



**ASSOCIAÇÃO PARQUE TECNOLÓGICO  
DE SÃO JOSÉ DOS CAMPOS**

**Relatório de Execução  
Período 01/09 a 31/12/2020**

**Contrato de Gestão nº 135/17**

**Janeiro de 2021**

**PARQUE  
TECNOLÓGICO**  
São José dos Campos



## **Documento Confidencial**

O presente Relatório, é propriedade da Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos e destina-se exclusivamente à análise, por parte da Comissão de Avaliação do Contrato de Gestão nº 135/17. A divulgação das informações aqui previstas a terceiros ou sua utilização para outro fim que não o acima indicado, sujeitará o (s) infrator (es) à responsabilidade civil, administrativa e criminal, conforme a Lei.

Relatório elaborado em 10 janeiro de 2021.

## Sumário

<b>1. OBJETIVO:</b> .....	<b>IV</b>
<b>2. INTRODUÇÃO</b> .....	<b>IV</b>
<b>3. PRINCIPAIS REALIZAÇÕES DO PERÍODO EM CUMPRIMENTO ÀS METAS E PLANO DE TRABALHO ESTABELECIDOS NO CONTRATO:</b> .....	<b>IV</b>
<b>4. RESUMO DOS INDICADORES</b> .....	<b>IX</b>
<b>TABELA DE METAS E INDICADORES – REFERÊNCIA PLANO DE TRABALHO 7º TERMO ADITIVO</b> .....	<b>IX</b>
<b>5. EXECUÇÃO DO ORÇAMENTO – 2º QUADRIMESTRE DO 4º ANO (7º TA)</b> .....	<b>XIII</b>
5.1. INTRODUÇÃO .....	XIII
5.2. COMPOSIÇÃO DOS RECURSOS RECEBIDOS – 1º DE SETEMBRO A 31 DE DEZEMBRO DE 2020.....	XIII
5.3. EXECUÇÃO ORÇAMENTÁRIA.....	XIV
5.4. RELAÇÃO DOS FORNECEDORES PRESTADORES DE SERVIÇO PESSOA FÍSICA E PESSOA JURÍDICA .....	XVII
<b>6. CONCLUSÃO</b> .....	<b>XIX</b>
<b>ANEXOS</b> .....	<b>XX</b>

**Parque Tecnológico – São José dos Campos  
Associação Parque Tecnológico São José dos Campos  
Contrato de Gestão nº 135/17**

**Relatório de Atividades  
Período 01 de setembro de 2020 a 31 de dezembro de 2020**

**1. Objetivo:**

Este relatório tem o objetivo de apresentar as atividades desenvolvidas pela Associação Parque Tecnológico – São José dos Campos – APTSJC – no período de 01 de setembro de 2020 a 31 de dezembro de 2020, em cumprimento às cláusulas e ao plano de trabalho estabelecidos no Contrato de Gestão nº 135/17.

**2. Introdução**

Desde o início da pandemia de Covid-19, a gestão do Parque Tecnológico São José dos Campos vem se adaptando às novas condições operacionais, sanitárias, econômicas e legais, impostas pelos decretos dos poderes públicos, pelas demandas das instituições residentes, pelo bom senso e aprendizado acerca dessa doença e do comportamento do vírus.

Neste período, com todas as adaptações necessárias, a APTSJC manteve-se firme e o PqTec prosseguiu cumprindo sua missão de apoiar as empresas vinculadas e criar oportunidades de negócios.

Seguimos priorizando o controle ambiental e sanitário, com o objetivo de fazer todo os usuários a incorporar o conceito do “Parque sem vírus”. Vamos cumprir por muito tempo os protocolos de higiene e segurança estabelecidos por órgãos de saúde.

Vale enfatizar que a APTSJC segue atenta às novas demandas de um cenário pós-pandemia. Acreditamos que o ambiente do PqTec precisa ser ainda mais humanizado e adequado às necessidades das empresas no chamado “novo normal” que se estabelecerá.

Um modelo híbrido de interação e conexão começa a se estabelecer: esta fase tem proporcionado a todos nós uma curva de experiência no que diz respeito às ações online e à necessidade de iniciativas e eventos presenciais.

Estamos aprendendo a viver o físico e o digital simultaneamente e buscamos tirar o melhor dos dois universos para estimular empreendedorismo e inovação em todas as frentes.

**3. Principais realizações do período em cumprimento às metas e Plano de Trabalho estabelecidos no Contrato:**

O presente relatório está atualizado com o Plano de Trabalho referente ao 7º Termo Aditivo. A seguir, apresentamos nesta seção um resumo das principais realizações no período em conformidade com as metas, separados por requisito (os detalhes de cada realização constam no anexo I).

- 1. Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados:**

- Foram aplicados R\$ 1.761.670,23 de recursos próprios diretamente ao Contrato de Gestão – correspondente à Contrapartida APTSJC;
- Proposta APTSJC – Expansão do Coworking – EP. Deputado Estadual Sérgio Victor – Termo de Fomento assinado em 29/12/2020, recursos ainda não liberados;
- Proposta PMSJC em parceria com a APTSJC – Salas de Treinamento – em andamento;
- Patrocínio de Empresas Programa Nexus Living;
- Projeto de Mobilidade – Toyota Mobility Foundation (TMF) - em andamento;
- Projeto Internet das Coisas do PqTec – Agência Brasileiras de Desenvolvimento Industrial (ABDI) - em andamento;
- Projeto Setorial “Aerospace Brazil” – APEX Brasil – em andamento;
- A APTSJC desenvolveu e atualiza periodicamente o Radar de Chamadas – Trata-se de uma ferramenta que monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomentos, agências reguladoras e chamadas privadas que visam o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação;
- Principais Canais de Comunicação disponíveis:
  - [www.pqtec.org.br](http://www.pqtec.org.br);
  - [www.aerospacebrazil.com.br](http://www.aerospacebrazil.com.br);
  - [www.ticvale.org.br](http://www.ticvale.org.br);
  - [www.rmvaleti.com.br](http://www.rmvaleti.com.br)
  - [www.facebook.com/pqtecsjc](https://www.facebook.com/pqtecsjc);
  - [www.facebook.com/ticvale](https://www.facebook.com/ticvale);
  - [www.facebook.com/nexushubsjc](https://www.facebook.com/nexushubsjc);
  - [www.facebook.com/rmvaleti](https://www.facebook.com/rmvaleti);
  - [www.linkedin.com/company/pqtecsjc](https://www.linkedin.com/company/pqtecsjc);
  - [www.instagram.com/nexus.hub](https://www.instagram.com/nexus.hub);
  - [www.instagram.com/pqtecsjc](https://www.instagram.com/pqtecsjc);
  - [www.instagram.com/rmvaleti](https://www.instagram.com/rmvaleti);
  - [twitter.com/pqtecsjc](https://twitter.com/pqtecsjc);
  - [www.flickr.com/pqtecsjc](https://www.flickr.com/pqtecsjc);
  - Canal do Youtube:  
<https://www.youtube.com/channel/UCRcVdAm1YNdNdcccoXncuwg>
- 12 edições do Workshop Friday; 2 TechTalks; 1 edição do balcão 360º Gestão; 2 Pitch Stop Lab - no âmbito do Nexus Lab; 1 edição do Pizza de Quinta Papo de Primeira, 5 edições do Meeting With Corporates e 3 reuniões mensais – total 26 encontros realizados no período;
- Ampliação do Portfólio de produtos e serviços que utilizam metodologias ágeis (foco desenvolvimento tecnológico e mercadológico no Escritório de Negócios do PqTec): Programa Vocacional de Tecnologia e Programa de Transformação Digital;
- Taxa de ocupação 86,3%;
- 151 empresas / startups /Projetos residentes -
  - SELEÇÃO NEXUS STARTUPS 016/2020 – concluído no período – 86 inscritos – 16 startups aprovadas - 6 foram para o Nexus Growth Tech, 6 para o Nexus Growth Digital e 4 direcionados para o Nexus Lab;
  - Edital de Chamamento CE – Centros Empresariais referência Edital de Chamamento – Ato Convocatório CE 001/2020 – 3 empresas participantes - 2 foram para o Programa Nexus PDI (Vertical Pesquisa Desenvolvimento e Inovação) e 1 para o programa Nexus Scale Up;
- 161 Associadas aos APL’s Aeroespacial e Tecnologia da informação e Comunicação – AERO 85; TIC 64; TIC/AERO 12;

- Serviços de apoio no Núcleo do PqTec: Ampliação serviços de alimentação – Food Truck Lucia e Naldo, Melhorias - Nexus Living. Serviços Estratégicos disponíveis no período: Lava Rápido, 4WORLDS, Ana Cristina – Advogada, Bem Te Vi, Café do Barão, Food Truck Naldo e Lúcia, Envie Express, Icamp Marcas e Patentes, Orlando Seguros, Pizza ao Quadrado, Projeto Ecnotecno, Reali Consórcios, TOV Café e SHA / Oportunidade do Projeto de Integração da rede RNP e Projeto Mobilidade;
- 2. Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras:**
- Promoção da Cooperação:
  - Programa de Integração Universidade Empresa – Colmeia – Oportunidade Prêmio Bayer – ações em andamento no período;
- Interação Empresas | Universidades | ICT's – Projeto Mobilidade – Toyota Mobility – ações em andamento no período / Colmeia e Nexus University;
- Lançamento do Colmeia#Fast;
- Em andamento oportunidade Lei da Informática – Samsung e a Startup Nuvem Mestra;
- Mapeamento de Oportunidade – Agropolos;
- Realização de 2 edições dos Tech Talks (30/09 e 21/10) | 1 Edição do “Pizza de Quinta Papo de Primeira” (29/10) | 2 edições do Workshop Friday (23/10 e 13/11) – 179 participantes;
- Realização da 7ª RM Vale TI – Feira e Congresso de Tecnologia e Inovação (20 a 23/10) e do 4º Fórum da Indústria Espacial Brasileira. 100% Online - Desenvolvimento de uma plataforma online pelas empresas do APL TIC; Congresso e Rodada de Negócios;
  - 20 mil sessões no site;
  - + 50 reportagens;
  - Anúncios no G1, Meon e SP Rio Mais;
  - 550 posts nos canais: RM VALE TI, PqTec e parceiros;
  - 22 patrocinadores;
  - 23 apoiadores institucionais;
  - 8 Webinars prévios;
  - 24 painéis;
  - 97 palestrantes;
  - + 5 mil acessos à plataforma nos 4 dias do evento;
  - 360 reuniões na Rodada de Negócios;
  - 44 empresas ofertantes;
  - 35 âncoras.
- Assinatura de 1 acordo de cooperação internacional com o Northeast Indiana Innovation Center (NIIC);
- Ação de Exposição e Rodada de Negócios (oportunidade internacional) – Aeromart Toulouse 2020;
- Interlocuções – APEX, ABDI, ANPROTEC, IASP, CNPq;
- Continuidade Programa Nadcap;
- Total de projetos atendidos no CDM no período: 8 projetos, sendo 6 contratos executados; Total de projetos atendidos no Laboratório de Sistemas Críticos no período: 15 projetos, sendo 8 contratos executados; Laboratório EMI/EMC: 8 projetos, sendo 8 contratos executados;

- Projetos CDTCC e CDTASA em andamento;
- 3. Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico:**
- Parceria PqTec e Faculdade São Lucas Educacional – início das adaptações prediais. Previsão de início das aulas, 1º semestre de 2021;
  - Em andamento parceria Instituto Tecnológico de Aeronáutica, curso de aperfeiçoamento em Data Science. Previsão de início em 15/02/2021;
  - Levantamento universidades 2020, graduação e pós graduação: 1660;
  - Área Total: 32.573 m<sup>2</sup>– Disponível: 32.382 m<sup>2</sup>;
  - Realização de pesquisa junto a residentes. Apresentação ao CA – previsão março/2021;
- 4. Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte:**
- Calendário de Empreendedorismo - 12 workshops Friday, 5 edições do Meeting With Corporates, 2 TechTalks, 3 reuniões mensais, 2 pitch stop Lab e 35 atendimentos no Balcão 360º Gestão ONLINE, Nad Cap = aproximadamente 779 participações;
  - Nexus Growth - 15 startups receberam mentoria no período, 13 Nexus Scale-up;
  - Rodada de Negócios | Lear Corporations (25/11), Pitch Varejo – Rede Brasileira de APL's de TIC (25/11), participação na 13ª. Aeromart Toulouse, NadCap fase II, AirConnected – Digital Xperience (24 e 25/11);
  - O PqTec conta com 16 membros na Rede de Investidores atualmente - (1) Closed GapVentures, (2) Bossa Nova Investimentos, (3) Redpoint Ventures, (4) Hangar 8, (5) Crescera Investimentos, (6) MOV Investimentos, (7) MAYA Capital Primatec, (8) Anjos do Brasil, (9) Valetec Capital, (10) Spectra Investimentos, (11) Antera Investimentos (12) Yandeh, (13) Primatec, (14) DOMO; Novos - (15) Fundo do Grupo Ultra e (16) PoliAngels;
  - Pelo menos 07 projetos de empresas do Nexus avaliados por investidores – 1 aprovado (A startup HI! HEALTHCARE INTELLIGENC do programa Nexus Growth do Nexus, conquistou um aporte de R\$ 150.000,00 no programa O Anjo Investidor apresentado por João Kepler);
  - 1 acordo de cooperação no período – Rede Brasileira de APL's de TI;
  - Revisão OPP APL TIC;
  - Realização de aplicação de Metodologia de Acompanhamento de Residentes no período;
  - Nexus Hub | Residentes – 11 empresas graduadas no período – das 12 graduadas no ano de 2020, 8 permanecem no PqTec;
  - Finalizada a 1º fase da expansão do Coworking – acrescentando 4 novos módulos, salas de reunião e novo espaço Coworking (parcial), com capacidade para 6 novos postos de trabalho. A empresa Dom Rock entrou em novembro/2020.
- 5. Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico:**
- Oportunidade do Programa de Transformação Digital para Micro e Pequenas Empresas, em sinergia com o APL TIC – piloto em empresas do Programa Galerias do Empreendedor;
  - Apresentação de Soluções Cidades Inteligentes (22/10);
  - Oportunidade do Projeto de Mobilidade;

- Rodada de Negócios RM Vale TI 2020 – Participação da PMSJC via Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade e da Secretaria de Desenvolvimento Econômico;
  
- 6. Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças:**
  - A APTSJC permanece modelando e avaliando novas alternativas de transporte pessoal do PqTec para o centro da cidade, como alternativa ao transporte público existente, em prospecção;
  - Projeto de Mobilidade – Toyota Mobility Foundation (TMF);
  
- 7. Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido:**
  - Manutenções corretivas, segurança, limpeza e a conservação de áreas sob gestão da APTSJC prosseguiu neste período, reiteramos vulnerabilidade quanto às cercas perimetrais;
    - Término do corredor Nexus Living CE1;
    - Término reforma do painel poço artesiano;
    - Instalação de totens para recepção remota;
    - Manutenções elétricas diversas;
    - Novas instalações, manutenção de TI;
    - Manutenção da rampa de acesso aos cadeirantes;
    - Instalação de postes de segurança – estacionamento CE2;
    - Reforma Portaria;
    - Impermeabilização laje Unesp;
    - Adequação sala AEB;
    - Seguimos com o Programa Nexus Living;
    - A APTSJC permanece buscando oportunidades de fomento/orçamento para investimento;
  
  - Galerias do Empreendedor:
    - Limpeza e segurança recorrentes. Manutenções corretivas e CLBC do Campos dos Alemães em andamento;
    - Processo Seletivo Programa Galerias do Empreendedor – 100% de ocupação;
    - Acompanhamento das empresas no período;
    - Programa de Retomada (Cenário Covid-19);
    - Programa SEBRAE ENFRENTAR e INOVA;
    - Participação 7ª. RM Vale TI – tema varejo;
    - Programa de Transformação Digital;
    - Sem graduações no período;

#### 4. Resumo dos indicadores

### Tabela de Metas e Indicadores – Referência Plano de Trabalho 7º Termo Aditivo

Concluído para o período/ em andamento	
Em atraso	

Meta #	Indicador	Meta	Resultados / Apuração por período		
			21mai/31ago20	01set/31dez20	
1.1	Recursos de contrapartida, aplicados no Plano de Trabalho do Parque Tecnológico, a serem apresentados trimestralmente. (Ref. Anexo II – Plano Orçamentário)	≥ R\$ 5.221.193,29 no 4º ano (7º TA)	R\$ 1.155.828,98 (apurado do período)	R\$ 1.761.670,23 (apurado do período)	
1.2.1	Taxa de ocupação do PqTec	Anual ≥ 50%   média 4 anos ≥ 75%	87,24%	86,3%	
1.2.2	Nº de participantes nos processos seletivos (Nexus)	≥ 120 em 4 anos, sendo ≥ 75 ano	Batch 15/2020: 93 inscritos	Batch 16/2020: 86 inscritos   CE's 001/2020: 3	
1.2.3	Nº de associados APL's	≥ 120	168	161	
1.3	Nº Serviços Implantados no Escritório de Negócios do PqTec	≥ 1   ≥ 4 em 4 anos	0	2 – Programa Vocacional de	
1.4	Nº Serviços Implantados de Apoio Implantados no PqTec e entorno	≥ 1   ≥ 4 em 4 anos	1 novo e 1 melhoria	1 – Food Truck Lucia e Naldo	
1.5	Oportunidades de Recursos financeiros – Construção última etapa do projeto arquitetônico no Núcleo do PqTec – Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e oportunidades	-	-	
2.1.1	Nº de eventos realizados entre agências de fomento, empresas, universidades e projetos	≥ 1 ano	1	0	
2.1.2	Nº de interações realizadas entre universidades e empresas - projetos	≥ 4 ano	2	2	
2.1.3	Nº de eventos realizados para a apresentação de ofertas e demandas de P&D&I e negócios (entre residentes e APL's)	≥ 1 ≥ 4 em 4 anos	0	0	
2.2	Nº de credenciamentos obtidos ou habilitações obtidas – obtenção de recursos para aplicações em P&D&I	≥ 1   em 4 anos 1 em 4 anos	0 - Meta concluída	0 - Meta concluída	
2.3.1	Nº de projetos de P&D&I envolvendo empresas, universidades, institutos de pesquisa, sob a gestão do PqTec	≥ 1 ano   ≥ 4 em 4 anos	0 propostas	0 propostas – 2 projetos em andamento	
2.3.2	Prospectar um novo APL - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e oportunidades	-	-	

2.4	Interação estudantes e professores no desenvolvimento de Projetos no PqTec   Estratégia de Estímulo - Relatório de evolução dos processos - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	Estratégia de Estímulo (Colmeia) - Meta concluída / -	Estratégia de Estímulo (Colmeia) e Nexus University - Meta concluída / -
2.5.1	Nº Eventos Realizados congregando instituições de SJCampos e região para networkings	≥ 2 ano	3	3
2.5.2	RM Vale TI realizada anualmente – resultados	= 1 ano	-	20 a 23 de outubro/2020
2.6	Nº de acordos internacionais assinados com instituições congêneres no mundo	≥ 1   ≥ 4 em 4 anos	0	1
2.7.1	Nº de ações de capacitação; Nº feiras e/ou agendas internacionais - exportação	≥ 8 em 4 anos	2 / 0	1
2.7.2	Internacionalização de empresas residentes e/ou associadas - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	-	-
2.8.1	Inaugurar novos laboratórios / Manutenção de infraestrutura	≥ 1 em 4 anos	Meta concluída (Lab EMI/EMC) / -	-
2.8.2	Nº contratos e/ou convênios para uso dos laboratórios	≥ 10	8	17
2.9	Conectar laboratórios de universidades, ICT's e empresas - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	-	-
2.10.1	Criação de novos CDT's - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	-	-
2.10.2	Evolução anual – CDT's vigentes reestruturados - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	-	-
3.1	Atração de Universidades - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	-	-
3.2	Vagas Universidades - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	1760	1660
3.3	Área disponível no Núcleo do Pqtec	≥ 30.000 m <sup>2</sup> em 4 anos	31.697 m <sup>2</sup>	32.382 m <sup>2</sup>
3.4	Pesquisas/devolutivas realizadas e propostas encaminhadas ao Conselho de Administração da APTSJC	≥ 2 ano	0	Pesquisa realizada em nov/2020. OPP APL TIC
4.1	Nº de programas executados e Nº de participações – Programas de Capacitação (gestão, negócios, empreendedorismo)	≥ 1 ano / ≥ 200	5 programas / ≥ 650 participações	7 programas / ≥ 779 participações
4.2	Nº de programas implantados / Nº de startups, micro e pequenas empresas mentoradas	≥ 1 anual / Relatório de Resultados e Oportunidades	1 programas / 6 empresas	2 programas / 28 empresas

4.3.1	Nº de eventos/ações/oportunidades	≥ 2 ano	6	6
4.3.2	Nº de encontros entre empresas e agências de fomento e investimentos - oportunidades	≥ 2	1	2
4.4.1	Nº de encontros promovidos entre empresas e investidores / Nº de membros na rede de investidores / Parcerias com investidores e fundos de investimento.	≥ 2 / - / -	3 encontros / 14 membros na rede / 1 novo membro no período	9 encontros / 16 membros na rede / 2 novo membro no período
4.4.2	Nº de eventos de capacitação de empresas anuais / Nº de empresas participantes	≥ 1 anual / ≥ 30	2 / ≥ 325	2 / ≥ 36
4.5	Nº de projetos avaliados pelo investidor / Nº de projetos aprovados	≥ 5 no ano 4 / -	6 / 1	7 / 1
4.6.1	Nº de acordos e cooperações assinados com outros clusters	Até 4 em 4 anos	0	1
4.6.2	Oficinas de Planejamento Participativo – OPP realizadas/revisadas anualmente	= 1 ano	-	APL TIC
4.6.3	Diagnóstico de Maturidade Empresarial (MAEI, PAE, PME) realizados anualmente	1	Ciclo iniciado	Concluído para o período
4.7.1	Nº de empresas graduadas	≥ 9 em 4 anos	0	11
4.7.2	Nº de empresas graduadas que permaneceram na região	≥ 50% das graduadas no ano	0 – Graduada / -	64%
4.7.3	Nº de novos módulos ofertados para abrigar startups	8 em 4 anos	4 novos módulos + 1 coworking (parcial)	-
5.1	Nº de ideias de projetos inovadores apresentados de impacto e relevância para a cidade com a participação de empresas	≥ 8 em 4 anos	1 projeto/piloto em desenvolvimento	3 projetos apresentados
5.2	Oportunidades de ampliação das competências e soluções - Projeto Cidades Inteligentes - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	-	-
5.3	Propostas de projetos inovadores de empresas e instituições em sinergia com a PMSJC para demandas da municipalidade - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	-	-
6.1	Propostas de projetos de mobilidades urbana condizente com o Planejamento Municipal e o perfil das demandas existentes - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	-	-
6.2	Propostas de projetos na ZEPTEC que se adequam aos objetivos do PqTec – análise/avaliação para a PMSJC	Relatório de Avaliação	Meta concluída, à disposição da PMSJC	Meta concluída, à disposição da PMSJC
6.3	Divulgação para atrair novos empreendimentos no entorno do Núcleo do PqTec	≥ 2 / -	2 / -	-
7.1.1	Conservação da infraestrutura – Relatórios de acompanhamento	Relatório de Execução e Acompanhamento	-	-
7.1.2	Projeto de Melhoria – Relatório de acompanhamento dos projetos aprovados	Relatório de Execução e Acompanhamento	-	-
7.2	Criar ambientes com design e arquitetura inteligentes (estimular e propiciar trabalho flexível, inovação aberta, criatividade) – Relatório de Acompanhamento e Resultados	Relatório de Execução e Acompanhamento	-	-

7.3	Novas áreas de convivência para convívio e interação entre residentes e visitantes - Relatório de Acompanhamento e Resultados	Relatório de Execução e Acompanhamento	-	-	
7.4	Programas de sustentabilidade ambiental - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Execução e Acompanhamento	-	-	
7.5	Modernização dos sistemas de acesso e monitoramento de todo o Núcleo do PqTec – Relatório de Acompanhamento e Resultados	Relatório de Execução e Acompanhamento	-	-	
7.6	Limpeza e segurança noturna das unidades permissionadas Galerias do Empreendedor – Relatório de Acompanhamento	Relatório de Execução e Acompanhamento	-	-	

## 5. Execução do orçamento – 2º quadrimestre do 4º ano (7º TA)

### 5.1. Introdução

Este capítulo do relatório traz um detalhamento dos elementos que compuseram a execução orçamentária do 2º quadrimestre do 4º ano do contrato de gestão 135/2017.

O **item 5.2** apresenta a composição dos valores recebidos no período.

O **item 5.3** apresenta as receitas e despesas classificadas segundo as rubricas utilizadas para o controle interno, divididas em recursos aportados pela PMSJC e recursos de contrapartida aportados pela APTSJC. Ainda no item 4.3, os quadros seguintes apresentam um comparativo entre os valores orçados e realizados classificados segundo os elementos de despesas constantes do Anexo III – Plano de Custeio conforme preconiza o contrato.

No **item 5.4**, em atendimento de item específico da Cláusula 10.1 do Contrato de Gestão, apresentamos a relação dos fornecedores pagos sob a rubrica de despesas “Prestação de Serviços de Terceiros PF/PJ”.

### 5.2. Composição dos recursos recebidos – 1º de setembro a 31 de dezembro de 2020

Os recursos recebidos no período totalizaram R\$ 3,39 milhões e foram constituídos pela parcela recebida da PMSJC no valor de R\$ 1,62 milhão, pelo aporte de R\$ 1,77 milhão referentes à contrapartida da APTSJC, e pelos rendimentos financeiros do período no valor de R\$ 6,22 mil dos recursos da PMSJC e R\$ 93,70 reais dos recursos da contrapartida.

O recurso da PMSJC foi aportado em uma parcela, em 19 de outubro de 2020, referente à parcela do 2º quadrimestre do 4º ano já com o reajuste contratual deste período.

O recurso da contrapartida a APTSJC fez aportes conforme necessidade do contrato ao longo deste período apresentados na tabela a seguir:

Data	Valor Contrapartida (R\$)
08/09/2020	17.000,00
14/09/2020	74.000,00
21/09/2020	73.000,00
28/09/2020	110.000,00
28/09/2020	7.335,73
05/10/2020	64.664,27
13/10/2020	45.000,00
19/10/2020	184.000,00
26/10/2020	70.000,00
03/11/2020	57.000,00

09/11/2020	70.000,00
16/11/2020	100.000,00
23/11/2020	204.000,00
27/11/2020	100.000,00
30/11/2020	50.133,43
07/12/2020	60.000,00
14/12/2020	217.000,00
21/12/2020	264.890,98
<b>TOTAL</b>	<b>1.768.024,41</b>

### 5.3. Execução orçamentária

De setembro a dezembro foram gastos um valor total de R\$ 3,96 milhões que foram compostos por despesas de R\$ 2,20 milhões liquidadas com recursos advindos da parcela da PMSJC e R\$ 1,76 milhões com recursos de contrapartida.

Os quadros seguintes apresentam os dispêndios deste período de forma detalhada divididos em rubricas utilizadas no controle interno da APTSJC.

<b>CONTRATO DE GESTÃO - PMSJC - 4º ANO</b>				
		<b>1º QUADRIMESTRE</b>	<b>2º QUADRIMESTRE</b>	<b>TOTAL</b>
<b>SALDO INICIAL</b>		<b>704.825,39</b>	<b>1.683.879,95</b>	<b>704.825,39</b>
<b>RECEITAS</b>		<b>2.407.390,13</b>	<b>1.628.586,94</b>	<b>4.035.977,07</b>
Receita PMSJC	Receita PMSJC	2.403.034,10	1.622.364,45	4.025.398,55
RENDIMENTO	RENDIMENTO	4.356,03	6.222,49	10.578,52
IMPOSTOS	IMPOSTOS	-	-	-
<b>Despesas Operacionais</b>		<b>1.397.015,50</b>	<b>2.201.717,38</b>	<b>3.598.732,88</b>
Pessoal		450.970,62	1.184.564,30	1.635.534,92
Telefonia		13.783,81	5.628,26	19.412,07
Manutenção	PQTEC + GALERIA	143.210,37	85.978,92	229.189,29
Limpeza e Conservação		561.639,99	739.059,54	1.300.699,53
Cartórios, Correio e Entregas		5.719,16	2.587,87	8.307,03
Consumo		1.504,37	3.641,69	5.146,06
Viagens e Eventos		-	-	-
Serviços		86.925,84	137.245,25	224.171,09
Informatica		97.133,64	22.864,54	119.998,18
Marketing		19.152,32	15.956,67	35.108,99
Imobilizado		16.642,88	3.248,99	19.891,87
Banco		332,50	941,35	1.273,85
<b>Investimentos e Obras</b>		<b>31.320,07</b>	<b>-</b>	<b>31.320,07</b>
<b>Saldo Final</b>		<b>1.683.879,95</b>	<b>1.110.749,51</b>	<b>1.110.749,51</b>

## CONTRATO DE GESTÃO - CONTRAPARTIDA FINANCEIRA - 4º ano

		1º QUADRIMESTRE	2º QUADRIMESTRE	TOTAL
<b>SALDO INICIAL</b>		<b>510.674,34</b>	<b>35.772,47</b>	<b>510.674,34</b>
<b>RECEITAS</b>		<b>680.927,03</b>	<b>1.768.118,11</b>	<b>2.449.045,14</b>
Receita	Receita APTSJC	680.148,85	1.768.024,41	2.448.173,26
RENDIMENTO	RENDIMENTO	778,18	93,70	871,88
IMPOSTOS	IMPOSTOS	-	-	-
<b>Despesas Operacionais</b>		<b>1.155.828,90</b>	<b>1.761.670,23</b>	<b>2.917.499,13</b>
	Pessoal	1.110.842,79	1.326.399,32	2.437.242,11
	Telefonia	-	13.808,48	13.808,48
	Manutenção	8.943,28	97.652,15	106.595,43
	Limpeza e Conservação	2.144,02	60.016,58	62.160,60
	Cartórios, Correio e Entregas	2.562,10	5.646,53	8.208,63
	Consumo	5.501,06	9.289,78	14.790,84
	Viagens e Eventos	1.725,00	102.210,53	103.935,53
	Serviços	-	12.990,00	12.990,00
	Informática	4.288,69	37.924,85	42.213,54
	Marketing	9.198,66	89.745,09	98.943,75
	Imobilizado	9.645,00	4.434,00	14.079,00
	Banco	978,30	1.552,92	2.531,22
<b>Investimentos e Obras</b>		<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Saldo Final</b>		<b>35.772,47</b>	<b>42.220,35</b>	<b>42.220,35</b>

Considerando que; (i) encargos sobre folha de pagamento como férias e 13º são executados em data posterior ao seu período de vigência; (ii) devido à pandemia Covid-19 algumas despesas que estavam inicialmente programadas para o período de março a julho foram autorizadas a serem realizadas posteriormente, e; (iii) o fluxo de pagamento de algumas despesas, ocorrem no mês subsequente à sua realização, do total de gastos neste período, R\$ 31,60 mil correspondem a gastos relacionados ao período aquisitivo do 2º ano do Contrato de Gestão, e R\$ 321,70 mil a gastos do 3º ano.

Na sequência em atendimento da cláusula 10.3.1 deste contrato, são apresentados os dispêndios alocados pela natureza da despesa conforme Anexo III do contrato. Nestes quadros resta demonstrado o comparativo do valor orçado com o valor realizado.

Os valores acrescidos dos rendimentos financeiros não constam na coluna dos valores orçados e justificam eventuais estouros de rubricas.

Os remanejamentos autorizados pela PMSJC, bem como os recursos adicionais do 4º e 5º termos aditivos já estão contemplados nos valores lançados.

Também é importante ressaltar que ainda há gastos com encargos de pessoal de competência do ano II e do ano III ainda não ocorreram, bem como algumas atividades (e seus gastos relacionados) do 3º ano que foram postergadas por força da Pandemia Covid-19.

**ANEXO III - PLANO DE CUSTEIO  
CRONOGRAMA DE DESEMBOLSO - ANO II (21/05/2018 A 20/05/2019)  
CONTRATO DE GESTÃO**

Item	Categorias Economicas/Natureza das Despesas	PMSJC		
		ORÇADO	REALIZADO	<>
1	Pessoal e Encargos/Vencimentos e Salários	1.185.169	1.210.485	-25.316
2	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PJ	4.089.072	4.114.353	-25.281
3	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PF		0	0
4	Manutenção dos Serviços/Material de consumo	167.460	167.460	0
5	Manutenção dos Serviços/Despesas com locomoção e viagem	20.932	20.932	0
6	Investimento/obras e instalações	596.526	596.526	0
7	Investimento/Equipamento e Material Permanente	406.747	415.636	-8.889
TOTALS		6.465.905	6.525.392	-59.487

CONTRAPARTIDA APTSJC		
ORÇADO	REALIZADO	<>
4.570.113	4.587.264	-17.150
564.811	564.811	0
0	0	0
165.456	165.456	0
239.370	239.370	0
0	0	0
48.097	48.097	0
5.587.847	5.604.998	-17.150

**ANEXO III - PLANO DE CUSTEIO  
CRONOGRAMA DE DESEMBOLSO - ANO III (21/05/2019 A 20/05/2020)  
CONTRATO DE GESTÃO**

Item	Categorias Economicas/Natureza das Despesas	PMSJC		
		ORÇADO	REALIZADO	<>
1	Pessoal e Encargos/Vencimentos e Salários	1.387.233	1.430.308	-43.075
2	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PJ	3.599.154	3.553.484	45.669
3	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PF	0	0	0
4	Manutenção dos Serviços/Material de consumo	128.921	150.601	-21.680
5	Manutenção dos Serviços/Despesas com locomoção e viagem	26.761	26.761	0
6	Investimento/obras e instalações	499.979	499.979	0
7	Investimento/Equipamento e Material Permanente	25.953	25.953	0
TOTALS		5.668.000	5.687.086	-19.086

CONTRAPARTIDA APTSJC		
ORÇADO	REALIZADO	<>
5.078.373	4.938.008	140.365
765.112	765.112	0
0	0	0
196.453	196.453	0
222.578	222.578	0
0	0	0
7.860	7.860	0
6.270.375	6.130.010	140.365

**ANEXO III - PLANO DE CUSTEIO  
CRONOGRAMA DE DESEMBOLSO - ANO IV (21/05/2020 A 20/05/2021)  
CONTRATO DE GESTÃO**

Item	Categorias Economicas/Natureza das Despesas	PMSJC		
		ORÇADO	REALIZADO	<>
1	Pessoal e Encargos/Vencimentos e Salários	3.229.406	1.508.828	1.720.579
2	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PJ	2.342.057	1.402.191	939.866
3	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PF	0	0	0
4	Manutenção dos Serviços/Material de consumo	200.000	40.895	159.105
5	Manutenção dos Serviços/Despesas com locomoção e viagem	20.000	0	20.000
6	Investimento/obras e instalações	0	0	0
7	Investimento/Equipamento e Material Permanente	30.000	18.096	11.904
TOTALS		5.821.463	2.970.009	2.851.454

CONTRAPARTIDA APTSJC		
ORÇADO	REALIZADO	<>
3.509.440	2.047.625	1.461.815
1.481.753	398.603	1.083.150
0	0	0
100.000	66.712	33.288
80.000	7.531	72.469
0	0	0
50.000	12.050	37.950
5.221.193	2.532.523	2.688.671

Em atendimento à cláusula 6.8 do Contrato, informamos que até a presente data o percentual gasto com pessoal em relação ao valor total já realizado do contrato de gestão é de 53,28%, ou seja, dentro do limite estabelecido de 55%.

No Anexo II apresentamos a relação detalhada de todas as despesas pagas tanto com os recursos da PMSJC quanto com os recursos da APTSJC.

#### 5.4. Relação dos fornecedores prestadores de serviço Pessoa Física e Pessoa Jurídica

<b>FORNECEDORES PRESTADORES DE SERVIÇO</b>
2S SOLUTIONS LTDA EPP
3FS CIDADE ARQUITETURA DESIGN E TECNOLOGIA LTDA
AGENDOR SERVICOS DE INTERNET LTDA
AGREGUE MULTISERVICOS - EIRELI
ALELO S.A
ALEX PAULO DE SIQUEIRA 18562392847
ALEXANDRE SERAO RIBEIRO - ME
ALMEIDA, PORTO ASSOCIADOS LTDA
ALVES ALVES FERRAGENS LTDA
ANDRESSA MORAES SILVA 22367695806
B T GOMES ME
BIOTEC SOLUCAO AMBIENTAL INDUSTRIA E COMERCIO LTDA
BRUNO GRILLO CASTELLO 32706503882
CAVAZZA PAISAGISMO LTDA
CIS-ERP SOLUCOES GERENCIAIS LTDA
CLARO S.A.
CLAUDEMIR NUNES RAMOS 10976946823
COMERCIAL O IMPERMEABILIZADOR LTDA ME
CONNECTA SERVICOS GERAIS LTDA.
CONSTRUTORA DEVINI
DALUZO CONST RUCOES LTDA - ME
DATALOGIX LTDA
DE BIASI AUDITORES INDEPENDENTES
DELTA RJA SOCIEDADE LTDA
DIEGO PONTOGLIO MENEGHETTI
DOCUSIGN BRASIL SOLUCOES EM TECNOLOGIA LTDA.
E.C.B. MOREIRA VIDEOS
EASY SOLUTIONES E SERVICOS LTDA
EDSON DOMINGOS CARDOSO
ELEVADORES ATLAS SCHINDLER LTDA
FABIO DELGADO ALVES - ME
FACEBOOK SERVICOS ONLINE DO BRASIL LTDA
FENIX SOLUCOES DIGITAIS LTDA ME
FLASHWORD SERVICOS DE TRADUCAO SIMULTANEA E INFORM
FOCCUS LASER
FRAMI BUFFET LTDA ME
GABRIEL KINOSHITA RAMOS 38397169857
GILSON DOS SANTOS RAMOS 15956349832

GOOGLE BRASIL INTERNET LTDA
GRACIANA DAS GRACAS CARDOZO SOUZA
H2O SOLUCOES EM AGUA LTDA EPP
HAWK SERVICOS ADMINISTRATIVOS, PUBLIC E FOTOG LTDA
HUBSE TECNOLOGIA DA INFORMACAO LTDA
INDUSTRIA ROMI S.A.
INSTITUTO FILANTROPIA - IF
INTEGRACAO LAVANDERIA LTDA ME
K 3 SOLUCOES EM ARQUITETURA E ENGENHARIA EIRELI
L F RIBEIRO EXTINTORES
LOCAWEB SERVICOS DE INTERNET S/A
M. H. A. COSTA ENGENHARIA EIRELI
MARCIO MANFRE LAVA RAPIDO
MARGEN MEDICINA DO TRABALHO
MARIA GORETTI PORTO DE OLIVEIRA 21555253890
MECALOR SOLUCOES EM ENGENHARIA TERMICA LTDA
MEGASTEAM INSTRUMENTACAO MECANICA LTDA
MEON COMUNICACAO LTDA
MICRO ASSIST INFORMATICA LTDA
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA
N R EMPREITEIRA LTDA
OLIVEIRAS TRASLADOS TERRESTRES LTDA ME
PANTONE300 SISTEMAS LTDA - ME
PAULO ROBERTO FERRAZ - EIRELI - ME
PLOCAD INFORMATICA E COMPUTACAO GRAFICA LTDA
PLOCAD INFORMATICA E COMPUTACAO GRAFICA LTDA - EPP
PROMEC - VENT ENGENHARIA E COMERCIO LTDA
PRONTO VIDA EMERGENCIAS MEDICAS LTDA
R.R.V.M. COMERCIO E ASSESSORIA TECNICA EIRELI
RADIO E TV TAUBATE LTDA TV BAND VALE
SATOR SOLUCOES EM EVENTOS EIRELI
SCORPION MONITORAMENTO LTDA
SECURITY FACILITIES LTDA
SECURITY SEGURANCA LTDA
SMART FREE-S CONSULTORIA EM GESTAO EMPRESARIAL
SOUZARAUJO TREINAMENTO E CONSULTORIA EMPRESARIAL
SPRIO SERVICOS DE COMUNICACAO LTDA ME RADIO SP
STUDIO FBZ EQUIPAMENTOS DE ILUMINACAO LTDA.
T L Q DA SILVA TRANSPORTES ME
TELLES FREITAS LTDA
TEMARI EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS EIRELI
THYSSENKRUPP ELEVADORES AS
TV VALE DO PARAIBA LTDA - TV VANGUARDA SJC

UNIODONTO DE SAO JOSE DOS CAMPOS - COOP. TRABALHO
---

VALENTE FERRAMENTAS E EQUIP DE SEGURANCA LTDA ME
--

VALLE AMBIENTAL, ENGENHARIA E RESIDUOS LTDA
---

## 6. Conclusão

A APTSJC cumpriu as atividades e metas objeto do período do Contrato, com adaptações conforme repactuado, não sendo registrado nenhum outro óbice para a consecução do plano de trabalho vigente, além dos dispostos a seguir.

Todavia reiteramos estarmos presenciando um novo cenário que já apresenta impactos significativos, uma projeção de futuro ainda incerta, num momento de muita aprendizagem, adaptações e novos desafios, mas que estamos nos preparando para a cada dia mais estarmos mais robustos e estruturados.

Por fim, como compromisso, nos manteremos empenhando esforços, para nesta parceria, PMSJC e APTSJC, fomentarmos a pesquisa, a inovação, o empreendedorismo.

Os pontos mais importantes foram elencados no item 3 e um quadro resumo dos indicadores pode ser verificado no item 4 acima, sendo que o detalhe de cada meta/ação pode ser verificado no Anexo I.

## **Anexos**

## Anexo I – Acompanhamento de Metas

### Sumário

Meta (1.1).....	5
Meta (1.2.1) .....	7
Meta (1.2.2) .....	16
Meta (1.2.3) .....	26
Meta (1.3).....	42
Meta (1.4).....	46
Meta (1.5).....	51
Meta (2.1.1) .....	52
Meta (2.1.2) .....	54
Meta (2.1.3) .....	56
Meta (2.2).....	57
Meta (2.3.1) .....	58
Meta (2.3.2) .....	60
Meta (2.4).....	62
Meta (2.5.1) .....	64
Meta (2.5.2) .....	69
Meta (2.6).....	72
Meta (2.7.1) .....	79
Meta (2.7.2) .....	91
Meta (2.8.1) .....	94
Meta (2.8.2) .....	105
Meta (2.9).....	111
Meta (2.10.1) .....	116
Meta (2.10.2) .....	118
Meta (3.1).....	119
Meta (3.2).....	121
Meta (3.3).....	123
Meta (3.4).....	127
Meta (4.1).....	128
Meta (4.2).....	140
Meta (4.3.1) .....	142
Meta (4.3.2) .....	146
Meta (4.4.1) .....	147
Meta (4.4.2) .....	149
Meta (4.5).....	150
Meta (4.6.1) .....	152
Meta (4.6.2) .....	156
Meta (4.6.3) .....	159
Meta (4.7.1) .....	163
Meta (4.7.2) .....	170
Meta (4.7.3) .....	172
Meta (5.1).....	175
Meta (5.2).....	180
Meta (5.3).....	185
Meta (6.1).....	186

Meta (6.2).....	188
Meta (6.3).....	189
Meta (7.1.1) .....	190
Meta (7.1.2) .....	211
Meta (7.2).....	212
Meta (7.3).....	213
Meta (7.4).....	218
Meta (7.5).....	221
Meta (7.6).....	226
Meta (7.7).....	228

## **Acompanhamento de Metas**

**Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.**

**Enunciado 1.1: Ampliar o percentual de utilização de recursos próprios usados para o seu custeio, reduzindo o grau de dependência de recursos públicos da PMSJC, a partir da diversificação de suas fontes de recurso.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (1.1)</b>	Ampliar o percentual de utilização de recursos próprios e/ou de outras fontes adquiridos no contexto da Gestão e Operação do PqTec, usados para o custeio de suas atividades.
<b>Indicadores</b>	
Recursos de contrapartida, aplicados no Plano de Trabalho do Parque Tecnológico, a serem apresentados trimestralmente.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Promover ações no sentido de viabilizar fontes de fomento para consolidação e expansão do PqTec:</b>	
A APTSJC de forma recorrente busca estratégias e oportunidades para consolidar e expandir o PqTec seus Programas e ações.	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Proposta APTSJC – Expansão Coworking P&amp;D&amp;I – OBRAS, oportunidade de Emenda Parlamentar Deputado Estadual Sérgio Victor: Termo de Fomento assinado em 29/12/2020 – Valor Aprovado: R\$ 100.000,00 - Recursos ainda não liberados;</li> <li>• Proposta APTSJC em sinergia com a PMSJC – Adequação de Salas de Treinamento – OBRAS, oportunidade de Emenda Parlamentar Deputado Federal Eduardo Cury: Valor da Proposta R\$ 250.000,00 – Recursos empenhados – Projeto Básico em desenvolvimento e ajustes;</li> <li>• Patrocínio de empresas para o Nexus Living;</li> <li>• Projeto de Mobilidade – Toyota Mobility Foundation (TMF) – Em andamento;</li> <li>• Projeto Internet das Coisas do PqTec – Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial (ABDI) - Em andamento;</li> <li>• Projeto Cidades Inteligentes – Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial (ABDI);</li> <li>• Projeto Setorial “Aerospace Brazil” – APEX Brasil – Em andamento;</li> </ul>	

**A2. Acompanhar oportunidades de fomento e investimento de outras fontes, inclusive privadas e captar recursos:**

A APTSJC permaneceu no período atualizando e acompanhando as oportunidades pelo Radar de Chamadas – Trata-se de uma ferramenta com informações que são atualizadas periodicamente e que monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomento, agências reguladoras e chamadas privadas que visam o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa Desenvolvimento e Inovação, bem como eventuais oportunidades para infraestrutura. Também, articulou, participou de reuniões estratégicas, em busca de oportunidades.

**A3. Aplicar recursos de outras fontes adquiridos no contexto da Gestão do PqTec nas atividades do Contrato de Gestão:**

- Contrapartida no período: R\$ 1.761.670,23.

**Status de Execução da Meta/Indicador**

No período, foram aplicados R\$ 1.761.670,23 de recursos de contrapartida diretamente ao Contrato de Gestão nº 135/2017, transferidos à c/c 104117-7 do Banco do Brasil, agência 2315-5.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 1:** Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

**Enunciado 1.2:** Atuar para aumentar a sua atratividade e maximizar a ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico, por empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados, de serviços de apoio, e de oferta de facilidades às demais instituições instaladas.

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (1.2.1)</b>	Garantir a ocupação mínima anual de 50%, sendo que ao final de 4 anos deverá ter uma média anual de no mínimo 75% de ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico para empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados e de apoio às demais instituições instaladas.
<b>Indicadores</b>	
Taxa de ocupação do Núcleo Parque Tecnológico nos relatórios de gestão a serem apresentados conforme Contrato de Gestão.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Manter atualizados site e canais de comunicação:</b>	
<p>Sites:</p> <p> <a href="http://www.pqtec.org.br">www.pqtec.org.br</a>  <a href="http://www.aerospacebrazil.com.br">www.aerospacebrazil.com.br</a>  <a href="http://www.ticvale.org.br">www.ticvale.org.br</a>  <a href="http://www.rmvaleti.com.br">www.rmvaleti.com.br</a> </p> <p>Fanpages do Facebook:</p> <p> <a href="http://www.facebook.com.br/pqtecsjc">www.facebook.com.br/pqtecsjc</a>  <a href="http://www.facebook.com.br/ticvale">www.facebook.com.br/ticvale</a>  <a href="http://www.facebook.com.br/nexushubsjc">www.facebook.com.br/nexushubsjc</a>  <a href="http://www.facebook.com.br/rmvaleti">www.facebook.com.br/rmvaleti</a> </p> <p>Twitter:</p> <p><a href="https://twitter.com/pqtecsjc">twitter.com/pqtecsjc</a></p>	

LinkedIn:

[www.linkedin.com/company/pqtsecsjc](http://www.linkedin.com/company/pqtsecsjc)

Showcase: RM Vale TI

Instagram:

[www.instagram.com/nexus.hub](http://www.instagram.com/nexus.hub)

[www.instagram.com/pqtsecsjc](http://www.instagram.com/pqtsecsjc)

[www.instagram.com/rmvaleti](http://www.instagram.com/rmvaleti)

Canal do Youtube:

[www.youtube.com/pqtsecsjc](http://www.youtube.com/pqtsecsjc)

Flickr:

[www.flickr.com/pqtsecsjc](http://www.flickr.com/pqtsecsjc)

A equipe de comunicação do Parque Tecnológico São José dos Campos tem o foco promover a divulgação contínua de todas as ações voltadas ao PqTec, em especial as dos centros empresariais, centro de eventos e espaços promocionais, assim como de todos os projetos e programas criados e desenvolvidos para estimular e promover o crescimento das empresas e instituições vinculadas, como os de incubação e aceleração de startups e aqueles que geram conexão e competitividade com os atores do mercado nacional e internacional.

A equipe trabalha de forma estratégica, de forma a não somente divulgar, mas principalmente elevar a visibilidade do Parque Tecnológico e os programas aqui desenvolvidos, mantendo-o como referência no cenário nacional em empreendedorismo e inovação.

Para que o PqTec tenha uma comunicação relevante com todos os seus stakeholders, são utilizadas as principais ferramentas e estratégias de comunicação, que visam a construção e o posicionamento da marca Parque Tecnológico São José dos Campos, sempre com o objetivo de mantê-la atrativa.

Para tanto, atuamos em todas as frentes: assessoria de imprensa, conteúdo digital, relações públicas e governamentais, comunicação interna (também com as empresas instaladas), suporte para a participação em eventos e o desenvolvimento de materiais de divulgação como catálogos e folders. Para todas elas, a mensagem que desejamos passar é a de que o PqTec é o ambiente propício para o crescimento das empresas, para atração de negócios e para o desenvolvimento de ciência e tecnologia.

Todo o conteúdo criado é entregue à audiência por meio dos canais de comunicação do Parque e atinge um público composto por milhares de pessoas, entre empreendedores, estudantes, empresários e profissionais de diversas áreas ligadas de alguma forma à tecnologia e à inovação.

Esses números podem ser observados em nossas redes:

- a FanPage do Facebook contava em dezembro de 2020 com 7.995 contatos, com alcance de 400 mil pessoas;
- há 18.500 contatos no LinkedIn e 2.841 no Instagram, com alcance de mais 60 mil pessoas;
- nosso mailing qualificado tem mais de 20.000 contatos, para o qual são enviadas sugestões de eventos e ações do PqTec de toda natureza;

Toda divulgação tem em vista promover as iniciativas e ações que levam ao sucesso de nossas empresas, startups e instituições de ensino e pesquisa e mostrar as ações que geram sinergia e reforçam todos os aspectos que fazem do Parque um ambiente propício para instalação de empresas de base tecnológica, universidades e centros de pesquisa, desenvolvimento e inovação.

### SITE | REDES SOCIAIS

O portal [www.pqtec.org.br](http://www.pqtec.org.br) é atualizado diariamente, com notícias, agenda e informações de programas e ações diversas realizadas no âmbito do Parque. Os textos publicados no site são também distribuídos nas redes sociais do Parque e replicado nos canais de instituições parceiras.

Com isso, o acesso ao site tem crescido, aumentando a divulgação das ações do PqTec, a sua autoridade como marca e sua importância no ecossistema de inovação regional e global. O [www.pqtec.com.br](http://www.pqtec.com.br) não é apenas um site para a divulgação das ações do Parque mas também uma referência e fonte de pautas para veículos de imprensa regional e nacional.

No período de vigência deste relatório, o site teve alcance de 26.033 usuários. Foram publicados 58 textos no período, que podem ser acessados neste link:

<http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias>

### Gráfico 1 – Visão geral do público do site

Os dados foram extraídos da plataforma de monitoramento de tráfego Google Analytics. Indicam um número expressivo de visualizações de página no período de vigência deste relatório: foram mais de 94.000 page views.



### Relacionamento com mailing qualificado

O Parque Tecnológico também utiliza um mailing qualificado, formado por pessoas que têm relacionamento direto conosco – funcionários e estudantes das empresas e instituições vinculadas - e indireto – participantes de eventos no local e interessados em visitas e parcerias.

Esses contatos formam um extenso banco de dados, acionado nas mais variadas divulgações: desde eventos internos, organizados pelos diversos setores até para levar a uma audiência maior notícias e eventos de parceiros.

No período, foram produzidas 121 peças de e-mail, tanto para comunicação interna quanto para atração de público para os eventos virtuais realizados neste período quanto para promover as ações realizadas pelo Parque em prol das empresas.

Vale mencionar que a equipe de comunicação está se adequando à Lei Geral de Proteção de Dados (LGPD), que teve início de vigência em agosto de 2019, e trabalha em conformidade à Lei no que diz respeito ao tratamento e comunicação com seus contatos. A ferramenta de disparo de e-mail contratada pelo PqTec apresenta todos os requisitos necessários para garantir transparência no envio de conteúdo e possibilidade de nossa audiência escolher os tipos de conteúdo que deseja receber.

O novo site do PqTec, em desenvolvimento, também contempla Política de Privacidade e de Consentimento de uso de cookies e outros dados.

#### **TV CORPORATIVA**

Por meio de uma parceria com a Combo Midia Indoor - empresa sediada em Sorocaba (SP), o Parque Tecnológico tem sua TV Corporativa. Esse tipo de mídia é tendência em ambientes corporativos de todo o mundo e se torna mais um canal de comunicação entre o Parque, instituições e empresas residentes e visitantes. Além do conteúdo próprio, a TV conta com notícias de diversos parceiros, como UOL, Tecmundo, Voxel, Viaje Melhor, entre outros. No período desse relatório, foram predominantes conteúdos relacionados aos cuidados contra a Covid-19.

Há aparelhos de TV instalados no Hall de Eventos, Centro Empresarial 1, Nexus e recepção do prédio administrativo.

#### **COLUNA TECNOLOGIA E INOVAÇÃO – TV BAND VALE**

O PqTec tem a Coluna Publicitária Tecnologia e Inovação, exibida no Jornal da Tarde da TV Band Vale, todas as terças-feiras. O projeto tem o objetivo de dar visibilidade às tecnologias desenvolvidas pelas empresas vinculadas, além de dar publicidade das ações no desenvolvimento das empresas e startups e das iniciativas em prol da comunidade.

As pautas são pensadas junto aos coordenadores dos programas e dos diretores da APTSJC e têm abordagem totalmente jornalística: o critério de escolha está diretamente ligado à relevância da notícia para o ecossistema e para a sociedade.

No período deste relatório, foram exibidas 15 reportagens, que podem ser acessadas [neste link](https://www.youtube.com/playlist?list=PLtgEY05HgcOHahMfS4fLfWox9tSQgtqOt). (https://www.youtube.com/playlist?list=PLtgEY05HgcOHahMfS4fLfWox9tSQgtqOt)

Todo o conteúdo atingiu 3 milhões de impactos, de acordo com a emissora.

Além das reportagens, a emissora de tv exibe cerca de 80 vinhetas por mês do Parque Tecnológico como instituição de fomento ao desenvolvimento tecnológico e inovação, fortalecendo a associação da marca neste segmento pela sociedade.

### **EVENTOS ONLINE**

O PqTec intensificou a agenda de eventos online. No período foram realizados 16 webinars. Para todos eles, a equipe de comunicação ficou responsável pelo desenvolvimento da identidade visual e elaboração de todas as peças de divulgação, além dos press releases encaminhados à imprensa e textos-base de divulgação para parceiros.

No período, um destaque para a 7ª RM VALE TI, que ocorreu de 20 a 23 de outubro de forma totalmente online. A equipe de comunicação foi responsável por coordenar a identidade visual, peças gráficas de divulgação, assessoria de imprensa e transmissão do evento. Ao longo dos quatro dias, a plataforma do evento teve 4.300 acessos únicos.

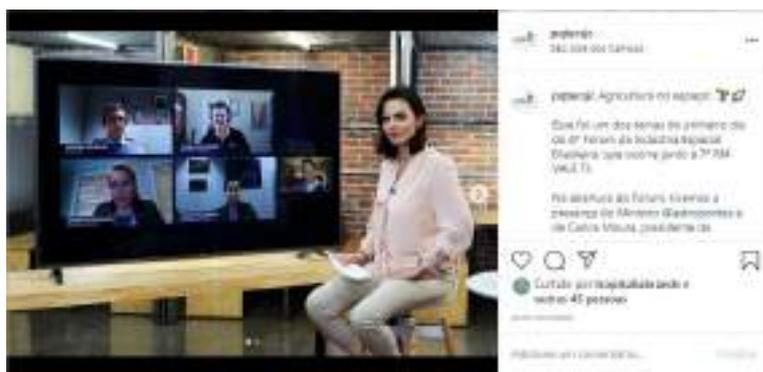
O site da RM VALE TI teve mais de 14 mil visitantes e mais de 69 mil visualizações de página.

A Fan Page do evento teve 1.015.314 impressões de página.

No Instagram do evento, houve mais de 99 stories e mais de 3.000 interações; 50 posts mais de 3.000 interações.

Foram disparadas 26 peças de e-mails para 20 mil contatos.

Exemplos de posts da RM VALE TI:





## OUTROS EVENTOS ONLINE

Durante o período do relatório, o Parque Tecnológico foi parceiro e divulgou 36 webinars de empresas e instituições com quem mantém relacionamento.

## PUBLICAÇÕES ESPECIAIS

Neste período, o Parque Tecnológico publicou dois Whitepapers, totalmente idealizados e desenvolvidos pela equipe de comunicação. O formato é indicado para divulgar projetos complexos, trazendo dados e referências científicas de forma direta e acessível a todos os tipos de público.

O Whitepaper divulgado em setembro abordou os primeiros resultados da Plataforma Virtual de Testbed em Internet das Coisas. Mais informações neste link:

<http://www.pqtec.org.br/n/803/pqtec-desenvolve-plataforma-virtual-de-testbed-em-internet-das-coisas>

O Whitepaper divulgado em outubro abordou os primeiros resultados do Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Águas e Saneamento Ambiental. Mais informações neste link:

<http://www.pqtec.org.br/n/843/pqtec-divulga-projetos-para-proteger-a-bacia-do-rio-paraiba-do-sul>

## COVID-19

No período, o Parque Tecnológico seguiu todos os protocolos recomendados pelas instituições de saúde e as determinações dos governos municipal, estadual e federal. A agenda de eventos e conexão entre as empresas seguiu intensa e toda migrada para o universo digital.

Além de estar à frente na comunicação interna e no compartilhamento de orientações oficiais, o departamento de comunicação passou a fazer uma curadoria de conteúdo específica, de modo oferecer suporte e informações às empresas vinculadas.

O PqTec também trouxe soluções e indicações de cursos, webinars, lives e outras formas de capacitação e informação para os mais de 20.000 contatos em suas redes sociais e outros 20.000 contatos cadastrados em seu mailing e ainda divulgou as ações diretas e indiretas das empresas e parceiros para combater o coronavírus.

Destacamos a **newsletter semanal** de oportunidades como financiamentos, incentivos, parcerias e desafios para o desenvolvimento de soluções para todos os setores da economia e contra a Covid-19, a fim de fortalecer o ecossistema. Um exemplo pode ser visto [neste link](https://mailchi.mp/pqtec/oportunidades-2-de-dezembro). (<https://mailchi.mp/pqtec/oportunidades-2-de-dezembro>)

O Parque ainda fez um **balanço de ações** dos 200 primeiros dias de quarentena, compartilhado como todos os contatos, divulgado em reportagens de diversos veículos da região e que pode ser visto [neste link](https://mailchi.mp/pqtec/pqtec-news-outubro). (<https://mailchi.mp/pqtec/pqtec-news-outubro>)

## **A2. Promover e/ou participar de eventos institucionais e de sensibilização, trazer comitivas estratégicas, buscar oportunidades de encontros temáticos para serem realizados no núcleo do Parque Tecnológico, podendo ser na modalidade virtual/digital:**

O PqTec recebe de forma recorrente comitivas, missões e visitas técnicas e institucionais, nacionais e internacionais, e as principais estão descritas nas metas a seguir deste relatório.

A APTSJC promove também, eventos temáticos e com oportunidades de sinergia com o PqTec.

Vale destacar, que entre setembro e dezembro, ainda que o PqTec tenha mantido suas atividades, em cumprimento aos decretos estadual e municipal que impuseram medidas restritivas no contexto do COVID-19, as atividades presenciais foram prejudicadas, reorganizamos as atividades relacionadas a eventos, e priorizamos as modalidades online.

Destaques de eventos no período:

RELATÓRIO DE EVENTOS (01 de setembro a 31 de dezembro de 2020)	
<b>SETEMBRO</b>	
CURSO DE MEDIÇÃO E DESENVOLVIMENTO DE COMANDO DE VÁLVULAS	24 E 25 DE SETEMBRO
<b>OUTUBRO</b>	

<b>NOVEMBRO</b>	
2 EME - ENCONTRO DE MOBILIDADE ELÉTRICA	01 DE NOVEMBRO
SEMINÁRIO DE MEDICINA BIOENERGÉTICA	20, 21 E 22 DE NOVEMBRO
IPA 2021 - NESTLÉ/GAROTO	20 DE NOVEMBRO
LANÇAMENTO L'ARRÉE CRÉATIVE COSMÉTIQUES NO VALE	23 DE NOVEMBRO
<b>DEZEMBRO</b>	
WORKSHOP DE SUSTENTABILIDADE - GAROTO CHOCOLATES / NESTLÉ	09 DE DEZEMBRO
CURSO DE EDUCAÇÃO PROFISSIONAL - CETEN	12 DE DEZEMBRO

**A3. Aumentar a oferta e qualidade dos serviços oferecidos pelo Parque Tecnológico:**

- Dentro do espaço de prestadores de serviços estratégicos temos no momento (31/12/2020) as seguintes empresas, realizando atendimento online:
  - 4WORLDS;
  - PROJETO ECOTECNO;
  - ENVIE EXPRESS;
  - ICAMP MARCAS E PATENTES;
  - ORLANDO SEGUROS;
  - REALI CONSÓRCIOS.
- Chegada em setembro do Food Truck LUCIA & NALDO, trazendo mais variedade e outros tipos de refeições ao público do Parque.



**A4. Aplicar técnicas de modelagem de negócios e mentorias no ambiente de incubação/coworking:**

Visando disponibilizar as ferramentas e conhecimentos necessários para que os empreendedores vinculados possam desenvolver o seu modelo de negócios, são realizados periodicamente edições do Workshop Friday, TechTalks, atendimentos pelo Balcão 360º, edições do Pizza de Quinta Papo de Primeira, Pitch Stop Lab e reuniões mensais.

No período de setembro a dezembro foram oferecidas: 12 edições do Workshop Friday; 2 TechTalks; 1 edição do balcão 360º Gestão (realizada em novembro); 2 Pitch Stop Lab - no âmbito do Nexus Lab; 1 edição do Pizza de Quinta Papo de Primeira, 5 edições do Meeting With Corporates e 3 reuniões mensais – total 26 encontros realizados no período. Cabe destacar, que todos os encontros foram realizados de forma remota. A tabela a seguir traz uma breve descrição de cada evento:

<b>Mês de Setembro</b>		
<b>Data</b>	<b>Evento</b>	<b>Nº de Participantes</b>
03/09	Reunião Mensal - O Cara em Quê?	40
04/09	Workshop Friday - Finanças 1	17
08/09	Meeting With Corporates - Live com a Distrito	47
11/09	Workshop Friday - Finanças 2	15
17/09	Meeting With Corporates - Nexus & The Bakery	35
18/09	Workshop Friday - Marketing Digital	35
24/09	Meeting With Corporates- Nexus & Ingenico	30
24/09	Pitch Stop Lab	13
25/09	Workshop Friday - Desenvolvimento e Gestão de Produto	17
29/09	Meeting With Corporates - Nexus & Acate	40
30/09	Tech Talks - LGDP para Desenvolvedores	59
<b>Mês de Outubro</b>		
02/10	Workshop Friday - Vendas	25
08/10	Reunião mensal - Brainstorm	28
09/10	Workshop Friday - LGPD	28
16/10	Workshop Friday - Construindo um site com Wordpress	25
21/10	Tech Talks - Integração do Design com Front - end	40
23/10	Workshop Friday - UX para startups validação e integração	20
29/10	36º Pizza de Quinta Papo de Primeira	39
30/10	Workshop Friday- Vendas Complexas - Spin Selling	25
<b>Mês de Novembro</b>		
05/11	Reunião Mensal - Pitch Perfeito	45
06/11	Workshop o lado jurídico do investimento em startup	22
13/11	Workshop Friday - Investimento Anjo	21
20/11	Workshop Friday - Captação de Recursos Públicos	15
25/11	Mentorias Balcão 360º - Gestão	35
26/11	Pitch Stop LAB	5
<b>Mês de Dezembro</b>		
01/12	Meeting With Corporates - Smartie Global	19
<b>Total</b>	<b>26 eventos realizados</b>	<b>740 participantes</b>

#### **Status de Execução da Meta/Indicador**

Taxa de Ocupação do Núcleo em 86,3%.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 1:** Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

**Enunciado 1.2:** Atuar para aumentar a sua atratividade e maximizar a ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico, por empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados, de serviços de apoio, e de oferta de facilidades às demais instituições instaladas.

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

<b>Meta (1.2.2)</b>	Atingir em 4 anos a média de 120 participantes por ano dos processos seletivos da Incubadora de Negócios do Parque Tecnológico e Centros Empresariais e, no mínimo, 75 por ano.
---------------------	---

<b>Indicadores</b>	
Número de participantes nos processos seletivos.	

### **Relatório das Ações/Atividades Realizadas**

#### **A1. Realizar 2 editais anuais da Incubadora do Parque Tecnológico e manter aberto o edital anual dos Centros Empresariais:**

##### **Processo de Seleção - Nexus Startups nº 016/2020**

Foi encerrado no dia 20 de novembro, o processo de seleção para novas startups e empresas nascentes de base tecnológica que desejavam ingressar nos programas Nexus Growth Tech e Nexus Growth Digital (016/2020). Puderam se inscrever e participar desta iniciativa, desde empreendedores com ideias ainda no papel até equipes com projetos já em desenvolvimento.

O processo de seleção foi encerrado com um **total de 89 startups inscritas** no qual **16 foram aprovadas**. Do total de aprovadas: **6 foram para o Nexus Growth Tech, 6 para o Nexus Growth Digital e 4 direcionados para o Nexus Lab**. A tabela a seguir traz uma breve apresentação dessas startups:

<b>Programa Nexus Lab</b>		
	<b>Nome</b>	<b>Projeto</b>
<b>1</b>	Gabriel José de Andrade Nogueira	G. Nogueira Personal Data Protection
<b>2</b>	Gabriel Mendes da Silva	DeTech

<b>Programa Nexus Growth Tech - Incubadora de Negócios</b>		
	<b>Nome</b>	<b>Projeto</b>
<b>1</b>	André Barra Dias	Squad Engenier

2	Daniel Resemini	Delta V
3	Daniel Arruda Groh	Cam&Go
4	Fábio de Monte Sena	Lume
5	Flávio de Oliveira Francisco	Genobiomas
6	Mariana dos Santos Souza	Eigendauer

Programa Nexus Growth Digital- Aceleradora de Ideias		
	Nome	Projeto
1	Antônio José Ferreira Júnior	Bem Online
2	Célio Martins Júnior	MECH4U
3	Christian Kern	Go Passeios
4	Derick Bezerra	AFarma
5	Itamar Rocha dos Santos	Gerencia Pedidos
6	Lucas Bertuluci Dias	Ubdent

Também tivemos duas startups que foram aprovadas diretamente via processo de seleção do programa Nexus Lab, que foi encerrado no dia 24 de novembro de 2020. Sua descrição é apresentada no quadro a seguir:

Programa Nexus Lab		
	Nome	Projeto
1	Marcos Paulo Corrêa	Coometals
2	Glauco Rossi Monaro Engelmann	Sensores Eletroquímicos

#### Processo de Seleção - Nexus Empresas 001/2020

No dia 13/12/2020 foi finalizado o Processo de Seleção – Nexus Empresas 001/2020, publicado no site do PqTec no dia 18 de maio de 2020.

A participação de empresas de base tecnológica (EBTs) e instituições nos programas Nexus Scale-Up, Nexus PDI e Nexus Base está alinhada com a missão institucional do Parque Tecnológico São José dos Campos de ser um agente promotor da pesquisa, ciência, tecnologia, inovação tecnológica e o empreendedorismo, visando ao desenvolvimento competitivo e sustentável.

No período de setembro a dezembro recebemos a **inscrição de 3 empresas no processo de seleção do Nexus Empresas**. Do total de empresas inscritas, 2 foram para o Programa Nexus PDI (Vertical Pesquisa Desenvolvimento e Inovação) e 1 para o programa Nexus Scale Up. A tabela a seguir traz a relação das empresas aprovadas:

Programa Nexus PDI		
	Nome	Projeto
1	Marcio Alencar	GSW Sistemas
2	José Leovigildo de Melo Coelho Filho	Ness Health

#### A2. Maximizar comunicação e marketing das Incubadoras e Centros Empresariais:

Indicadores:

Conversão de leads, engajamento de público, publicação na imprensa, relacionamento com parceiros.

#### **Redes sociais – conversão espontânea de leads**

Foram realizadas postagens sistemáticas e com argumentos planejados de setembro a dezembro sempre alinhadas a informações, cases, temas e imagens que fortalecem o relacionamento do público com o Parque Tecnológico.

Facebook:

Posts no período 102

Alcance 403.142

Seguidores: 7.995

LinkedIn:

Posts no período: 116

Alcance: 148.319

Seguidores: 18.591

Instagram:

Posts no período: 109

Alcance: 56.506

Seguidores: 2.841

Twitter:

Posts no período: 40

Impressões: 31.345

Seguidores: 879

YouTube:

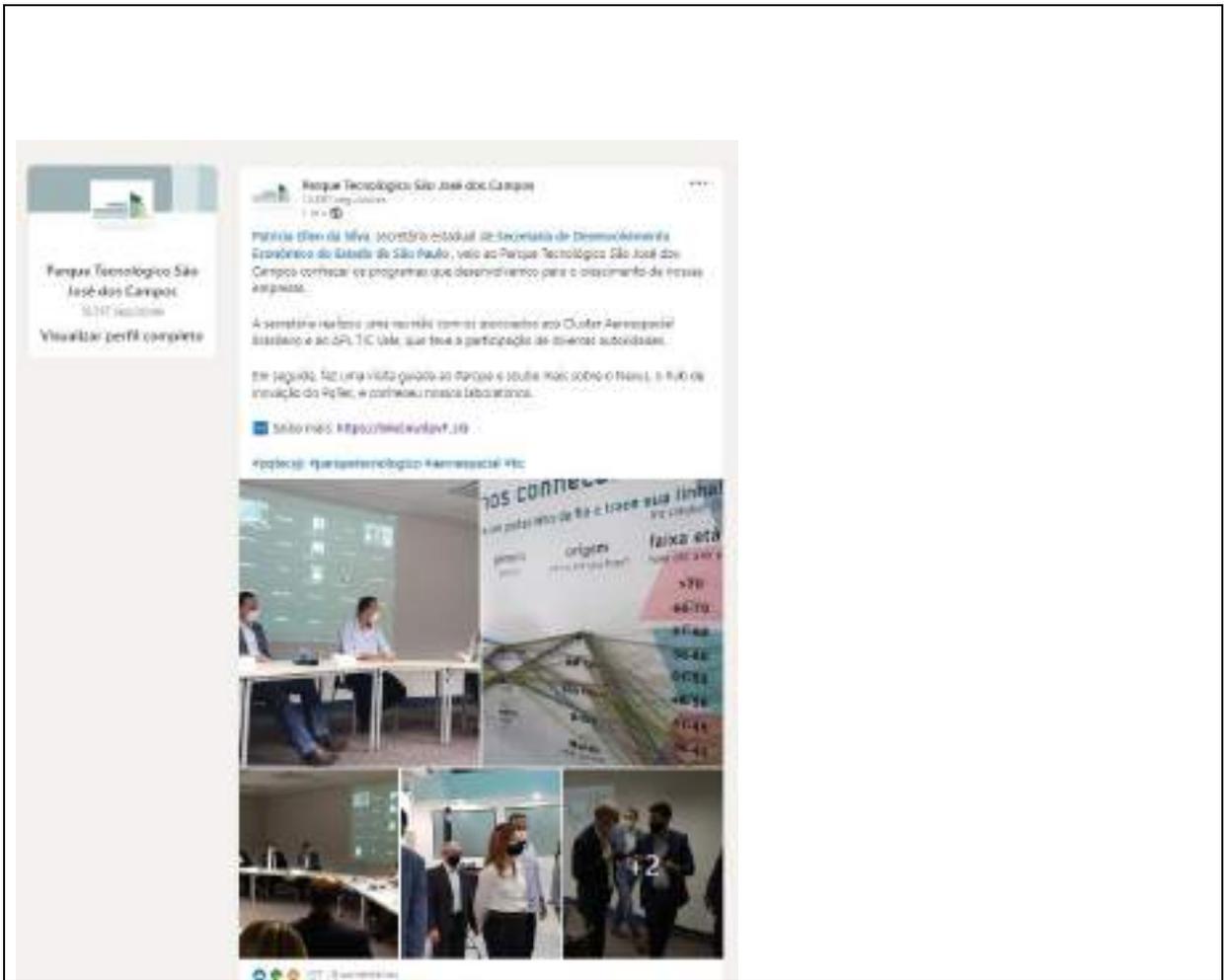
Posts no período: 76

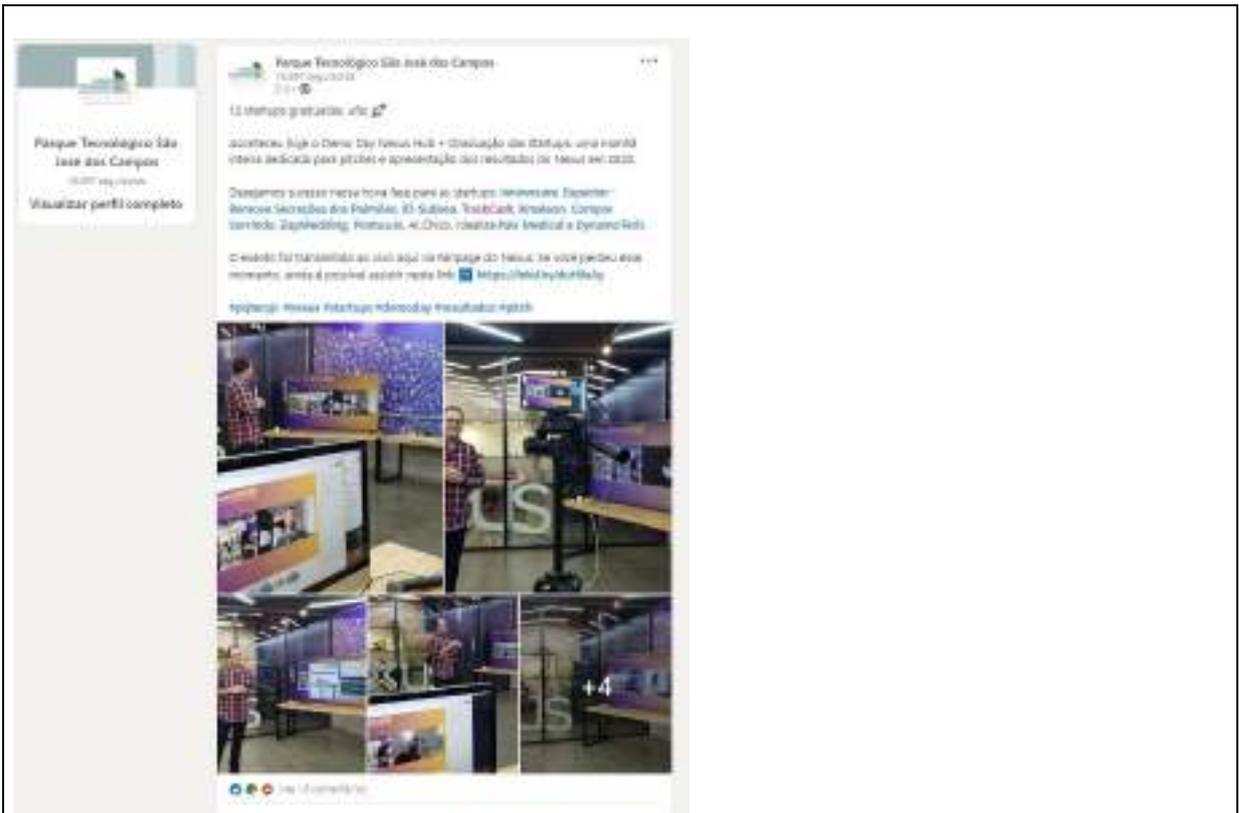
Alcance: 83.500

Inscritos: 808

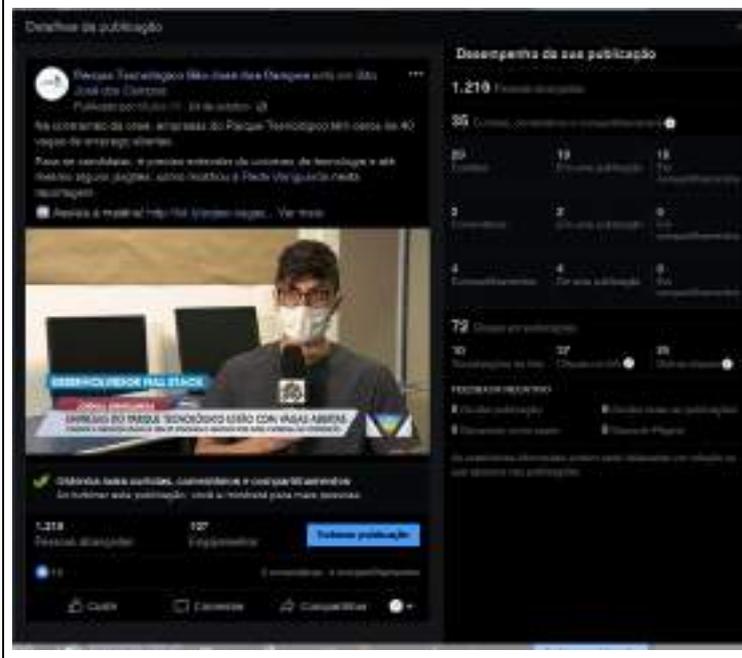
A seguir, colocamos aqui alguns exemplos de posts:

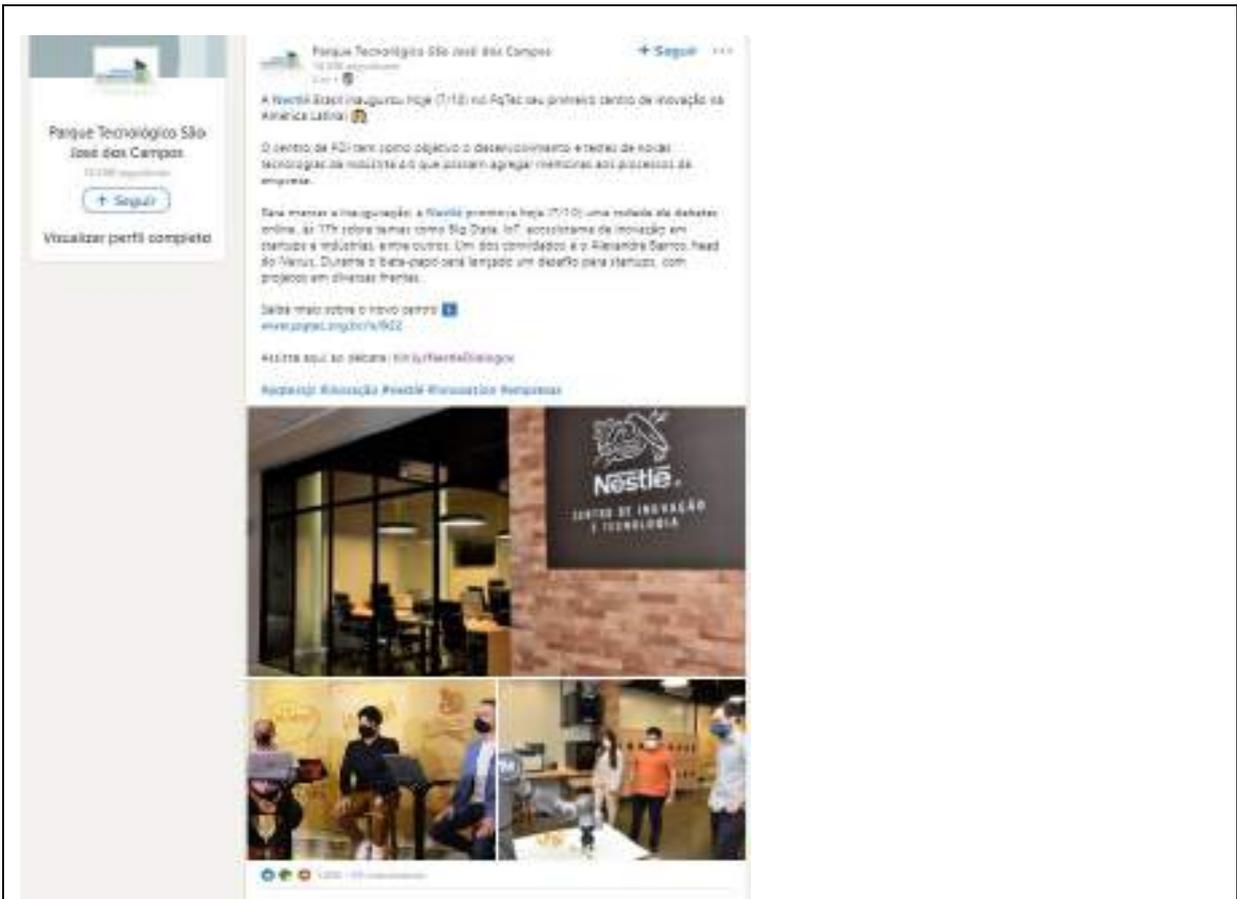
Grupo 1 – Exemplo de postagens que mostram o Parque como um ambiente dinâmico, que promove empreendedorismo e inovação em diversas frentes:





Grupo 2 - exemplo de postagens que mostram o Parque como um ambiente de oportunidades de negócios





Grupo 3 – exemplos de postagens para fim de semana, com dias para nossa audiência, a fim de aumentar o engajamento das redes





### Releases e relacionamento com a imprensa

O relacionamento com a imprensa e instituições parceiras reforçam a marca do PqTec e unem forças para uma divulgação mais efetiva das ações realizadas pelo Parque, com o aval de canais com alta credibilidade e grande audiência. Porta-vozes da administração do PqTec, as empresas e startups do Nexus – hub de inovação do PqTec participaram de diversas reportagens na imprensa, corroborando para o cumprimento da meta estabelecida.

### Valoração do clipping

Um indicador da relevância do relacionamento com a imprensa é a valoração do clipping, isto é, uma estimativa de valores que seriam gastos com publicidade por uma exposição da marca em tempo e espaço equivalente à que ocorreu com mídia espontânea. Destacamos que a divulgação por parceiros e imprensa tem ainda mais valor, pois refere-se a conteúdo e informações que contam com o aval de outra marca de confiança da audiência.

No período, foram veiculadas 50 matérias que abordaram diretamente o Parque Tecnológico e seus programas.

Dessa forma, podemos estimar o valor de R\$ 600 mil em mídia espontânea de setembro a dezembro de 2020.

Alguns exemplos de reportagens do período:

Projeto de Transformação Digital desenvolvido pelo Parque Tecnológico nas Galerias do Empreendedor, em parceria com empresas do APL TIC VALE, foi matéria **no Jornal Nacional, da Rede Globo:**

<https://g1.globo.com/economia/pme/noticia/2020/12/21/pandemia-acelera-digitalizacao-dos-micro-e-pequenos-empresarios.ghtml>

A Nestlé Brasil inaugurou no PqTec, no dia 7/10, seu primeiro centro de inovação na América Latina. Por conta do relacionamento próximo da comunicação do PqTec com a comunicação da empresa, o

Parque esteve em evidência em mais de 50 reportagens sobre a inauguração, como esta que saiu na revista Época Negócios:

<https://epocanegocios.globo.com/Empresa/noticia/2020/10/nestle-inaugura-centro-de-inovacao-com-foco-em-industria-40.html>

O Nexus – hub de inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos realizou o Batch#16, processo seletivo para novas startups e a **TV Vanguarda** fez matéria sobre a seleção.

<https://globoplay.globo.com/v/8894946/programa/>

A Plataforma Testbed em Internet das Coisas fez parte do caderno sobre Indústria 4.0 no jornal **Valor Econômico**

<https://valor.globo.com/publicacoes/suplementos/noticia/2020/10/23/conceito-de-industria-4-0-avanca-na-crise.ghtml>

PqTec foi apresentado como ambiente de oportunidades em matéria da **TV Vanguarda**, sobre vagas de trabalho

<https://globoplay.globo.com/v/8962669/>

A agenda de prévias sobre Tecnologia e Inovação da 7ª RM VALE TI foi publicada no site da **Forbes**

<https://forbes.com.br/forbes-insider/2020/09/mentoria-com-tallis-gomes-sap-now-brasil-lgpd-mobilidade-smart-cities-muito-mais/>

### **A3. Promover ações junto ao Público-Alvo, como palestras, apresentações junto a universidades:**

#### **Nexus University**

Programa de aceleração de ideias desenvolvido pelo Nexus com o objetivo de estimular o empreendedorismo e a conexão com as universidades. A iniciativa possui dois eixos de atuação: o eixo Acelera desenvolvido em parceria com a UNESP e a Anhanguera e o eixo Talentos realizado juntamente à FATEC.

No âmbito do eixo Acelera, com intuito de contribuir para a criação e desenvolvimento de novas ideias de negócios no ambiente acadêmico, o Head do Nexus, Alexandre Barros esteve presente de forma remota na faculdade Anhanguera no dia 04 de setembro para a realização de um Kick-Off e disseminação da cultura da Inovação entre os alunos dos cursos de gestão e inovação. Já no dia 16 de outubro foi realizada uma palestra com o empreendedor Michel Zreik da startup Lá Vem Bebê, graduada no Nexus, para apresentação de sua trajetória empreendedora e dos aprendizados obtidos nessa jornada. Para fechar o projeto, no dia 27 de novembro foi realizada a banca de avaliação de pitch das ideias, onde estiveram presentes o Head do Nexus, Alexandre Barros e os empreendedores Michel Zreik da Lá Vem Bebê e Iuri Rodrigues da startup Emanda também vinculada ao Nexus. Na ocasião, foi possível conhecer os projetos desenvolvidos ao longo da disciplina, apresentar o Nexus e



fornecer feedbacks e orientações para que os alunos possam desenvolver suas habilidades empreendedoras.

Com este mesmo objetivo, em parceria com a Faculdade Unesp, no dia 06 de outubro foi ministrada a palestra com o tema: “Tenho uma ideia, por onde eu começo”, para os alunos da turma de Administração. Além disso, no dia 27 de outubro, Alexandre Barros deu uma aula abordando os conceitos de: Pitch, Modelo de Negócio Canvas e Proposta de Valor. E para encerrar o ano letivo, participou também como jurado, no dia 17/12, da banca final de avaliação dos projetos desenvolvidos.

Em parceria com o Colégio Planck, Alexandre Barros participou como jurado no dia 10 de novembro do Evento Summit Planck de Startup & Empreendedorismo. O evento teve como objetivo apresentar os projetos/startups idealizados pelos alunos e executados durante o período inicial presencial, em março, em Planck Home School.



Já no eixo Talentos foi realizado no dia 17/12 uma live de apresentação do Portal de Oportunidades da Fatec SJC. A plataforma tem como objetivo aproximar e acelerar o processo de contratação de Alunos da FATEC SJC. O evento foi exclusivo para as startups e empresas residentes no Nexus e buscou trazer uma apresentação da plataforma desenvolvida e algumas orientações para que os empreendedores possam realizar o mapeamento e a prospecção de talentos para o seu time.

### **Programa Colmeia**

No dia 08 de dezembro de 2020, foi promovida a Edição Workshop Mobilidade do Programa Colmeia, que trata da integração Universidade – Empresa, com as participações do Secretário de Mobilidade Urbana de SJC, Paulo Guimarães, Gerente de P&D da Toyota (TMF), William Chernicoff, startups e

universidades, para conversarem sobre o cenário atual de mobilidade, e as previsões possíveis para o futuro a curto, médio e longo prazo.

Esse evento busca auxiliar a compreensão de novos projetos e cenários, para que graduandos, pós-graduandos, e a sociedade em geral, reconheçam as iniciativas e pontos de vista atuais. Essa interação tem como objetivo gerar novos projetos, que podem contar com o apoio do ecossistema do PqTec, pois o Programa Colmeia foi idealizado com esse intuito baseado em dois principais pilares, novos projetos para essa integração, e formação avançada, com a demanda individual e de mercado.

#### **A4. Promover programa de aceleração de ideias junto às instituições de ensino da região:**

No âmbito do Nexus University é desenvolvido o Acelera, que tem como objetivo contribuir para a criação e desenvolvimento de novas ideias de negócios no ambiente acadêmico. Por meio do programa foram realizadas as seguintes ações:

- **Faculdade Anhanguera:** O Head do Nexus, Alexandre Barros realizou um encontro no dia 04 de setembro de forma remota com a Faculdade Anhanguera. Na ocasião foi realizado um Kick-Off e a disseminação a cultura da Inovação entre os alunos dos cursos de gestão e inovação. Já no dia 16 de outubro foi realizada uma palestra com o empreendedor Michel Zreik da startup Lá Vem Bebê, graduada no Nexus, para apresentação de sua trajetória empreendedora e dos aprendizados obtidos nessa jornada. No 27 de novembro foi realizada a banca de avaliação de pitch das ideias, onde estiveram presentes o Head do Nexus, Alexandre Barros e os empreendedores Michel Zreik da Lá Vem Bebê e Iuri Rodrigues da startup Emanda também vinculada ao Nexus. Na ocasião, foi possível conhecer os projetos desenvolvidos ao longo da disciplina, apresentar o Nexus e fornecer feedbacks e orientações para que os alunos possam desenvolver suas habilidades empreendedoras.
- **Faculdade Unesp:** no dia 06 de outubro foi ministrada a palestra com o tema: “Tenho uma ideia, por onde eu começo”, para os alunos da turma de Administração. Além disso, no dia 27 de outubro, Alexandre Barros deu uma aula abordando os conceitos de: Pitch, Modelo de Negócio Canvas e Proposta de Valor. E para encerrar o ano letivo, participou também como jurado, no dia 17/12, da banca final de avaliação dos projetos desenvolvidos.
- **Colégio Planck:** Alexandre Barros participou como jurado no dia 10 de novembro do Evento Summit Planck de Startup & Empreendedorismo. O evento teve como objetivo apresentar os projetos/startups idealizados pelos alunos e executados durante o período inicial presencial, em março, em Planck Home School.

#### **Status de Execução da Meta/Indicador**

Total de **89 empresas participantes** no processo seletivo para o Nexus Growth Tech e Nexus Growth Digital (Processo de Seleção - Nexus Startups nº 016/2020) e **3 empresas** para os programas Nexus PDI e Nexus Scale Up (Processo de Seleção - Nexus Empresas 001/2020).

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 1:** Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

**Enunciado 1.2:** Atuar para aumentar a sua atratividade e maximizar a ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico, por empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados, de serviços de apoio, e de oferta de facilidades às demais instituições instaladas.

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (1.2.3)</b>	Elevar a visibilidade e a confiabilidade das competências das empresas associadas aos APLs do PqTec a âmbito nacional e internacional, ampliando as possibilidades de negócios e atraindo novas empresas a fazer parte da Cadeia Produtiva dos APLs.
<b>Indicadores</b>	
Número de associados dos APL's $\geq$ 120.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Tornar o TICVALE uma referência em soluções de tecnologia da informação e comunicação:</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Número de Associados: No período, 06 novas empresas se associaram ao APL de Tecnologia da Informação e Comunicação (APL TIC): <ul style="list-style-type: none"> <li>○ I.Serv Consultoria Empresarial Ltda;</li> <li>○ Siemens Infraestrutura e Industria Ltda;</li> <li>○ Agrottools Gestão e Monitoramento Geo-Espacial de Riscos S/A;</li> <li>○ SOCIALME BENEFICIOS E SERVICOS S.A;</li> <li>○ ValeSystem;</li> <li>○ MRP Smart Solutions.</li> </ul> </li> </ul> <p>Encerramos o período com 76 empresas associadas ao APL TIC.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Reuniões de Prospecção de Associados: Faz parte do trabalho de gestão do Cluster expandir o número de associados ao programa visando seu desenvolvimento e fortalecimento, desta forma ganhamos cada vez mais representatividade na região no estado e no país. Nos últimos meses dentre a agenda de eventos e ações desenvolvidas pelo</li> </ul>	

APL também recebemos empresas interessadas em se associar ao programa, são elas: Brian, Autonomouz e 6D Drones.

- Reuniões Bimestrais de Associados:

No dia 16 de dezembro realizamos a última reunião de associados do ano. Ao todo 18 empresas participaram de forma remota e puderam avaliar as atividades desenvolvidas ao longo de 2020. Os desafios para transformar as ações presenciais em virtuais existiram, principalmente no que diz respeito a oportunidades de negócio, mas a tecnologia foi o ponto chave para que pudéssemos seguir com os trabalhos para o Cluster.

Na reunião, Marcelo Nunes, coordenador do APL, pode relembrar as ações de destaque realizadas em 2020 com o apoio de uma apresentação em retrospectiva. Não somente os acontecimentos, mas o envolvimento dos associados foi destacado nesta apresentação. A reunião foi gravada e disponibilizada para todos os associados e principalmente para aqueles que não puderam participar.



- Feiras, Missões e Eventos:

### **Participação do APL TIC no 13ª AEROMART TOULOUSE**

O projeto setorial Aerospace Brazil, executado pelo Departamento de Desenvolvimento de Negócios Internacionais no Parque Tecnológico São José dos Campos em parceria com a Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex-Brasil) promoveu, entre os dias 1 e 9 de dezembro, a participação de 6 empresas no Aeromart Toulouse.

Focado na indústria aeroespacial, o evento visa conectar OEMs e seus fornecedores Tier 1 e 2 com fabricantes e prestadores de serviços da aviação civil e de defesa, por meio de reuniões individuais. Esta edição foi realizada de maneira online e contou com uma plataforma personalizada para que os participantes pudessem interagir por meio de exposições virtuais, reuniões b2b e webinars.

Representando o APL TIC a GSW, empresa especializada em gerar soluções para o gerenciamento e controle de processos e negócios, participou do evento. Marcio Alencar, gerente de desenvolvimento da GSW, destacou a facilidade de conexão com as empresas. “Um dos principais valores do evento é

a abertura da rede de contatos que possibilita conversar com empresas que dificilmente teríamos acesso”.

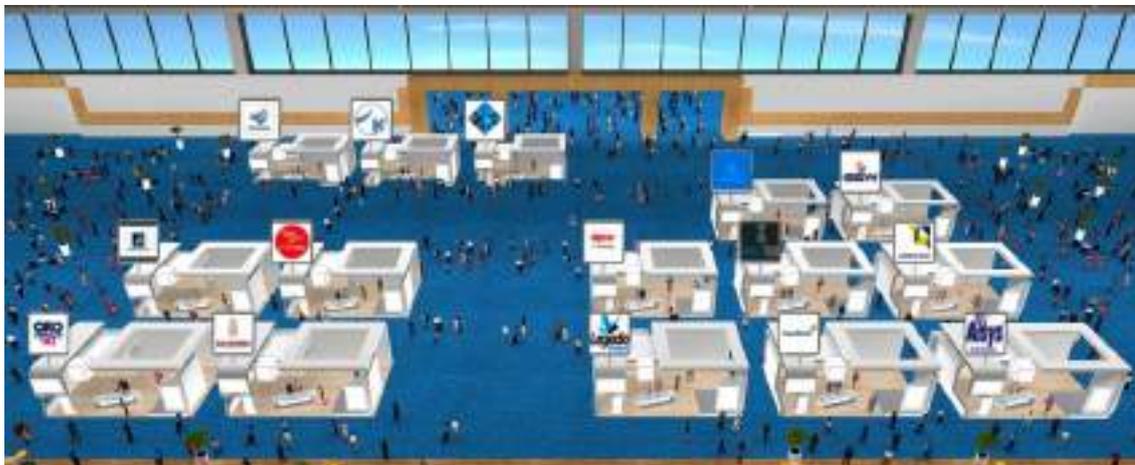


Imagem da área virtual de exposição do evento.

- Capacitações, Webinars, oportunidades de fomento para as empresas:

#### **Trilha Vocacional SEBRAE**

Entre os meses de setembro e novembro o Parque Tecnológico em parceria com o Sebrae, executaram o Programa Vocacional de Tecnologia. Direcionado para as micro e pequenas empresas vinculadas ao PqTec, o programa tem como objetivo acelerar a transformação digital, oferecendo capacitações, consultorias, metodologias ágeis e acesso a novos mercados. Ao longo de dois meses, as 22 empresas selecionadas tiveram a oportunidade de participar gratuitamente de uma trilha de aprendizado online, abordando temas relevantes como Estratégia ágil com OKR (Objectives and Key Results), Internacionalização, Pitch, Design Thinking e Inbound Marketing.

No total, 22 empresas ligadas aos programas do Parque Tecnológico participaram desta trilha de capacitação, sendo 09 delas associadas ao APL TIC VALE: Hubse; Liax, Kersys, MicroAssist, Youtan, Technite, Optimus, Imax e Saipher.

Abaixo a grade completa da trilha:

- ✓ 22 de setembro | ESTRATÉGIA ÁGIL COM OKR: OKR é uma metodologia de gestão focada em simplificar a definição e rastreamento dos objetivos e resultados-chave de uma empresa.
- ✓ Setembro | Consultoria Individual - PLANO ESTRATÉGICO DE VENDAS: Consultoria individual com foco no plano estratégico de vendas.
- ✓ 14 de outubro | PITCH: Como estruturar o melhor Pitch para a melhor oportunidade.

- ✓ 26 a 30 de outubro | DESIGN THINKING: Curso aborda as ferramentas e conceitos para inovar em sua empresa.
- ✓ Novembro | DESIGN THINKING: Consultoria individual com foco em validar as atividades que foram propostas na trilha.
- ✓ Novembro | INTERNACIONALIZAÇÃO: As oportunidades de internacionalização de negócios e dicas sobre os principais processos.
- ✓ 24 de novembro | INBOUND MARKETING: Você aprenderá sobre o processo de inbound marketing e sua aplicação, utilizando técnicas de atração, conversão, relacionamento e vendas.

Notícia: <http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/815/parque-tecnologico-e-sebrae-lancam-o-programa-vocacional-de-tecnologia>

- Outras oportunidades – visibilidade do Cluster:

#### **Visita da Secretária Estadual de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo**

No dia 18 de novembro o Parque Tecnológico recebeu a secretária estadual de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo, Patrícia Ellen, que realizou uma reunião com associados aos Cluster Aeroespacial Brasileiro e ao APL TIC Vale. O encontro ocorreu de maneira híbrida (online e presencial) e teve como objetivo apresentar os Polos de Desenvolvimento São Paulo, iniciativa que identifica potencialidades econômicas e impulsiona regiões por meio de ações de incentivo em tecnologia e qualificação. As cidades do Vale do Paraíba estão incluídas nos Polos Aeroespacial, Agritech e Serviços Tecnológicos, entre outros.

Durante a reunião, o Coordenador dos APLs Aeroespacial e de Tecnologia da Informação e Comunicação apresentou ações de destaque dos dois Clusters, e reforçou as frentes que poderiam contar com o apoio do governo estadual. Além disso, o Sr. Wagner Siqueira, representando os associados do APL TIC, fez uma breve apresentação reiterando a importância das ações já realizadas pelo Cluster e seu papel para o desenvolvimento econômico do estado.



Notícia: <http://www.pqtec.org.br/n/848/parque-tecnologico-recebe-reuniao-da-secretaria-estadual-patricia-ellen-com-empresarios>

### **Mapeamento de Cadeia de Valor APL TIC**

O mapeamento da cadeia de valor permite identificar os processos que agregam valor ao produto/serviço ofertado, com o objetivo de concentrar esforços em tais processos, visando a máxima entrega de qualidade e maximizando a produtividade.

No contexto de Cluster, o objetivo foi otimizar o conceito de rede de valor: construir um ecossistema colaborativo internamente e competitivo perante o mercado, ter um entendimento sintético das principais demandas de mercado e Capacidade individual e coletiva de entregas das empresas pertencentes ao Cluster TIC.

Abaixo as entregas deste mapeamento.

- Matriz de DEMANDA vs OFERTA para as respectivas verticais de atuação do APL TIC, com o cruzamento e comparativo das percepções de demandas e os itens ofertados entre esses cenários analisados;
- Diagnóstico do CANVAS PROPOSTA DE VALOR para as empresas do APL TIC e síntese do CANVAS do próprio APL TIC, identificando proposta de valor que acreditamos estar gerando para os clientes;
- SWOT para demonstrar as fortalezas, oportunidades, fraquezas e ameaças do Cluster.

Empresas participantes:

1. AgroTools
2. ATS - Aerothermal Solutions
3. CIS-ERP Soluções Gerenciais

4. DataBot Software Intelligence S.A
5. Datainfo Soluções em Tecnologia da Informação Ltda.
6. Datalogix Ltda
7. Dualsys Soluções em TI
8. Energy Telecom
9. Geo Pixel Geotecnologias Consultoria e Serviços Ltda
10. Grupo Embras
11. GSI - Gestão de Soluções Integradas
12. GSW Software
13. Hubse Tecnologia da Informação
14. Imersão Visual Software Ltda ME
15. Inexpron Tecnologia e Representação Ltda
16. i-Serv Consultoria Empresarial Ltda
17. Kersys Desenvolvimento de Sistemas
18. LIAX Tecnologia da Informação
19. Micro Assist
20. Necto Systems
21. Onetsistemas Ltda
22. OPENTECH Gestão e Segurança da Informação
23. Panda3
24. Proxion Solutions
25. Rancho Soluções em Tecnologia
26. Resultage (Trendz Soluções Ltda)
27. Rosenberger
28. RSX Tecnologia e Sistemas Ltda
29. SOCIALME
30. Subiter
31. SuperClient Solutions
32. Technite Consultoria em Soluções Digitais
33. Tecterra Geotecnologias e Meio Ambiente Ltda
34. TINNOVA
35. TrackCash
36. Vallid Tecnologia e Soluções Ltda

- Novas Parcerias:

**Treinamento em segurança cibernética Capture the Flag (CTF)**

Fomos convidados pela ABDI a compor uma Turma TICVALE no “Treinamento em segurança cibernética Capture the Flag (CTF)”. O treinamento foi realizado entre os meses de novembro e dezembro/20 gratuitamente, por meio de 3 sessões na modalidade de competição “gamificada”. As sessões de CTF foram realizadas utilizando recursos da plataforma SIMOC Cyber Range. No total 7 empresas do APL TIC participaram do treinamento: Omega 7; CSJ; IT Fast; Opentech; Dualsys; Proxion e Energy Telecom.



- Cases empresas:

Diante do atual cenário causado pela pandemia de COVID-19 e a sensibilização mundial, empresas e startups de base tecnológica buscam adaptar seus processos com o intuito de encontrar soluções para mitigar os impactos causados pelo novo coronavírus. Preocupado com os reflexos da pandemia, o Parque Tecnológico São José dos Campos, maior complexo de inovação e empreendedorismo do Brasil, tem apoiado e criado iniciativas para combater a COVID-19. Diversas empresas ligadas ao PqTec, se sensibilizaram com o atual cenário e estão liderando projetos, disponibilizando suas equipes e infraestruturas para auxiliar e desenvolver ações contra esta doença.

Abaixo soluções criadas pelas empresas associadas ao APL TIC:

### **GeoPixel**

A GeoPixel, empresa residente no PqTec e associada ao APL TIC Vale, desenvolveu a “Mapeia COVID-19”, uma solução de geointeligência. A plataforma é online e permite que os moradores da cidade se cadastrem gratuita e voluntariamente, fornecendo informações como idade, doenças preexistentes, sintomas relacionados à doença e viagens realizadas nos últimos 14 dias. Ao finalizar o cadastro, a localização é automaticamente identificada por sinal de GPS e plotada em um mapa do município, possibilitando que as autoridades identifiquem o grau de gravidade e risco de contaminação de cada cidadão.

Além disso, a ferramenta realiza o cruzamento dos dados cadastrados, proporcionando a visualização rápida e precisa de informações estratégicas por parte dos gestores, sendo possível saber onde estão localizados casos confirmados, pessoas dos grupos de risco e moradores que apresentam sintomas. A Prefeitura Municipal de Santo Antônio do Pinhal aderiu a plataforma para monitorar e atuar contra os possíveis casos de COVID-19 na cidade.

#### **Subiter**

A Subiter, startup incubada no Nexus - Hub de Inovação do PqTec e associada ao APL TIC Vale, desenvolveu o projeto Lince, uma solução não invasiva para monitorar a temperatura corporal em ambientes com alto fluxo de pessoas. O Lince permite uma triagem rápida em massa, sem necessidade de aproximação ou contato físico para a realizar o diagnóstico.

#### **Innovicare**

A Innovicare, startup acelerada no Nexus - Hub de Inovação do PqTec e associada ao APL TIC Vale, desenvolveu a solução de teleconsulta, permitindo que as clínicas oncológicas tenham autonomia em realizar consultas de rotina com seus pacientes de maneira remota e totalmente online, evitando uma possível exposição ao vírus. Também foi desenvolvido o aplicativo "Innovicare Paciente", onde pacientes em tratamento de câncer conseguem informar diretamente à sua clínica e ao seu médico os sintomas que estão sentindo após passarem por uma sessão de quimioterapia ou radioterapia.

#### **Onet Sistemas**

Empresa associada ao APL TIC VALE, criou uma plataforma online de business intelligence focado em healthcare. A plataforma "Painel COVID" proporciona o gerenciamento e acompanhamento de todo o ciclo dos casos suspeitos e confirmados de COVID-19, desde a entrada do paciente até a conclusão do caso (recuperação ou óbito). Além de gerir os dados cadastrais, a ferramenta, já está há 3 semanas em operação no Hospital Municipal Dr. José de Carvalho Florence, disponibilizando em tempo real informações estratégicas para auxiliar gestores municipais e das unidades de saúde a tomarem decisões baseadas em dados.

#### **Datalogix**

Empresa associada ao APL TIC VALE, desenvolveu uma solução de telemedicina, uma plataforma para conectar médicos e pacientes, evitando o deslocamento até o hospital. Ao todo mais de 1.500 atendimentos já foram realizados pelas Prefeituras de Carapicuíba, Guararema e Suzano.

### **A2. Ampliar a visibilidade do *Brazilian Aerospace Cluster*:**

- Número de Associados:

No período, ingressou 01 nova empresa ao APL Aeroespacial e Defesa (APL AERO):

- AERO CONCEPTS – Aeroespacial, Industrial e Defesa Ltda.

Encerramos o período com 97 empresas associadas ao APL AERO.

- Prospecção de Associados:

Encontra-se em andamento a prospecção com 7 possíveis empresas entrantes.

- Reuniões Bimestrais de Associados:

No que diz respeito a manutenção das empresas associadas e alinhamento geral do Programa, o APL Aeroespacial e Defesa realiza a cada dois meses a Reunião com os associados. As reuniões têm como objetivo fortalecer o grupo, provocar discussões gerais do setor, trocar experiências e melhores práticas; discutir assuntos de interesse comum e promover networking. No período, ocorreram duas reuniões:

No dia 28 de agosto a reunião bimestral contou com aproximadamente 40 participantes online. Na reunião, foram tratados os avisos e alinhamentos com relação as ações do período, sensibilização das empresas para a participação da feira AIRCONNECTEC e na ocasião, o Sr. Major Alex Mello do IFI – Instituto de Fomento e Coordenação Industrial, abordou informações e atualizações sobre a renovação do Ato COTEPE/ICMS. A última reunião bimestral de associados do ano aconteceu no dia 09 de dezembro, nas circunstâncias, apresentamos um retrospectivas das principais ações e atividades realizadas pelo Programa no decorrer de 2020. Participaram mais de 30 empresários associados do setor.

- Capacitações, Webinars, oportunidades de fomento para as empresas:

Em continuidade a série de webinars sobre tecnologias espaciais, realizamos dentro do período mais 02 eventos. No dia 09 de Setembro, “Espaço para mulheres”, foi o segundo webinar da série e debateu sobre a posição da mulher na ciência e tecnologia, em especial no setor espacial. As especialistas convidadas apresentaram as tendências e tecnologias que desenvolvem para a área, como monitoramento com uso de nano satélites para diversos setores da economia, uso de dados espaciais para combate ao mosquito Aedes Aegypt e o cenário do setor espacial brasileiro. O terceiro e último webinar da série aconteceu no dia 30 de Setembro sobre “Startups do Espaço” e contou com a participação de cinco especialistas do setor, que conversaram sobre as startups com soluções para o setor espacial, demandas e oportunidades para este segmento. Também apresentaram as tendências e tecnologias que desenvolvem para a área. O evento foi uma iniciativa do APL Aeroespacial e Defesa, em parceria com o Santa Catarina’s Center of Convergence for Aerospace Technologies e Agência Espacial Brasileira. O intuito da ação foi proporcionar um ambiente de debates para desmitificar o setor espacial.

O Parque Tecnológico São José dos Campos, por meio do APL Aeroespacial e Defesa e o Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social – BNDES, realizaram no dia 06 de Outubro uma Reunião de Apresentação sobre o PEAC - Programa Emergencial de Acesso a Crédito. O Programa teve como objetivo apoiar as pequenas e médias empresas, associações, fundações de direito privado e cooperativas, excetuadas as cooperativas de crédito, na obtenção de financiamentos ou empréstimos, através da oferta de uma garantia de 80% à instituição financeira concedente do crédito. O PEAC não é uma linha de crédito. É um programa de apoio via garantia. Visto que não é um programa emergencial, poderiam ser contratadas operações de crédito com garantia do PEAC até 31/12/2020. Se inscreveram para participar online 20 empresários associados do setor.

O Cluster Aeroespacial participou no dia 13 de outubro do evento “Fórum online - O futuro da Base Industrial Aeroespacial e de Defesa”. O evento aconteceu de 13 a 16 de outubro e foi uma

oportunidade de reunir executivos e gestores; empresas e empresários; profissionais e escolas e, associações e entidades governamentais e privadas. Neste dia, junto às instituições AIAB e a ABIMDE, o Cluster discutiu o “O Papel das Organizações, Agências e Associações da Indústria do Setor Aeroespacial diante do atual cenário de riscos e incertezas”. O evento foi de organização da empresa associada Aerospace BR, e-IMI (Information Management Institute) e a Sociedade Brasileira de Mentoria Sistêmica.

Como nas edições anteriores, o Parque Tecnológico foi mais uma vez parceiro e apoiador do 4º Fórum da Indústria Espacial Brasileira. Com o tema “Aplicações Espaciais”, o evento teve como proposta promover o desenvolvimento de diversas aplicações por meio da tecnologia espacial. Nesta edição, o evento foi realizado dentro da 7ª RM Vale TI, de maneira on-line e gratuita no período de 20 a 23 de outubro. Para promover a troca de experiências entre empresas nacionais e estrangeiras, o 4º Fórum da Indústria Espacial Brasileira realizou Rodadas de Negócios durante a programação. As rodadas são reuniões entre empresas, instituições de pesquisa, fundações e startups, com o objetivo de gerar oportunidades de negócios e desenvolvimento de ações em conjunto. A organização e coordenação da Rodada Negócios contou com o apoio do departamento de internacionalização do Parque Tecnológico. A oportunidade foi divulgada e disseminada para todo o ecossistema do Parque Tecnológico, bem como os associados do Cluster Aero.

No dia 29 de outubro, recebemos no Parque Tecnológico, através da indicação da Secretaria de Desenvolvimento Econômico de São José dos Campos a visita da empresa AERIS, fabricante de pás eólicas brasileira. O objetivo do encontro, foi apresentar a atuação da organização no Brasil e identificar empresas sinérgicas para desenvolvimento e novos produtos. No encontro, participaram as empresas associadas Akaer, Lace, Siatt e Tecplas.

Conforme anos anteriores, o APL Aero foi apoiador mais uma vez do evento denominado “Dia Q”. O “Dia Q” faz referência ao dia mundial da qualidade que foi instituído pela ONU em 1990 e comemora-se atualmente na segunda quinta-feira de novembro. O objetivo do evento é trazer a partir de apresentações de boas práticas a importância do tema para a produtividade e para a competitividade das organizações, além de aumentar a conscientização global com vistas ao crescimento e a prosperidade das empresas. Esse ano, fomos para a 4ª edição evento e o tema foi “Qualidade em um cenário de pandemia”, realizado de forma virtual através de plataforma de Webinar. O evento é de idealização e realização da empresa associado Vemax - Soluções em Manufatura e Projetos Industriais.

A convite do Estado-Maior da Aeronáutica (EMAER), participamos no dia 13 de novembro do “Seminário de empresas aeroespaciais para futuros adidos”. O objetivo foi apresentar aos futuros Adidos Militares da FAB os interesses da indústria aeroespacial, a capacidade produtiva e cenários prospectivos.

No dia 27 de novembro, o APL AERO participou do evento de lançamento do APL de Asas Rotativas, Drones e Defesa de Itajubá. Na oportunidade, como grandes representantes do setor, fomos

convidados para apresentar os Programas de APLs Aeroespacial e Defesa e Tecnologia da Informação e Comunicação.

O Parque Tecnológico, por meio do Escritório de Negócios e o parceiro Sebrae lançaram em Setembro 2020 o Programa Vocacional de Tecnologia. O programa foi desenvolvido exclusivamente para capacitar as empresas associadas ao Cluster Aeroespacial Brasileiro e vinculadas ao Parque Tecnológico que estão com dificuldade em mudar o seu modelo de negócio e passar pela transformação digital. No Programa Vocacional de Tecnologia, as empresas tiveram acesso gratuito a uma trilha de aprendizado com foco no cliente, geração de valor na entrega do produto final, estratégias de OKR (Objectives and Key Results), pitch, design thinking, inbound marketing e outros. No total participaram 22 empresas sendo 05 associadas ao APL AERO – Saipher; 3D Tecnologia; Escapamentos João Teclis, Legado Usinagem e Winnstal.

Visando atender as diretrizes prioritárias do Planejamento Estratégico Participativo do Cluster Aeroespacial – “acesso a novos mercados e novos clientes”, realizamos no período de Dezembro uma consulta junto aos associados para saber se o “Mercado MRO” ainda é uma estratégia interna das organizações e se 2021 seria uma oportunidade para este novo mercado, tendo em vista os trabalhos já realizados como Estudo sobre o Mercado MRO | (Maintenance, Repair and Overhaul) em 2019 e em 2020 a produção de 03 webinars voltados ao tema.

- Feiras, Missões e Eventos:

Participação no AED Days 2020 – Cluster Portugal – Evento internacional

Participação no Workshop 08/10/2020 – Perspectivas e Cenário COVID-19 na cadeia de suprimentos Aeroespacial. Realizada em conjunto com responsáveis das empresas AIRBUS, Bell Helicopters e PWC. Foi realizada uma apresentação do cenário atual das empresas do cluster, conforme levantamentos realizados via pesquisa em Maio e Set/2020. Também foi apresentado projetos em andamento e futuro para fortalecimento das empresas/associados. O resultado principal foi de uma reaproximação do ecossistema português e europeu, onde nenhum outro cluster fora da Europa participou. Está previsto para 2021 uma aproximação das empresas de ambos os ecossistemas, Brasil e Portugal, principalmente para o desenvolvimento de sinergia em projetos de aeronáutica e espaço.

Participação no 4h Global Aerospace Cluster (GAC) Summit – Evento Internacional

Apresentação e Workshop em 28/10/2020 do Cenário COVID-19 e Projetos do Cluster Aero para representantes de outros clusters: Alemanha, México, Reino Unido, EUA, Turquia. Esta oportunidade foi realizada na agenda e em conjunto com equipe de internacionalização do PQTEC, entretanto a apresentação e participação de workshop ficou sob responsabilidade do representante da equipe do Cluster Aero.

Por uma iniciativa do Programa Setorial Apex-Brasil, o APL AERO divulgou aos seus associados a oportunidade de participação na 13ª Aeromart Toulouse que aconteceu de 1º a 3 de dezembro de 2020. A Aeromart Toulouse é um grande evento B2B focado na indústria aeroespacial, com objetivo de conectar OEMs e seus fornecedores Tier 1 e 2 com fabricantes e prestadores de serviços da aviação

civil e de defesa, por meio de reuniões individuais. Participaram as empresas Aysis, GSW, Legado Usinagem, Erma Tech, ThyssenKrupp e Digicon.

Divulgamos aos associados a oportunidade de participarem da ADS Expo Atlantic 2020 | Aerospace, Defence & Security Expo Atlantic, ocorreu de 30 de setembro a 01 de outubro. O evento abordou as capacidades, forças e desafios do setor aeroespacial canadense, além dos desafios impostos pela pandemia de COVID-19 e ações futuras. Para os associados ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, o evento foi gratuito, com a disponibilização de um código promocional.

Participamos nos dias 24 e 25 de novembro como co-patrocinadores do evento AirConnected – Digital Xperience (AIRC DX). A proposta do AirConnected é envolver a cadeia do transporte aéreo para debater sobre a colaboração entre os diferentes atores, com a finalidade de encontrar alternativas sustentáveis para adaptação frente a esse novo cenário desafiador, considerando a necessidade de flexibilidade e adaptabilidade de todos os envolvidos. O evento contou com uma plataforma exclusiva com estandes virtuais, reuniões de negócios, fórum e outras atividades para debater temas relacionados ao setor aéreo. Na ocasião, tivemos a oportunidade de coordenar e apresentar um painel estratégico sobre “MRO – Adaptação e Inovação no Cenário COVID-19” e realizar reuniões estratégicas de negócios. Para as empresas associadas, foram disponibilizadas agendas B2B. Participaram as empresas Alltec e Aernnova de 4 reuniões dentro da rodada.

#### Missão do Egito:

Realizada em 17/12/2020 o acolhimento de uma missão de autoridades militares egípcias.

Realizado pelo Departamento de Promoção Comercial (DEPCOM) do Ministério da Defesa e pela ABIMDE – Associação Brasileira das Indústrias de Materiais de Defesa e Segurança, o evento teve como objetivo promover as empresas da Base Industrial de Defesa (BID) e contou com rígido protocolo e medidas de controle sanitário contra a Covid-19. A abertura da cerimônia foi realizada pelo coordenador dos programas de internacionalização do Parque Tecnológico São José dos Campos, Rodrigo Mendes. A comitiva composta pelo Major General Mostafa Ahmed Elsayed Amer (exército), Almirante Mahmoud Hosny Mahmoud Kheireldin (Marinha) e Brigadeiro Mohamed Said Sayed Ahmed Mohamed (Força Aérea) esteve acompanhada por integrantes do Ministério da Defesa do Brasil e pode reunir-se com os representantes das empresas participantes da BID – Base Industrial de Defesa, visando conhecer os serviços e produtos estratégicos voltadas para segurança e defesa nacional.

Estiveram presentes as empresas Akaer, Altave, Equipaer/Mac Jee, associadas ao Cluster Aeroespacial e Defesa, além das empresas Kryptus, Atrasorb, SP Training e TC Engenharia, que apresentaram seu portfólio de tecnologias de defesa e realizaram individualmente rodadas de negócio com as autoridades militares egípcias. A comitiva ainda percorreu as instalações do Parque Tecnológico São José dos Campos e pode conhecer de perto as instalações e projetos das empresas residentes ALTAVE, LACE, SIATT e Visiona Tecnologia Espacial.

- Outras oportunidades – representatividade / visibilidade do Cluster

Nos dias 25 e 28 de setembro realizamos reunião junto aos associados para tratar de um assunto (no momento) de grande interesse e discussão da cadeia, principalmente para as empresas de

subcontratos (manufatura) fornecedoras da Embraer. A reunião contou com a participação de 23 empresários associados. A pauta discutida foram os descontos solicitados pela Embraer junto alguns dos seus fornecedores. Como resultado, o APL AERO realizou contato com a área responsável da Embraer para levar alguns pleitos discutidos e principalmente a postergação do prazo de retorno das empresas para a Embraer.

Ainda, fruto deste relacionamento que vem fortalecendo ano após ano, realizamos no dia 21 de outubro reunião com a nova gestão de subcontratos da Embraer, Sr. Giovani Firmo. Na ocasião, foi realizada uma apresentação do APL Aero, alinhamento geral das ações e discutido o programa de fortalecimento da Cadeia Aeroespacial.

Revisão da Política Nacional do Espaço | Grupo de Trabalho PNE – Política Nacional do Espaço - A AEB publicou portaria em 04/09/2020 sobre a criação de um grupo de trabalho onde serão discutidas as revisões da Política Nacional de Desenvolvimento das Atividades Espaciais - PNDAE. O Cluster Aeroespacial buscou fazer parte deste GT representando a indústria nacional, mesmo que não abarque a totalidade das partes interessadas na indústria espacial. No total de 3 reuniões foram realizadas junto à AEB dentro desta colaboração, com a participação do Sr. Cristiano Trein e Gabriel Figueiró, ambos da Diretoria de Governança do Setor Espacial. Ficou definido que o Cluster também fará parte de um workshop sobre a nova política além das discussões acerca da Estratégia Nacional do Espaço – ENE. Para enviar uma proposta de revisão da PNE lançou-se a estratégia de realizar chamada entre as empresas associadas que tem em seu portfólio produtos e serviços da indústria espacial. Esta chamada foi realizada através de contatos diretos, da criação de um arquivo compartilhado para comentários sobre o texto da PNE e de reunião para esclarecimento da revisão. No dia 09/11/2020 a revisão comentada pelas empresas e pela equipe do Cluster Aeroespacial foi enviada à AEB.

Workshop PNAE -

Após a aproximação do Cluster Aeroespacial e Defesa da diretoria de Governança do Setor Espacial da AEB, houve convite para que o Cluster pudesse integrar o grupo de trabalho para apresentação de propostas para nova revisão da Programa Nacional de Atividades Espaciais (PNAE). A reunião/workshop de apresentação das resoluções e revisão até aqui foi realizada em 16/12/2020 9h-12h com a participação de representante do Cluster Aeroespacial.

#### **Nexus Growth Space – em desenvolvimento**

Ainda no que diz respeito ao fomento e fortalecimento do Setor Espacial, o Cluster AERO está desenvolvendo junto com a Agência Espacial Brasileira – AEB um Programa de Atração e Incentivo Econômico para Startups do Setor Espacial. Este será realizado utilizando da metodologia do Hub de Inovação do Parque Tecnológico – Nexus. As primeiras reuniões trabalho ocorreram entre 25 a 27/Novembro de 2020 com a presença da diretoria de Inteligência Estratégica e Novos Negócios da AEB ao Parque Tecnológico. O programa tem previsão de início com o lançamento do “Batch” no final de Janeiro/2021 e término em Dezembro /2021 com a premiação das startups com fundos oriundos da AEB.

No dia 08 de dezembro realizamos reunião com o novo gestor da qualidade da Embraer, Sr. Guilherme Solis, para apresentação do Programa de Acreditação Nadcap do Cluster Aeroespacial e Defesa. A Fase II do Programa lançada em Agosto de 2020 ocorre conforme cronograma de ações planejado.

Para fins de identificação e classificação dos níveis de maturidade dos APLs Paulistas reconhecidos pelo Governo do Estado de São Paulo, realizamos dentro do período a pedido da Secretaria do Estado de São Paulo, a pesquisa para Identificação do Grau de Maturidade dos Arranjos Produtivos Locais. A identificação visa auxiliar o Programa de Fomento aos Arranjos Produtivos Locais Paulista a elaborar e otimizar políticas específicas para cada estágio de desenvolvimento dos APLs.

O Cluster Aeroespacial está apoiando a pesquisa conduzida por especialistas das instituições de ensino, UNESP, FGV e UFU sobre Gestão de Risco na cadeia aeroespacial nacional. O objetivo da pesquisa é elaborar um diagnóstico do gerenciamento de riscos na indústria com recomendações para auxiliar as empresas da cadeia aeroespacial nacional no que diz respeito ao tema.

- Sinergia entre os Clusters APL AERO e APL TIC:

Empresas associadas ao Cluster Aero participaram da Rodada de Negócios da 7ª RM VALE TI. A participação ocorreu no dia 22 de outubro, dia dedicado exclusivamente para a vertical da Indústria 4.0. Na oportunidade as empresas associadas Siemens, Legado Usinagem, Roboris e Energy Telecom puderam agendar reuniões de negócios para oferecer suas soluções às empresas âncoras da Rodada. As empresas Allte e Embraer, na ocasião, participaram com empresas âncoras, com o papel de reconhecer tecnologias inovadoras desenvolvidas e ofertadas pelas empresas associadas ao Cluster de Tecnologia da Informação e Comunicação.

- Notícias

A Alltec, especialista no desenvolvimento de soluções em materiais compostos e associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, conquistou novamente a certificação National Aerospace and Defense Contractors Accreditation Program para ensaio não-destrutivo de ultrassom. Mais informações: <http://www.pgtec.org.br/comunicacao/noticias/n/857/associada-ao-cluster-aeroespacial-brasileiro-renova-acreditacao-da-nadcap>

A empresa associada Saipher ATC, especializada no desenvolvimento e comercialização de softwares e soluções para Controle e Gerenciamento de Tráfego Aéreo (ATC/ATM) lançou, em parceria com o Departamento de Controle do Espaço Aéreo (DECEA) e o GRU Airport, o A-CDM (Processo de Tomada de Decisão Colaborativa em Aeroportos, em português). Implementado no Aeroporto Internacional de São Paulo, o A-CDM possibilita o compartilhamento de informações entre os parceiros de maneira eficiente e padronizada para maior consciência situacional e consequente previsibilidade nas operações e eficiência do serviço. Como processo integrado de decisão colaborativa, a proposta é obter, além dos ganhos operacionais, melhorias ambientais e econômicas. Mais informações: <http://www.pgtec.org.br/comunicacao/noticias/n/854/associada-ao-cluster-aeroespacial-desenvolve-ferramentas-para-o-a-cdm-no-aeroporto-internacional-de-sao-paulo>

A Imagem Automação, empresa associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro realiza investimentos em inovação tecnológica, processos, pessoas e não reduziu o quadro de colaboradores durante a pandemia de Covid-19. A associada manteve a inovação em processos, com a aquisição de sistemas de informação, máquinas e equipamentos, espaço físico, capacitação da equipe e investiu na diversidade de portfólio e formato de negócios em parcerias, atendendo também clientes fora da cadeia aeroespacial, além de aplicar outras abordagens estratégicas em seu plano de comunicação. Mais informações: <http://www.pgtec.org.br/comunicacao/noticias/n/811/imagem-automacao-mantem-investimentos-e-qualificacao-durante-a-pandemia>

Simplemente uma façanha da aviação brasileira. Cumprindo todos os requisitos de certificação de qualquer aeronave certificada, como um Boeing, Airbus ou Embraer, a empresa associada AIRSHIP DO BRASIL certificou o primeiro dirigível do hemisfério sul do planeta. Uma união de talentosos engenheiros e experientes e renomados administradores fizeram este sonho acontecer. Mais informações: <https://www.youtube.com/watch?v=AUBRtkrDzrA&feature=youtu.be>

Associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, a Zenit Aerospace participou pela terceira vez do NASA's International Space Apps Challenge. Sendo considerado o maior hackathon do mundo, o programa de incubação de inovação NASA's International Space Apps Challenge ocorre desde 2012 em diversas localidades, inclusive Brasília, capital onde se localiza a Zenit Aerospace. Durante 48 horas a NASA, em junção com agências espaciais de outros países como Canadá e Japão, disponibilizam dados que serão utilizados durante toda a competição para encontrar diversas soluções para problemas que envolvam ciência e exploração espacial. A Zenit Aerospace é uma empresa júnior de engenharia aeroespacial da universidade de Brasília.

### **A3. Participar de cadeiras estratégicas em âmbito nacional:**

#### **APL AERO:**

Em novembro, fomos convidados pelo Sindicato Nacional das Indústrias de Materiais de Defesa - SIMDE para participar do Comitê Aeroespacial "Marechal-do-Ar Casimiro Montenegro Filho" na condição de parceiros históricos e grandes fomentadores do setor aeroespacial no Brasil. Esse comitê foi lançado em abril de 2019. No dia 05 de novembro, de maneira não oficial, participamos pela primeira vez da reunião junto ao comitê. A segunda reunião, já formalizados, ocorreu no dia 11 de dezembro. Na pauta foram discutidas a situação atual do Centro Espacial de Alcântara (CEA) e as Perspectivas Programa Estratégico de Sistemas Espaciais (PESE).

#### **APL TIC:**

Sem ações específicas no período.

### **A4. Promover alianças e parcerias estratégicas – governança:**

#### **APL AERO:**

No dia 18 de novembro recebemos no Parque Tecnológico a secretária estadual de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo, Patrícia Ellen, que realizou uma reunião com os associados aos APL Aero e ao APL TIC Vale. O encontro, que ocorreu de maneira online e presencial (respeitando os critérios de distanciamento social), teve como principal objetivo apresentar os Polos de

Desenvolvimento São Paulo, iniciativa que identifica potencialidades econômicas e impulsiona regiões por meio de ações de incentivo em tecnologia e qualificação. As cidades do Vale do Paraíba estão incluídas nos Polos Aeroespacial, Agritech e Serviços Tecnológicos, entre outros. Na ocasião, o coordenador do programa e os associados dos APLs AERO e TIC apresentaram a importância dos esforços dos arranjos produtivos locais em aumentar a competitividade dos negócios. Patrícia Ellen visitou as instalações do Parque Tecnológico e conheceu os programas de aceleração e incubação do Nexus - hub de inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos. Também conheceu os laboratórios do Parque.

Em decorrência desta visita, realizamos em dezembro reunião com o subsecretário da Secretaria de Desenvolvimento Econômico, Ciência e Tecnologia do Estado de São Paulo para continuidade das tratativas. O objetivo do governo do Estado de São Paulo com a criação dos Polos de desenvolvimento Econômico é gerar novos postos de trabalho, e impulsionar a inovação e a produtividade industrial, de forma a atrair investimentos. Dentre os principais assuntos discutidos foram a renovação do Ato COTEPE/ICMS e a criação de um grupo de estudo entre a Secretaria, o APL Aero e a Invest SP para discussão de um possível “Fundo Estadual Garantidor para Exportação”.

No dia 15 de dezembro realizamos junto à Invest SP uma reunião para apresentar as instituições, bem como as ações desenvolvidas por ambas e identificar ações sinérgicas que possam ser trabalhadas a fim de beneficiar e promover a cadeia aeronáutica. Na pauta foi apresentada também a iniciativa da Secretaria de Desenvolvimento Econômico, Ciência e Tecnologia do Estado de São Paulo e do APL Aero quanto a criação de um Fundo Estadual Garantidor para Exportação para apoio as empresas do setor.

Ao longo dos meses, o APL AERO vem discutindo e estruturando junto a governança, MCTIC, Ministério Econômico, BNDES, ABDI, Finep, Desenvolve São Paulo, um Programa de Fortalecimento da Cadeia Aeroespacial Brasileira, cuja iniciativa é o desenvolvimento de um projeto-piloto Tier 1, realizado em parceria com a Embraer, com o objetivo de garantir sustentabilidade e continuidade em projetos de longo prazo e utilizar a cadeia fornecedora brasileira para o desenvolvimento de conjuntos complexos. Atualmente, nenhuma empresa brasileira se encontra nessa categoria. Muitas são classificadas como de Tier 2 e 3 e produzem peças e componentes com menor valor agregado. Por isso, um dos objetivos do APL AERO é o de desenvolver alternativa competitiva de fornecedores aptos à realização de integração de conjuntos estruturais para aeronaves, considerando os que pertencem ao Cluster.

**APL TIC:**

Sem ações específicas no período.

**Status de Execução da Meta/Indicador**

Nº de Associados em 31/12/2020: **161**  
Total AERO: 85  
Total TIC: 64  
Total AERO/TIC: 12

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 1:** Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

**Enunciado 1.3:** Identificar, desenvolver ou aprimorar a oferta de serviços prestados pelo Parque para as empresas residentes, associadas ou da RM Vale, trabalhando sob a perspectiva de sua demanda, interesses e necessidades, oferecendo sempre serviços de primeira linha e alinhados com o que exista de mais moderno e disponível no mercado como por exemplo consultorias especializadas nas áreas de negócio, design de serviços e produtos, inteligência competitiva, propriedade intelectual, processos de “open innovation”, “design thinking”, entre outros.

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

<b>Meta (1.3)</b>	Ampliar o portfólio de produtos e serviços que utilizam metodologias ágeis e atuais com foco no desenvolvimento tecnológico e mercadológico no Escritório de Negócios do Parque Tecnológico. Identificar e disponibilizar pelo menos 4 novos serviços em 4 anos.
-------------------	--

<b>Indicadores</b>
Serviços implantados.

<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>
--

**A1. Levantar demandas das empresas residentes e associadas e tendências:**

De forma recorrente a APTSJC levanta as demandas das empresas e analisa cenários e tendências para buscar oportunidades e estratégias de apoio às empresas no contexto de seus Programas. Todo o esforço do Escritório de Negócios se resume em prover meios e oportunidades para que as empresas possam gerar negócios.

**A2. Revisar e aprimorar portfólio:**

Dando continuidade ao propósito do Escritório de Negócios do PqTec, no dia 25 de novembro, realizamos uma edição do Balcão 360 – Gestão. Nesta oportunidade as empresas Associadas/Residentes/Incubadas tiveram a oportunidade de receber consultoria gratuita de especialistas credenciados. Áreas atendidas na oportunidade:

- Jurídico - 05 atendimentos;
- Marketing - 08 atendimentos;
- Gestão de Processos - 04 atendimentos;
- Captação de Recursos - 03 atendimentos;
- Negócios - 06 atendimentos;
- Marcas e Patentes - 04 atendimentos;

- Comunicação Estratégica - 05 atendimentos.

Totalizando 35 atendimentos.

**Trilha Vocacional de Tecnologia**, parceria Sebrae.

O PqTec, por meio de uma parceria com o Escritório Regional do Sebrae-SP em São José dos Campos, lançou o Programa Vocacional de Tecnologia. Direcionado para as micro e pequenas empresas vinculadas ao PqTec, o programa tem como objetivo acelerar a transformação digital, oferecendo capacitações, consultorias, metodologias ágeis e acesso a novos mercados. Ao longo de dois meses, as 22 empresas selecionadas tiveram a oportunidade de participar gratuitamente de uma trilha de aprendizado online, abordando temas relevantes como Estratégia ágil com OKR (Objectives and Key Results), Internacionalização, Pitch, Design Thinking e Inbound Marketing. (<http://www.pqtec.org.br/n/815/parque-tecnologico-e-sebrae-lancam-o-programa-vocacional-de-tecnologia>)

- Setembro
  - 22 - Live Estratégia Ágil com OKR;
- Outubro
  - 14 - Live Como estruturar o PICTH;
  - 26 a 30 – Treinamento Design Thinking;
- Novembro
  - 24 – Inbound Marketing.

Os participantes também puderam contar com consultorias individuais, baseadas em quatro indicadores de acompanhamento: diagnóstico de gestão, plano estratégico de vendas, implementação de ferramentas ágeis e geração de novos negócios.

Empresas participantes:

<b>Empresa</b>	<b>Associadas</b>
IMAX BRASIL	TIC
SQUAD ENGINEER	Nexus Coworking
MOBIL	Nexus Coworking
EASE SM	Nexus Coworking
MECH4U	Nexus Coworking
KUKKA EDUCAÇÃO	Nexus Coworking
FINETORNOS	AERO
SAIPHER ATC	AERO
3D TECNOLOGIA MANUFATURA	Residente
ESCAPAMENTOS JOAO TECLIS	AERO
KERSYS SOLUÇÕES PARA AGRONEGÓCIO	TIC
GOMED	Nexus Coworking
LEGADO CIRCULAR	AERO
YOUTAN	TIC
LIAX TI	TIC

MICRO ASSIST	TIC
LEGADO USINAGEM	AERO
TECHNITE	TIC
WINNSTAL	AERO
HUBSE TECNOLOGIA	TIC
SMARTWAY	Nexus Coworking
OPTIMUS GIS	TIC



Na estratégia capacitação e treinamentos do Escritório de Negócios, realizamos nesse período divulgação de treinamento de relevância aos Associados/Residentes e Incubados.

- Outubro

30/10 | 2 mailings | Curso Set: <https://mailchi.mp/pqtec/webinar-business-agilit-12783603>

- Novembro

11/11 | 5 mailings | Easy Bee <https://mailchi.mp/pqtec/saiba-como-otimizar-o-trabalho-do-rh-da-sua-empresa-webinar-gratuito-12799055>

16/11 | 5 mailings | Easy Bee <https://mailchi.mp/pqtec/saiba-como-otimizar-o-trabalho-do-rh-da-sua-empresa-webinar-gratuito-12799055>

#### **PROGRAMA DE TRANSFORMAÇÃO DIGITAL**, melhor descrito na meta 7.7

A pandemia de Covid-19 impactou profundamente os hábitos de consumo, estabelecendo novos comportamentos e padrões de compras. Com o auxílio da tecnologia, novos modelos de negócios poderão ser configurados, fazendo com que o e-commerce, o marketing digital e as outras ferramentas se tornem parte do cotidiano do novo varejo.

Neste sentido, o PqTec, através do APL TIC Vale, elaborou uma metodologia e implementou em 06 empresas do Programa Galeria do Empreendedor, PROGRAMA DE TRANSFORMAÇÃO DIGITAL DO VAREJO.

**A3. Ampliar parcerias e ou cooperações:**

Com objetivo de ampliar parceiros dentro Escritório de Negócios e visando a necessidades das empresas Associados, Residentes e Incubados, assinamos nesse período, 4 intermediações de Negócios na área:

- Saneamento e Meio Ambiente;
- Engenharia / Desenvolvimento de Software;
- Treinamentos Simulação Computacional;
- APL TIC

**Status de Execução da Meta/Indicador**

**2 novo serviços implantados** no período. Programa Vocacional de Tecnologia e Programa de Transformação digital.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.**

**Enunciado 1.4: Estimular a oferta e o aprimoramento de bens, serviços e facilidades comerciais dentro do núcleo do Parque Tecnológico e no seu entorno, para atender seus residentes, às Universidades e a comunidade da circunvizinhança.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

<b>Meta (1.4)</b>	Em 4 anos, implantar 4 novos serviços de apoio no Núcleo do PqTec e seu entorno com base em necessidades e carências, a partir de pesquisas a serem atualizadas com as empresas e instituições residentes, com a implantação média de 1 serviço por ano.
-------------------	--

<b>Indicadores</b>	
Número de serviços implantados e relatórios quadrimestrais de evolução de cada serviço até sua implantação.	

<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Realizar periodicamente pesquisa junto a empresas e instituições residentes:</b>	
<p>O PqTec realiza de forma constante pesquisas junto aos residentes e associados (seja via pesquisas diretas, seja via métodos de acompanhamento e/ou Oficinas de Planejamento Participativo OPP). Também fica sempre atento às novas demandas, tendências e oportunidades.</p> <p>No mês de novembro foi realizada a aplicação de uma pesquisa de satisfação com as empresas residentes do Nexus – pesquisa direta. O formulário contou com dez perguntas que buscaram avaliar a satisfação dos empreendedores em relação à infraestrutura e os demais serviços e facilidades disponibilizados pelo PqTec e abriu espaço para sugestões.</p> <p>A pesquisa contou com a contribuição de 51 empresas, sendo 40 pertencentes ao Nexus Startups (que engloba os programas Nexus Growth e Nexus Lab) e 11 ao Nexus Scale Up.</p> <p>Quando se compara os resultados obtidos com os dados da pesquisa realizada no ano anterior é possível observar uma evolução em relação aos indicadores de satisfação. No que se refere ao apoio oferecido pelo Pqtec às empresas residentes, a nota média obtida em 2020 foi de 8,4, superior a 2019 em que a média foi de 7,2 (em uma escala de avaliação de 1 a 10). Já em relação a administração do Parque a média de avaliação foi de 8,9, comparada com a média de 7,9 em 2019 o que indica também uma evolução. Além disso, cerca de 96% dessas empresas declararam que desfrutar do ambiente</p>	

disponibilizado foi um fator importante para sua evolução, taxa superior a de 2019 que foi de 94%. A imagem a seguir traz um registro da pesquisa enviada:



## A2. Priorizar ações:

- Ampliação dos serviços de alimentação do Parque com a chegada de um novo Food Truck (Naldo&Lucia) e a volta das atividades do Truck Pizza ao Quadrado;
- Instalação de caixas de som na Laje para criar um ambiente mais confortável para os residentes e colaboradores;



- Renovação e instalação de novos adesivos institucionais do PqTec nos locais abaixo:

- Portas Auditório 01



- Laboratório de Sistemas Críticos



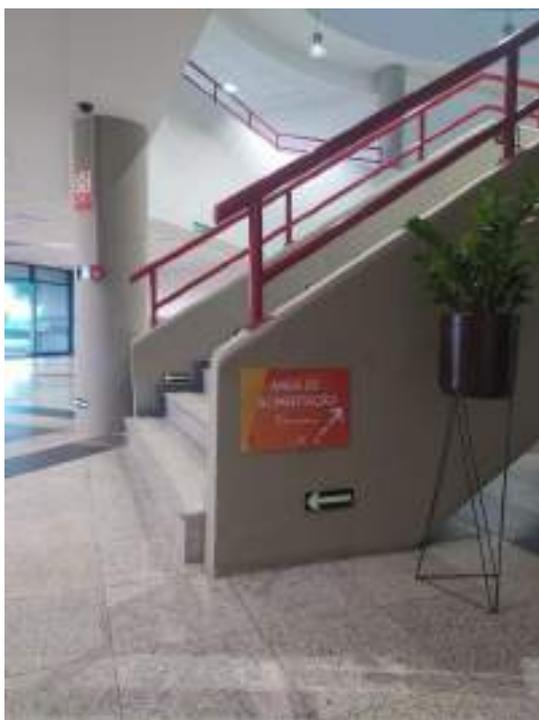
- CPD Centro II



- Gestão Empresarial de empresas (Nexus)



- Instalação de placas de sinalização para indicar que na laje existem mais opções de alimentação



### A3. Buscar parceiros e oportunidades:

- O container da Nestlé ainda segue em estudo. A APTSJC enviou um projeto/proposta de patrocínio via Nexus Living e estamos aguardando retorno que está previsto para Janeiro/2021.

- Visita e interesse da Academia Corpo Livre, para construção de uma academia na área de 400 m<sup>2</sup> na Laje Superior do Centro Empresarial III. Empresa realizará estudo e pesquisa interna, para levantamento dos interessados. Processo deve ocorrer mais lentamente por conta da pandemia.

#### **A4. Ofertar e/ou aprimorar os serviços:**

- Chegada Novo Food Truck Naldo&Lucia na Laje do Centro III.



- Seguimos com ajustes, análises e testes do projeto de integração da rede RNP (rede nacional de ensino e pesquisa) para servir aos residentes do PqTec; Processo se mostra complexo com um grande desafio de trazer a fibra até o PqTec. RNP avaliando os custos e formas para viabilização deste procedimento.
- Seguimos aplicando o Projeto Mobilidade, em parceria com a Toyota Mobility Foundation (TMF), a ser mais bem descrito em metas subsequentes, mas que correspondem melhorar serviços e atender demandas de empresas e instituições residentes.

#### **Status de Execução da Meta/Indicador**

Novos serviços ofertados no período: Food Truck Naldo&Lucia

Acumulado: Nexus Living – Espaços de convivência e conveniência / Serviços Estratégicos / Adequação do Centro de Eventos.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 1:** Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

**Enunciado 1.5:** Alavancar recursos financeiros, de fontes distintas ao Contrato de Gestão, para a construção do edifício correspondente à última etapa do projeto arquitetônico do Núcleo do Parque.

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (1.5)</b>	Buscar recursos financeiros para a construção do edifício correspondente à última etapa do projeto arquitetônico do Núcleo do Parque Tecnológico (*).
<b>Indicadores</b>	
Relatórios quadrimestrais para acompanhamento das oportunidades identificadas.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Promover ações no sentido de viabilizar fontes de financiamento:</b>	
Sem atividades específicas no período. Os trabalhos foram interrompidos pela Pandemia. A APTSJC mantém-se projetando por impactos significativos na meta considerando o futuro ainda incerto.	
<b>A2. Acompanhar os programas de fomento não reembolsáveis identificando oportunidades de captação de recursos:</b>	
Busca e atualização periódica via Radar de Chamadas.	
<b>A3. Elaborar e apresentar propostas: (*)</b>	
Sem oportunidades no período.	
<b>Status de Execução da Meta/Indicador</b>	
Atividades em andamento.	

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.**

**Enunciado 2.1: Criar mecanismos para garantir a conectividade entre todos os integrantes e atores envolvidos com o Parque Tecnológico, com especial foco na cooperação e interação efetiva entre universidades e empresas, e nas empresas entre si, garantindo assim que a região alcance um nível de excelência nas áreas de atuação escolhidas.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (2.1.1)</b>	Promover ao menos um evento anual, podendo ser na modalidade virtual/digital, entre as agências de fomento e investimento, empresas e universidades para a promoção de cooperação e interação entre os atores.
<b>Indicadores</b>	
Evento realizado com relatório indicando programação, número de participantes, possíveis resultados.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Mapear periodicamente chamadas públicas (ex: FAPESP, FINEP, BNDES), investidores e oportunidades de negócios:</b>	
Durante o período, foram mapeadas as chamadas provenientes de órgãos de fomento tais como EMBRAPPII, FINEP, MCTIC, SENAI, FAPESP e BNDES. Este mapeamento foi constantemente divulgado para os residentes, parceiros e associados através de e-mails, mídias sociais, <a href="#">site oficial do PqTec</a> e vídeo conferências.	
Link site:	
<a href="http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/762/pqtec-seleciona-oportunidades-para-empresas-de-base-tecnologica">http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/762/pqtec-seleciona-oportunidades-para-empresas-de-base-tecnologica</a>	
<b>A2. Atrair agências de fomento, investidores e afins para atender ao evento de cooperação entre os atores:</b>	
Oportunidade Prêmio Bayer – Colmeia - Evento anual realizado no dia 28 de maio de 2020 denominado como Prêmio Bayer, foi um workshop online do programa #Colmeia, conforme histórico detalhado no relatório de 21 de maio a 31 de agosto de 2020 – 1º quadrimestre – 4º ano. De acordo com o processo de avaliação, efetuado em parceria com a Bayer, foram reconhecidos os três principais projetos recebidos, cuja divulgação final foi indicada em 06 agosto de 2020. Ao todo foram	

21 projetos destacados para a escolha final, em que tivemos a participação com novos projetos de todas as universidades vinculadas ao PqTec. Os três projetos vencedores, reconhecidos conforme critérios do estabelecidos pelo Escritório de Projetos, Nexus e Bayer, estão baseados dentro dos pilares de Nanotecnologia, Manufatura Aditiva e Ciência dos Materiais. As universidades que tiveram grupos contemplados foram a UNESP (1º lugar) e UNIFESP (2º e 3º lugares). A partir dessa fase, em outubro de 2020, esses 3 projetos contaram com a avaliação profunda do comitê do Nexus, para corroborar a entrada na trilha de desenvolvimento de cada um desses projetos. E em novembro de 2020, conforme aprovação unânime de cada grupo, deram início as suas trajetórias iniciais no Nexus Lab, que terá duração total de 6 meses, e deve contar com o apoio do Escritório de Projetos durante cada etapa. Em abril de 2021 teremos a conclusão dessa etapa para cada um dos 3 grupos, que devem seguir a trajetória iniciada a partir do Programa Colmeia – Bayer.

Essa parceria com a Bayer, que visa estimular o desenvolvimento econômico e social em nossa região, se mostrou de extrema relevância para todas as etapas dessa edição.

#### **Status de Execução da Meta/Indicador**

**Sem encontros específicos** realizados no período. Projetos em andamento.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.**

**Enunciado 2.1: Criar mecanismos para garantir a conectividade entre todos os integrantes e atores envolvidos com o Parque Tecnológico, com especial foco na cooperação e interação efetiva entre universidades e empresas, e nas empresas entre si, garantindo assim que a região alcance um nível de excelência nas áreas de atuação escolhidas.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

<b>Meta (2.1.2)</b>	Promover pelo menos 4 interações, anuais, podendo ser na modalidade virtual/digital entre universidades e empresas.
---------------------	---

<b>Indicadores</b>	
Interações realizadas e relatório dos encontros.	

<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
--	--

### **A1. Identificar oportunidades de interação entre empresas e universidades/ ICTs:**

A identificação de oportunidades de interação entre empresas e universidades/ICTs é um dos principais objetivos do escritório de projetos. Nesta oportunidade indicamos os resultados das oportunidades do último quadrimestre, e apresentamos as desenvolvidas no atual.

Em termos de FINEP, o PqTec apoiou o desenvolvimento, e forneceu seus serviços/estrutura para 6 projetos no edital Tecnologia 4.0, sendo que a composição das empresas e universidades foram efetuadas caso a caso, a partir dos CDTs do PqTec e oportunidades spot.

Com isso, 3 projetos foram aprovados em análise de mérito, que compõem a métrica utilizada pela FINEP para avaliar o potencial dessas inovações, de acordo com a capacidade e qualidade do desenvolvimento.

Concomitante a devolutiva da FINEP, temos o Procedimento de Manifestação de Interesse (PMI) da PMSJC, o qual tivemos o resultado divulgado em outubro de 2020. Esse resultado, indicou a capacidade de atuação imediata em tecnologias que compõem 3 das 5 plataformas indicadas. Esse ganho é parte do trabalho em conjunto PqTec – PMSJC, em que foram consolidadas empresas residentes e associadas do PqTec para entregarem uma solução conjunta, e essa sinergia foi um dos indicadores de capacidade do sistema em atender essas necessidades de Mobilidade Urbana.

Mobilidade que indica a primeira oportunidade de sinergia entre a PMSJC, Toyota Mobility Foundation (TMF), UNESP e a startup BYND de poder proporcionar para a sociedade o debate

necessário sobre o tema, assim como aproximar esses atores para novos projetos, com as universidades.

**A2. Promover encontros estruturados e dirigidos para que os assuntos sejam debatidos entre os atores:**

No dia 08 de dezembro de 2020, foi promovida a Edição Workshop Mobilidade do Programa Colmeia, que trata da integração Universidade – Empresa, com as participações do Secretário de Mobilidade Urbana de SJC, Paulo Guimarães, Gerente de P&D da Toyota (TMF), William Chernicoff, startups e universidades, para conversarem sobre o cenário atual de mobilidade, e as previsões possíveis para o futuro a curto, médio e longo prazo.

Esse evento busca auxiliar a compreensão de novos projetos e cenários, para que graduandos, pós-graduandos, e a sociedade em geral, reconheçam as iniciativas e pontos de vista atuais. Essa interação tem como objetivo gerar novos projetos, que podem contar com o apoio do ecossistema do PqTec, pois o Programa Colmeia foi idealizado com esse intuito baseado em dois principais pilares, novos projetos para essa integração, e formação avançada, com a demanda individual e de mercado.

Tendo esse evento tratado da inserção de novas iniciativas, no dia 17 de dezembro de 2020, foi realizada a Masterclass em Liderança, com a Universidade de Southern Queensland, da Austrália. Esse evento visa complementar o segundo dos dois pilares do Programa Colmeia, com a formação avançada. O objetivo alcançado foi o de reconhecer e obter novas práticas de liderança, conforme evolução dos estudos no setor, além de abrir a possibilidade de aprofundamento diretamente com a instituição, em seu programa de mestrado.

Ambos consolidam o Programa Colmeia como parte fundamental da estratégia de integração Universidade-Empresa do PqTec. Tais eventos sofreram alterações devido ao cenário de Saúde Pública, e tem obtido êxito com tais mudanças nesse momento.

Evento anual realizado no dia 13 de agosto de 2020 denominado como Workshop de integração entre as empresas residentes do PqTec, foi um workshop online do Escritório de Projetos, conforme histórico detalhado no relatório de 21 de maio a 31 de agosto de 2020 – 1º quadrimestre – 4º ano.

**Status de Execução da Meta/Indicador**

**Pelo menos 2** interações no período.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.**

**Enunciado 2.1: Criar mecanismos para garantir a conectividade entre todos os integrantes e atores envolvidos com o Parque Tecnológico, com especial foco na cooperação e interação efetiva entre universidades e empresas, e nas empresas entre si, garantindo assim que a região alcance um nível de excelência nas áreas de atuação escolhidas.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (2.1.3)</b>	Realizar ao menos 1 evento anual, podendo ser na modalidade virtual/digital, para apresentação de ofertas e demandas de desenvolvimento tecnológicos e de negócios, entre instituições residentes e APL's.
<b>Indicadores</b>	
Evento realizado.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Estruturar evento de promoção a sinergia entre as instituições residentes e dos APL's:</b>	
Com o objetivo de fortalecer o ambiente e fomentar parceria e novos negócios, dentro do período estava previsto uma sessão de negócios com empresas incubadas, residentes e associados aos APLs, que inclusive já havia sido reprogramada. Porém, por conta da pandemia da COVID-19, o evento foi replanejado para abril de 2021.	
<b>Status de Execução da Meta/Indicador</b>	
Atividades em andamento.	

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.**

**Enunciado 2.2: Articular e agregar capacitação externa já existente, como facilitadora da consecução de inovações em P&D&I e para o desenvolvimento de tecnologias relevantes.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (2.2)</b>	Obter para o PqTec ao menos 1 credenciamento ou habilitação, ao longo de quatro anos, perante agentes que viabilizem ou promovam oportunidades de obtenção de recursos para aplicação em projetos de P&D&I.
<b>Indicadores</b>	
Relatório quadrimestral de evolução dos processos. Habilitação/Credenciamento obtidos.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Prospectar oportunidades:</b>	
<p>O Parque Tecnológico São José dos Campos foi credenciado em janeiro de 2018 pelo MCTIC para receber e gerir recursos da Lei da Informática através de sua incubadora. Realizado credenciamento no CATI, conforme relatado no histórico dos relatórios.</p> <p>A APTSJC participou da chamada pública promovida pela CNI e o MCTIC, com apoio do CNPq, que firmaram parceria para a estruturação da REDE NAGI DIGITAL, conforme histórico do relatório de 21 de maio a 31 de agosto de 2020 – 1º quadrimestre – 4º ano. Em setembro de 2020 tivemos o resultado como inabilitada da proposta que apresentamos.</p> <p>Constantemente são prospectadas oportunidades para explorar estes e novos credenciamentos.</p>	
<b>A2. Habilitar-se / Obter credenciamento:</b>	
Sem oportunidades no período. O PqTec segue monitorando outras possibilidades de credenciamento.	
<b>Status de Execução da Meta/Indicador</b>	
Meta concluída. Atividades em andamento.	

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.**

**Enunciado 2.3: Promover a união de competências em torno de projetos e da busca de soluções tecnológicas, agregando e articulando todos os atores envolvidos, incitando o surgimento ou a consolidação de uma comunidade prática e ativa na geração de resultados.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (2.3.1)</b>	Realizar ações para a aplicação de pelo menos 4 projetos de P&D&I em 4 anos, com a implantação média de 1 projeto por ano, preferencialmente em temas que contribuam para a distinção de competências, congregando empresas, universidades e/ou institutos de pesquisa sob a gestão da APTSJC.
<b>Indicadores</b>	
Relatório quadrimestral de evolução dos processos; Número de projetos aplicados.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Realizar o Mapeamento de competências, pesquisadores, universidades, professores, técnicos, laboratórios no PqTec e Linhas de Pesquisa, fomento e investimento:</b>	
<p>A Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos lançou em dezembro de 2020 o Colmeia#Fast, uma série de vídeos curtos para falar sobre os principais assuntos do momento. O conteúdo foi pensado para ajudar você a selecionar o que vale entre a avalanche de informação sobre tecnologia.</p> <p>O Colmeia#Fast é conduzido pelo Programa Colmeia - iniciativa da APTSJC criada para integrar universitários, empresas, pesquisadores e professores no desenvolvimento de projetos de inovação.</p> <p>No primeiro episódio convidamos Arlindo Flávio da Conceição, professor da Universidade Federal de São Paulo (UNIFESP), que foi direto ao ponto e explicou o que é o Blockchain e suas aplicações.</p>	
<b>A2. Vincular estas competências em oportunidades de realização de novos projetos de inovação:</b>	
<p>A Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos foi credenciada em janeiro de 2018 pelo MCTIC para receber e gerir recursos da Lei da Informática através de sua incubadora. Neste sentido, constantemente são prospectadas oportunidades para explorar este credenciamento. Em março de</p>	

2020 o PqTec assinou um novo contrato com a Startup Nuvem Mestra e a Samsung como empresa âncora (meta 2.2 - 3º quadrimestre | 3º ano), o projeto segue em desenvolvimento. Neste projeto foi feito um aditivo de prazo para ser finalizado no início de 2021. Em maio de 2020 foi iniciada tratativa para um novo projeto de P&D&I com a Startup MondoDX e a QualiDados como empresa âncora conforme descrito no relatório 1º quadrimestre – 4º ano, o projeto foi iniciado e está sendo financiado com recursos de incentivos fiscais de apoio à Inovação pela Lei do Bem, o projeto está previsto para ser finalizado em junho de 2021.

**Status de Execução da Meta/Indicador**

**2 projetos em andamento** no período. Sem novos projetos iniciados.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.**

**Enunciado 2.3: Promover a união de competências em torno de projetos e da busca de soluções tecnológicas, agregando e articulando todos os atores envolvidos, incitando o surgimento ou a consolidação de uma comunidade prática e ativa na geração de resultados.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (2.3.2)</b>	Manter esforços na prospecção de um novo Arranjo Produtivo Local.
<b>Indicadores</b>	
Relatório anual de evolução dos processos;	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Mapear setores produtivos de alta relevância para São José dos Campos e região:</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>Reiteramos a existência de um mercado em potencial no Vale do Paraíba, não apenas para consumo básico, mas com elevado potencial para expandir e utilizar tecnologia, inovação, capacitação, rastreabilidade, qualidade e diversificação - A localização da região do Vale do Paraíba Paulista é estratégica para implantação dos Agropolos com excelente infraestrutura logística. Seguindo as atividades para o desenvolvimento do “AgroPoloVale” e, contando com o apoio de uma empresa credenciada ao Escritório de Negócios, realizamos estudo e desenvolvemos uma logomarca. No estudo foi observado o perfil dos envolvidos, os benefícios em trabalho do grupo e público-alvo.</li> </ul>  <ul style="list-style-type: none"> <li>Oportunidade CDT Automotivo – Metas 2.3.2A1 e 4.3.2.</li> </ul>	
<b>A2. Promover encontros/reuniões para oportunidades;</b>	
O Parque Tecnológico assinou no dia 20 de novembro um termo de parceria junto a Caa Chery e a Prefeitura de Jacareí para o desenvolvimento do Centro de Desenvolvimento Tecnológico (CDT) Automotivo de Jacareí, voltado para o desenvolvimento de novas tecnologias e formação de empreendedores na cadeia produtiva do setor.	

O CDT será o primeiro centro dedicado à inovação voltado ao segmento automotivo da Região do Vale do Paraíba. Com referência ao acordo assinado entre as partes, o objetivo do Centro é promover um ambiente de inovação, fomentando o desenvolvimento de tecnologias a serem utilizadas pela Caoa Chery e demais empresas do setor automotivo.

Mais informações **M 4.3.2**

<b>Status de Execução da Meta/Indicador</b>
Atividades em andamento.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.**

**Enunciado 2.4: Atuar para que o conhecimento e tecnologia gerados pelas instituições de P&D&I estejam alinhados com as necessidades de Mercado, e para que as universidades ali instaladas também busquem este propósito, criando mecanismos instigadores, promotores e facilitadores para seu desenvolvimento e sua comercialização.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (2.4)</b>	Estimular o estreitamento dos professores e orientadores para a promoção conjunta com seus alunos e orientados no desenvolvimento de trabalhos no todo ou em parte no ambiente do Parque Tecnológico.
<b>Indicadores</b>	
Estratégia de estímulo. Relatório quadrimestral da realização e resultado.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Elaborar uma estratégia de estímulo aos professores e pesquisadores da comunidade científica e acadêmica que atuem no corpo discente obtendo resultados concretos na produção de alunos empreendedores:</b>	
<p>A Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos lançou em dezembro de 2020 o Colmeia#Fast, uma série de vídeos curtos para falar sobre os principais assuntos do momento. O conteúdo foi pensado para ajudar você a selecionar o que vale entre a avalanche de informação sobre tecnologia.</p> <p>O Programa Colmeia, da APTSJC, promoveu no dia 17 de dezembro de 2020 uma Masterclass em Liderança gratuita ministrada pela Universidade de Queensland, da Austrália. A aula foi conduzida pelo professor Peter Murray, com o mesmo conteúdo que integra o Mestrado em Liderança da universidade australiana. o #Colmeia Masterclass tem objetivo de trazer um conteúdo de forma mais abrangente, com conteúdo específicos, com o equivalente a uma aula introdutória ao tema.</p> <p>Programa Colmeia – A iniciativa do Escritório de Projetos tem o intuito de proporcionar a inserção dos graduandos e pós-graduandos no ambiente profissional, com estímulo ao empreendedorismo tecnológico. Esses eventos estimulam a discussão, proposição e elaboração de novos projetos em áreas que apresentam demandas mapeadas, e com abertura para novos setores de atuação.</p>	

Oportunidade – Faculdade Santo Antônio (Meta 3.1.A3). Alunos do curso de Administração da Faculdade Santo Antônio estiveram em visita técnica no PqTec. A visita foi resultado da parceria firmada entre a Faculdade e o Parque. Além da apresentação das atividades realizadas pelo Parque Tecnológico, a plataforma Nexus e o Programa Colmeia, os alunos conheceram as Incubadoras e os Centros Empresariais 1 e 2. A visita teve como objetivo a integração dos conhecimentos norteados pelas disciplinas do curso junto à prática do Projeto Integrador, ampliando o repertório dos alunos sobre temas como empreendedorismo, startups, gestão de projetos e processos, e cenário mercadológico. Segundo a coordenadora do curso, Tamires Maximiano, essas experiências proporcionam ao aluno a vivência do modelo de negócios das startups, desde o início do projeto até a execução, conhecendo todas as etapas do planejamento e estruturação dos projetos inovadores.

“Visitas como essa estimulam os alunos a colocar em prática ideias inovadoras e fomentam o empreendedorismo. A partir dessa parceria firmada com o Parque Tecnológico pretendemos realizar ainda mais visitas de imersão com os nossos alunos, além de outras atividades, como bate-papos com os empresários e rodas de conversa sobre temas ligados ao empreendedorismo e inovação.”, completou Tamires. Fonte: <http://fsantoantonio.edu.br/cpv/noticias/alunos-realizam-visita-tecnica-ao-parque-tecnologico-de-sao-jose-dos-campos/>

Destaque também para o Nexus University, já citado na meta 1.2.2 A3.

**A2. Promover e apoiar a participação destes projetos em eventos relativos ao empreendedorismo, podendo ser na modalidade virtual/digital:**

O Programa Colmeia entregou duas edições em dezembro de 2020, com o intuito de promover e apoiar a participação de projetos, além da formação avançada, como pilares do programa. No dia 08, tivemos o Workshop Mobilidade, em que contamos com a participação da Secretaria de Mobilidade Urbana de São José dos Campos, Toyota Mobility Foundation, UNESP e da Startup Bynd.

O objetivo principal alcançado foi o de indicar a sociedade, e em especial aos graduandos e pós graduandos das universidades vinculadas ao PqTec, o cenário atual de Mobilidade, novas iniciativas e projetos possíveis, como estímulo a integração Universidade-Empresa. No dia 17, o formato escolhido foi o de uma Masterclass, com a Universidade de Southern Queensland, Austrália, em que o tema de liderança teve amplo espaço com a aula do Professor Peter Murray, que integra o Programa de Mestrado em Liderança adaptativa.

Tais atuações fazem parte de uma composição com as instituições para apoiar esse modelo de desenvolvimento, tendo em vista a demanda recorrente de competências, habilidades e proximidade da academia com o empreendedorismo de base tecnológica.

Destaque também para o Nexus University, já citado na meta 1.2.2 A3.

**Status de Execução da Meta/Indicador**

Atividades em Andamento. Colmeia e Nexus University.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.**

**Enunciado 2.5: Promover cursos, eventos, encontros e palestras de qualidade, de maneira que sejam eficazes na geração de atratividade para a atuação do Parque e de seus atores, proporcionando, ao mesmo tempo, o dinamismo e o ambiente adequados para a geração de uma comunidade interativa, e que reunida em torno de seus propósitos, amplia a percepção e consciência do que seu ambiente oferece.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

<b>Meta (2.5.1)</b>	Realizar no mínimo 2 eventos por ano, podendo ser na modalidade virtual/digital que congreguem as instituições de São José dos Campos e região para <i>networkings</i> .
---------------------	--

<b>Indicadores</b>	
Relatório da realização e resultados dos eventos.	

<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
--	--

### **A1. Buscar patrocinadores e apoiadores:**

Durante o período foram realizados os eventos TechTalks e Pizza de Quinta Papo de Primeira. Todos as edições aconteceram de forma online e contamos com 02 patrocinadores e apoiadores, apresentados a seguir:

**Mantenedores do TechTalks:** TecSus



### **Apoio Pizza de Quinta, Papo de Primeira**

Visando tornar o Pizza de Quinta, Papo de Primeira ainda mais atrativo, o Nexus mantém uma parceria com o delivery de pizza Quadradonna. O patrocínio consiste no oferecimento de desconto para os participantes do evento.



Além disso, para a realização de algumas edições do Workshop Friday também contamos com o suporte de apoiadores locais, como no caso dos workshops de UX para startups: validação e interação e de Investimentos Anjo.

## A2. Realizar os eventos:

### TechTalks

As duas edições do TechTalks foram realizadas nos dias 30/09 e 21/10 de forma remota. A primeira edição foi sobre a (LGPD) Lei Geral de Proteção de Dados para Desenvolvedores e contou com o apoio de Gustavo Zaniboni, CTO da irespect.online. O objetivo foi o de apresentar a Lei Geral de Proteção de Dados para Desenvolvedores.



Já a segunda edição do TechTalks foi sobre Integração do Design com Front-end e foi ministrada pelo Yuzo Tamaru, Head of Design da SoluCX. No evento foram abordados os principais aspectos relacionados à Integração do Design com Front-end.



#### **Pizza de Quinta, papo de primeira**

O Pizza de Quinta, Papo de Primeira é um encontro realizado com o intuito de promover uma troca de conhecimentos e criar conexões entre empreendedores e convidados especiais. Entre os meses de setembro e dezembro foi realizada uma edição do evento no dia 29/10 que contou com 39 participantes.

O evento teve como palestrante Iuri Moura formado em Publicidade e Propaganda, com experiência como gerente de e-commerce durante 6 anos. Foi da profissão que surgiu a ideia de criar uma solução para ajudar nos processos de marketing e divulgação de lojas virtuais. Após meses de muitos erros e aprendizados pelo caminho, surgiu a Emanda, uma solução que cria campanhas de e-mail marketing para lojas virtuais com Inteligência Artificial, melhorando a segmentação e salvando o tempo dos lojistas. Na ocasião, Iuri contou sobre sua trajetória como empreendedor e abordou assuntos relevantes ao tema.



#### Edições do Workshop Friday:

No dia 23/10 foi realizado o workshop de UX para startups: validação e interação que contou com o apoio da DMCARD por meio da Anna Flávia - UX da empresa. A DMCARD é uma instituição financeira, criada em 2002, que atua como uma administradora de cartões de crédito private label (o chamado “cartão de loja”). No workshop foram apresentados os conceitos de UX e a importância de se oferecer uma boa experiência para um negócio.



Já no dia 13/11 foi realizado o workshop de Investimento Anjo oferecido com o apoio de Paulo Mariotto, CEO/CFO da CMP Solutions. A CMP Solutions é uma empresa de soluções integradas de engenharia, que oferece soluções que vão desde o estudo de viabilidade, engenharia conceitual, básica e de detalhamento multidisciplinar até o gerenciamento da obra.

Na ocasião, as startups participantes tiveram acesso sobre o que investidores e fundos procuram em uma startup, além de receber dicas de como fazer uma negociação. Também foram abordados assuntos como, Equity e Valuation.



#### Status de Execução da Meta/Indicador

4 empresas e instituições foram patrocinadoras e apoiadoras dos eventos. Os eventos realizados receberam um total de **179** participantes conectados no período. Pelo menos 3 eventos, alguns com mais de uma edição no período.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.**

**Enunciado 2.5: Promover cursos, eventos, encontros e palestras de qualidade, de maneira que sejam eficazes na geração de atratividade para a atuação do Parque e de seus atores, proporcionando, ao mesmo tempo, o dinamismo e o ambiente adequados para a geração de uma comunidade interativa, e que reunida em torno de seus propósitos, amplia a percepção e consciência do que seu ambiente oferece.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

<b>Meta (2.5.2)</b>	Realizar anualmente a RM VALE TI - Feira de Tecnologia e Inovação <sup>1</sup> .
---------------------	--

<b>Indicadores</b>	
Relatório da realização e resultados da feira.	

<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Buscar patrocinadores e apoiadores:</b>	
<b>7ª RM VALE TI – Feira e Congresso de Tecnologia e Inovação</b>	
<b>22 Patrocinadores:</b>	
Tinnova; Omega7 Systems Informatica LTDA; Necto; Hubse Tecnologia da Informação LTDA; Siemens; Legado; Autaza; Datainfo; Nip Br; Tria; Vilage; Bbchan; PANDA3; Tec Terra; Facens; Sicoob; Westcon Brasil LTDA - VMWare – Energy; Concert Technologies S.A.; Kaspersky - Energy telecom; Westcon Brasil LTDA – CheckPoint; Grupo Energy Telecom e Aruba	
<b>23 Apoiadores:</b>	
ABDI; ABIMAQ; ACI; ACONVAP; Agemvale; Aprecesp; CIESP SJC; CODIVAP; Embrapa; Instituto Smart City Business; ITA; SEBRAE – SP; Softex; Cebrasse; MCTIC; IPT; Rede Brasileira de APLS; SIMDE; SINHORES; SAE BRASIL; APEX e CLIMATEMPO	
<b>A2. Realizar a feira:</b>	
<b>7ª RM VALE TI – Feira e Congresso de Tecnologia e Inovação</b>	
Realizada entre os dias 20 a 23 de outubro, TOTALMENTE ONLINE, a RM VALE TI já é referência no estado de São Paulo para novas tecnologias e soluções na área de TIC. Para a 7ª edição, o tema escolhido foi Tecnologias Autônomas. Sabe-se que todas as empresas buscam uma forma nova de	

interagir com a produção e os clientes, que seja mais inteligente e contribua para manter a energia focada no que é realmente necessário e para dar soluções customizadas a cada demanda.

**A PLATAFORMA** - Atendendo a necessidade do distanciamento social em tempos de pandemia, uma plataforma online foi desenvolvida pelo APL TIC e a TRIA Software, empresa associada ao APL TI. A RM VALE TI DIGITAL foi totalmente pensada para incentivar a interação entre os participantes e a promoção de novos negócios durante o evento. Com ambiente amigável e intuitivo, a plataforma faz uso de inteligência artificial para conectar os participantes com interesses comuns e indicar empresas que possam agregar ao seu perfil profissional. A interação entre as pessoas ocorreu por meio do chat.



**CONTEÚDO** – As palestras da 7ª RM VALE TI e do 4º Fórum da Indústria Espacial Brasileira foram transmitidas diretamente pela plataforma exclusiva do evento e contou com 97 especialistas em tecnologias voltadas para o Agronegócio, Indústria, Varejo, Smart Cities e para a Indústria Espacial. No total foram 16 painéis da RM VALE TI e 8 do Fórum da Indústria Espacial Brasileira com uma audiência de 5mil acessos online. A programação completa do evento está gravada e disponível no canal do YouTube do Parque Tecnológico.

**RODADA DE NEGÓCIOS** - Considerada um ponto alto da RM VALE TI, a Rodada de Negócios também ganhou um ambiente virtual especialmente desenvolvido para facilitar a interação entre as empresas que compram e as que desenvolvem tecnologias. Os participantes puderam solicitar e aceitar agendas nas duas semanas anteriores e com a coordenação da equipe do Parque Tecnológico chegamos a 360 reuniões realizadas



durante os 4 dias do evento. As reuniões aconteceram por meio de videoconferência com os representantes de grandes empresas e prefeituras. Ao todo 35 âncoras e 44 ofertantes participaram da Rodada de Negócios. Através de uma pesquisa realizada com as empresas ofertantes, a expectativa é gerar 24 milhões de reais em novos negócios nos próximos 12 meses.

### **7ª RM VALE TI EM NÚMEROS**

20 mil sessões no site

+ 50 reportagens

Anúncios no G1, Meon e SP Rio Mais  
550 posts nos canais: RM VALE TI, PQTEC e parceiros  
22 patrocinadores  
23 apoios institucionais  
8 Webinars prévios  
24 painéis  
97 palestrantes  
+ 5 mil acessos à plataforma nos 4 dias do evento  
360 reuniões na Rodada de Negócios  
44 empresas ofertantes  
35 âncoras  
24 Milhões em expectativas de negócio

**Status de Execução da Meta/Indicador**

Atividade concluída para o período. Realizada entre os dias 20 a 23 de outubro.

<sup>1</sup> Sem obrigatoriedade de realização no 4º ano, podendo ser na modalidade virtual / digital;

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.**

**Enunciado 2.6: Desenvolver, implantar e operacionalizar um plano para a internacionalização do Parque Tecnológico, tornando-se um ponto focal do país, posicionando-o como uma plataforma exportadora e um “hub” de negócios e de cooperação internacional.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (2.6)</b>	Estabelecer no mínimo 4 acordos internacionais em 4 anos que visem incrementar as conexões do Parque Tecnológico com instituições congêneres no mundo.
<b>Indicadores</b>	
Números de acordos assinados. Relatório quadrimestral de evolução.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Prospectar potenciais parceiros que somem e agreguem interesses em se tratando de P&amp;D&amp;I e empreendedorismo consoantes ao Parque Tecnológico.</b>	
<p>1) A ação de <b>Investimentos</b> promovida pelo PqTec em conjunto com a APEX Brasil foi iniciada, o primeiro b2b ocorreu em outubro durante o Fórum Espacial Brasileiro na RM Vale TI e a segunda ação foi o Innovation Week – Suécia e Brasil em novembro. A promoção do portfólio de 30 empresas está sendo realizada entre parceiros internacionais, clusters aeroespaciais, associações industriais internacionais e pela rede da Apex Brasil e Embaixadas do Brasil nos mais diversos países. E estão sendo identificadas empresas estrangeiras que possam ter alinhamento com os interesses das empresas selecionadas e será trabalhado até maio de 2021 buscando realizar um match com esses potenciais investidores.</p> <p>Em novembro, nos dias 12 e 13 foram realizadas rodadas durante o Innovation Week, foi utilizada a plataforma de rodada de negócios contratada pelo PqTec e as reuniões foram realizadas via ZOOM, em salas individualizadas para manter o sigilo e privacidade de todos os participantes.</p> <p>Após esta ação, o projeto continuará promovendo as empresas selecionadas em diversas ações e sempre que encontrada uma empresa estrangeira interessada em qualquer das empresas do portfólio será realizada a aproximação e o PqTec acompanhará e apoiará as empresas brasileiras durante todo o processo, em reuniões e encontros.</p>	

Foram realizadas até o momento

- 40 reuniões
- 14 empresas estrangeiras
- 17 empresas brasileiras

As ações oficiais incluem as rodadas de negócio de outubro e novembro, a participação da equipe do projeto nas rodadas de negócios AEROMART Toulouse (Dezembro) e A&DSS Seattle (março/21), Forum Invest in Aerospace (Abril/21), RoadShow Promocional Holanda (Maio/21), Paris Air Show (Julho/21). Importante destacar que as ações e o cronograma podem sofrer alterações devido à pandemia e que as atividades de matchmaking e promoção do portfólio não é exclusiva dos eventos e podem ser realizadas a qualquer momento, sempre que identificarmos parceiros em potencial.

## 2) Enrich Brasil

a) Participação no 1º encontro dos Softlanding Hubs ENRICH in Brazil – realizado virtualmente.

b) Participação no Webinar de promoção dos Softlanding Hubs Brasileiros para empresas europeias, no treinamento Go Global, realizado virtualmente no dia 15/10.



c) ENRICH in BR SLH\_Innovation Management Training Course. Curso de Gestão da Inovação, promovido pela ENRICH IN BRAZIL e realizado pela SPI – Portugal. O curso foi aberto para empresas e equipe do PqTecSJC.

Dentre os residentes e funcionários do PqTec, os inscritos para o curso foram:

Name & Surname	Company Name	Position	Email address
Thalita Cancas	PqTecSJC	International Relations	<a href="mailto:thalita.cancas@pqtec.org.br">thalita.cancas@pqtec.org.br</a>
Samuel Farias	PqTecSJC	Cluster Analyst	<a href="mailto:samuel.farias@pqtec.org.br">samuel.farias@pqtec.org.br</a>
Hamilton de Souza	PqTecSJC	Project Analyst	<a href="mailto:hamilton.souza@pqtec.org.br">hamilton.souza@pqtec.org.br</a>

Carlos Navarrete	PqTecSJC	Cluster Analyst	<a href="mailto:carlos.vinicius@pqtec.org.br">carlos.vinicius@pqtec.org.br</a>
Alexandre Barros	PqTecSJC	Innovation Hub Manager	<a href="mailto:alexandre.barros@pqtec.org.br">alexandre.barros@pqtec.org.br</a>
Julliane Silveira	PqTecSJC	Communication Manager	<a href="mailto:julliane.silveira@pqtec.org.br">julliane.silveira@pqtec.org.br</a>
Leticia Senra	PqTecSJC	Innovation Hub Assistant	<a href="mailto:leticia.senra@pqtec.org.br">leticia.senra@pqtec.org.br</a>
Ewerton Santos	TrackCash	IT Engineer	<a href="mailto:ewerton.santos@trackcash.com.br">ewerton.santos@trackcash.com.br</a>
Pedro Campos Assunção	LACE	Engineer	<a href="mailto:pedruu@gmail.com">pedruu@gmail.com</a>
Wagner João da Silva Mariano	2B8 - Tecnologia	CEO	<a href="mailto:2b8tecnologia@gmail.com">2b8tecnologia@gmail.com</a>
Aryadne Miranda Gomes de Assis	Subiter	Assistant	<a href="mailto:aryadne@subiter.com">aryadne@subiter.com</a>
Valter João de Sousa	FATEC SJC	Professor	<a href="mailto:jsvalter2002@yahoo.com.br">jsvalter2002@yahoo.com.br</a>
Valter Bento da Silveira	Smartway	entrepreneur	<a href="mailto:vms_consulting@hotmail.com">vms_consulting@hotmail.com</a>
Itamar Ferreira	MTS Sistemas do Brasil	Researcher	<a href="mailto:i.melo@mtsbrasil.com.br">i.melo@mtsbrasil.com.br</a>
jennifer renk	cemaden	Researcher	<a href="mailto:jennyfgeo@gmail.com">jennyfgeo@gmail.com</a>
Thais Miranda	IPT	Researcher	<a href="mailto:tmiranda@ipt.br">tmiranda@ipt.br</a>

### 3) ENTERPRISE EUROODGING – WEBINAR

PqTecSJC é membro da rede e plataforma europeia de softlanding Enterprise Eurolodging e participou de ação de promoção do ambiente brasileiro de inovação para empresas e gestores dos demais ambientes da plataforma europeia.

**PROGRAMME– OCTOBER 20th 17:00 CEST**

**ENTERPRISE EUROLODING – CONNECTING COMPANIES TO THE BRAZILIAN MARKET**

17:00 – *Welcome* by **Josep Piqué**, president of APTE's internationalisation committee and **Laura Monasterio** Knowledge & Project Manager at IASP

17:10 - *Diplomatic relations with Brazil*, **Brazilian Embassy in Spain**

17:20 – *Business culture in Brazil* – **Antonio del Corro**, Chamber of Commerce Brazil-Spain and **Francisco Arbos**, Chamber of Commerce Brazil-Catalonia

17:30 – *Characteristics of the Brazilian innovation system: STPs and incubators*. **Rodrigo Méndez**, Director of International Relations for Brazil at ANPROTEC

17:40 – *Key sectors for investing and doing business in Brazil*. **André Barbosa** – SPI ([INCOBRA](#))

17:50 – *Fostering the collaboration of innovative companies and entities with Brazil*. **Filipe Miguel Cassapo** – President [ENRICH BRAZIL](#)

18:00 – *Economic and Fiscal Incentives* - **José Antonio Aróstegui**- Commercial Advisor, Economic and Commercial Office in Brasília

18:10 – *Technological Incentives* – **M<sup>a</sup> Pilar de Miguel Ortega**, CDTI delegate in Brazil

18:20 – Q&A

**LINK TO WEBINAR REGISTRATION:** <https://forms.gle/VSzGw8xNFoCRhDK67>

**LINK TO FOLLOW WEBINAR:** <https://global.gotomeeting.com/join/443195341>

4) Parceria com Northeast Indiana Innovation Center (NIIC) - Project Bid Opportunity - Woman Entrepreneurship Program da Embaixada dos Estados Unidos no Brasil. O PqTecSJC assinou acordo de cooperação com o Northeast Indiana Innovation Center (NIIC) para participar de chamada da Embaixada dos Estados Unidos voltada para o financiamento de um programa nacional de apoio ao empreendedorismo feminino no Brasil. Infelizmente, a proposta enviada não foi a vencedora, todavia, a aproximação com o Centro de Inovação de Indiana vai possibilitar um novo parceiro de apoio à internacionalização das empresas do PqTecSJC e um novo destino nos Estados Unidos.



September 17, 2020

**Rodrigo Mendes**  
Executivo de Desenvolvimento de Negócios Internacionais  
Executive Manager of International Business Development  
Telephone: +55 12 3878-9561  
Mobile: +55 12 99177-6229  
Whatsapp: +55 13 991170202  
[www.pqtec.org.br](http://www.pqtec.org.br)



Rodrigo,

This letter will serve as the Memorandum of Understanding regarding the Northeast Indiana Innovation Center's use of the São José dos Campos Technology Park (PqTec) as a sub-contractor should we be awarded the contract for the Academe of Women Entrepreneurs Brazil project from the Department of State. As defined in our proposal, NIIC agrees to use PqTec as a sub-contractor to perform the following general tasks. Some changes in tasks may occur.

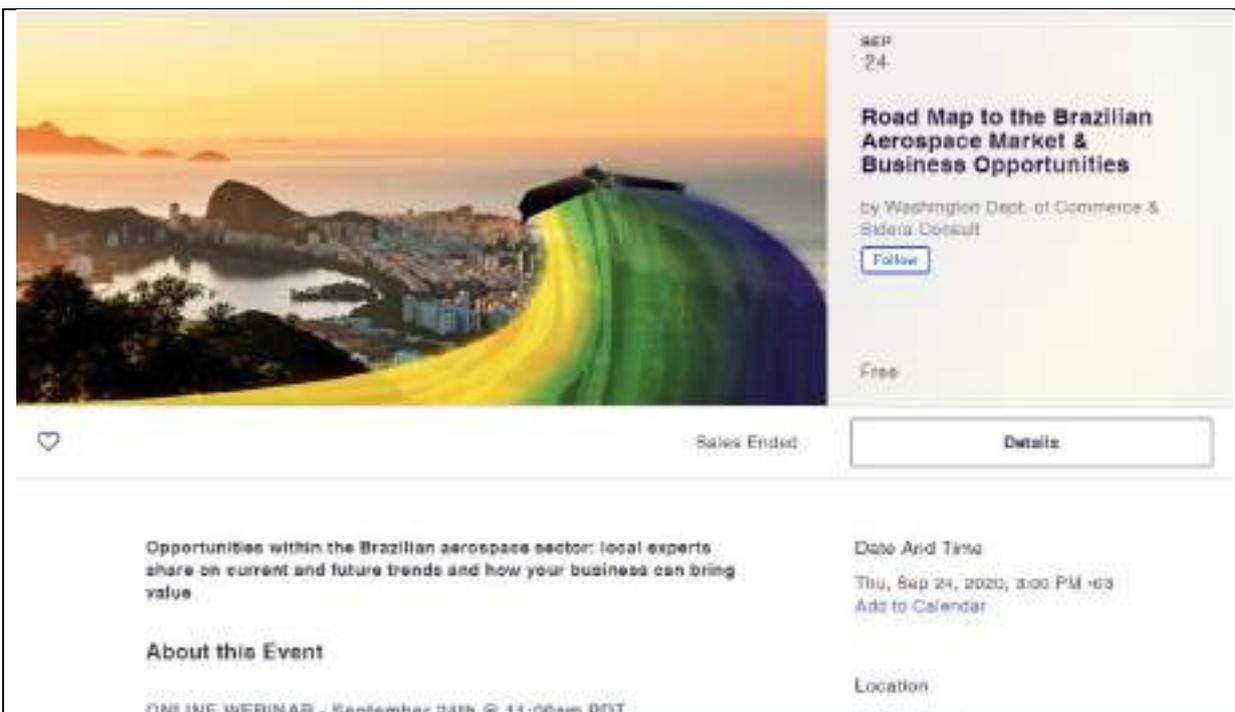
- Facilitator Management
- Mentor Interface
- Business Evaluation Radar(Nexus)
- Collaborative Networking (Brazil)
- Business Reimagine Pitch Competition Management
- Assist with Funding Session
- Chromebook acquisition, distribution and tech support
- Promo material and supplies acquisition and distribution

The price to be paid to PqTec for delivery of items and services is as follows:

Personnel	\$16,592.96
Chromebooks (qty 90@\$350)	\$31,500.00
Webinar Materials	\$929.62
Promotional materials	<b>\$2,800.00</b>
<b>Total:</b>	<b>\$51,822.58</b>

Northeast Indiana Innovation Center 3201 Stallhorn Rd. Fort Wayne, IN 46815

5) Webinar Road Map to the Brazilian Aerospace Market & Business Opportunities, realizado pelo PqTecSJC em parceria com o Washington State Department of Commerce para promover parcerias entre empresas norte americanas da região de Seattle com as empresas do Cluster Aeroespacial Brasileiro.



The screenshot shows a LinkedIn event page. The main image is a landscape of Rio de Janeiro with a rainbow-colored road leading towards the city. The event title is "Road Map to the Brazilian Aerospace Market & Business Opportunities" by Washington Dept. of Commerce & Sidera Consult. The event is free and has ended. The date and time are Thursday, September 24, 2020, at 3:00 PM EDT. The location is "ONLINE WEBINAR - September 24th @ 11:00am PDT".

#### 6) Webinar PNAA

No dia 3 de novembro, a equipe participou do Webinar PNAA's Webinar Week. Evento global no qual clusters aeroespaciais, empresas do setor e instituições se reúnem para reportar as novidades e tendências. O escritório de desenvolvimento de negócios participou pela primeira vez, a apresentação foi focada em trazer dados sobre setor durante a pandemia, previsões, dados sobre o cluster e principalmente divulgar a ação de investimentos Invest in Aerospace Brazil realizada e organizada pelo PQTEC em conjunto com APEX-Brasil.

Os webinars do PNAA estão disponíveis no link <https://www.pnaa.net/events/webinars>

Este é um evento importante para mostrar a força e dinamismo do ecossistema de empresas vinculadas ao Parque Tecnológico. Além disto é uma oportunidade para destacar a atratividade da região e trocar boas práticas com outros profissionais.

#### 7) Ação com a Embaixada Brasileira na África do Sul

Estruturação de uma parceria com a Embaixada do Brasil em Pretoria - África do Sul, para uma agenda de promoção e aproximação das indústrias espaciais brasileira e sul-africana. Organização conjunta de um evento Brasil – África do Sul a ser realizado em março de 2021 de palestras e rodadas de negócios entre empresas brasileiras e sul-africanas.

#### 8) Promoção Brasil – Israel

Realização do webinar *Brasil e Israel inovando juntos*, em parceria com a INNA ImC, continuação das ações decorrentes do acordo de cooperação assinado entre o parque e a agência israelense. Nesta edição, contamos com o apoio e participação do Consulado Geral de Israel em São Paulo, com uma apresentação do Consul Geral de Israel. Também apoiou e participou da ação a Apex Brasil e a EMBRAPII. A ação buscava promover a chamada de financiamento da Israel Innovation Authority em parceria com a EMBRAPII que fomenta projetos de pesquisa entre empresas israelenses e brasileiras.

**ISRAEL & BRASIL INOVANDO JUNTOS**  
**COMO APRIMORAR O PROCESSO DE INOVAÇÃO DO BRASIL COM PARCERIAS ISRAELENSES**

**QUARTA, 28 OUTUBRO**  
**14 hs**

**RSVP – INSCRIÇÕES:**  
**[Innaagency.co.il/inovandoJuntos](http://Innaagency.co.il/inovandoJuntos)**

- ✓ Networking
- ✓ Benchmarks
- ✓ Oportunidades
- ✓ R&D e negócios
- ✓ Editais e acordos bilaterais
- ✓ Convênios, IIA e EMBRAPII

**CÔNSUL ALON LAVI**  
CONVIDADO ESPECIAL

**EM PORTUGUÊS**

Realização

Apoio e participação

PARQUE TECNOLÓGICO São José dos Campos

INNA IMC ISRAELI INNOVATION AGENCY

ApexBrasil

EMBRAPII

ISRAEL

Consulado Geral de Israel São Paulo

**Status de Execução da Meta/Indicador**

**1 acordos de cooperação** assinados no período com Northeast Indiana Innovation Center – NIIC

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.**

**Enunciado 2.7: Apoiar, capacitar e estruturar a internacionalização de empresas residentes, de associados ao Parque Tecnológico ou de integrantes dos APL's (Arranjos Produtivos Locais) nos quais atua, de forma a gerar ou ampliar suas receitas com exportação.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (2.7.1)</b>	Realizar pelo menos 8 ações, em 4 anos, de capacitação junto às empresas associadas e participar ao menos de 8 feiras e/ou agendas internacionais (*) que tenham por objetivo promover as exportações das pequenas e médias empresas residentes e associadas aos APL's <sup>1</sup> .
<b>Indicadores</b>	
Quantidade de ações. Relatório de resultados das ações relativas à promoção das exportações por empresa participantes de cada missão internacional.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Mapear empresas com perfil exportador:</b>	
Uma pesquisa geral entre os associados e residentes do Parque, o formulário da pesquisa do PqTec está disponível no link:  <a href="https://docs.google.com/forms/d/1xlwr_b6Ax_DIDCVtqg1UfCDhGJdEuxSbr6pHNRESQJw/edit">https://docs.google.com/forms/d/1xlwr_b6Ax_DIDCVtqg1UfCDhGJdEuxSbr6pHNRESQJw/edit</a>  Ao todo, 39 empresas participaram das pesquisas, sendo 31 respondentes do levantamento Anprotec/Apex e 9 do levantamento PqTec, tendo 1 empresa respondido ambos os questionários.	
<b>A2. Mapear as necessidades das empresas:</b>	
<b>Ações realizadas:</b>  Levantamento de interesse por internacionalização junto as empresas residentes e incubadas/aceleradas no PqTecSJC, com base em duas pesquisas similares, a saber:	
<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Ações Para Internacionalização Pqtecsjc (Respostas Residentes);</li> <li>✓ Experiência De Internacionalização – Anprotec/Apex (Respostas Nexus Hub).</li> </ul>	

Os questionários foram enviados aos associados do PqTec e as questões são voltadas para o interesse das empresas em internacionalizar seus produtos e serviços, bem como questões que visam mensurar o conhecimento das empresas sobre as ações de apoio disponíveis no PqTec.

Ao todo, 39 empresas participaram das pesquisas, sendo 31 respondentes do levantamento Anprotec/Apex e 9 do levantamento PqTec, tendo 1 empresa respondido ambos os questionários.

Embora o número de respostas possa ser pequeno, ele representa 25% de todo o universo de empresas instaladas no PqTec, o que apresenta um índice satisfatório de respondentes.

Abaixo destacam-se os dados mais relevantes que puderam ser contabilizados em ambas as pesquisas.

### 1. Perfil das empresas respondentes:

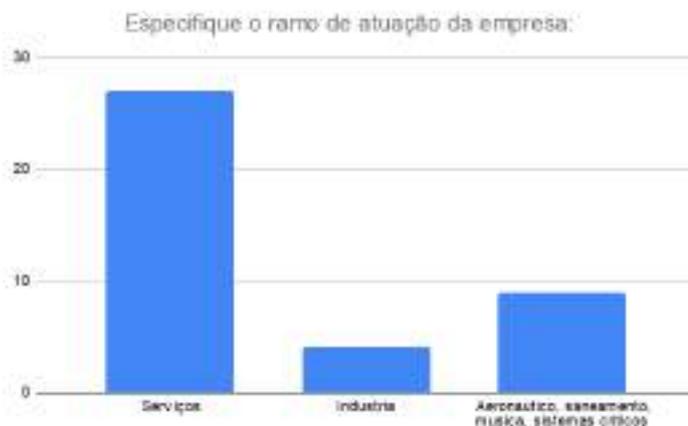
A grande maioria das respondentes se declararam Micro ou Pequenas empresas, principal característica das empresas apoiadas pelo Nexus e outros programas de internacionalização do PqTec. Grandes e médias empresas, muitas vezes possuem equipe própria de internacionalização e não apresentam interesse em receber esse apoio do parque.

Qual é o perfil da empresa:



### 2. Área/Segmento de atuação das empresas:

Destaque para as empresas do setor de serviços, caracterizado por mais de 70% das respondentes, embora 15% são do setor industrial e os 15% restantes declararam setores diversos.

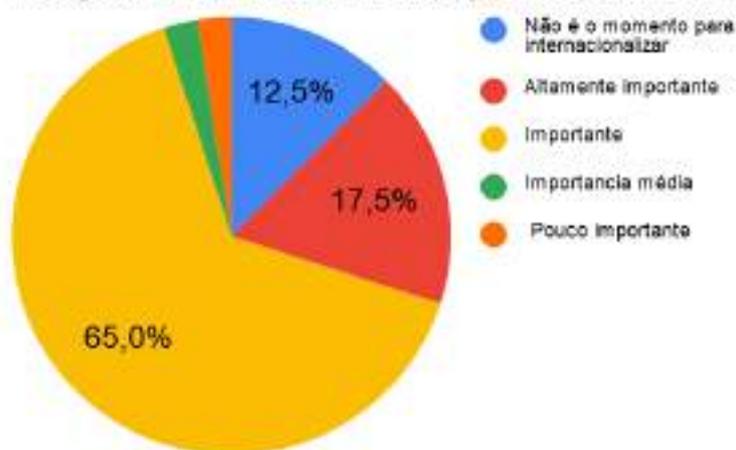


### 3. Interesse pela internacionalização:

Talvez a principal pergunta dos levantamentos trata diretamente o nível de interesse das empresas em internacionalizar seus produtos/serviços. De acordo com as respostas, identificamos que 82,5% das empresas demonstraram interesse pela internacionalização, marcando o processo como importante ou altamente importante. Apenas 2 respondentes, 6,5% disseram que o processo tem importância média ou irrelevante.

As empresas que responderam com interesse foram mapeadas e consolidadas em grupo que passará a ter atenção e apoio direto da equipe de internacionalização para auxiliá-las durante o processo de conexão, busca de parceiros e iniciativas internacionais.

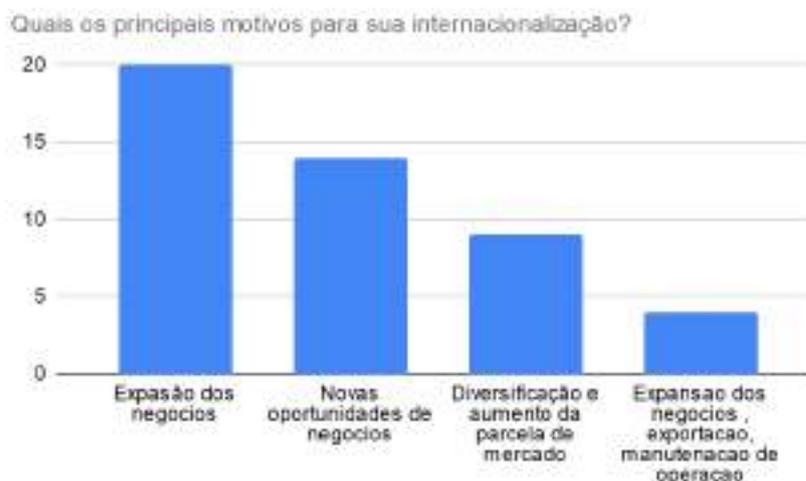
Você gostaria internacionalizar seu(s) produto(s) e ou serviço(s)?



### 4. Motivos para internacionalizar:

Para construir um portfólio de serviços que atenda aos anseios e demandas das empresas mapeadas, as pesquisas aprofundaram o levantamento com questões relativas aos motivos, dificuldades, demandas, estratégias e níveis de internacionalização das empresas.

Em relação aos motivos que fazem com que as empresas busquem o mercado internacional, destaca-se a intenção de expandir os negócios e buscar novas oportunidades de negócios, enquanto uma pequena parte inclui a intenção de exportar como forma de fortalecimento e manutenção dos negócios.

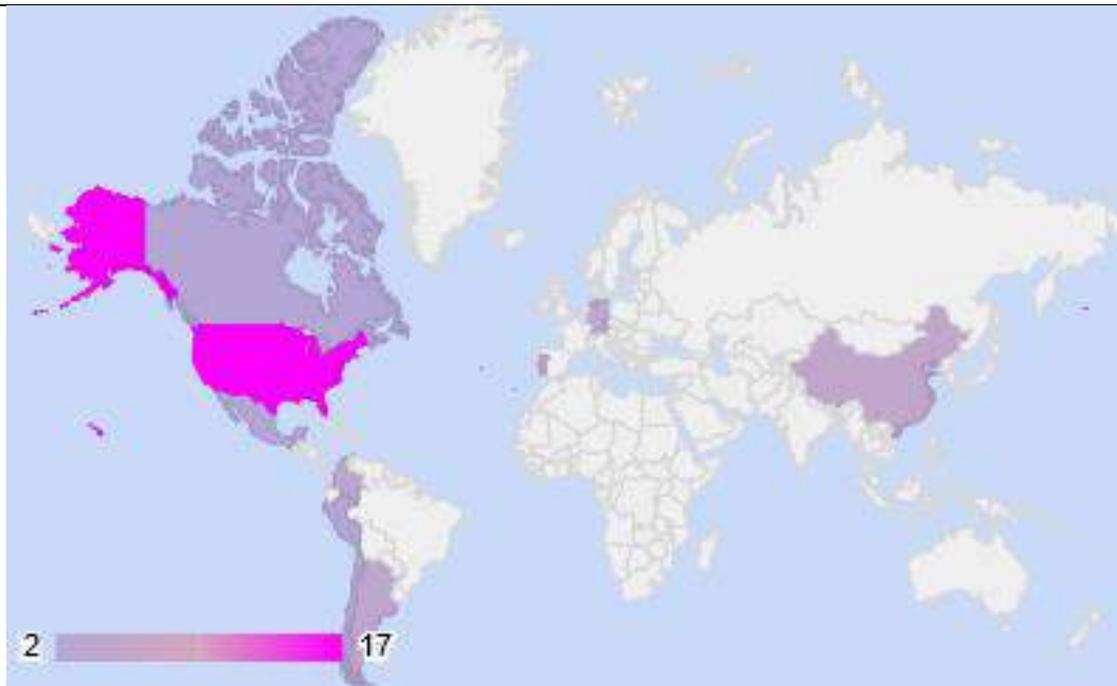


#### 5. Destinos da internacionalização:

Quando se fala em destino ou mercado alvo da internacionalização as respostas apresentam grande diversidade de localidades, entretanto um país se destaca. O principal destino de interesse das empresas é os Estados Unidos da América, seguido, com menor intensidade por China, Portugal, Alemanha, Argentina, Colômbia e Chile. Observa-se que Europa e América Latina também estão entre os principais mercados alvo das empresas. A China aparece como único destino relevante da região asiática.

Estas informações serão detalhadas em ações individualizadas junto as empresas, para auxiliá-las no mapeamento e seleção do mercado alvo e suas estratégias de entrada.

Informe o(s) país(es) priorizados?



17 EUA; 2 UK; 5 China; 2 Peru; 4 Colômbia; 5 Portugal; 2 México; 4 Alemanha; 4 Argentina; 2 Canada; 3 Chile; 12 Outros.

#### 6. Estratégias de Internacionalização:

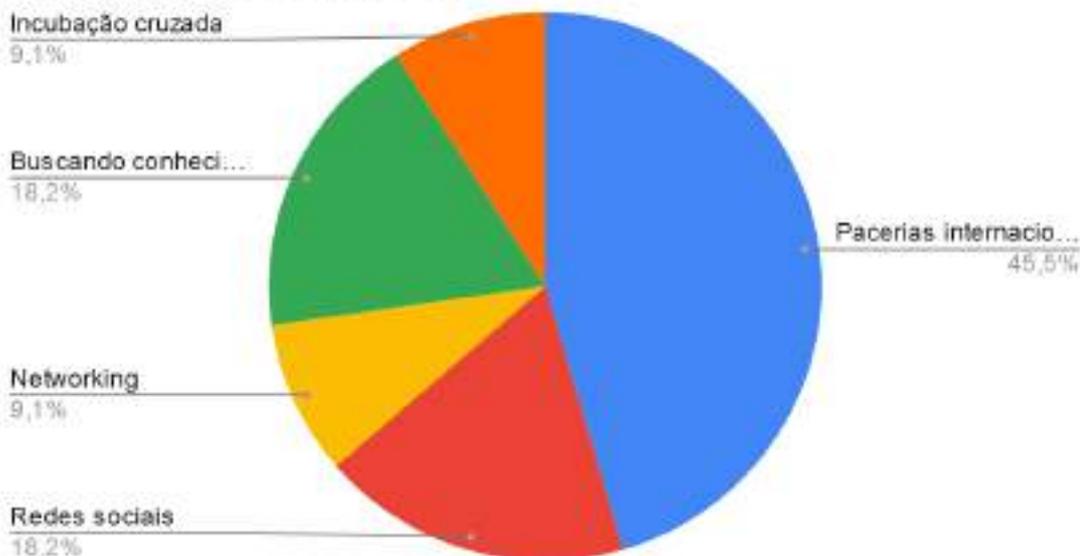
As identificar as metodologias e estratégias atualmente utilizadas pelas empresas do PqTec, podemos entender como estão trabalhando e auxiliá-las no planejamento internacional para que suas ações sejam mais assertivas e potencialmente tragam melhores resultados.

45% das empresas declaram que sua principal estratégia é a utilização de parcerias internacionais com empresas e instituições diversas. Destaca-se ainda um número significativo de respondentes que afirmaram realizar ações sozinhos, por meio de redes sociais ou busca de conhecimento e informações, 18,2% para cada caso.

Poucas empresas apresentaram métodos e estratégias com as quais o PqTec se propõe a atuar, ou seja, internacionalização via networking, incubação cruzada e softlanding em ambientes de inovação parceiros.

Entende-se que haja uma oportunidade de alavancar o sucesso das empresas por meio dessas parcerias dirigidas pelos programas do PqTec.

Qual(is) outra(s) estratégia(s) ou metodologia(s) de acesso a mercados internacionais você tem praticado?

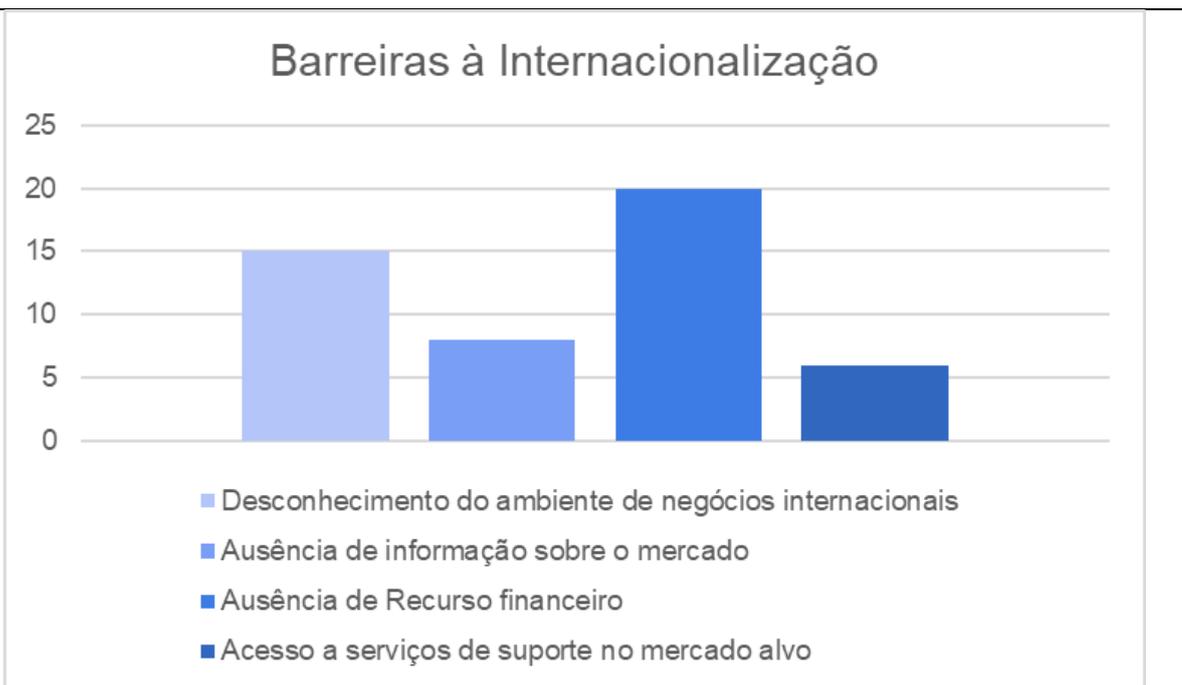


#### 7. Principais Barreiras à internacionalização:

Nesta sessão procurou-se identificar as principais barreiras e dificuldades encontradas pelos empresários ao realizar seu processo de internacionalização. Estas informações, somadas às principais demandas de apoio podem ajudar o Pqtec a formatar e adequar os serviços de acordo com as demandas das empresas.

Os respondentes podiam selecionar até 3 opções de barreiras e dentre todas as possibilidades apresentadas, as principais e mais citadas são Desconhecimento do ambiente de negócios internacionais; Ausência de informação sobre o mercado; Ausência de Recurso financeiro; e, Acesso a serviços de suporte no mercado alvo.

As atividades de internacionalização do PqTec estão organizadas de forma a apoiar as empresas em praticamente todas estas barreiras, seja apoiando no levantamento de informações sobre o mercado alvo, seja oferecendo parceiros estratégicos com serviços de suporte no mercado alvo, ou ainda, auxiliando as empresas em relação ao ambiente de negócios internacionais.



#### 8. Demanda de apoio para internacionalizar:

Esta questão, analisada em conjunto com a questão anterior, ajuda a identificar as principais dores dos empresários e, principalmente, que tipo de serviços o PqTec pode oferecer para ser assertivo no apoio ao processo de internacionalização das empresas.

As respostas apresentam-se de forma bastante diversificada, porém, atração de investimentos e validação do mercado alvo aparecem, respectivamente como a principal e a segunda demanda mais mencionada pelas empresas. Outras demandas importantes das empresas incluem o estabelecimento de unidades fora do país, a criação de um departamento de internacionalização e ainda acesso a financiamento ou a serviços de softlanding e apoio no país alvo.



#### 9. Dificuldades encontradas na tentativa de internacionalizar:

Entre aquelas empresas que de alguma forma iniciaram alguma atividade buscando internacionalizar os negócios, foi identificado que as principais dificuldades encontradas estão ligadas a situações e aspectos burocráticos desse processo, como a bitributação, questões legais/ tributárias e de barreiras entrada dos produtos/serviços. Além disso, muitos mencionam a dificuldade em prospectar parceiros ou ainda de obter informações sobre o mercado/país alvo.



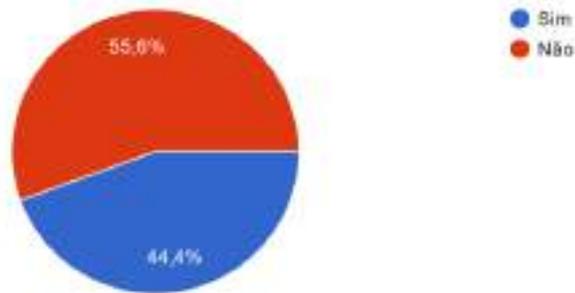
#### 10. Outras informações relevantes mapeadas

Muitas outras valiosas informações foram identificadas e serão utilizadas para organizar os serviços de suporte e apoio a internacionalização das empresas, meta 2.7.2 – A2 do contrato de gestão do

PqTec, Promover e apoiar a internacionalização de empresas residentes e/ou associadas aos APL's, atuando como interlocutor no suporte a internacionalização.

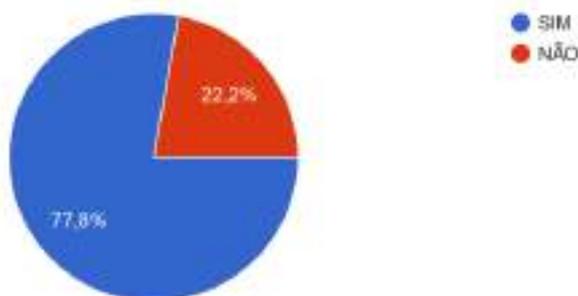
Sua empresa possui Planejamento Estratégico para exportação, com descrição de mercados alvo, metas de desempenho, posição competitiva dos produtos/serviços por mercado priorizado?

9 respostas



A sua empresa tem intenção de abrir operação própria (escritório, loja, fábrica, franquia, distribuição, licenciamento na produção de seus produtos, etc) no exterior nos próximos três anos?

9 respostas



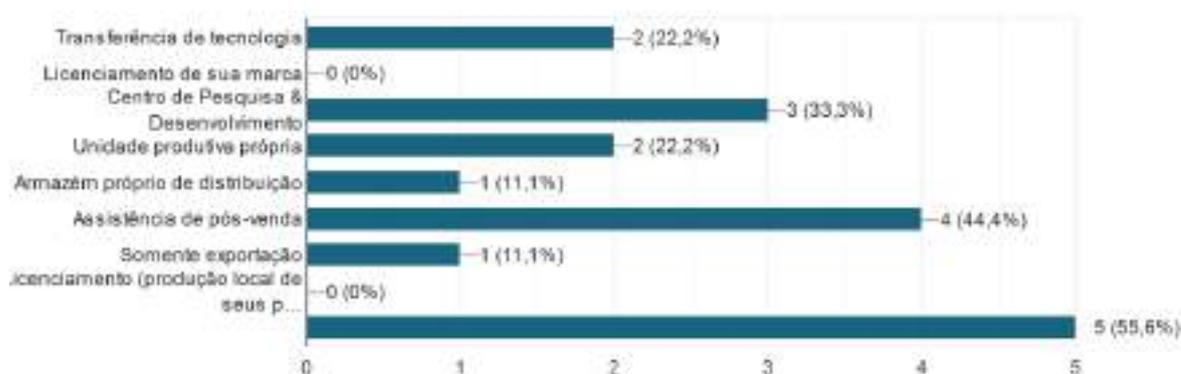
Com que frequência anual sua empresa visita mercados internacionais (pesquisa de campo, feiras, missões, reuniões de negócios)?

9 respostas



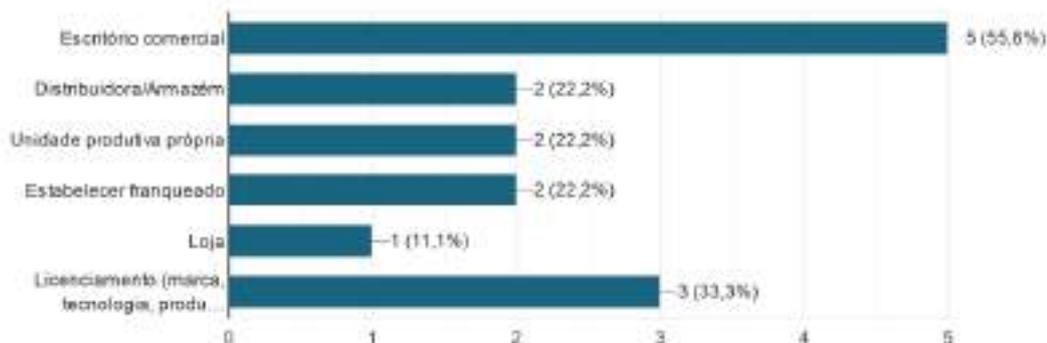
Qual é a forma de atuação de sua empresa no exterior atualmente?

9 respostas



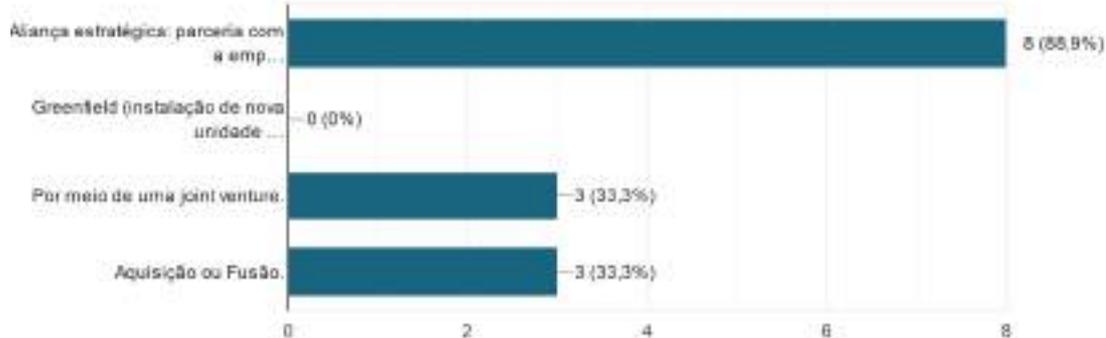
Como a sua empresa pretende se instalar nestes países

9 respostas



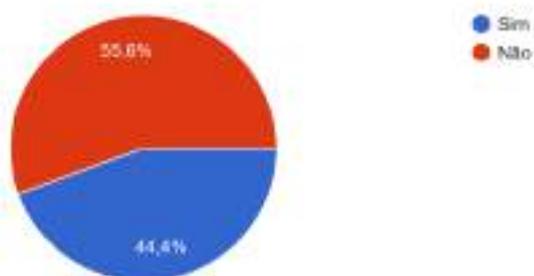
Como pretende implementar estas operações?

9 respostas



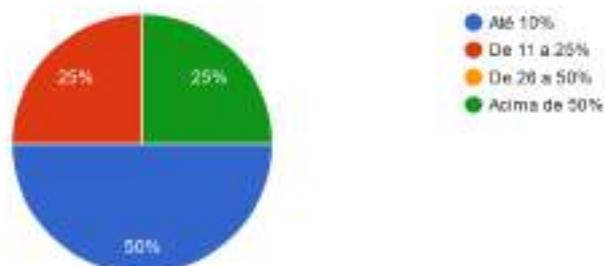
A sua empresa exporta ou exportou nos últimos 3 anos?

9 respostas



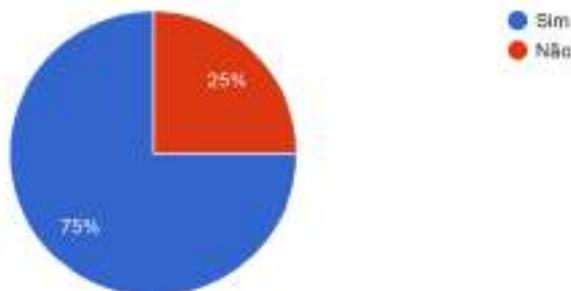
Qual o percentual de participação das exportações no faturamento total da empresa?

4 respostas



Sua empresa possui site ou um catálogo de serviços e produtos em língua estrangeira?

4 respostas



### A3. Buscar parceiros e apoiadores junto a agência de promoção e fomento (\*):

- Convênio com a APEX-Brasil assinado em 03/05/2019 em andamento;
- Participação/aquisição de uma cadeira no iBRICS network;
- Participação em cadeira estratégica na Diretoria da Anprotec;
- Participação de representante do PqTec como palestrante da 37ª Conferência Mundial de Parques Tecnológicos da IASP.

### A4. Criar canal de exposição das empresas com perfil exportador:

- 1) O site do projeto setorial Aerospace Brazil está em constante atualização. As empresas participantes do projeto setorial terão sua descrição, e logo contato disponíveis no site, além de ações do projeto, notícias, associação e informações sobre o PqTec, APEX e projeto.

Link de acesso: <http://aerospacebrazil.com.br/>

- 2) Ação de Exposição e Rodada de Negócios – Aeromart Toulouse 2020:  
 A ação aconteceu de 1 a 8 de dezembro no formato online com exposição, Webinars e rodadas de negócios online. Evento do segmento Aeroespacial focado em conectar as OEMs e fornecedores Tier 1 e 2.  
 Participaram 7 empresas do projeto setorial Aerospace Brazil coordenado pelo escritório de Desenvolvimento de Negócios Internacionais do PqTec em parceria com a Agência Brasileira de Promoções e Investimentos – APEX Brasil.  
 Empresas: Aisys, Digicon, Erma Tech, GSW, Legado Usinagem e ThyssenKrupp.  
 Foram realizadas mais de 70 reuniões a fim de identificar sinergia com fornecedores brasileiros.

### Status de Execução da Meta/Indicador

**1 evento** Aeromart Toulouse  
 0 webinars/capacitação. NADCAP em andamento.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.**

**Enunciado 2.7: Apoiar, capacitar e estruturar a internacionalização de empresas residentes, de associados ao Parque Tecnológico ou de integrantes dos APL's (Arranjos Produtivos Locais) nos quais atua, de forma a gerar ou ampliar suas receitas com exportação.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (2.7.2)</b>	Promover e apoiar a internacionalização de empresas residentes e/ou associadas aos APL's

<b>Indicadores</b>
Relatório de resultados das ações realizadas.

### Relatório das Ações/Atividades Realizadas

#### **A1. Mapear empresas interessadas na internacionalização:**

A principal pergunta do levantamento sobre internacionalização das empresas, vinculadas/associadas ao PqTec trata diretamente o nível de interesse das empresas em internacionalizar seus produtos/serviços. De acordo com as respostas, identificamos que 82,5% das empresas demonstraram interesse pela internacionalização, marcando o processo como importante ou altamente importante. Apenas 2 respondentes, 6,5% disseram que o processo tem importância média ou irrelevante.

As empresas que responderam com interesse foram mapeadas e consolidadas em grupo que passará a ter atenção e apoio direto da equipe de internacionalização para auxiliá-las durante o processo de conexão, busca de parceiros e iniciativas internacionais. Abaixo o grupo de startups mapeado.

<b>1. Razão Social:</b>	<b>2. Nome Fantasia:</b>
Plantem Tecnologia em Plantas e Monitoramento Ambiental Ltda	Plantem
ALTAVE Ind Com Exp de Aeronaves S.A.	ALTAVE
Harpia Health Solutions Ltda	Harpia Health Solutions
TRACKCASH COMERCIO E DESENVOLVIMENTO EIRELI	TrackCash
STC New Vale Consultoria e Treinamento Ltda	STC Simuladores
Subiter Tecnologia Ltda	Subiter
Nick Saúde LTDA	Nick Saude
Marcio Livio Serpa ME	IMedical Health Solutions
WESLEY FONSECA DINIZ GONCALVES 41201178800	Softcake Soluções Web
Maciel Eustaquio Pereira Pinto 27221412804	Kenaz kpis
Marcos tamashiro de barros 39542454856	<a href="http://Mub.ee">Mub.ee</a>

iSpa Portal de Bem Estar LTDA	iSpa
Mente Criativa clínica de Psicologia	PlenaVi
Ricardo Almeida Santos 31728496861	AnyDoctor
3D Tecnologia MA LTDA	3D Tecnologia
Alexandre Henrique cardoso do vale e silva 01220061190	Sociente Inteligência Geográfica
Bongô Tecnologia(Sem CNPJ)	Bongô up
SoluCX	SoluCX
Smartway Tecnologia e Inovação Ltda - EPP	Smartway
Hi Soluções em Saúde Ltda	Hi!
fms participações e serviços ltda	Innovecare
Mauricio Fernandes 37663004825	MFSim Simuladores
Lá Vem Bebê Serviços Ltda	Lá Vem Bebê
Extremus Smart Surface	Extremus
Enesco Energia, Saúde e Correlatos EIRELI EPP	Expector
TecSUS Tecnologias para a Sustentabilidade S.A.	TecSUS



A APTSJC divulga oportunidades de internacionalização para as empresas do PqTec de forma recorrente através de e-mails e em eventos (agora reuniões online), estamos levantando aquelas com maior interesse.

## **A2. Atuar como interlocutor no suporte a internacionalização:**

1) O Cluster Aeroespacial + APEX + Equipe internacionalização - o Programa de Acreditação NADCAP, para que as empresas associadas possam receber treinamentos, capacitação e orientação para conquistar a acreditação. Um dos objetivos prioritários, definido em conjunto com as empresas do projeto, foi conquistar o acesso à novos mercados e clientes, sendo assim, o projeto tem atuado ativamente em ações estratégicas para aumentar a competitividade das empresas associadas.

Desta maneira, foi realizada no dia 09 de setembro a reunião de lançamento da Fase II do Programa de Acreditação NADCAP. A National Aerospace and Defense Contractors Accreditation Program é uma aprovação de processos exigida pela indústria aeroespacial em todo o mundo, a fim de melhorar a qualidade e reduzir custos de produção, mantendo os níveis de excelência nos setores aeroespacial e de defesa. Grandes clientes da cadeia fornecedora, como Embraer, Boeing e Airbus, exigem o selo

para diversos processos. Nesta nova fase, a consultoria para preparação e qualificação será específica para a commodity Aero Structure Assembly (ASA).

A ação é promovida para aumentar a competitividade internacional do setor aeroespacial brasileiro. Os custos são integralmente subsidiados pela Apex-Brasil e em contrapartida as empresas participantes assumem a responsabilidade de se certificarem até o segundo semestre de 2021.

Fazem parte desta nova fase, 9 empresas, as quais tiveram a oportunidade de conhecer na reunião de lançamento os detalhes, como escopo das atividades, cronograma de execução, papéis, responsabilidades e expectativas. O programa está em andamento e estão sendo realizados diagnósticos, treinamentos e na fase final será o acompanhamento da auditoria oficial PRI - Performance Review Institute.

2) Equipe de internacionalização – criação de metodologia do programa Nexus Global do PqTec - conjunto de ações, atividades e metodologias que visam a inserção global do PqTec com a finalidade de abrir mercados internacionais para as empresas residentes e associadas ao parque, preparando os empreendedores do parque para o processo de internacionalização, bem como criar ferramentas, serviços e mecanismos de apoio a atração de novas empresas internacionais para o ecossistema do parque.

<b>Status de Execução da Meta/Indicador</b>
---

Atividades em andamento.
--------------------------

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.**

**Enunciado 2.8: Manter e ampliar a infraestrutura laboratorial, para apoiar projetos de P&D&I, e criar mecanismo para facilitar o seu acesso, especialmente para as empresas residentes, e às micro e pequenas empresas do município e da região metropolitana.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (2.8.1)</b>	Inaugurar 1 novo laboratório em 4 anos (*)
<b>Indicadores</b>	
Números de laboratórios inaugurados; Manutenção da infraestrutura laboratorial existente.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Realizar estudo de oportunidades, necessidade e espaço disponível para novos laboratórios:</b>	
<p>A APTSJC, busca continuamente realizar estudo e identificar oportunidades para a implantação de novos laboratórios multiusuários no Parque Tecnológico São José dos Campos.</p> <p>Hoje estão em operação, além de outros geridos por empresas e instituições, os seguintes laboratórios geridos pelo PqTec:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM);</li> <li>• Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos (LSC);</li> <li>• Laboratório de Interferência e Compatibilidade Eletromagnética (EMI/EMC).</li> </ul> <p>Sem novas inaugurações no período.</p>	
<b>A2. Buscar fontes de fomento e investimento (*):</b>	
<p>O Parque Tecnológico atua ativamente na captação de recursos públicos e ou privados para a construção de novos e modernos laboratórios nas suas dependências (sinergia/ferramenta “Radar de Chamadas”) (Meta 2.1.1) - Esta prática monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomentos, agências reguladoras e chamadas privadas que visem o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação. Sejam estas chamadas Públicas ou Privadas).</p>	

No período de apuração deste relatório, foi enviada um projeto para uma emenda parlamentar do Deputado Estadual Sérgio Vitor, para aquisição de computador de alto desempenho para o laboratório de Simulação e Sistemas Críticos do PqTec (enviado em outubro de 2020). Quando do fechamento do presente relatório, o PqTec recebeu a carta de não aprovação do Projeto.

### **A3. Submeter projetos:**

Em andamento o trabalho para captação de oportunidades para novos laboratórios – ver/sinergia Meta 2.1.1 – A1 (Mapear periodicamente chamadas públicas (ex: FAPESP, FINEP, BNDES), investimentos e oportunidade de negócios) – “**Radar de Chamadas**”.

#### **- Laboratório Virtual de Internet das Coisas (IoT)**

No dia 28 de julho de 2020 o PqTec celebrou um novo aditivo com a ABDI conforme histórico na Meta 2.8.1 do período 3º quadrimestre | 3º ano. Neste aditivo engloba a prorrogação do prazo de término do projeto para fevereiro de 2021 e o acréscimo de novos equipamentos que serão monitorados, conforme a descrição a seguir: Monitorar um compressor que alimenta as máquinas de usinagens (CNCs) dentro do Centro de Desenvolvimento de Manufatura (CDM) do PqTec com transmissão de dados via rede Wireless para monitorar os parâmetros de Vibração, temperatura e umidade do ambiente, e monitoramento do painel elétrico principal do CDM com transmissão de dados via rede Wireless para monitorar os parâmetros da qualidade de energia elétrica da entrada do CDM e temperatura do painel.

Em outubro de 2020 celebramos um contrato com uma empresa especializada em automação industrial para a realização do desenvolvimento das ações previstas no relatório vigente, de monitoramento e transmissão de dados via rede Wireless. Ainda em outubro de 2020, e contratamos com recursos do projeto mão de obra para apoio nas análises e tratamento dos dados gerados pela plataforma de Testbed.

#### **- Credenciamento da APTSJC junto ao CNPq para gozar dos benefícios previstos na Lei nº 8.010, de 29 de março de 1990 e Utilização do SISCOMEX**

A APTSJC foi credenciada para proceder as importações de bens destinados à pesquisa científica e tecnológica, com os benefícios previstos na Lei nº 8.010, de 29 de março de 1990, e suas alterações. O credenciamento foi concedido através da submissão de um projeto de estudo de aquisição e importação de um novo supercomputador para o laboratório LSC do PqTec, em substituição ao atual existente, que se encontra em fase final de vida útil. Aguardaremos oportunidade.

Esse credenciamento poderá ser utilizado também, por outras áreas da APTSJC que necessitarem de importação de bens e se enquadrem no objeto desse credenciamento.

- CREDENCIAMENTO CNPq n. 900.1297/2020;

PROCESSO SEI n. 01300.001688/2020-85

No período de apuração desse relatório, estamos pleiteando uma emenda parlamentar do Deputado Estadual Sérgio Vitor para realizar o investimento na compra de um novo supercomputador, onde pretendemos utilizar o credenciamento da APTSJC junto ao CNPQ.

#### **A4. Manter infraestrutura laboratorial existente:**

##### **Infraestrutura laboratorial atual própria do PqTec:**

- Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM): com máquinas CNCs (comando numéricos computadorizados) de 3, 4 e 5 eixos, eletroerosão de corte à fio, serra de fita horizontal e mesa de metrologia;
- Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos (LSC): com ferramentas CAE e CAD, tais como Ansys e Catia e computador de alto desempenho, com 160 núcleos de processamento, 512 GB de memória RAM, 24 Terabytes de armazenamento e 4,6 Teraflops; duas impressoras 3D – Dimension Elite (ABS plus) e Objet (Resina Líquida) e escaner 3D para medição e engenharia reversa;
- Laboratório de EMI/EMC, com Câmara Anecóica, sala de controle e sala de amplificadores e equipamentos de emissão radiada e conduzida até 40 GHz;

##### **Atividades de manutenção da infraestrutura laboratorial existente:**

- Manutenção Predial: Limpeza, Conservação e Segurança Patrimonial nas dependências dos laboratórios (realizada pela equipe de manutenção do Parque Tecnológico);
- Troca da mangueira de ar da máquina ROMI, em D600 - 3 eixos, pela equipe do laboratório em 17 de setembro de 2020;
- Renovação e atualização da manutenção do Software Edge CAM das máquinas D 1500 e DCM - 620 5X, em 30 de novembro de 2020;
- Manutenção do aparelho de ar-Condicionado da sala técnica do laboratório CDM, pela equipe de infraestrutura do PqTec em 30 de novembro de 2020;
- Em execução manutenção dos azulejos da parede do banheiro do laboratório CDM pela equipe de infraestrutura do PQTEC, iniciado em janeiro de 2020 e encontra-se em execução;
- Reconfiguração do RSM (Remote Solver Manager) da licença Ansys no supercomputador SGI, com participação da equipe de TI do PQTEC. equipe interna do laboratório LSC e consultoria remota de engenheiros da ESSS, entre 14 a 18 de setembro de 2020;



- Testes operacionais dos seguintes equipamentos do laboratório LSC: Impressora 3D Object e Dimension, braço tridimensional Homer Absolut, pela equipe do laboratório em 24 de setembro de 2020;
- Manutenção do quadro elétrico do laboratório LSC pela equipe de infraestrutura elétrica do PqTec em 29 de setembro de 2020;



- Compra de uma nova impressora 3D na tecnologia FDM customizada - 3DTEC 400 HT da empresa 3D Tecnologia – empresa residente no PQTEC, com uma bandeja de 400mm x 400 mm x 400 mm, que utilizará matéria prima diversificada e haverá opções de uso de matéria prima nacional, possibilitando assim, maior acesso das empresas (principalmente as pequenas) a este tipo de tecnologia. Compra realizada em setembro de 2020, com entrega e início do treinamento em meados de dezembro de 2020. A mesma, deverá entrar em operação em fevereiro de 2021;





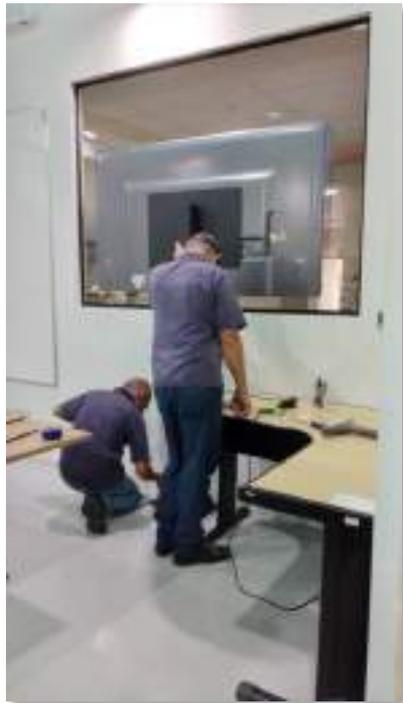
- Transferência da mesa de desempenho do laboratório CDM para o laboratório LSC para ser usada junto ao braço robótico Homer absolut, para auxiliar no escaneamento de peças para engenharia reversa. Realizado pela equipe do laboratório em 01 de outubro de 2020;
- Teste operacional dos robôs kuka pela equipe do laboratório em 06 de outubro de 2020;
- Readequação de layout do laboratório LSC realizado pela equipe de infraestrutura do PQTEC em 06 de outubro de 2020;



- Visita técnica de inspeção da impressora dimension elite pela empresa 3D tecnologia para análise e levantamento de proposta para manutenção corretiva em 14 de outubro de 2020;
- Instalação de adesivos nas portas do laboratório pela equipe de infraestrutura do PqTec em 15 de outubro de 2020;



- Manutenção preventiva Impressora 3D Object pela equipe do laboratório em 15 de outubro de 2020;
- Retirada para manutenção corretiva de um equipamento da caixa do projeto IOT instalada na impressora dimension elite, pela equipe do projeto IOT do PqTec em 24 de novembro de 2020;
- Compra de insumo para impressora 3D, Object: OBJ-04054 PACK OF 2 RGD835, VEROWHITEPLUS, 2KG pela equipe do laboratório em 01 de dezembro de 2020;
- Instalação do suporte da TV no laboratório no laboratório LSC por empresa externa especializada em 02 de dezembro de 2020;



- Manutenção de todos os ar-condicionado do centro de laboratórios do centro empresarial 2 por equipe externa especializada em 10/12/2020;



- Instalação de linha de 220V do nobreak de 6KVA do laboratório LSC para a nova impressora 3D – modelo 3DTEC 400 HT pela equipe elétrica PQTEC, em 15 de dezembro 2020;

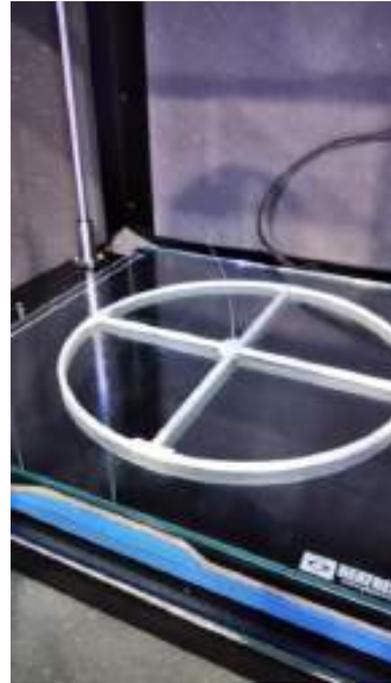
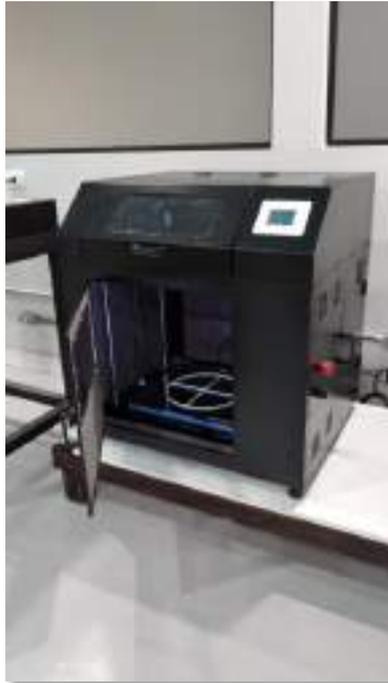


- Manutenção das caixas do projeto IOT das impressoras de impressão 3D, Dimension Elite e Object 30PRO, em 15 de dezembro de 2020;

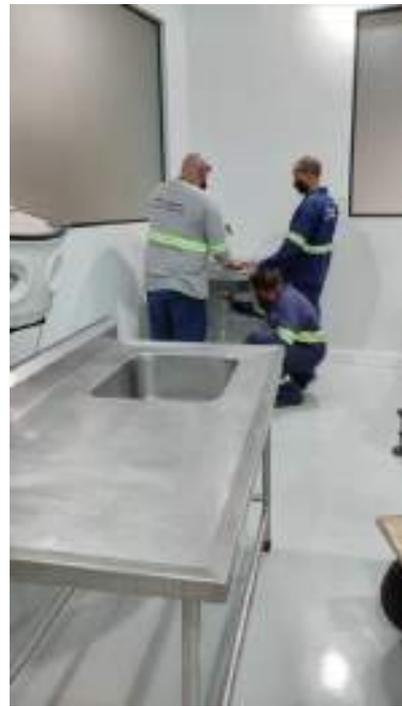


- Readequação de mesa de madeira para nova impressora, equipe manutenção PqTec, em 17 de dezembro de 2020





- Instalação de novo tanque de água no laboratório LSC, equipe manutenção PQTEC, em 17 de dezembro de 2020





- Início do treinamento de utilização da nova impressora FDM customizada - 3DTEC 400 HT da empresa 3D Tecnologia, em 21 de dezembro de 2020



**Status de Execução da Meta/Indicador**

Meta concluída. Atividades em andamento. Sem novas inaugurações no período.

## Acompanhamento de Metas

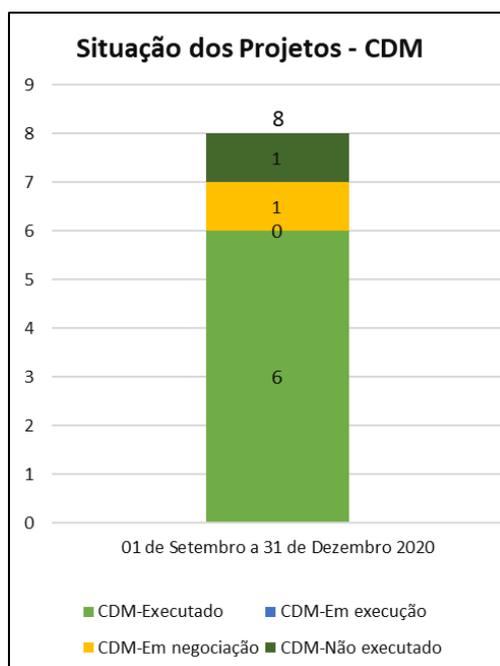
**Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.**

**Enunciado 2.8: Manter e ampliar a infraestrutura laboratorial, para apoiar projetos de P&D&I, e criar mecanismo para facilitar o seu acesso, especialmente para as empresas residentes, e às micro e pequenas empresas do município e da região metropolitana.**

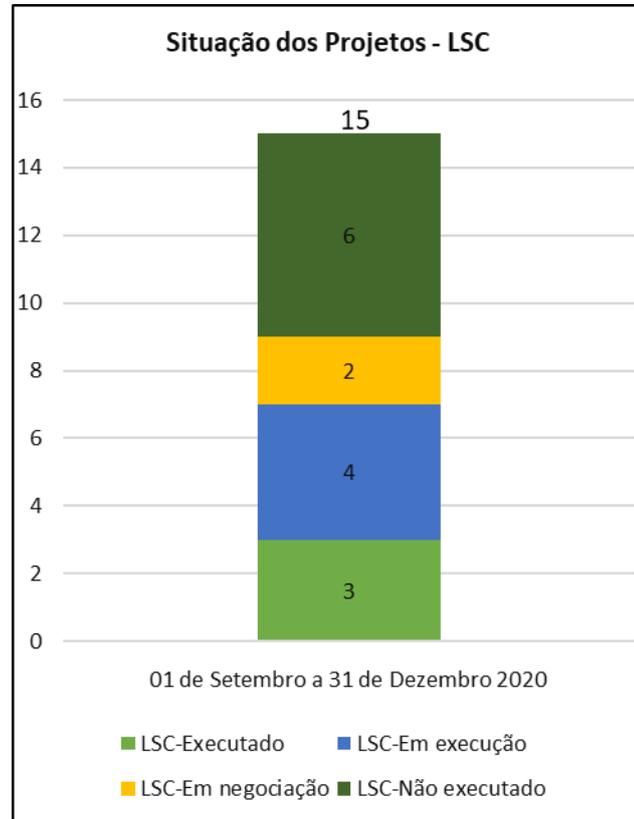
<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (2.8.2)</b>	Manter esforços no sentido de atender no mínimo 10 projetos e atividades para a execução nos laboratórios em atividade.
<b>Indicadores</b>	
Número de contratos e/ou convênios.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Implantar mecanismos de utilização e facilitadores de acesso dos laboratórios:</b>	
<p>Os laboratórios do PqTec são voltados para trabalhar com pesquisa e desenvolvimento de produtos e/ou projetos. Atendemos desde pessoas físicas, startups, pequenas e médias empresas e até grandes empresas. Normalmente trabalhamos com desenvolvimento de projetos e/ou produtos ainda em estágio embrionário, ou seja, estão no processo de criação, sendo assim, a maior parte dos nossos projetos atendidos estão protegidos por acordos de confidencialidade e/ou por patentes dos clientes. Cada projeto executado, pode-se entender como um novo produto e/ou projeto, que irão a mercado futuramente. Devido ao sigilo exigido, descrevemos os detalhes de cada projeto executado nesta oportunidade, ou em execução ou até mesmo os não executados. O nível de sigilo exigidos por nossos clientes são severos, pois até mesmo para emitirmos uma proposta de plano de trabalho, onde normalmente temos acesso a desenhos altamente confidenciais, somente podemos começar a trocar informações com os clientes, após assinatura dos acordos de confidencialidade assinados pelos diretores das instituições, ou seja, de nosso lado assinado pelo diretor geral do PqTec e do lado do cliente pelo representante legal da empresa. Após a execução do projeto ou após a recusa da proposta para execução por parte do cliente, faz parte da política de confidencialidade do próprio laboratório, deletar todas as informações dos projetos, tais como arquivos de desenhos, simulações, programações etc. Todos os acessos a dados dos projetos são controlados dentro da rede dos laboratórios. Para aumentar ainda mais a segurança dos dados trafegados na nossa rede dos laboratórios, temos uma rede exclusiva e dedicada ao laboratório, e o nosso supercomputador utilizado para os processamentos matemáticos não está conectado à rede externa da internet.</p>	

Os atendimentos realizados pelos laboratórios CDM (Centro de Desenvolvimento em Manufatura), LSC (Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos) e EMI/EMC (Compatibilidade e Interferência Eletromagnética) estão apresentados a seguir:

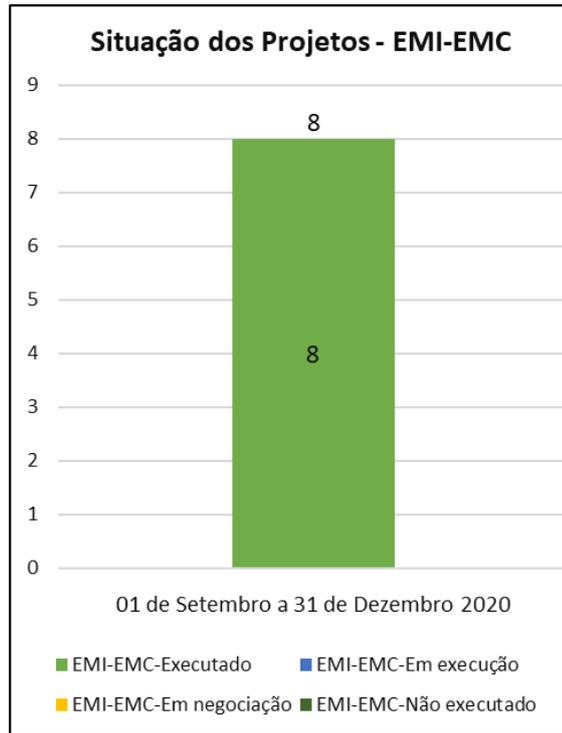
Laboratório	Nº de Projetos	Status
Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM)	8	6 executados
		0 em execução
		1 em negociação
		1 não executados
Laboratório de Sistemas Críticos (LSC)	15	3 executados
		4 em execução
		2 em negociação
		6 não executados
Laboratório de Compatibilidade e Interferência Eletromagnética (EMI/EMC) – Início de operação em julho 2019	8	8 executados
		0 em execução
		0 em negociação
		0 não executados
<b>Total</b>	<b>31</b>	<b>17 executados</b>
		<b>4 em execução</b>
		<b>3 em negociação</b>
		<b>7 não executados</b>



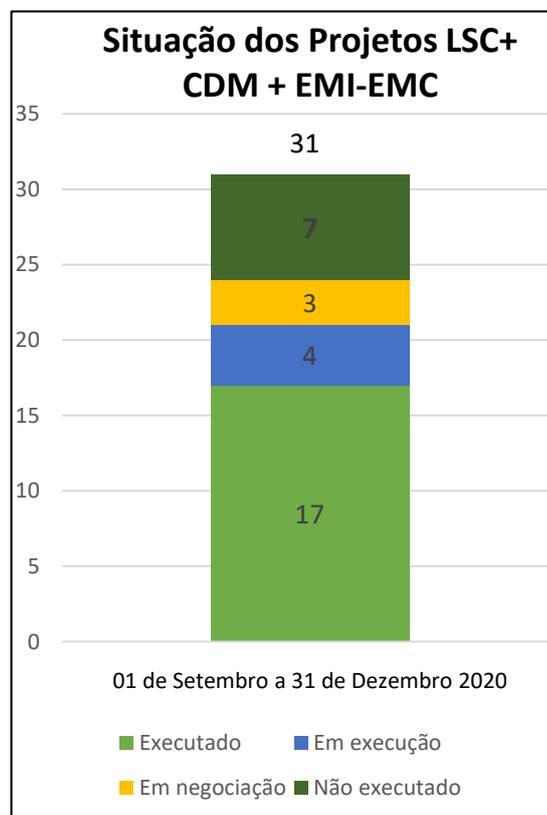
*Situação dos projetos no CDM no período*



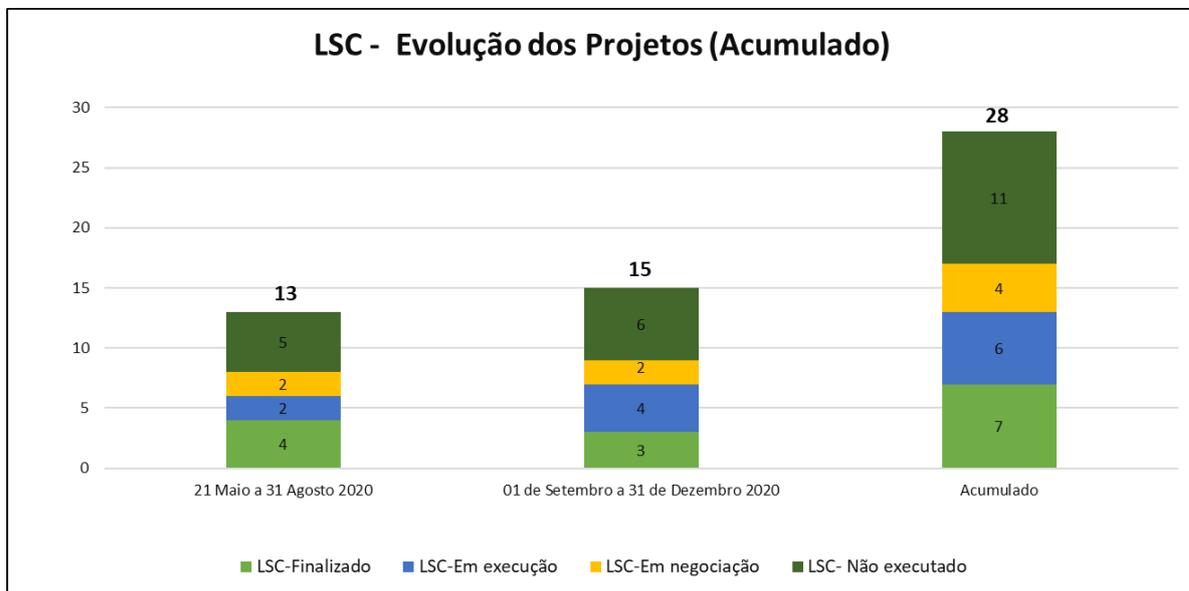
*Situação dos projetos no LSC no período*



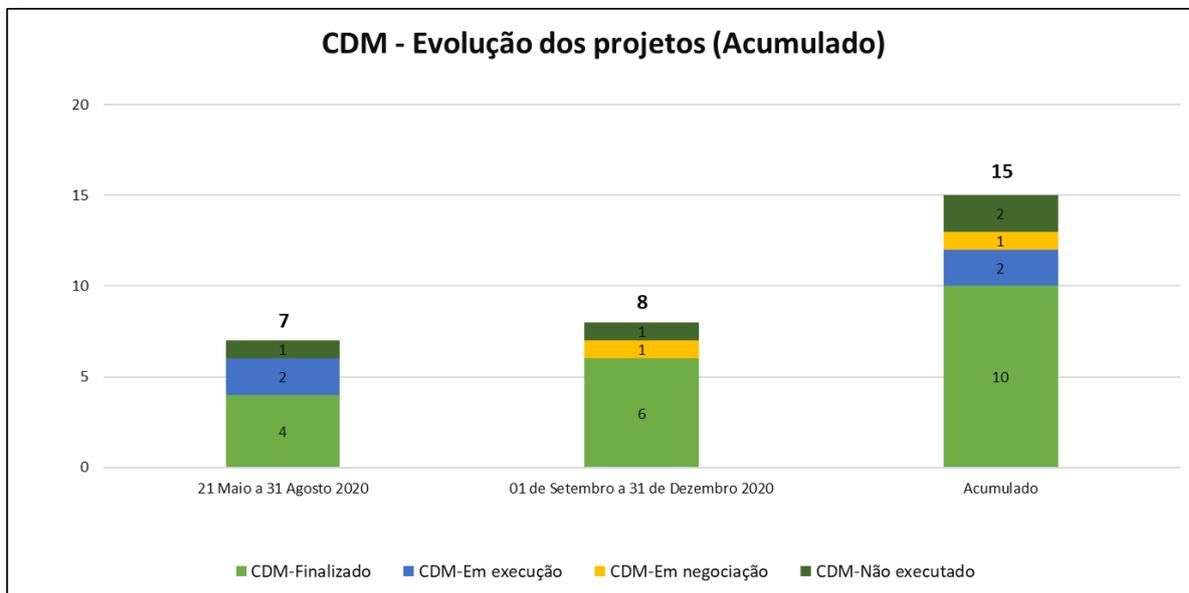
*(Início de operação em julho 2019 - Situação dos projetos no EMI/EMC no período.)*



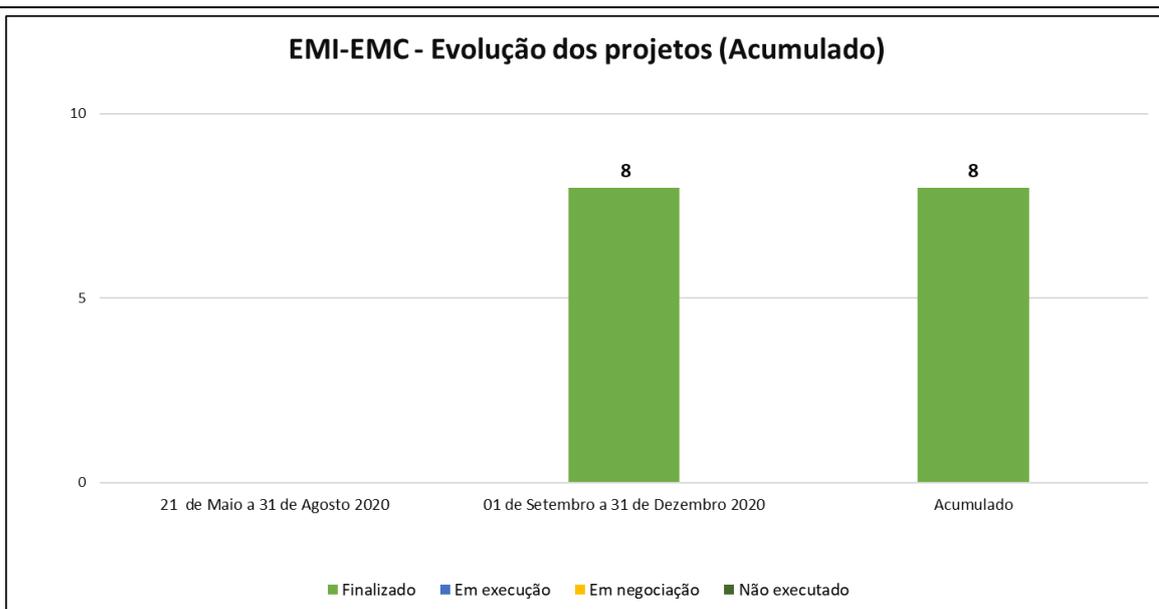
Situação dos projetos no CDM, LSC e EMI/EMC no período.



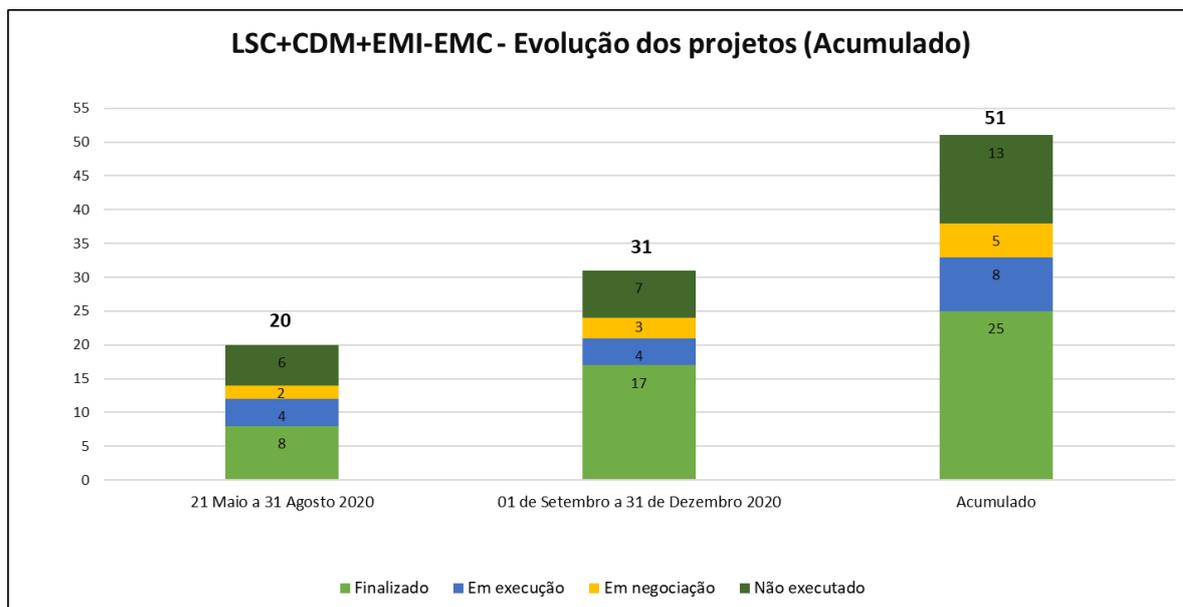
Evolução dos atendimentos realizados no LSC (acumulado)



Evolução dos atendimentos realizados no CDM (acumulado)



*(Início de operação em julho 2019) -Evolução dos atendimentos realizados no EMI/EMC (acumulado)*



*Evolução dos atendimentos realizados geral no período.*

#### Status de Execução da Meta/Indicador

Total de projetos atendidos no **CDM** no período: **8 projetos**, sendo 6 contratos **executados**;  
 Total de projetos atendidos no **LSC** no período: **15 projetos**, sendo 3 contratos **executados**;  
 Total de projetos atendidos no **EMC/EMI** no período: **8 projetos**, sendo 8 contratos **executados**;  
 Total de Contratos e/ou Convênios **executados** no período: **17**.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.**

**Enunciado 2.9: Criar e fomentar uma rede compreendendo os laboratórios instalados no Parque Tecnológico e outros laboratórios disponíveis nas universidades, instituições científicas e empresas da região para utilização compartilhada pelas empresas residentes, associadas, de seu entorno e da região.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (2.9)</b>	Conectar laboratórios de universidades, ICT's e empresas por meio de parcerias e interações.
<b>Indicadores</b>	
Evolução quadrimestral da implantação	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Levantamento de laboratórios disponíveis no PqTec e região:</b>	
<p>Como estratégia de melhoria contínua continuamos trabalhando para a criação de um “Mapa de Competências Laboratoriais (sinergia com a meta 2.3.1 A1 – ferramenta gerida pela equipe do Escritório de Projetos para o monitoramento de competências das empresas residentes, incubadas e pós graduadas no PqTec). Com esta ferramenta buscaremos ampliar nossa atuação e parcerias.</p> <p>Trata-se de atividade prejudicada no contexto da Pandemia, em especial com relação às articulações junto às universidades, instituições de ensino e empresas, que num cenário de isolamento permaneceram em home office, EAD etc.</p>	
<b>A2. Buscar oportunidades de utilização compartilhada pelas instituições residentes, associadas, de seu entorno e da região:</b>	
<p>Os laboratórios do PqTec com o intuito de apoiar o desenvolvimento das empresas (residentes e startups) e instituições do seu entorno, sempre busca oportunidades de promover parcerias de maneira a disponibilizar para a população geral (residentes, startups e membros dos APL's) tecnologias inovadoras, atualizadas e que possam ser utilizadas de maneira compartilhada, reduzindo assim, os custos de manutenção e operação dos laboratórios e até mesmo o custo final dos produtos e/ou serviços das empresas.</p> <p>Abaixo, é apresentado as parcerias realizadas entre os laboratórios PqTec e algumas empresas e/ou instituições com os respectivos desenvolvimentos ocorrido no período de apuração deste relatório:</p>	

### **1) Parceria LACE Engenharia x PqTec - Simulação Virtual de eletromagnetismo no Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos – LSC**

Em junho de 2018, foi assinado um termo de parceria entre a empresa residente LACE Engenharia e o PqTec, relacionada à simulação virtual de eletromagnetismo voltadas para pesquisa, inovação e treinamento.

Nessa parceria o PqTec disponibilizou sua infraestrutura computacional do laboratório LSC para instalação e desenvolvimento conjuntos de simulações eletromagnéticas utilizando o software CST adquirido pela LACE Engenharia.

No primeiro trimestre de 2020, a etapa de instalação do software foi concluída. A equipe LACE realizou a coleta de dados de ensaios reais. Porém, a campanha de simulação utilizando a infraestrutura do laboratório LSC, deveria ter sido iniciada em março de 2020, porém devido a pandemia do COVID 19, a equipe estava trabalhando em regime de *home office* e as atividades presenciais no laboratório ficaram prejudicadas.

No segundo trimestre de 2020, com o retorno às atividades presenciais, iniciamos a manutenção no hardware SGI e por isso, não foi possível rodar as simulações com nosso parceiro.

O hardware foi disponibilizado novamente para a equipe parceira, em meados de julho de 2020, porém, as simulações ainda não foram rodadas, pois a equipe parceira, ainda permanece em atividade de *home office*. Estamos aguardando as atividades do parceiro retornar presencial para então darmos andamento ao projeto.

### **2) Parceria LACE Engenharia x PqTec (Laboratório de Raios)**

O Parque Tecnológico e a empresa residente LACE Engenharia, em parceria, inauguraram em maio de 2019, o Laboratório de Raios, no Centro Empresarial 4. Este é o único laboratório do gênero no Brasil.

No novo laboratório, será desenvolvido um gerador de surto elétrico nacional, que será capaz de gerar uma réplica em baixa amplitude das ondas transitórias de corrente e tensão características de descargas atmosféricas, a fim de simular seus efeitos indiretos em sistemas eletroeletrônicos embarcados. Dessa forma, desenvolvedores de equipamentos eletroeletrônicos poderão qualificar seus produtos de acordo com a norma aeronáutica RTCA/DO-160G e a nova versão da norma militar MIL-STD-461G.

A equipe da LACE tem ainda o objetivo de testar no local dispositivos de proteção contra raios. A ideia é a de que o espaço seja um local de pesquisa e desenvolvimento.

O projeto é financiado pela Fapesp por meio do programa PIPE (Pesquisa Inovativa de Pequenas Empresas).

O termo de parceria entre as duas instituições foi assinado e tem vigência de quatro anos. Ao final do projeto, o protótipo ou produto do gerador desenvolvido ficará no Parque Tecnológico e poderá ser utilizado para outros ensaios.

No período de apuração desse relatório, a parceria encontra-se em desenvolvimento do projeto, porém, devido à pandemia do COVID 19, estas atividades continuam sendo mantidas em regime de *Home Office* pelo parceiro.

**3) Parceria CEPHAS x PqTec (Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos – LSC e Centro de Desenvolvimento em Manufatura – CDM):**

No período de apuração deste relatório, as atividades dos alunos do CEPHAS no Parque Tecnológico continuam suspensas e interrompidas por tempo indeterminado devido a “pandemia” do COVID -19.

**4) Parceria LACE x PqTec (Laboratório de EMI/EMC – Compatibilidade e Interferência Eletromagnética):**

A assinatura do Termo de Parceria para operação do laboratório ocorreu em 22 de julho de 2019. Início de operação em 24 de julho de 2019 e lançamento do laboratório para a comunidade acadêmica e empresarial em 19 de fevereiro de 2020.

Devido a “pandemia” do COVID 19, por um período de aproximadamente 3 meses contando desde 11 de março de 2020 até final de junho de 2020, as atividades presenciais no laboratório (ensaios) foram suspensas. Retornando aos ensaios presenciais em meados de julho, com sequência no atendimento a um projeto relevante “confidencial” da marinha do Brasil. Também nesse período, foram realizadas atividades para prospecção de novos clientes através de e-mails, videoconferências e ligações telefônicas.

**Durante o período de apuração desse relatório (setembro a dezembro de 2020), foram realizadas as seguintes atividades:**

- Novos investimentos em ferramental por parte da LACE para apoio aos ensaios;
- Reuniões de governança entre as equipes do PQTEC e LACE;
- Execução em caráter experimental de realização de teste externo ao laboratório. Os equipamentos de ensaios foram levados até o cliente, pois tratava-se de um equipamento em campo e impossível de ser deslocado até o laboratório físico. Dessa maneira, a equipe técnica foi a campo com os equipamentos e executaram os ensaios. Esse é um nicho de mercado ainda inexistente no Brasil, pois execução de ensaios no local, era executado apenas por empresas estrangeiras. Os testes foram concluídos com sucesso e o cliente ficou satisfeito. Por questões de confidencialidade, nem o equipamento e nem fotos do *setup* de teste podem ser apresentado nesse relatório;
- Foram recebidas as seguintes visitas: NexusBr, SIATT, AVIBRAS, VICAR, Batalhão do exército brasileiro, GRUPO IPA, AEB, Aerys, DCTA/IAE e IMBEL.
- Implantação de Gestão da Qualidade: Desde o início da parceria, os ensaios foram realizados para qualificação de equipamentos, nos quais não foi exigido relatórios com rigor normativo, como a ISO 17025. No entanto, com o objetivo de realizar acreditação da norma AS9100 (modelo de sistema de gestão da qualidade para garantia da qualidade em projeto, desenvolvimento, produção, instalação e manutenção para a indústria aeroespacial) pela LACE, está sendo implementado o sistema de gestão da qualidade. Com ele o laboratório terá controle de todo o processo de ensaio e pode-se destacar alguns itens como:

**5) Controle ambiental do laboratório (temperatura e umidade);**

- 6) Procedimento dos testes atendidos;
- 7) Cálculo de incerteza das medições dos testes;
- 8) Controle dos recursos de monitoramento e medição como verificações funcionais e intermediárias dos equipamentos utilizados;
- 9) Registro em *loogbook* digital das atividades e eventos ocorridos que dizem respeito à câmara anecóica, com objetivo de manter gravado histórico;
- 10) Implementação de formulário de ensaios, modelo de relatório e ficha de verificação funcional / intermediária.

Alguns desses itens já foram implementados e estão em uso, como o registro em *loogbook* e o modelo de relatório;

- Devido a implementação do sistema de Gestão da qualidade (AS9100) e devido a necessidade do laboratório, foram criados 14 documentos para o acervo do laboratório;

- Está começando a ser desenvolvido pela governança do laboratório, um projeto a ser apresentado para a FINEP dentro do programa ROTA 2030, para a complementação da matriz de testes do laboratório de EMI/EMC do PqTec para atender o setor automotivo. Este projeto está em fase de discussões iniciais no período de apuração desse relatório.

#### **11) Laboratório de Estruturas Leves:**

O IPT – Instituto de Pesquisas Tecnológicas opera no PqTec o LEL – Laboratório de Estruturas Leves - [http://www.ipt.br/centros\\_tecnologicos/CINTEQ/laboratorios\\_e\\_sesoes/25-laboratorio\\_de\\_estruturas\\_leves\\_lel.htm](http://www.ipt.br/centros_tecnologicos/CINTEQ/laboratorios_e_sesoes/25-laboratorio_de_estruturas_leves_lel.htm)

#### **12) Parceria Promarking x PqTec (Célula robotizada):**

Parceria para a utilização sem custos de um robô KR 10 R1100 Sixx pertencente ao laboratório LSC do PqTec, pela empresa ProMarking (empresa residente do Parque), durante o período de 50 dias para desenvolvimento de uma célula robótica instrumentada com câmera agregada a um robô - realizar a prova de conceito de uma ideia, para que a empresa possa submeter um projeto a agência de fomento FAPESP para seu desenvolvimento. Nesta fase do projeto, a APTSJC exercerá seu papel de ser promotora da pesquisa científica, da inovação, do empreendedorismo e do desenvolvimento tecnológico das empresas residentes.

O projeto teve início em março de 2020 e a devolução do robô ocorreu em 30 de junho de 2020 devido à crise causada pelo cenário da pandemia e necessidade de isolamento, o projeto foi suspenso. Em dezembro de 2020, foi solicitado novamente o robô para dar sequência ao projeto da célula robotizada, com retomada prevista para meados de janeiro de 2021. Nesta data oportuna, o robô será cedido por um prazo de 60 (sessenta) dias corridos e também nesse período, começará a ser desenvolvido um termo de parceria mais abrangente, no qual a Promarking e PQTEC alinharão as oportunidades da parceria num cenário maior, envolvendo treinamento e capacitação da equipe PQTEC e possivelmente professores do CEPHAS, visitaçã da célula robotizada (que será desenvolvida pela Promarking) pelos alunos do CEPHAS e outras instituições, entre outros. Essa parceria, deverá ser desenvolvida no decorrer do próximo semestre.

#### **13) Parceria Laboratório LSC – PQTEC com a empresa WIKKI:**

Durante o período de apuração desse relatório, foi consolidado a parceria entre o laboratório de Simulação e sistemas Críticos – LSC com a empresa WIKKI Brasil, para treinamento e suporte em modelagem e simulação computacional via utilização de software “open source”. A parceria foi assinada em 02 de outubro de 2020 e em sequência, tiveram início as obras de adequação do espaço. O acompanhamento da parceria será feito por uma equipe de governança formada por colaboradores do PQTEC e WIKKI. Essa equipe deverá ser formada no primeiro semestre de 2021 e serão os responsáveis pelas apurações do andamento da parceria.



*Obras de adequação para instalação da empresa parceria WIKKI do Brasil.*

- 14) Prospecção de parceria do laboratório de Simulação e Sistemas Críticos – LSC com a empresa ADS Solution para utilização do robô kuka para gravação de aulas para curso online de robótica. No período de apuração desse relatório, devido à crise econômica causada pela pandemia, não houve evolução nas tratativas dessa parceria;

#### **Status de Execução da Meta/Indicador**

Atividades em andamento.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.**

**Enunciado 2.10: Pesquisar, planejar e se possível implantar novos Centros de Desenvolvimento Tecnológicos e novos projetos em parceria com empresas e instituições do país e do exterior, especialmente em áreas portadoras de futuro tecnológico e para a economia da região de São José dos Campos e do país.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (2.10.1)</b>	Identificar oportunidades e promover ações no sentido de criação de novos CDT's.
<b>Indicadores</b>	
Relatório das Ações realizadas e descrição de CDT's eventualmente criados.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Buscar oportunidades e tendências:</b>	
O PqTec constantemente prospecta e desenvolve novas parcerias. Tendo em vista os CDT's vigentes e os em estruturação, um conjunto de ações prospectivas é realizado visando a formalização de novas parcerias. Nos próximos itens, A2 e A3, serão apresentadas as ações em andamento neste sentido.	
<b>A2. Promover parcerias:</b>	
<b>CDTASA – Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Águas e Saneamento Ambiental</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Reuniões de governança           <ul style="list-style-type: none"> <li>○ As negociações para o Piloto de um dos 3 protótipos, que foram finalizados até o momento. O Piloto para prevenção de vazamentos tem previsão de início em Fevereiro de 2021. Os outros dois projetos terão os protótipos finalizados em Maio de 2021. Grandes interrupções para ensaios, testes e agenda com a AGEVAP foram afetadas nesse quadrimestre devido ao cenário de saúde pública, e por isso alguns protótipos serão finalizados em 2021.</li> <li>○ A priorização do portfólio de novos projetos, e a implementação do Piloto para um dos três protótipos aprovados na chamada de 001/2018, devem avançar seu planejamento para o mês de setembro.</li> <li>○ As instituições participantes do CDTASA analisaram possíveis projetos estruturantes. Instituições: Agevap, PqTec, Fatec, Unesp e Secretaria de Urbanismo SJC. Possíveis novos projetos serão analisados na próxima reunião de governança, prevista para</li> </ul> </li> </ul>	

junho, com a mudança no estado de saúde pública, esse prazo de avaliação deve se estender até setembro;

- O próximo edital Agevap/PqTec deverá ser referente ao projeto “Mananciais”, em Março de 2020, devido ao projeto “Monitorar” necessitar de avaliações internas da AGEVAP.
- As empresas componentes do CDTASA, receberam suporte do PqTec nesse quadrimestre, para buscar viabilidade de suas iniciativas por fontes de fomento.
- Em parceria com a Secretaria de Urbanismo também está em avaliação da indicação de possíveis projetos estruturantes, em especial no tema Florestal/Verde. A instituição âncora, AGEVAP, designou especialistas do setor, para relacionar quais projetos possuem maior aderência com o desenvolvimento e inovação tecnológica, para que o PqTec possa compor essa necessidade.
- Temos a entrada de um possível novo parceiro para 2021, a SABESP. As conversas foram iniciadas, e deve ser feito o primeiro termo de parceria no primeiro quadrimestre de 2021.

#### **CDTCC – Centro de Desenvolvimento Tecnológico da Construção Civil**

- As reuniões de acompanhamento e governança seguem de maneira regular, quinzenalmente;
- As instituições participantes do CDTCC e, respectivamente, suas equipes, irão analisar possíveis projetos estruturantes para compor o CDTCC. Primeiras sugestões apresentadas:
  - Laboratório BIM;
  - Projeto Gesso;
  - IoT para Construção Civil – Monitoramento de Obras e de edifícios já construídos;
  - Fazenda Vertical;
  - Loteamento inteligente;
  - Reuso de Água;
  - Sarjeta Permeável.

O Projeto LAB BIM foi inscrito para angariar recursos baseados Emendas Parlamentares, cujo enfoque para o desenvolvimento social e econômico, encontra ressonância com a regulamentação da utilização de plataformas BIM a partir de 2021. Esses projetos passam por estratégias de viabilidade econômica e fomento regularmente.

#### **A3. Estruturar novos CDT's diante das oportunidades identificadas:**

Sem ações específicas no período.

#### **Status de Execução da Meta/Indicador**

Atividades em andamento.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.**

**Enunciado 2.10: Pesquisar, planejar e se possível implantar novos Centros de Desenvolvimento Tecnológicos e novos projetos em parceria com empresas e instituições do país e do exterior, especialmente em áreas portadoras de futuro tecnológico e para a economia da região de São José dos Campos e do país.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (2.10.2)</b>	Promover ações visando a reestruturação dos 3 CDT's vigentes.
<b>Indicadores</b>	
Relatório anual com acompanhamento das metas e descrição dos CDT's efetivamente estruturados.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Revisar, definir e validar o conceito do CDT</b>	
Constantemente o PqTec analisa e considera possíveis revisões no conceito vigente para os Centros de Desenvolvimento Tecnológico. O conceito vigente foi validado em diretoria no PqTec em 2017 e é o que no período seguiu em funcionamento.	
<b>Status de Execução da Meta/Indicador</b>	
Atividades em andamento.	

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.**

**Enunciado 3.1: Atrair para o Parque Tecnológico novas universidades de referência, e ICTs de ponta, de maneira a estimular e apoiar a realização de pesquisas e de desenvolvimento de tecnologias, fazendo com que o parque atue de maneira indutora da política industrial e de C&T da região e do país, sendo que uma delas deverá ser necessariamente uma universidade da área de negócios, inovadora, empreendedora e de excelência, e muito bem posicionada em “rankings” notadamente reconhecidos em sua área de atuação, do País ou do exterior.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

<b>Meta (3.1)</b>	Despender esforços para atrair em 4 anos para o PQTEC, uma nova universidade, ou faculdades ou ICT, sendo preferencialmente uma escola de negócios.
-------------------	---

<b>Indicadores</b>
Relatório quadrimestral de acompanhando do processo.

<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>
--

### **A1. Mapeamento de universidades, ICT's e escola de negócios:**

A APTSJC prospecta e recebe entidades (em especial, universidades e ICT's) de forma recorrente, entretanto, com o cenário da Pandemia do COVID-19, oportunidades no sentido da meta, foi um grande desafio, vez que ajustes e adaptações em todas as áreas se fizeram necessário mundialmente, inclusive para a área da educação.

Entretanto, ainda assim, na oportunidade de novos desafios, registramos resultados para o PqTec:

- Faculdade Santo Antônio:

Conforme já relatado no quadrimestre anterior, em agosto de 2020, a APTSJC, entre outros, no compromisso de promover a sinergia entre empresas e universidades, bem como de atuar para a ampliação do número de vagas no ensino profissionalizante, superior e na pós-graduação, em escolas e universidades nas áreas de interesse do Parque Tecnológico e de suas empresas, buscando sempre se atualizar para atender às suas demandas correntes e futuras de capital humano, fechou em 20/08/2020 uma parceria com a Faculdade São Lucas Educacional – atual Faculdade Santo Antonio. O objetivo do acordo é gerar uma cooperação entre as empresas que residem dentro do PqTec com os cursos de graduação da São Lucas. Esse processo facilita o acesso à educação e ao mercado de trabalho. A parceria promove também o desenvolvimento tecnológico, econômico e social da região, principalmente da Zona Leste de São José dos Campos e da parte central de Caçapava. O acordo tem

interesse em incentivar os funcionários das empresas que residem dentro do Parque Tecnológico a buscarem uma especialização em uma faculdade de qualidade e estimula os alunos da São Lucas a ingressarem de forma mais rápida no ambiente de trabalho.

Ampliando esta parceria, a Faculdade vem em obras e prevê já no primeiro semestre de 2021 início das atividades no PqTec. Edital Faculdade Santo Antônio, Unidade São José dos Campos, PqTec: <http://fsantoantonio.edu.br/repositorio-institucional/docs/SJC-Edital-Processo-Seletivo-2021.1.pdf>

- Instituto Tecnológico de Aeronáutica:

O PqTec, em parceria com o ITA (Instituto Tecnológico de Aeronáutica), oferecerá o curso de aperfeiçoamento em Data Science, que será ministrado por plataformas online, com aulas ao vivo.

O curso tem início previsto em 15 de fevereiro de 2021 e carga horária de 200 horas distribuídas em 12 meses, incluindo o período para desenvolvimento do TCC. Os temas principais do programa são: Técnicas de Banco de Dados; Inteligência Artificial; Machine Learning; Deep Learning e Big Data. O curso é voltado para profissionais com formação em cursos da área de exatas ou economia. O programa é totalmente focado nas necessidades do mercado e contribui diretamente no crescimento profissional de desenvolvedores e operadores de ferramentas na área de ciência de dados. Após a conclusão do curso e aprovação do TCC, será concedido certificado de Curso de Aperfeiçoamento em Data Science, emitido pelo ITA e reconhecido pelo MEC.

**A2. Articular oportunidade:**

Descrição meta 3.1.A1 e A2

**A3. Promover a parceria:**

- Faculdade Santo Antônio;
- Instituto Tecnológico de Aeronáutica;

**Status de Execução da Meta/Indicador**

Atividades em andamento.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.**

**Enunciado 3.2: Atuar para a ampliação do número de vagas no ensino profissionalizante, superior e na pós-graduação, em escolas e universidades nas áreas de interesse do Parque Tecnológico e de suas empresas, buscando sempre estar atualizado para atender às suas demandas correntes e futuras de Capital Humano.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

<b>Meta (3.2)</b>	Manutenção do esforço de atração de oportunidades de vagas do ensino superior e da pós-graduação em escolas e universidades com cursos realizados no PqTec, como estratégia para aumentar a mão-de-obra qualificada no Município.
-------------------	---

<b>Indicadores</b>	
Relatório do acompanhamento das vagas geradas.	

### **Relatório das Ações/Atividades Realizadas**

#### **A1. Fomentar, articular e acompanhar as oportunidades e disponibilidade de vagas:**

Último levantamento realizado junto às instituições de ensino – novembro/2020. Vagas disponíveis em 2020:

<b>INSTITUIÇÕES DE ENSINO</b>	<b>VAGAS 1º ANO (Cursos Graduação   Pós   Extensão)</b>
Faculdade de Tecnologia de São José dos Campos   FATEC	720
Universidades Estadual Paulista   UNESP	70
Universidade Federal de São Paulo   UNIFESP	700
Universidade Virtual do Estado de São Paulo   UNIVESP	100
Universidade Anhembi-Morumbi   Cooperação CITÉ	70

A Escola de Engenharia de Lorena | EEL-USP, que abriu vagas (início previsto para 21 de março de 2020) no PqTec, com cursos voltados para o desenvolvimento sustentável - MBA em Tecnologias Ambientais e Desenvolvimento Sustentável, por conta do cenário do Covid-19, adiou a oportunidade sem data ainda definida. A APTSJC se manterá em sinergia para a retomada.

A Escola de Economia de São Paulo da Fundação Getúlio Vargas | FGV EESP, por conta da pandemia do Covid-19, também descontinuou os cursos no PqTec. Novas oportunidades estão sendo buscadas para 2021.

- Oportunidades para 2021:

A previsão com a instalação da unidade São José dos Campos da Faculdade Santo Antônio no PqTec, estarão disponíveis:

<b>CURSO</b>	<b>VAGAS</b>
Administração - Noturno	120
Direito – Noturno	90
Enfermagem - Noturno	120
Ciências Contábeis – Noturno	120
Psicologia - Noturno	90
<b>Total</b>	<b>540</b>

#### **Status de Execução da Meta/Indicador**

Total de vagas efetivamente ofertadas em 2020: **1660** (informações disponibilizadas pelas unidades de ensino)

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.**

**Enunciado 3.3: Ampliar a oferta de área disponível no Núcleo do Parque para instalação de empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados e de apoio às demais instituições instaladas, e que tenham efetiva capacidade para gerar conhecimento, bens, processos e produtos de alto valor agregado.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (3.3)</b>	Garantir que a área disponível para a instalação de empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados e de apoio às demais instituições instaladas atinjam pelo menos 30.000m <sup>2</sup> ao final de 4 anos.
<b>Indicadores</b>	
30.000 m <sup>2</sup> de área disponível.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Realizar estudo de área disponível:</b>	
Área Total: m <sup>2</sup> ; 32.573 m <sup>2</sup>	
Área Disponível em 30/11/2020 para Ocupação (sem necessidade de reformas, não interditadas): 32.382 m <sup>2</sup> ;	
Área Ocupada em 30/11/2020: 28.125 m <sup>2</sup>	
Taxa de Ocupação: 86,85%	
<b>A2. Mapear oportunidades:</b>	
Com a conclusão da Laje Técnica – nível superior Centro Empresarial III, estão disponíveis novas áreas com a perspectiva de implantação de novos serviços no ambiente. Durante o período recebemos mais dois food trucks – Pizza ao Quadrado e Lucia & Naldo.	



- Obras concluídas da Autaza, entregue em 30/11/2020 – Centro de Inspeção Robótica, voltado para setor industrial automotivo.





### A3. Ampliar área disponível:

- Seguimos, desenhando estratégias para aproveitamento da área ampliada referente sobre a ATECH – Laje.
  - Visita e interesse da Academia Corpo Livre, para construção de uma academia na área. Empresa realizará estudo e pesquisa interna, para levantamento dos interessados.



- Laje Técnica - Área ampliada no piso superior do Centro Empresarial III – entrada de dois Food-Trucks – Pizza ao Quadrado e Lucia & Naldo



#### A4. Firmar parcerias:

- Parceria com Faculdade Santo Antônio, para construção de um centro de ensino e pesquisa no parque tecnológico e o estabelecimento de vínculo entre o núcleo epistemológico dos cursos, as empresas residentes e a comunidade acadêmica do entorno em prol do desenvolvimento, tecnológico, econômico e social da região.

#### Status de Execução da Meta/Indicador

32.382 m<sup>2</sup> de área disponível – acumulado.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.**

**Enunciado 3.4: Executar e encaminhar ao Conselho de Administração, semestralmente, proposta de ações baseada em pesquisas e discussões junto aos residentes, com respeito às contribuições referentes à gestão do Parque e, também, para alinhamento dos assuntos estratégicos, e acompanhamento das ações pertinentes.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (3.4)</b>	Realizar consultas, pesquisas e devolutivas junto aos residentes, e encaminhar as propostas ao Conselho de Administração, sendo 2 por ano.
<b>Indicadores</b>	
Resultado das pesquisas ou consultas e atas de reuniões do Conselho de Administração.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Realizar consultas e pesquisas, elaborar devolutiva e apresentar nas reuniões do Conselho de Administração:</b>	
<p>Além de permanecermos à disposição das empresas para tratarmos de demandas e oportunidades, a APTSJC realiza anualmente as Oficinas de Planejamento Participativo (OPPs) e uma pesquisa direta junto aos residentes. Estas pesquisas contribuem para uma análise e avaliação da contribuição das ações do PqTec para o público-alvo (gargalos, oportunidades, pontos de atenção, resultados efetivos, pertencimento etc.) e servem de apoio para o desenvolvimento de ações estratégias futuras.</p> <p>A última pesquisa direta realizada pela APTSJC junto aos residentes, aconteceu em novembro – resultados Anexo III.</p> <p>A pesquisa está prevista para ser apresentada em março/2021, próxima reunião junto ao Conselho.</p> <p>No mais o PqTec está planejando as ações em detrimento dos resultados, sugestões e oportunidades.</p>	
<b>Status de Execução da Meta/Indicador</b>	
Atividades em andamento.	

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.**

**Enunciado 4.1: Realizar ações de capacitação técnica específicas e de gestão junto às empresas residentes e associadas.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (4.1)</b>	Desenvolver e executar pelo menos um programa por ano, podendo ser na modalidade virtual/digital, voltado à capacitação de recursos humanos em gestão da inovação, gestão de empresas, negócios e empreendedorismo, aberto aos residentes (PqTec e associados). Ter pelo menos 200 participações envolvendo empresas associadas, residentes e/ou da região.
<b>Indicadores</b>	
Número de programas executados; Número de participações.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Promover o Calendário anual de Empreendedorismo:</b>	
<p><b>Nexus - Hub de Inovação</b></p> <p>Entre os meses de setembro a dezembro foram realizados 12 workshops Friday, 5 edições do Meeting With Corporates, 2 TechTalks, 3 reuniões mensais, 2 pitch stop Lab e 35 atendimentos no Balcão 360º Gestão ONLINE.</p> <p><b>Workshop Friday</b></p> <p>Os Workshops Friday consistem em qualificações que são oferecidas semanalmente com o objetivo de capacitar os empreendedores, tornando-os mais capazes de potencializar os resultados do seu negócio. Em função da pandemia, todas as edições foram realizadas de forma remota. No período de setembro a dezembro, foram realizados 12 encontros, perfazendo um total de 36 horas:</p>	
<b>Workshop de Finanças – Parte 1</b>	
<b>Data de Realização</b>	04/09/2020
<b>Ministrante</b>	Francisco Novaes, da Soltcon Treinamento e Consultoria Financeira
<b>Nº de Participantes</b>	17 participantes
<b>Descrição</b>	O workshop teve como objetivo apresentar os conceitos de custo, despesa e receitas e como deve ser feito o cálculo do valor de investimento necessário para desenvolver o produto ou serviço.

<p><b>Registro</b></p>		
<b>Workshop de Finanças- Parte 2</b>		
<p><b>Data de Realização</b></p>	<p>11/09/2020</p>	
<p><b>Ministrante</b></p>	<p>Michel Reik - CEO e Founder da startup Lá Vem Bebê</p>	
<p><b>Nº de Participantes</b></p>	<p>15 participantes</p>	
<p><b>Descrição</b></p>	<p>O evento teve como objetivo promover um espaço para que os participantes pudessem colocar em prática os conceitos aprendidos no Workshop Finanças- Parte I. Além disso buscou ensinar os empreendedores a identificar se o seu negócio está estável financeiramente e quais as variáveis mais sensíveis no resultado e fluxo de caixa.</p>	
<p><b>Registro</b></p>		
<b>Workshop de Marketing Digital</b>		
<p><b>Data de Realização</b></p>	<p>18/09/2020</p>	
<p><b>Ministrante</b></p>	<p>Maciel Eustáquio da startup Kenaz Marketing</p>	
<p><b>Nº de Participantes</b></p>	<p>35 participantes</p>	
<p><b>Descrição</b></p>	<p>O Workshop teve como objetivo apresentar as principais estratégias de marketing digital para que os empreendedores possam atrair novos clientes, criar relacionamento com os consumidores e desenvolver uma identidade de marca.</p>	
<p><b>Registro</b></p>		

	
<b>Desenvolvimento e gestão de produto</b>	
<b>Data de Realização</b>	25/09/2020
<b>Ministrante</b>	Carlos Arruda - CEO da Monetoapp
<b>Nº de Participantes</b>	17 participantes
<b>Descrição</b>	O workshop buscou apresentar aos empreendedores orientações sobre como tangibilizar valores e acelerar a validação do seu modelo de negócio de forma escalável. Para fechar o conteúdo os participantes tiveram acesso a PDDM - Product Design Development and Management, uma metodologia de gestão de produtos que permite acelerar os resultados.
<b>Registro</b>	
<b>Vendas</b>	
<b>Data de Realização</b>	02/10/2020
<b>Ministrante</b>	Guilherme Neif de Vilhena Rachid - CEO da Compre Sorrindo
<b>Nº de Participantes</b>	25 participantes
<b>Descrição</b>	O workshop buscou trazer orientações aos empreendedores sobre como vender o seu produto/serviço, alcançar o seu potencial cliente e fechar negócio.
<b>Registro</b>	

		
<b>Lei Geral de Proteção de Dados (LGPD).</b>		
<b>Data de Realização</b>	09/10/2020	
<b>Ministrante</b>	Fabiolla Canedo, professora de Direito e pesquisadora em Direito e Novas Tecnologias	
<b>Nº de Participantes</b>	28 participantes	
<b>Descrição</b>	O workshop teve como objetivo apresentar a Lei Geral de Proteção de Dados (LGPD). A nova lei passa a estabelecer regras sobre coleta, armazenamento, tratamento e compartilhamento de dados pessoais. Na pauta foram tratados assuntos como, finalidade, vigência, fiscalização e aplicação de penalidades da LGPD Brasileira.	
<b>Registro</b>		
<b>Construindo um site com Wordpress</b>		
<b>Data de Realização</b>	16/10/2020	
<b>Ministrante</b>	Matheus Diacov, Co-founder da Innovecare e Iuri Moura, Founder da Emanda	
<b>Nº de Participantes</b>	25 participantes	
<b>Descrição</b>	O Workshop teve como objetivo ensinar os participantes a construir uma one page no WordPress com o page Builder Elementor.	

<p><b>Registro</b></p>		
<b>UX para startups: validação e iteração</b>		
<p><b>Data de Realização</b></p>	<p>23/10/2020</p>	
<p><b>Ministrante</b></p>	<p>Anna Flávia - UX da DMCARD</p>	
<p><b>Nº de Participantes</b></p>	<p>20 participantes</p>	
<p><b>Descrição</b></p>	<p>O workshop teve como objetivo expor os conceitos de UX e a importância de oferecer uma boa experiência para um negócio. Também buscou apresentar como aplicar metodologias e frameworks para validar e iterar uma solução e como um pensamento orientado à experiência do usuário pode levar uma startup ao sucesso.</p>	
<p><b>Registro</b></p>		
<b>Vendas Complexas- Spin Selling</b>		
<p><b>Data de Realização</b></p>	<p>30/10/2020</p>	
<p><b>Ministrante</b></p>	<p>Tiago Serrano, Co-founder e CEO da @solucx</p>	
<p><b>Número de Participantes</b></p>	<p>25 participantes</p>	
<p><b>Descrição</b></p>	<p>O workshop teve como objetivo apresentar a metodologia de Spin Selling. Trata-se de uma metodologia de vendas que orienta o vendedor sobre quais perguntas devem ser feitas ao longo do processo de vendas, a fim de entender a situação do lead e identificar as possíveis necessidades, desse modo aumentando as taxas de conversão.</p>	

<p><b>Registro</b></p>		
<b>O lado jurídico do investimento em startup</b>		
<p><b>Data de Realização</b></p>	<p>06/11</p>	
<p><b>Ministrante</b></p>	<p>Arthur – B.onuz</p>	
<p><b>Número de Participantes</b></p>	<p>22 participantes</p>	
<p><b>Descrição</b></p>	<p>O workshop teve como principal objetivo apresentar os principais aspectos jurídicos envolvidos na criação e no desenvolvimento de uma startup.</p>	
<p><b>Registro</b></p>		
<b>Investimento Anjo</b>		
<p><b>Data de Realização</b></p>	<p>13/11</p>	
<p><b>Ministrante</b></p>	<p>Paulo Mariotto, CEO/CFO da CMP Solutions e membro Investidor da Anjos do Brasil</p>	
<p><b>Número de Participantes</b></p>	<p>21 participantes</p>	
<p><b>Descrição</b></p>	<p>Durante o workshop as startups vinculadas tiveram acesso sobre o que investidores e fundos procuram em uma startup, além de receber dicas de como fazer uma negociação. Também foram abordados assuntos como, Equity e Valuation.</p>	

<p><b>Registro</b></p>		
<b>Captação de Recursos Públicos</b>		
<p><b>Data de Realização</b></p>	<p>20/11</p>	
<p><b>Ministrante</b></p>	<p>Diogo Branquinho</p>	
<p><b>Número de Participantes</b></p>	<p>15 participantes</p>	
<p><b>Descrição</b></p>	<p>O workshop teve como principal objetivo apresentar as principais fontes de recursos públicos disponíveis para fomentar o desenvolvimento de empresas de base tecnológica. Além disso, buscou orientar os participantes na etapa de submissão de propostas para editais dessa natureza.</p>	
<p><b>Registro</b></p>		

### Meeting With Coporates

O Meeting With Corporates é um evento realizado no âmbito do Programa Nexus Corp, que tem como objetivo proporcionar aos empreendedores vinculados oportunidades exclusivas de conexões com grandes empresas. No período de setembro a dezembro foram realizadas as seguintes edições do evento:

<b>Distrito</b>	
<p><b>Data de realização</b></p>	<p>08/09/2020</p>
<p><b>Nº de pessoas envolvidas</b></p>	<p>47</p>
<p><b>Descrição</b></p>	<p>No dia 08/09 foi realizada uma live com a Distrito onde as nossas startups e empresas tiveram a oportunidade de acesso exclusivo a duas grandes empresas multinacionais: a Mondelez e a Bosch. A parceria com a Distrito visa proporcionar para as startups e empresas vinculadas ao</p>



	NEXUS oportunidades exclusivas, conexões com grandes empresas, matchmaking e 30% de desconto no programa Residente Virtual, uma plataforma onde a startup consegue fazer parte da comunidade e ter acesso a diversos benefícios.
Registro	
<b>The Bakery</b>	
Data de realização	17/09/2020
Nº de pessoas envolvidas	35
Descrição	Como resultado a parceria do Nexus, com a The Bakery, no dia 17/09 foi realizado um Meeting With Corporates. O evento contou com as seguintes empresas convidadas: Vale e Banco Pan.
Registro	
<b>Ingenico</b>	
Data de realização	24/09/2020
Nº de pessoas envolvidas	30
Descrição	No dia 24 de setembro foi realizada uma live em parceria com a Ingenico - Líder mundial em tecnologia de meios de pagamentos. A finalidade do evento foi a de apresentar o Programa Outstanding lançado pela Ingenico e a Weme, que

	estão em busca de startups que ajudem a resolver novos desafios.
<b>Registro</b>	
<b>ACATE</b>	
<b>Data de realização</b>	29/09/2020
<b>Nº de pessoas envolvidas</b>	40
<b>Descrição</b>	No dia 29/09 foi realizado o encontro com a equipe do Linklab da Acate e com as empresas Arcelor Mittal brasil e Unimed. No encontro os empreendedores foram apresentados ao programa Link Lab e a oportunidade de realizar uma conexão com grandes players do mercado!
<b>Registro</b>	
<b>Smartie Global</b>	
<b>Data de realização</b>	01/12/2020
<b>Número de pessoas envolvidas</b>	19
<b>Descrição</b>	O objetivo do encontro foi o de apresentar a parceria e as oportunidades disponibilizadas no âmbito do SMARTie Global, programa de Corporate Venture do Grupo Solví.

Registro



### Tech Talks

O TechTalks é um encontro voltado para o compartilhamento de conhecimento, com objetivo de proporcionar um melhor aproveitamento do ambiente do Parque pelas equipes das empresas vinculadas. Todo encontro tem um tema técnico desafiador a ser discutido pelos profissionais fora do ambiente de trabalho. No período de setembro a dezembro, foram realizadas 2 edições do programa.

<b>(LGPD) Lei Geral de Proteção de Dados para Desenvolvedores</b>	
<b>Data de Realização</b>	30/09/2020
<b>Ministrante</b>	Gustavo Zaniboni, da startup irespect.online
<b>Nº de Participantes</b>	59 participantes
<b>Descrição</b>	O objetivo do encontro foi o de apresentar a Lei Geral de Proteção de Dados para Desenvolvedores.
<b>Registro</b>	
<b>Head of Design da SoluCX</b>	
<b>Data de Realização</b>	21/10/2020
<b>Ministrante</b>	Yuzo Tamaru, da startup Solucx
<b>Número de Participantes</b>	40 participantes
<b>Descrição</b>	Esta edição do Teck Talks teve como objetivo abordar os principais aspectos relacionados a Integração do Design com Front-end.

## Registro



## Reunião Mensal

Encontro realizado mensalmente com o objetivo de reunir fundadores e colaboradores das startups residentes do Nexus. Possui três temas que se alternam a cada 3 meses, sendo eles: Pitch Perfeito, Brainstorm de Soluções e Você é o cara em quê?.

Entre os meses de setembro a dezembro foram realizadas 3 Reuniões Mensais (setembro, outubro e novembro), os encontros ocorreram de forma remota – online. **Totalizando 113 participantes** (detalhamento na meta 4.7.1).

## Pitch Stop Lab

Encontro voltado para as startups participantes do programa Nexus Lab. Uma vez por mês, elas se encontram e realizam a apresentação de seu pitch, com objetivo de compartilhar os resultados atingidos, a fase atual de seu projeto, receber feedbacks e se prepararem para que possam apresentar o seu negócio para potenciais clientes e investidores.

No período analisado, os encontros aconteceram de forma remota nos dias 24 de setembro e 26 de novembro. **Totalizando 39 participantes.**

## Balcão 360º Gestão ONLINE

No dia 25 de novembro foi realizada mais uma edição do Balcão 360 – Gestão, iniciativa que tem como objetivo promover a sinergia entre a academia e o mercado (a solução para dificuldades e desafios vividos na empresa, setor ou escritório podem estar nas pesquisas e no conhecimento das Universidades e Instituições). No Balcão 360 empresas Associadas/Residentes/Incubadas tem a oportunidade de receber uma consultoria gratuita de especialistas credenciados. Nessa edição tivemos os seguintes atendimentos:

Atendimentos realizados	
Jurídico	5 atendimentos
Marketing	8 atendimentos
Gestão de Processos	4 atendimentos

Captação de Recursos	3 atendimentos
Negócios	6 atendimentos
Marcas e Patentes	4 atendimentos
Comunicação Estratégica	5 atendimentos
<b>Total</b>	<b>35 atendimentos</b>

## AERO

No que diz respeito a capacitações técnicas voltadas para o setor aeroespacial, seguimos com o Programa de Acreditação NADCAP Fase I e Fase II. No total participam do Programa 19 empresas. Para o período destacamos:

- Treinamento Montagem e Selagem:
  - 14 a 16 de setembro (SJC Campos) – 21 participantes
  - 21 a 23 de setembro (Botucatu) – 18 participantes

## A2. Buscar parcerias com agências de promoção:

No período de setembro a dezembro foi realizada a seguinte interação com agências de promoção:

No dia **02 de setembro**, foi realizada parceria com a **ABDI**, para divulgação do edital Agro 4.0, que tem como objetivo financiar soluções que promovam a difusão de tecnologias 4.0 no agronegócio brasileiro.



## Status de Execução da Meta/Indicador

Número de programas executados: 7

Número de participações: ~ 779.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.**

**Enunciado 4.2: Realizar ações que preparem as empresas e seus gestores, para práticas de estratégia e gestão que permitam aumentar a sua competitividade e sua taxa de sucesso no que diz respeito à conquista e consolidação de espaço no Mercado.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

<b>Meta (4.2)</b>	Manter esforços para Implantação de programas de mentoria ou promover ações e atividades com foco em ferramentas de gestão e acesso ao mercado, realizando pelo menos um programa anual, podendo ser na modalidade virtual/digital.
-------------------	---

<b>Indicadores</b>	
Número de <i>startups</i> , micro e pequenas empresas participantes/mentoradas.	

<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
--	--

**A1. Expandir e consolidar a rede de mentores da Incubadora de Negócios e micro e pequenas empresas residentes:**

Entre os meses de setembro e dezembro foi executado o programa de mentoria realizado de forma contínua no programa Nexus Growth, que usa como base as demandas e temas mapeados e identificados nos métodos de acompanhamento. No período de setembro a dezembro foram realizadas 15 mentorias, que são apresentadas a seguir:

Mentorias realizadas		
Mês de Setembro		
Startup mentorada	Tema tratado	Mentor (a)
Edukas	Mercado de ensino	Vera- Palo Tech
		Fernanda - ICE
Nick Saúde	Convênios regionais (hospitais privados)	Guilherme- Compre Sorrindo
		Márcio- IMEDICAL
Vínculo.app	Formatação de blog / Landing page	Michel- Lá Vem Bebê
	Modelo de negócios e estratégia de entrada no mercado	Vera- Palo Tech
	Aspectos jurídicos	Arthur - GBZ
Seu Tanaka	Modelagem de Negócios	Armando
Extremus Smart Surface	Mercado de automação	Márcio- IMEDICAL
Maria Saúde Inteligente	Edital da FAPESP	Marcelo- Souza Araújo
	Aspectos jurídicos	Arthur - GBZ
Emanda	Contratação especialista em UX	Ana - DMCard

Agily Digital	Finanças	Francisco Novaes
<b>Mês de Novembro</b>		
Nick Saúde	Compras Públicas	Guilherme- Compre Sorrindo
	Aspectos Jurídicos	Arthur - BNZ
Plenavi	Investimento Anjo	Paulo Mariotto – CMP Solutions
Kontrate.me	Recrutamento e Seleção	Janice - Sebrae

Quanto ao Nexus Scale-up foi executado o programa de mentorias por meio de devolutivas temáticas, que utiliza o programa de acompanhamento como base para a definição dos temas. Entre o período de setembro a novembro foram realizadas as seguintes mentorias:

Empresa	Finalidade da mentoria	Data de realização	Mentor(a)
<b>3D Technology</b>	Suporte às atividades de marketing e vendas.	10/2/2020	Gustavo Gobbato
<b>Promarking</b>	Orientação em Marketing	29/09/2020	Bruno
<b>Geopixel</b>	Orientação sobre as opções de fomento (financiamento e subvenção)	29/09/2020	Marcelo Essado
<b>Autaza</b>	Análise de alteração do modelo de negócios para prestação de serviço	30/09/2020	Fernando - Crescera
<b>Autaza</b>	Critérios de análise de novos produtos e POC	01/10/2020	Tiago Pontes
<b>Promarking</b>	Orientação em Recursos Humanos	02/10/2020	Denise, Rose
<b>Nexus</b>	Apoio no planejamento estratégico para determinar mercados de atuação	02/10/2020	Armindo
<b>Altave</b>	Orientação sobre sistema de Gestão de pessoas	07/10/2020	Mara
<b>Hybrid</b>	Estimativa do valor da empresa	14/10/2020	Marcelo Farhat
<b>Lace</b>	Conhecer as diversas opções de investidores e formas menos usuais de captação de recursos, por exemplo: Debêntures	16/10/2020	Paulo Mariotto
<b>NCB</b>	Apoio na busca por investidor	20/10/2020	Paulo Mariotto
<b>Altave</b>	Orientação sobre Gestão da Configuração	05/11/2020	Marcelo e Giany (SIATT)
<b>Geopixel</b>	Analisar o processo de desenvolvimento de SW da Geopixel e comparar com outras empresas	09/11/2020	Professor FATEC - Sakaue

#### Status de Execução da Meta/Indicador

No período: 15 startups (Nexus Growth) e 13 empresas (Nexus Scale Up)

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.**

**Enunciado 4.3: Captar recursos, promover e fomentar a participação em feiras e Missões de Negócio setoriais nacionais e internacionais, capacitando e preparando para tal os gestores e técnicos das pequenas e médias empresas residentes e associadas ao Parque Tecnológico, ampliando efetivamente o seu acesso aos mercados nacional e internacional, estimulando assim a geração de negócios e as exportações.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

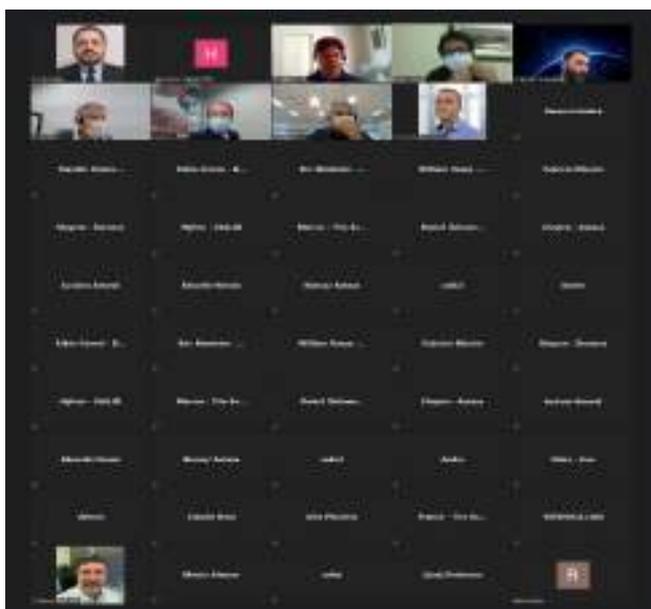
<b>Meta (4.3.1)</b>	Fomentar e promover, inclusive junto a agências de promoção à exportação, oportunidades voltadas a competitividade e lucratividade das empresas da região. No mínimo 2 eventos por ano, podendo ser na modalidade virtual/digital.
---------------------	--

<b>Indicadores</b>
Relatório de escopo e objeto, empresas participantes e oportunidades identificadas.

### Relatório das Ações/Atividades Realizadas

#### A1. Participar de Feiras, Missões e Rodadas de Negócios/B2B Nacionais e Internacionais:

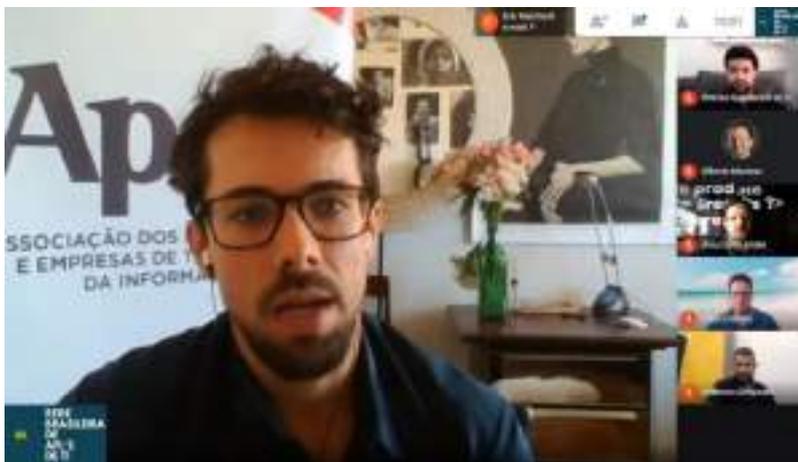
##### Rodada de Negócios | Lear Corporation



A Lear Corporation é uma empresa americana que fabrica assentos e sistemas elétricos automotivos. Fomos procurados por representantes da unidade Caçapava SP, pelo interesse interno em implementar novas tecnologias em sua linha de produção, no dia 13 de novembro realizamos uma reunião para que a Lear pudesse apresentar suas demandas de forma detalhada e tirando eventuais dúvidas das empresas ofertantes. A reunião com apresentação das ofertas aconteceu no dia 25 de novembro e teve a participação das empresas: XR Projet; Vallid; Subter; Siemens; Proxion; ProHauser; Liax; GSW; Datainfo; Databot; Panda3; Autonomouz e Autaza como ofertantes.

### 25 de novembro | Pitch Varejo – Rede Brasileira de APLs de TI

Como parte da agenda de interação entre os Clusters de Tecnologia do Brasil, foi realizado no dia 25 de novembro uma rodada de negócios para a vertical de varejo, nesta oportunidade 6 empresas puderam apresentar suas soluções para 4 âncoras selecionadas pelos APLs da Rede Brasileira de Apls, de TI. Cada empresa ofertante teve 5 minutos para apresentar suas soluções aos âncoras presentes na reunião.



Participaram desta ação as seguintes Empresas/Instituições:

Ofertantes: BEELOG; Resh; Tray; Eficaz; TrackCash e Liax

Âncoras: Bella Capri Pizzaria; Associação Comercial e Industrial de Marília; Shibata e ACIC – Associação Comercial e Industrial de Campinas

Representantes dos APLs: TICVALE; APETI; ASSERTI; NÚCLEO SOFTEX CAMPINAS

A reunião foi gravada e está disponível no YouTube através do link:  
<https://www.youtube.com/watch?v=yhrWQRKxeJQ&t=326s>

### Participação do APL TIC no 13ª AEROMART TOULOUSE

O projeto setorial Aerospace Brazil, executado pelo Departamento de Desenvolvimento de Negócios Internacionais do Parque Tecnológico São José dos Campos em parceria com a Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex-Brasil) promoveu, entre os dias 1 e 9 de dezembro, a participação de 6 empresas no Aeromart Toulouse.

Focado na indústria aeroespacial, o evento visa conectar OEMs e seus fornecedores Tier 1 e 2 com fabricantes e prestadores de serviços da aviação civil e de defesa, por meio de reuniões individuais. Esta edição foi realizada de maneira online e contou com uma plataforma personalizada para que os participantes pudessem interagir por meio de exposições virtuais, reuniões b2b e webinars.

Representando o APL TIC a GSW, empresa especializada em gerar soluções para o gerenciamento e controle de processos e negócios, participou do evento. Marcio Alencar, gerente de desenvolvimento da GSW, destacou a facilidade de conexão com as empresas. “Um dos principais valores do evento é a abertura da rede de contatos que possibilita conversar com empresas que dificilmente teríamos acesso”.



Imagem da área virtual de exposição do evento.

### **Participação do APL AERO no 13ª AEROMART TOULOUSE**

13º Aeromart Toulouse - Por uma iniciativa do Programa Setorial Apex-Brasil, o APL AERO divulgou aos seus associados a oportunidade de participação na 13ª Aeromart Toulouse que aconteceu de 1º a 3 de dezembro de 2020. A Aeromart Toulouse é um grande evento B2B focado na indústria aeroespacial, com objetivo de conectar OEMs e seus fornecedores Tier 1 e 2 com fabricantes e prestadores de serviços da aviação civil e de defesa, por meio de reuniões individuais. O custo original era de EUR 1900,00, porém o Programa Setorial Apex-Brasil subsidiou a participação das empresas reduzindo o custo apenas para o valor de contrapartida equivalente a EUR 300,00 por empresa. Além destes benefícios, as empresas participantes tiveram acesso: ao Catálogo detalhado do evento; perfil detalhado da empresa no catálogo online AEROMART TOULOUSE 2020; Programação personalizada de 2 dias de reuniões B2B pré-agendadas com base em suas escolhas; Estande virtual personalizado; e Participação de conferências ao vivo. Participaram as empresas Aysis, GSW, Legado Usinagem, Erma Tech, ThyssenKrupp e Digicon.

ADS Expo Atlantic 2020 - Divulgamos aos associados a oportunidade de participarem da ADS Expo Atlantic 2020 | Aerospace, Defence & Security Expo Atlantic, ocorreu de 30 de setembro a 01 de outubro. O evento abordou as capacidades, forças e desafios do setor aeroespacial canadense, além dos desafios impostos pela pandemia de COVID-19 e ações futuras. Para os associados ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, o evento foi gratuito, com a disponibilização de um código promocional.

Programa de Acreditação NADCAP – A Fase II do Programa lançada em agosto de 2020 ocorre conforme cronograma de ações planejado. No período, houve duas reuniões de alinhamento institucional, uma (20/11) com a equipe de gestão do programa, Cluster AERO, Apex e a consultoria responsável pelo desenvolvimento do Programa. A segunda (08/12), como a equipe de Gestão da Qualidade Embraer para apresentação do Programa ao novo gerente da área. Seguindo o cronograma de ações do cronograma, destacamos para o período:

- Reunião de Kick-Off - 09 de setembro;
- Treinamento Montagem e Selagem - 14 a 16 de setembro (SJC Campos) e 21 a 23 de setembro (Botucatu);

- Treinamento Prático In-loco/empresas - Novembro e Dezembro 2020. Participantes: Vemax, STB Aero, WF Estruturas, Aerocris e Winnstal;
- Auditorias In-loco/empresa - Setembro a Dezembro 2020.

Participam da Fase II 09 empresas: Aerocris, GMP Marcatto, Grupo Serco, Pan-metal, STB Aero, UFT, Vemax, WF Estruturas e Winnstal. A Fase I do programa permanece ativa, porém de uma forma mais gradativa devido a baixa prioridade da acreditação junto ao cliente principal Embraer: Grauna; Inbra; Globo Usinagem, Fastwork, Finetornos, Massucato, Mikro Stamp, Planifer, Ribfer e Lima Bonfá.

AirConnected – Digital Xperience - Participamos nos dias 24 e 25 de novembro como co-patrocinadores do evento AirConnected – Digital Xperience (AIRC DX). A proposta do AirConnected é envolver a cadeia do transporte aéreo para debater sobre a colaboração entre os diferentes atores, com a finalidade de encontrar alternativas sustentáveis para adaptação frente a esse novo cenário desafiador, considerando a necessidade de flexibilidade e adaptabilidade de todos os envolvidos. O evento contou com uma plataforma exclusiva com estandes virtuais, reuniões de negócios, fórum e outras atividades para debater temas relacionados ao setor aéreo. Na ocasião, tivemos a oportunidade de coordenar e apresentar um painel estratégico sobre “MRO – Adaptação e Inovação no Cenário COVID-19” e realizar reuniões estratégicas de negócios. Para as empresas associadas, foram disponibilizadas agendas B2B. Participaram as empresas Alltec e Aernnova de 4 reuniões dentro da rodada.

#### Status de Execução da Meta/Indicador

AERO – 01/setembro a 31/dezembro

Status: 04 ações

Feiras, B2B e/ou Agendas Internacionais – 3 (1 feira online)

Capacitações – 1 (programa de capacitação desenvolvimento fase II)

TIC - 01/setembro a 31/dezembro

Status: 02 ações

Rodada de Negócios Lear

Rodada de Negócios Rede Brasileira de APL's

**TOTAL: 06 ações**

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.**

**Enunciado 4.3: Captar recursos, promover e fomentar a participação em feiras e Missões de Negócios setoriais nacionais e internacionais, capacitando e preparando para tal os gestores e técnicos das pequenas e médias empresas residentes e associadas ao Parque Tecnológico, ampliando efetivamente o seu acesso aos mercados nacional e internacional, estimulando assim a geração de negócios e as exportações.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (4.3.2)</b>	Promover pelo menos 2 encontros por ano entre empresas, agências de fomento e investimento, buscando oportunidade de negócios, projetos e atendimento às demandas das empresas residentes e associadas, podendo ser na modalidade virtual/digital.
<b>Indicadores</b>	
Relatório dos encontros e das prospecções de oportunidades.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Buscar oportunidade:</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>Além de outros objetivos, criando oportunidades de conhecimento, o Escritório de Negócios, e o Sebrae SP, ofereceram a TRILHA VOCACIONAL – Programa Vocacional de Tecnologia. Detalhada na meta 1.3A2;</li> <li>Realizamos no dia 08 de dezembro, o Workshop Online do <b>Projeto #Colmeia</b>. O evento teve contou com a oportunidade de um bate – papo sobre cenário atual e futuro da mobilidade urbana. Participaram especialistas da Toyota Mobility Foundation, Prefeitura Municipal de São José dos Campos, Fundação Getúlio Vargas, Bynd e SAE Brasil. Mais informações (M2.1.2 - At 01);</li> </ul>	
<b>A2. Organizar e monitorar os encontros:</b>	
Ref. Meta 4.3.2 A1	
<b>Status de Execução da Meta/Indicador</b>	
Pelo menos <b>2 encontros</b> no período (Trilha Vocacional e Workshop Projeto Colmeia)	

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.**

**Enunciado 4.4: Desenvolver e implementar estratégia para que a atuação do Parque Tecnológico e das empresas e instituições nele instaladas, associadas ou integrantes de seus APLs, sejam atraentes e promissoras para o capital privado, seja ele de Investimentos Seed, Investimento Anjo, de Fundos de Investimentos, de Venture Capital, Investimento Imobiliário, entre outros.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (4.4.1)</b>	Promover e/ou participar de pelo menos 2 encontros por ano entre empresas e Investidores, por meio da Rede de Investidores, podendo ser na modalidade virtual/digital.
<b>Indicadores</b>	
Número de membros na rede; Parcerias com investidores e fundos de investimento; Encontros realizados.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Fortalecer rede de investidores e fundos de investimento:</b>	
<p>No período de setembro a dezembro, o Nexus deu prosseguimento à busca de novos membros e parceiros para compor a rede de investidores e fundos de investimentos por meio de reuniões que estreitaram o relacionamento com estes atores do ecossistema empreendedor (item A2).</p> <p>Nesse período foram prospectadas e fechadas as seguintes parcerias:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Fundo do Grupo Ultra;</li> <li>• PoliAngels.</li> </ul> <p>Atualmente a rede de investidores e fundos de investimento do Nexus possuem os seguintes atores:</p> <p>(1) Closed GapVentures, (2) Bossa Nova Investimentos, (3) Redpoint Ventures, (4) Hangar 8, (5) Crescera Investimentos, (6) MOV Investimentos, (7) MAYA Capital Primatec, (8) Anjos do Brasil, (9) Valettec Capital, (10) Spectra Investimentos, (11) Antera Investimentos (12) Yandeh, (13) Primatec, (14) DOMO, (15) Fundo do Grupo Ultra (16) PoliAngels.</p>	
<b>A2. Reuniões com investidores e fundos:</b>	

No período, aconteceram 2 reuniões, junto ao fundo de investimento do Grupo Ultra e a PoliAngels, grupo de investidores de ex alunos da USP-POLI-SP.

### A3. Encontros entre empresas e investidores:

Entre os meses de setembro a dezembro foram realizados 2 encontros entre empresas e investidores e fundos de investimento, descritos a seguir:

Os encontros com o **Fundo do Grupo Ultra** foram com as seguintes startups:

- Dynamotech;
- Trackcash;
- Hábil;
- Tecsus;
- Eletric Dreams.

Com o fundo **Bossa Nova** Investimentos, a startup graduada Treevia, iniciou conversas sobre possível aporte dentro de um fundo específico para AGROTECHs

O próximo passo é acompanhar quais startups despertaram interesse nos gestores do fundo, e deste modo continuar a conversa com intuito de concretizar o aporte.

Além disso, cabe destacar que a startup Hi! Healthcare Intelligence, vinculada ao Nexus Growth, participou do reality show Anjo Investidor, realizado por João Kepler, um dos principais investidores-anjos do país e foi a primeira startup do Vale do Paraíba a receber investimento da venture capital Bossa Nova Investimentos.

O aporte de R\$ 150.000,00 classificado como pré-seed, será destinado a estruturar a startup de forma estratégica. Além disso, os empreendedores também poderão contar com a experiência de João Kepler e networking com potenciais clientes. Além dos recursos financeiros captados, a Hi! também obteve uma grande visibilidade, uma vez que o reality show mostrou a sua trajetória e como os sócios comprovaram o potencial do seu negócio.

### Status de Execução da Meta/Indicador

Número de membros na rede: **16 investidores e fundos** (valor acumulado) - Fundo do Grupo Ultra e PoliAngels no período;

Parcerias com investidores e fundos de investimento: 2 reuniões (no período);  
Encontros realizados: **7 reuniões realizadas entre investidores e startups.**

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.**

**Enunciado 4.4: Desenvolver e implementar estratégia para que a atuação do Parque Tecnológico e das empresas e instituições nele instaladas, associadas ou integrantes de seus APLs, sejam atraentes e promissoras para o capital privado, seja ele de Investimentos Seed, Investimento Anjo, de Fundos de Investimentos, de Venture Capital, Investimento Imobiliário, entre outros.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (4.4.2)</b>	Promover pelo menos um evento anual de capacitação de empresas e startups, empresas residentes e associadas aos APLs, com no mínimo 30 empresas, podendo ser na modalidade virtual/digital.
<b>Indicadores</b>	
Relatório de evento; Número de empresas participantes.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Promover Workshops e encontros com o tema acesso a investimento:</b>	
Entre os meses de setembro a dezembro foram realizados alguns encontros remotos voltados para a temática de investimento cuja descrição é apresentada a seguir.	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Dia 13 de novembro o <b>investidor Anjo Paulo Mariotto</b>, ministrou um workshop <b>sobre Investimento anjo</b>. No evento foram apresentados os principais itens que investidores e fundos procuram em uma Startup, além de dicas para apresentação de pitch.</li> <li>• No dia 20/11, Diogo Branquinho, CEO TecSus - Startup que atua no monitoramento e gestão online de recursos e utilidades (água, energia e gás) ministrou um <b>Workshop sobre Captação de Recursos Públicos</b>. O evento teve como principal objetivo apresentar as principais fontes de recursos públicos disponíveis para fomentar o desenvolvimento de empresas de base tecnológica. Além disso, buscou orientar os participantes na etapa de submissão de propostas para editais dessa natureza.</li> </ul>	
<b>Status de Execução da Meta/Indicador</b>	
Relatório de evento: <b>descrito na meta</b>	
Workshop sobre Investimento Anjo participaram <b>21 pessoas</b>	
Workshop de Captação de Recursos participaram <b>15 pessoas</b>	

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.**

**Enunciado 4.5: Estabelecer metas distintas, crescentes, ousadas, mas viáveis e exequíveis para captação de recursos para P&D&I, e atuar para obter recursos financeiros junto à fundos de fomento e fontes de financiamento público destinados à P&D&I, inclusive de fontes internacionais.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (4.5)</b>	Apoiar empresas em projetos de investimentos de risco (Seed Money, Investidores Anjo, Venture Capital etc.). Com as seguintes metas: Ano 1: pelo menos 3, Ano 2: pelo menos 4, Ano 3: pelo menos 5, Ano 4: pelo menos 7 projetos avaliados.
<b>Indicadores</b>	
Número de projetos avaliados pelo investidor. Número de projetos aprovados.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Buscar empresas interessadas:</b>	
No período foi realizado o acompanhamento junto às 16 startups dos programas Nexus Growth e Scale-up em fase de “fundraise”, ou seja, momento em que atingiram o “Market-fit” e precisam de recurso para escalar.	
<b>A2. Mapear fontes de recursos - investimentos de risco:</b>	
Aproximação e realização de ações junto ao Fundo do Grupo Ultra e STATE. O fundo do Grupo Ultra é voltado para investimento em startups que estejam voltadas ao desenvolvimento de produtos e serviços que tragam oportunidades ou sinergias para os negócios da Companhia. Também foi realizada uma aproximação junto a PoliAngles, uma associação de investidores, empreendedores e empresários, fundada por ex-alunos da Poli-USP. Seu principal propósito é o de conhecer os principais desafios enfrentados pelas startups early-stage e oferecer suporte por meio de mentorias, networking e investimento.	
<b>A3. Promover encontros, podendo ser na modalidade virtual/digital:</b>	
No período de setembro a dezembro foram realizados 3 encontros para conexão das startups vinculadas ao Nexus com investidores e fundos de investimento. O primeiro encontro foi realizado com o Fundo do Grupo Ultra e foram atendidas as startups Dynamotech, Trackcash, Hável, Tecsus e Eletric dream. Já o segundo encontro foi realizado juntamente com o STATE Innovation hub e contou	

com a participação das startups Diggytech, Trackcash, Alle Invest e Solucx. Por fim, foi realizado o encontro com a **Bossa Nova** Investimentos em que esteve presente a startup Treevia.

O próximo passo é acompanhar quais startups despertaram interesse nos gestores do fundo, e deste modo continuar a conversa com intuito de concretizar o aporte.

#### Status de Execução da Meta/Indicador

Número de projetos avaliados pelo investidor: **7** no período.

Número de projetos aprovados: **1** no período. A startup HI! HEALTHCARE INTELLIGENC do programa Nexus Growth do Nexus, conquistou um aporte de R\$ 150.000,00 no programa O Anjo Investidor apresentado por João Kepler um dos principais investidores-anjos do país (**detalhamento na meta 4.4.1**).

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.**

**Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (4.6.1)</b>	Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, por meio da assinatura de até 4 novos acordos, em 4 anos, de cooperação nacionais ou internacionais com outros <i>clusters</i> para a agregação de valor aos produtos, com ênfase na inovação, qualificação de pessoal e melhoria da cooperação, da gestão e da governança.
<b>Indicadores</b>	
Número de acordos e cooperações.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Identificar clusters com atuação compatível com os APL's existentes:</b>	
<p><b>AERO</b></p> <p>APL de Asas Rotativas, é um APL que exige certificações e requisitos iguais ou semelhantes ao da indústria aeronáutica, trabalham com materiais de manufatura idênticas e conseqüentemente maquinário e mão de obra com conhecimentos também semelhantes ao do APL Aeroespacial e de Defesa.</p> <p><b>APL TIC</b></p> <p><b>Rede Brasileira de APL's de TI</b></p> <p>A agenda de interação permanece de forma quinzenal entre os coordenadores dos APLs de Tecnologia da Rede Brasileira de APL's de TI, buscando sempre promover networking e ações em conjunto entre os Clusters.</p> <p>Atuais integrantes:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• APETI - São José do Rio Preto</li> <li>• ASSERTI - Marília</li> <li>• TIC VALE - São José dos Campos</li> </ul>	

- PISO - Ribeirão Preto
- NÚCLEO SOFTEX CAMPINAS - Campinas
- POLOIN - Presidente Prudente
- FÁBRICA DE INOVAÇÃO LIMEIRA - Limeira
- IGUASSU-IT - Marechal Rondon
- SOFTWARE BY MARINGÁ - Maringá

## **A2. Estabelecer agenda comum:**

### **AERO**

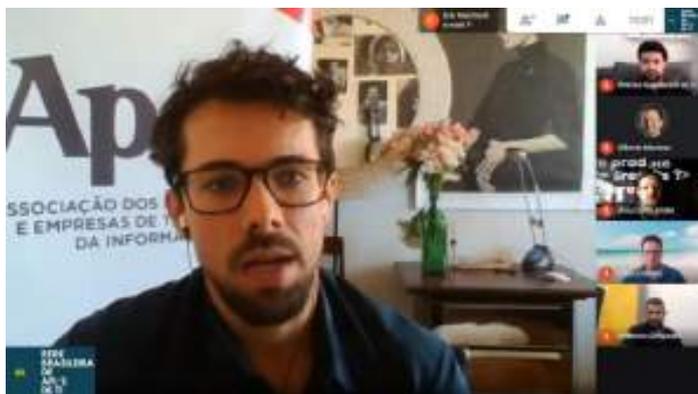
No dia 27 de novembro (Evento virtual e Aberto às Empresas), o APL AERO participou do evento de lançamento do APL de Asas Rotativas, Drones e Defesa de Itajubá. Na oportunidade, como grandes representantes do setor, fomos convidados para apresentar os Programas de APLs Aeroespacial e Defesa e Tecnologia da Informação e Comunicação. Participaram do Lançamento:

1. Inovai (Falando sobre o ecossistema e base de Itajubá)
2. Aerospace Cluster Brazil - Sobre caso de sucesso de SJCampos
3. Helibrás e expectativas e área de helicópteros
4. Imbel e expectativas e área de defesa
5. P.Dominonni – Panorama e Analytics e dados de mercado
6. Anderson Siqueira – Interagere – A cadeia aeroespacial & defesa no Brasil
7. Inovai - A proposta do APL Asas Rotativas

### **APL TIC**

#### **25 de novembro | Pitch Varejo – Rede Brasileira de APLs de TI**

Como parte da agenda de interação entre os Clusters de Tecnologia do Brasil, foi realizado no dia 25 de novembro uma rodada de negócios para a vertical de varejo, nesta oportunidade 6 empresas puderam apresentar suas soluções para 4 âncoras selecionadas pelos APLs da Rede Brasileira de Apls, de TI. Cada empresa ofertante teve 5 minutos para apresentar suas soluções aos âncoras presentes na reunião.



Participaram desta ação as seguintes Empresas/Instituições:

Ofertantes: BEELOG; Resh; Tray; Eficaz; TrackCash e Liax

Âncoras: Bella Capri Pizzaria; Associação Comercial e Industrial de Marília; Shibata e ACIC – Associação Comercial e Industrial de Campinas

Representantes dos APLs: TICVALE; APETI; ASSERTI; NÚCLEO SOFTEX CAMPINAS

A reunião foi gravada e está disponível no YouTube através do link:  
<https://www.youtube.com/watch?v=yhrWQRKxeJQ&t=326s>

### **A3. Consolidar acordos de cooperação e metas de trabalho:**

#### **AERO**

Para o momento não há acordos de cooperação a serem firmados.

#### **APL TIC**

##### **Assinatura de um termo de Cooperação com APLs de Tecnologia da Informação**

Neste quadrimestre, formalizamos a assinatura do termo de adesão entre os APL's de Tecnologia da Informação e Comunicação envolvidos na Rede Brasileira de APL's, com o objetivo de colaborar no compartilhamento de conhecimentos e melhores práticas de gestão entre os APLs; promover ações conjuntas de interesse mútuo para a capacitação e certificação das empresas com foco em ampliar a maturidade delas nas áreas de gestão, qualidade, mercado, pessoas e processos; promover ações de colaboração entre as empresas para desenvolvimento de novos produtos, serviços, parcerias, negócios e participação em feiras e congressos e também a geração de conteúdo e troca de informações técnicas entre as empresas.

Assinaram:

- Poloin – Associação Das Empresas Produtoras De Software Do Oeste;
- Associação Pela Excelência Do Software De Campinas – Núcleo Softex Campinas;
- Apeti - Associação Dos Profissionais E Empresas De Tecnologia Da Informação;
- Associação De Empresas De Serviços De Tecnologia Da Informação;
- Associação de Empresas de Tecnologia da Informação e Comunicação do Oeste do Paraná;
- Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos.

Este termo está dentro de uma iniciativa do APL TIC em criar a **Rede Brasileira de APL's de TI**

Iniciativa para unir diversos clusters de Tecnologia da Informação com o objetivo de trocar informações de gestão, fazer benchmarking e discutir ações em conjunto, além de ganhar representatividade e gerar oportunidades de negócios.

Atuais integrantes:

- APETI - São Jose do Rio Preto
- ASSERTI - Marilia
- TIC VALE - São Jose dos Campos
- PISO - Ribeirão Preto
- NÚCLEO SOFTEX CAMPINAS - Campinas
- POLOIN - Presidente Prudente
- FÁBRICA DE INOVAÇÃO LIMEIRA - Limeira
- IGUASSU-IT - Marechal Rondon

- SOFTWARE BY MARINGÁ - Maringá

**Status de Execução da Meta/Indicador**

Status: **1 acordo** de cooperação no período – Rede Brasileira de APL's de TI

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.**

**Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (4.6.2)</b>	Realizar anualmente Oficina de Planejamento Participativo – OPP junto aos residentes, associados dos arranjos produtivos locais e incubados.
<b>Indicadores</b>	
Relatório da Oficina de Planejamento Participativo – OPP.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Preparar, convocar e realizar a OPP (de constituição e/ou de revisão):</b>	
<p><b>NEXUS – HUB DE INOVAÇÃO E CENTROS EMPRESARIAIS</b> Sem ações para o período.</p> <p><b>AERO</b> Sem ação para o período.</p> <p><b>APL TIC</b> <b>Revisão OPP – APL TIC VALE:</b> Realizamos uma reunião com as empresas do APL TIC no dia 11 de dezembro para atualizar o Planejamento Participativo do Cluster. A matriz SWOT (ou FOFA) é uma ferramenta usada na gestão dos negócios, que possibilita a identificação das Forças, Oportunidades, Fraquezas e Ameaças (SWOT em inglês sendo o acrônimo para Strengths, Weaknesses, Opportunities e Threats). O objetivo da análise da matriz é cruzar oportunidades e ameaças dentro do ambiente externo das organizações, traçando planos estratégicos de ação. Por outro lado, confrontando as forças e fraquezas, identificam-se como produzir melhorias no ambiente interno da empresa, fazendo melhor uso do potencial de suas próprias fortalezas.</p> <p>Matrizes por vertical:</p>	



SWOT - VERTICAL AGRITECH				
INTERNO	<b>Forças</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Identificação nacional, sem sistema próprio</li> <li>- Realização de eventos de conhecimento e pesquisa de mercado constantes</li> <li>- Manejo eficiente de redes e ações</li> <li>- Público alvo, posicionamento e setor bem definidos</li> <li>- Marketing digital e engajamento</li> <li>- Modelo de negócios com atenção ao cliente e satisfação do cliente</li> <li>- Foco em empresa separada das finanças do empreendedor</li> <li>- Processos padronizados e identificados por todos e todos</li> <li>- Adaptação à legislação atual</li> <li>- Recursos com competências acadêmicas</li> <li>- Empresa com presença em todos os estados do Brasil, Itália, França e Inglaterra</li> <li>- Patente</li> <li>- Tecnologia de ponta (IoT, Blockchain)</li> <li>- Parcerias com FAPESP, universidades de profissões, empresas de Inovação e Inovação</li> </ul>	<b>Fraquezas</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Falta de cultura organizacional de empresa e comprometimento com a ferramenta</li> <li>- Dependência do sistema</li> <li>- Processos de gestão de projetos ainda em fase inicial</li> <li>- Falta de cargo e colaboradores dedicados</li> <li>- Falta de pesquisa de posicionamento de mercado</li> <li>- Plano de Marketing e vendas ainda em fase de desenvolvimento</li> <li>- Processo de vendas não escalável</li> <li>- Trabalho técnico de venda e apresentação de empresa</li> <li>- Aplicação mobile pode ser melhorada</li> <li>- Pesquisa de projetos que impedem o crescimento técnico da empresa (gestão) sistema é complexo (muito grande), envolve muitos decisores, cliente demora para tomar decisão</li> <li>- Falta de adaptação à LGPD</li> </ul>
	<b>Oportunidades</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Indicadores podem ser melhorados</li> <li>- Definição de plano de marketing a longo prazo com o ISEMAE</li> <li>- Continuar a expansão dos concorrentes (trabalho pesado)</li> <li>- Atualizar modelo de acompanhamento do custo e indicadores</li> <li>- Atualizar plano de negócios e validar - Gestão de pessoas</li> <li>- Melhorar análise de preço</li> <li>- Criar novos produtos com oportunidades personalizadas</li> <li>- Preço de entrega oportuno (tempo de entrega)</li> <li>- Tecnologia dos produtores</li> <li>- Demanda por maior qualidade, rastreabilidade e segurança</li> <li>- Demanda por consumo de carne bovina</li> <li>- Dados e informações dos produtores e origem da carne</li> <li>- Movimento sustentável nas fazendas com a entrada de uma geração mais adepta a novas tecnologias</li> </ul>	<b>Ameaças</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Concorrentes de grande porte (ex: BRF, JBS e SORU)</li> <li>- Barreira de entrada devido ao modelo de financiamento específico</li> <li>- Surgimento de novos concorrentes de alta escala (agronegócio)</li> <li>- Mercado de TI - falta de obra especializada, dificuldade de encontrar mão de obra</li> <li>- Mercado Financeiro (instituições) - queda de investimentos</li> <li>- Investimento do estado no setor tecnológico</li> <li>- Infraestrutura tecnológica das fazendas</li> </ul>
EXTERNO				

SWOT - VERTICAL INDÚSTRIA				
INTERNO	<b>Forças</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Forte potencial humano: mão-de-obra especializada, qualificada, e abstrata (negócios e técnica), Agil</li> <li>- Sócios/Parceiros com sólida experiência</li> <li>- Especialistas nas indústrias de aeronáutica e espaço, defesa, mineração, óleo e gás, automotiva e indústria agrícola</li> <li>- Recursos: bons relacionamentos estratégicos na área de TI (Dell, IBM, Check Point, Cisco, etc) - Bom ambiente: Parque Tecnológico LUC (acabamento) e FAPESP</li> <li>- Capacidade nacional</li> <li>- Capacidade externa</li> <li>- Soluções de alta tecnologia</li> <li>- Know-how de TI e know-how específico em automação, visão infravermelha, machine learning para Big Data industrial, IA</li> <li>- Empenho com clientes nacionais e globais</li> <li>- Abertura a novos desafios e flexibilidade na resolução de novos problemas</li> <li>- Alta e rápida capacidade de adaptação - flexibilidade</li> <li>- Consolidação no mercado interno de mercado e boa imagem percebida pelos clientes</li> <li>- Foco na cidade de trabalho remoto</li> <li>- Clientes reconhecidos</li> <li>- Escritórios e atuação internacional</li> <li>- Preço competitivo cliente custo e benefício</li> </ul>	<b>Fraquezas</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Dependência do conhecimento na tecnologia existente</li> <li>- Dependência intelectual de membros específicos ou poucos membros da equipe</li> <li>- Salários em desacordo ao mercado (não competitivos) em algumas empresas</li> <li>- Alta turnover, difícil retenção de profissionais em algumas empresas</li> <li>- Dependência com o cliente de marketing não robusto (não existente) e/ou sem desenvolvimento</li> <li>- Algumas empresas com pouco conhecimento da indústria em que atuam</li> <li>- Modelo de negócios não é claro e não é compreendido</li> <li>- Segmento de clientes não bem definido, segmento-alvo não identificado</li> <li>- Perfil não claro, possível perda de foco</li> <li>- Necessidade de melhor definição de produtos ofertados</li> <li>- Espaço para melhoria em processo operacional (comercial e administrativo)</li> <li>- Alto custo de infraestrutura consolidada</li> <li>- Especialidade no atendimento ao longo do ano</li> <li>- Dependência de uma lista restrita de clientes</li> <li>- Tecnologia nova no mercado, com pontos a serem validados</li> <li>- Algumas empresas com pouco tempo no mercado</li> <li>- Algumas empresas com baixa taxa</li> <li>- Algumas com baixa capacidade produtiva (escalabilidade)</li> </ul>
	<b>Oportunidades</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Demanda de mercado a serem cobertos a partir desta pesquisa</li> <li>- Alta demanda no mercado brasileiro</li> <li>- Revolução digital no setor control, predito e outros</li> <li>- Simplicidade das tecnologias no mercado nacional e internacional</li> <li>- Tendência de investimento em automação, também impulsionado pela pandemia</li> <li>- Desenvolvimento de clientes atuais, inclusive dentro do Vale do Paraíba</li> <li>- Muitas oportunidades envolvendo o RPA</li> <li>- Aumentar o engajamento com empresas do cluster</li> <li>- Acesso a mercados através do Parque Tecnológico</li> <li>- Acesso a mão-de-obra qualificada no região do Parque/LUC</li> <li>- Iniciativas de Marketing: Redes Sociais, workshops, webinars, eventos, ...</li> <li>- Possibilidade de expandir para outros perfis</li> <li>- Abertura de novo tecnologia</li> <li>- Capacidade constante (ou quase) em nível internacional</li> <li>- Capacidade local para comercial e marketing</li> <li>- Parceria com base de dados e pacotes de tecnologia industrial de ponta</li> <li>- Redução de despesas com o cliente atual</li> <li>- Gestão de risco: favorável à luz de alternativas inovadoras</li> <li>- Serviço de consultoria legítima</li> </ul>	<b>Ameaças</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Alta concorrência, oferta aberta com tecnologias similares</li> <li>- Concorrentes das grandes players com plantas já consolidadas</li> <li>- Competição por preço</li> <li>- Entrada dos SP (Orbital Service Provider), no mercado</li> <li>- Surgimento de concorrentes internos (não competitivos)</li> <li>- Software que automatiza os processos de fabricação e operação</li> <li>- RPA também se torna commodity</li> <li>- Preço em dólar no mercado brasileiro comercializado</li> <li>- Alta demanda do mercado de TI</li> <li>- Deslocamento econômico: política econômica nacional, impostos, incentivos fiscais</li> <li>- Novo cenário de pandemia: instalação no mercado, aquisição de clientes, dificuldade em marketing, fluxo financeiro devido a investimentos das indústrias, muitos contratos com empresas fidelizadas</li> <li>- Escassez de mão-de-obra devido à alta demanda no setor de TI</li> <li>- Saturação do mercado à tecnologia/módulo de gestão e inovadores</li> <li>- Falta de mercado ("poluído"), com muitas ofertas de baixa qualidade, o que acaba prejudicando a imagem do setor</li> </ul>
EXTERNO				



SWOT - VERTICAL SMART CITIES		
INTERNO	<p><b>Forças</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Recurso humano;</li> <li>- Contato com importante cliente;</li> <li>- Visão e discurso persuasivo promovendo pelo mercado;</li> <li>- Prestação e destaque de qualidade nos projetos executados;</li> <li>- Bom contato com cliente com histórico de mercado.</li> </ul>	<p><b>Fraquezas</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Ineficiência nos processos internos de gestão e qualidade;</li> <li>- Dependência de poucos profissionais qualificados;</li> <li>- Fluxo de caixa apertado;</li> <li>- Estação em vários frentes de projetos (alta máf. foc);</li> <li>- Dificuldade em não deixar o cliente;</li> <li>- Forte dependência de poucos clientes.</li> </ul>
	<p><b>Oportunidades</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Melhorar margens em contratos urgentes;</li> <li>- Fomentar soluções de software e sistemas;</li> <li>- Posicionar-se como liderança para novos mercados;</li> <li>- Expandir soluções urgentes para mercado público e privado em geral;</li> <li>- Expandir mercado em profundos transformação.</li> </ul>	<p><b>Ameaças</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Maior concorrência internacional e entrada nacional;</li> <li>- Instabilidade do cenário político e econômico;</li> <li>- Dificuldade de contratação e pagar altos dos clientes públicos;</li> <li>- Movimento de retração dos clientes privados.</li> </ul>

SWOT - VERTICAL VAREJO		
INTERNO	<p><b>Forças</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Baixa concorrência;</li> <li>- Sistema com oportunidade no mercado atual;</li> <li>- Mercado em franca expansão, impulsionado principalmente pelas vendas online;</li> <li>- Modelo de negócio inovador;</li> <li>- Casos de sucesso de software muito vendidos, principalmente por empresas de grande porte;</li> <li>- Processos automatizados.</li> </ul>	<p><b>Fraquezas</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Equipe de desenvolvimento ainda com baixa experiência no estado;</li> <li>- Dificuldade na contratação em sistema de trabalho;</li> <li>- Dependência muito forte do CRM;</li> <li>- Dificuldade de finalização de soluções geralmente iniciadas por conta de estrutura de desenvolvimento.</li> </ul>
	<p><b>Oportunidades</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Melhorar qualificação de equipe de desenvolvimento e suporte;</li> <li>- Aumentar de maneira significativa os clientes, através de parcerias comerciais com plataformas de lojas virtuais, SaaS, marketplaces, entre outros;</li> <li>- Realizar solução de consultoria de frete, que possui boa atração a clientes de e-commerce.</li> </ul>	<p><b>Ameaças</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Processo de inflação (inflação mais do que inflação) com constantes alterações;</li> <li>- Processo para contratação de vendas presenciais fortemente afetado por conta da pandemia;</li> <li>- O time de vendas, a maioria de local fixo, fazendo com que parte do time de desenvolvimento seja se deslocar da empresa segundo para outras oportunidades;</li> <li>- Necessidade de se assegurar novos investimentos por conta de pandemia.</li> </ul>

**Status de Execução da Meta/Indicador**

OPP APL TIC – Revisada.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.**

**Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano																						
<b>Meta (4.6.3)</b>	Realizar anualmente Diagnósticos de Maturidade Empresarial junto a parceiros (MAEI, PAE e PME).																						
<b>Indicadores</b>																							
Resultados dos Diagnósticos.																							
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>																							
<b>A1. Preparar, convocar e realizar os diagnósticos:</b>																							
<p><b>Nexus Growth</b></p> <p><b>MAEI – Método de Acompanhamento de Empresas Incubadas</b></p> <p>O objetivo do MAEI é o de avaliar os principais processos das empresas vinculadas ao Nexus Growth Tech, acompanhar a sua evolução competitiva por meio de indicadores e identificar o momento ideal para a sua graduação. A avaliação contempla três fases sequenciais: estruturação, desenvolvimento e graduação, considerando seis eixos: empreendedor, produto ou do serviço, mercado, estrutura organizacional, estrutura produtiva ou de prestação de serviços e capacitação de pessoas para a organização. Sua realização é trimestral e no período analisado ocorreu no mês de novembro. A tabela abaixo traz uma descrição das avaliações realizadas:</p>																							
<table border="1"> <thead> <tr> <th colspan="2">Avaliações do MAEI realizadas – Nexus Growth Tech</th> </tr> <tr> <th>Empresa</th> <th>Data</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Smartway</td> <td>12/11</td> </tr> <tr> <td>Breng Engenharia e Tecnologia</td> <td>12/11</td> </tr> <tr> <td>Maria Saude Inteligente</td> <td>12/11</td> </tr> <tr> <td>Plantem</td> <td>18/11</td> </tr> <tr> <td>MEG - Societ Inteligência Geográfica</td> <td>18/11</td> </tr> <tr> <td>E3 Metais</td> <td>18/11</td> </tr> <tr> <td>Bongô Up</td> <td>18/11</td> </tr> <tr> <td>Extremus Smart Surface</td> <td>19/11</td> </tr> <tr> <td>CAE</td> <td>19/11</td> </tr> </tbody> </table>		Avaliações do MAEI realizadas – Nexus Growth Tech		Empresa	Data	Smartway	12/11	Breng Engenharia e Tecnologia	12/11	Maria Saude Inteligente	12/11	Plantem	18/11	MEG - Societ Inteligência Geográfica	18/11	E3 Metais	18/11	Bongô Up	18/11	Extremus Smart Surface	19/11	CAE	19/11
Avaliações do MAEI realizadas – Nexus Growth Tech																							
Empresa	Data																						
Smartway	12/11																						
Breng Engenharia e Tecnologia	12/11																						
Maria Saude Inteligente	12/11																						
Plantem	18/11																						
MEG - Societ Inteligência Geográfica	18/11																						
E3 Metais	18/11																						
Bongô Up	18/11																						
Extremus Smart Surface	19/11																						
CAE	19/11																						

### MAIA – Método de Acompanhamento das Ideias Aceleradas

A avaliação do MAIA é aplicada bimestralmente nas startups que são aceleradas no Nexus Growth Digital, com intuito de identificar o seu grau de desenvolvimento. Na ocasião, essas startups recebem relatórios individuais de avaliação baseados nos eixos de Produto, Mercado, Canais, Organização e Capital. As avaliações realizadas buscam identificar a curva de desenvolvimento do negócio, passando pela fase de ideação, sua entrada no mercado, e o momento de sua graduação. A Tabela abaixo traz um panorama das avaliações realizadas no período de setembro a dezembro:

<b>Avaliações do MAIA realizadas – Nexus Growth Digital</b>	
<b>Empresas</b>	<b>Data de Avaliação</b>
<b>Mês de Outubro</b>	
AnyDoctor	19/10
Plenavi	19/10
ISPA	19/10
Politiiks	19/10
Kontrate.me	19/10
Legado Circular	20/10
Edukas	20/10
ISPA	20/10
Nick Saúde	20/10
Vínculo.app	20/10
HI! HEALTHCARE INTELLIGENC	26/10
Emanda	26/10
Sr Invest	26/10
Seu Tanaka	26/10
Agily Digital	26/10
Digifilas	27/10
www.mub.ee	27/10
Easy2Tech	27/10
Kenaz	27/10
VO2PRO TECH	27/10
Geniuz Assessórios Pet	28/10
Diggy.tech	28/10
<b>Mês de Dezembro</b>	
VO2PROTECH	14/12
Legado Circular	14/12
Agily Digital	14/12
Plenavi	15/12
iSpa	15/12
Nick Saúde	16/12
Sr Invest	16/12
Digifilas	16/12
Emanda	16/12
Kontrate.me	16/12
Geniuz	17/12

Hi! Healthcare Intelligenc	17/12
Edukas	17/12
Politiks	18/12
Analitics	18/12
Easy2Tech	18/12

### Nexus Scale Up

#### PAE – Programas de Acompanhamento de Empresas

O Nexus Scale Up é um programa voltado para startups e empresas de base tecnológica em fase de tração e escala, sejam graduadas no Nexus Growth ou startups de fora que queiram se estabelecer no PqTec. Nesta modalidade o headquarter da empresa estará localizado no PqTec. As empresas do Nexus Scale Up são prioritariamente PMEs que buscam: a consolidação do portfólio de produtos e/ou serviços; o desenvolvimento de novos produtos e/ou serviços inovadores; o desenvolvimento de novos métodos de produção inovadores e o acesso a novos mercados. Assim o objetivo final é que as empresas alcancem maturidade em gestão e possuam um portfólio de produtos e serviços e uma carteira de clientes. As reuniões do PAE foram realizadas entre os dias 15/09 a 01/10 e sua descrição é apresentada a seguir:

Empresas	Data de Avaliação
3D TEC	15/09
AI Chico	15/09
SCI	15/09
Imedical	16/09
Resix	16/09
Conexão Local	16/09
PROMARKING	17/09
Jetsoft	17/09
Nexus	17/09
Hybrid	22/09
Autaza	22/09
Imersão Visual	22/09
Tecsus	22/09
Altave	23/09
NCB	23/09
Squitter	24/09
Geopixel	24/09
Lace	29/09
Fotosensores	29/09
Hábil	29/09
Tecservice	30/09
Bios	30/09
SIATT	30/09
Data Bot	01/10

**Nexus PDI**

**PAI – Programa de Acompanhamento de Inovação**

Tem como foco o acompanhamento de empresas de base tecnológica consolidadas que tem como projeto principal o desenvolvimento de novos produtos, serviços e tecnologias em uma unidade instalada no Parque Tecnológico, podendo ser um centro de pesquisa, desenvolvimento e inovação da empresa. Outra característica é que o headquarter da empresa é fora do PqTec. O **PAI 2020** foi realizado no mês de dezembro com 6 empresas participantes do programa.

**Nexus Base**

**PAS – Programa de Acompanhamento de Serviços Estratégicos**

Empresas e instituições, incluindo as de ensino e pesquisa que se posicionam no PqTec como uma unidade de negócio ou para agregar ao ambiente de sinergia e colaboração entre vários atores que buscam a realização de atividades de pesquisa, desenvolvimento e inovação. Prioritariamente participam empresas prestadoras de serviços ou de base tecnológica que não se enquadrem nos demais programas. O PAS 2020 foi realizado no mês de dezembro com por 5 empresas/instituições.

**Status de Execução da Meta/Indicador**

Durante o período foram realizados 9 MAEI's com cada startups; 38 MAIA's e 24 PAEs. O PAI do segundo semestre de 2020 foi realizado no mês de dezembro com 6 empresas e o PAS no mesmo mês com 5 empresas/instituições.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.**

**Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

<b>Meta (4.7.1)</b>	Graduar em 4 anos, no mínimo 9 startups, com os seus produtos e/ou serviços desenvolvidos e principalmente atuando no mercado alvo.
---------------------	---

<b>Indicadores</b>	
Número de empresas graduadas na Incubadora do PqTec.	

<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
--	--

### **A1. Acompanhar os projetos e empresas:**

Além da execução dos métodos de acompanhamento desenvolvidos para os programas Nexus Growth, Nexus Scale Up, Nexus PDI e Nexus Base, também são realizadas outras iniciativas para monitorar o desenvolvimento e a evolução das startups e empresas vinculadas ao Nexus. A seguir são apresentadas as demais iniciativas:

#### **Reunião mensal**

Encontro realizado mensalmente para os residentes do Nexus com o objetivo de promover um acompanhamento do seu desenvolvimento e evolução. Entre os meses de setembro e dezembro **foram realizadas 3 edições das reuniões mensais**. A reunião mensal possui três temas que se alternam a cada mês, sendo eles:

Você é o cara em quê?	
<b>Objetivo</b>	Compartilhamento de conhecimentos, experiências e competências entre as empresas e parceiros do Nexus sobre um tema específico que ele domina.
<b>Data</b>	03/09
<b>Tema tratado</b>	Tips and Tricks da relação entre Startup e grandes corporações
<b>Ministrante</b>	Thiago Ponte – Panda3

<b>Registro</b>	
<b>Brainstorm de Soluções</b>	
<b>Objetivo</b>	Visa o compartilhamento de demandas e soluções em conjunto entre as startups/empresas residentes e parceiros do NEXUS e tem como objetivo reunir e utilizar a diversidade de pensamentos e experiências para gerar soluções inovadoras, sugerindo pensamentos ou ideias a respeito do tema tratado.
<b>Data</b>	08/10
<b>Registro</b>	
<b>Pitch Perfeito</b>	
<b>Objetivo</b>	Esta ação visa a apresentação de todas as startups/empresas do Nexus, cada uma tem até três minutos para se apresentar e treinar seu Pitch.
<b>Data</b>	05/11

Registro



### Pitch Stop Lab

Encontro criado para o acompanhamento das startups participantes do programa Nexus Lab.

Durante o período, o encontro **Pitch Stop Lab** foi realizado **2 vezes, somando um total de 18 participantes** (detalhamento na meta 4.1).

### Cerimônia de Graduação - DemoDay

Após a verificação de que a startup possui maturidade para se graduar, levando em consideração os modelos de acompanhamentos adotados para o programa Nexus Growth (MAIA e MAEI), é realizada a cerimônia de graduação.

Nesse sentido, no dia 14/12 o Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico de São José dos Campos realizou a graduação de 12 startups (A.I Chico, Compre Sorrindo, Dynamotech, Expectador, Idealize, ID Subsea, INNOVECARE, Kmaleon, PAIX MEDICAL, Pontua.io, Track Cash e ZAPWEDDING). Na ocasião foram compartilhados os principais resultados atingidos pelo Nexus no ano de 2020 e as novidades já previstas para 2021. Em seguida foram realizados os pitches das 12 startups que se graduaram no período. A seguir é apresentado o registro da cerimônia:



### Software de Gestão

Durante o período, o software de gestão das Incubadoras foi atualizado com todas as informações referentes às empresas/projetos incubados, indicadores, ações de sensibilização, capacitação e atendimentos oferecidos.

**Acesso:** [www.pantone300.com/aceso](http://www.pantone300.com/aceso) / Usuário: [nexus@pqtec.org.br](mailto:nexus@pqtec.org.br)

## A2. Oportunamente, participar de missões, feiras e eventos com referência ao tema:

Com intuito de ampliar o know-how a equipe de gestão sobre a temática e contribuir para o fortalecimento do ecossistema de inovação, o Nexus esteve presente, no período de setembro a dezembro, nos seguintes eventos:

Liga Open Innovation Pocket Summit.	
<b>Data de Realização</b>	16/09
<b>Descrição</b>	O Head do Nexus, Alexandre Barros esteve presente na edição sudeste do evento. A iniciativa buscou trazer um debate sobre o relacionamento de startups com o ambiente de negócios do país e as principais perspectivas para a inovação nos diferentes contextos regionais.
<b>Registro</b>	
Painel de Hubs de Inovação do Community Summit	
<b>Data de Realização</b>	02/10
<b>Descrição</b>	O Nexus esteve presente como um dos convidados para participar do Painel de Hubs de Inovação do Community Summit. Trata-se do maior evento sobre gestão e engajamento de comunidades do Brasil, sendo totalmente online e gratuito. O evento foi realizado pela Distrito em parceria com o Nexus.

<p><b>Registro</b></p>	
<p align="center"><b>Conecta Digital - 2020</b> <b>Importância dos ambientes de inovação para alavancagem dos ecossistemas</b></p>	
<p><b>Data de Realização</b></p>	<p>08/10 e 10/10</p>
<p><b>Descrição</b></p>	<p>Trata-se de um evento online e gratuito que buscou movimentar o ecossistema de inovação com palestrantes nacionais e internacionais, workshops e networking. Alexandre Barros, head do Nexus, participou do painel do dia 8 de outubro, compartilhando um pouco de sua experiência sobre ambientes de inovação.</p>
<p><b>Registro</b></p>	
<p align="center"><b>Case Startup Summit</b></p>	
<p><b>Data de Realização</b></p>	<p>19/11</p>
<p><b>Descrição</b></p>	<p>O evento foi realizado durante a Semana Global de Empreendedorismo, em parceria com a Anjos do Brasil.</p>

	<p>Na ocasião o Head do Nexus, Alexandre Barros teve a oportunidade de conduzir um dos painéis, compartilhando conteúdos sobre aceleradoras, incubadoras, investimento anjo e venture capital. No painel foram as diversas maneiras de captar dinheiro e obter apoio para o crescimento de uma startup.</p>
<p>Registro</p>	

**A3. Acompanhar a evolução das empresas por método desenvolvimento de acompanhamento das empresas incubadas (MAEI):**

Entre os meses de setembro e dezembro, foi realizado o acompanhamento das empresas vinculadas ao Nexus Growth Tech (incubadas) por meio do MAEI (Método de Acompanhamento das Empresas Incubadas), totalizando 4 atendimentos **(detalhamento na meta 4.6.3)**.

Além disso, também foi realizado um ciclo do Método de Acompanhamentos das Ideias Aceleradas (MAIA), para acompanhamento das startups vinculadas ao Nexus Growth Digital, totalizando 35 atendimentos **(detalhamento na meta 4.6.3)**.

**A4. Apoiar às atividades meio (consultorias específicas):**

Entre os meses de setembro a dezembro foram realizadas por meio do apoio do parceiro Arthur Braga Nascimento da B.ONUZ as seguintes consultorias jurídicas:

Startup apoiada	Data	Horário
Analitis.com	06/11	14:00 às 14:30
Extremus Smart Surface	06/11	14:30 às 15:00
Digifilas	06/11	15:00 às 15:30

**Status de Execução da Meta/Indicador**

Em 2020, foram graduadas pelo Nexus 12 startups. Sua relação é apresentada a seguir:

- A.I. Chico Soluções e Tecnologia (Nexus Growth Tech) - Graduada em 03/2020;
- Compre Sorrindo (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020;
- Dynamotech (Nexus Growth Tech) - Graduada em 12/2020;

- Epector (Nexus Growth Tech) - Graduada em 12/2020;
- ID Subsea (Nexus Growth Tech) - Graduada em 12/2020;
- Idealize (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020;
- INNOVECARE (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020;
- Kmaleon (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020;
- PAIX MEDICAL (Nexus Growth Tech) - Graduada em 12/2020;
- Pontua.io (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020;
- Track Cash (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020;
- ZAPWEDDING (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.**

**Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (4.7.2)</b>	Disponibilizar ambiente propício a continuidade dos negócios e a permanência das empresas no PqTec, no seu entorno ou na região após a graduação. Manter pelo menos 50% das graduadas no ano no PqTec, no entorno ou na região.
<b>Indicadores</b>	
Números de empresas graduadas sob a gestão do PqTec que permaneceram no PqTec, no seu entorno na região.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Disponibilizar ambiente propício a continuidade de empresas graduadas na incubadora no Núcleo no PqTec em áreas de pós incubação e centros empresariais:</b>	
<p>O ambiente de Pós-Incubação está localizado no Centro Empresarial I e é composto por salas de aproximadamente 50 m<sup>2</sup>. Sua utilização foi designada para as empresas que se <b>graduam do Growth Tech (incubadora)</b>, mas que ainda não estão prontas para seguirem sem o acompanhamento no Nexus Empresas do Parque Tecnológico.</p> <p>Atualmente ocupam estes espaços as empresas <b>IMEDICAL, XR PROJ, SCI Vale e 3D Tecnologia</b>.</p>	
<b>A2. Gerir o programa de acompanhamento adequado de evolução das empresas:</b>	
<p>Nos meses de setembro e outubro, foi realizado o acompanhamento das empresas vinculadas ao Nexus Scale Up, por meio do PAE (Programa de Acompanhamento de Empresas) totalizando 24 atendimentos (<b>detalhamento na meta 4.6.3</b>).</p> <p>Além disso, foi realizado um ciclo do Programa de Acompanhamento de Inovação (PAI), para acompanhamento das empresas vinculadas ao Nexus PDI, totalizando 6 atendimentos (<b>detalhamento na meta 4.6.3</b>).</p> <p>Além foi desenvolvido juntamente às empresas vinculadas ao Nexus Base, o (PAS) Programa de Acompanhamento de Serviços Estratégicos, totalizando 5 atendimentos (<b>detalhamento na meta 4.6.3</b>).</p>	

### Status de Execução da Meta/Indicador

Das 12 startups que foram graduadas pelo Nexus no ano de 2020, 8 permanecem no PqTec. Desse total, cabe destacar, que a startup Al Chico foi graduada em março de 2020 e as demais no mês de dezembro. Segue a sua descrição:

- Al Chico
- PAIX Medical;
- TrackCash
- Compre Sorrindo
- Innovecare
- Zapwedding
- ID - Subsea
- Kmaleon

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.**

**Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

<b>Meta (4.7.3)</b>	Expandir a estrutura física da Incubadora do PqTec, com aumento da oferta de 8 novos módulos, em 4 anos (*).
---------------------	--

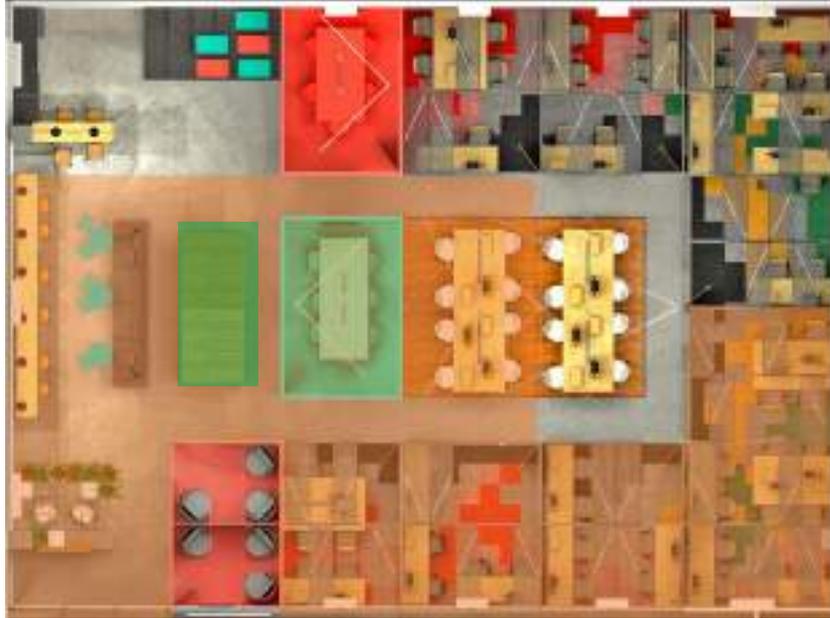
<b>Indicadores</b>	
Números de novos módulos ofertados, nos relatórios de gestão a serem apresentados conforme Contrato de Gestão.	

<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
--	--

### **A1. Mapear a estrutura disponível:**

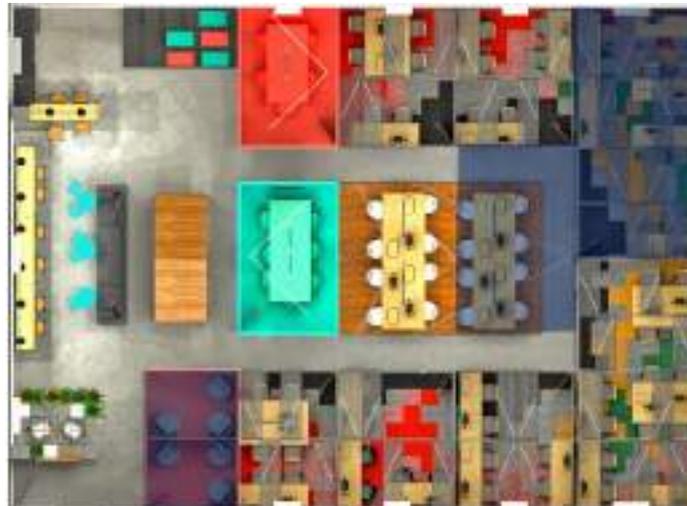
Aguardando a liberação de recursos para início da 2ª fase da expansão do Coworking, previsto para início de 2021 – Termo de Fomento assinado em 29/12/2020. Atualmente com ocupação de um dos módulos de 27 m<sup>2</sup> - com a empresa Dom Rock entrando em Novembro de 2020, além de reservas para os outros 3 módulos disponíveis.





Fase 1 – Realizado em laranja

Seguimos aguardando início da 2ª fase para finalização do Coworking, no CE 1 – Nexus PD&I – no momento permanece em aberto o recebimento do valor referente a Emenda Parlamentar, já citada Requisito 1.



<b>A2. Realizar estudo e elaborar projeto de expansão:</b>
Iniciado estudo para a segmentação de uma área de 500 m <sup>2</sup> em áreas menores, no CE I. Devemos ter um projeto de conceito durante o 1º semestre de 2021.
<b>A3. Captar fontes de recurso e investimentos:</b>
Oportunidade Emenda Parlamentar Sérgio Victor – Termo de Fomento assinado, porém aguardamos a liberação em conta para darmos sequência nas obras.
<b>A4. Expandir 8 novos módulos:</b>
Expansão realizada no Nexus Lab (40 postos de trabalho) e somada com novos espaços do novo Coworking CE I, apresentado acima.
<b>Status de Execução da Meta/Indicador</b>
Metas em andamento.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.**

**Enunciado 5.1: Apoiar e estimular a participação das empresas residentes e associadas em projetos inovadores, de impacto e relevância para a cidade.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

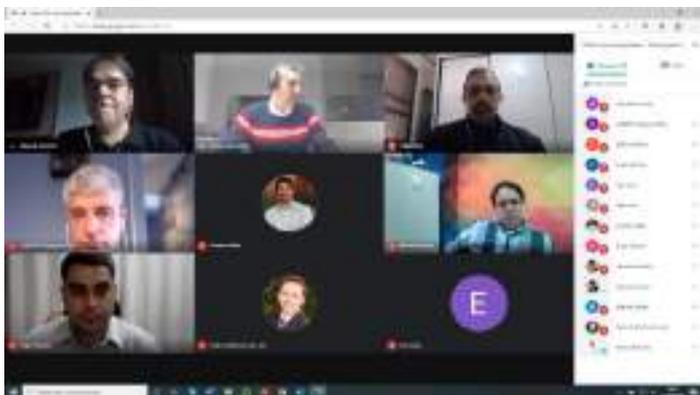
<b>Meta (5.1)</b>	Apresentar pelo menos 8 ideias de projetos inovadores em 4 anos. A contratação e efetivação do desenvolvimento destes projetos dependerão de interesse e decisão posterior da PMSJC.
-------------------	--

<b>Indicadores</b>	
Número de ideias de projetos apresentados.	

### **Relatório das Ações/Atividades Realizadas**

#### **A1. Realizar estudo e levantar o estado da arte em projetos inovadores para a cidade:**

##### **22/10 – Apresentação de Soluções para Cidades Inteligentes**



Nesta oportunidade reunimos empresas com expertise em soluções para cidades e convidamos o Secretário de Desenvolvimento econômico de São José dos Campos, Alberto Marques, para uma série de apresentações. Ao todo foram 6 empresas convidadas para esta reunião.

#### **Participantes:**

- COLAB | Gustavo Maia;
- Fractal Engenharia e Sistemas S/A | Pedro Guilherme de Lara;
- Fractal Engenharia e Sistemas S/A | Hugo Rachadel Teixeira;
- KPTL | Diego Bertolin;
- Knewin | Fábio Rios;
- Portal de Compras Públicas | Leonardo César de Carvalho Ladeira;
- Facilit Tecnologia | Manoel Amorim.

### **Mapeamento Nacional de Soluções para Cidades inteligentes**

O APL TICVALE, através da contratação da consultoria Smart Frees, iniciou em outubro de 2020 o trabalho de Mapeamento Nacional de Soluções para Cidades Inteligentes, o trabalho prevê em sua etapa inicial um diagnóstico básico de posicionamento do município de São José dos Campos como cidade inteligente, segundo soluções adotadas e critérios das Normas da ISO 37122 e ODS correspondente, considerando os 80 indicadores, agrupados em 18 eixos: Economia, Educação, Energia, Meio ambiente e Mudanças Climáticas, Finanças, Governança, Saúde, Habitação, População e condições sociais, Recreação, Segurança, Resíduos sólidos, Esporte e Cultura, Telecomunicação, Transportes, Agricultura urbana/local e segurança alimentar, Planejamento urbano, Águas residuais e Água. Em paralelo a este diagnóstico serão identificadas entidades e empresas e suas soluções inovadoras para Cidades Inteligentes e Sustentáveis atuantes e instaladas no Brasil.

Entrevistas realizadas com o município de São José dos Campos de outubro a dezembro:

- Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico - Alberto Alves Marques Filho
- Secretário de Saúde - Danilo Stanzani Júnior
- Secretário de Mobilidade Urbana - Paulo Roberto Guimarães Júnior com Livia e Maiara Resende (Engenheira Ambiental)
- Secretário de Urbanismo e Sustentabilidade - Marcelo Pereira Manara
- Secretária de Educação e Cidadania - Cristine de Angelis
- Secretário de Administração e Finanças - José de Mello Correa com Secretário de Administração e Finanças - José de Mello Correa com Angeliki Motta (Diretora do departamento de Informática)
- Prefeito Municipal - Felício Ramuth

\*Sabesp e Urbam serão entrevistadas na primeira semana de janeiro/2021



Empresas e soluções mapeadas:

No total a consultoria mapeou 209 empresas com soluções para cidades inteligentes instaladas em território nacional, incluindo empresas associadas, residentes e incubadas ao Pqtec.

Link de acesso para as soluções mapeadas: <https://www.appsheet.com/start/b81a31a2-e639-4978-8d2b-c6bb9811767e>

Estas duas primeiras etapas estão em fase de desenvolvimento e darão subsídio para o documento final deste trabalho que compreenderá um comparativo das soluções já implantadas em SJC, empresas associadas, residentes e incubadas no Pqtec SJC e novas possibilidades de soluções inovadoras, segundo portfólio identificado. Como parte da entrega final, realizaremos um Workshop com PMSJC e PQTECSJC, trazendo estudo do cenário atual do município frente as Normas da ODS e ISO 37122, com a participação das empresas pré-selecionadas como soluções relevantes ao reposicionamento municipal no Ranking de Cidades Inteligentes. Esta agenda deve acontecer até o final de fevereiro/21.

#### **Programa de Transformação Digital para Micro e Pequenas Empresas**

Com vistas para o atual cenário econômico em decorrência da pandemia da Covid-19, o Parque Tecnológico São José dos Campos, junto a empresas de tecnologia da informação associadas ao APL TIC VALE, criou um programa de transformação digital para ser aplicado de forma objetiva e otimizada em pequenos negócios. O projeto piloto foi feito entre os meses de outubro e novembro/20 com lojistas das Galerias do Empreendedor, um programa de empreendedorismo social gerido pelo Parque nas periferias de São José dos Campos (SP). Sabe-se que os micro e pequenos empresários foram os mais impactados pela crise, pois não tinham infraestrutura nem caixa para se adaptar ao mercado online.

A iniciativa é muito relevante: dados do Sebrae mostram que a economia nacional depende dos pequenos negócios, que representam 99% das empresas brasileiras e 54% dos empregos do país.

“A proposta era segurar na mão dos microempresários, inseri-los nos ambientes digitais, desenvolver as primeiras peças e artes e os cadastros de produtos iniciais”, diz Giane Santos, coordenadora das Galerias do Empreendedor.

A trilha considera a inserção do estabelecimento em redes sociais, Google meu negócio, marketplaces e Whatsapp business. Para o piloto, foram selecionados seis estabelecimentos comerciais: duas óticas, uma loja de roupas, uma loja de produtos de limpeza, uma doceria e uma papelaria.

“Usamos metodologias ágeis de gestão, para criar uma forma rápida e com excelente custo-benefício às empresas. Formamos um verdadeiro esquadrão de guerra para inserir as lojas no mundo digital”, explica Michelle Lourenço, CEO da Clicknow, empresa de marketing digital sediada em São José dos Campos.

As empresas do APL TIC envolvidas neste projeto são: Datalogix Brasil, SuperClient Solutions, Resultage e Youtan.

#### **Projeto de Mobilidade – melhor descrito na meta 2.1.2. A1**

Procedimento de Manifestação de Interesse (PMI) da PMSJC, o qual tivemos o resultado divulgado em outubro de 2020. Esse resultado, indicou a capacidade de atuação imediata em tecnologias que compõem 3 das 5 plataformas indicadas. Esse ganho é parte do trabalho em conjunto PqTec – PMSJC, em que foram consolidadas empresas residentes e associadas do PqTec para entregarem uma solução conjunta, e essa sinergia foi um dos indicadores de capacidade do sistema em atender essas necessidades de Mobilidade Urbana.

#### **A2. Realizar encontros com secretários da PMSJC para identificar demandas e oportunidades:**

##### **Mapeamento Nacional de Soluções para Cidades inteligentes**

Este trabalho prevê em sua etapa inicial um diagnóstico básico de posicionamento do município de São José dos Campos como cidade inteligente, segundo soluções adotadas e critérios das Normas da ISO 37122 e ODS correspondente, considerando os 80 indicadores, agrupados em 18 eixos: Economia, Educação, Energia, Meio ambiente e Mudanças Climáticas, Finanças, Governança, Saúde, Habitação, População e condições sociais, Recreação, Segurança, Resíduos sólidos, Esporte e Cultura, Telecomunicação, Transportes, Agricultura urbana/local e segurança alimentar, Planejamento urbano, Águas residuais e Água.

Entrevistas realizadas com o município de São José dos Campos de outubro a dezembro/20:

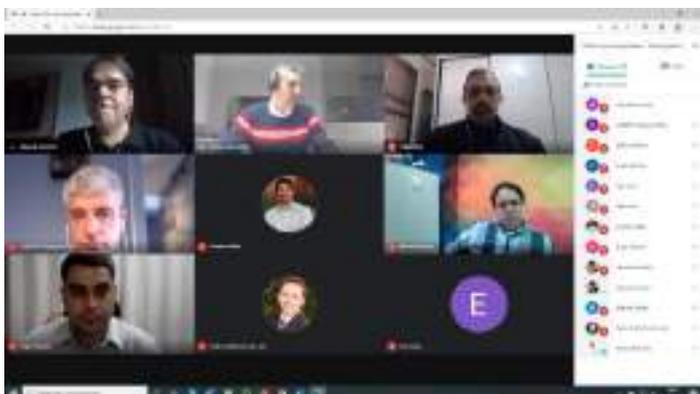
- Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico - Alberto Alves Marques Filho;
- Secretário de Saúde - Danilo Stanzani Júnior;
- Secretário de Mobilidade Urbana - Paulo Roberto Guimarães Júnior com Lívia e Maiara Resende (Engenheira Ambiental);
- Secretário de Urbanismo e Sustentabilidade - Marcelo Pereira Manara;
- Secretária de Educação e Cidadania - Cristine de Angelis;
- Secretário de Administração e Finanças - José de Mello Correa com Angeliki Motta (Diretora do departamento de Informática);
- Prefeito Municipal - Felício Ramuth.

##### **Workshop de Mobilidade**

No dia 08 de dezembro de 2020, foi promovida a Edição Workshop Mobilidade do Programa Colmeia, que trata da integração Universidade – Empresa, com as participações do Secretário de Mobilidade Urbana de SJC, Paulo Guimarães, Gerente de P&D da Toyota (TMF), William Chernicoff, startups e universidades, para conversarem sobre o cenário atual de mobilidade, e as previsões possíveis para o futuro a curto, médio e longo prazo.

**A3. Mapear e estimular demandas de interesse da PMSJC com a participação de empresas, associadas, residentes e incubadas:**

**22/10 – Apresentação de Soluções para Cidades Inteligente**



Nesta oportunidade reunimos empresas com expertise em soluções para cidades e convidamos o Secretário de Desenvolvimento econômico de São José dos Campos, Alberto Marques, para uma série de apresentações. Ao todo foram 6 empresas convidadas para esta reunião.

**Participantes:**

- COLAB | Gustavo Maia
- Fractal Engenharia e Sistemas S/A | Pedro Guilherme de Lara
- Fractal Engenharia e Sistemas S/A | Hugo Rachadel Teixeira
- KPTL | Diego Bertolin
- Knewin | Fábio Rios
- Portal de Compras Públicas | Leonardo César de Carvalho Ladeira
- Facilit Tecnologia | Manoel Amorim

**Status de Execução da Meta/Indicador**

**3 ideias / projetos** apresentados no período. Atividades em andamento.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.**

**Enunciado 5.2: Apoiar a PMSJC, em conjunto com as empresas residentes, as associadas e as integrantes dos APLs, na manutenção, ampliação e desenvolvimento de novas funcionalidades do projeto Cidade Inteligente, tornando São José dos Campos uma referência, e na difusão de sua *expertise* e competência para outros municípios.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

<b>Meta (5.2)</b>	Apresentar a PMSJC as oportunidades identificadas e realizar encontros relativos ao projeto cidade inteligente, podendo ser na modalidade virtual/digital. Identificar e fomentar as oportunidades de ampliação das competências, ações e soluções incrementais do Programa Cidades Inteligentes e apresentar à PMSJC, preferencialmente para a instalação e execução destas soluções no ambiente PqTec.
-------------------	---

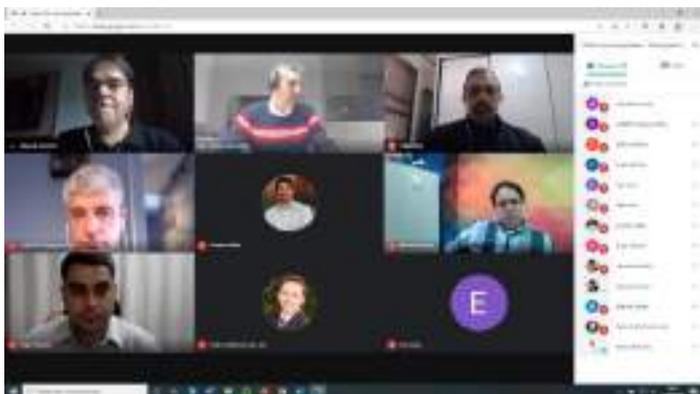
### Indicadores

Relatório com oportunidades apresentadas.

### Relatório das Ações/Atividades Realizadas

#### A1. Realizar encontros anuais para identificar demandas e oportunidades:

##### 22/10 – Apresentação de Soluções para Cidades Inteligente



Nesta oportunidade reunimos empresas com expertise em soluções para cidades e convidamos o Secretário de Desenvolvimento Econômico de São José dos Campos, Alberto Marques, para uma série de apresentações. Ao todo foram 6 empresas convidadas para esta reunião.

#### Participantes:

- COLAB | Gustavo Maia
- Fractal Engenharia e Sistemas S/A | Pedro Guilherme de Lara
- Fractal Engenharia e Sistemas S/A | Hugo Rachadel Teixeira

- KPTL | Diego Bertolin
- Knewin | Fábio Rios
- Portal de Compras Públicas | Leonardo César de Carvalho Ladeira
- Facilit Tecnologia | Manoel Amorim

### **Rodada de Negócios RM VALE TI 2020**

O dia 20 de outubro foi focado na temática Smart Cities e a Rodada de Negócios dedicou a apresentar soluções tecnológicas para as cidades da região metropolitana do vale. Ao todo foram 104 reuniões realizadas com a participação de 12 prefeituras e 3 instituições representando órgãos públicos. Possibilitando a conexão entre as prefeituras e as soluções mais inovadoras para a criação de uma cidade inteligente.

- Prefeitura Municipal de Bauru
- Prefeitura Municipal de Caraguatatuba
- Prefeitura Municipal de Campinas
- Prefeitura Municipal de Barueri
- Prefeitura Municipal de Brotas
- Prefeitura Municipal de São Jose dos Campos
- Prefeitura Municipal de São José Rio Preto
- Prefeitura Municipal de Diadema
- Prefeitura de Sorocaba
- Prefeitura Municipal de Limeira
- Prefeitura Municipal de Guaratinguetá
- Prefeitura Municipal de Marília
- Parque Tecnológico de Santo André
- Agemvale - Agência Metropolitana do Vale do Paraíba e Litoral Norte
- CREA-SP

A PMSJC participou com duas secretarias: Desenvolvimento Econômico e Urbanismo e Sustentabilidade sendo representadas pelos seus secretários Alberto Marques e Marcelo Manara respectivamente. Totalizando 12 reuniões durante a Rodada de Negócios da 7ª RM VALE TI.

1	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	BBChain
2	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	Datainfo
3	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	SQUITTER equipam
4	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	NESS Health
5	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	TecTerra Geotecnologias
6	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	Centro Universitário FACENS
7	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	Synnex Westcon do Brasil
8	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	Kaspersky
9	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	SOCIALME
10	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	Geopixel
11	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	Energy Telecom
12	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	BBChain

### **A2. Identificar eventuais ideias e projetos de interesse da PMSJC:**

### **Mapeamento Nacional de Soluções para Cidades inteligentes**

O APL TICVALE, através da contratação da consultoria Smart Frees, iniciou em outubro de 2020 o trabalho de Mapeamento Nacional de Soluções para Cidades Inteligentes, o trabalho prevê em sua etapa inicial um diagnóstico básico de posicionamento do município de São José dos Campos como cidade inteligente, segundo soluções adotadas e critérios das Normas da ISO 37122 e ODS correspondente, considerando os 80 indicadores, agrupados em 18 eixos: Economia, Educação, Energia, Meio ambiente e Mudanças Climáticas, Finanças, Governança, Saúde, Habitação, População e condições sociais, Recreação, Segurança, Resíduos sólidos, Esporte e Cultura, Telecomunicação, Transportes, Agricultura urbana/local e segurança alimentar, Planejamento urbano, Águas residuais e Água. Em paralelo a este diagnóstico serão identificadas entidades e empresas e suas soluções inovadoras para Cidades Inteligentes e Sustentáveis atuantes e instaladas no Brasil.

Entrevistas realizadas com o município de São José dos Campos de outubro a dezembro:

- Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico - Alberto Alves Marques Filho
- Secretário de Saúde - Danilo Stanzani Júnior
- Secretário de Mobilidade Urbana - Paulo Roberto Guimarães Júnior com Livia e Maiara Resende (Engenheira Ambiental)
- Secretário de Urbanismo e Sustentabilidade - Marcelo Pereira Manara
- Secretária de Educação e Cidadania - Cristine de Angelis
- Secretário de Administração e Finanças - José de Mello Correa com Secretário de Administração e Finanças - José de Mello Correa com Angeliki Motta (Diretora do departamento de Informática)
- Prefeito Municipal - Felício Ramuth

\*Sabesp e Urbam serão entrevistadas na primeira semana de janeiro/2021



Empresas e soluções mapeadas:

No total a consultoria mapeou 209 empresas com soluções para cidades inteligentes instaladas em território nacional, incluindo empresas associadas, residentes e incubadas ao Pqtec.

Link de acesso para as soluções mapeadas: <https://www.appsheet.com/start/b81a31a2-e639-4978-8d2b-c6bb9811767e>

Estas duas primeiras etapas estão em fase de desenvolvimento e darão subsídio para o documento final deste trabalho que compreenderá um comparativo das soluções já implantadas em SJC, empresas associadas, residentes e incubadas no Pqtec SJC e novas possibilidades de soluções inovadoras, segundo portfólio identificado. Como parte da entrega final, realizaremos um Workshop com PMSJC e PQTECSJC, trazendo estudo do cenário atual do município frente as Normas da ODS e ISO 37122, com a participação das empresas pré-selecionadas como soluções relevantes ao reposicionamento municipal no Ranking de Cidades Inteligentes. Esta agenda deve acontecer até o final de fevereiro/21.

### **A3. Oportunamente preparar proposta de projeto para PMSJC:**

Em andamento.

### **A4. Avaliar possibilidade de oferta destas ideias em outros municípios:**

#### **Rodada de Negócios RM VALE TI 2020**

O dia 20 de outubro foi focado na temática Smart Cities e a Rodada de Negócios dedicou a apresentar soluções tecnológicas para as cidades da região metropolitana do vale. Ao todo foram 104 reuniões realizadas com a participação de 12 prefeituras e 3 instituições representando órgãos públicos. Possibilitando a conexão entre as prefeituras e as soluções mais inovadoras para a criação de uma cidade inteligente.

- Prefeitura Municipal de Bauru
- Prefeitura Municipal de Caraguatatuba
- Prefeitura Municipal de Campinas
- Prefeitura Municipal de Barueri
- Prefeitura Municipal de Brotas
- Prefeitura Municipal de São Jose dos Campos
- Prefeitura Municipal de São José Rio Preto
- Prefeitura Municipal de Diadema
- Prefeitura de Sorocaba
- Prefeitura Municipal de Limeira
- Prefeitura Municipal de Guaratinguetá
- Prefeitura Municipal de Marília
- Parque Tecnológico de Santo André
- Agemvale - Agência Metropolitana do Vale do Paraíba e Litoral Norte
- CREA-SP

A PMSJC participou com duas secretarias: Desenvolvimento Econômico e Urbanismo e Sustentabilidade sendo representadas pelos seus secretários Alberto Marques e Marcelo Manara respectivamente. Totalizando 12 reuniões durante a Rodada de Negócios da 7ª RM VALE TI.

1	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	BBChain
2	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	Datainfo
3	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	SQUITTER equipam

4	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	NESS Health
5	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	TecTerra Geotecnologias
6	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	Centro Universitário FACENS
7	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	Synnex Westcon do Brasil
8	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	Kaspersky
9	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	SOCIALME
10	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	Geopixel
11	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	Energy Telecom
12	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	BBChain

**A5. Levantar possibilidades de outras fontes de financiamento, inclusive PPPs:**

Sem ações para o período.

**Status de Execução da Meta/Indicador**

Atividades em andamento.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.**

**Enunciado 5.3: Apoiar a interação entre a PMSJC e as empresas residentes, institutos de ensino e de pesquisa, para a identificação de oportunidades e a criação de soluções, para demandas levantadas pela municipalidade ou seus munícipes.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (5.3)</b>	Apresentar propostas conforme demandas de projetos inovadores. A contratação e efetivação do desenvolvimento destes projetos dependerão de interesse e decisão posterior da PMSJC.
<b>Indicadores</b>	
Relatório apresentando as demandas e o grau de atendimento.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Oportunamente, realizar encontros com secretários da PMSJC para identificar demandas e oportunidades:</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Mapeamento Nacional de Soluções para Cidades inteligentes, já citado;</li> <li>• Projeto de Mobilidade, já citado;</li> <li>• Rodada de Negócios RM Vale TI 2020, já citada.</li> </ul>	
<b>A2. Mapear e estimular demandas de interesse da PMSJC com a participação de empresas, associadas, residentes e incubadas:</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Mapeamento Nacional de Soluções para Cidades inteligentes, já citado;</li> <li>• Projeto de Mobilidade, já citado;</li> <li>• Rodada de Negócios RM Vale TI 2020, já citada.</li> </ul>	
<b>A3. Levantar possibilidades de fontes de financiamento:</b>	
Sem ações específicas no período.	
<b>Status de Execução da Meta/Indicador</b>	
Atividades em andamento.	

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.**

**Enunciado 6.1: Apoiar a PMSJC no desenvolvimento de alternativas de mobilidade urbana, a serem implantadas inicialmente para a ligação do Parque Tecnológico com o centro da cidade, e posteriormente ampliado para as áreas do município onde houver demanda.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (6.1)</b>	Identificar juntamente com os órgãos municipais e apresentar sugestões de mobilidade urbana condizente com o Planejamento Municipal e o perfil das demais existentes.
<b>Indicadores</b>	
Relatórios quadrimestrais de acompanhamento.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Prospectar e propor modelos de negócio a ser apresentado para a PMSJC de forma a validar o projeto a ser implementado, preferencialmente utilizando tecnologias desenvolvidas pelas instituições vinculadas ao PqTec:</b>	
<p>Oportunidade do Projeto Mobilidade Toyota, já apresentado em Metas deste relatório.</p> <p>A composição de um cenário que aumente a atratividade do PqTec para frequentadores atuais e em potencial, passa pelo trabalho em conjunto com a PMSJC. Com esse contexto a atuação do Escritório de Projetos no último quadrimestre, contou com as parcerias efetivas da Toyota Mobility Foundation (TMF), Secretaria de Mobilidade Urbana de São José dos Campos (SEMOB), Fundação Getúlio Vargas (FGV), Universidade Paulista Júlio de Mesquita Filho (UNESP) e Pennsylvania State University (PSU), aliados as empresas residentes e associadas ao PqTec, para proporcionar novas iniciativas de Mobilidade Urbana.</p> <p>O primeiro ponto de destaque é relativo a SEMOB, que iniciou ainda em 2020 o Procedimento de Manifestação de Interesse (PMI) para o setor de mobilidade urbana, subdividido em 5 plataformas, conforme estruturação em parceria com a FGV. O PMI buscou reconhecer as capacidades tecnológicas do mercado para o desenvolvimento desse setor, e contou com o PqTec na parceria para auxiliar o reconhecimento das empresas residentes e associadas, em compor uma indicação de capacidade nesse segmento.</p>	

O segundo aspecto é intrínseco a capacidade atual do PqTec, que a partir de suas startups, empresas e universidades, é reconhecido como o ambiente ideal para o reconhecimento e implementação de novas iniciativas nesse setor. E para isso, com a função de compor novos projetos nesse âmbito de Mobilidade.

De acordo com a nossa capacidade de gerenciamento de projetos e a visão desses grupos, nesse quadrimestre foram efetuadas essas articulações, com o intuito de reconhecer em termos analíticos nossos parceiros, e proporcionar a PMSJC o reconhecimento de novas tecnologias que podem ser empregadas com impacto positivo conforme a quadrupla hélice em que tais decisões são baseadas.

Os resultados partem, principalmente, da parceria PqTec e PMSJC, que busca proporcionar inovações tecnológicas nesse setor, articulados com os pesquisadores e empresas. Para consolidar essa relação, disseminar o conhecimento e proporcionar novas iniciativas, efetuamos a realização do Workshop Mobilidade, em dezembro de 2020. Esse evento contou foi efetuado em conjunto com o Secretário de Mobilidade Paulo Guimarães e empresas do setor, startups, universidades e da Toyota Mobility Foundation, nossa parceira em todo o desenvolvimento.

O PMI, efetuado terá sequência em janeiro de 2021, com a etapa de Consulta Pública, em que o edital no formato de minuta será apreciado pela sociedade e passível de sugestões. Em paralelo teremos a finalização da avaliação do Questionário Mobilidade com os frequentadores do PqTec, para que projetos atuais e em potencial possam ser promulgados, a partir das parcerias indicadas.

#### **Status de Execução da Meta/Indicador**

Atividades em andamento.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.**

**Enunciado 6.2: Apoiar a PMSJC e URBAM na sua participação no desenvolvimento do Plano Diretor para garantir que o Zoneamento das áreas de propriedade do Parque e da URBAM, bem como as de propriedade privada dentro do Perímetro do PqTec (Lei de Zoneamento), estejam consoantes e adequadas ao plano de desenvolvimento estratégico do parque.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (6.2)</b>	Analisar para a PMSJC propostas de projetos no Perímetro do PqTec (Lei de Zoneamento), verificando se estas se adequam aos objetivos do PqTec.
<b>Indicadores</b>	
Relatório de avaliação da ação demandada pela PMSJC.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Realizar análise sob demanda da PMSJC:</b>	
Atividade concluída (1º quadrimestre do ano 3). Entretanto a APTSJC permanece à disposição para eventuais demandas. Sem atividades específicas no período.	
<b>Status de Execução da Meta/Indicador</b>	
Meta concluída. À disposição da PMSJC.	

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.**

**Enunciado 6.3: Apoiar a implementação de projetos imobiliários para o Perímetro do PqTec (Lei de Zoneamento).**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (6.3)</b>	Realizar 2 vezes ao ano a divulgação em meios de comunicação para atrair novos empreendimentos imobiliários e/ou investidores no entorno do Núcleo do PqTec.
<b>Indicadores</b>	
Evolução quadrimestral das ações e seus resultados.	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Promover ambiente adequado e divulgar oportunidade para atrair empreendimentos imobiliários e/ou clientes/investidores:</b>	
Sem atividades específicas no período.	
<b>Status de Execução da Meta/Indicador</b>	
<b>Pelo menos 0</b> divulgações diretas no período. Atividades em andamento.	

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.**

**Enunciado 7.1: Oferecer infraestrutura, facilidades e serviços profissionais de classe mundial, equivalentes ao que existe de mais moderno e inovador disponíveis no mercado, e sempre que possível estimulando soluções provenientes de residentes, membros dos APL's e do mercado local.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

<b>Meta (7.1.1)</b>	Conservar minimamente por 4 anos a infraestrutura existente;
---------------------	--

<b>Indicadores</b>	
Relatórios quadrimestrais de acompanhamento com relação a conservação da infraestrutura existente;	

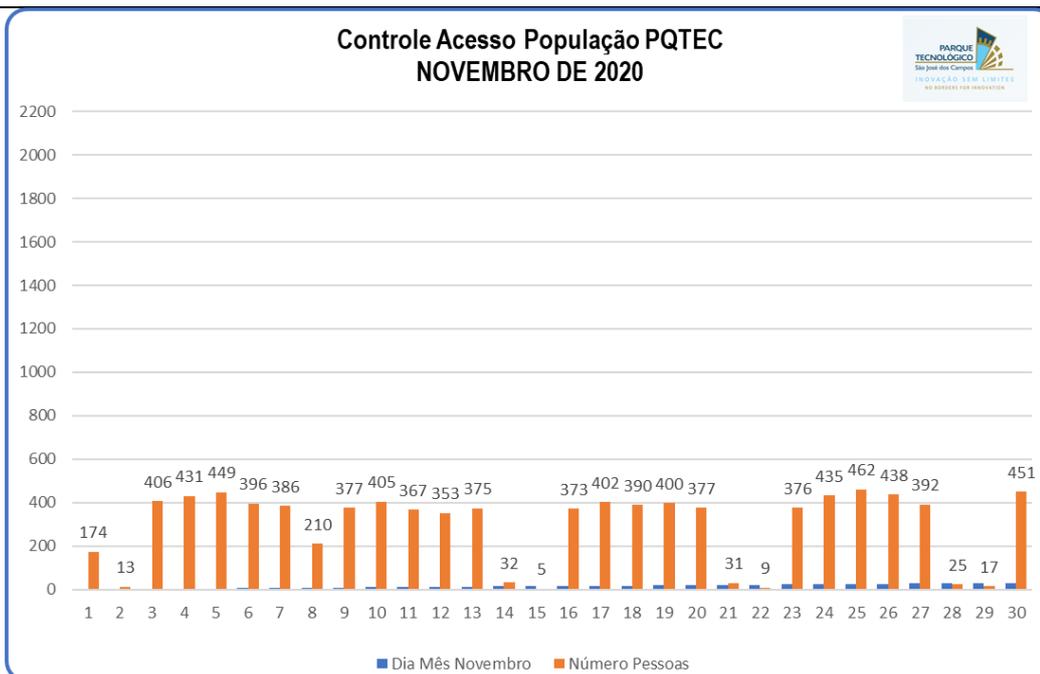
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
--	--

**A1. Gerir atividades de segurança patrimonial, segurança do trabalho, limpeza, manutenção e conservação predial e de equipamentos, jardinagem, manutenção de facilidades operacionais do PQTEC:**

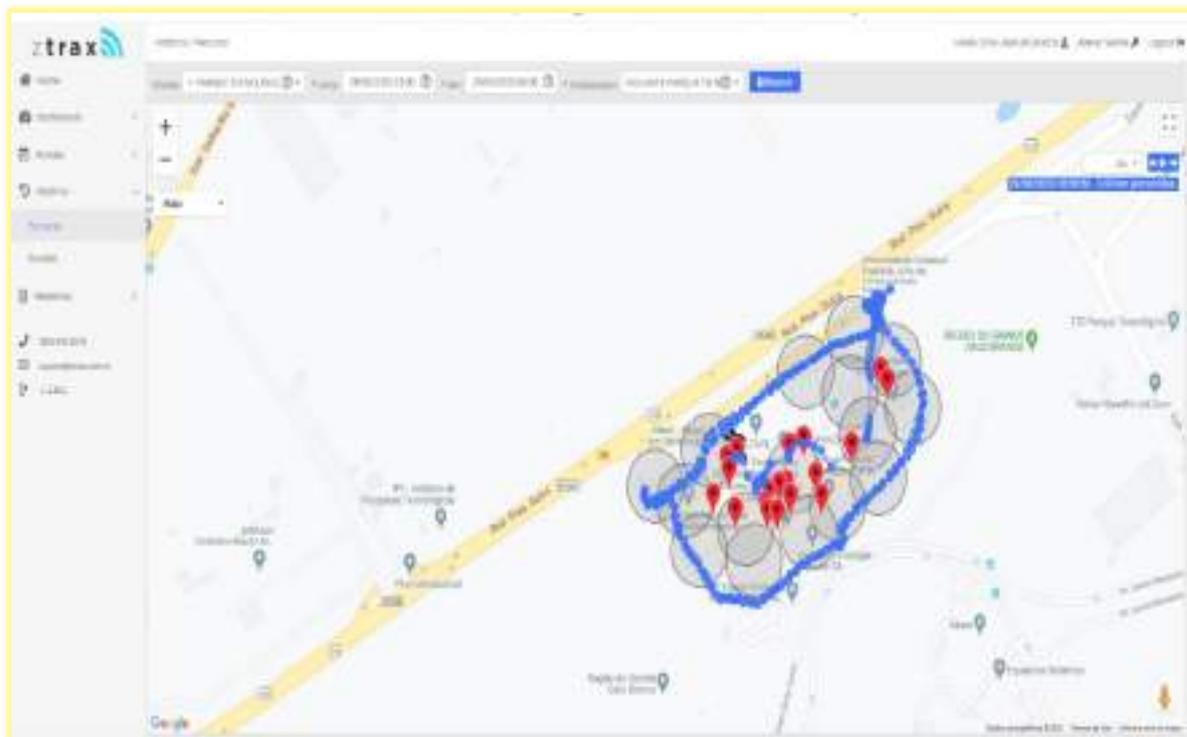
Facilities: Os profissionais da empresa Security seguem realizando na Portaria 1 e nas recepções a medição de temperatura corpórea das pessoas ao entrarem no ambiente do Parque Tecnológico.



Seguimos realizando, para controle, a contagem diária do público que entra no Parque Tecnológico, das 07:00 às 09:00.



A empresa Security, contratada para realizar serviços de Segurança Patrimonial, é responsável pelo controle do acesso de visitantes, residentes e prestadores de serviços ao PqTec. Realizam rondas internas em pontos estratégicos e essas rondas são conferidas através do software Ztrax.



São responsáveis também por organizar e manter a ordem nos estacionamentos, receber as encomendas e separá-las para os devidos destinos nos Centros Empresariais. Tivemos a redução de 02

dois postos de recepcionistas ( Centro Empresarial 2 e Centro Empresarial 4 ) que passaram a ter disponíveis dois totens interativos que o usuário ao acionar o sensor é redirecionado as recepcionistas do Centro Empresarial 1, Nexus e ADM e 01 posto de Controlador de Acesso Portaria 2. A redução foi feita para gerar economia e essa economia foi repassada aos residentes através de descontos nos pagamentos de suas mensalidades com a finalidade de auxiliá-los pontualmente face a Pandemia do Novo Corona Vírus – Covid 19.



O Sistema de Segurança eletrônica nas dependências do PqTec é feito através de Câmeras analógicas (Projeto de modernização fase de instalação câmeras Nexus) e IP que gravam as imagens através de movimentos e as imagens 24 horas por dia e são administradas pelo Departamento de Tecnologia de informação e facilites, inclusive as com acesso nos dispositivos celulares móveis dos responsáveis pelos Departamentos Infraestrutura (Coordenador e Facilities).



A Segurança nas Galerias do empreendedor (Putim e Campo dos Alemães) é feita pela empresa Scorpions através de Sistema de Câmeras ligadas com sua central de operações e as ocorrências reportadas ao Departamento de Facilities do PqTec.



No período, reiteramos vulnerabilidade das cercas perimetrais que necessitam de investimentos para manutenção corretiva e implantação de sistema de segurança perimetral no entorno do Núcleo do PqTec mourões quebrados e furos grandes nas cercas.

Visão hoje:



#### **Atividades de manutenção:**

Durante o período, foram realizadas e/ou acompanhamos diversas manutenções preventivas, corretivas e de melhorias, sendo que as manutenções corretivas receberam maior foco.

Dentre manutenções de melhorias, podemos destacar os seguintes projetos:

- **Término do corredor Nexus Living CE1**



- **Término Reforma painel poço artesiano**



- **Instalação de Totens para recepção remota**



- **Manutenções elétricas diversas**

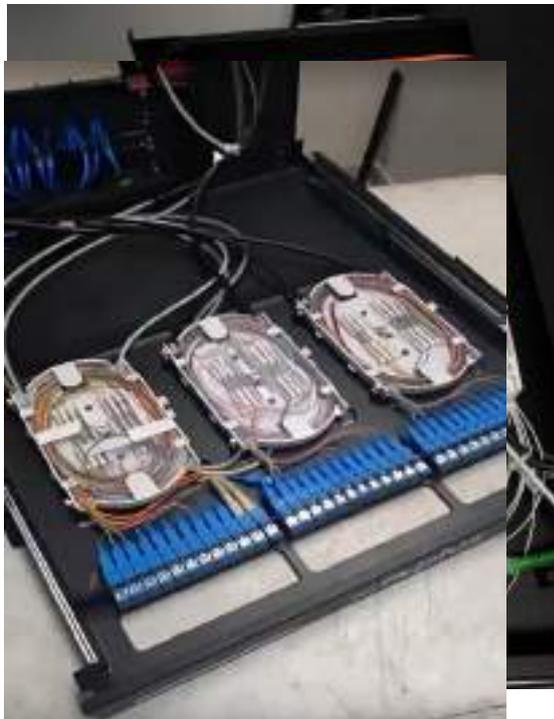




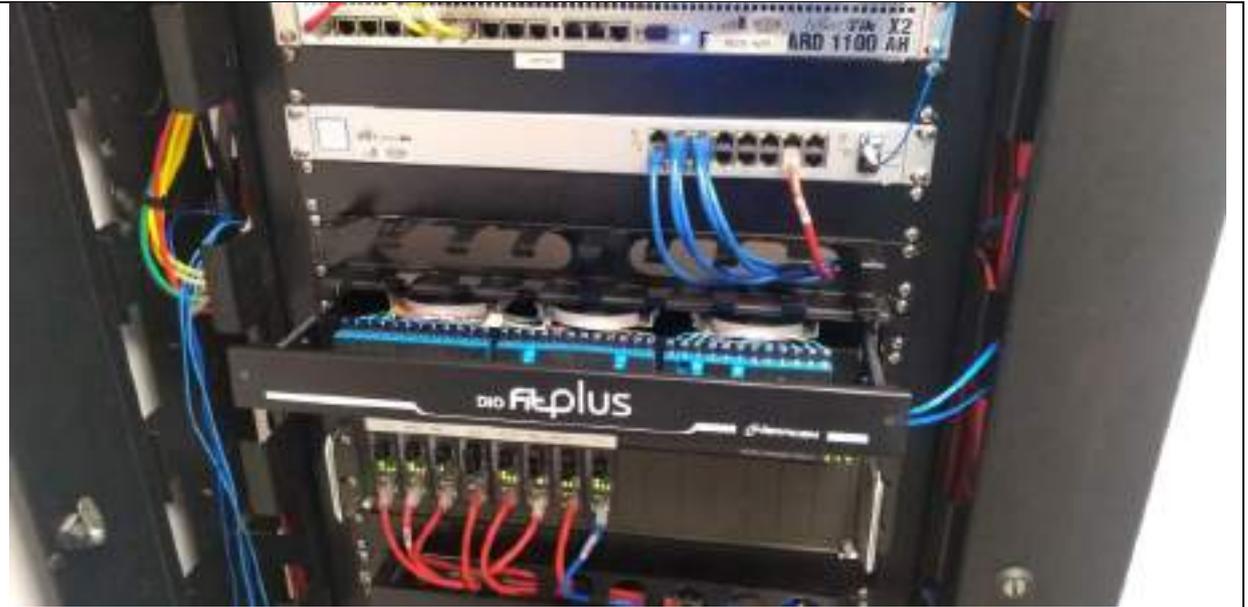
### **Troca do DIO Adm.**

Realizamos a troca do nosso DIO de fibra ótica Rack 01 - ADM, para que possamos ter uma melhor organização de nossas fibras. Anteriormente nosso DIO era de 24 posições, passamos ele para 36 posições, com esta mudança, além de conseguirmos adequar melhor as fibras óticas, passamos a ter mais portas para recebimento de novas fibras. Este DIO é muito estratégico pois ele é responsável pela partida do nosso Anel Ótico.

### **DIO 24 Posições**



### **DIO 36 posições**



### Upgrade Switchs Core – Recebimento Link 200 Mbps

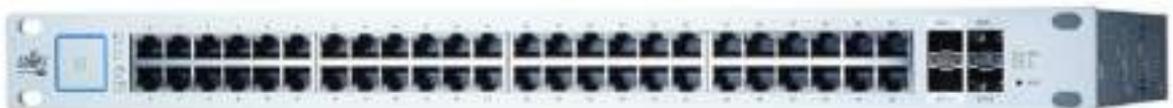
Realizamos o Upgrade de nossos Switchs Core, temos 2 Switchs CISCO/100 que se tornaram inviável para o gerenciamento da rede, pois estamos recebendo um Link de 200Mbps.

No local iremos instalar 2 Switchs de 48 portas/1000 da Ubiquiti. Este Switch além de ter todas as funcionalidades do CISCO possui um painel de gerenciamento via Web o iremos colocar em nossa Dashboard para acompanhamento.

Switch CISCO que será substituído



Switch INIFI UBIQUITI que está sendo instalado



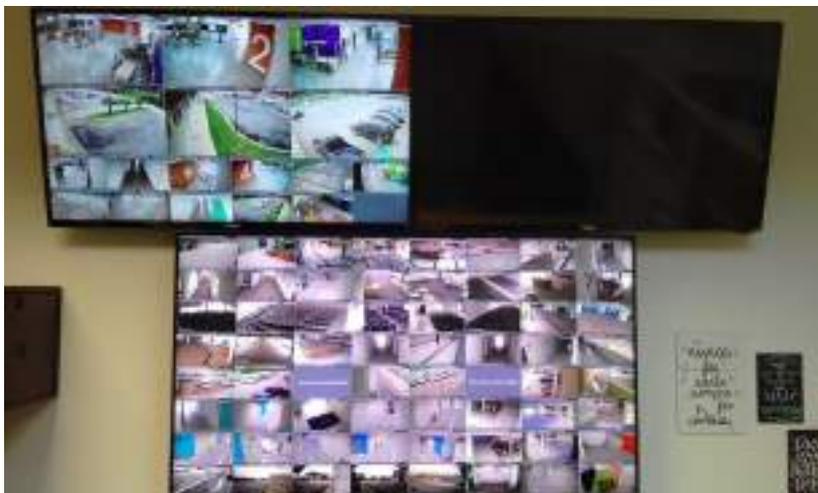
Optamos pelo UNFI UBIQUITI, devido ao seu gerenciamento e seu custo-benefício não renunciando a toda segurança para a nossa rede.

Painel de Gerenciamento Switch UNIFI



Instalação de 16 Câmeras IP NEXUS (Coworking)

Estamos em fase de instalação de 16 Câmeras IP no NEXUS (Coworking), todas as câmeras serão gerenciadas no Departamento de TI.



#### **Instalação Recepção Monitorada**

Instalada a Recepção monitorada, a qual gerou uma economia sem perder a agilidade no atendimento de nossos visitantes.

A Recepção é composta por um Totem com uma Central telefônica IP da intelbras, onde o visitante aproximando a mão já realiza uma chamada de vídeo para recepcionista que se encontra em outro Centro Empresarial.

Usamos a tecnologia IP com a função siga-me para realizar as configurações das centrais e do atendimento.

Totem instalado na Recepção, Centro Empresarial 1.



Totem instalado na Recepção, Centro Empresarial 4



Aparelho IP instalado na mesa da recepcionista



### **Restruturação Rede de Dados Titanic**

Temos um Rack no Titanic responsável por receber nosso Anel Ótico, bem como equipamentos que fazem o gerenciamento das antenas e a rede de dados do Departamento de Eventos. Estamos realocando este Rack e realizando a troca de toda estrutura de rede de dados de CAT5 para CAT6, criando estrutura para passagem de todos os cabeamentos.

Todo serviço está sendo realizado com mão de obra interna.

Estrutura que será desmontada e realocada



Rack sendo montado para recebimento dos Equipamentos



Estrutura de eletrocalhas para passagem dos cabamentos de rede e ótico



Estrutura do Novo espaço para recebimento do Rack



Sala montada com ar-condicionado.



Rack Finalizado com DIO do Anel Óptico, Switch para gerenciamento da antena, e todos os pontos de salas e auditórios



- **Manutenção da rampa de acesso aos cadeirantes.**



**Colocação de postes de segurança - Estacionamento CE 2**



Reforma Portaria



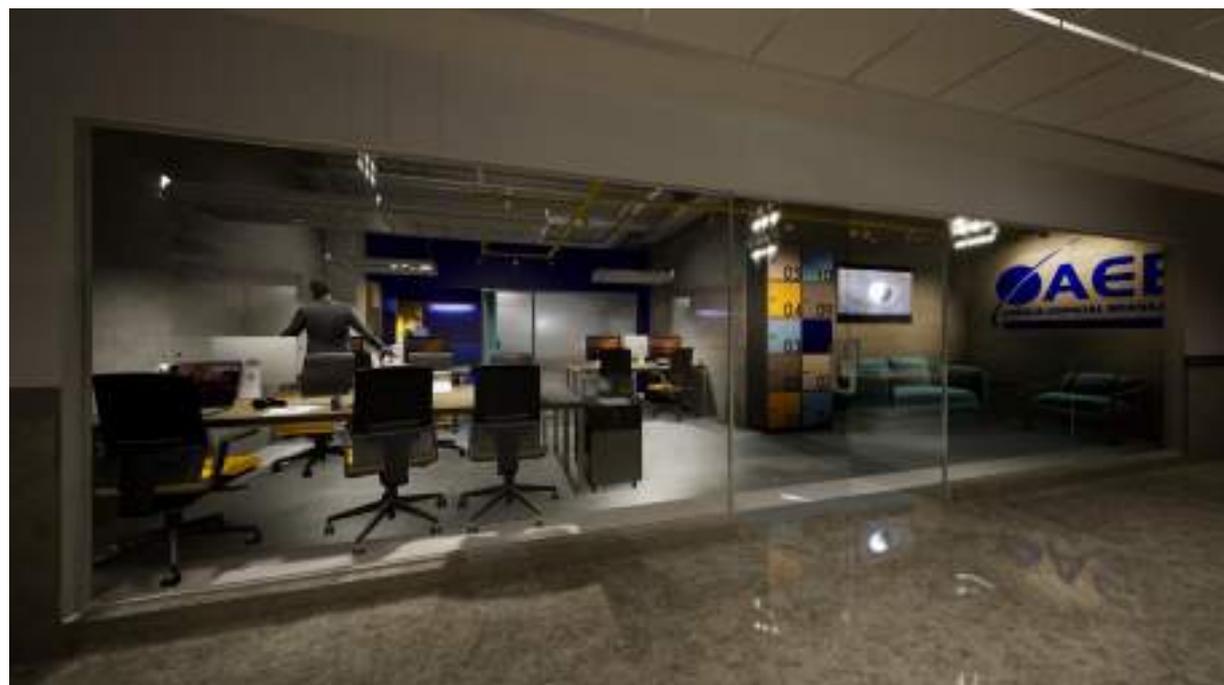
Impermeabilização da Laje da Unesp



Parceria / Adequação de sala AEB



Projeto



**A2. Contratar as empresas prestadoras destes serviços com qualidade adequada dentro da disponibilidade orçamentária:**

**Relação dos fornecedores prestadores de serviço:**

AGREGUE MULTISERVICOS - EIRELI

ALEXANDRE SERAO RIBEIRO - ME - AMY REFRIGERACAO

ALEXANDRE SERAO RIBEIRO - ME

BBS PARTNER SERVICOS EMPRESARIAIS LTDA - ME

CAVAZZA PAISAGISMO LTDA

CONNECTA SERVICOS GERAIS LTDA.  
EASY SOLUTIONS E SERVICOS LTDA  
FABIO DELGADO ALVES - ME  
H2O SOLUCOES EM ÁGUALTDA EPP  
L F RIBEIRO EXTINTORES  
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA  
PAULO ALVES DE SOUZA  
SCORPION MONITORAMENTO LTDA  
SECURITY FACILITIES LTDA  
SECURITY SEGURANCA LTDA  
VALE AMBIENTAL

**A3. Administrar estes contratos:**

**Contrato de Serviços de Limpeza Milclean e Cavazza:**

O PqTec, manteve de forma recorrente realizando as atividades de limpeza e jardinagem nas áreas comuns, buscando atender aos padrões de qualidade.

**Contrato de Serviços de Limpeza Fabio Delgado Alves ME.**

Nas Galerias do Putim e Campo dos Alemães foi mantido de forma recorrente realizando as atividades de limpeza e jardinagem nas áreas comuns, buscando atender aos padrões de qualidade.

**Contrato de Segurança Patrimonial:**

Serviços prestados de Segurança Patrimonial, Recepcionistas pela Empresa Security.

**Contrato de Segurança via Monitoramento Remoto nas Galerias Scorpion Monitoramento.**

Serviços de monitoramento remoto de câmeras através de Central Scorpion 24 horas ininterruptas.

**Contrato de Manutenção Bebedouros Alexandre Serao Ribeiro ME.Amy Refrigeração**

Manutenção preventiva e corretiva de bebedouros e troca de filtros.

**Contrato de gerenciamento de Resíduos Perigosos BBS Partner Serviços Empresariais Ltda (Lâmpadas Fluorescentes usadas).**

Armazenamento temporário e Descarte com emissão de certificado de destinação conforme legislação vigente das lâmpadas Fluorescentes usadas.

**Contrato de gerenciamento de Resíduos sólidos Vale Ambiental.**

Locação de caçambas, Armazenamento temporário e Descarte com emissão de certificado de destinação conforme legislação vigente dos resíduos sólidos.

**Contrato de Manutenção e Recarga de Extintores e Mangueiras de Incêndio LF Ribeiro Extintores.**

A qualidade dos serviços rotineiros é mensurada mensalmente através de relatório de avaliação de qualidade realizado pelo Departamento de Infraestrutura-Facilities do PqTec.

**Status de Execução da Meta/Indicador**

Atividades em andamento.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.**

**Enunciado 7.1: Oferecer infraestrutura, facilidades e serviços profissionais de classe mundial, equivalentes ao que existe de mais moderno e inovador disponíveis no mercado, e sempre que possível estimulando soluções provenientes de residentes, membros dos APLs e do mercado local.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (7.1.2)</b>	Atender aos projetos elencados no plano de adequação/melhorias de infraestrutura do PqTec – Projeto de Melhoria – Infraestrutura e Serviços e aprovados pela SIDE (*).
<b>Indicadores</b>	
Relatórios de acompanhamento de cada projeto aprovado;	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A4. Levantar anualmente as necessidades de adequação da infraestrutura do PqTec e de possíveis soluções provenientes de empresas vinculadas ao PqTec ou do mercado local, visando ao aprimoramento dos serviços de manutenção e preservação das instalações</b>	
Seguimos pendentes da liberação de recursos da Prefeitura para 4 novos projetos de melhorias (citados em relatórios anteriores) e registrado na Carta 007/2020, conforme abaixo:	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Interligação da Fossa Séptica Visiona/FEV à Rede de Esgoto;</li> <li>• Cobertura do acesso ao corredor externo do CE I, a partir do Auditório 1;</li> <li>• Reforma de alambrado do perímetro do PqTec;</li> <li>• Passarela com cobertura para acesso ao Estacionamento superior / SETOR G.</li> </ul>	
<b>Status de Execução da Meta/Indicador</b>	
Atividades em andamento.	

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.**

**Enunciado 7.2: Criar ambientes com design e arquitetura inteligente e que estimulem e propiciem o trabalho flexível, a inovação aberta e criatividade, e que permitam o uso de tecnologias de informação e comunicação de ponta. A arquitetura destas áreas deve manifestar os valores e ethos do Parque, e deve simbolizar a sua cultura e aquilo que significa e representa, fator fundamental para a atração de empresas e de suas equipes qualificadas.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (7.2)</b>	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
<b>Indicadores</b>	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*)	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Levantar custos dos projetos aprovados:</b>	
Conforme já informado em relatórios anteriores, concluímos o novo coworking no CE I e tivemos o primeiro morador em setembro 2020, além de reservas para o início de 2021.  Aguardamos a liberação de novos recursos para a conclusão da obra, com previsão já confirmada para breve.	
<b>A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:</b>	
Prefeitura Municipal da cidade;  Emendas Parlamentares;  Projetos em parceria com residentes.	
<b>A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:</b>	
Projetos em execução e/ou desenvolvimento, sendo revisados e atualizados periodicamente.	
<b>Status de Execução da Meta/Indicador</b>	
Atividades em andamento.	

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.**

**Enunciado 7.3: Contratar e desenvolver projetos arquitetônico e construtivo, para implantar nova área de convivência ampla, moderna, confortável e convidativa para estimular a criatividade, o convívio e a interação entre os residentes e visitantes.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

<b>Meta (7.3)</b>	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
-------------------	--

<b>Indicadores</b>	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	

<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
--	--

### **A1. Levantar custos dos projetos aprovados:**

- Finalização do projeto do corredor Centro I/Nexus.  
Fizemos iluminação, pintura nas paredes e piso, instalamos displays de acrílico, afim de expor as marcas dos patrocinadores, e instalamos a comunicação visual em forma de adesivos.





- **Projeto de revitalização espaço Centro IV**

O Decompress (espaço de desconpressão) é um local oferecido pelo Nexus Living aos colaboradores e residentes para que eles se desconectem por um momento do trabalho.

Além de promover a convivência, o principal objetivo do ambiente de desconpressão é gerar o relaxamento e recuperação da plena capacidade cognitiva.

Visando não interferir em locais rentáveis para o PqTec, optamos por ambientes de mínima circulação de pessoas, de fácil acesso e que dificilmente se tornariam locáveis.

De todos os espaços estudados escolhemos o vão da escada no Centro Empresarial IV, por atender as premissas e por observamos que o espaço já vem sendo usado informalmente, como um espaço de desconpressão por alguns residentes.

Então aproveitamos os móveis que já existiam no local, alguns foram repaginados, e outros elementos para deixar o ambiente mais confortável.

O projeto ainda está em andamento.

### Antes



### Projeto



Espaço em desenvolvimento



- **Novo Food Truck**

No dia 16 de novembro foi inaugurada mais uma opção de alimentação do PqTec, o Food Truck Naldo&Lucia. O novo local serve lanches variados, além de bebidas e sobremesas.



**A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:**

- Prefeitura Municipal;
- Residentes e parceiros /Patrocínio.

**A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:**

Revisões sendo realizadas periodicamente.

**Status de Execução da Meta/Indicador**

Atividades em andamento.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.**

**Enunciado 7.4: Implantar ou ampliar e gerir programas de sustentabilidade ambiental nos domínios do parque, como eficiência energética, gestão de resíduos, reuso de águas pluviais, entre outros.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

<b>Meta (7.4)</b>	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
-------------------	--

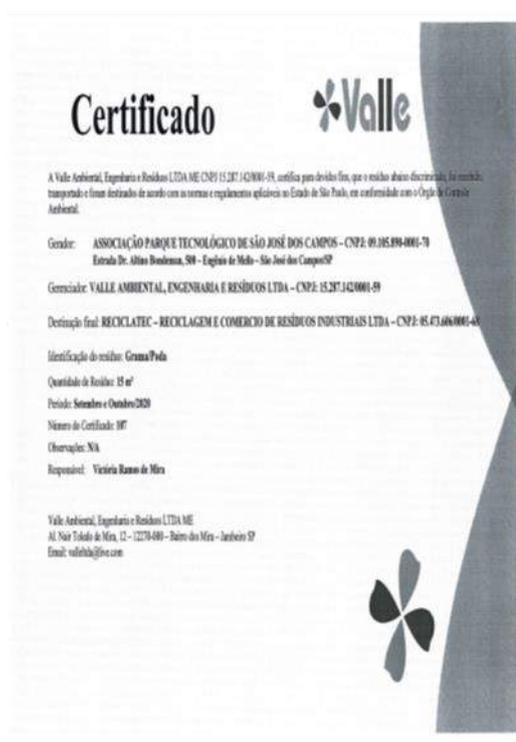
<b>Indicadores</b>	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	

<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Levantar custos dos projetos aprovados:</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Seguimos com ações de melhorias em nossa estação de tratamento ETE;</li> <li>• Seguimos em parceria com a empresa Eco Tecno para recolhimento de resíduos eletroeletrônicos e contratamos a empresa Bulbless para fazer o Tratamento correto das Lâmpadas Fluorescentes usadas atendendo a legislação a seguir:</li> <li>• Lei 12.305/2010 – Plano Nacional de Resíduos Sólidos - Institui a Política Nacional de Resíduos Sólidos;</li> <li>• Constituição Brasileira em seu Artigo 225 – Proteção ao Meio Ambiente;</li> <li>• Lei 6.938/81 – Política Nacional de Meio Ambiente - Dispõe sobre a Política Nacional do Meio Ambiente, seus fins e mecanismos de formulação e aplicação, e dá outras providências;</li> <li>• Lei 9.605/98 – Lei Federal de Crimes Ambientais - Dispõe sobre as sanções penais e administrativas derivadas de condutas e atividades lesivas ao meio ambiente, e dá outras providências;</li> <li>• Decreto 8.468/75 – Dispõe sobre a Prevenção e o Controle da Poluição do Meio Ambiente;</li> <li>• Decreto 47.397/02 – nova redação Título V, Anexo 5 e acrescenta Anexos 9 e 10 ao Decreto 8.468/76;</li> <li>• Lei nº 10.888/01 – Dispõe sobre o descarte final de produtos potencialmente perigosos do resíduo urbano que contenham metais pesados;</li> <li>• NBR 9735 – Conjunto de equipamentos para emergências no transporte terrestre de produtos perigosos;</li> <li>• Decreto Federal nº 96.044/88 – Transporte Rodoviário de Produtos Perigosos;</li> <li>• NBR 7500 – Símbolos de risco e manuseio para transporte e armazenamento de materiais;</li> <li>• NBR 7501 – Ficha de emergência para o transporte de produtos perigosos;</li> <li>• NBR 7504 – Envelope para o transporte de carga perigosa;</li> </ul>	

- NBR 13221 – Transporte de resíduos;
- Lei 6.938/81, alterada pela Lei nº 10.165, de 27 de dezembro de 2000;
- Decreto Federal 97.634/89 - Dispõe sobre o controle da produção e da comercialização de substância que comporta risco para a vida, a qualidade de vida e o meio ambiente, e dá outras providências;
- Portaria IBAMA nº 32, de 12 de maio de 1995;
- Portaria IBAMA nº 46, de 06 de maio de 1996.
- Abaixo fotos dos pontos de coletas posicionados no Centro Empresarial 1 e Certificado de Descontaminação e Destinação de Lâmpadas Fluorescentes usadas;



- Os resíduos sólidos têm a destinação correta atendendo legislação Vigente.
- Lei 12.305/2010 – Plano Nacional de Resíduos Sólidos - Institui a Política Nacional de Resíduos Sólidos;



- Monitoramento diário do padrão de potabilidade de água para consumo Humano com emissão de relatório mensal pela empresa H2O. atendendo a Portaria de Consolidação nº 5 do Ministério da Saúde de 28 de setembro de 2017, Anexo XX no(s) parâmetro(s) Coliformes Totais, Cor aparente, Escherichia coli, Gosto, Odor, Turbidez.

- Seguimos com a necessidade da interligação da rede de esgoto do prédio onde está instalado a empresa Visiona. Valor levantado e apresentado para Prefeitura Municipal. Aguardando liberação de recursos;
- Seguimos pendentes da implantação de painéis energéticos (captação solar) nos vidros do auditório 2 pela provedora de energia elétrica EDP. Aguardando os próximos passos.

**A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:**

- Eco Tecno;
- EDP;
- Prefeitura Municipal de São José dos Campos.

**A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:**

Realizadas periodicamente.

**Status de Execução da Meta/Indicador**

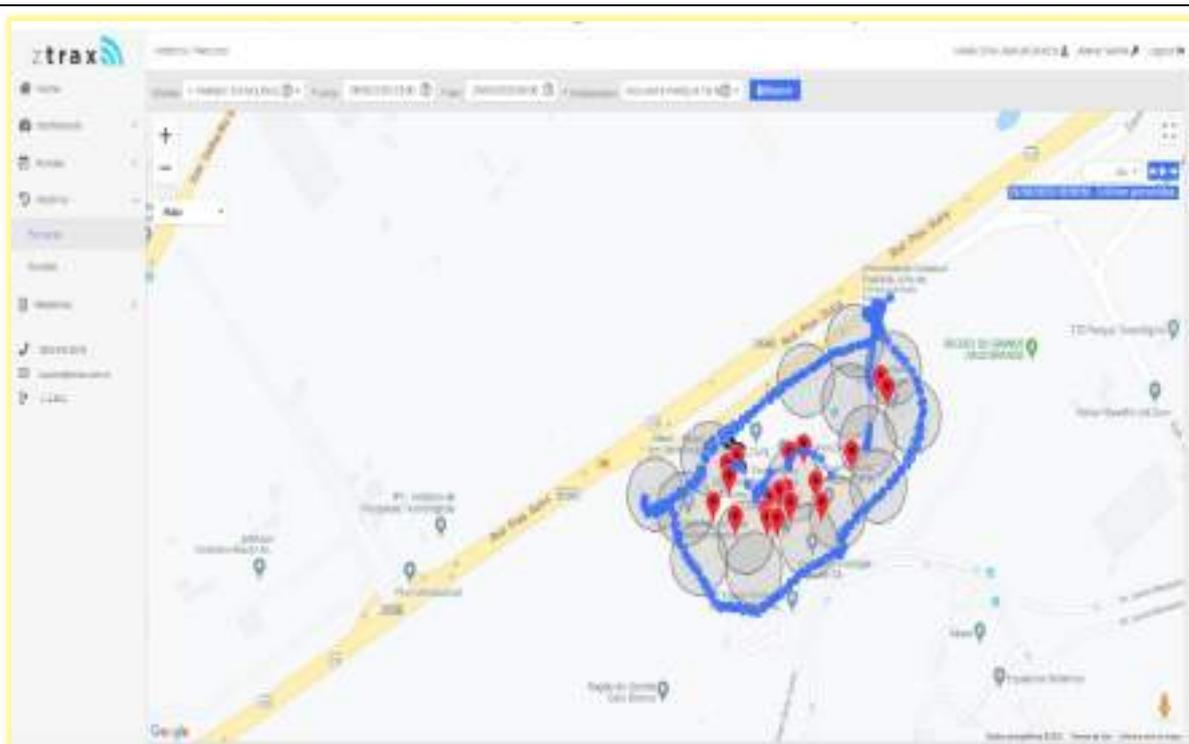
Atividades em andamento.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.**

**Enunciado 7.5: Garantir e gerenciar a segurança do patrimônio público, privado e dos cidadãos modernizando os sistemas de acesso e monitoramento de todo o Núcleo do Parque Tecnológico.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (7.5)</b>	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
<b>Indicadores</b>	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Levantar custos dos projetos aprovados:</b>	
Dando continuidade a Gestão dos Serviços de Facilities estamos incluindo no relatório fotos para visualização das ações e atividades descritas.	
A empresa Security, contratada para realizar serviços de Segurança Patrimonial, é responsável pelo controle do acesso de visitantes, residentes e prestadores de serviços ao PqTec. Realizam rondas internas em pontos estratégicos e essas rondas são conferidas através de um software, Ztrax.	



São responsáveis também por organizar e manter a ordem nos estacionamentos, receber as encomendas e separá-las para os devidos destinos nos Centros Empresariais. Tivemos a redução de 02 Dois postos de recepcionistas ( Centro Empresarial 2 e Centro Empresarial 4 ) que passaram a ter disponíveis dois totens interativos que o usuário ao acionar o sensor é redirecionado as recepcionistas do Centro Empresarial 1, Nexus e ADM e 01 posto de Controlador de Acesso Portaria 2. A redução foi feita para gerar economia e essa economia foi repassada aos residentes através de descontos nos pagamentos de suas mensalidades enquanto perdurar a Pandemia do Novo Corona Vírus – Covid 19.





O Sistema de Segurança eletrônica nas dependências do PqTec é feito através de Câmeras analógicas (Projeto de modernização fase de instalação câmeras Nexus) e IP que gravam as imagens através de movimentos e as imagens 24 horas por dia e são administradas pelo Departamento de Tecnologia de informação e facilities, inclusive as com acesso nos dispositivos celulares móveis dos responsáveis pelos Departamentos Infra estrutura (Coordenador e Facilities).



A Segurança nas Galerias do empreendedor (Putim e Campo dos Alemães) é feita pela empresa Scorpions através de Sistema de Câmeras ligadas com sua central de operações e as ocorrências reportadas ao Departamento de Facilities do PqTec.



No período, reiteramos vulnerabilidade das cercas perimetrais que necessitam de investimentos para manutenção corretiva e implantação de sistema de segurança perimetral no entorno do Núcleo do PqTec mourões quebrados e furos grandes nas cercas.

Visão hoje:



**A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:**

- PMSJC;
- Emendas Parlamentares;
- Agências de Fomento.

**A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:**

Revisões realizadas periodicamente.

**Status de Execução da Meta/Indicador**

Atividade em andamento.

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.**

**Enunciado 7.6: Implantar novo projeto paisagístico, aproveitando e eventualmente revitalizando as áreas arborizadas, jardins e canteiros existentes, criando novas áreas verdes e de convívio para residentes e visitantes.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
<b>Meta (7.6)</b>	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
<b>Indicadores</b>	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Levantar custos dos projetos aprovados:</b>	
Custos apresentados no relatório protocolado junto a Prefeitura em 18 de dezembro de 2017 (APTSJC741/2017) denominado Projeto de Melhorias, porém ainda não aprovados.	
Avanço do estudo para aproveitamento do entorno do café TOV, onde temos uma bonita área verde. Recurso sendo obtido pelo setor Nexus Living, em parceria com empresa Innovact.	
Antes	Depois
	
<b>A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:</b>	
Identificadas as seguintes fontes até o momento:	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Contrato de gestão PMSJC;</li> <li>• Patrocínio – Projeto Nexus Living.</li> </ul>	

<b>A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:</b>
---

Revisões periódicas.
----------------------

<b>Status de Execução da Meta/Indicador</b>
---

Atividades em andamento.
--------------------------

## Acompanhamento de Metas

**Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.**

**Enunciado 7.7: Gerenciar, administrar, operacionalizar e realizar a manutenção dos Mini Shoppings Castelli e Campos dos Alemães. Gestão do espaço ECO Terminal Jardim Mariana.**

<b>Ações/Atividades</b>	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

<b>Meta (7.7)</b>	Realizar limpeza e segurança noturna das Unidades permissionadas à APTSJC, por 4 anos.
-------------------	--

<b>Indicadores</b>	
Relatório de acompanhamento das ações/atividades.	

<b>Relatório das Ações/Atividades Realizadas</b>	
<b>A1. Contratar serviços de segurança e limpeza das galerias dentro da disponibilidade orçamentária:</b>	



Em 19 de outubro foi instalado o novo Totem do Caixa Eletrônico 24h e a Prefeitura de São José dos Campos instalou câmeras de segurança na área externa no Mini Shopping do Campo dos Alemães.

Com isso a população e os empresários terão a comodidade de um banco próximo e o monitoramento online 24 horas.

No período também ocorreu a troca do aparelho – caixa eletrônico, vez que o anterior já apresentava avarias.



Realizados reparos diversos nas galerias. Entre alguns reparos, podemos citar:

- Trocas de lâmpadas realizadas no Mini Shopping Castelli



- **Contrato de Serviços de Limpeza Fabio Delgado Alves ME.**

Atividades Recorrentes de limpeza e jardinagem nas áreas comuns, buscando atender aos padrões de qualidade.



- **Contrato de Segurança via Monitoramento Remoto nas Galerias Scorpion Monitoramento.**

Seguimos com os Serviços de monitoramento remoto de câmeras através de Central Scorpion 24 horas ininterruptas.



- **Contrato com a empresa Assessoria em Segurança do Trabalho CNPJ:09.423.600/0001-37.**  
Obtenção do CLCB Certificado de Licença do Corpo de Bombeiros para Galeria do Empreendedor Campos dos Alemães.

**A2. Realizar pequenos reparos das galerias dentro da disponibilidade orçamentária:**

**Realização de Manutenções Corretivas dos Bebedouros Alexandre Serao Ribeiro ME. Amy Refrigeração**

Manutenções corretivas de bebedouros e troca de filtros.

**Contrato de gerenciamento de Resíduos Perigosos BBS Partner Serviços Empresariais Ltda (Lâmpadas Fluorescentes usadas).**

Armazenamento temporário no Parque Tecnológico de São José dos Campos e Descarte com emissão de certificado de destinação conforme legislação vigente das lâmpadas Fluorescentes usadas.

**Realização de Manutenção Corretiva e Recarga de Extintores de Incêndio LF Ribeiro Extintores.**

Manutenção corretiva nos equipamentos de extintores de Incêndio e combate a Incêndio.

**A3. Realizar editais de seleção de empreendedores das galerias e do ECO Terminal:**

As unidades dos mini shoppings contam com 10 espaços no Castelli e 10 no Campo dos Alemães e, 1 unidade no espaço Eco Terminal Jardim Mariana. Quando da disponibilidade dos espaços (com a graduação, desligamento e/ou saída de empreendedores residentes) a APTSJC realiza processo para selecionar novos empreendedores seguindo a metodologia aplicada pela APTSJC.

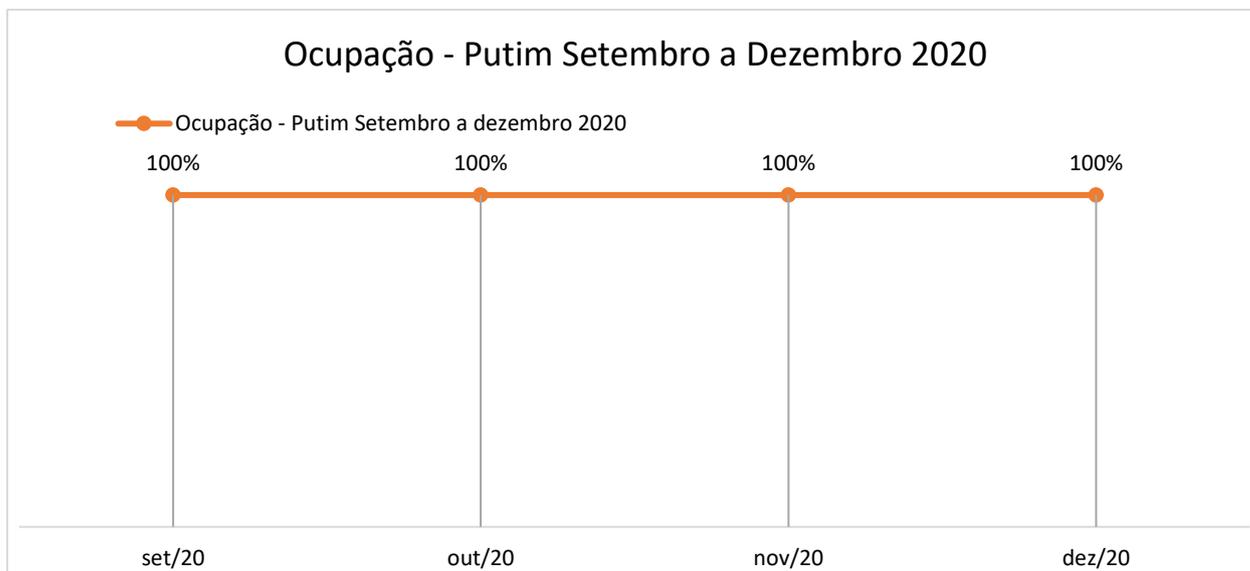
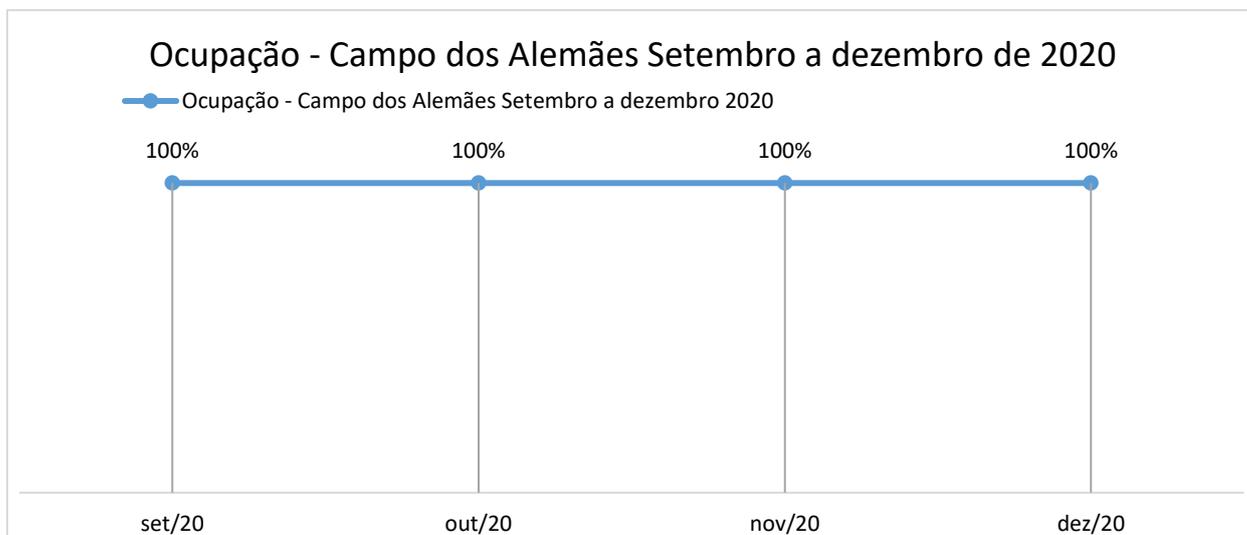
O último edital aconteceu no 2º semestre de 2019, para o preenchimento de duas vagas no Mini Shopping Castelli.

Os mini shoppings Castelli e Campo dos Alemães, contam com empresas âncoras – Lotérica e Rádio, que compõe metodologia para a atração de pessoas, sinergia e interação, oportunidade e divulgação do Projeto e para os pequenos negócios.

Atualmente os espaços estão 100% ocupados.

- **Ocupação – Unidades Campo dos Alemães e Putim**

100%



**A4: Acompanhar a evolução das empresas residentes das galerias:**

A metodologia adotada tem foco no Empreendedor e no Empreendimento, com capacitações e consultorias e acompanhamento estratégicos individuais e em grupo de acordo com a fase adaptação – alavancagem – graduação.

100% das empresas encontram-se na fase de alavancagem.

- **Manejo comportamental:**

As avaliações comportamentais integram desde o processo seletivo e o acompanhamento periódico dos residentes. O acompanhamento periódico, acontecem quadrimestralmente e têm como objetivo, avaliar/acompanhar e desenvolver questões comportamentais dos empreendedores. Por meio destas avaliações, é possível traçar o perfil dos candidatos/empreendedores e propor ações voltadas a evolução empreendedora, tornando assim o ambiente das galerias mais empreendedor.

São avaliados (com notas de 0 - 10):

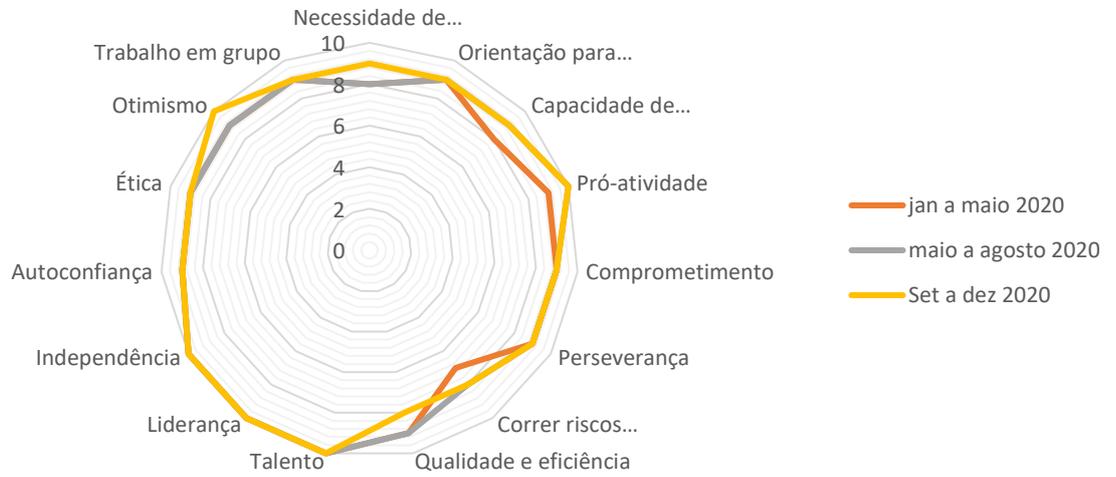
- Necessidade de realização;
- Trabalho em grupo;
- Otimismo;
- Ética;
- Autoconfiança;
- Independência;
- Liderança;
- Talento;
- Qualidade e eficiência;
- Ousadia - correr riscos calculados;
- Perseverança;
- Comprometimento;
- Pró - atividade;
- Capacidade de tomada de decisão;
- Orientação para resultados futuros.

Status do período:

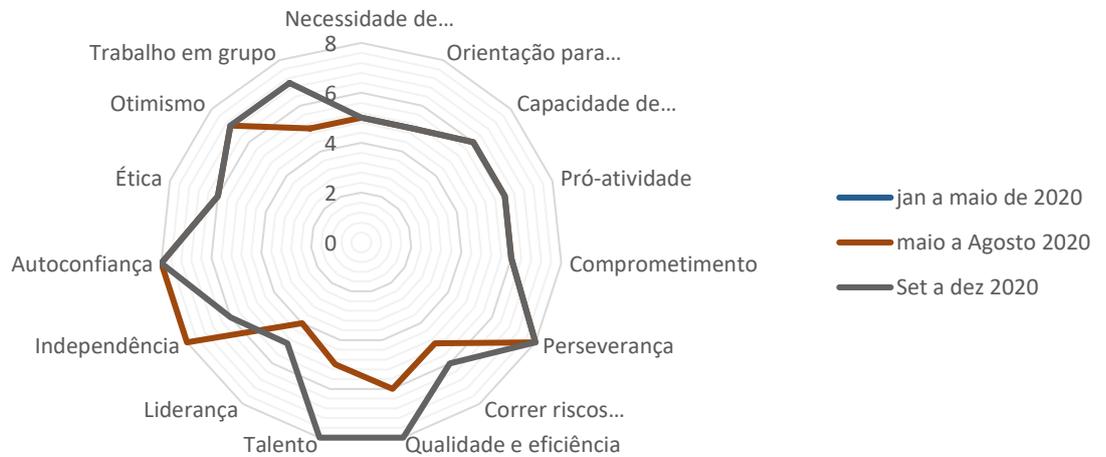
**Mini Shopping Campo dos Alemães**

**Avaliação Comportamental - Alekson Marsal**  
**Loja 1 / Campo dos Alemães - Rádio-**

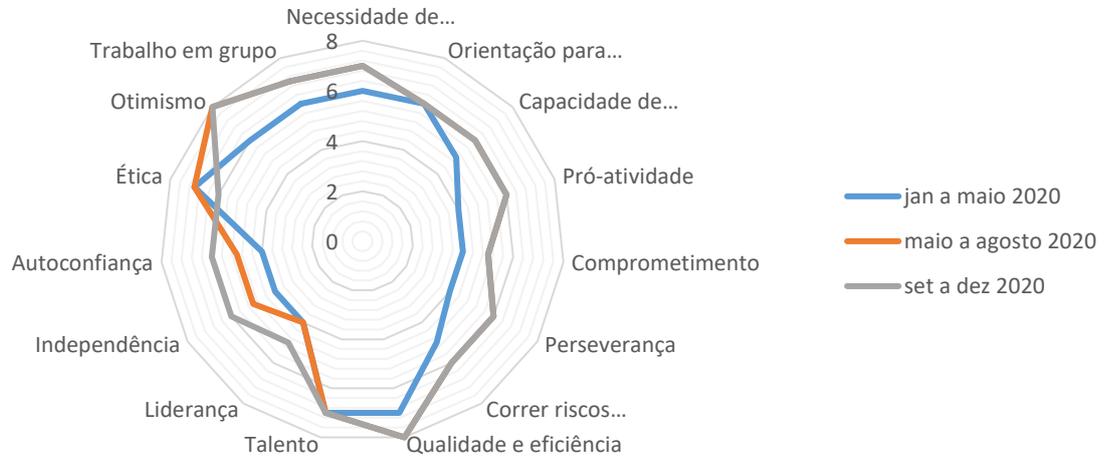
OBS: Mesmo se tratando de uma empresa âncora, empresário solicitou a avaliação comportamental.



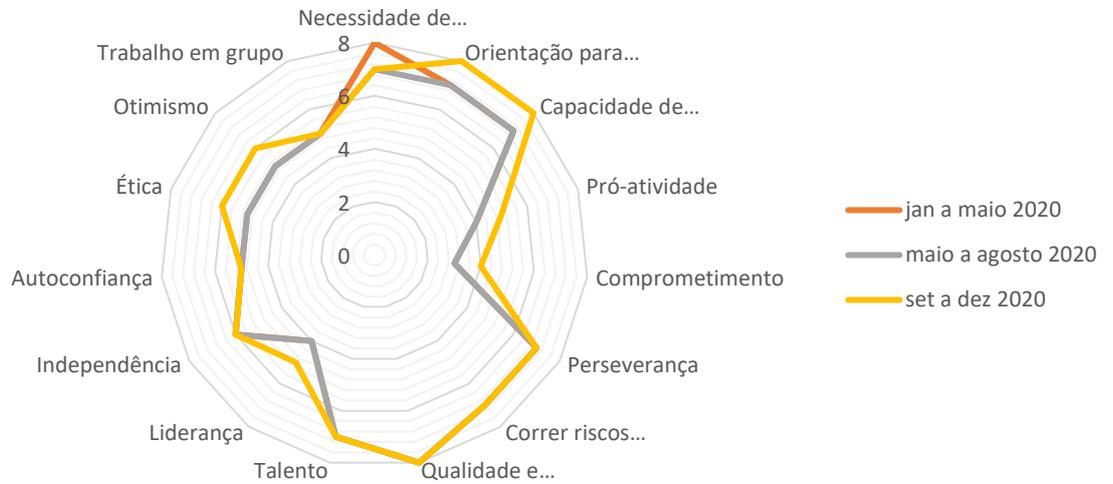
**Avaliação Comportamental - Daiane de Souza**  
**Loja 2 / Campo dos Alemães - Digital Service**



**Avaliação Comportamental - William Clayton**  
**Loja 3 / Campo dos Alemães - Ótica**



**Avaliação Comportamental - Antonio Celso**  
**Loja 4 / Campo dos Alemães - Produtos Naturais**



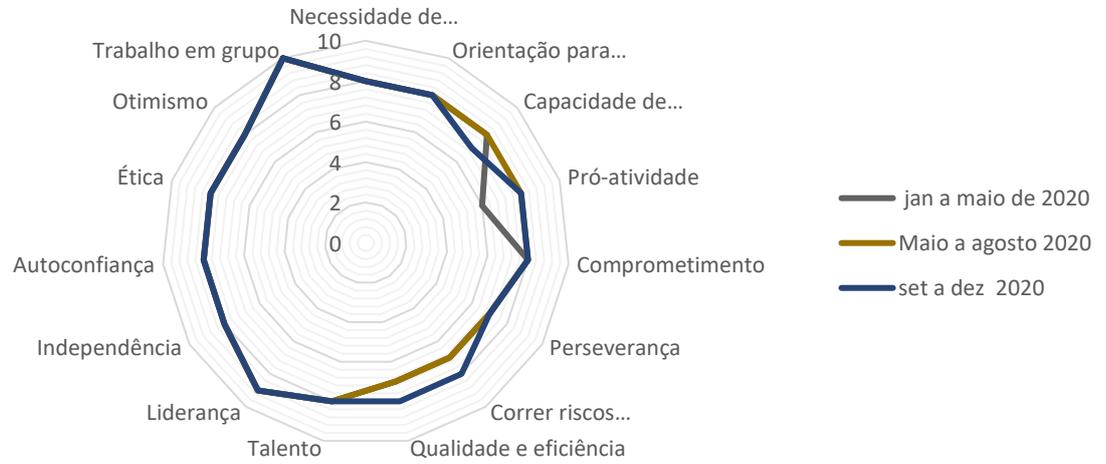
**Avaliação Comportamental - Nicanor Ferreira**  
**Loja 5 / Campo dos Alemães - Bolaria e Confeitaria**



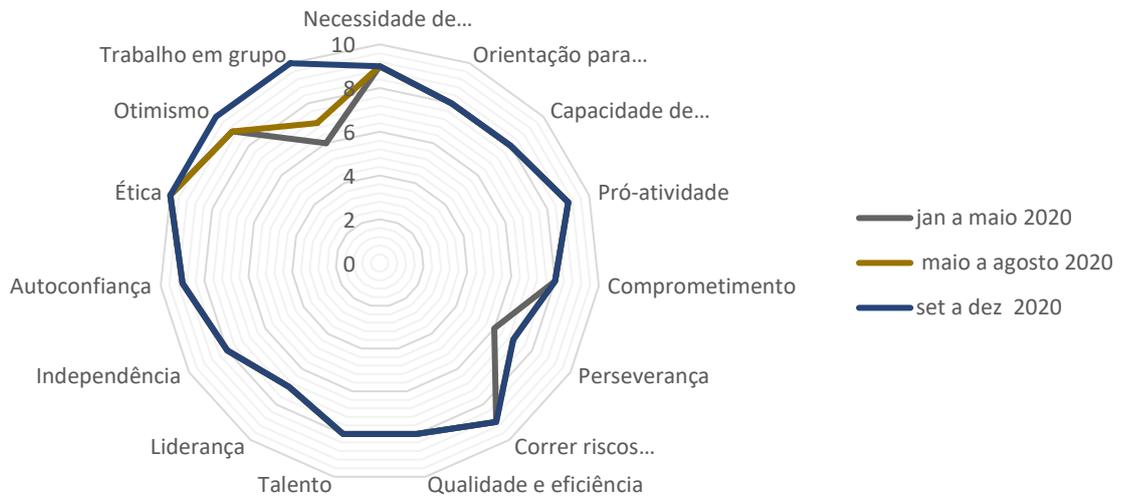
**Avaliação Comportamental - David Aparecido Lopes**  
**Loja 6 / Campo dos Alemães - Lanchonete e Marmitaria**



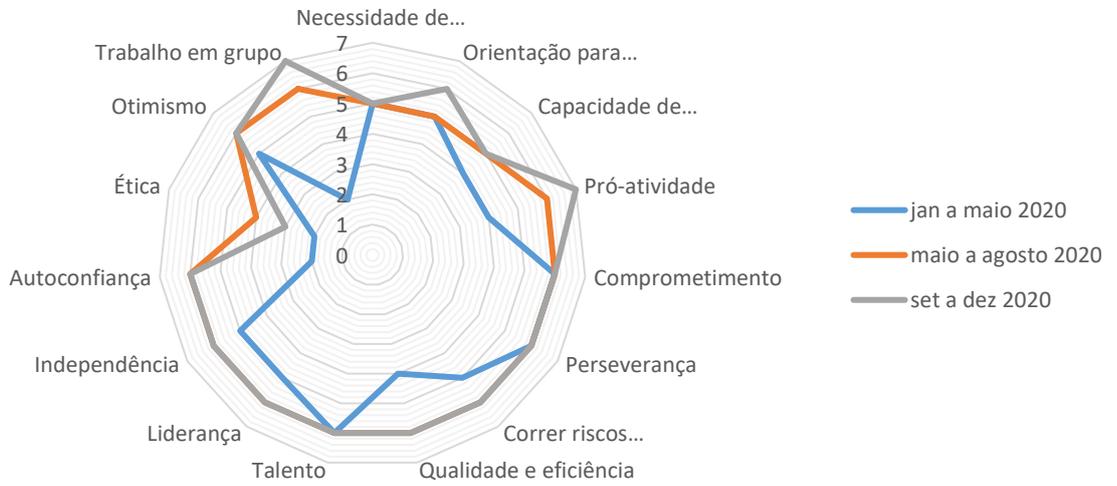
**Avaliação Comportamental - Thamires Alves Santos Ferreira**  
**Loja 7 / Campo dos Alemães - Thamires Presentes**



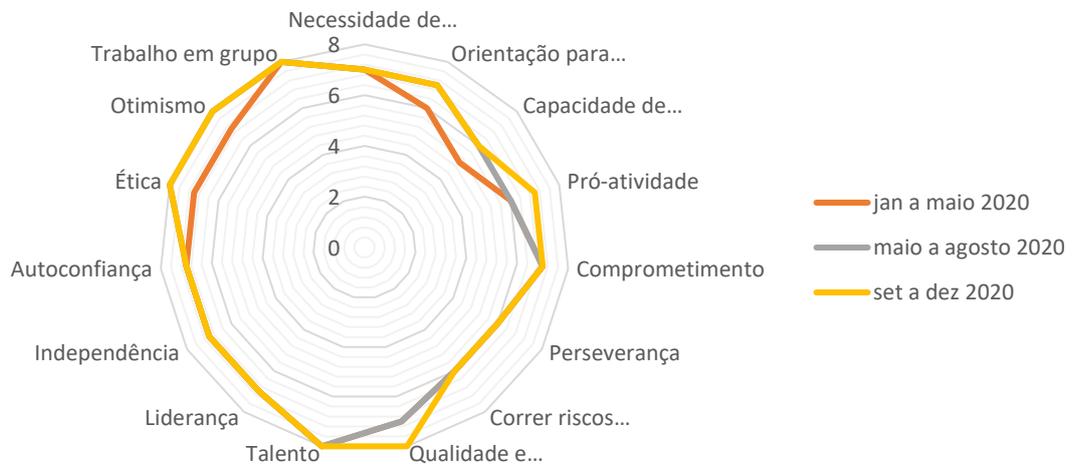
**Avaliação Comportamental - Jonathan Rafael Carpinetti dos Santos**  
**Loja 8 / Campo dos Alemães - Jhow Modas**



**Avaliação Comportamental - Vinicius Almeida**  
**Loja 9 / Campo dos Alemães - Tatoo**



**Avaliação Comportamental - Julia Patricia**  
**Loja 10 / Campo dos Alemães - Salão de Beleza**



**Mini Shopping do Putim**

**Avaliação Comportamental - Fátima Aparecida Coutinho Souza  
Loja 1 / Putim - Nosso Cantinho**

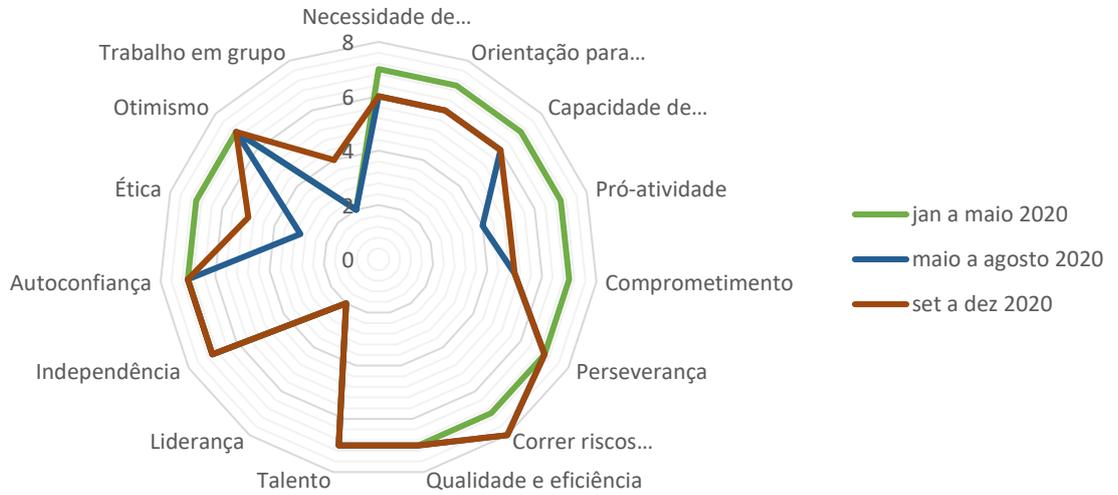


**Avaliação Comportamental - Débora da Costa Silva  
Loja 2 / Putim - Art Phones**

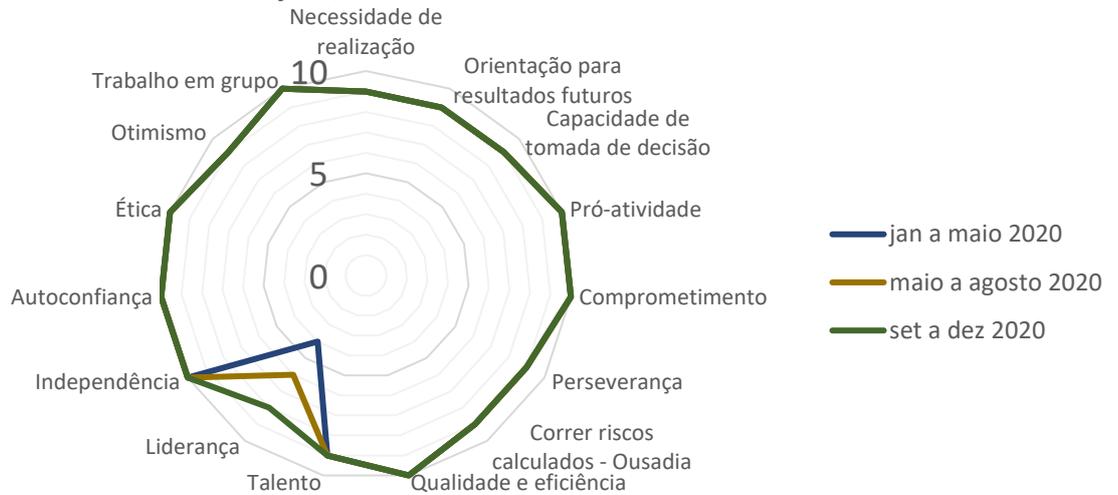




**Avaliação Comportamental - Jair Pinheiro Ribeiro**  
**Loja 3 / Putim - Barbearia JJ**



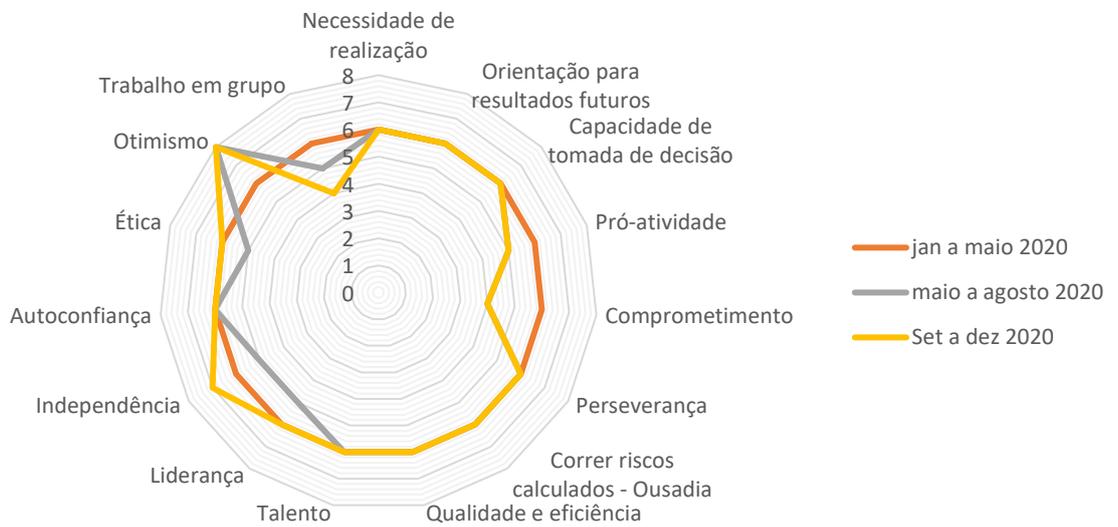
**Avaliação Comportamental - Tamires de Araújo Rocha**  
**Loja 4 / Putim - Poder Feminino**



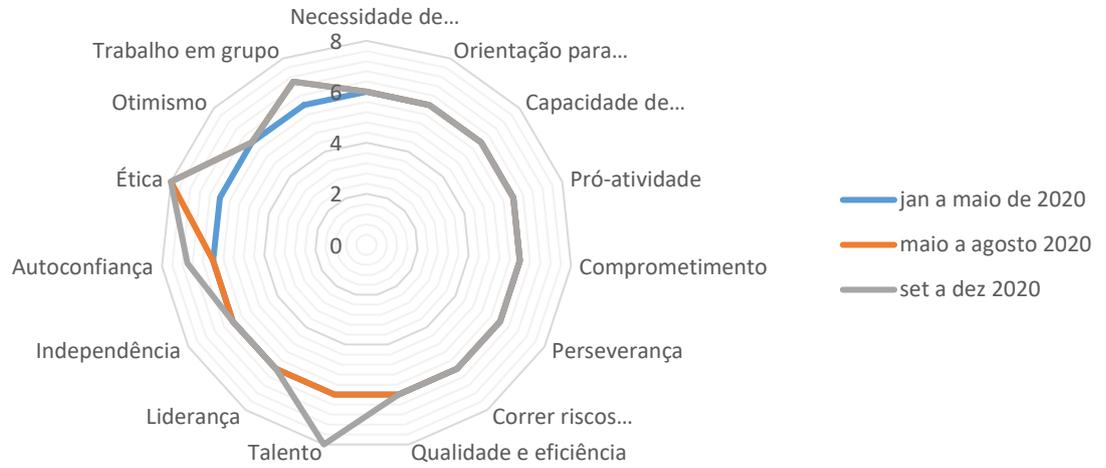
**Avaliação Comportamental - Amabili Coelho Lemes  
Loja 5 / Putim - Distribuidora de produtos de Higiene**



**Avaliação Comportamental - Diana  
Loja 06 / Putim - Loja de Roupa**

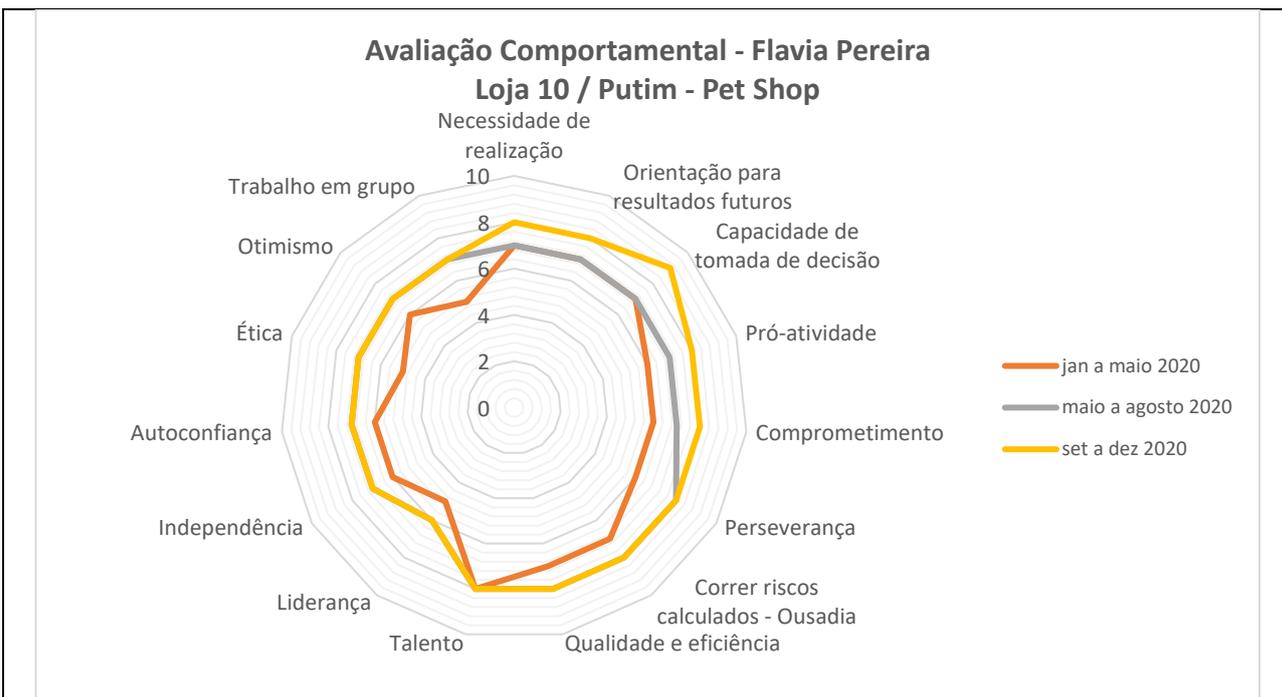


**Avaliação Comportamental - Valeria Bernado Alves dos Santos**  
**Loja 8 / Putim - Toda bonita**



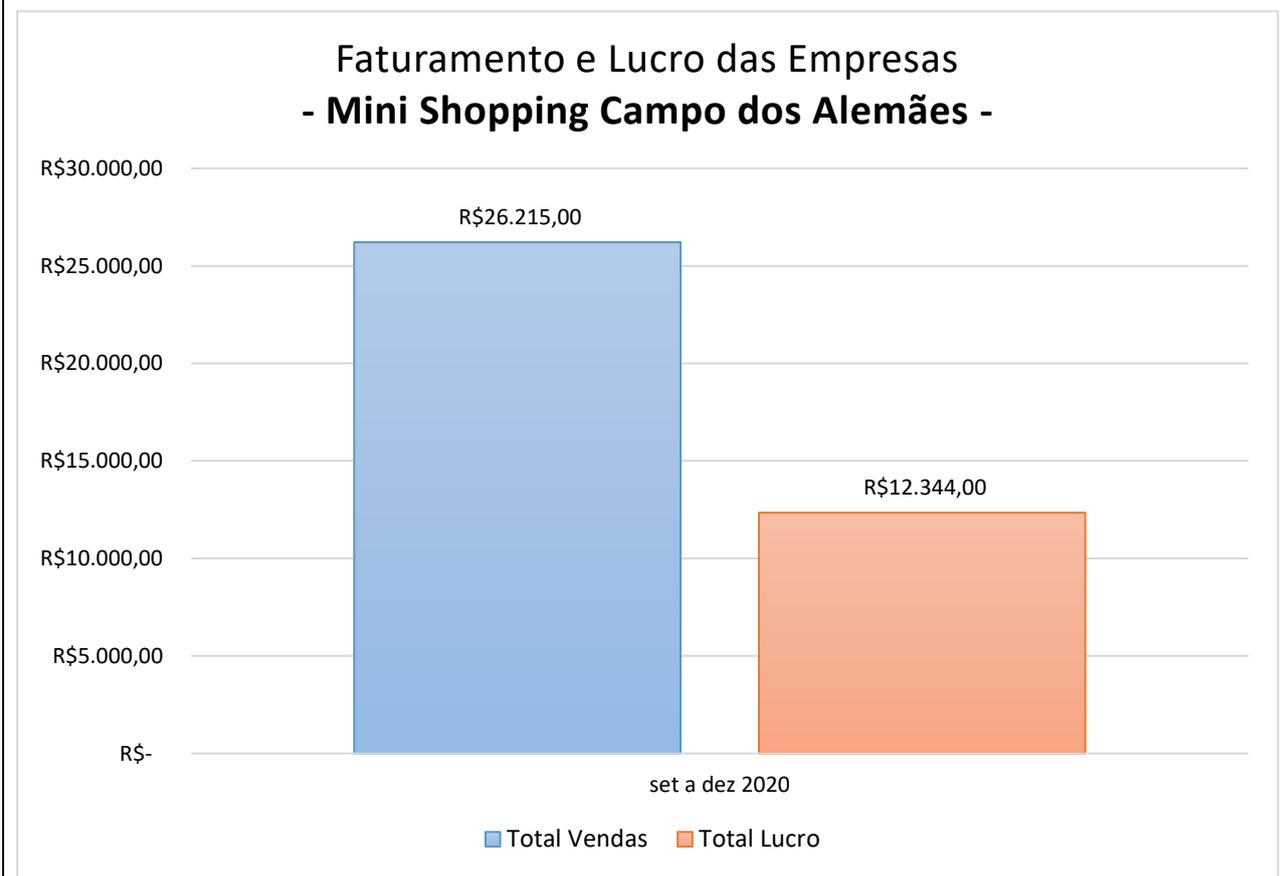
**Avaliação Comportamental - Sonia Maria Cardenuto**  
**Loja 9 / Putim - Ateliê de Costura**

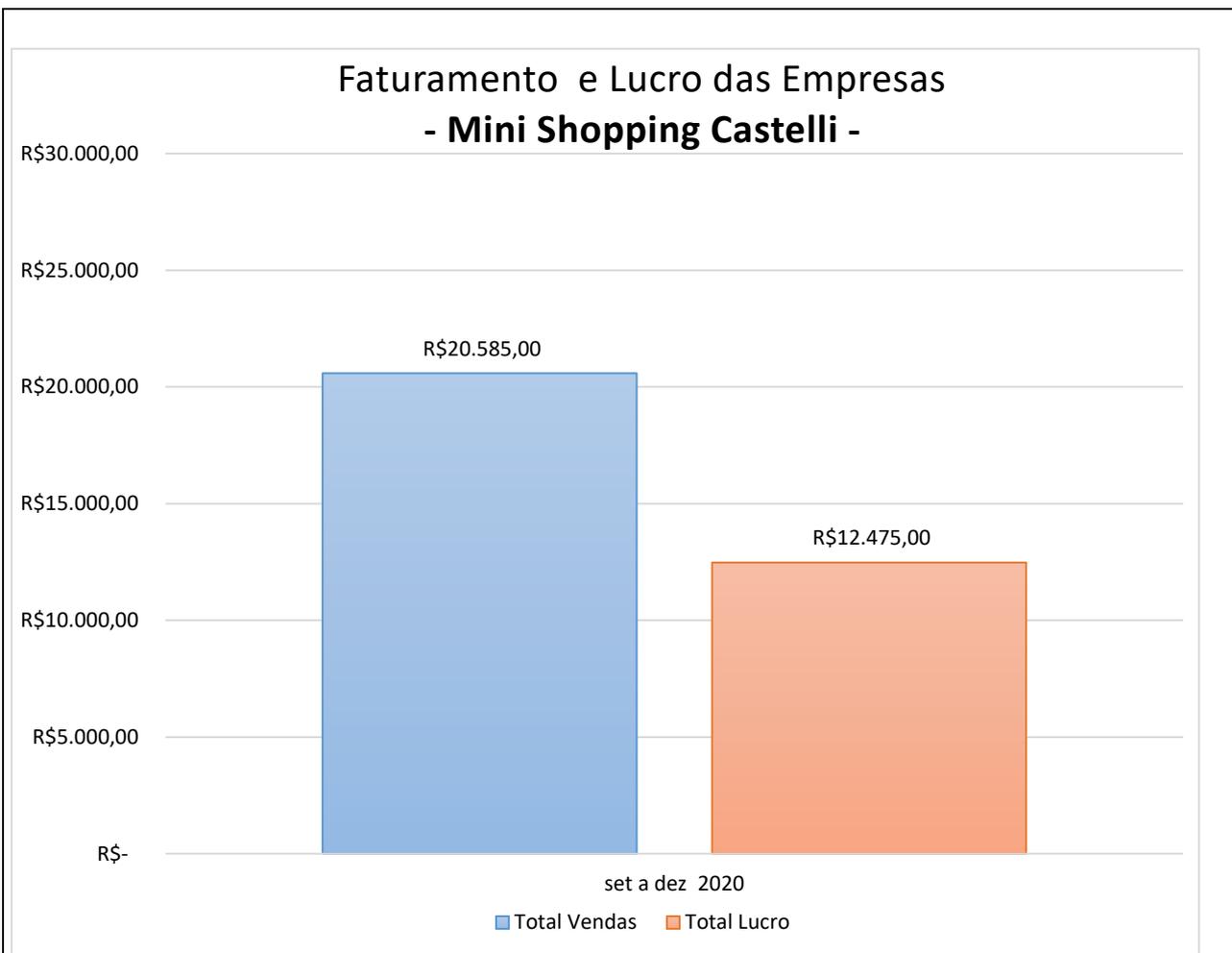




- Faturamento e Lucro:**

Status do período:





- **Capacitações, Workshops, Consultorias:**

PROGRAMA DE RETOMADA



Em virtude do Covid -19, que restringiu e paralisou a maioria das atividades, entre elas as dos negócios nas Galerias por um período, o PqTec em parceria com o Sebrae realizou o **Programa de Retomada** com foco na reestruturação de cada empresa com estratégias para aumento das vendas e gestão estratégica dos empreendimentos.

O Projeto contempla os 4 pilares do SEBRAE – SP: **Gestão, Acesso a Crédito, Acesso a Mercado e Tecnologia.**

Foram disponibilizadas 20 horas de gestão in loco, entre os dias 31/08 a 04/09/2020. O programa disponibilizou ainda, 1

hora de mentoria online para cada empreendedor, incluindo temas como linhas de crédito (Empreenda Rápido do Banco do Povo), aplicativos de acesso a mercado (Helpie – pertinho de casa e Magalu).

Para a realização das atividades presenciais, a APTSJC, cumpriu todos os protocolos de prevenção à Covid-19.



#### Programação:

31/08/2020 - COMPORTAMENTO DE EMPREENDEDORES DE SUCESSO - Quais as características dos empreendedores de sucesso e como desenvolvê-las;

01/09/2020 - Marketing e Vendas Estratégias de Marketing para aumentar as chances de sucesso dos negócios;

02/09/2020 – FINANÇAS - Como planejar e viabilizar as finanças do negócio em relação a projeção de investimentos, ponto de equilíbrio, lucratividade, rentabilidade e análise de viabilidade;

03/09/2020 - MODELAGEM DE NEGÓCIOS INOVADORES - Visão sistêmica e atuação estratégica através de uma ferramenta dinâmica, visual e empreendedora;

04/09/2020 – LEGISLAÇÃO - Proporcionar o entendimento de quais são os direitos e deveres para estar de acordo com a legislação.

PROGRAMA SEBRAE ENFRENTAR

Em parceria com o SEBRAE-SP promovemos o **Programa Sebrae Enfrentar** entre os dias 28 de setembro à 02 de outubro.

O objetivo da ação foi apresentar soluções práticas e alternativas para minimizar os impactos da crise causada pelo COVID-19 aos Pequenos Negócios.

Foi uma semana exclusiva aos empreendedores, onde toda equipe de especialistas do Sebrae esteve disponível para esclarecer dúvidas e em atendimento com foco em marketing digital, inovação nas vendas, crédito ideal para a empresa, entre outros.



#### 7ª. RM VALE TI

Os empreendedores das Galerias tiveram a oportunidade de acompanhar online a 7ª RM Vale TI – Feira de Tecnologia e Inovação, em especial no dia 23 de outubro, com o tema Varejo - Os Pequenos Negócios se Adaptando à Economia do Distanciamento Social a Autonomia dos Processos e Serviços.



#### SEBRAE INOVA

Nos dias 10, 12, 17 e 19/11 aconteceu o workshop online sobre procedimentos e técnicas de higiene e manipulação de alimentos com a equipe do Senac, com apoio do SEBRAE INOVA.

O curso apresentou aos participantes procedimentos e técnicas de higiene pessoal, higiene de equipamentos, móveis e utensílios, e de higienização dos alimentos, desde o recebimento de matérias primas até a distribuição.

Os participantes receberam certificado de participação: Nicanor Ferreira de Souza – Felix Cake do Mini Shopping Campo dos Alemães e Fatima Aparecida Coutinho Souza – Lanchonete da Fátima – Mini Shopping Castelli.

#### PROGRAMA DE TRANSFORMAÇÃO DIGITAL

A pandemia de Covid-19 impactou profundamente os hábitos de consumo, estabelecendo novos comportamentos e padrões de compras. Com o auxílio da tecnologia, novos modelos de negócios poderão ser configurados, fazendo com que o e-commerce, o marketing digital e as outras ferramentas se tornem parte do cotidiano do novo varejo.

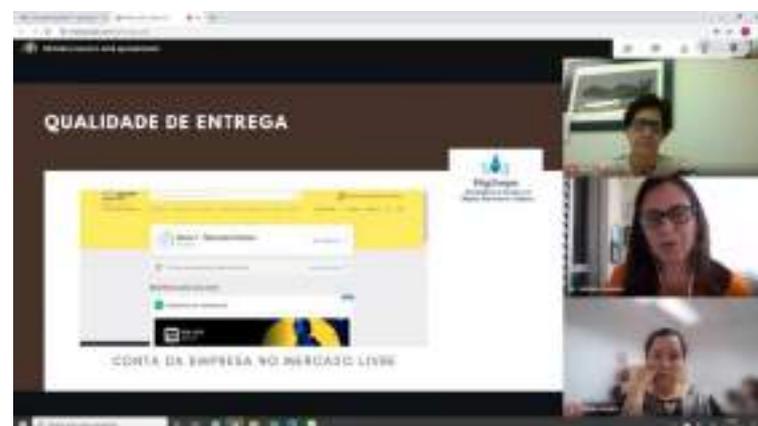
Neste sentido, o PqTec, através do APL TIC Vale, elaborou uma metodologia e implementou em 06 empresas do Programa Galeria do Empreendedor, PROGRAMA DE TRANSFORMAÇÃO DIGITAL DO VAREJO.

Foram escolhidas 06 empresas de acordo com o perfil empreendedor e com o nível de utilização das mídias sociais para divulgação e comercialização dos seus produtos/serviços.

Participaram do programa:

- Poder feminino - Instagram e Facebook;
- Higilimpe - Instagram e Facebook;
- Óticas Clélia – Logo, Instagram e Facebook - GRADUADA;
- Digital Service – Instagram e Facebook;
- Felix Cake – Instagram, Facebook e site;
- Óticas Diamante – Instagram e Facebook.

A metodologia consiste inicialmente em uma análise completa da empresa nos aspectos de core business, logomarca, mercado alvo e meios digitais para divulgação e comercialização. O APL TIC Vale através de uma equipe multidisciplinar (profissionais de mídia digital, design gráfico, consultor de mercado, desenvolvedores digitais) oferecem aos empresários um pacote de soluções e orientação com foco em uma maior visibilidade da empresa/marca e consequentemente aumento no faturamento.



<https://g1.globo.com/jornal-nacional/playlist/jornal-nacional-ultimos-videos.ghtml#video-9120328-id;>

[https://g1.globo.com/economia/pme/noticia/2020/12/21/pandemia-acelera-digitalizacao-dos-micro-e-pequenos-empresarios.ghtml;](https://g1.globo.com/economia/pme/noticia/2020/12/21/pandemia-acelera-digitalizacao-dos-micro-e-pequenos-empresarios.ghtml)

[http://www.pqtec.org.br/nexus-startups/n/859/parque-tecnologico-cria-metodologia-para-transformacao-digital-de-pequenos-negocios;](http://www.pqtec.org.br/nexus-startups/n/859/parque-tecnologico-cria-metodologia-para-transformacao-digital-de-pequenos-negocios)

- **Visibilidade do Programa e dos Projetos:**

Com o objetivo de dar visibilidade, divulgar, ampliar as vendas nos empreendimentos, em novembro iniciaram as decorações e promoções de Natal.

O mini shopping Castelli realizará um sorteio de diversos prêmios no dia 24/12.



A APTSJC através do departamento de comunicação elaborou slogans de Natal:

**“NESTE NATAL COMPRE + LOCAL!”**

**“VOCÊ JÁ CONHECE O MINISHOPPING CAMPO DOS ALEMÃES? A GALERIA TEM LOJAS DE PESSOAS QUE VIVEM AQUI NO CAMPO E QUE TRABALHAM PARA NOSSA REGIÃO CRESCER!”**

**“DÊ APOIO AOS EMPREENDEDORES DO SEU BAIRRO NESTE NATAL E COMPRE SEUS PRESENTES NO COMÉRCIO LOCAL. O MINISHOPPING CAMPO DOS ALEMÃES TEM ACESSÓRIOS PARA CELULAR, ÓTICAS COM OS MELHORES ÓCULOS DA REGIÃO, ALÉM DE SERVIÇOS CASA DE BOLOS E RESTAURANTE.”**

**“NESTE NATAL COMPRE + LOCAL! O MINISHOPPING CAMPO DOS ALEMÃES FICA NA AVENIDA ADONIAS DA SILVA, 660.”**

No dia 17 de novembro o empreendedor Alekson Marcal da empresa âncora do mini shopping Campo dos Alemães, fez doações de 02 computadores. Por meio de um projeto de iniciativa própria, onde ele recebe doações de peças de computadores, reforma essas máquinas e faz doação para crianças carentes.

O projeto Doa Byte, surgiu da ideia de sua conclusão de curso, e tem como intuito levar a tecnologia e programação aos jovens.

#### **Status de Execução da Meta/Indicador**

Atividades em andamento. Concluídas para o período.



## ANEXO II

### DETALHAMENTO DE DESPESAS

## DETALHAMENTO DESPESAS – PMSJC

Fornecedor	Descrição	Data do Pagamento	Valor Pago
M. H. A. COSTA ENGENHARIA EIRELI	MANUTENCAO CHILLERS	01/09/2020	450,00
TEMARI EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS EIRELI	SERVICO DE MANUTENCAO MAQUINAS E EQUIPAMENTOS	03/09/2020	17.910,00
UNIVERSO ELECTRON COM. MAT. ELETRICOS	MATERIAL ELETRICO	03/09/2020	524,72
UNIVERSO ELECTRON COM. MAT. ELETRICOS	MATERIAL ELETRICO	03/09/2020	3.106,45
CAIXA ECONOMICA FEDERAL	FGTS FOPAG COMPT 08/2020	04/09/2020	15.464,28
BIOTEC SOLUCAO AMBIENTAL INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	MANUTENCAO PREVENTIVA DOS CHILLERS COMP. 08/2020	08/09/2020	5.650,37
SICOOB - COOPERATIVA DE CREDITO	REPASSES COOPERATIVA - PAGAMENTO SALARIAL - COMPT 08/2020	08/09/2020	920,20
SOUZARAUJO TREINAMENTO E CONSULTORIA EMPRESARIAL	CONSULTORIA TECNICA DE ACOMPANHAMENTO JUNTO AS STARTUPS	08/09/2020	6.100,25
T L Q DA SILVA TRANSPORTES ME	MOTOBOY COMPT 08/2020	08/09/2020	1.048,00
FOCCUS LASER	LOCACAO DE IMPRESSORAS COMPT 08/2020	10/09/2020	4.365,00
FOCCUS LASER	MANUTENCAO IMPRESSORAS COMPT 08/2020	10/09/2020	367,10
LOCAWEB SERVICOS DE INTERNET S/A	HOSPEDAGEM SITE PQTEC	10/09/2020	447,14
CARLOS VINICIUS NAVARRETE	RESCISAO FUNCIONARIO COMPT 09/2020	11/09/2020	2.499,88
EMPRESA BRASILEIRA DE CORREIOS E TELEGRAFOS	CORREIOS COMPT 08/2020	11/09/2020	152,65
MARIA GORETTI PORTO DE OLIVEIRA 21555253890	SERVICOS DE MARKETING	11/09/2020	3.000,00
ASSOCIACAO PARQUE TECNOLÓGICO DE SAO JOSE DOS CAMP	ADIANTAMENTO SALARIAL FUNCIONARIOS COMPT 09/2020	14/09/2020	70.339,98
BANCO DO BRASIL	TARIFAS BANCARIAS	14/09/2020	77,00
BRUNO GRILLO CASTELLO 32706503882	CONSULTORIA EMPRESARIAL	14/09/2020	3.840,00
EASY SOLUCIONES E SERVICOS LTDA	MANUT. PREVENTIVA SISTEMA ALARME DE INCENDIO COMPT 08/2020	14/09/2020	2.500,00
JOSENILDO LIMA DE ANDRADE MATERIAL DE CONTRUCAO ME	MATERIAL PARA MANUTENCAO PREDIAL	14/09/2020	357,40
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	MANUTENCAO PREDIAL DO NUCLEO COMPT 08/2020	14/09/2020	43.158,21
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	LIMPEZA E CONSERVACAO DO NUCLEO COMPT 08/2020	14/09/2020	32.914,70
2S SOLUTIONS LTDA EPP	LICENSA DE USO SOFTWARE COMPT 08/2020	15/09/2020	120,00
ALEX PAULO DE SIQUEIRA 18562392847	SERVIÇO DE MARCENARIA	15/09/2020	100,00
ALEXANDRE SERAO RIBEIRO - ME	MANUTENCAO PREVENTIVA BEBEDOUROS COMPT 08/2020	15/09/2020	512,10
ALMEIDA, PORTO ASSOCIADOS LTDA	ASSESSORIA CONTABIL COMPT 08/2020	15/09/2020	12.571,76
ALVES ALVES FERRAGENS LTDA	SERVIÇO DE INSTALACAO	15/09/2020	1.800,00
CAVAZZA PAISAGISMO LTDA	SERVIÇO DE JARDINAGEM COMPT. 08/2020	15/09/2020	3.738,00
CIS-ERP SOLUCOES GERENCIAIS LTDA	SISTEMA ERP COMPT 08/2020	15/09/2020	3.259,75

H2O SOLUCOES EM AGUA LTDA EPP	ANALISE DA POTABILIDADE DA AGUA - COMPT 08/2020	15/09/2020	1.070,78
MICRO ASSIST INFORMATICA LTDA	SERVICO DE BACKUP EM NUVEM COMPT 08/2020	15/09/2020	390,00
NIP TELECOM TELECOMUNICACOES EIRELI	LOCAÇÃO DE EQUIPAMENTOS DE TELEFONIA COMPT 08/2020	15/09/2020	2.430,00
NIP TELECOM TELECOMUNICACOES EIRELI	SERVICOS DE TELEFONIA COMPT 08/2020	15/09/2020	335,40
RAMIRO BERTOLINO DE SOUZA ME	LOCACAO DE EQUIPAMENTO PARA MANUTENCAO PREDIAL	15/09/2020	650,00
SECURITY FACILITIES LTDA	SERVICOS DE PORTARIA, RECEPCAO E SEG DO TRABALHO COMP 08/2020	15/09/2020	26.150,95
UNIODONTO DE SAO JOSE DOS CAMPOS - COOP. TRABALHO	CONVENIO ODONTOLOGICO (REEMBOLSO FUNCIONARIOS) COMPT 08/2020	15/09/2020	415,68
DOCUSIGN BRASIL SOLUCOES EM TECNOLOGIA LTDA.	ASSINATURA ELETRONICA DE DOCUMENTOS COMPT 09/2020	16/09/2020	736,00
DOCUSIGN BRASIL SOLUCOES EM TECNOLOGIA LTDA.	SERVICO DE SUPORTE TECNICO COMPT 09/2020	16/09/2020	184,00
PRISCILA CRISTINA DE MELO	ADIANTAMENTO 1. PARCELA 13. SALARIO - 7/12 AVOS	16/09/2020	2.227,17
VALLE AMBIENTAL, ENGENHARIA E RESIDUOS LTDA	LOCACAO DE CACAMBA COMPT 08/2020	16/09/2020	980,00
NIKKEYPAR PARAIBUNA	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	17/09/2020	910,00
AGREGUE MULTISERVICOS - EIRELI	IRRF RETIDO NFS-E 550	18/09/2020	31,88
AGREGUE MULTISERVICOS - EIRELI	CSRF RETIDO NFS-E 550	18/09/2020	148,24
ALMEIDA, PORTO ASSOCIADOS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 6365	18/09/2020	200,93
ALMEIDA, PORTO ASSOCIADOS LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 5850	18/09/2020	622,89
BIOTEC SOLUCAO AMBIENTAL INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 67	18/09/2020	102,30
BIOTEC SOLUCAO AMBIENTAL INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	INSS RETIDO NFS-E 67	18/09/2020	750,20
BIOTEC SOLUCAO AMBIENTAL INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 60	18/09/2020	33,62
BIOTEC SOLUCAO AMBIENTAL INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 61	18/09/2020	317,13
CAVAZZA PAISAGISMO LTDA	INSS RETIDO NFS-E 292	18/09/2020	462,00
DE BIASI AUDITORES INDEPENDENTES	CSRF RETIDO NFS-E 892	18/09/2020	223,20
ELEVADORES ATLAS SCHINDLER LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 16510	18/09/2020	139,67
FABIO DELGADO ALVES - ME	INSS RETIDO NFS-E 239	18/09/2020	402,60
FABIO DELGADO ALVES - ME	ISSQN RETIDO NFS-E 239	18/09/2020	219,60
FOCCUS LASER	CSRF RETIDO NFS-E 14	18/09/2020	17,90
H2O SOLUCOES EM AGUA LTDA EPP	IRRF RETIDO NFS-E 162	18/09/2020	17,11
H2O SOLUCOES EM AGUA LTDA EPP	CSRF RETIDO NFS-E 162	18/09/2020	53,06
INSTITUTO NACIONAL DO SEGURO SOCIAL	INSS FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 08/2020	18/09/2020	66.317,59
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 23668	18/09/2020	408,33
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 23667	18/09/2020	361,53
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	INSS RETIDO NFS-E 23668	18/09/2020	4.491,62
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	INSS RETIDO NFS-E 23667	18/09/2020	3.181,49
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 23668	18/09/2020	1.898,74
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 23667	18/09/2020	1.681,14

MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 23668	18/09/2020	1.224,98
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 23667	18/09/2020	1.084,59
MINISTERIO DA FAZENDA	IR FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 08/2020	18/09/2020	20.458,48
SCORPION MONITORAMENTO LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 1252	18/09/2020	73,50
SECURITY FACILITIES LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 12762	18/09/2020	325,46
SECURITY FACILITIES LTDA	INSS RETIDO NFS-E 12762	18/09/2020	3.580,09
SECURITY FACILITIES LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 12762	18/09/2020	1.513,41
SECURITY FACILITIES LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 12762	18/09/2020	976,38
SECURITY SEGURANCA LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 3772	18/09/2020	544,04
SECURITY SEGURANCA LTDA	INSS RETIDO NFS-E 3772	18/09/2020	5.984,43
SECURITY SEGURANCA LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 3772	18/09/2020	2.529,79
SECURITY SEGURANCA LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 3772	18/09/2020	1.632,11
THYSSENKRUPP ELEVADORES AS	CSRF RETIDO NFS-E 6058	18/09/2020	32,32
FABIO DELGADO ALVES - ME	LIMPEZA E CONSERVACAO GALERIAS COMPT 08/2020	21/09/2020	6.697,80
M2 GARCIA MATERIAIS DE CONSTRUCAO LTDA	MATERIAL DE MANUTENCAO HIDRAULICA	21/09/2020	257,83
SCORPION MONITORAMENTO LTDA	CONTROLE DE ACESSO DAS GALERIAS COMPT 08/2020	21/09/2020	3.601,50
SECURITY SEGURANCA LTDA	SEGURANCA PATRIMONIAL COMP 08/2020	21/09/2020	43.713,53
PANTONE300 SISTEMAS LTDA - ME	LICENSA DE USO SOFTWARE COMP 08/2020	22/09/2020	830,00
TEMARI EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS EIRELI	MATERIAL DE MANUTENCAO MAQUINAS E EQUIPAMENTOS	22/09/2020	920,00
MINISTERIO DA FAZENDA	PIS FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 08/2020	25/09/2020	1.933,03
N.V.B. SIMOES SISTEMAS DE COMBATE A INCENDIO	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	25/09/2020	1.032,00
AGREGUE MULTISERVICOS - EIRELI	LIMPEZA DE RESERVATORIO DE AGUA POTAVEL	28/09/2020	2.358,75
AGREGUE MULTISERVICOS - EIRELI	DESINSETIZACAO GALERIAS PUTIM E CAMPO	29/09/2020	1.094,46
ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP	PAGAMENTO SALARIAL FUNCIONARIOS COMPT 09/2020	29/09/2020	88.899,66
BANCO DO BRASIL	TARIFAS BANCARIAS	29/09/2020	122,50
CAMILA GOUVEA BICALHO	PENSAO ALIMENTICIA (FUNC. HIGOR BICALHO) COMPT 09/2020	29/09/2020	991,53
ELEVADORES ATLAS SCHINDLER LTDA	SERV MANUTENCAO ELEVADORES COMPT 09/2020	29/09/2020	2.864,07
L F RIBEIRO EXTINTORES	MANUTENCAO PREVENTIVA EXTINTORES COMP 08/2020	29/09/2020	1.352,61
SECRETARIA DE INFRAESTRUTURA E MEIO AMBIENTE	TAXA DE RECURSOS HIDRICOS PC 02DE05	29/09/2020	785,24
TELLES FREITAS LTDA	SERVICO DE MANUTENCAO ELETRICA	29/09/2020	400,00
UNIVERSO ELECTRON COM. MAT. ELETRICOS	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	29/09/2020	2.564,55
CARLOS ALBERTO CASARIL	ACAO TRABALHISTA (FUNC. CAIO CORDEIRO) COMPT 09/2020	01/10/2020	236,43
DE BIASI AUDITORES INDEPENDENTES	AUDITORIA 2020 - PARC 04/07	02/10/2020	4.504,80
2S SOLUTIONS LTDA EPP	LICENSA DE USO SOFTWARE COMPT 09/2020	05/10/2020	120,00
GRACIANA DAS GRACAS CARDOZO SOUZA	MATERIAL DE MANUTENCAO	06/10/2020	480,00
M. H. A. COSTA ENGENHARIA EIRELI	MANUTENÇÃO AR CONDICIONADO	06/10/2020	1.822,50

CAIXA ECONOMICA FEDERAL	FGTS FOPAG OMPT 09/2020	07/10/2020	16.134,30
SICOOB - COOPERATIVA DE CREDITO	REPASSES COOPERATIVA - PAGAMENTO SALARIAL - COMPT 09/2020	07/10/2020	920,20
M2 GARCIA MATERIAIS DE CONSTRUCAO LTDA	MATERIAL DE MANUTENCAO HIDRAULICA	08/10/2020	393,53
EASY SOLUTIONES E SERVICOS LTDA	MANUT. PREVENTIVA SISTEMA ALARME DE INCENDIO COMPT 09/2020	13/10/2020	2.500,00
EMPRESA BRASILEIRA DE CORREIOS E TELEGRAFOS	CORREIOS COMPT 09/2020	13/10/2020	261,22
FENIX SOLUCOES DIGITAIS LTDA ME	SERVICO DE INFORMATICA	13/10/2020	880,00
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	MANUTENCAO PREDIAL DO NUCLEO COMPT 09/2020	13/10/2020	43.158,21
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	LIMPEZA E CONSERVACAO DO NUCLEO COMPT 09/2020	13/10/2020	32.914,70
T L Q DA SILVA TRANSPORTES ME	MOTOBOY COMPT 09/2020	13/10/2020	1.126,00
ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP	ADIANTAMENTO SALARIAL FUNCIONARIOS COMPT 10/2020	14/10/2020	61.967,71
BANCO DO BRASIL	TARIFAS BANCARIAS	14/10/2020	63,00
UNIVERSO ELECTRON COM. MAT. ELETRICOS	MATERIAL ELETRICO	14/10/2020	540,34
ALEXANDRE SERAO RIBEIRO - ME	MANUTENCAO PREVENTIVA BEBEDOUROS COMPT 09/2020	15/10/2020	512,10
ALMEIDA, PORTO ASSOCIADOS LTDA	ASSESSORIA CONTABIL COMPT 09/2020	15/10/2020	12.571,76
CAVAZZA PAISAGISMO LTDA	SERVIÇO DE JARDINAGEM COMPT. 09/2020	15/10/2020	3.884,53
CAVAZZA PAISAGISMO LTDA	SERVIÇO DE JARDINAGEM REF VALORES RETROATIVOS DO REAJUSTE	15/10/2020	941,98
CIS-ERP SOLUCOES GERENCIAIS LTDA	SISTEMA ERP COMPT 09/2020	15/10/2020	3.259,75
FABIO DELGADO ALVES - ME	LIMPEZA E CONSERVACAO GALERIAS COMPT 09/2020	15/10/2020	6.697,80
FOCCUS LASER	LOCACAO DE IMPRESSORAS COMPT 09/2020	15/10/2020	4.365,00
FOCCUS LASER	MANUTENCAO IMPRESSORAS COMPT 09/2020	15/10/2020	367,10
H2O SOLUCOES EM AGUA LTDA EPP	ANALISE DA POTABILIDADE DA AGUA - COMPT 09/2020	15/10/2020	1.070,78
MICRO ASSIST INFORMATICA LTDA	SERVICO DE BACKUP EM NUVEM COMPT 09/2020	15/10/2020	390,00
MICRO ASSIST INFORMATICA LTDA	SERVICO DE SERVIDOR VIRTUAL	15/10/2020	290,00
NIP TELECOM TELECOMUNICACOES EIRELI	SERVICOS DE TELEFONIA COMPT 09/2020	15/10/2020	432,86
NIP TELECOM TELECOMUNICACOES EIRELI	LOCAÇÃO DE EQUIPAMENTOS DE TELEFONIA COMPT 09/2020	15/10/2020	2.430,00
SCORPION MONITORAMENTO LTDA	CONTROLE DE ACESSO DAS GALERIAS COMPT 09/2020	15/10/2020	3.601,50
SECURITY SEGURANCA LTDA	SEGURANCA PATRIMONIAL COMP 09/2020	15/10/2020	43.713,52
UNIODONTO DE SAO JOSE DOS CAMPOS - COOP. TRABALHO	CONVENIO ODONTOLOGICO (REEMBOLSO FUNCIONARIOS) COMPT 09/2020	15/10/2020	415,68
DOCUSIGN BRASIL SOLUCOES EM TECNOLOGIA LTDA.	SERVICO DE SUPORTE TECNICO COMPT 10/2020	16/10/2020	184,00
DOCUSIGN BRASIL SOLUCOES EM TECNOLOGIA LTDA.	ASSINATURA ELETRONICA DE DOCUMENTOS COMPT 10/2020	16/10/2020	736,00
MEGASTEAM INSTRUMENTACAO MECANICA LTDA	MANUTENÇÃO PREDIAL	16/10/2020	4.247,84
AGREGUE MULTISERVICOS - EIRELI	IRRF RETIDO NFS-E 618	20/10/2020	11,60
AGREGUE MULTISERVICOS - EIRELI	IRRF RETIDO NFS-E 612	20/10/2020	25,00
AGREGUE MULTISERVICOS - EIRELI	CSRF RETIDO NFS-E 618	20/10/2020	53,94
AGREGUE MULTISERVICOS - EIRELI	CSRF RETIDO NFS-E 612	20/10/2020	116,25

ALMEIDA, PORTO ASSOCIADOS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 6868	20/10/2020	200,93
ALMEIDA, PORTO ASSOCIADOS LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 6365	20/10/2020	622,89
BIOTEC SOLUCAO AMBIENTAL INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 74	20/10/2020	102,30
BIOTEC SOLUCAO AMBIENTAL INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	INSS RETIDO NFS-E 74	20/10/2020	750,20
BIOTEC SOLUCAO AMBIENTAL INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 67	20/10/2020	317,13
BIOTEC SOLUCAO AMBIENTAL INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	MANUTENCAO PREVENTIVA DOS CHILLERS COMP. 09/2020	20/10/2020	5.650,37
CAVAZZA PAISAGISMO LTDA	INSS RETIDO NFS-E 331	20/10/2020	116,42
CAVAZZA PAISAGISMO LTDA	INSS RETIDO NFS-E 314	20/10/2020	480,11
DE BIASI AUDITORES INDEPENDENTES	IRRF RETIDO NFS-E 1054	20/10/2020	72,00
EDSON DOMINGOS CARDOSO	MANUTENCAO CHILLERS	20/10/2020	600,00
ELEVADORES ATLAS SCHINDLER LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 17755	20/10/2020	139,67
FABIO DELGADO ALVES - ME	INSS RETIDO NFS-E 267	20/10/2020	31,35
FABIO DELGADO ALVES - ME	INSS RETIDO NFS-E 266	20/10/2020	402,60
FABIO DELGADO ALVES - ME	ISSQN RETIDO NFS-E 267	20/10/2020	17,10
FABIO DELGADO ALVES - ME	ISSQN RETIDO NFS-E 266	20/10/2020	219,60
FABIO DELGADO ALVES - ME	JARDINAGEM GALERIAS	20/10/2020	521,55
FOCCUS LASER	CSRF RETIDO NFS-E 15	20/10/2020	17,90
H2O SOLUCOES EM AGUA LTDA EPP	IRRF RETIDO NFS-E 167	20/10/2020	17,11
H2O SOLUCOES EM AGUA LTDA EPP	CSRF RETIDO NFS-E 167	20/10/2020	53,06
INSTITUTO NACIONAL DO SEGURO SOCIAL	INSS FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 09/2020	20/10/2020	68.057,09
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 23916	20/10/2020	537,13
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 23915	20/10/2020	398,72
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	INSS RETIDO NFS-E 23916	20/10/2020	5.908,40
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	INSS RETIDO NFS-E 23915	20/10/2020	3.508,77
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 23916	20/10/2020	2.497,64
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 23915	20/10/2020	1.854,06
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 23916	20/10/2020	1.611,38
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 23915	20/10/2020	1.196,17
MINISTERIO DA FAZENDA	IR FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 09/2020	20/10/2020	21.776,57
MINISTERIO DA FAZENDA	PIS FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 09/2020	20/10/2020	1.994,51
MINISTERIO DA FAZENDA	IRRF S/ RESCISAO DE CARLOS VINICIUS NAVARRETE COMPT 09/2020	20/10/2020	9,12
SCORPION MONITORAMENTO LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 1369	20/10/2020	73,50
SECURITY FACILITIES LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 12965	20/10/2020	325,46
SECURITY FACILITIES LTDA	INSS RETIDO NFS-E 12965	20/10/2020	3.580,09
SECURITY FACILITIES LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 12965	20/10/2020	1.513,41
SECURITY FACILITIES LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 12965	20/10/2020	976,38

SECURITY SEGURANCA LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 3787	20/10/2020	544,04
SECURITY SEGURANCA LTDA	INSS RETIDO NFS-E 3787	20/10/2020	5.984,43
SECURITY SEGURANCA LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 3787	20/10/2020	2.529,79
SECURITY SEGURANCA LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 3787	20/10/2020	1.632,11
SOUZARAUJO TREINAMENTO E CONSULTORIA EMPRESARIAL	IRRF RETIDO NFS-E 121	20/10/2020	97,50
SOUZARAUJO TREINAMENTO E CONSULTORIA EMPRESARIAL	CSRF RETIDO NFS-E 121	20/10/2020	302,25
SOUZARAUJO TREINAMENTO E CONSULTORIA EMPRESARIAL	CONSULTORIA TECNICA DE ACOMPANHAMENTO JUNTO AS STARTUPS	20/10/2020	9.150,37
MECALOR SOLUCOES EM ENGENHARIA TERMICA LTDA	MANUTENCAO CHILLERS	21/10/2020	2.500,00
MECALOR SOLUCOES EM ENGENHARIA TERMICA LTDA	MANUTENCAO CHILLERS	21/10/2020	7.457,59
SECURITY FACILITIES LTDA	SERVICOS DE PORTARIA, RECEPCAO E SEG DO TRABALHO COMP 09/2020	21/10/2020	26.150,95
FRIGELAR COMERCIO E INDUSTRIA LTDA	MATERIAL DE MANUTENCAO	23/10/2020	490,28
MINISTERIO DA FAZENDA	PIS S/ 1ª PARCELA 13o PRISCILA MELO	23/10/2020	22,27
BANCO DO BRASIL	TARIFA DE RENOVACAO DE CADASTRO	26/10/2020	52,35
MICRO ASSIST INFORMATICA LTDA	SERVICO DE INFORMATICA	26/10/2020	150,00
EDSON DOMINGOS CARDOSO	MANUTENCAO CHILLERS	27/10/2020	750,00
SO PORTOES COMERCIO DE PRODUTOS ELETRONICOS LTDA	MATERIAL DE INFORMATICA	27/10/2020	1.310,00
AGIS EQUIPAMENTOS E SERVICOS DE INFORMATICA LTDA	MATERIAL DE INFORMATICA	29/10/2020	3.248,99
ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP	PAGAMENTO SALARIAL FUNCIONARIOS COMPT 10/2020	29/10/2020	83.887,31
BANCO DO BRASIL	TAR PAG SALARIO CRED CONTA	29/10/2020	122,50
CAMILA GOUVEA BICALHO	PENSAO ALIMENTICIA (FUNC. HIGOR BICALHO) COMPT 10/2020	29/10/2020	973,04
L F RIBEIRO EXTINTORES	MANUTENCAO PREVENTIVA EXTINTORES COMP 09/2020	29/10/2020	1.352,61
DE BIASI AUDITORES INDEPENDENTES	AUDITORIA 2020	03/11/2020	4.504,80
SECRETARIA DE INFRAESTRUTURA E MEIO AMBIENTE	TAXA DE RECURSOS HIDRICOS PC 03DE05	03/11/2020	785,24
CARLOS ALBERTO CASARIL	ACAO TRABALHISTA (FUNC. CAIO CORDEIRO) COMPT 10/2020	05/11/2020	231,82
CAIXA ECONOMICA FEDERAL	FGTS FOPAG CG COMPT 10/2020	06/11/2020	14.306,93
MICRO ASSIST INFORMATICA LTDA	SERVICO DE INFORMATICA	06/11/2020	1.260,00
SICOOB - COOPERATIVA DE CREDITO	REPASSES COOPERATIVA - PAGAMENTO SALARIAL - COMPT 10/2020	09/11/2020	770,20
BIOTEC SOLUCAO AMBIENTAL INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	MANUTENCAO PREVENTIVA DOS CHILLERS COMP. 10/2020	10/11/2020	2.071,25
EDUARDO HENRIQUE BASILIO	FÉRIAS PERIODO AQUISITIVO 01/02/2019 A 31/01/2020 - 4/12 AVOS	12/11/2020	1.895,09
UNIVERSO ELECTRON COM. MAT. ELETRICOS	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	12/11/2020	377,31
ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP	ADIANTAMENTO SALARIAL FUNCIONARIOS CG COMPT 11/2020	13/11/2020	69.402,41
BANCO DO BRASIL	TAR PAG SALAR CRED CONTA	13/11/2020	70,00
ALMEIDA, PORTO ASSOCIADOS LTDA	ASSESSORIA CONTABIL COMPT 10/2020	16/11/2020	12.571,76
CAVAZZA PAISAGISMO LTDA	SERVIÇO DE JARDINAGEM COMPT. 10/2020	16/11/2020	3.884,53

FABIO DELGADO ALVES - ME	LIMPEZA E CONSERVACAO GALERIAS COMPT 10/2020	16/11/2020	6.697,80
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	MANUTENCAO PREDIAL DO NUCLEO COMPT 10/2020	16/11/2020	43.158,21
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	LIMPEZA E CONSERVACAO DO NUCLEO COMPT 10/2020	16/11/2020	27.335,87
SCORPION MONITORAMENTO LTDA	CONTROLE DE ACESSO DAS GALERIAS COMPT 10/2020	16/11/2020	3.601,50
SECURITY SEGURANCA LTDA	SEGURANCA PATRIMONIAL COMP 10/2020	16/11/2020	43.713,52
UNIODONTO DE SAO JOSE DOS CAMPOS - COOP. TRABALHO	CONVENIO ODONTOLOGICO (REEMBOLSO FUNCIONARIOS CG) - COMPT 10/2020	16/11/2020	415,68
ALMEIDA, PORTO ASSOCIADOS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 7373	20/11/2020	200,93
ALMEIDA, PORTO ASSOCIADOS LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 6868	20/11/2020	622,89
BIOTEC SOLUCAO AMBIENTAL INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 74	20/11/2020	317,13
CAVAZZA PAISAGISMO LTDA	INSS RETIDO NFS-E 354	20/11/2020	480,11
DE BIASI AUDITORES INDEPENDENTES	IRRF RETIDO NFS-E 1130	20/11/2020	72,00
DE BIASI AUDITORES INDEPENDENTES	CSRF RETIDO NFS-E 1054	20/11/2020	223,20
FABIO DELGADO ALVES - ME	INSS RETIDO NFS-E 270	20/11/2020	402,60
FABIO DELGADO ALVES - ME	ISSQN RETIDO NFS-E 270	20/11/2020	219,60
FOCCUS LASER	CSRF RETIDO NFS-E 16	20/11/2020	17,90
H2O SOLUCOES EM AGUA LTDA EPP	IRRF RETIDO NFS-E 174	20/11/2020	17,11
H2O SOLUCOES EM AGUA LTDA EPP	CSRF RETIDO NFS-E 174	20/11/2020	53,06
INSTITUTO NACIONAL DO SEGURO SOCIAL	INSS FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 10/2020	20/11/2020	61.137,00
MEGASTEAM INSTRUMENTACAO MECANICA LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 602	20/11/2020	207,16
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 24194	20/11/2020	537,13
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 24193	20/11/2020	398,72
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	INSS RETIDO NFS-E 24194	20/11/2020	5.908,40
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	INSS RETIDO NFS-E 24193	20/11/2020	3.508,77
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 24194	20/11/2020	2.497,64
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 24193	20/11/2020	1.854,06
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 24194	20/11/2020	1.611,38
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 24193	20/11/2020	1.196,17
MINISTERIO DA FAZENDA	IR FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 10/2020	20/11/2020	17.590,25
SCORPION MONITORAMENTO LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 1423	20/11/2020	73,50
SECURITY FACILITIES LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 13272	20/11/2020	325,46
SECURITY FACILITIES LTDA	INSS RETIDO NFS-E 13272	20/11/2020	3.580,09
SECURITY FACILITIES LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 13272	20/11/2020	1.513,41
SECURITY FACILITIES LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 13272	20/11/2020	976,38
SECURITY SEGURANCA LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 3844	20/11/2020	544,04
SECURITY SEGURANCA LTDA	INSS RETIDO NFS-E 3844	20/11/2020	5.984,43
SECURITY SEGURANCA LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 3844	20/11/2020	2.529,80

SECURITY SEGURANCA LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 3844	20/11/2020	1.632,11
SOUZARAUJO TREINAMENTO E CONSULTORIA EMPRESARIAL	IRRF RETIDO NFS-E 133	20/11/2020	146,25
SOUZARAUJO TREINAMENTO E CONSULTORIA EMPRESARIAL	CSRF RETIDO NFS-E 133	20/11/2020	453,38
MINISTERIO DA FAZENDA	PIS FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 10/2020	25/11/2020	1.788,36
LETICIA DE FATIMA SENRA	FERIAS PERIODO AQUISITIVO 03/01/2019 A 02/01/2020 - 5/12 AVOS	26/11/2020	1.762,83
ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP	PAGAMENTO SALARIAL FUNCIONARIOS COMPT 11/2020	27/11/2020	83.983,67
BANCO DO BRASIL	TARIFAS BANCARIAS	27/11/2020	122,50
CAMILA GOUVEA BICALHO	PENSAO ALIMENTICIA (FUNC. HIGOR BICALHO) COMPT 11/2020	27/11/2020	994,11
CARLOS ALBERTO CASARIL	ACAO TRABALHISTA (FUNC. CAIO CORDEIRO) COMPT 11/2020	27/11/2020	235,76
ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP	13o SALARIO FUNCIONARIOS COMPT 12/2020	30/11/2020	87.372,05
BANCO DO BRASIL	TARIFAS BANCARIAS	30/11/2020	115,50
SECRETARIA DE INFRAESTRUTURA E MEIO AMBIENTE	TAXA DE RECURSOS HIDRICOS PC 04DE05	30/11/2020	785,24
L F RIBEIRO EXTINTORES	MANUTENCAO PREVENTIVA EXTINTORES COMP 11/2020	01/12/2020	1.352,61
DE BIASI AUDITORES INDEPENDENTES	AUDITORIA 2020 - PARC 06/07	02/12/2020	4.504,80
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	RETROATIVO DO REAJUSTE SERVICO DE MANUTENCAO PREDIAL	04/12/2020	8.729,35
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	RETROATIVO DO REAJUSTE SERV DE LIMPEZA, E CONSERVACAO	04/12/2020	4.036,96
CAIXA ECONOMICA FEDERAL	FGTS FOPAG COMPT 11/2020	07/12/2020	24.218,26
SICOOB - COOPERATIVA DE CREDITO	REPASSES COOPERATIVA - PAGAMENTO SALARIAL - COMPT 11/2020	07/12/2020	770,20
SMART FREE-S CONSULTORIA EM GESTAO EMPRESARIAL	SERVICOS DE CONSULTORIA	07/12/2020	10.000,00
SOUZARAUJO TREINAMENTO E CONSULTORIA EMPRESARIAL	CONSULTORIA TECNICA DE ACOMPANHAMENTO JUNTO AS STARTUPS	08/12/2020	6.100,25
ALMEIDA, PORTO ASSOCIADOS LTDA	ASSESSORIA CONTABIL COMPT 13/2020	10/12/2020	12.571,76
ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP	ADIANTAMENTO SALARIAL FUNCIONARIOS CG COMPT 12/2020	14/12/2020	72.382,69
BANCO DO BRASIL	TARIFAS BANCARIAS	14/12/2020	73,50
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	MANUTENCAO PREDIAL DO NUCLEO COMPT 11/2020	14/12/2020	43.158,21
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	LIMPEZA E CONSERVACAO DO NUCLEO COMPT 11/2020	14/12/2020	27.335,87
ALMEIDA, PORTO ASSOCIADOS LTDA	ASSESSORIA CONTABIL COMPT 11/2020	15/12/2020	12.571,76
BIOTEC SOLUCAO AMBIENTAL INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	MANUTENCAO PREVENTIVA DOS CHILLERS COMP. 11/2020	15/12/2020	2.071,25
BIOTEC SOLUCAO AMBIENTAL INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	MANUTENCAO PREVENTIVA DOS CHILLERS COMP. 12/2020	15/12/2020	2.071,25
CAVAZZA PAISAGISMO LTDA	SERVIÇO DE JARDINAGEM COMPT. 11/2020	15/12/2020	5.549,33
DIEGO PONTOGLIO MENEGHETTI	SERVICO DE MARKETING	15/12/2020	10.000,00
FABIO DELGADO ALVES - ME	LIMPEZA E CONSERVACAO GALERIAS COMPT 11/2020	15/12/2020	6.697,80
SCORPION MONITORAMENTO LTDA	CONTROLE DE ACESSO DAS GALERIAS COMPT 11/2020	15/12/2020	3.601,50
SECURITY SEGURANCA LTDA	SEGURANCA PATRIMONIAL COMP 11/2020	15/12/2020	43.713,51
UNIODONTO DE SAO JOSE DOS CAMPOS - COOP. TRABALHO	CONVENIO ODONTOLOGICO (REEMBOLSO FUNCIONARIOS) COMPT 11/2020	15/12/2020	424,00

ALMEIDA, PORTO ASSOCIADOS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 8354	18/12/2020	200,93
ALMEIDA, PORTO ASSOCIADOS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 7867	18/12/2020	200,92
ALMEIDA, PORTO ASSOCIADOS LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 7373	18/12/2020	622,89
BIOTEC SOLUCAO AMBIENTAL INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 77	18/12/2020	37,50
BIOTEC SOLUCAO AMBIENTAL INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	INSS RETIDO NFS-E 77	18/12/2020	275,00
BIOTEC SOLUCAO AMBIENTAL INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 77	18/12/2020	116,25
CAVAZZA PAISAGISMO LTDA	INSS RETIDO NFS-E 376	18/12/2020	685,87
DE BIASI AUDITORES INDEPENDENTES	IRRF RETIDO NFS-E 1198	18/12/2020	72,00
DE BIASI AUDITORES INDEPENDENTES	CSRF RETIDO NFS-E 1130	18/12/2020	223,20
FABIO DELGADO ALVES - ME	INSS RETIDO NFS-E 289	18/12/2020	402,60
FABIO DELGADO ALVES - ME	ISSQN RETIDO NFS-E 289	18/12/2020	219,60
INSTITUTO NACIONAL DO SEGURO SOCIAL	INSS FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 11/2020	18/12/2020	65.066,65
INSTITUTO NACIONAL DO SEGURO SOCIAL	INSS S/ 13. SALARIO FUNCIONARIOS	18/12/2020	42.711,40
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 24556	18/12/2020	48,90
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 24557	18/12/2020	108,64
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	INSS RETIDO NFS-E 24557	18/12/2020	1.195,06
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	INSS RETIDO NFS-E 24556	18/12/2020	430,35
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 24557	18/12/2020	325,92
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 24556	18/12/2020	146,70
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 24456	18/12/2020	537,13
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 24477	18/12/2020	331,14
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	INSS RETIDO NFS-E 24456	18/12/2020	5.908,40
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	INSSRETIDO NFS-E 24477	18/12/2020	2.914,06
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 24456	18/12/2020	2.497,64
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 24477	18/12/2020	1.539,82
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 24456	18/12/2020	1.611,38
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 24477	18/12/2020	993,42
MINISTERIO DA FAZENDA	IRRF FERIAS LETICIA SENRA COMPT 12/2020	18/12/2020	20,77
MINISTERIO DA FAZENDA	IRRF S/ FERIAS EDUARDO BASILIO	18/12/2020	49,85
MINISTERIO DA FAZENDA	IR FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 11/2020	18/12/2020	20.210,43
SCORPION MONITORAMENTO LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 1536	18/12/2020	73,50
SECURITY SEGURANCA LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 3902	18/12/2020	544,04
SECURITY SEGURANCA LTDA	INSS RETIDO NFS-E 3902	18/12/2020	5.984,43
SECURITY SEGURANCA LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 3902	18/12/2020	2.529,80
SECURITY SEGURANCA LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 3902	18/12/2020	1.632,11
HUBSE TECNOLOGIA DA INFORMACAO LTDA	SERVICO DE CONSULTORIA	21/12/2020	20.300,00

HAWK SERVICOS ADMINISTRATIVOS, PUBLIC E FOTOG LTDA	SERVICO DE MARKETING DIGITAL	23/12/2020	2.666,67
MINISTERIO DA FAZENDA	PIS FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 11/2020	24/12/2020	1.910,55
PREFEITURA MUNICIPAL SAO JOSE DOS CAMPOSS	HABITE-SE	24/12/2020	3.641,69
ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP	PAGAMENTO SALARIAL FUNCIONARIOS COMPT 12/2020	29/12/2020	84.273,41
BANCO DO BRASIL	TARIFAS BANCARIAS	29/12/2020	122,50
CAMILA GOUVEA BICALHO	PENSAO ALIMENTICIA (FUNC. HIGOR BICALHO) COMPT 12/2020	29/12/2020	984,71
CARLOS ALBERTO CASARIL	ACAO TRABALHISTA (FUNC. CAIO CORDEIRO) COMPT 12/2020	29/12/2020	232,76
L F RIBEIRO EXTINTORES	MANUTENCAO PREVENTIVA EXTINTORES COMP 12/2020	29/12/2020	1.352,61
PATRICIA ELISA DE CASTRO	FERIAS PERIODO AQUISITIVO 10/09/19 A 09/09/20 - 4/12 AVOS	29/12/2020	1.274,72
PRISCILA RODRIGUES DE SOUZA	FERIAS PERIODO AQUISITIVO 01/03/19 A 29/02/20 - 3/12 AVOS	29/12/2020	1.286,03
SECRETARIA DE INFRAESTRUTURA E MEIO AMBIENTE	TAXA DE RECURSOS HIDRICOS PC 05DE05	30/12/2020	785,24
<b>Total</b>			<b>2.201.717,38</b>

## DETALHAMENTO DESPESAS – CONTRAPARTIDA

Fornecedor	Descrição	Data do Pagamento	Valor Pago
ADRIANO MARK G.DA SILVA INSTALACOES	MATERIAL DE MANUTENCAO	01/09/2020	14,90
CARLOS HENRIQUE DELL AQUILA EPP	MATERIAIS TI	01/09/2020	8,70
DATALOGIX LTDA	SERVICO DE CONSULTORIA	01/09/2020	4.575,00
N T DA SILVA ELETRONICOS	MATERIAIS DE INFORMATICA	01/09/2020	49,00
TZN COMPONENTES ELETRONICOS LTDA	MATERIAIS TI	01/09/2020	5,00
WELLINGTON MOREIRA	REEMBOLSO CONVENIO MEDICO COMPT 08/2020	01/09/2020	1.275,30
ALEX MARIANE	FERIAS PERIODO AQUISITIVO 21/11/2018 A 20/11/2019	02/09/2020	2.964,81
LINDEILCA ALVES GRAMA FLORICULTURA ME	MATERIAL DE CONSUMO	02/09/2020	250,00
MICHELE APARECIDA RAMOS	FERIAS PERIODO AQUISITIVO 22/06/2019 A 21/06/2020	02/09/2020	1.548,56
VALENTE FERRAMENTAS E EQUIP DE SEGURANCA LTDA ME	SERVICO DE CHAVEIRO	02/09/2020	55,00
1. CARTORIO DE NOTAS SAO JOSE DOS CAMPOS	DESPESAS DE CARTORIO	03/09/2020	6,54
LETICIA DE FATIMA SENRA	DESPESAS COM SERVIÇOS EXTERNOS	03/09/2020	31,98
1. CARTORIO DE NOTAS SAO JOSE DOS CAMPOS	DESPESAS DE CARTORIO	04/09/2020	10,00

CAIXA ECONOMICA FEDERAL	FGTS FOPAG CP COMPT 08/2020	04/09/2020	6.751,22
COMERCIAL ZARAGOZA IMPORTACAO E EXPORTACAO LTDA	MATERIAL DE CONSUMO COPA	04/09/2020	530,14
2 OFICIAL DE REGISTRO	DESPESAS DE CARTORIO	08/09/2020	428,02
ANDERSON ROGERIO SOARES	REEMBOLSO DE DESPESAS DE SAUDE	08/09/2020	184,79
BANCO DO BRASIL	TARIFA BANCARIA	08/09/2020	203,25
PRONTO VIDA EMERGENCIAS MEDICAS LTDA	ATENDIMENTO EMERGENCIAL (AMBULANCIA) COMPT 08/2020	08/09/2020	908,92
SERGIO WASHINGTON	DESPESAS COM SERVIÇOS EXTERNOS	08/09/2020	6,00
SICOOB - COOPERATIVA DE CREDITO	REPASSES COOPERATIVA - PAGAMENTO SALARIAL - COMPT 08/2020	08/09/2020	472,70
BANCO SANTANDER BRASIL SA	TARIFA BANCARIA	10/09/2020	7,55
FACEBOOK SERVICOS ONLINE DO BRASIL LTDA	SERVICO DE MARKETING DIGITAL	10/09/2020	600,00
GOOGLE BRASIL INTERNET LTDA	SERVICO DE MARKETING DIGITAL	10/09/2020	200,00
HOPE TECNOLOGIA EIRELI	MATERIAL DE INFORMATICA	10/09/2020	2.000,00
MAILCHIMP	SERVICO DE MARKETING MALA DIRETA	10/09/2020	1.029,58
MAILCHIMP	IOF S/ INVOICE MAILCHIMP	10/09/2020	62,50
STREAMYARD INC	LICENSA DE USO SOFTWARE	10/09/2020	144,84
STREAMYARD INC	IOF S/ INVOICE STREAMYARD	10/09/2020	8,76
VALE DA PROTE SOLDA EQUIPAMENTOS DE PROTECAO LTDA	MATERIAL DE EPI	10/09/2020	668,00
X-SOLUTIONS DISTRIBUIDORA DE PRODUTOS LTDA.	MATERIAL DE CONSUMO	10/09/2020	800,00
CARLOS VINICIUS NAVARRETE	RESCISAO CARLOS VINICIUS NAVARRETE	11/09/2020	3.413,24
LEROY MERLIN	MATERIAL PARA MANUTENCAO PREDIAL	11/09/2020	115,28
LOCALIZA RENT A CAR S/A	LOCACAO DE VEICULO	14/09/2020	234,08
ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP	ADIANTAMENTO SALARIAL FUNCIONARIOS CONTRAPARTIDA COMPT 09/2020	14/09/2020	16.053,21
B2W COMPANHIA DIGITAL	MATERIAL DE INFORMATICA	14/09/2020	1.275,94
DEGUCHI INFORMATICA LTDA ME	MATERIAL DE INFORMATICA	14/09/2020	817,98
HAMILTON LIMA MEDEIROS	REEMBOLSO MATERIAL DE CONSUMO	14/09/2020	41,97
MG ACESSORIOS ELETRONICOS E INFORMATICA EIRELI	MATERIAL DE INFORMATICA	14/09/2020	540,00
TANBY COMERCIO DE PAPEIS LTDA	MATERIAL DE ESCRITORIO	14/09/2020	235,80
3D TECNOLOGIA MANUFATURA ADITIVA LTDA	SERVICOS DE IMPRESSAO	15/09/2020	81,98
ALVES E CABRAL LTDA EPP	MATERIAL DE PAPELARIA	15/09/2020	23,52
AUTO POSTO SANTA INES	ABASTECIMENTO VEICULO	15/09/2020	99,00

CAFE LOURENCO INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	LOCACAO MAQUINA DE CAFÉ COMPT 09/2020	15/09/2020	430,00
CLARO S.A.	SERVICOS DE TELEFONIA COMPT 08/2020	15/09/2020	1.931,60
GIANE SANTOS	DESPESAS COM SERVIÇOS EXTERNOS	15/09/2020	373,49
MARGEN MEDICINA DO TRABALHO	SERVICO DE SAUDE OCUPACIONAL	15/09/2020	2.184,83
NICANOR FERREIRA DE SOUZA FELIX 11260502619	MATERIAL DE CONSUMO	15/09/2020	500,00
RADIO E TV TAUBATE LTDA TV BAND VALE	SERVICO DE MARKETING DIGITAL	15/09/2020	8.666,66
TENDA ATACADO	MATERIAL DE CONSUMO	15/09/2020	97,71
1. CARTORIO DE NOTAS SAO JOSE DOS CAMPOS	DESPESAS DE CARTORIO	16/09/2020	10,00
MARCIO MANFRE LAVA RAPIDO	HIGIENIZACAO VEICULOS	16/09/2020	87,00
PRISCILA CRISTINA DE MELO	FERIAS PERIODO AQUISITIVO 01/02/2019 A 31/01/2020	16/09/2020	8.921,79
PRISCILA CRISTINA DE MELO	ADIANTAMENTO 1. PARCELA 13. SALARIO	16/09/2020	1.590,83
COMERCIAL ZARAGOZA IMPORTACAO E EXPORTACAO LTDA	MATERIAL DE CONSUMO COPA	17/09/2020	44,70
LMP FERNANDES DE MAGALHAES - ME	MATERIAL CONSUMO COPA	17/09/2020	308,70
INSTITUTO NACIONAL DO SEGURO SOCIAL	INSS FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 08/2020	18/09/2020	22.810,60
MARGEN MEDICINA DO TRABALHO	IRRF RETIDO NFS-E 3437	18/09/2020	34,92
MINISTERIO DA FAZENDA	IR FOPAG FUNCIONARIOS CP COMPT 08/2020	18/09/2020	16.255,76
PRONTO VIDA EMERGENCIAS MEDICAS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 18712	18/09/2020	14,53
PRONTO VIDA EMERGENCIAS MEDICAS LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 17043	18/09/2020	45,05
CONNECTA SERVICOS GERAIS LTDA.	SERVICO DE LIMPEZA E CONSERVACAO	21/09/2020	2.440,40
FUNDO ESPECIAL DE DESPESA DA POLICIA MILITAR	CUSTAS PROCESSUAIS	21/09/2020	16,00
FUNDO ESPECIAL DE DESPESA DA POLICIA MILITAR	CUSTAS PROCESSUAIS	21/09/2020	33,46
FUNDO ESPECIAL DE DESPESA DA POLICIA MILITAR	CUSTAS PROCESSUAIS	21/09/2020	33,46
FUNDO ESPECIAL DE DESPESA DA POLICIA MILITAR	CUSTAS PROCESSUAIS	21/09/2020	33,46
FUNDO ESPECIAL DE DESPESA DA POLICIA MILITAR	CUSTAS PROCESSUAIS	21/09/2020	33,46
FUNDO ESPECIAL DE DESPESA DA POLICIA MILITAR	CUSTAS PROCESSUAIS	21/09/2020	23,55
FUNDO ESPECIAL DE DESPESA DA POLICIA MILITAR	CUSTAS PROCESSUAIS	21/09/2020	16,00
SP TRIBUNAL DE JUSTICA	CUSTAS PROCESSUAIS	21/09/2020	82,83
SP TRIBUNAL DE JUSTICA	CUSTAS PROCESSUAIS	21/09/2020	82,83
SP TRIBUNAL DE JUSTICA	CUSTAS PROCESSUAIS	21/09/2020	82,83
FATIMA APARECIDA COUTINHO SOUSA 08110531806	MATERIAL DE CONSUMO EVENTOS	22/09/2020	525,00

MARCELO NUNES DA SILVA	DESPESAS COM SERVIÇOS EXTERNOS	22/09/2020	141,35
SERGIO WASHINGTON	REEMBOLSO CUSTAS PROCESSUAIS	22/09/2020	23,28
ALELO S.A	VALE REFEICAO FUNCIONARIOS COMPT 10/2020	24/09/2020	25.518,00
ALELO S.A	VALE COMBUSTIVEL FUNCIONARIOS COMPT 10/2020	24/09/2020	15.316,94
MINISTERIO DA FAZENDA	PIS FOPAG FUNCIONARIOS CP COMPT 08/2020	25/09/2020	373,06
SUL AMERICA	CONVENIO ODONTOLOGICO FUNCIONARIOS COMPT 09/2020	25/09/2020	2.542,00
ASSOCIACAO BRASILEIRA DE STARTUPS	ASSOCIACAO DE CLASSE	28/09/2020	25.000,00
COMERCIAL ZARAGOZA IMPORTACAO E EXPORTACAO LTDA	MATERIAL DE CONSUMO COPA	28/09/2020	619,88
INSTITUTO FILANTROPIA - IF	TREINAMENTO E CAPACITACAO	28/09/2020	388,00
MERCADOPAGO.COM REPRESENTACOES LTDA.	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	28/09/2020	164,50
MERCADOPAGO.COM REPRESENTACOES LTDA.	MATERIAL DE INFORMATICA	28/09/2020	529,99
ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP	PAGAMENTO SALARIAL FUNCIONARIOS CONTRAPARTIDA COMPT 09/2020	29/09/2020	30.539,77
AUTO POSTO SANTA INES	ABASTECIMENTO VEICULO	30/09/2020	145,01
CONNECTA SERVICOS GERAIS LTDA.	SERVICO DE LIMPEZA E CONSERVACAO	30/09/2020	2.440,40
OLIVEIRAS TRASLADOS TERRESTRES LTDA ME	DESPESAS COM TRANSPORTE DIVERSOS	30/09/2020	450,00
PROTECAO PUBLICACOES LTDA	ASSINATURA REVISTA DE DFACILITIES	30/09/2020	510,00
SO PORTOES COMERCIO DE PRODUTOS ELETRONICOS LTDA	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	01/10/2020	64,90
INDUSTRIA ROMI S.A.	SERVICO DE MANUTENCAO MAQUINAS E EQUIPAMENTOS	02/10/2020	1.297,50
PLOCAD INFORMATICA E COMPUTACAO GRAFICA LTDA - EPP	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	02/10/2020	353,32
SUL AMERICA	CONVENIO MEDICO FUNCIONARIOS COMPT 09/2020	02/10/2020	74.824,46
BANCO DO BRASIL	TARIFA BANCARIA	05/10/2020	271,00
CARIMBOS E CHAVES ESTORIL	MATERIAL DE ESCRITORIO	05/10/2020	160,00
HAWK SERVICOS ADMINISTRATIVOS, PUBLIC E FOTOG LTDA	SERVICO DE CONSULTORIA	05/10/2020	6.900,00
WELLINGTON MOREIRA	REEMBOLSO CONVENIO MEDICO COMPT 09/2020	05/10/2020	1.275,30
ADRIANO MARK G.DA SILVA INSTALACOES	MATERIAL DE MANUTENCAO	06/10/2020	49,00
TV VALE DO PARAIBA LTDA - TV VANGUARDA SJC	SERVICO DE MARKETING DIGITAL	06/10/2020	5.500,00
1. CARTORIO DE NOTAS SAO JOSE DOS CAMPOS	DESPESAS DE CARTORIO	07/10/2020	6,54
CAIXA ECONOMICA FEDERAL	FGTS FOPAG CP COMPT 09/2020	07/10/2020	8.253,56
HAMILTON LIMA MEDEIROS	FERIAS PERIODO AQUISITIVO 02/05/19 A 01/05/2020	07/10/2020	5.453,32

LUCIANA BARBOSA FIALHO	FERIAS PERÍODO AQUISITIVO 02/12/18 A 01/12/19	07/10/2020	9.945,19
RUBIANE HELOISA OLIVEIRA	FERIAS PERÍODO AQUISITIVO 02/05/2019 A 01/05/2020	07/10/2020	5.066,68
SICOOB - COOPERATIVA DE CREDITO	REPASSES COOPERATIVA - PAGAMENTO SALARIAL - COMPT 09/2020	07/10/2020	472,70
ALUMAX MATERIAIS DE CONSTRUCAO LTDA	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	08/10/2020	34,00
LUIZ FERNANDO CARVALHO DE SOUZA	FERIAS PERÍODO AQUISITIVO 05/11/18 A 04/11/19	08/10/2020	12.611,53
PRONTO VIDA EMERGENCIAS MEDICAS LTDA	ATENDIMENTO EMERGENCIAL (AMBULANCIA) COMPT 09/2020	08/10/2020	872,59
BANCO SANTANDER BRASIL SA	TARIFA BANCARIA	13/10/2020	7,55
CONNECTA SERVICOS GERAIS LTDA.	SERVICO DE LIMPEZA E CONSERVACAO	13/10/2020	1.982,86
FACEBOOK SERVICOS ONLINE DO BRASIL LTDA	SERVICO DE MARKETING DIGITAL	13/10/2020	875,00
FACEBOOK SERVICOS ONLINE DO BRASIL LTDA	SERVICO DE MARKETING DIGITAL	13/10/2020	507,90
GOOGLE BRASIL INTERNET LTDA	SERVICO DE MARKETING DIGITAL	13/10/2020	145,09
J. C. KASPROKE EIRELI	MATERIAL DE INFORMATICA	13/10/2020	590,97
M. A. GOULART DE AZEVEDO	EPI EQUIPE LABORATORIOS	13/10/2020	500,00
MAILCHIMP	SERVICO DE MARKETING MALA DIRETA	13/10/2020	1.120,96
MAILCHIMP	IOF S/ INVOICE MAILCHIMP	13/10/2020	65,93
MEON COMUNICACAO LTDA	SERVICO DE ANUNCIO E PUBLICACAO	13/10/2020	1.800,00
STREAMYARD INC	LICENSA DE USO SOFTWARE	13/10/2020	139,36
STREAMYARD INC	IOF S/ INVOICE STREAMYARD	13/10/2020	8,43
WALMIR BATISTA DOS SANTOS - EPP	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	13/10/2020	138,25
ZURICH MINAS BRASIL SEGUROS S.A	SEGURO DE VIDA EM GRUPO	13/10/2020	9.756,00
ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP	ADIANTAMENTO SALARIAL FUNCIONARIOS CP COMPT 10/2020	14/10/2020	27.122,23
CARIMBOS E CHAVES ESTORIL	MATERIAL DE ESCRITORIO	14/10/2020	14,50
1. CARTORIO DE NOTAS SAO JOSE DOS CAMPOS	DESPESAS DE CARTORIO	15/10/2020	242,70
CAFE LOURENCO INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	LOCACAO MAQUINA DE CAFÉ COMPT 10/2020	15/10/2020	430,00
CLARO S.A.	SERVICOS DE TELEFONIA COMPT 09/2020	15/10/2020	1.931,60
MARGEN MEDICINA DO TRABALHO	SERVICO DE SAUDE OCUPACIONAL	15/10/2020	109,00
RADIO E TV TAUBATE LTDA TV BAND VALE	SERVICO DE MARKETING DIGITAL	15/10/2020	8.666,66
WW.COM COMUNICACAO VISUAL LTDA	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	16/10/2020	128,00
SPRIO SERVICOS DE COMUNICACAO LTDA ME RADIO SP	SERVICO DE COMUNICAÇÃO E MKT	19/10/2020	3.500,00
WALMIR BATISTA DOS SANTOS - EPP	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	19/10/2020	92,75

B T GOMES ME	SERVIÇO DE CHAVEIRO	20/10/2020	7,00
CONNECTA SERVICOS GERAIS LTDA.	IRRF RETIDO NFS-E 1803	20/10/2020	30,37
CONNECTA SERVICOS GERAIS LTDA.	IRRF RETIDO NFS-E 1802	20/10/2020	30,37
CONNECTA SERVICOS GERAIS LTDA.	INSS RETIDO NFS-E 1803	20/10/2020	334,09
CONNECTA SERVICOS GERAIS LTDA.	INSS RETIDO NFS-E 1802	20/10/2020	334,09
CONNECTA SERVICOS GERAIS LTDA.	CSRF RETIDO NFS-E 1803	20/10/2020	141,23
CONNECTA SERVICOS GERAIS LTDA.	CSRF RETIDO NFS-E 1802	20/10/2020	141,23
CONNECTA SERVICOS GERAIS LTDA.	ISSQN RETIDO NFS-E 1803	20/10/2020	91,11
CONNECTA SERVICOS GERAIS LTDA.	ISSQN RETIDO NFS-E 1802	20/10/2020	91,11
INSTITUTO FILANTROPIA - IF	COFINS RETIDO NFS-E 10534	20/10/2020	12,00
INSTITUTO NACIONAL DO SEGURO SOCIAL	INSS FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 09/2020	20/10/2020	27.588,12
MARGEN MEDICINA DO TRABALHO	CSRF RETIDO NFS-E 3437	20/10/2020	108,25
MINISTERIO DA FAZENDA	IR FERIAS ALEX MARIANE	20/10/2020	72,33
MINISTERIO DA FAZENDA	IR FERIAS PRISCILA MELO	20/10/2020	794,44
MINISTERIO DA FAZENDA	IRRF S/ 13o SALARIO DE RESCISAO DE CARLOS VINICIUS NAVARRETE	20/10/2020	15,19
MINISTERIO DA FAZENDA	IR FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 09/2020	20/10/2020	18.667,88
MINISTERIO DA FAZENDA	PIS FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 09/2020	20/10/2020	466,47
PAULO ROBERTO FERRAZ - EIRELI - ME	INSS RETIDO NFS-E 426	20/10/2020	90,20
PAULO ROBERTO FERRAZ - EIRELI - ME	ISSQN RETIDO NFS-E 426	20/10/2020	24,43
PRONTO VIDA EMERGENCIAS MEDICAS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 20359	20/10/2020	13,94
PRONTO VIDA EMERGENCIAS MEDICAS LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 18712	20/10/2020	45,05
VALENTE FERRAMENTAS E EQUIP DE SEGURANCA LTDA ME	SERVICO DE CHAVEIRO	20/10/2020	20,00
ZURICH MINAS BRASIL SEGUROS S.A	SEGURO VEICULAR	22/10/2020	978,00
1. CARTORIO DE NOTAS SAO JOSE DOS CAMPOS	DESPESAS DE CARTORIO	23/10/2020	20,00
HAWK SERVICOS ADMINISTRATIVOS, PUBLIC E FOTOG LTDA	SERVICO DE CONSULTORIA	23/10/2020	6.900,00
MINISTERIO DA FAZENDA	PIS 1a PARCELA 13o PRISCILA MELO	23/10/2020	15,91
ALELO S.A	VALE REFEICAO FUNCIONARIOS COMPT 11/2020	26/10/2020	26.160,42
ALELO S.A	VALE COMBUSTIVEL FUNCIONARIOS COMPT 11/2020	26/10/2020	15.699,85
PAULO ROBERTO FERRAZ - EIRELI - ME	SERVICO DE LIMPEZA	26/10/2020	705,37
SUL AMERICA	CONVENIO ODONTOLOGICO FUNCIONARIOS CP COMPT 10/2020	26/10/2020	2.542,00

SUL AMERICA	CONVENIO MEDICO FUNCIONARIOS COMPT 10/2020	26/10/2020	73.357,33
DATALOGIX LTDA	SERVICO DE CONSULTORIA	27/10/2020	4.575,00
PANTONE300 SISTEMAS LTDA - ME	LICENSA DE USO SOFTWARE DE GESTAO COMP 09/2020	27/10/2020	830,00
1. CARTORIO DE NOTAS SAO JOSE DOS CAMPOS	DESPESAS DE CARTORIO	28/10/2020	10,00
JOSE IRAM MOTA BARBOSA	FERIAS PERÍODO AQUISITIVO 02/01/2020 A 01/01/2021	28/10/2020	23.140,27
SALES EQUIP. E PROD. HIG. PROF. LTDA.	MATERIAL CONSUMO COPA	28/10/2020	732,80
ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP	PAGAMENTO SALARIAL FUNCIONARIOS CP COMPT 10/2020	29/10/2020	35.381,69
BANCO DO BRASIL	TARIFA BANCARIA	29/10/2020	31,35
COMERCIAL ZARAGOZA IMPORTACAO E EXPORTACAO LTDA	MATERIAL DE CONSUMO COPA	29/10/2020	1.289,98
ELEVADORES ATLAS SCHINDLER LTDA	SERV MANUTENCAO ELEVADOR COMPT 10/2020	29/10/2020	2.864,07
OLIVEIRAS TRASLADOS TERRESTRES LTDA ME	DESPESAS COM TRANSPORTE DIVERSOS	29/10/2020	540,00
SONIA MARIA NEGREIROS CARVALHO	FERIAS PERIODO AQUISITIVO DE 16/05/2019 A 15/05/2020	29/10/2020	7.971,54
1. CARTORIO DE NOTAS SAO JOSE DOS CAMPOS	DESPESAS DE CARTORIO	30/10/2020	10,00
JOSENILDO LIMA DE ANDRADE MATERIAL DE CONTRUCAO ME	MATERIAL PARA MANUTENCAO PREDIAL	30/10/2020	135,40
SERGIO WASHINGTON	REEMBOLSO CUSTAS PROCESSUAIS	30/10/2020	23,55
3FS CIDADE ARQUITETURA DESIGN E TECNOLOGIA LTDA	SERVICO DE CONSULTORIA	03/11/2020	500,00
WW.COM COMUNICACAO VISUAL LTDA	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	03/11/2020	259,00
AUTO POSTO SANTA INES	ABASTECIMENTO VEICULO	03/11/2020	183,65
E.C.B. MOREIRA VIDEOS	SERVICO DE PRODUCAO RM VALE TI	03/11/2020	35.000,00
FLASHWORD SERVICOS DE TRADUCAO SIMULTANEA E INFORM	SERVICO DE INTERPRETE TRADUCAO REMOTA SIMULTANEA	03/11/2020	9.200,00
M2 GARCIA MATERIAIS DE CONSTRUCAO LTDA	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	03/11/2020	560,00
RICARDO GONCALVES CHAGAS ME	MATERIAL DE CONSUMO EVENTOS	03/11/2020	492,00
SP TRIBUNAL DE JUSTICA	CUSTAS PROCESSUAIS	03/11/2020	23,55
SP TRIBUNAL DE JUSTICA	CUSTAS PROCESSUAIS	03/11/2020	23,55
SP TRIBUNAL DE JUSTICA	CUSTAS PROCESSUAIS	03/11/2020	23,55
WELLINGTON MOREIRA	REEMBOLSO CONVENIO MEDICO COMPT 10/2020	03/11/2020	1.129,82
COMERCIO DE TINTAS J W J LTDA	MATERIAL PARA MANUTENCAO PREDIAL	04/11/2020	122,00
2S SOLUTIONS LTDA EPP	LICENSA DE USO SOFTWARE DE CONTROLE DO PONTO ELETRONICO COMPT 10/2020	05/11/2020	120,00
BANCO DO BRASIL	TARIFA BANCARIA	05/11/2020	271,00

CARTORIO PEREIRA LIMA	DESPESAS DE CARTORIO	05/11/2020	20,00
CAIXA ECONOMICA FEDERAL	FGTS FOPAG COMPT 10/2020	06/11/2020	8.959,44
SERGIO DA SILVA PNEUMATICOS ME	CONCERTO VEICULAR	06/11/2020	10,00
SO PORTOES COMERCIO DE PRODUTOS ELETRONICOS LTDA	MATERIAL DE INFORMATICA	06/11/2020	655,00
PRONTO VIDA EMERGENCIAS MEDICAS LTDA	ATENDIMENTO EMERGENCIAL (AMBULANCIA) COMPT 10/2020	09/11/2020	872,58
SICOOB - COOPERATIVA DE CREDITO	REPASSES COOPERATIVA - PAGAMENTO SALARIAL - COMPT 10/2020	09/11/2020	472,70
BANCO SANTANDER BRASIL SA	TARIFA BANCARIA	10/11/2020	7,55
FACEBOOK SERVICOS ONLINE DO BRASIL LTDA	SERVICO DE MARKETING DIGITAL	10/11/2020	12.137,85
FACEBOOK SERVICOS ONLINE DO BRASIL LTDA	SERVICO DE MARKETING DIGITAL	10/11/2020	1.037,40
GOOGLE BRASIL INTERNET LTDA	SERVICO DE MARKETING DIGITAL	10/11/2020	933,00
LUCIANA MACIEL RODRIGUES BARBOSA 34056723842	MATERIAL COPA/COZINHA	10/11/2020	25,20
MAILCHIMP	SERVICO DE MARKETING MALA DIRETA	10/11/2020	1.132,39
MAILCHIMP	IOF S/ INVOICE MAILCHIMP	10/11/2020	68,01
SERGIO WASHINGTON	REEMBOLSO CUSTAS PROCESSUAIS	10/11/2020	716,85
T L Q DA SILVA TRANSPORTES ME	MOTOBOY COMPT 10/2020	10/11/2020	1.304,00
THYSSENKRUPP ELEVADORES AS	MANUT. PREVENTIVA PLAT. ELEVATORIA	10/11/2020	662,68
EMPRESA BRASILEIRA DE CORREIOS E TELEGRAFOS	CORREIOS COMPT 10/2020	11/11/2020	162,65
NIKKEYPAR COMERCIAL LTDA	MATERIAL PARA MANUTENCAO PREDIAL	11/11/2020	81,19
1. CARTORIO DE NOTAS SAO JOSE DOS CAMPOS	DESPESAS DE CARTORIO	12/11/2020	10,00
EDUARDO HENRIQUE BASILIO	FERIAS PERIODO AQUISITIVO 01/02/2019 A 31/01/2020 - 8/12 AVOS	12/11/2020	3.790,19
LEROY MERLIN	MATERIAL PARA MANUTENCAO PREDIAL	12/11/2020	33,90
VALENTE FERRAMENTAS E EQUIP DE SEGURANCA LTDA ME	SERVICO DE CHAVEIRO	12/11/2020	55,00
ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP	ADIANTAMENTO SALARIAL FUNCIONARIOS CP COMPT 11/2020	13/11/2020	21.532,04
ALEXANDRE SERAO RIBEIRO - ME	MANUTENCAO PREVENTIVA BEBEDOUROS - COMP. 10/2020	16/11/2020	512,10
ALUMAX MATERIAIS DE CONSTRUCAO LTDA	SERVICO DE CHAVEIRO	16/11/2020	30,00
BRUNO GRILLO CASTELLO 32706503882	SERVICO DE CONSULTORIA	16/11/2020	3.840,00
CAFE LOURENCO INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	LOCACAO MAQUINA DE CAFE COMPT 11/2020	16/11/2020	430,00
CIS-ERP SOLUCOES GERENCIAIS LTDA	SISTEMA ERP COMPT 10/2020	16/11/2020	3.259,75
CLARITAS ILUMINACAO EIRELI	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	16/11/2020	47,92
CLARITAS ILUMINACAO EIRELI	SERVICO DE FRETE	16/11/2020	11,10

CLARO S.A.	SERVICOS DE TELEFONIA COMPT 10/2020	16/11/2020	1.932,80
DOCUSIGN BRASIL SOLUCOES EM TECNOLOGIA LTDA.	ASSINATURA ELETRONICA DE DOCUMENTOS COMPT 11/2020	16/11/2020	736,00
DOCUSIGN BRASIL SOLUCOES EM TECNOLOGIA LTDA.	SERVICO DE SUPORTE TECNICO COMPT 11/2020	16/11/2020	184,00
ENIFLEY LEONEL FILO DO CARMO	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	16/11/2020	496,40
FCLI EMBALAGEM EIRELI	MATERIAL DE ESCRITORIO	16/11/2020	4,19
FOCCUS LASER	LOCACAO DE IMPRESSORAS COMP 10/2020	16/11/2020	4.365,00
FOCCUS LASER	MANUTENCAO IMPRESSORAS COMP 10/2020	16/11/2020	367,10
H2O SOLUCOES EM AGUA LTDA EPP	ANALISE DA POTABILIDADE DA AGUA - COMPT 10/2020	16/11/2020	1.070,78
KAZALINDA COMERCIO DE MATERIAL DE CONSTRUCAO LTDA.	SERVICOS DE MARCENARIA	16/11/2020	361,45
MADEIRANIT MATERIAIS PARA CONSTRUCAO LTDA	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	16/11/2020	266,62
MICRO ASSIST INFORMATICA LTDA	SERVICO DE BACKUP EM NUVEM COMPT 10/2020	16/11/2020	390,00
MICRO ASSIST INFORMATICA LTDA	SERVIDOR VIRTUAL COMPT 10/2020	16/11/2020	290,00
N R EMPREITEIRA LTDA	SERVICO DE MANUTENCAO PREDIAL	16/11/2020	4.284,44
NIP TELECOM TELECOMUNICACOES EIRELI	SERVICOS DE TELEFONIA COMPT 10/2020	16/11/2020	593,84
NIP TELECOM TELECOMUNICACOES EIRELI	LOCACAO DE EQUIPAMENTOS DE TELEFONIA COMPT 10/2020	16/11/2020	2.430,00
RADIO E TV TAUBATE LTDA TV BAND VALE	SERVICO DE MARKETING DIGITAL	16/11/2020	8.666,66
STAND NETWORK COMERCIO DE CONECTORES LTDA	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	16/11/2020	369,90
STUDIO FBZ EQUIPAMENTOS DE ILUMINACAO LTDA.	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	16/11/2020	84,00
STUDIO FBZ EQUIPAMENTOS DE ILUMINACAO LTDA.	SERVICO DE FRETE	16/11/2020	7,90
TIAGO FERNANDO RODRIGUES LUZ	SERVICO DE MANUTENCAO PREDIAL	16/11/2020	869,00
CLAUDEMIR NUNES RAMOS 10976946823	SERVICO DE MANUTENCAO PREDIAL	17/11/2020	280,00
3FS CIDADE ARQUITETURA DESIGN E TECNOLOGIA LTDA	SERVICO DE CONSULTORIA	17/11/2020	1.500,00
DEGRAUS ANDAIMES, MAQUINAS E EQUIPAMENTOS PARA CONSTRUÇÃO	LOCACAO E FRETE DE GERADOR TRIFASICO	17/11/2020	4.800,00
ESTHER SARA GRIGOLETI VICENTE	DESPESAS COM SERVIÇOS EXTERNOS	17/11/2020	9,64
FRAMI BUFFET LTDA ME	MATERIAL DE CONSUMO EVENTOS	17/11/2020	380,00
VALLE AMBIENTAL, ENGENHARIA E RESIDUOS LTDA	LOCACAO DE CACAMBA COMPT 10/2020	17/11/2020	735,00
PONTO BRASIL NOVO LTDA	COFFEE BREAK - REUNIAO SECRETARIA DA CIENCIA E TECNOLOGIA	18/11/2020	12,00
WALMIR BATISTA DOS SANTOS - EPP	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	18/11/2020	90,00
EASY SOLUTIONES E SERVICOS LTDA	MANUTENCAO PREVENTIVA DE SISTEMA ALARME DE INCENDIO COMPT 10/2020	19/11/2020	2.500,00

CONNECTA SERVICOS GERAIS LTDA.	IRRF RETIDO NFS-E 1835	20/11/2020	24,68
CONNECTA SERVICOS GERAIS LTDA.	INSS RETIDO NFS-E 1835	20/11/2020	271,45
CONNECTA SERVICOS GERAIS LTDA.	CSRF RETIDO NFS-E 1835	20/11/2020	114,75
CONNECTA SERVICOS GERAIS LTDA.	ISSQN RETIDO NFS-E 1835	20/11/2020	74,03
ELEVADORES ATLAS SCHINDLER LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 19062	20/11/2020	139,67
INSTITUTO NACIONAL DO SEGURO SOCIAL	INSS FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 10/2020	20/11/2020	31.769,22
MINISTERIO DA FAZENDA	IRRF S/ FERIAS LUIZ FERNANDO	20/11/2020	1.686,60
MINISTERIO DA FAZENDA	IRRF S/ FERIAS RUBIANE	20/11/2020	722,73
MINISTERIO DA FAZENDA	IRRF S/ FERIAS HAMILTON LIMA	20/11/2020	156,67
MINISTERIO DA FAZENDA	IRRF S/ FERIAS LUCIANA FIALHO	20/11/2020	2.429,37
MINISTERIO DA FAZENDA	IR FOPAG FUNCIONARIOS CP COMPT 10/2020	20/11/2020	15.320,48
PRONTO VIDA EMERGENCIAS MEDICAS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 21979	20/11/2020	13,95
PRONTO VIDA EMERGENCIAS MEDICAS LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 20359	20/11/2020	43,23
SALES EQUIP. E PROD. HIG. PROF. LTDA.	MATERIAL CONSUMO COPA	20/11/2020	476,00
MINISTERIO DA FAZENDA	IRRF S/ FERIAS SONIA MARIA	20/11/2020	581,12
VILLA AGENCIA DE TURISMO LTDA	DESPESAS COM VIAGENS	20/11/2020	1.572,85
INDFILTROS FILTROS INDUSTRIAIS EIRILI EPP	MATERIAL DE LIMPEZA E CONSERVAÇÃO	23/11/2020	2.373,12
INOVE TREINAMENTOS LTDA	TREINAMENTO E CAPACITACAO	23/11/2020	1.200,00
ROSSANA HERNANDEZ ALVES RIBEIRO DI FRANCESCO	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	23/11/2020	124,95
SECURITY FACILITIES LTDA	SERVICOS DE PORTARIA, RECEPCAO E SEG DO TRABALHO COMP 10/2020	23/11/2020	18.477,64
UNIVERSO ELECTRON COM. MAT. ELETRICOS	MATERIAL ELETRICO	23/11/2020	489,91
UNIVERSO ELECTRON COM. MAT. ELETRICOS	MATERIAL ELETRICO	23/11/2020	1.250,71
ALELO S.A	VALE REFEICAO FUNCIONARIA LUANA APARECIDA	24/11/2020	808,07
ALELO S.A	VALE REFEICAO FUNCIONARIOS COMPT 12/2020	24/11/2020	27.431,85
ALELO S.A	VALE COMBUSTIVEL LUANA APARECIDA	24/11/2020	485,03
ALELO S.A	VALE COMBUSTIVEL FUNCIONARIOS COMPT 12/2020	24/11/2020	16.470,13
BANCO DO BRASIL	TARIFA BANCARIA	24/11/2020	10,45
ERIKA C M GARCIA MOREIRA CAFÉ	DESPESAS COM EVENTOS	24/11/2020	463,40
MARCELO NUNES DA SILVA	DESPESAS COM SERVIÇOS EXTERNOS	24/11/2020	201,00
MARIA GORETTI PORTO DE OLIVEIRA 21555253890	SERVICO DE MARKETING	24/11/2020	12.000,00

SERGIO WASHINGTON	REEMBOLSO CUSTAS PROCESSUAIS	24/11/2020	104,49
WALMIR BATISTA DOS SANTOS - EPP	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	24/11/2020	120,90
WW.COM COMUNICACAO VISUAL LTDA	MATERIAL DE MARKETING	24/11/2020	5.120,00
2 TABELIAO DE NOTAS	DESPESAS DE CARTORIO	25/11/2020	20,00
CARTORIO PEREIRA LIMA	DESPESAS DE CARTORIO	25/11/2020	40,00
LUCHETTI COM DE MATERIAIS PARA CONSTRUCAO LTDA	MATERIAL PARA MANUTENCAO PREDIAL	25/11/2020	27,52
MINISTERIO DA FAZENDA	PIS FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 10/2020	25/11/2020	649,09
SUL AMERICA	CONVENIO ODONTOLOGICO FUNCIONARIOS COMPT 11/2020	25/11/2020	2.696,07
SUL AMERICA	CONVENIO MEDICO FUNCIONARIOS COMPT 11/2020	25/11/2020	77.758,76
CONSTRUDECOR S/A	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	26/11/2020	351,00
COPCENTRO SOLUCOES GRAFICAS LTDA	SERVICO DE IMPRESSAO	26/11/2020	150,00
LETICIA DE FATIMA SENRA	FERIAS PERIODO AQUISITIVO 03/01/2019 A 02/01/2020 - 7/12 AVOS	26/11/2020	2.467,97
ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP	PAGAMENTO SALARIAL FUNCIONARIOS CP COMPT 11/2020	27/11/2020	55.818,80
AUTO POSTO SANTA INES	ABASTECIMENTO VEICULO	27/11/2020	172,56
BANCO DO BRASIL	TARIFA BANCARIA	27/11/2020	31,35
BANCO DO BRASIL	TARIFA BANCARIA	27/11/2020	17,50
GILSON DOS SANTOS RAMOS 15956349832	BATERIA PARA VEICULO	27/11/2020	260,00
KALUNGA COM E IND GRAFICA LTDA	MATERIAL DE ESCRITORIO	27/11/2020	43,30
MICRO ASSIST INFORMATICA LTDA	MATERIAL DE INFORMATICA	27/11/2020	150,00
OLIVEIRAS TRASLADOS TERRESTRES LTDA ME	DESPESAS COM TRANSPORTE DIVERSOS	27/11/2020	675,00
VALENTE FERRAMENTAS E EQUIP DE SEGURANCA LTDA ME	SERVICO DE CHAVEIRO	27/11/2020	350,00
WALMIR BATISTA DOS SANTOS - EPP	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	27/11/2020	33,75
WALMIR BATISTA DOS SANTOS - EPP	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	27/11/2020	58,80
ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP	13o SALARIO FUNCIONARIOS CP COMPT 12/2020	30/11/2020	100.947,58
BANCO DO BRASIL	TARIFA BANCARIA	30/11/2020	10,45
BANCO DO BRASIL	TARIFA BANCARIA	30/11/2020	28,00
FENIX SOLUCOES DIGITAIS LTDA ME	LICENCA DE USO SOFTWARE DYNAMIQUE EXERCICIO 2020	30/11/2020	6.745,00
R M IMPORTACAO E COMERCIO EIRELI	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	30/11/2020	1.634,61
WALMIR BATISTA DOS SANTOS - EPP	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	30/11/2020	32,75

X-SOLUTIONS DISTRIBUIDORA DE PRODUTOS LTDA.	MATERIAL DE CONSUMO	30/11/2020	975,00
ANDRESSA MORAES SILVA 22367695806	MANUTENÇÃO PREDIAL	01/12/2020	200,00
COMERCIAL PROD ALIMENTICIOS PIRATININGA	MATERIAL DE CONSUMO COPA	01/12/2020	48,67
ERIKA C M GARCIA MOREIRA CAFÉ	DESPESAS COM EVENTOS	01/12/2020	197,50
HIDROGAS SERVICOS EM EQUIP P PISCINAS EIRELI - ME	MATERIAL DE LIMPEZA E CONSERVAÇÃO	01/12/2020	96,90
LUIZ FERNANDO CARVALHO DE SOUZA	TRANSPORTE PARA SERVIÇOS EXTERNOS	01/12/2020	154,68
PANTONE300 SISTEMAS LTDA - ME	LICENSA DE USO SOFTWARE DE GESTAO COMP 10/2020	01/12/2020	830,00
WELLINGTON MOREIRA	REEMBOLSO CONVENIO MEDICO COMPT 11/2020	01/12/2020	1.129,82
GABRIEL KINOSHITA RAMOS 38397169857	SERVICOS DE CHAVEIRO	02/12/2020	35,00
PAULO ROBERTO FERRAZ - EIRELI - ME	SERVICO DE LIMPEZA	03/12/2020	705,94
KALUNGA COM E IND GRAFICA LTDA	MATERIAL CONSUMO COPA	04/12/2020	248,90
2S SOLUTIONS LTDA EPP	LICENSA DE USO SOFTWARE DE CONTROLE DO PONTO ELETRONICO COMPT 11/2020	07/12/2020	132,00
ALELO S.A	CESTA DE NATAL FUNCIONARIA LUANA APARECIDA	07/12/2020	500,00
ALELO S.A	CESTA DE NATAL W. VENANCIO	07/12/2020	500,00
ALELO S.A	CESTA DE NATAL MATHEUS ANIDO E RUBENS FELIX	07/12/2020	1.000,00
ALELO S.A	CESTA DE NATAL FUNCIONARIOS	07/12/2020	22.500,00
BANCO DO BRASIL	TARIFA BANCARIA	07/12/2020	271,00
CAIXA ECONOMICA FEDERAL	FGTS FOPAG CP COMPT 11/2020	07/12/2020	22.003,54
SICOOB - COOPERATIVA DE CREDITO	REPASSES COOPERATIVA - PAGAMENTO SALARIAL - COMPT 11/2020	07/12/2020	472,70
ALVES ALVES FERRAGENS LTDA	MATERIAL DE INFORMATICA	08/12/2020	620,00
BIOTEC SOLUCAO AMBIENTAL INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	MATERIAL DE MANUTENCAO CHILLERS	08/12/2020	149,13
CONSTRUTORA DEVINI	SERVICO DE MANUTENCAO PREDIAL	08/12/2020	14.988,75
CONSTRUTORA DEVINI	SERVICO DE MANUTENCAO PREDIAL	08/12/2020	8.930,17
PRONTO VIDA EMERGENCIAS MEDICAS LTDA	ATENDIMENTO EMERGENCIAL (AMBULANCIA) COMPT 11/2020	08/12/2020	972,53
RODRIGO OTAVIO BERTONCINI MENDES	DESPESAS COM EVENTOS	08/12/2020	1.230,90
COPCENTRO SOLUCOES GRAFICAS LTDA	SERVICO DE IMPRESSAO	09/12/2020	50,00
COPCENTRO SOLUCOES GRAFICAS LTDA	SERVICO DE IMPRESSAO	09/12/2020	150,00
GOVERNO DO ESTADO DE SAO PAULO	CUSTAS PROCESSUAIS	09/12/2020	276,10
SP TRIBUNAL DE JUSTICA	CUSTAS PROCESSUAIS	09/12/2020	82,83
SP TRIBUNAL DE JUSTICA	CUSTAS PROCESSUAIS	09/12/2020	82,83

AGENDOR SERVICOS DE INTERNET LTDA	LICENSA DE USO SOFTWARE	10/12/2020	1.684,80
BANCO SANTANDER BRASIL SA	TARIFA BANCARIA	10/12/2020	7,55
GOOGLE BRASIL INTERNET LTDA	SERVICO DE MARKETING DIGITAL	10/12/2020	1.496,52
LOPES	MATERIAL PARA MANUTENCAO PREDIAL	10/12/2020	37,20
MAILCHIMP	SERVICO DE MARKETING MALA DIRETA	10/12/2020	1.157,97
MAILCHIMP	IOF S/ INVOICE MAILCHIMP	10/12/2020	69,59
NIKEYPAR COMERCIAL LTDA	MATERIAL DE CONSUMO	10/12/2020	20,50
DALPRAT IND. E COM. DE CARRINHOS E RODIZIOS LTDA.M	MATERIAL DE MANUTENCAO	11/12/2020	320,00
ELEVADORES ATLAS SCHINDLER LTDA	SERV MANUTENCAO ELEVADOR COMPT 11/2020	11/12/2020	1.865,29
EMPRESA BRASILEIRA DE CORREIOS E TELEGRAFOS	CORREIOS COMPT 11/2020	11/12/2020	285,62
FRIGELAR COMERCIO E INDUSTRIA LTDA	MATERIAL DE MANUTENCAO CHILLERS	11/12/2020	1.189,88
LUCIANA BARBOSA FIALHO	DESPESAS COM SERVIÇOS EXTERNOS	11/12/2020	74,30
ALEXANDRE SERAO RIBEIRO - ME	MANUTENCAO PREVENTIVA BEBEDOUROS - COMP. 11/2020	14/12/2020	512,10
ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP	ADIANTAMENTO SALARIAL FUNCIONARIOS CP COMPT 12/2020	14/12/2020	32.363,75
BANCO DO BRASIL	TARIFA BANCARIA	14/12/2020	10,45
COMERCIAL O IMPERMEABILIZADOR LTDA ME	SERVICO DE MANUTENÇÃO	14/12/2020	9.374,00
CONSTRUTORA DEVINI	SERVICO DE MANUTENCAO PREDIAL	14/12/2020	1.812,50
DOCUSIGN BRASIL SOLUCOES EM TECNOLOGIA LTDA.	ASSINATURA ELETRONICA DE DOCUMENTOS COMPT 12/2020	14/12/2020	736,00
DOCUSIGN BRASIL SOLUCOES EM TECNOLOGIA LTDA.	SUPORTE TECNICO COMPT 12/2020	14/12/2020	184,00
EASY SOLUTIONES E SERVICOS LTDA	MANUTENCAO PREVENTIVA DE SISTEMA ALARME DE INCENDIO COMPT 11/2020	14/12/2020	2.500,00
ISABEL CRISTINA DE FARIA ME	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	14/12/2020	143,00
BANCO DO BRASIL	TARIFA BANCARIA	15/12/2020	20,90
CAFE LOURENCO INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	LOCACAO MAQUINA DE CAFÉ COMPT 12/2020	15/12/2020	430,00
CIS-ERP SOLUCOES GERENCIAIS LTDA	SISTEMA ERP COMPT 11/2020	15/12/2020	3.259,75
CLARO S.A.	SERVICOS DE TELEFONIA COMPT 11/2020	15/12/2020	1.931,60
FOCCUS LASER	MANUTENCAO IMPRESSORAS COMP 11/2020	15/12/2020	367,10
FOCCUS LASER	LOCACAO DE IMPRESSORAS COMP 11/2020	15/12/2020	4.365,00
H2O SOLUCOES EM AGUA LTDA EPP	ANALISE DA POTABILIDADE DA AGUA - COMPT 11/2020	15/12/2020	1.070,78
INSTITUTO FILANTROPIA - IF	ASSOCIACAO DE CLASSE	15/12/2020	274,80
MARGEN MEDICINA DO TRABALHO	SERVICO DE SAUDE OCUPACIONAL	15/12/2020	35,00

MICRO ASSIST INFORMATICA LTDA	SERVICO DE BACKUP EM NUVEM COMPT 11/2020	15/12/2020	390,00
MICRO ASSIST INFORMATICA LTDA	SERVIDOR VIRTUAL COMPT 11/2020	15/12/2020	290,00
NIP TELECOM TELECOMUNICACOES EIRELI	SERVICOS DE TELEFONIA COMPT 11/2020	15/12/2020	627,04
NIP TELECOM TELECOMUNICACOES EIRELI	LOCACAO DE EQUIPAMENTOS DE TELEFONIA COMPT 11/2020	15/12/2020	2.430,00
PANTONE300 SISTEMAS LTDA - ME	LICENSA DE USO SOFTWARE DE GESTAO COMP 11/2020	15/12/2020	830,00
RADIO E TV TAUBATE LTDA TV BAND VALE	SERVICO DE MARKETING DIGITAL	15/12/2020	8.666,66
SATOR SOLUCOES EM EVENTOS EIRELI	DESPESAS COM EVENTOS	15/12/2020	4.504,80
SECURITY FACILITIES LTDA	SERVICOS DE PORTARIA, RECEPCAO E SEG DO TRABALHO COMP 11/2020	15/12/2020	18.477,63
T L Q DA SILVA TRANSPORTES ME	MOTOBOY COMPT 11/2020	15/12/2020	1.242,00
UNIODONTO DE SAO JOSE DOS CAMPOS - COOP. TRABALHO	CONVENIO ODONTOLOGICO (REEMBOLSO FUNCIONARIOS CP) COMPT 11/2020	15/12/2020	132,50
ALEXANDRE SERAO RIBEIRO - ME	MANUTENCAO PREVENTIVA BEBEDOUROS - COMP. 12/2020	17/12/2020	80,00
R.R.V.M. COMERCIO E ASSESSORIA TECNICA EIRELI	SERVICO DE MANUTENÇÃO	17/12/2020	2.507,70
CONSTRUTORA DEVINI	INSS RETIDO NFS-E 90	18/12/2020	560,00
CONSTRUTORA DEVINI	ISSQN RETIDO NFS-E 90	18/12/2020	451,25
FOCCUS LASER	CSRF RETIDO NFS-E 17	18/12/2020	17,90
H2O SOLUCOES EM AGUA LTDA EPP	IRRF RETIDO NFS-E 183	18/12/2020	17,11
H2O SOLUCOES EM AGUA LTDA EPP	CSRF RETIDO NFS-E 183	18/12/2020	53,06
INSTITUTO NACIONAL DO SEGURO SOCIAL	INSS FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 11/2020	18/12/2020	38.700,39
INSTITUTO NACIONAL DO SEGURO SOCIAL	INSS S/ 13. SALARIO FUNCIONARIOS CP	18/12/2020	41.207,81
INTEGRACAO LAVANDERIA LTDA ME	SERVICO DE LIMPEZA E CONSERVACAO	18/12/2020	90,00
MINISTERIO DA FAZENDA	IRRF FERIAS LETICIA SENRA	18/12/2020	29,07
MINISTERIO DA FAZENDA	IRRF S/ FERIAS EDUARDO BASILIO	18/12/2020	99,71
MINISTERIO DA FAZENDA	IR FOPAG FUNCIONARIOS CP COMPT 11/2020	18/12/2020	31.995,54
N R EMPREITEIRA LTDA	INSS RETIDO NFS-E 245	18/12/2020	161,00
N R EMPREITEIRA LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 245	18/12/2020	154,56
PAULO ROBERTO FERRAZ - EIRELI - ME	INSS RETIDO NFS-E 486	18/12/2020	90,20
PAULO ROBERTO FERRAZ - EIRELI - ME	ISSQN RETIDO NFS-E 486	18/12/2020	23,86
PROMECC - VENT ENGENHARIA E COMERCIO LTDA	SERVICO DE MANUTENCAO CHILLERS	18/12/2020	2.700,00
PRONTO VIDA EMERGENCIAS MEDICAS LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 23771	18/12/2020	15,54
PRONTO VIDA EMERGENCIAS MEDICAS LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 21979	18/12/2020	43,23

SECURITY FACILITIES LTDA	IRRF RETIDO NFS-E 13779	18/12/2020	229,96
SECURITY FACILITIES LTDA	INSS RETIDO NFS-E 13779	18/12/2020	2.529,61
SECURITY FACILITIES LTDA	CSRF RETIDO NFS-E 13779	18/12/2020	1.069,33
SECURITY FACILITIES LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 13779	18/12/2020	689,89
TANBY COMERCIO DE PAPEIS LTDA	MATERIAL DE ESCRITORIO	18/12/2020	84,20
THYSSENKRUPP ELEVADORES AS	CSRF RETIDO NFS-E 7906	18/12/2020	32,32
VALLE AMBIENTAL, ENGENHARIA E RESIDUOS LTDA	ISSQN RETIDO NFS-E 470	18/12/2020	15,00
WALMIR BATISTA DOS SANTOS - EPP	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	18/12/2020	82,70
F B COMERCIO DE FILTROS LTDA	MATERIAL DE LIMPEZA E CONSERVACAO	21/12/2020	798,40
BANCO DO BRASIL	TARIFA BANCARIA	21/12/2020	10,45
DELTA RJA SOCIEDADE LTDA	MANUTENCAO CORRETIVA GERADOR DE ENERGIA	21/12/2020	300,00
EASY SOLUTIONES E SERVICOS LTDA	SERVIÇO DE MANUTENÇÃO	21/12/2020	1.560,00
GILSON DOS SANTOS RAMOS 15956349832	SERVICO DE MANUTENCAO VEICULAR	21/12/2020	195,00
IMPEX S.M. DOS SANTOS COM. E IMPERMEABILIZACAO-ME	MATERIAL DE MANUTENCAO	21/12/2020	269,00
K 3 SOLUCOES EM ARQUITETURA E ENGENHARIA EIRELI	SERVICO DE MANUTENCAO PREDIAL	21/12/2020	4.035,53
WW.COM COMUNICACAO VISUAL LTDA	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	21/12/2020	1.047,25
ALEXANDRE SERAO RIBEIRO - ME	MATERIAL DE LIMPEZA E CONSERVACAO	22/12/2020	190,00
WALMIR BATISTA DOS SANTOS - EPP	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	22/12/2020	73,00
ALELO S.A	VALE REFEICAO FUNCIONARIOS COMPT 01/2021	23/12/2020	28.707,75
ALELO S.A	VALE COMBUSTIVEL FUNCIONARIOS COMPT 01/2021	23/12/2020	17.235,98
HAWK SERVICOS ADMINISTRATIVOS, PUBLIC E FOTOG LTDA	SERVICO DE CONSULTORIA	23/12/2020	6.900,00
DALUZO CONST RUCOES LTDA - ME	SERVICO DE MANUTENCAO PREDIAL	24/12/2020	2.451,13
MINISTERIO DA FAZENDA	PIS S/ FERIAS FOPAG FUNCIONARIOS COMPT 11/2020	24/12/2020	628,93
SO PORTOES COMERCIO DE PRODUTOS ELETRONICOS LTDA	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	24/12/2020	10.224,92
ALELO S.A	VALE REFEICAO FUNCIONARIA ALINE DE FATIMA	28/12/2020	552,89
ALELO S.A	VALE COMBUSTIVEL FUNCIONARIA ALINE DE FATIMA	28/12/2020	336,46
PLOCAD INFORMATICA E COMPUTACAO GRAFICA LTDA - EPP	SERVICO DE MANUTENCAO PREDIAL	28/12/2020	2.380,00
SUL AMERICA	CONVENIO ODONTOLOGICO FUNCIONARIOS CP COMPT 12/2020	28/12/2020	2.946,05
SUL AMERICA	CONVENIO MEDICO FUNCIONARIOS COMPT 12/2020	28/12/2020	87.756,88
UNIVERSO ELECTRON COM. MAT. ELETRICOS	MATERIAL ELETRICO	28/12/2020	643,50

ALEX BRUNO GONCALVES	FERIAS PERIODO AQUISITIVO 04/11/19 A 03/11/20	29/12/2020	3.472,92
ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP	PAGAMENTO SALARIAL FUNCIONARIOS CP COMPT 12/2020	29/12/2020	44.835,56
BANCO DO BRASIL	TARIFA BANCARIA	29/12/2020	21,00
BANCO DO BRASIL	TARIFA BANCARIA	29/12/2020	20,90
GIANE SANTOS	FERIAS PERIODO AQUISITIVO 01/07/19 A 30/06/20	29/12/2020	9.758,09
JULLIANE CRISTINE SILVEIRA PEREIRA	FERIASPERIODO AQUISITIVO 13/05/19 A 12/05/20	29/12/2020	1.388,59
MICHELE APARECIDA RAMOS	FERIAS PERIODO AQUISITIVO 22/06/2019 A 21/06/2020	29/12/2020	1.589,99
PATRICIA ELISA DE CASTRO	FERIAS PERIODO AQUISITIVO 10/09/19 A 09/09/20 - 8/12 AVOS	29/12/2020	2.549,44
PLOCAD INFORMATICA E COMPUTACAO GRAFICA LTDA	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	29/12/2020	1.570,92
PRISCILA RODRIGUES DE SOUZA	FERIAS PERIODO AQUISITIVO 01/03/19 A 29/02/20 - 9/12 AVOS	29/12/2020	3.858,10
VALE DA PROTE SOLDA EQUIPAMENTOS DE PROTECAO LTDA	MATERIAL DE MANUTENCAO PREDIAL	29/12/2020	590,00
BANCO DO BRASIL	TARIFA BANCARIA	30/12/2020	10,45
EASY SOLUTIONES E SERVICOS LTDA	MATERIAL DE MANUTENCAO	30/12/2020	270,00
ELEVADORES ATLAS SCHINDLER LTDA	SERV MANUTENCAO ELEVADOR COMPT 12/2020	30/12/2020	2.364,68
L F RIBEIRO EXTINTORES	MATERIAL PARA MANUTENCAO PREDIAL	30/12/2020	378,97
OLIVEIRAS TRASLADOS TERRESTRES LTDA ME	DESPESAS COM TRANSPORTE DIVERSOS	30/12/2020	70,00
OLIVEIRAS TRASLADOS TERRESTRES LTDA ME	DESPESAS COM TRANSPORTE DIVERSOS	30/12/2020	810,00
OLIVEIRAS TRASLADOS TERRESTRES LTDA ME	DESPESAS COM TRANSPORTE DIVERSOS	30/12/2020	450,00
<b>TOTAL GERAL</b>			<b>1.761.670,23</b>

## ANEXO III

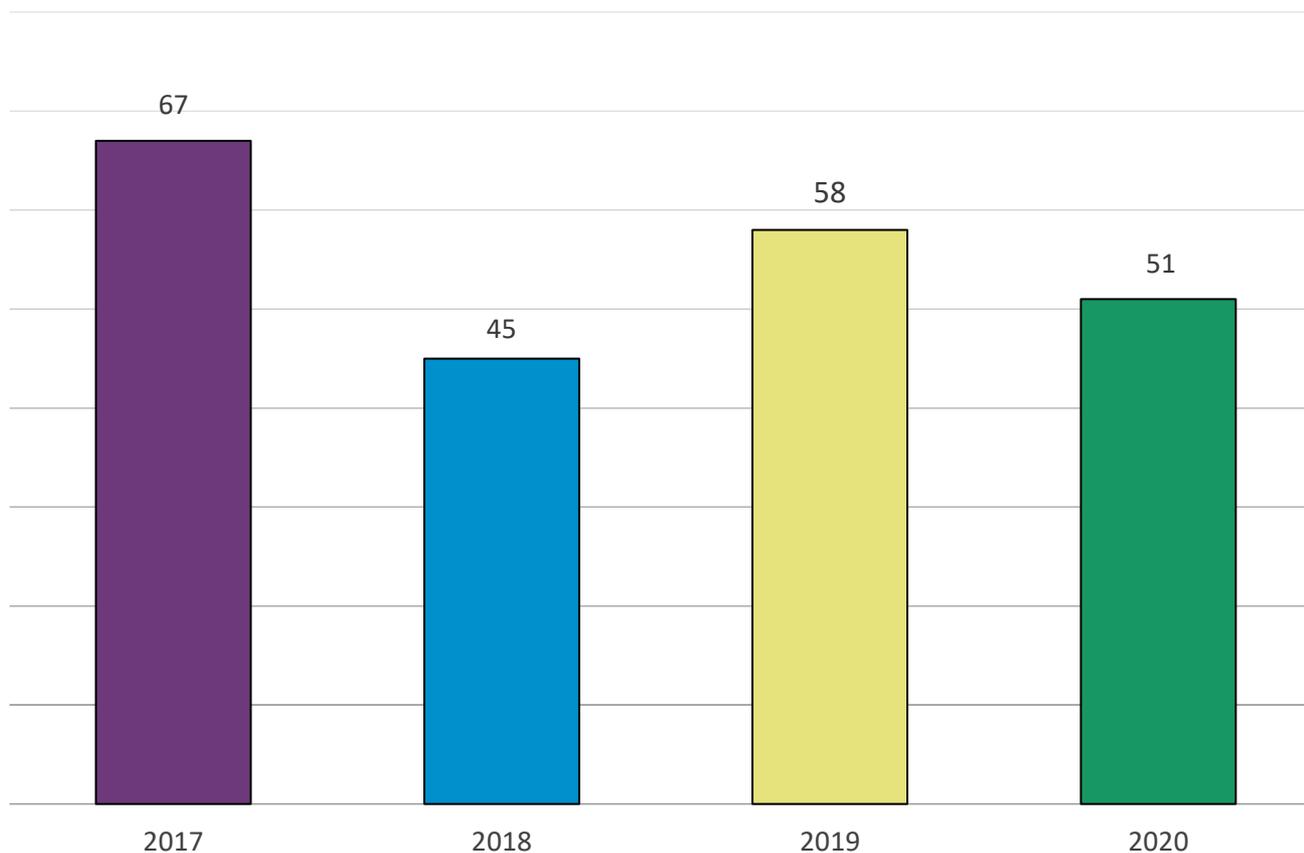
### Pesquisa Residentes

# RESULTADO PESQUISA RESIDENTES 2020

# RESULTADO

## PESQUISA RESIDENTES 2020

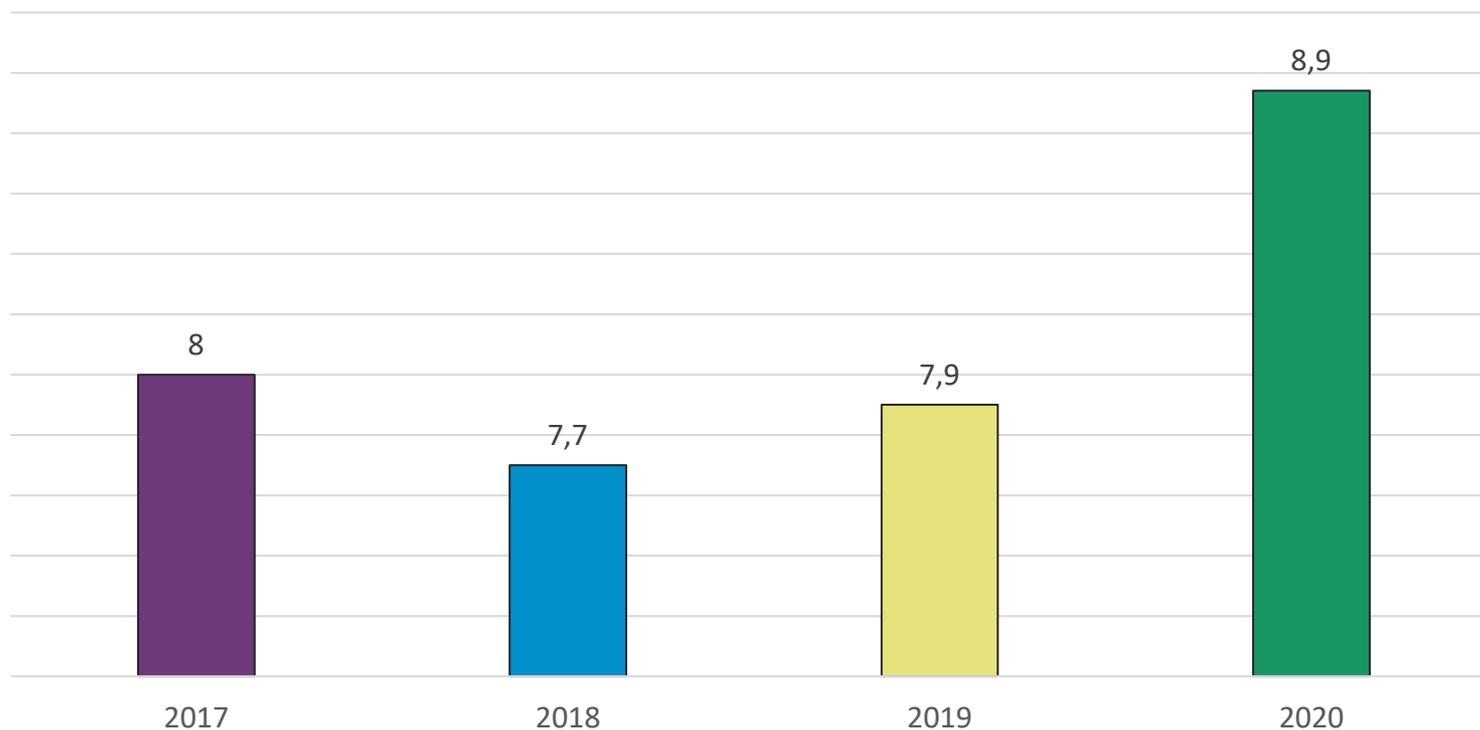
### PARTICIPANTES DA PESQUISA



# RESULTADO

## PESQUISA RESIDENTES 2020

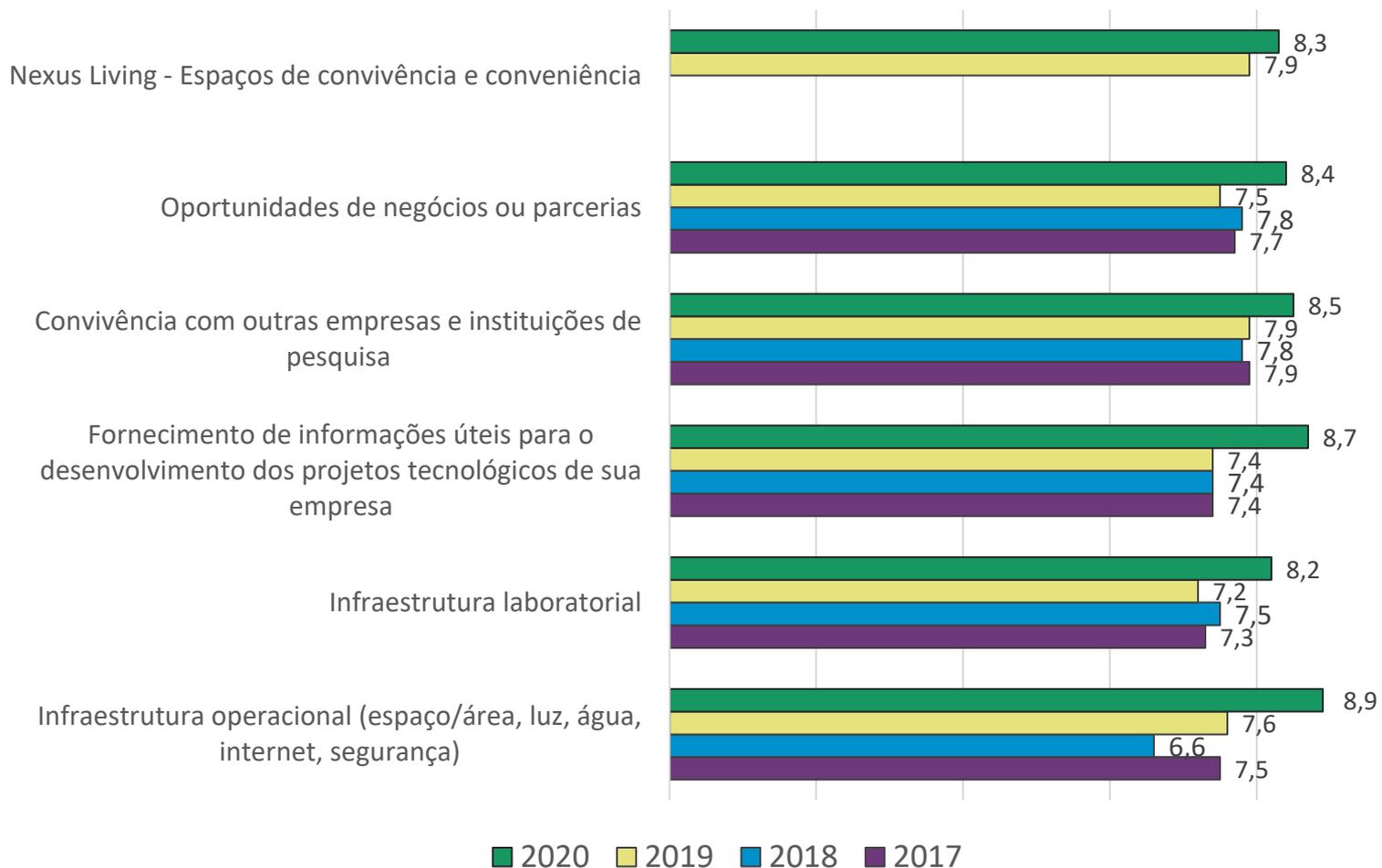
De um modo geral, como você avalia a administração do Parque Tecnológico de São José dos Campos?



# RESULTADO

## PESQUISA RESIDENTES 2020

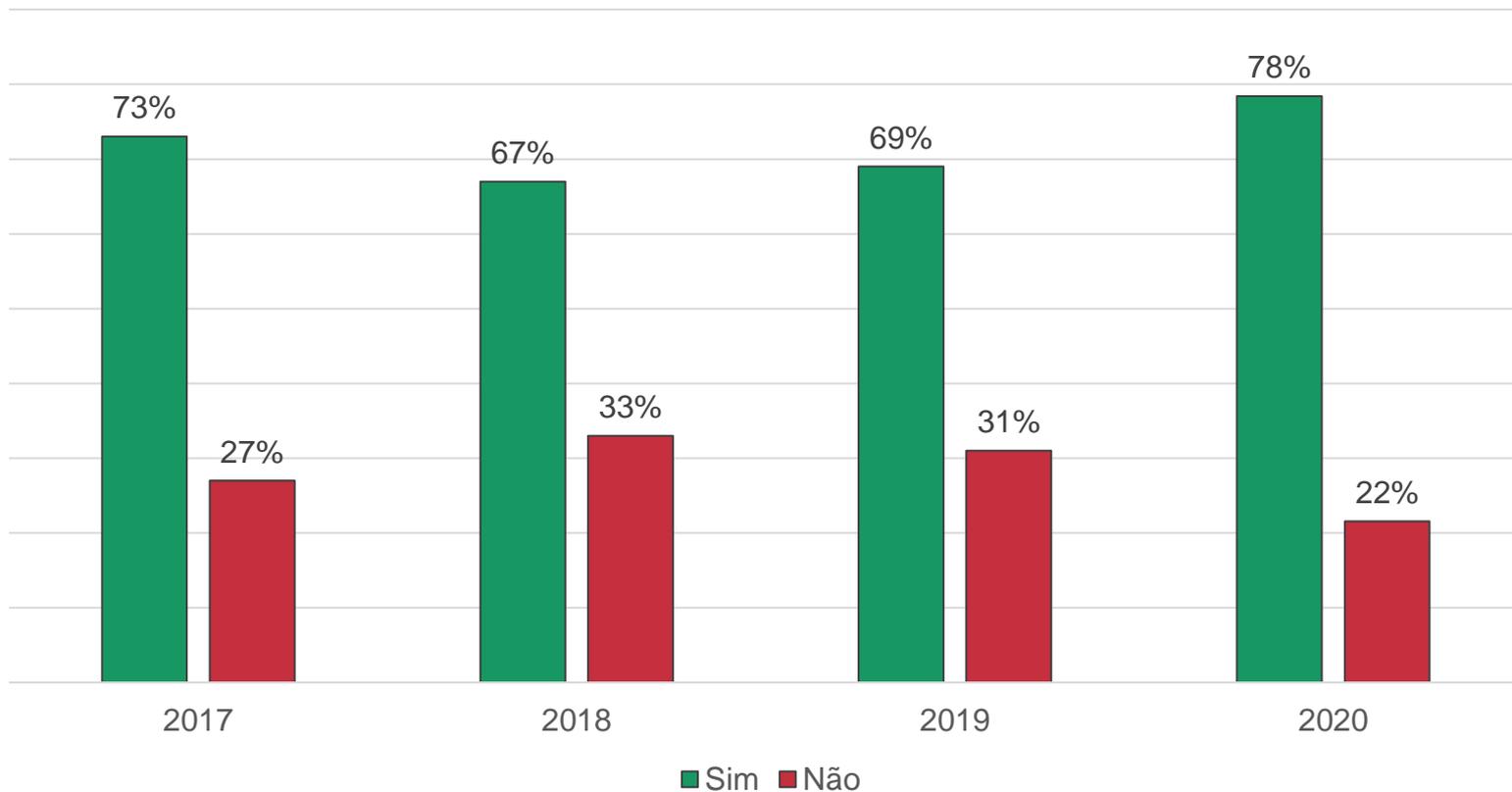
Como você avalia o PqTec em relação a:



# RESULTADO

## PESQUISA RESIDENTES 2020

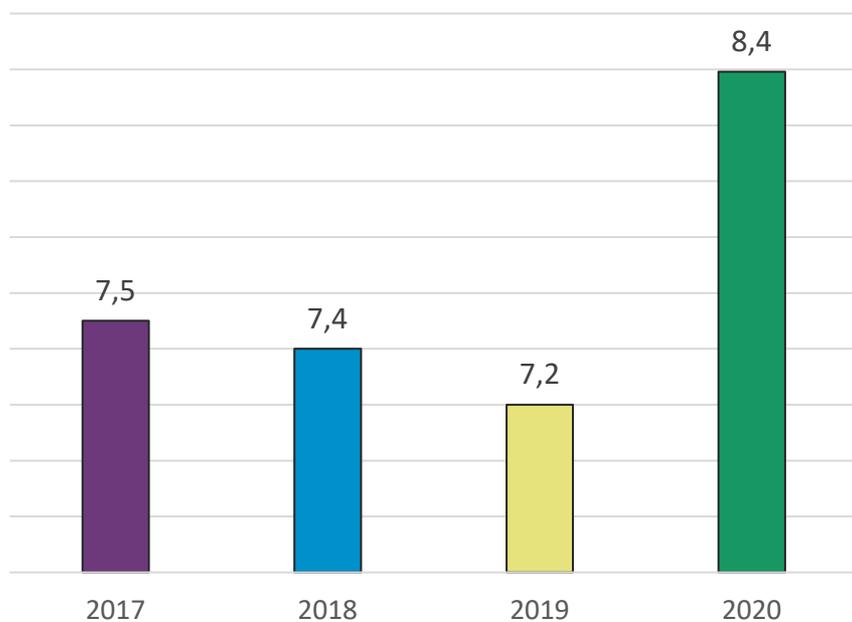
Você (sua empresa) tem conhecimento das ações/atividades que o Parque Tecnológico vem desenvolvendo para melhorar o dia a dia e a competitividades das empresas aqui instaladas?



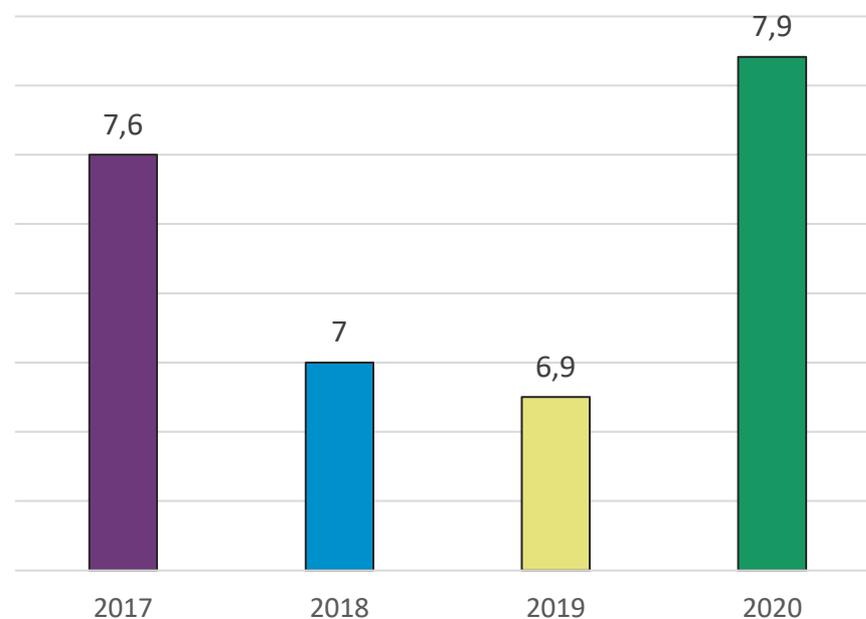
# RESULTADO

## PESQUISA RESIDENTES 2020

Quanto você (sua empresa) se sente apoiado pelo PqTec?



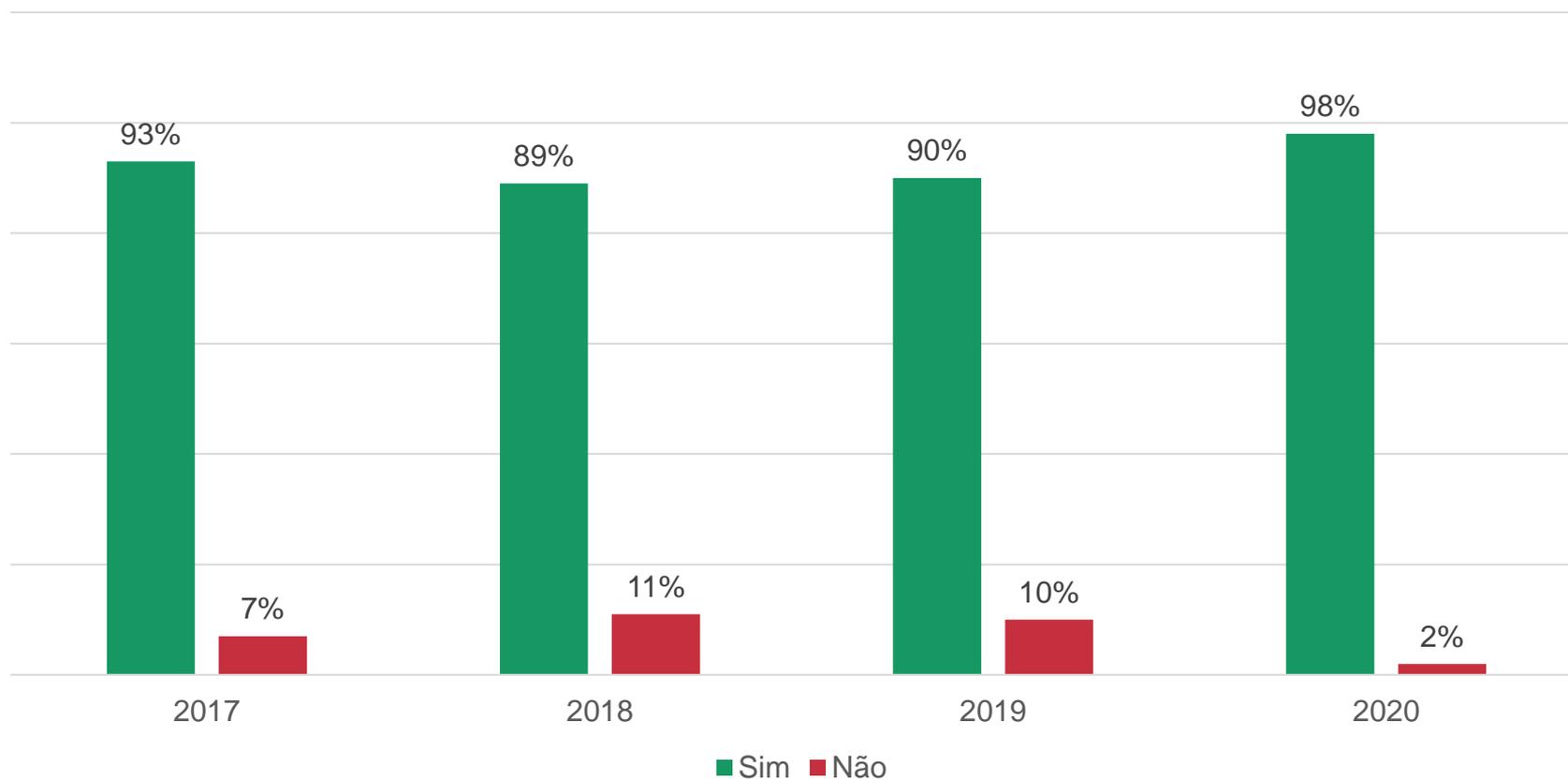
Quanto você (sua empresa) tem participado dos eventos promovidos pelo Parque Tecnológico?



# RESULTADO

## PESQUISA RESIDENTES 2020

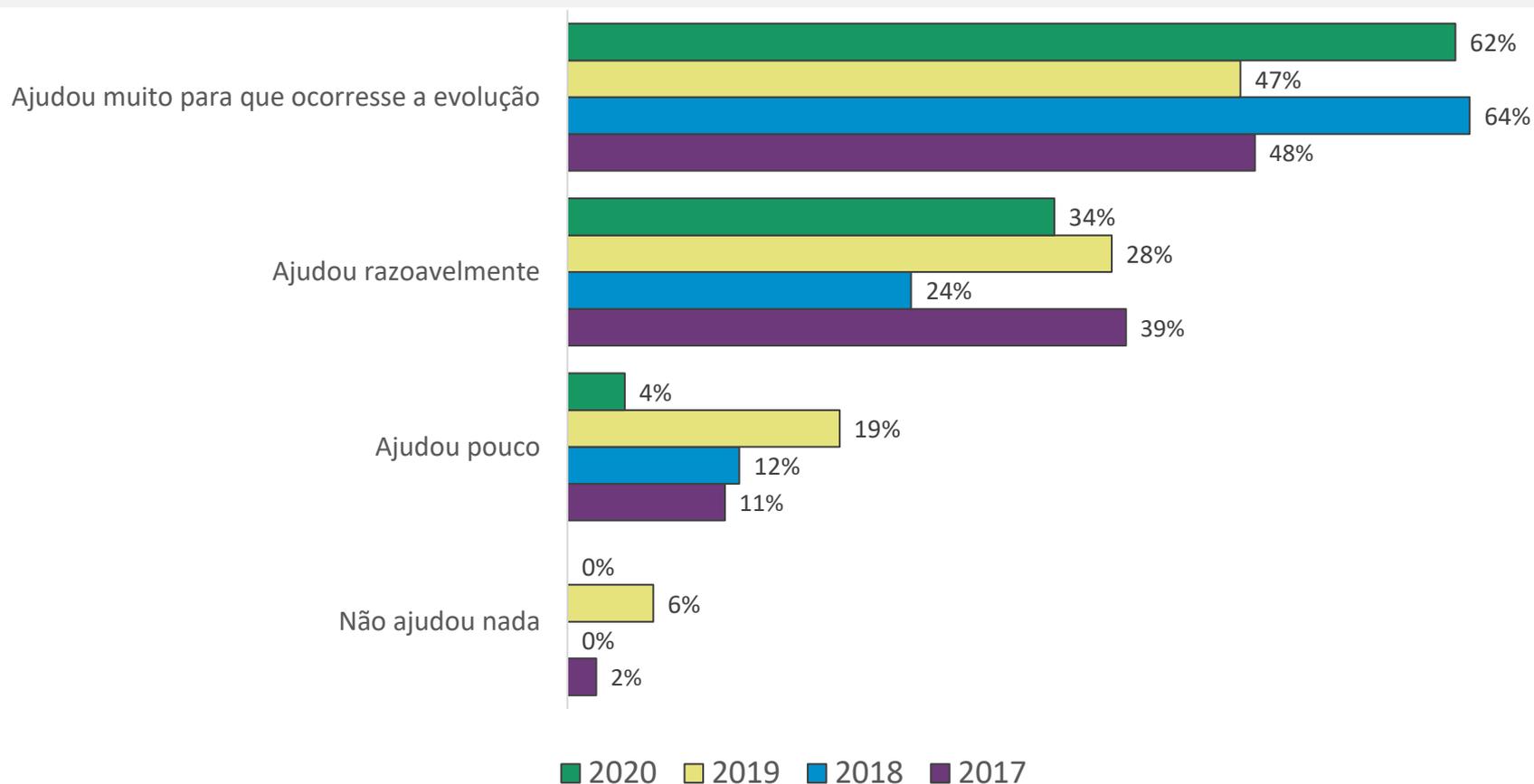
Sua empresa tem tido evolução no Parque Tecnológico?



# RESULTADO

## PESQUISA RESIDENTES 2020

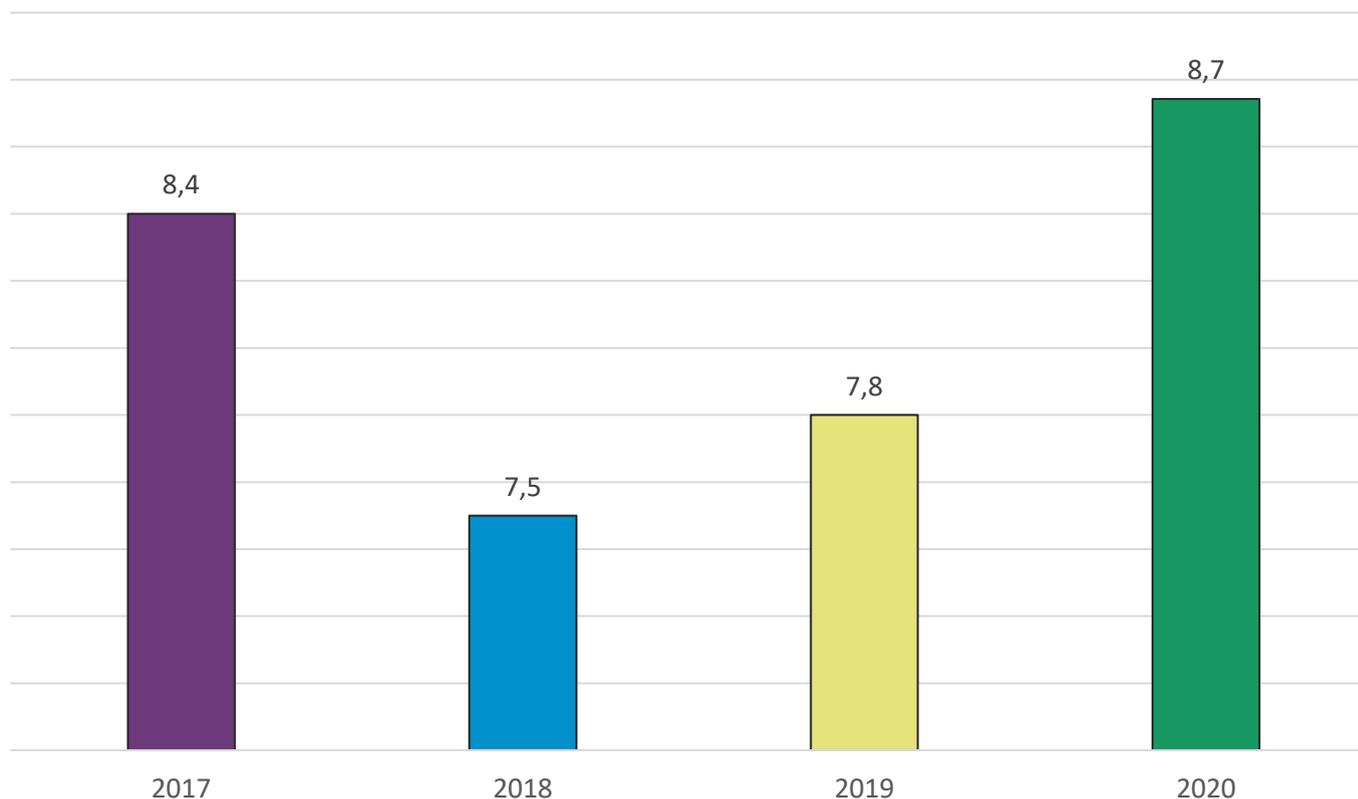
Em caso afirmativo na pergunta anterior, desfrutar do ambiente do Parque Tecnológico...



# RESULTADO

## PESQUISA RESIDENTES 2020

Caso você conheça outros parques tecnológicos no Brasil, em termos de comparação como você enquadraria o Parque Tecnológico de São José dos Campos?



## ATA DE REUNIÃO

**Relatório Quadrimestral da Comissão de Avaliação**  
**Contrato de Gestão 135/2017 Prefeitura Municipal de São José dos Campos e Parque**  
**Tecnológico de São José dos Campos**  
**2º Quadrimestre | 4º ano - Período de 01 de setembro a 31 de dezembro de 2020**

Às 11h40 do dia 28 de janeiro de 2021, no Paço Municipal, 7º andar, a Comissão designada para avaliar e acompanhar o Contrato de Gestão nº 135/2017 celebrado com a Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos - APTSJC, representada na oportunidade por Ghislaine Fonseca, José de Mello Corrêa e Ronaldo José de Andrade reuniram-se com Sérgio Buani, Flávia Paiva, Alexandre Barros, Marcelo Nunes, Cláudio Correa e Giane Santos, representantes da Associação, para análise das atividades realizadas no período entre 01 de setembro a 31 de dezembro de 2020.

Os requisitos foram apresentados pela equipe técnica do PqTec e comentado um a um pelos membros da Comissão, como segue:

### Requisito 01 –

- Taxa de Ocupação: Ghislaine levanta sobre a redução na taxa de ocupação no período em relação ao quadrimestre anterior. A APTSJC esclarece que o período é marcado pela graduação de empresas, que no período foram 11, sendo que 8 permanecem nos programas dentro do PqTec, e enfatiza que a taxa oscila também conforme a variação da área disponível/indisponível no período. A APTSJC coloca que, ainda que vivenciando o cenário da pandemia e, ainda que empresas tenham saído de Programas do PqTec, várias empresas também entraram em 2020. A APTSJC não vem medindo esforços para manter o equilíbrio. Ressaltou-se também, que a graduação das empresas após alcançarem seus objetivos no programa, saem com sucesso do PqTec, validando a importância e o sucesso da metodologia adotada de acompanhamento das empresas bem como a importância deste para as mesmas. O PqTec não é só um ambiente físico, mas a integração de competências;
- Novo normal – espaço para residentes: A APTSJC informa que vem estudando, analisando e projetando ajustes nos modelos de residência em especial quanto tamanho dos espaços, considerando as novas demandas no modelo híbrido de trabalho;
- Projeto Apex: Ghislaine pergunta quando o Projeto vigente se encerra. A APTSJC informa que em maio/2021, entretanto a APTSJC esclarece que poderia apresentar as contrapartidas até novembro de 2021. Ocorre que por conta da pandemia, algumas ações, como missões, não aconteceram, e, portanto, há saldo nos recursos da agência proporcionalmente aos recursos dispendidos, sendo assim a APTSJC já atingiu a contrapartida. Portanto, a estratégia é encerrar o contrato e já iniciar as tratativas para uma nova oportunidade.
- Projeto ABDI | IoT: A APTSJC informou que o projeto esteve em andamento no período e está em fase de conclusão. Entretanto a APTSJC vê oportunidade em, mais uma vez, ampliar o escopo no Projeto.

12  
9  
27



**Requisito 02 –**

- Agropolos: A APTSJC vem mapeando oportunidades sobre os agropolos, ainda numa perspectiva de não estabelecer um novo APL, mas de fortalecer a vertical de TIC de Agritechs;
- RM VALE TI 2020: A APTSJC, ao informar dos resultados da 7ª edição da RM VALE TI, enfatizou o sucesso da realização no evento online e informa que já está nos trabalhos para a 8ª edição que também acontecerá na modalidade 100% online, novamente, em 2021;
- Pessoal circulando no PqTec no cenário da Pandemia: Ghislaine pergunta quantas pessoas estão circulando atualmente no PqTec. A APTSJC informa que aproximadamente 320 pessoas por dia e que muitas empresas estão trabalhando no modelo híbrido;
- Laboratórios do PqTec: A APTSJC dá destaque para projetos desenvolvidos no laboratório EMI/EMC no período;

**Requisito 03 –**

- Atração de Universidades e Instituições de Ensino e Pesquisa: A APTSJC enfatiza sobre a parceria com a Faculdade Santo Antonio (São Lucas), cujas salas estão em adaptação com uma projeção de início das aulas ainda no primeiro semestre de 2021;
- Número de vagas Universidades: A APTSJC informa 1660 vagas em 2020 disponíveis no PqTec, Ghislaine pergunta sobre a redução de 100 vagas, a APTSJC esclarece que em 2020 aconteceu apenas um processo seletivo da UNIVESP, e que, portanto, 100 vagas não foram abertas no 2º semestre do ano;

**Requisito 04 –**

- Histórico de empresas graduadas, Incubadora + Aceleradora – Nexus startups: A APTSJC informou que desde 2005, 54 empresas graduaram nos Programas (Nexus) do PqTec;

**Requisito 05 -**

- Destaque para o Programa de Transformação Digital – participação das empresas associadas ao APL TIC e o piloto aconteceu nas galerias do empreendedor (melhor detalhado no conteúdo do relatório);

**Requisito 06 –**

- A APTSJC informa que permanece modelando e avaliando novas alternativas de transporte de pessoal do PqTec para o centro da cidade, como alternativa ao transporte público existente;
- Ghislaine solicita que APTSJC apoie cada vez mais a divulgação das oportunidades dos projetos imobiliários do entorno do PqTec, em especial do projeto Cidade Tecnológica, considerando ser um Plano de Governo e que muito contribui para o crescimento do próprio PqTec. A APTSJC esclarece que é parceira e vem colaborando nas divulgações além de buscar oportunidades de fomento para o empreendimento. Será apresentada



com mais detalhes, nos próximos relatórios, as ações realizadas em prol desse objetivo.

**Requisito 07-**

- A APTSJC informou que as manutenções corretivas, limpeza e a conservação das áreas sob a gestão da APTSJC prosseguiram no período mas reitera na oportunidade, a vulnerabilidade em que incorre o PqTec e seu entorno quanto a segurança;
- Galerias do Empreendedor: A APTSJC informa que o Programa está 100% ocupado e que as próximas graduações acontecerão em 2022. Esclarece também que por conta dos decretos relacionados à Covid-19, as empresas vêm cumprindo e muitas delas estiveram fechadas, outras funcionaram em sistema de delivery, e que, portanto, para que se pudesse ajustar a metodologia de acompanhamento destas empresas a APTSJC reajustou o prazo de seus contratos, readequando estes ao ajuste da metodologia;

Ao final, a Comissão de Avaliação decidiu pela aprovação dos resultados apresentados sem ressalvas.

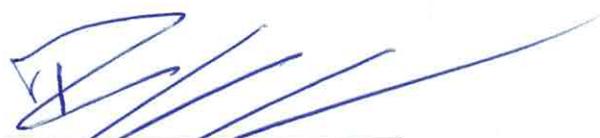
São José dos Campos 28 de janeiro de 2021.



José de Mello Corrêa  
Secretário da SGAF



Ghislaine Fonseca  
Supervisora da SIDE



Ronaldo de Andrade  
Procurador SAJ

DF ACOBOD

