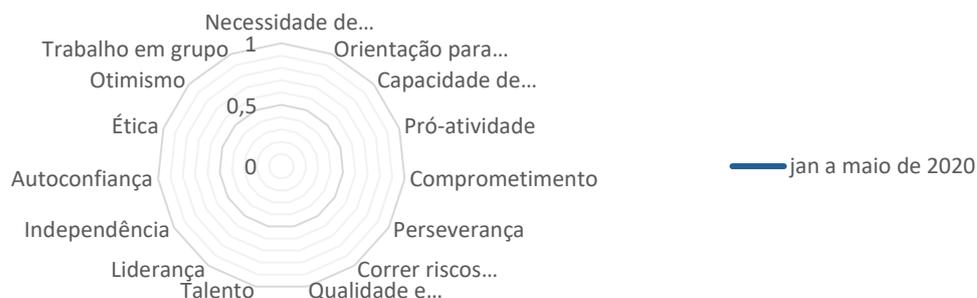
**Avaliação Comportamental - Vinicius Almeida
Loja 9 / Campo dos Alemães - Tattoo**



Avaliação Comportamental - Julia Patricia
Loja 10 / Campo dos Alemães - Salão de Beleza



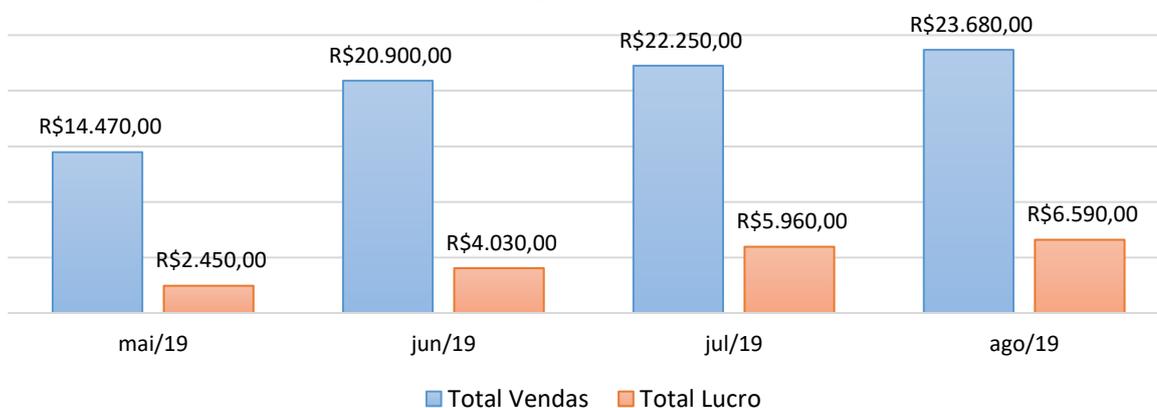
Avaliação Comportamental - Thiago da Silva e Lima
Loja 2 / Campo dos Alemães - Digital Service



• **Faturamento e Lucro**

Abaixo estão compilados o Faturamento e o Lucro obtido pelas empresas que estão nas Galeria por período avaliado no ano 3:

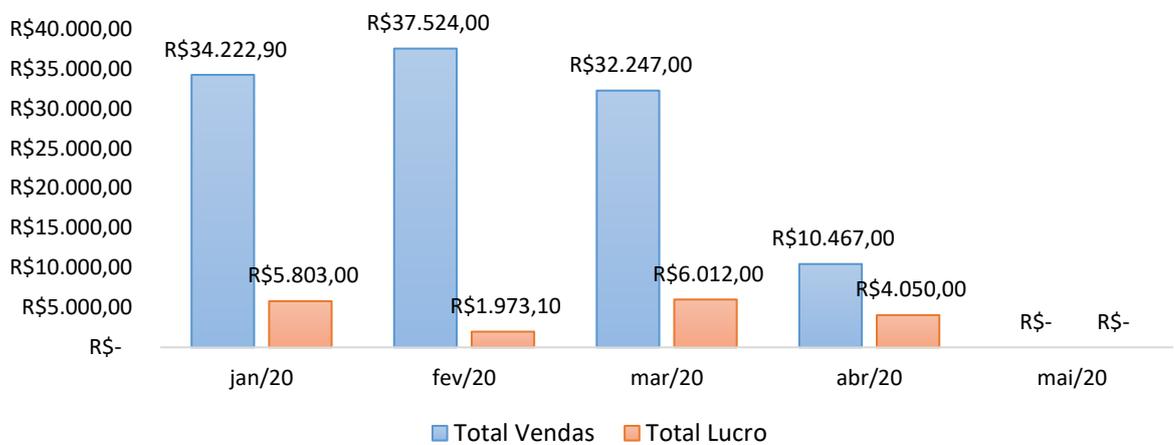
Faturamento e Lucro das Empresas
- Mini Shopping Campo dos Alemães -



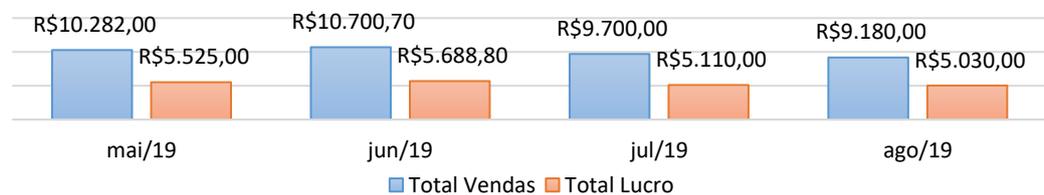
Faturamento e Lucro das Empresas - Mini Shopping Campo dos Alemães -

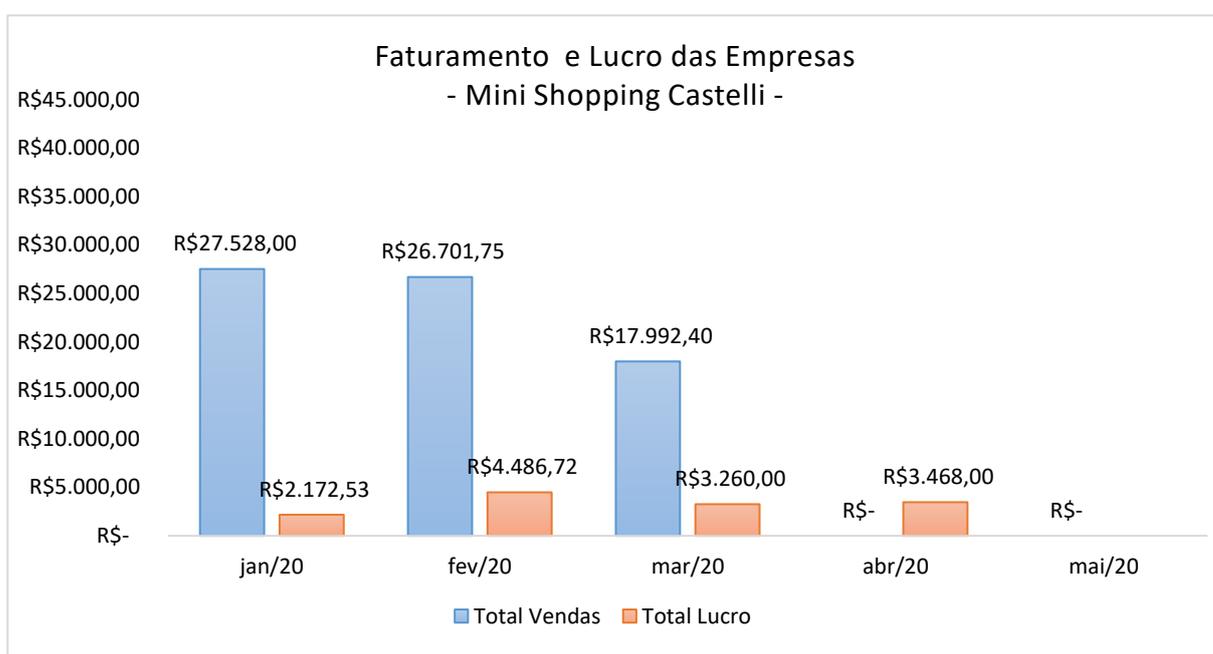


Faturamento e Lucro das Empresas - Mini Shopping Campo dos Alemães



Faturamento e Lucro das Empresas - Mini Shopping Castelli -





Registra-se o forte impacto da pandemia e suas consequências nos empreendimentos do Programa Galerias do Empreendedor, entretanto o PqTec vem firmando parcerias e buscando soluções e oportunidades com a estratégia de diminuir estes impactos nos empreendimentos e consequentemente sobre os pequenos empreendedores.

- **Capacitações Técnicas**

FASE – Adaptação

O empreendedor **Nicanor Ferreira De Souza Félix - Confeitaria Artesanal** participou da FIPAN - Feira de Panificação e Confeitaria da América Latina, com o foco na Panificação, confeitaria e demais estabelecimentos que atuam no food service, a FIPAN tem como característica a efetivação de negócios durante a sua realização, sendo líder em visitação de proprietários, diretores e gerentes. Ocorreu nos dias 23 a 26 de julho para realizar novos negócios e aprimorar formas de produção e insumos.



A empreendedora **Flávia Pereira dos Santos do Pet Shop Banho e Tosa** participou da **Feira Pet South América**, nos dias 21 a 23 de agosto para aprimorar técnicas de tosa, aperfeiçoamento e atualização com o tema de tratamento de animais.



FASE - Graduação

Duas empresas graduaram nesse período:

- **Célia Inês da Cunha Silva – Estúdio de Estética do Mini Shopping Castelli | Putim;**
- **Diego Gusmão de Lima – Loja de Informática do Mini Shopping Campo dos Alemães.**



OPORTUNIDADES

Reforma

- A Galeria do Putim, também chamada de Mini Shopping Castelli, passou por uma ampla reforma no período (início da reforma em janeiro/2019). Foram realizados reparos na infraestrutura da construção, para oferecer mais segurança aos empreendedores.

A fachada também ganhou cara nova, com cores mais adequadas, que remetem ao ambiente de um shopping, e a colocação de um totem com o nome de todas as lojas.





Sinergia com o PqTec – Participação na RM VALE TI (Varejo)

- No dia 08 de outubro, os empreendedores dos Mini shoppings Castelli e Campo dos Alemães junto às startups do Nexus, participaram da Feira do Empreendedor realizada pelo SEBRAE SP. A APTSJC entende que a feira foi uma excelente oportunidade de networking e novas experiências.

- Entre os dias 22 a 24 de outubro aconteceu nas dependências do PqTec a 6ª RM Vale TI, maior feira e congresso de Inovação e Tecnologia da região.

No dia 24 (foco na vertical varejo) 8 empreendedores do Mini shopping Castelli e 5 do Campo dos Alemães, puderam aproveitar a feira que contou com mais de 45 empresas trazendo tecnologia e inovação para os setores de Agronegócios 4.0, Indústria, Varejo e Smart Cities. Participaram de congressos e palestras voltadas ao Varejo.

Mini Shopping Campos dos Alemães

- O empreendedor Alekson Marsal – iniciou as atividades em abril de 2019 trazendo uma rádio de grande audiência na região. A Rádio passa a ser uma **loja/empreendimento âncora**, com propósito de divulgar e atrair a comunidade para o mini shopping.

Em contrapartida o empreendimento realizou no período, artes de comunicação e marketing das galerias para divulgação em eventos e promoções. Exemplos já utilizados nas galerias.



PROMOÇÃO Dia dos Pais

Venha participar da nossa festa!
E Concorra a Brindes

Diã 10 de Agosto
a partir das 12h00

Mini Shopping Castelli
Av. João Rodolfo Castelli, nº 1661 - Putim

PROMOÇÃO Dia dos Pais

A cada R\$ 50,00 em compras nas lojas participantes, preencha um cupom e participe da promoção.

Lojas Participantes da Promoção:

3066-7155	3066-7155	3066-7155	3066-7155	3066-7155
TOTAL	3066-7155	ELITE	3066-7155	3066-7155
3066-7155	3066-7155	3066-7155	3066-7155	3066-7155
3066-7155	3066-7155	3066-7155	3066-7155	3066-7155

Sorteio

Diã dos Namorados

Mini Shopping Castelli

Nas compras
a partir de R\$10,00,
ganha um cupom
para concorrer a
uma linda
cesta romântica

Serã sorteado no diã 12/06 às 18h

Comunicação

- O Mini Shopping ganhou espaço num pequeno jornal de distribuição bimestral local.



No mês de outubro tivemos ações voltadas para o dia das crianças, com algodão doce, pipoca e brinquedos e a Feira das Amigas.



- Dia 30 de novembro aconteceu um bingo, organizado pelos empreendedores da galeria, com propósito de atrair a comunidade e região. O bingo contou com mais de 25 pessoas. Os eventos abertos a comunidade têm como objetivo aumentar a visibilidade do mini shopping na microrregião.



- No dia 14 de dezembro aconteceu a chegada do papai Noel, na Galeria. E foi organizado um sorteio - Natal premiado. A cada \$20,00 em compras, recebe um cupom e concorra a diversos prêmios.



- No dia 06 de dezembro uma comitiva da Secretaria de Obras e SIDE visitou a galeria do Campo dos Alemães para avaliação dos itens e análise das necessidades e oportunidades de reforma. Na ocasião os empreendedores fizeram questão de preparar um café comunitário para recebê-los.



Em fevereiro com iniciativa do projeto Âncora, a rádio Alternativa FM junto com os demais empreendedores, investiram em um espaço kids, considerando o número de crianças que visitam o Mini shopping. O espaço aceita doações de brinquedos. É uma forma de distração das crianças enquanto os pais fazem as compras.



- Os empresários solicitaram diretamente para a PMSJC a limpeza do terreno atrás do Mini Shopping, o terreno estava com lixos, causando mau cheiro e procriação de animais peçonhentos e pombos. A PMSJC atendeu à solicitação, realizando a limpeza do terreno e a área deverá ser isolada para que os cidadãos não depositem mais lixo no local.



(antes)



(depois)

Mini Shopping Castelli

- “Dança Terapia” às quartas-feiras - aulas livres de dança para qualquer idade e aberta ao público, sempre as 09h da manhã e gratuitas – divulgação, fluxo de pessoas e visibilidade.



VOCÊ GOSTA DE DANÇAR?
Você é o nosso convidado a
vir dançar músicas retrô
aqui no
Mini Shopping Castelli
Será no dia 29/01-Das 17h às 18h
GRATUITO!

Parceria “Dança Terapia e a UBS do Putim” - 30 de agosto as 9h da manhã, com danças, palestra, café comunitário e exame de vista oferecido por Clélia Ótica, empresa graduada no projeto galerias do Empreendedor. Todas as atividades oferecidas são gratuitas e abertas para comunidade.



(Dança terapia UBS na festa Agostina)

Dia dos Pais nas Galerias - Aproveitando a data comercial dos dias dos pais, em agosto de 2019 empreendedores juntos com o comercio local e graduados, organizaram um grande evento, onde foram

feitas arrecadações de brindes e divulgações em conjunto. Além do evento propriamente dito, com a participação de mais de 500 pessoas da comunidade, foram sorteados, tv, celulares e churrasqueiras entre outros.



(Empreendedores do Mini shopping Castelli)



(mesa de prêmios e brindes)



(Ganhador do Brinde da Lanchonete)



(Ganhador da TV)



(Ganhador da churrasqueira)



(Ganhadora do celular)

- A APTSJC com o apoio da Secretaria de Inovação e Desenvolvimento Econômico - SIDE oficializou em 05 de agosto de 2019, a parceria com a Lotérica Estrela de Ouro a ser instalada na Galeria do Putim. A Lotérica passa a ser uma **loja/empreendimento âncora**, com propósito de atender a comunidade. A contrapartida se faz na visibilidade da Galeria, maior fluxo de pessoas, serviços para a comunidade do entorno, entre outros.



- Exposição de Artesanatos com artesãs da região – 14/09; - Aferição de Pressão e palestra com alunos da Faculdade Humanitas – 24/09; - Festa primavera – Palestra, Dança Terapia e café comunitário - 27/09 (parceria com UBS do Putim); - Teste de Visão Ótica da Clélia.

- Aproveitando o mês de outubro/2019, com os dia das crianças, os empreendedores se uniram e distribuíram pipocas e disponibilizaram brinquedos infláveis para atrair e chamar clientes;

- Para prestigiar o outubro rosa dia 25 teve a dança terapia, palestra sobre o Câncer de Mama, exposição de artesanatos e fechou com um delicioso café comunitário.



- Para conscientizar e aproveitar o mês de novembro azul os empreendedores trouxeram palestra, dança terapia, também teve a exposição de artesanatos e café comunitário.



◆ Dança Terapia

◆ Palestra

◆ Café Comunitário

29 de novembro às 9h

Mini Shopping Castelli

- Para aproveitar o Mês de dezembro e o clima de natal foram realizadas ações natalinas para atrair a comunidade. Dia 07/12 foi a chegada do papai Noel e dia 24 o sorteio especial (a cada \$10,00 em compras concorre a um Smartphone).



Outros:



Cenário Pandemia COVID-19

- Tão logo os decretos estadual e municipal que restringiram as atividades empresariais e sociais, não essenciais entraram em vigência, o PqTec suspendeu as cobranças das taxas associativas dos empreendimentos participantes do programa;
- Também, o PqTec tomou medidas de apoio e vem, por meio de parcerias, buscando e oferecendo alternativas e soluções aos empresários participantes do Programa;
- Em que pese os desafios do Covid-19 e seus impactos inclusive mundiais, os empreendedores encararam os desafios, e buscando oportunidades para inovar e se manter.



Um exemplo é a costureira Sonia Maria Cardenuto, proprietária do Som Ateliê - Minishopping Castelli, vem produzindo máscaras de tecido.

Desde meados de março, Sônia já costurou mais de 200 máscaras de tecido 100% algodão para atender a esse tipo de demanda. “Pesquisei bastante na internet, obtive orientação com enfermeiros e repassei aos meus clientes. As máscaras precisam ser trocadas a cada três horas e devem ser feitas de tecido 100% algodão”, explica.

Algumas clínicas da cidade também solicitaram a confecção de máscaras feitas de tecido cirúrgico (TNT SMS 100% Polipropileno).

- A APTSJC manteve-se incentivando e buscando o comprometimento dos empresários a participar capacitações, webinars, cursos em prol de seus negócios:



O PqTec preparou um Webinar online em apoio aos empresários para o enfrentamento minimizar os desafios com a pandemia de Covid-19.

Foram 3 temas: Conheça Ferramentas tributárias e Fiscais para o seu Negócio; Como identificar ajustes Trabalhistas possíveis para a Empresa e Incentivos Financeiros: Quais, como e quando você deve solicitá-los.



Parceria com o SEBRAE, que vem contribuindo com os empreendedores e separou 10 dicas criativas para facilitar a venda de produtos e serviços para superarmos este período de crise.

As dicas foram disponibilizadas no link: <https://bit.ly/Sebrae-10-Dicas>

Parceria com o SEBRAE, curso **COMO TRANSFORMAR SUAS REDES SOCIAIS EM VENDAS.**

Foram dicas valiosas com o Especialista em Vendas, Varejo e Consumo, Fred Rocha.



- Alguns dos nossos microempreendedores não conseguiram o Auxílio emergencial cedido pelo Governo. Com a alta demanda de dúvidas, o SEBRAE está oferecendo consultoria individual para que eles possam, sanar as dúvidas e entender o que precisa ser feito.

Alguns empresários atendidos:

- Diana Custódio;
- Fabiana Alves;
- Débora Costa Silva;
- Júlia Patrícia;
- David Lopez.

O empreendedor Nicanor Ferreira – Felix Cakes Mini shopping Campo dos Alemães, participou do programa da Escola superior do Sebrae, o encontro acontecia online.



O Escritório Regional do Sebrae em São José dos Campos, em parceria com a Prefeitura Municipal, PqTec e demais parceiros promoveu a 1ª Maratona Digital - Programa Enfrente!!!

O objetivo da ação foi apresentar soluções práticas e alternativas para minimizar os impactos da crise causada pelo COVID-19 aos Pequenos Negócios.

Foi um dia exclusivo aos empreendedores do município, em que toda equipe de especialistas esteve disponível para esclarecer e apoiá-los em dúvidas e ações.



Por fim, registra-se que somente a Lotérica no Minishopping Castelli manteve-se nos meses de março, abril e maio, respeitando as devidas medidas, funcionando.



Já o Minishopping do Campos dos Alemães, apenas as atividades do ramo alimentício estiveram funcionando, na modalidade de delivery.



Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento. Concluído para o período.

RESULTADO PESQUISA RESIDENTES 2019

AÇÕES 2019

COM BASE NA PESQUISA 2018



INTERNET

Adequação: a operadora NipBR atualizou seus equipamentos de borda, adequando seus equipamentos à demanda de link do Parque Tecnológico

Infra: instalação de novas antenas em áreas comuns, como o Auditório 1 e nos espaços próximos às salas de reunião dos Centros Empresariais



SERVIÇOS

Espaço no CE1: área para serviços estratégicos, com corretora de seguros, transporte de pequenas cargas e consultorias sobre marcas e patentes, importação e exportação, jurídico, marketing e metrologia, entre outras

Lava-rápido: localizado no estacionamento superior



NETWORKING

Eventos B2B para todas as empresas vinculadas ao PqTec

- Rodada de negócios em abril/19
- Nexus Summit em agosto/19
- Pizza de Quinta, Papo de Primeira (ano todo)
- Balcão 360º Gestão e Tecnologia (ano todo)
- RM VALE TI em outubro/19



Convivência: criação do Hub Respira entre os Centros Empresariais 1 e 2: food trucks, Quiosque Bem-te-vi e happy hour às quintas e sextas

Espaço para alimentação: reforma e ampliação da área próxima ao restaurante

Climatização: reforma da área comum do Centro Empresarial 1



CONEXÃO

Oficina de Planejamento Participativo: ocorreu em maio de 2019 para aproximar as empresas do planejamento estratégico do Parque Tecnológico

Techtalks: criação de um encontro mensal para compartilhar conhecimento entre as empresas residentes



ACOMPANHAMENTO

Programas: Pitch Stop para Nexus Lab; MAIA e MAEI para Nexus Growth; Reformulação do PAE para Centros Empresariais; PAI e PAS para Centros Empresariais

Devolutivas: feedbacks com identificação de oportunidades para as empresas participantes; participação do diretor de operações



PARCERIAS

Escritório BNZ: apoio jurídico para startups

Apex-Brasil: Workshop de Construção do Plano de Expansão Internacional, em outubro/19



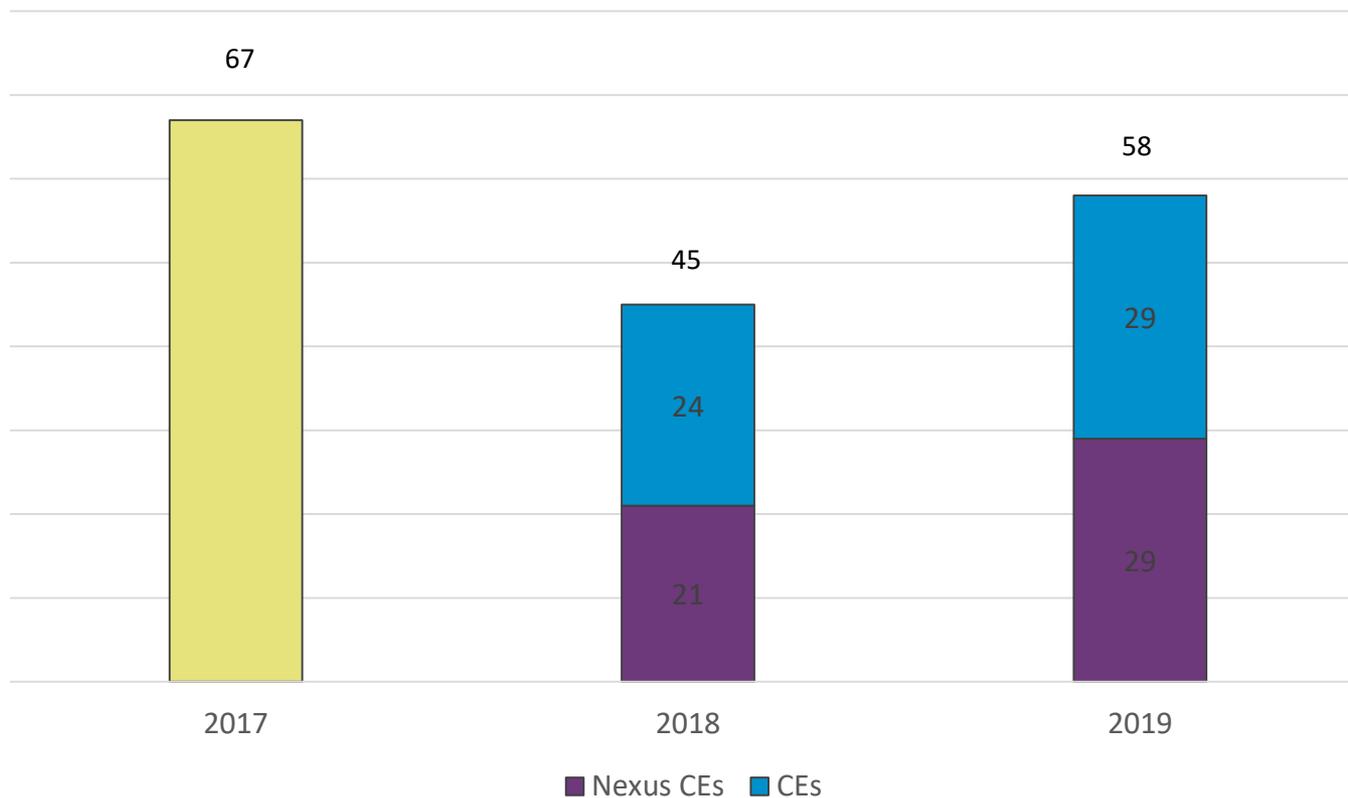
INFRAESTRUTURA

Estacionamento: pavimentação será feita pela Urbam a partir de novembro/19

Energia elétrica: modernização do sistema, com conclusão prevista para abril/20

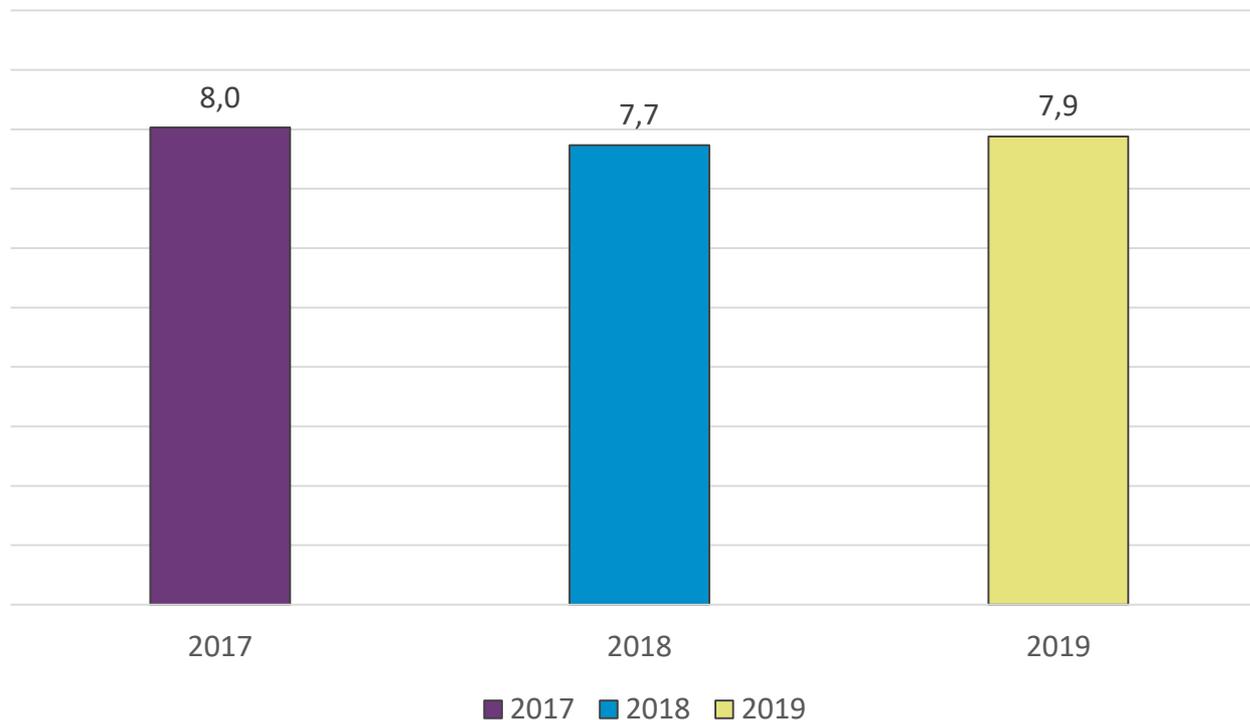
RESULTADO PESQUISA RESIDENTES 2019

PARTICIPANTES



RESULTADO PESQUISA RESIDENTES 2019

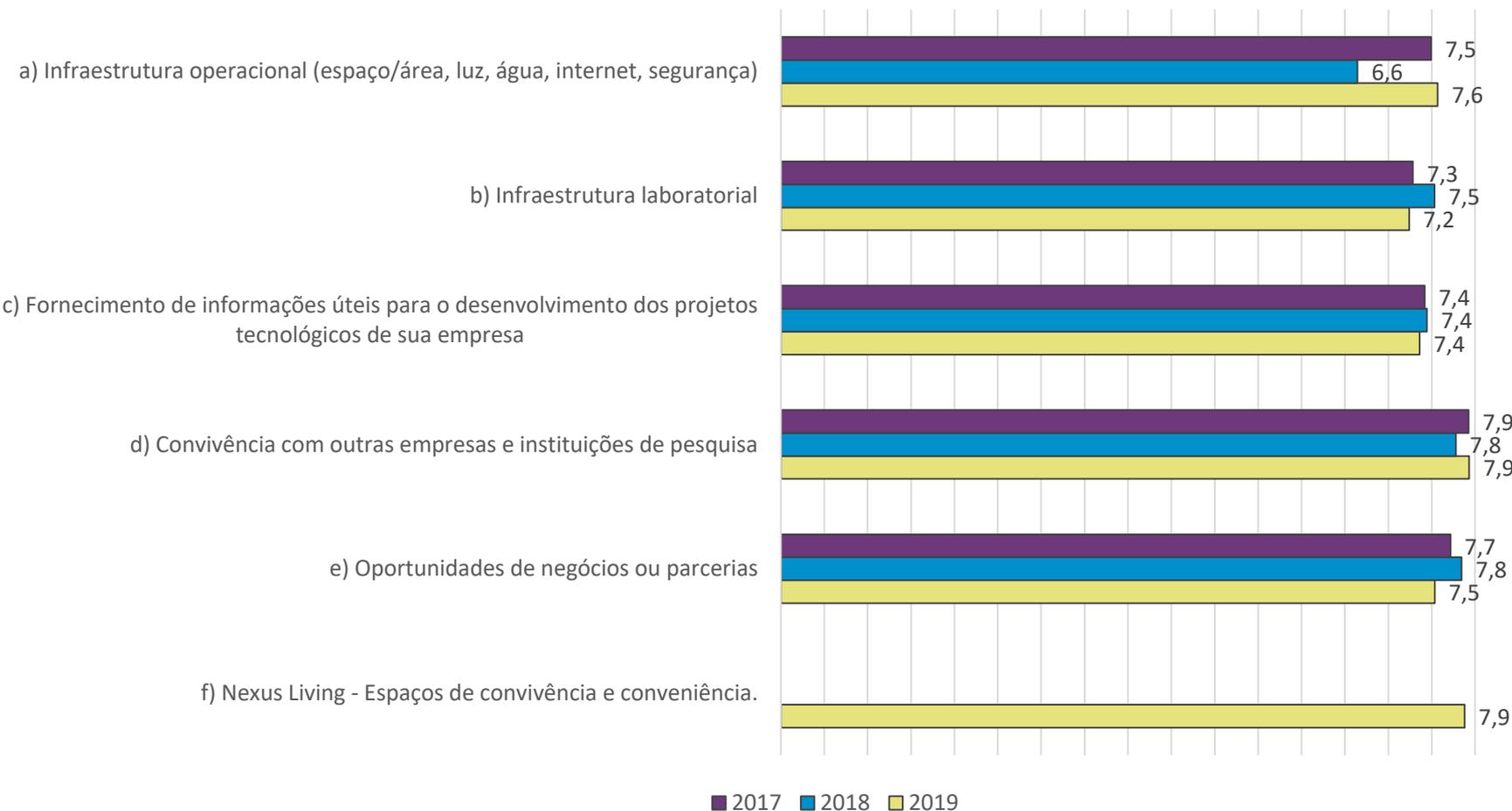
1. De um modo geral, como você avalia a administração do Parque Tecnológico de São José dos Campos?



RESULTADO

PESQUISA RESIDENTES 2019

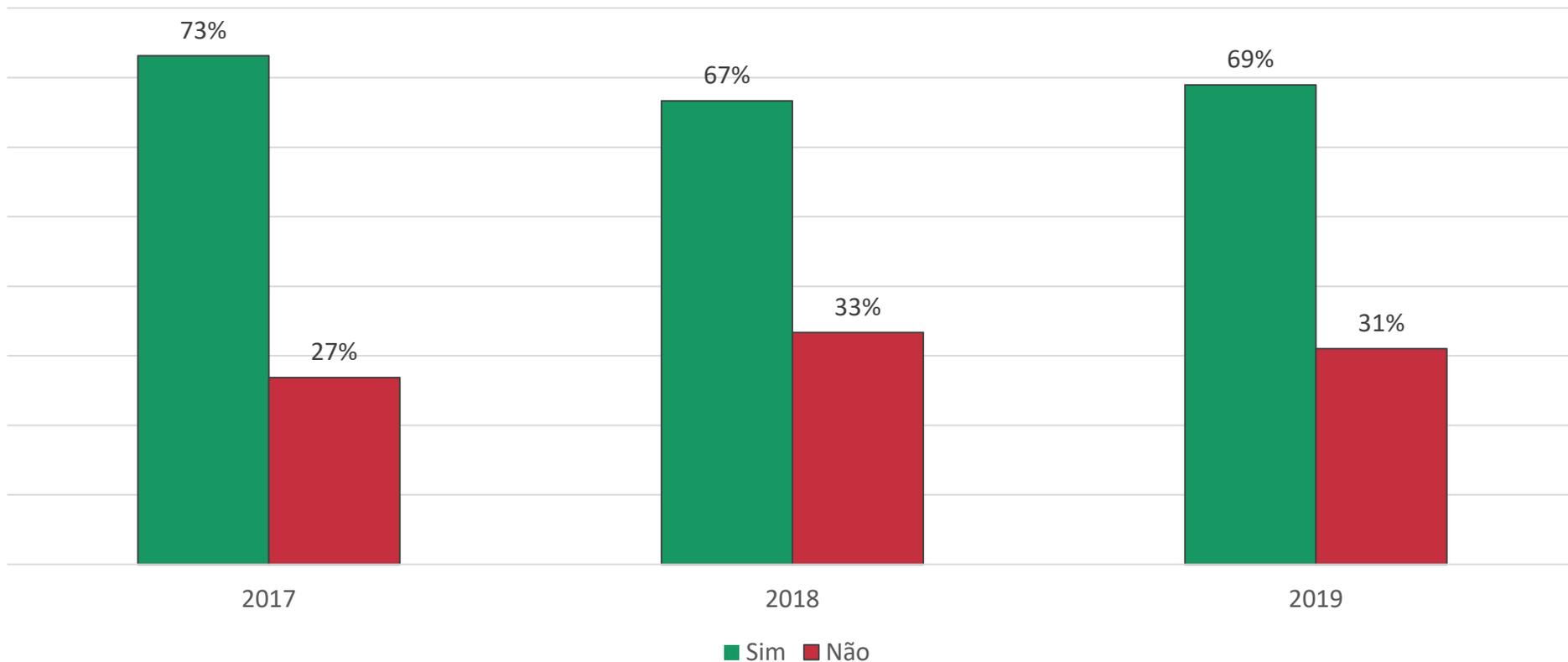
2. Como você avalia o PqTec em relação a:



RESULTADO

PESQUISA RESIDENTES 2019

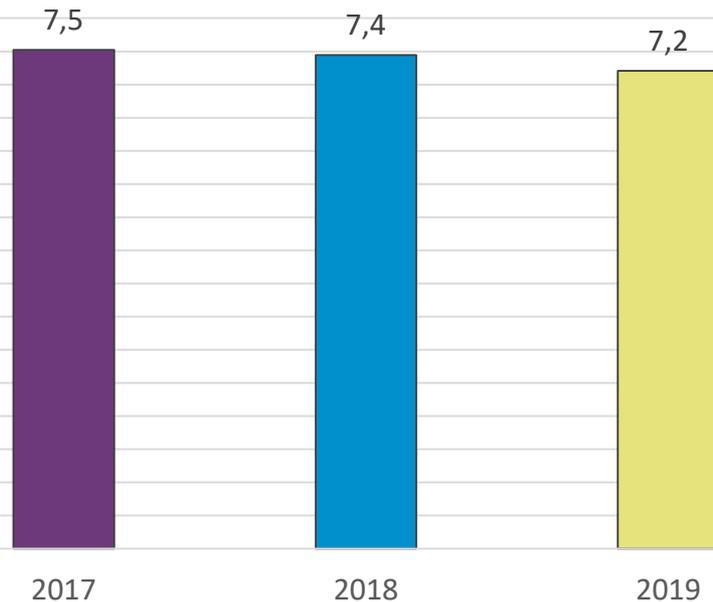
3. Você (sua empresa) tem conhecimento das ações/atividades que o Parque Tecnológico vem desenvolvendo para melhorar o dia a dia e a competitividades das empresas aqui instaladas?



RESULTADO

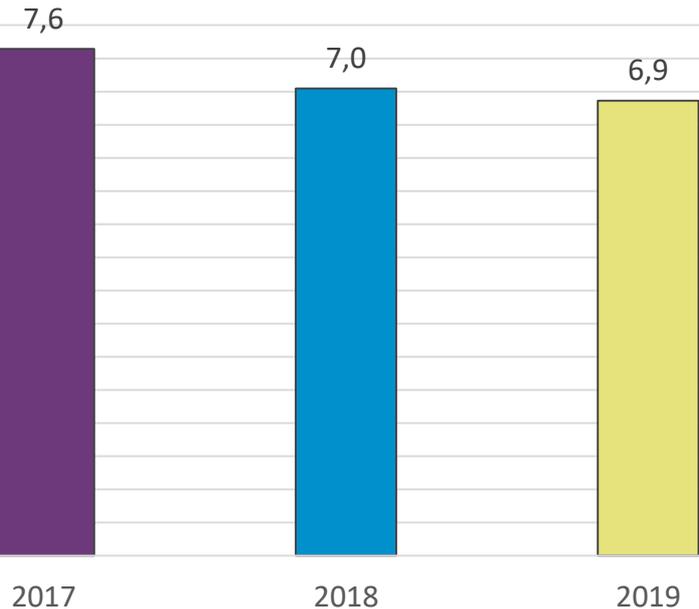
PESQUISA RESIDENTES 2019

4. Quanto você (sua empresa) se sente apoiado pelo PqTec?



■ 2017 ■ 2018 ■ 2019

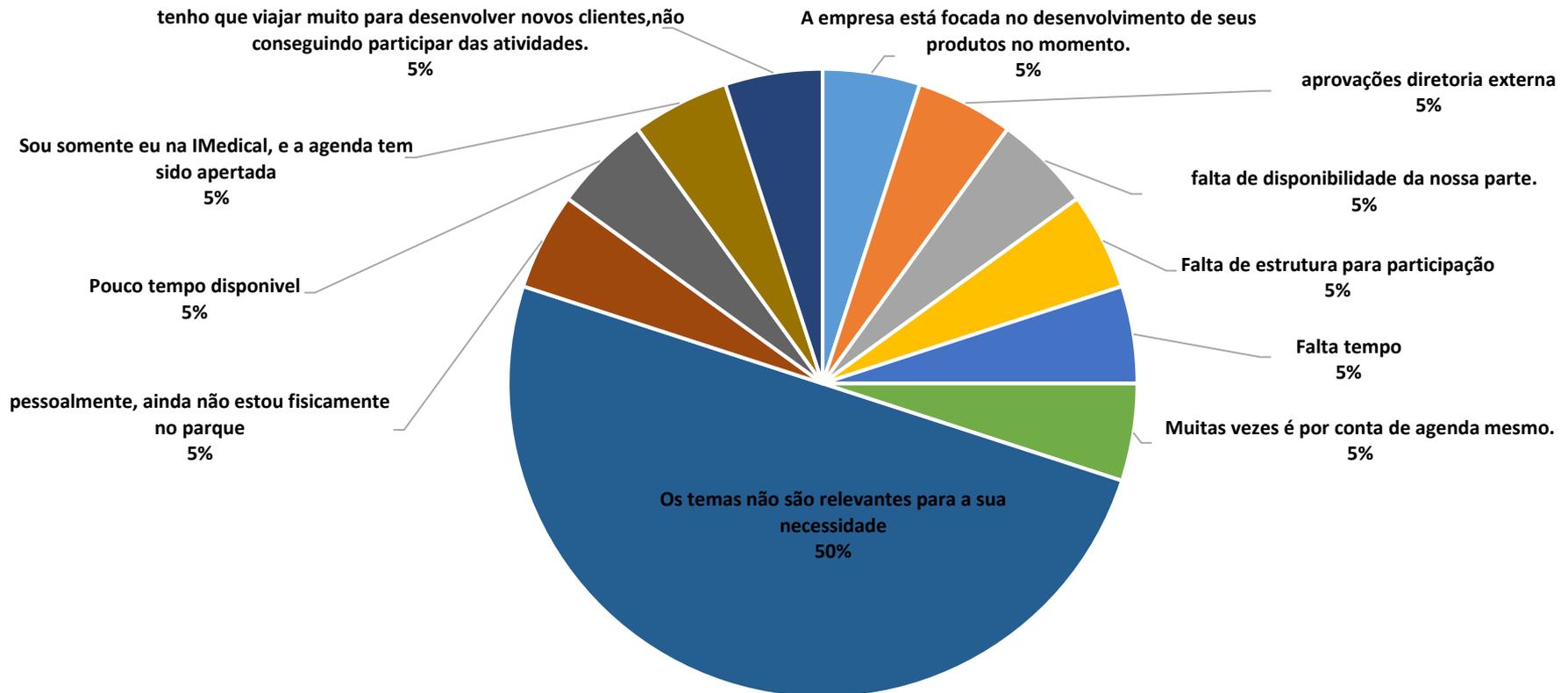
5. Quanto você (sua empresa) tem participado dos eventos promovidos pelo Parque Tecnológico?



■ 2017 ■ 2018 ■ 2019

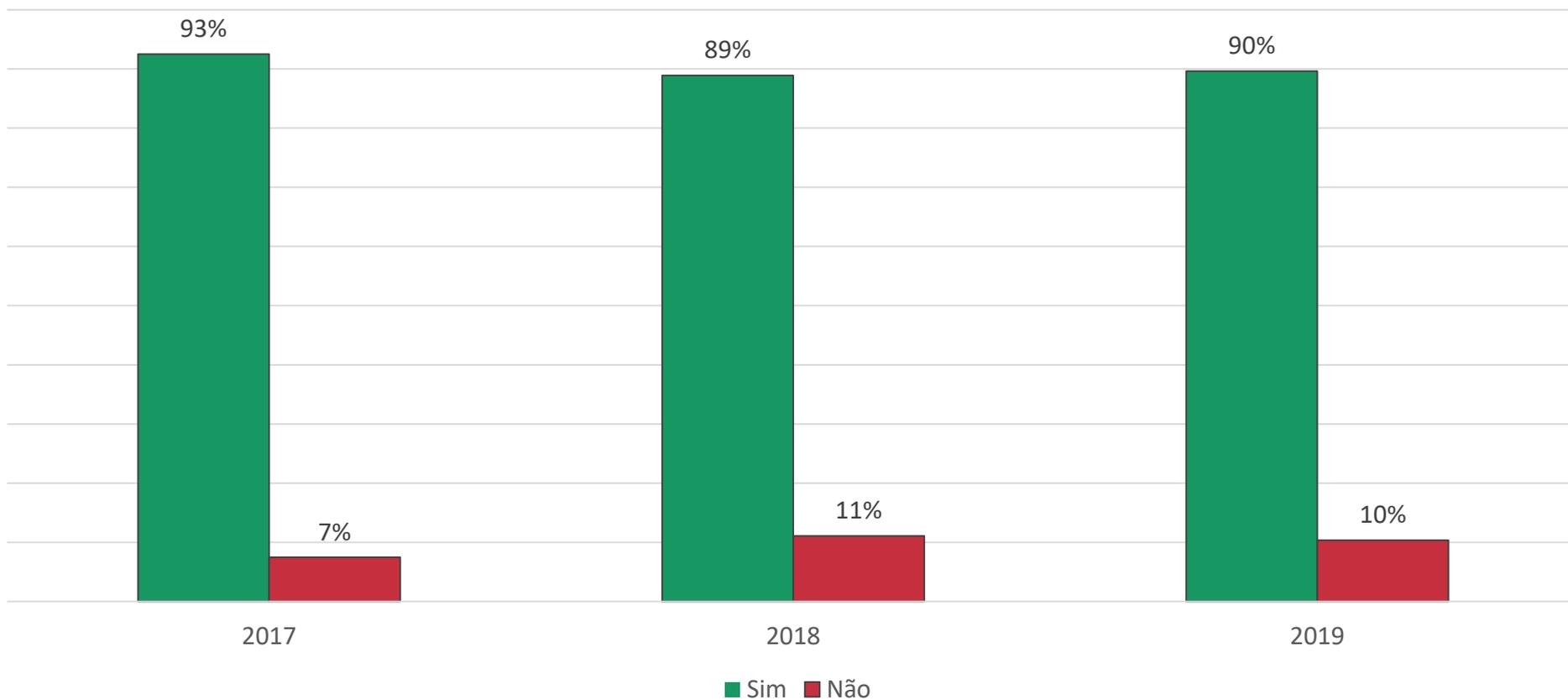
RESULTADO PESQUISA RESIDENTES 2019

6. Se a sua resposta à pergunta anterior foi entre "1" a "5", qual o principal motivo?



RESULTADO PESQUISA RESIDENTES 2019

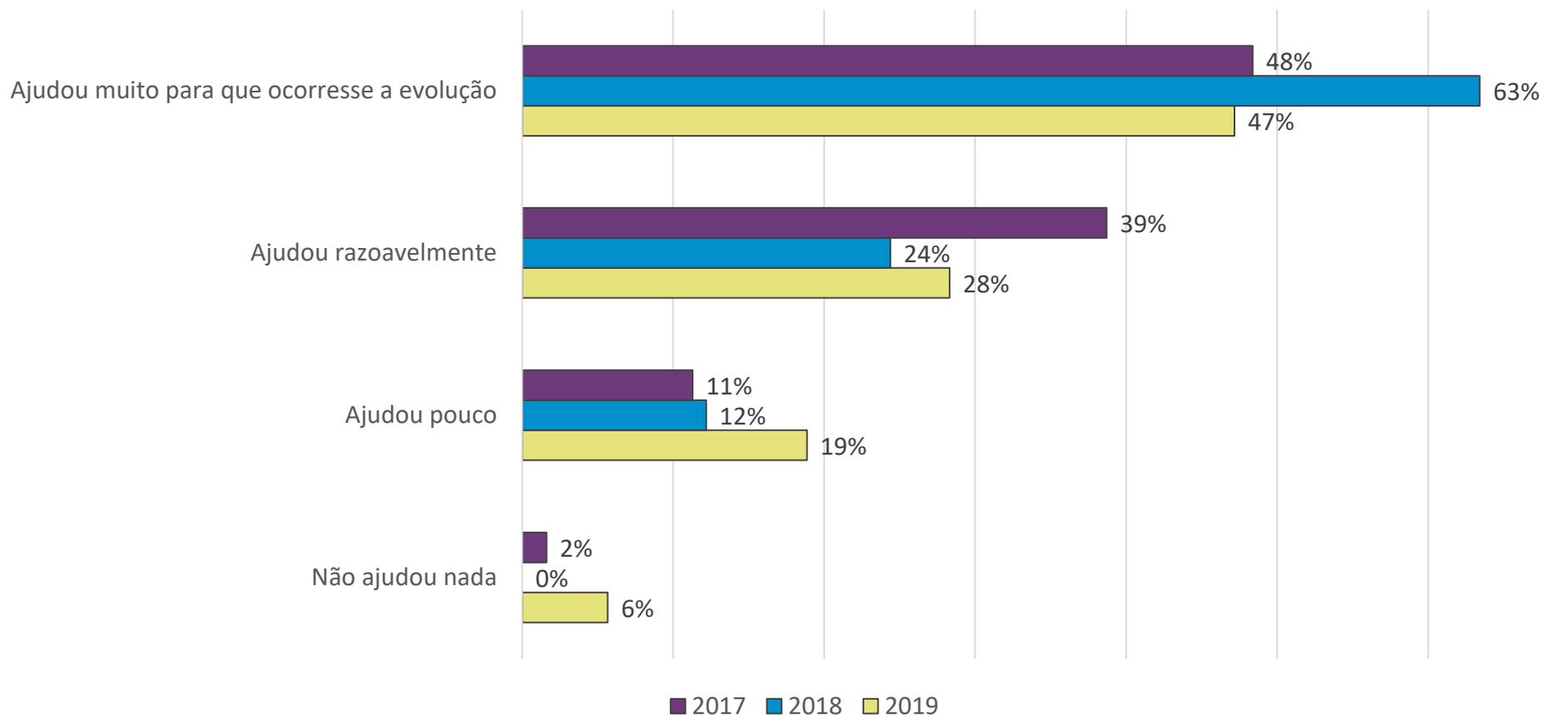
7. Sua empresa tem tido evolução no Parque Tecnológico?



RESULTADO

PESQUISA RESIDENTES 2019

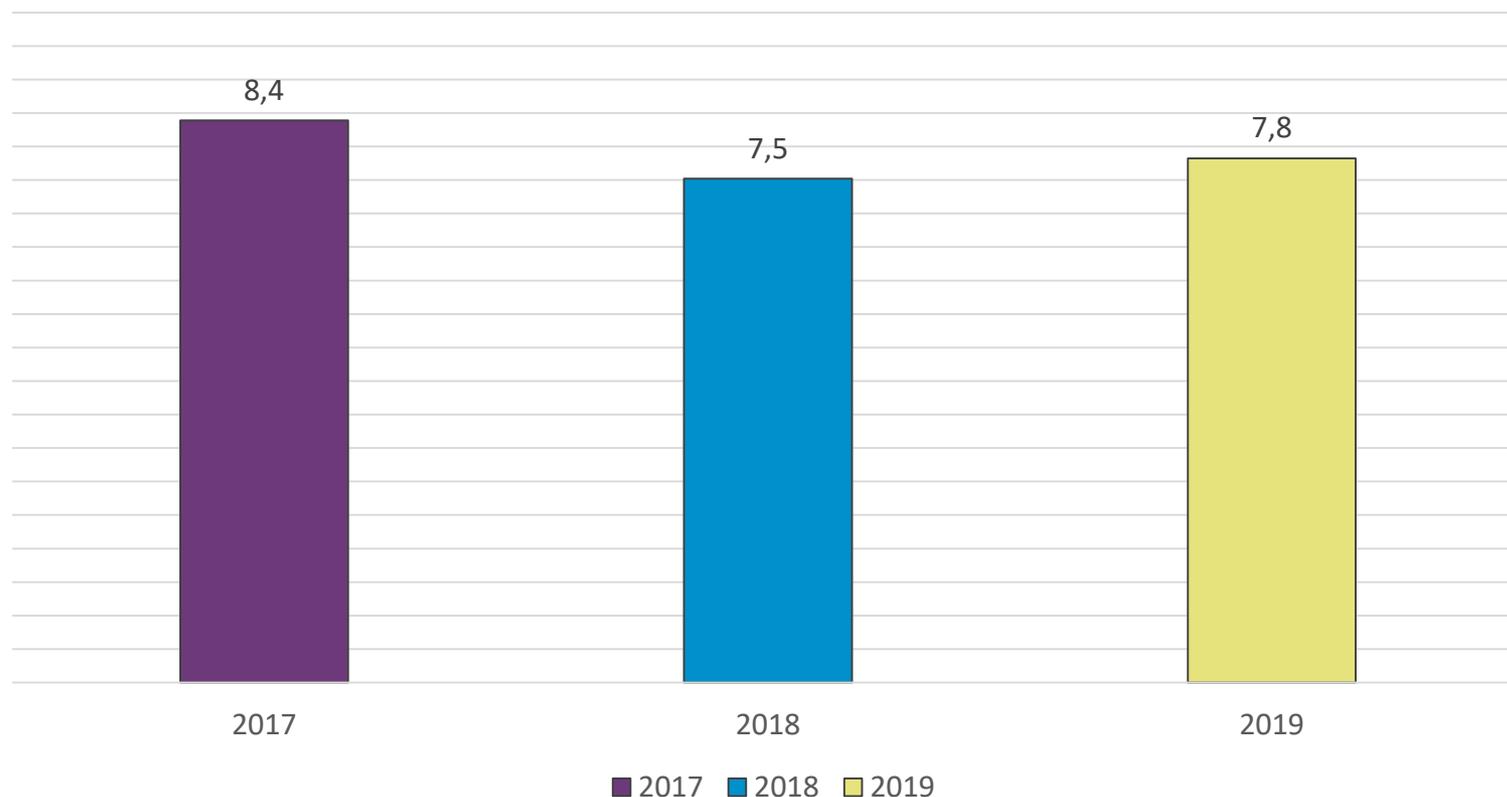
8. Em caso afirmativo na pergunta anterior, desfrutar do ambiente do Parque Tecnológico...



RESULTADO

PESQUISA RESIDENTES 2019

9. Caso você conheça outros parques tecnológicos no Brasil, em termos de comparação como você enquadraria o Parque Tecnológico de São José dos Campos?





São José dos Campos, 14 de abril de 2020 APTSJC 109/2020

A Sua Senhoria o Senhor
Alberto Marques Mano
Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico
Prefeitura Municipal de São José dos Campos - SJC
Estrada Dr. Altino Bondesan, 500 – Eugênio de Melo
12247-060 – SJC Campos - SP

Com cópia

Gunar Monteiro de Andrade Jr.
Gestor de Contratos
Secretaria de Governança - Prefeitura Municipal de São José dos Campos
Rua José de Alencar, 123 – 7º andar
12209-530 - SJC Campos - SP



Ref: CG 135/2017 - Caso Fortuito/Força Maior (Cláusula 2.9 Comunicação de Fato Relevante)

Prezado Senhor,

O atual momento que o mundo está enfrentando de incertezas e dificuldades na saúde, na segurança e na economia como consequência dos impactos da pandemia de COVID-19 tem provocado mudanças na vida das pessoas, nos empreendimentos e nos negócios em geral.

Em 18 de março de 2020 o Senhor Prefeito de São José dos Campos baixou decreto municipal declarando a situação de emergência, no âmbito da saúde pública no Município de São José dos Campos, pelo período de cento e oitenta dias, em razão da declaração da Organização Mundial de Saúde - OMS - de pandemia de COVID-19, doença causada pelo novo coronavírus.

Em 24 de março o Governo do Estado de São Paulo decretou medida de quarentena no Estado, consistente em restrição de atividades empresariais e sociais de maneira a evitar a possível contaminação ou propagação do novo coronavírus.

A APTSJC registra que vem tomando todas as providências cabíveis, dentro da sua competência e autoridade, e vem respeitando os decretos municipais e estaduais ora vigentes. Ademais, nossa comunicação divulgou boletim de informações e esclarecimentos a respeito de informações oficiais e técnicas do COVID-19 por todo o ambiente físico e virtual do Parque Tecnológico e preza pela saúde de seus residentes, visitantes e colaboradores.



Entretanto, em função das restrições impostas, tanto pelo decreto municipal, quanto pelo decreto estadual, insta salientar impactos significativos nas atividades das empresas vinculadas ao PqTec – associadas, residentes, inclusive no âmbito das Galerias do Empreendedor e conseqüentemente no escopo financeiro destas empresas. Aliás, muitas empresas acabaram sendo prejudicadas por conseqüências de impactos no âmbito nacional e internacional, perdendo clientes e suspendendo contratos.

Não há possibilidade real de estimar o horizonte de tempo em que haverá o abrandamento da pandemia a níveis permissivos da retomada e desenvolvimento das atividades econômicas de forma intensa e saudável.

A APTSJC, prezando pelo seu papel e compromisso, entre outros, de oferecer suporte aos empreendedores para desenvolver e maturar negócios em ambiente seguro, objetivando a inserção destes de maneira competitiva no mercado, bem como promover o empreendedorismo, gerar emprego e renda, está neste momento trabalhando fortemente em ações, atividades e focando em decisões em prol de das empresas e negócios envolvidos no PqTec, senão vejamos:

- As duas unidades das Galerias do Empreendedor estão fechadas e, portanto, os 20 empreendedores estão sem atividades e, portanto, sem faturamento, já que seus negócios se fazem no varejo. Como forma de apoio, não restou outra estratégia senão isentá-los das contribuições devidas ao Programa pelo período que durar o fechamento das Galerias;
- Embora o PqTec permaneça aberto para acesso e operação das empresas residentes, estão fechados, inclusive por força dos decretos municipal e estadual, os restaurantes, os food trucks, o centro de eventos e que inoperantes, não produzem renda e, portanto, terão isenção de suas contribuições enquanto perdurar o atual estado;
- Temos recebido pedidos de suspensão, redução e isenções das contribuições associativas de empresários em manifestações diversas. Para tanto a APTSJC estabeleceu uma Política de Socorro para os empresários, baseada na redução temporária dos valores de suas contribuições, com recuperação dos valores a longo prazo. Na data de hoje, mais de 40 empresas já foram atendidas ou estão em processo de conclusão de negociação. Entretanto, alguns empresários estão exigindo a isenção total das contribuições e isto a APTSJC, a despeito das providências para redução das despesas operacionais vinculadas ao Contrato de Gestão, não tem capacidade econômica para aceitar pois implicaria num aumento substancial de risco para a execução do Contrato de Gestão;
- Além de procurar socorrer, dentro de suas limitações, os empresários residentes, a APTSJC também está atenta a todas as condições para evitar redução de sua equipe de colaboradores, trabalhando no sentido de manter os empregos;



- Estamos em negociação com prestadores de serviços para se tentar reduzir contratos, em especial de zeladoria, enquanto perdurar o número reduzido de pessoas circulando no PqTec;
- A APTSJC já suspendeu várias contratações de serviços de consultoria, pelo menos até o próximo mês de junho, quando avaliará a possibilidade de retomar as negociações visando ao cumprimento do Contrato de Gestão;

Aproveitando a presente carta, lembramos que a APTSJC aporta recursos de contrapartida no Contrato de Gestão, contrapartida essa composta pelas contribuições das empresas residentes no Núcleo do Parque, pelas receitas de serviços e negócios promovidos no Escritório de Negócios e Projetos, pelas receitas dos serviços laboratoriais e pelas receitas advindas das empresas instaladas nos espaços que compõem o Nexus Living que inclui eventos, restaurantes, food trucks, lanchonete e lava rápido, estes empreendimentos, de atendimento direto ao público, foram fortemente atingidos pela atual crise e já sinalizaram necessidade de apoio com o rompimento e/ou suspensão de suas contribuições e atividades.

Todos os fatos acima citados provocarão impacto na arrecadação da APTSJC a valores que ainda estão sendo determinados, mas que já serão significativos no mês de abril podendo ser ainda mais significativo nos meses seguintes.

Ainda, temos como análise inicial, que as razões até aqui apresentadas são resultados de situações de caso fortuito/força maior, o que causará desequilíbrio no cumprimento das obrigações da APTSJC.

Assim, aproveitamos o contexto, as justificativas e as considerações apresentadas, para pleitear à PMSJC, por razão de caso fortuito e força maior, por intermédio de Vossa Senhoria, o que segue, com a devida formalização por meio de termo aditivo:

1. Utilizar a sobra de recursos apurados no dia 20 de maio para saldar despesas que venham ocorrer na competência do quarto ano do contrato;
2. Desobrigar a APTSJC do cumprimento da integralidade da contrapartida orçamentária relativa aos 3º e 4º anos do contrato, período compreendido entre 21/05/2019 e 20/05/2021; período no qual a contrapartida será limitada às receitas arrecadadas, em especial com as Contribuições Associativas efetivamente pagas pelos residentes, associados e pelos empresários das Galerias do Empreendedor; *na hipótese de suspensão de atividades, a contribuição associativa será suspensa*
3. Autorizar a APTSJC a ultrapassar a relação de 55% dos custos de mão de obra versus os aportes do Prefeitura na apuração total do contrato, já que a situação de manutenção dos empregos na APTSJC, dispendidos para o CG, no período poderá ser maior que as despesas.



- operacionais, podendo levar a uma relação de custo de mão de obra x valor total do Contrato superior a 55%, condição essa que infringiria a cláusula 6.8 do CG;
4. Autorizar a APTSJC a conceder, quando for o caso, programa de benefícios aos residentes e associados para mitigar os efeitos econômicos sobre o caixa destas empresas, utilizando os valores orçamentários provenientes da correção do contrato período 2019/2020 e 2020/2021;
 5. Tratar o presente pleito em regime de urgência, nos termos do art. 3º do decreto municipal 18.476/20.

O presente pleito tem também o objetivo de alertar a PMSJC que a APTSJC, entidade gestora do Parque Tecnológico São José dos Campos por meio Contrato de Gestão 135/2017, está tomando medidas cabíveis para evitar a ocorrência de fatos que levem a inexecução do presente contrato, e que dessa forma tenha que se valer da cláusula 2.9 do referido Contrato, cláusula esta que estabelece que é dever da APTSJC "comunicar de imediato à Contratante a ocorrência de qualquer fato relevante para a inexecução do contrato, sob pena de aplicação das penalidades previstas".

Atenciosamente,

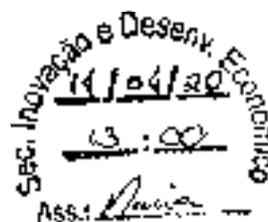

Edo Alcaert Junior
Diretor de Negócios


José Igmar Barbosa
Diretor de Operações



São José dos Campos, 14 de abril de 2020 APTSJC 109/2020

A Sua Senhoria o Senhor
Alberto Marques Mano
Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico
Prefeitura Municipal de São José dos Campos - SIDI
Estrada Dr. Altino Bondesan, 500 – Eugênio de Melo
12247-060 – SJCampos - SP



Com cópia

Gunar Monteiro de Andrade Jr.,
Gestor de Contratos
Secretaria de Governança - Prefeitura Municipal de São José dos Campos
Rua José do Alencar, 123 -- 7º andar
12209-530 – SJCampos - SP

Ref: CG 135/2017 – Caso Fortuito/Força Maior (Cláusula 2.9 Comunicação de Fato Relevante)

Prezado Senhor,

O atual momento que o mundo está enfrentando de incertezas e dificuldades na saúde, na segurança e na economia como consequência dos impactos da pandemia de COVID-19 tem provocado mudanças na vida das pessoas, nos empreendimentos e nos negócios em geral.

Em 18 de março de 2020 o Senhor Prefeito de São José dos Campos baixou decreto municipal declarando a situação de emergência, no âmbito da saúde pública no Município de São José dos Campos, pelo período de cento e oitenta dias, em razão da declaração da Organização Mundial de Saúde - OMS - de pandemia de COVID-19, doença causada pelo novo coronavírus.

Em 24 de março o Governo do Estado de São Paulo decretou medida de quarentena no Estado, consistente em restrição de atividades empresariais e sociais de maneira a evitar a possível contaminação ou propagação do novo coronavírus.

A APTSJC registra que vem tomando todas as providências cabíveis, dentro da sua competência e autoridade, e vem respeitando os decretos municipais e estaduais ora vigentes. Ademais, nossa comunicação divulgou boletim de informações e esclarecimentos a respeito de informações oficiais e técnicas do COVID - 19 por todo o ambiente físico e virtual do Parque Tecnológico e, preza pela saúde de seus residentes, visitantes e colaboradores.



Entretanto, em função das restrições impostas, tanto pelo decreto municipal, quanto pelo decreto estadual, insta salientar impactos significativos nas atividades das empresas vinculadas ao PqTec associadas, residentes, inclusive no âmbito das Galerias do Empreendedor e conseqüentemente no escopo financeiro destas empresas. Aliás, muitas empresas acabaram sendo prejudicadas por conseqüências de impactos no âmbito nacional e internacional, perdendo clientes e suspendendo contratos.

Não há possibilidade real de estimar o horizonte de tempo em que haverá o abrandamento da pandemia a níveis permissivos da retomada e desenvolvimento das atividades econômicas de forma intensa e saudável.

A APTSJC, prezando pelo seu papel e compromisso, entre outros, de oferecer suporte aos empreendedores para desenvolver e maturar negócios em ambiente seguro, objetivando a inserção destes de maneira competitiva no mercado, bem como promover o empreendedorismo, gerar emprego e renda, está neste momento trabalhando fortemente em ações, atividades e forando em decisões em prol de das empresas e negócios envolvidos no PqTec, senão vejamos:

- As duas unidades das Galerias do Empreendedor estão fechadas e, portanto, os 20 empreendedores estão sem atividades e, portanto, sem faturamento, já que seus negócios se fazem no varejo. Como forma de apoio, não restou outra estratégia senão isentá-los das contribuições devidas ao Programa pelo período que durar o fechamento das Galerias;
- Embora o PqTec permaneça aberto para acesso e operação das empresas residentes, estão fechados, inclusive por força dos decretos municipal e estadual, os restaurantes, os food trucks, o centro de eventos e que inoperantes, não produzem renda e, portanto, terão isenção de suas contribuições enquanto perdurar o atual estado;
- Temos recebido pedidos de suspensão, redução e isenções das contribuições associativas de empresários em manifestações diversas. Para tanto a APTSJC estabeleceu uma Política de Socorro para os empresários, baseada na redução temporária dos valores de suas contribuições, com recuperação dos valores a longo prazo. Na data de hoje, mais de 40 empresas já foram atendidas ou estão em processo de conclusão de negociação. Entretanto, alguns empresários estão exigindo a isenção total das contribuições e isto a APTSJC, a despeito das providências para redução das despesas operacionais vinculadas ao Contrato de Gestão, não tem capacidade econômica para aceitar pois implicaria num aumento substancial de risco para a execução do Contrato de Gestão;
- Além de procurar socorrer, dentro de suas limitações, os empresários residentes, a APTSJC também está atenta a todas as condições para evitar redução de sua equipe de colaboradores, trabalhando no sentido de manter os empregos;



- Estamos em negociação com prestadores de serviços para se tentar reduzir contratos, em especial de zeladoria, enquanto perdurar o número reduzido de pessoas circulando no PqTec;
- A APTSJC já suspendeu várias contratações de serviços de consultoria, pelo menos até o próximo mês de junho, quando avaliará a possibilidade de retomar as negociações visando ao cumprimento do Contrato de Gestão;

Aproveitando a presente carta, lembramos que a APTSJC aporta recursos de contrapartida no Contrato de Gestão, contrapartida essa composta pelas contribuições das empresas residentes no Núcleo do Parque, pelas receitas de serviços e negócios promovidos no Escritório de Negócios e Projetos, pelas receitas dos serviços laboratoriais e pelas receitas advindas das empresas instaladas nos espaços que compõem o Nexus Living que inclui eventos, restaurantes, food trucks, lanchonete e lava rápido, estes empreendimentos, de atendimento direto ao público, foram fortemente atingidos pela atual crise e já sinalizaram necessidade de apoio com o rompimento e/ou suspensão de suas contribuições e atividades.

Todos os fatos acima citados provocarão impacto na arrecadação da APTSJC a valores que ainda estão sendo determinados, mas que já serão significativos no mês de abril podendo ser ainda mais significativo nos meses seguintes.

Ainda, temos como análise inicial, que as razões até aqui apresentadas são resultados de situações de caso fortuito/força maior, o que causará desequilíbrio no cumprimento das obrigações da APTSJC.

Assim, aproveitamos o contexto, as justificativas e as considerações apresentadas, para pleitear à PMSJC, por razão de caso fortuito e força maior, por intermédio de Vossa Senhoria, o que segue, com a devida formalização por meio de termo aditivo:

1. Utilizar a sobra de recursos apurados no dia 20 de maio para saldar despesas que venham ocorrer na competência do quarto ano do contrato;
2. Desobrigar a APTSJC do cumprimento da integralidade da contrapartida orçamentária relativa aos 3º e 4º anos do contrato, período compreendido entre 21/05/2019 e 20/05/2021; período no qual a contrapartida será limitada às receitas arrecadadas, em especial com as Contribuições Associativas efetivamente pagas pelos residentes, associados e pelos empresários das Galerias do Empreendedor;
3. Autorizar a APTSJC a ultrapassar a relação de 55% dos custos de mão de obra versus os aportes do Prefeitura na apuração total do contrato, já que a situação de manutenção dos empregos na APTSJC, dispendidos para o CG, no período poderá ser maior que as despesas

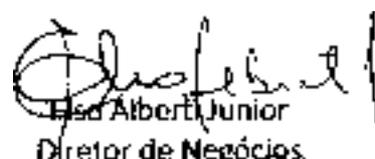


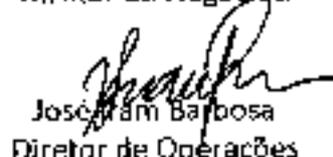
operacionais, podendo levar a uma relação de custo de mão de obra x valor total do Contrato superior a 55%, condição essa que infringiria a cláusula 6.8 do CG;

4. Autorizar a APTSJC a conceder, quando for o caso, programa de benefícios aos residentes e associados para mitigar os efeitos econômicos sobre o caixa destas empresas, utilizando os valores orçamentários provenientes da correção do contrato período 2019/2020 e 2020/2021;
5. Tratar o presente pleito em regime de urgência, nos termos do art. 3º do decreto municipal 18.476/20.

O presente pleito tem também o objetivo de alertar a PMSJC que a APTSJC, entidade gestora do Parque Tecnológico São José dos Campos por meio Contrato de Gestão 135/2017, está tomando medidas cabíveis para evitar a ocorrência de fatos que levem a inexecução do presente contrato, e que dessa forma tenha que se valer da cláusula 2.9 do referido Contrato, cláusula esta que estabelece que é dever da APTSJC “comunicar de imediato à Contratante a ocorrência de qualquer fato relevante para a inexecução do contrato, sob pena de aplicação das penalidades previstas”.

Atenciosamente,


Edson Albert Junior
Diretor de Negócios


Josétram Barbosa
Diretor de Operações



Prefeitura de São José dos Campos
SECRETARIA DE INOVAÇÃO E DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO

Ofício nº 008/SIDE/SG/2020
07 de Abril de 2020

Ao Senhor
Dr. Marco Antonio Raupp
Diretor Geral – Parque Tecnológico de SJCampos
Av. Dr. Altino Bondesani, nº 500 – Distrito de Eugênio de Melo
12247-016 | São José dos Campos - SP

Assunto: Aditivos ao Contrato de Gestão 135/2017

Senhor Diretor,

Conforme é de seu conhecimento, diversas reuniões e complementações de documentos foram realizadas, de forma que, em termos gerais, um novo aditivo contratual foi preparado para atender às solicitações contidas na carta APTS.IC 007/2020.

O aditivo Nº 6 e os apostilamentos do contrato contemplam de forma geral os itens 1 e 2 porém, em comum acordo e face aos acontecimentos supervenientes trazidos pela pandemia COVID-19 e seus impactos no ambiente orçamentário, ratificamos nossa posição conjunta com a Administração do Parque Tecnológico de São José dos Campos de postergar a discussão referente ao item 3.

Solicitamos que os projetos e orçamentos sejam mantidos atualizados, pois, havendo condição orçamentária responsável, é de interesse dessa Administração Municipal realizar os investimentos que venham a ser priorizados para ampliação ou melhoria das condições de trabalho no Parque Tecnológico de São José dos Campos como principal esforço de inovação em nosso município.

Atenciosamente,


Alberto Marques Filho
Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico