



ASSOCIAÇÃO PARQUE TECNOLÓGICO DE SÃO JOSÉ DOS CAMPOS

Relatório de Execução

Período 21/05/2018 a 20/05/2019

Contrato de Gestão nº 135/17

Dezembro de 2019

**PARQUE
TECNOLÓGICO**
São José dos Campos



Documento Confidencial

O presente Relatório, é propriedade da Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos e destina-se exclusivamente à análise, por parte da Comissão de Avaliação do Contrato de Gestão nº 135/17. A divulgação das informações aqui previstas a terceiros ou sua utilização para outro fim que não o acima indicado, sujeitará o (s) infrator (es) à responsabilidade civil, administrativa e criminal, conforme a Lei.

Relatório elaborado em 10 de dezembro de 2019.

Sumário

1. OBJETIVO:	IV
2. PRINCIPAIS REALIZAÇÕES DO PERÍODO EM CUMPRIMENTO ÀS METAS E PLANO DE TRABALHO ESTABELECIDOS NO CONTRATO:	IV
3. RESUMO DOS INDICADORES	IX
TABELA DE METAS E INDICADORES	IX
4. EXECUÇÃO DO ORÇAMENTO – RESUMO FINAL 2º ANO	XII
4.1. INTRODUÇÃO	XII
4.2. COMPOSIÇÃO DOS RECURSOS RECEBIDOS.....	XII
4.3. QUADROS DEMONSTRATIVOS DA EXECUÇÃO ORÇAMENTÁRIA.....	XIII
5. CONCLUSÃO	XV
ANEXO I – RELATÓRIO DAS ATIVIDADES	XVI

**Parque Tecnológico – São José dos Campos
Associação Parque Tecnológico São José dos Campos
Contrato de Gestão nº 135/17**

**Relatório de Atividades
Período 21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019**

1. Objetivo:

Este relatório tem o objetivo de apresentar de maneira sucinta as realizações atinentes ao Parque Tecnológico e suas respectivas despesas, relacionados aos últimos 12 meses de Contrato, em cumprimento à Cláusula 10.2 do Contrato de Gestão nº 135/17.

2. Principais realizações do período em cumprimento às metas e Plano de Trabalho estabelecidos no Contrato:

- Assinatura do 04 Termo de Aditamento em 27/12/2018 – “Adequação do Cronograma de Desembolso para adequação e ampliação de área física do espaço NEXUS e manutenção da infraestrutura predial do auditório 01 e Lage Técnica e incluir no ajuste a permissão de uso de bens públicos, referente às Galerias do Empreendedor (Mini Shopping Castelli e Campo dos Alemães)”;
- A seguir, apresentamos nesta seção um resumo das principais realizações no período em conformidade com as metas, separados por requisito (os detalhes de cada realização constam no anexo I):

1. Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados:

- Foram aplicados R\$ 5.588.247,46 de recursos próprios diretamente ao Contrato de Gestão – correspondente à Contrapartida APTSJC;
- Outras Fontes: Entrada do Convênio APEX: R\$ 759.586,92 (15/05/2019);
- Em diversas missões a APTSJC esteve presente com despesas custeadas por agências promotoras, incluindo ANPROTEC;
- A APTSJC desenvolveu e atualiza periodicamente o **Radar de Chamadas** – Trata-se de uma ferramenta que monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomentos, agências reguladoras e chamadas privadas que visam o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação;
- Taxa de Ocupação do Núcleo (média do ano): 87,23%;
- Processos seletivo Incubadora de Negócios do PqTec - 196 inscritos, 137 participantes da 1ª. etapa, 50 foram selecionados/aprovados | Edital de Chamamento – Ato Convocatório CE 002/2018, o PqTec recebeu 3 novas propostas no período com referência ao Edital: Geday do Brasil, Parker e Bene. As três empresas foram aprovadas - Resultado do ano: 140 participantes;

- Cadeiras Estratégicas que o PqTec participa: CSDAER - Câmara Setorial de Máquinas, Equipamentos e Componentes do Setor de Defesa e Aeroespacial | ABDI/INMETRO | Diretoria ANPROTEC;
- 167 Associados em 20/05/2019;
- Implantação do Balcão 360º Tecnologia e Softlanding HUB do Enrich Brazil;
- Serviços de apoio ao Núcleo do PqTec e seu entorno: Orlando Seguros | Nexus Living | Envie Express | Villa Turismo | Super Estágios | RV Coaching e Consultoria;
- Sites:
 - www.pqtec.org.br
 - www.aerospacebrazil.com.br
 - www.ticvale.org.br
 - www.rmvaleti.com.br
- Fanpages do Facebook:
 - www.facebook.com.br/pqtecsjc
 - www.facebook.com.br/ticvale
 - www.facebook.com.br/nexushubsjc
- Twitter:
 - twitter.com/pqtecsjc
- LinkedIn:
 - www.linkedin.com/company/pqtecsjc
 - Showcase: RM Vale TI
 - Showcase: Nexus Summit 2019
- Instagram:
 - www.instagram.com/pqtecsjc
 - www.instagram.com/nexus.hub
 - www.instagram.com/rmvaleti

2. Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras:

- Pelo menos 10 eventos anuais entre as agências de fomento e investimento, empresas e universidades para a promoção de cooperação e interação;
- Pelo menos 9 interações entre as universidades e empresas;
- Realização de 1 Sessão e 1 Rodada de Negócios;
- Habilitação/Credenciamento Softlanding HUB da União Europeia no Brasil e Programa Nexos (Anprotec/Sebrae);
- 2 projetos P&D&I em andamento no período: Ministério da Saúde, Varian, Unifesp e PqTec (início 1º quadrimestre – 2º. ano do CG) | ABDI, PqTec e Unifesp – Projeto IoT (início no 2º quadrimestre – 2º. Ano do CG);
- Programa Colmeia;
- 5ª Edição da RM Vale TI (23 – 25 de outubro/2018);
- Nexus Summit;
- Startup Weekend;

- Acordos Internacionais:
 - HUB55 – Connecticut – USA, revisão e renovação do acordo de cooperação;
 - Parque Tecnológico AnnHarbor – Michigan – USA, assinatura de cooperação para softlanding de empresas e apoio a internacionalização de residentes de ambos os parques;
 - Eastern Oklahoma County Partnership – EOCP, assinatura de acordo de cooperação para internacionalização de empresas nos EUA e atração de empresas americanas.
 - Enrich in Brazil – Programa União Europeia, PqTech ACREDITADO como Oficial SOFTALANDING HUB;
 - China – Província de Hunan – Acordo de Promoção e internacionalização da Indústria Aeroespacial Brasileira na China;
 - Capacitações:
 - Programa Nad Cap;
 - Planejamento Estratégico;
 - Feiras/Agendas Internacionais:
 - Farnborough Air Show;
 - “First Brazil-UK Seminar on Defence Procurement”;
 - Global Aerospace Cluster Summit;
 - Agenda/Encontro com Clusters Europeus;
 - Entre outros (+ de 24 oportunidades).
 - Projetos Laboratórios – executados: 33 (Laboratórios de Sistemas Críticos) e 22 (CDM);
- 3. Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras:**
- O PqTec assinou em 24 de janeiro/2019 um acordo de cooperação com a Fundação Getúlio Vargas, para que a instituição se instale no PqTec ministrando cursos tanto de aperfeiçoamento quanto para que se implemente um curso de mestrado profissional em economia;
 - A APTSJC anuncia, os Cursos de Mestrado e Doutorado do Programa de Pós-graduação em Desastres Naturais, fruto da cooperação entre Universidade Estadual Paulista (Unesp) - Departamento de Engenharia Ambiental/ICT e o Centro Nacional de Monitoramento e Alertas de Desastres Naturais (Cemaden);
 - Total de vagas anuais de entrantes no ensino superior e na pós-graduação em escolas e universidades com cursos realizados no PqTec = 1835 (com Unesp – Cemaden);
 - Área disponível para instalação de empresas, instituições, laboratórios = 30.264m² (área total) – 30.073m² disponível;
- 4. Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico:**

- Realização dos Calendários de Empreendedorismo;
- Balcões 360º;
- Participação na CASE 2018;
- Participação no Programa de Apoio a Incubadoras SEBRAE – 21 empresas mentoradas;
- 25 participações em Feiras, B2Bs e/ou Agendas Internacionais;
- RoadShow – ABDI Startup Indústria e Programa Tech D;
- Membros da Rede de Investidores do PqTec: Pmatec, Anjos do Brasil, Valetec Capital, Spectra Investimentos, Antera Investimentos e Yandeh;
- 6 empresas graduadas no período: Autaza, Eolic Future, IMedical, Imersão Visual, STC Simuladores e Treevia - **83,33%** das empresas graduadas permanecem no Pqtec, no seu entorno ou na região;

5. Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte:

- Ações:
 - Balcões 360º;
 - Projeto Colmeia;
 - Rodada de Negócios RM VALE TI;
 - Rodada Tecnológica;
 - Consultas públicas da PMSJC por meio de sítios eletrônicos e ofícios.
- Destaque:
 - Reunião de Trabalho com Prefeito de São José dos Campos, Felício Ramuth, Secretário Desenvolvimento - Mano, Secretário da Saúde - Dr. Oswaldo, Diretor Geral do Parque Tecnológico - Dr. Raupp, a SPDM - Dr. Maganha e Dr. Lin, apresentação de um sistema inovador para a área da Saúde, desenvolvido por empresas do APL TICVALE com o apoio da SPDM;
 - Na oportunidade da Rodada Tecnológica de SmartCities | 08 de maio/2019, dois projetos apresentados se destacaram. O primeiro da empresa Onet Sistemas, para a implantação e gestão de prontuários eletrônicos, na área da saúde e o segundo pela empresa Eletric Dreams, para possível uso de patinetes e bicicletas elétricas pelos guardas municipais da Prefeitura de São José dos Campos.
- Oportunidades:
 - Durante a RM VALE TI/2018, trouxemos para uma reunião reservada representantes do BNDES da área de GESTÃO PÚBLICA DE ESTADOS E CAPITAIS para discutir viabilidades de utilização das linhas específicas de financiamento para implementação de tecnologias para SMART CITIES, resultado do Plano Nacional de IoT finalizado em 2017.

6. Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico:

- Por meio da Carta APTSJC183/2018 de 27 de setembro de 2018, a APTSJC apresentou à PMSJC sugestões para o Plano Diretor da cidade que estava em consulta pública;

- O PqTec assinou em 25/10/2018, um termo de parceria com o projeto Cidade Tecnológica que prevê que as empresas instaladas na Cidade Tecnológica possam usufruir da estrutura e do networking oferecido pelo ecossistema do Parque Tecnológico São José dos Campos;
- 7. Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças:**
- Manutenções corretivas sendo realizadas;
 - Lançamento do Nexus Living;
 - Coworking – Nexus;
 - O projeto do Plano de Gestão de Resíduos, em parceria com a UNESP – piloto, foi concluído;
 - Edital de Seleção 002/2019 Galerias realizado no período e graduação de 4 empresas – 100% se estabeleceram no entorno das Unidades;

3. Resumo dos indicadores

Tabela de Metas e Indicadores

Concluído para o período/ em andamento	
Em atraso	

Meta #	Indicador	Meta / Ano	Total para o 2º ano	
			01jan/20maio19	S
1.1	Utilização de recursos próprios, e/ou de outras fontes adquiridos no contexto da gestão e operação do PqTec para custeio de atividades	≥ R\$ 5.587.847,49 no 2º ano	R\$ 5.588.247,46	
1.2.1	Taxa de ocupação	≥ 75%	87,23%	
1.2.2	Nº de participantes nos processos seletivos (Nexus)	≥ 120 em 4 anos	140 participantes	
1.2.3	Nº de associados APL's	≥ 160	167	
1.3	Nº Serviços Implantados	≥ 2	2	
1.4	Nº Serviços Implantados	≥ 1	6	
1.5	Plano de Captação de Recursos	-	-	
2.1.1	Eventos realizados	≥ 1	10	
2.1.2	Interações realizadas	≥ 4	9	
2.1.3	Encontros realizados	≥ 1	2	
2.2	Credenciamentos obtidos	≥ 1 em 4 anos	2	
2.3.1	Nº de projetos aplicados	≥ 1	2	
2.3.2	Prospectar um novo APL	1 em 4 anos	0	
2.4	Relatório de evolução dos processos – estratégia de estímulo	-	-	
2.5.1	Nº Eventos Realizados	≥ 2	12	
2.5.2	RM Vale TI realizada anualmente – resultados	1	0	
2.6	Nº de acordo internacionais assinados	≥ 1	5	
2.7.1	Nº de ações de capacitação; Nº feiras e/ou agenda internacionais;	≥ 8 em 4 anos	2/24	
2.7.2	Relatório de resultados das ações realizadas	-	-	
2.8.1	Inaugurar novos laboratórios	≥ 2 em 4 anos	0	
2.8.2	Nº contratos e/ou convênios para uso dos laboratórios	≥ 10	55	
2.9	Rede de laboratórios (com ao menos 5 do qual a APTSJC não participe)	-	-	
2.10.1	Evolução quadrimestral – criação de novos CDT's	-	-	

2.10.2	Evolução anual – CDT's vigentes reestruturados	-	-
3.1	Instituição instalada	≥ 1	2
3.2	Nº Vagas geradas	≥ 2000 em 4 anos	1835
3.3	Ampliar a área disponível no Núcleo do Parque	≥ 30.000 m ² em 4 anos	126 m ² = 30.264 m ²
3.4	Pesquisas/devolutivas realizadas e propostas encaminhadas ao Conselho	≥ 2	2
4.1	Nº de programas executados e Nº de participações	≥ 1 / ≥ 200	5 programas / 40 eventos / 900
4.2	Nº de programas anuais / Nº de <i>startups</i> , micro e pequenas empresas mentoradas	≥ 1 / -	1 programa / 21
4.3.1	Nº de eventos/ações/oportunidades	≥ 2	25
4.3.2	Nº de encontros	≥ 2	8
4.4.1	Nº de encontros / Nº de membros na rede	≥ 2 / -	7 encontros/ 6 membros
4.4.2	Nº de eventos anuais / Nº de empresas participantes	≥ 2 / ≥ 30	5/136
4.5	Nº de projetos avaliados pelo investidor / Nº de projetos aprovados	≥ 3 / -	13/1
4.6.1	Nº de acordos e cooperações assinados	Até 6 em 4 anos	3
4.6.2	Realizar OPP	1	Aero: 29-31/08/18 Tic: 7/05/19 Residentes: 7/05/19 Incubados: 4/04/19
4.6.3	Realizar Diagnóstico de Maturidade Empresarial (MAEI, PAE, PME)	1	1 MAEI / 1 PAE / PAI em andamento
4.7.1	Nº de empresas graduadas	≥ 9 em 4 anos	6
4.7.2	Nº de empresas graduadas que permaneceram na região	≥ 50% das graduadas no ano	83,33% (5 de 6 empresas)
4.7.3	Nº de novos módulos ofertados	8 em 4 anos	0 (40 postos coworking)
5.1	Nº de ideias de projetos apresentados	≥ 8 em 4 anos	3
5.2	Ata da reunião anual (encontro entre representantes da PMSJC e empresas vinculadas ao PqTec – relativas ao projeto Cidades Inteligentes)	≥ 1	4
5.3	Relatório apresentando as demandas e o grau de atendimento	-	-
6.1	Relatórios trimestrais de acompanhamento	-	-
6.2	Relatório de avaliação da ação demandada pela PMSJC	-	-
6.3	Divulgação para atrair novos empreendimentos no entorno do Núcleo do PqTec – Relatório de evolução das ações e resultados	≥ 2 / -	5/-
7.1.1	Conservação da infraestrutura – Relatórios de acompanhamento	-	-

7.1.2	Projeto de Melhoria – Relatório de acompanhamento dos projetos aprovados	-	-	
7.2	Relatórios de Acompanhamento	-	-	
7.3	Relatórios de Acompanhamento	-	-	
7.4	Relatórios de Acompanhamento	-	-	
7.5	Relatórios de Acompanhamento	-	-	
7.6	Limpeza e segurança noturna das unidades permissionadas Galerias do Empreendedor – Relatório de Acompanhamento	-	-	

4. Execução do orçamento – Resumo Final 2º ano

4.1. Introdução

Este capítulo do relatório traz um detalhamento dos elementos que compuseram a execução orçamentária do 2º ano do contrato de gestão 135/2017.

O **item 4.2** apresenta a composição dos valores recebidos no período.

O **item 4.3** apresenta as receitas e despesas classificadas segundo as rubricas utilizadas para o controle interno, divididas em recursos aportados pela PMSJC e recursos de contrapartida aportados pela APTSJC. Ainda no item 4.3, os quadros seguintes apresentam um comparativo entre os valores orçados e os realizados classificados segundo os elementos de despesas constantes do Anexo III – Plano Orçamentário de Custeio conforme preconiza o contrato.

4.2. Composição dos recursos recebidos

Conforme previsão contratual os recursos recebidos da PMSJC somaram R\$ 6.465.905,00 compostos por R\$ 5.168.000,00 do 3º Termo Aditivo e R\$ 1.297.905,00 do 4º Termo Aditivo.

Os recursos referentes ao 4º Termo Aditivo, R\$ 1.297.905,00 foram exclusivamente destinados para “adequação e ampliação da área física do espaço NEXUS e manutenção da infraestrutura predial do auditório 01 e laje técnica”.

Adicionalmente aos recursos repassados pela PMSJC, a execução do contrato de gestão também contou com R\$ 59.811,83 referentes ao rendimento financeiro deste período.

Pelo lado da contrapartida, para cumprir a execução contratual do plano de trabalho proposto, a APTSJC aportou R\$ 5.587.847,50, e o Contrato de Gestão ainda obteve mais R\$ 399,96 de rendimentos financeiros desses recursos de contrapartida.

Sendo assim o recurso global utilizado pelo contrato de gestão para o cumprimento do plano de trabalho proposto para este 2º ano foi de R\$ 12.113.964,29.

O quadro seguinte apresenta um resumo dos aportes realizados ao Contrato de Gestão, por fonte financiadora:

Coluna1	PMSJC	APTSJC	TOTAL
APORTES	6.465.905,00	5.587.847,50	12.053.752,50
RENDIMENTO DE APLICAÇÕES	59.811,83	399,96	60.211,79
Total	6.525.716,83	5.588.247,46	12.113.964,29

4.3. Quadros demonstrativos da execução orçamentária

Os recursos dispendidos no 2º ano ainda não consumiram todo o valor recebido da PMSJC.

Do valor total de despesas do contrato de gestão, R\$12,11 milhões, R\$730,08 mil ainda não foram gastos devido aos seguintes motivos:

- Parte dos recursos recebidos para pagamento de Pessoal serão consumidos conforme realização das férias e do 13º salário referente ao período aquisitivo deste ano, ou seja, 21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019, e portanto ainda estão aplicados na reserva técnica.
- Como as atividades do 4º Termo Aditivo ainda estão em andamento, com previsão de término somente no 1º semestre de 2020, os recursos destinados a esse fim permanecem aplicados na poupança.

Dos gastos que ainda não foram desembolsados R\$ 484,6 mil são de recursos da PMSJC e permanecem em aplicações financeiras em conta específica conforme previsão contratual.

Os recursos já dispendidos foram em sua totalidade utilizados para o cumprimento do plano de trabalho proposto no contrato de gestão.

Os quadros seguintes apresentam estes dispêndios de forma detalhada divididos em rubricas utilizadas no controle interno da APTSJC.

CONTRATO DE GESTÃO - PMSJC						
	1º QUADRI	2º QUADRI	3º QUADRI	DESPESAS COMPROMETIDAS PAGAS APÓS ENCERRAMENTO	DESPESAS COMPROMETIDAS AINDA NÃO PAGAS	TOTAL
SALDO INICIAL	0	1.267.926	1.218.554	1.809.047	484.864	
RECEITAS	2.079.042	1.867.347	2.579.327	0	0	6.525.717
Receita PMSJC	2.067.200	1.850.400	2.548.305			6.465.905
RENDIMENTO	11.842	16.947	31.022			59.812
IMPOSTOS	0	0	0			0
Despesas Operacionais	811.116	1.751.955	1.895.711	399.188	107.870	4.965.840
Pessoal	223.092	402.632	416.981	34.595	107.870	1.185.169
Telefonia	0	0	18.240	4.367		22.607
Manutenção	32.861	105.409	151.318	46.330		335.918
Limpeza e Conservação	456.098	957.411	958.510	297.437		2.669.455
Cartórios, Correio e Entregas	0	2.772	5.125	0		7.897
Consumo	260	5.030	4.679	0		9.970
Viagens e Eventos	24.716	17.545	94.037	0		136.298
Serviços	44.792	79.402	100.563	5.653		230.409
Informática	0	81.110	77.309	10.535		168.955
Marketing	28.911	99.130	68.257	270		196.568
Imobilizado	0	1.077	0	0		1.077
Banco	388	437	693	0		1.518
Investimentos e Obras	0	164.765	93.123	924.995	376.994	1.559.877
Ampliação do Coworking	0	164.765	57.623	14.900	274.684	511.972
Reforma Auditorio 1	0	0	35.500	571.368	77.413	684.281
Laje Técnica	0	0	0	338.727	24.897	363.624
Saldo Final	1.267.926	1.218.554	1.809.047	484.864	0	0

CONTRATO DE GESTÃO - CONTRAPARTIDA FINANCEIRA

				DESPESAS COMPROMETIDAS PAGAS APÓS ENCERRAMENTO	DESPESAS COMPROMETIDAS AINDA NÃO PAGAS	TOTAL
	1º QUADRI	2º QUADRI	3º QUADRI			
SALDO INICIAL	0	10.594	19.237	446.657	245.213	
RECEITAS	1.320.635	2.258.286	2.009.327	0	0	5.588.247
Receita APTSJC	1.320.500	2.258.211	2.009.136			5.587.848
RENDIMENTO	135	75	191			400
IMPOSTOS	0	0	0	0	0	0
Despesas Operacionais	1.310.041	2.249.643	1.581.907	201.444	245.213	5.588.247
Pessoal	1.032.765	1.892.645	1.249.754	159.812	245.213	4.580.190
Telefonia	11.787	18.938	5.286	0		36.012
Manutenção	7.817	22.884	38.868	1.660		71.229
Limpeza e Conservação	44.530	14.666	2.612	0		61.809
Cartórios, Correio e Entregas	6.113	7.038	5.913	2.242		21.307
Consumo	13.666	18.237	28.620	1.769		62.292
Viagens e Eventos	94.415	111.390	122.252	9.224		337.280
Serviços	3.940	16.666	35.834	24.024		80.464
Informatica	40.678	92.029	5.556	1.681		139.944
Marketing	49.601	3.383	73.116	987		127.087
Imobilizado	3.017	49.637	11.669	0		64.324
Banco	1.711	2.130	2.426	45		6.311
Investimentos e Obras	0	0	0	0	0	0
Saldo Final	10.594	19.237	446.657	245.213	0	0

Na sequência em atendimento da cláusula 10.3.1 deste contrato, são apresentados os dispêndios alocados pela natureza da despesa conforme Anexo III do contrato. Nestes quadros resta demonstrado o comparativo do valor orçado com o valor realizado.

Cabe informar que os remanejamentos autorizados pela PMSJC já estão contemplados nos valores lançados.

CONTRATO DE GESTÃO - PMSJC					
Item	Categorias Economicas/Natureza das Despesas	TOTAL ANO 2			VARIÇÃO
		ORÇ	REAL	COMPROMETIDO	
1	Pessoal e Encargos/Vencimentos e Salários	1.185.169	1.077.299	107.870	0
2	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PJ	4.098.924	3.945.327	195.410	-41.813
3	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PF		0	0	0
4	Manutenção dos Serviços/Material de consumo	174.682	138.017	36.665	0
5	Manutenção dos Serviços/Despesas com locomoção e viagem	2.933	20.932	0	-17.999
6	Investimento/obras e instalações	597.450	593.368	4.082	0
7	Investimento/Equipamento e Material Permanente	406.747	265.910	140.838	0
RENDIMENTO FINANCEIRO		59.812	0	0	59.812
TOTALIS		6.525.717	6.040.853	484.864	0

CONTRATO DE GESTÃO - CONTRAPARTIDA FINANCEIRA					
Item	Categorias Economicas/Natureza das Despesas	TOTAL ANO 2			VARIÇÃO
		ORÇ	REAL	COMPROMETIDO	
1	Pessoal e Encargos/Vencimentos e Salários	4.208.732	4.325.300	245.213	- 361.782
2	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PJ	996.960	564.811		432.149
3	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PF		-		-
4	Manutenção dos Serviços/Material de consumo	107.333	165.456		- 58.123
5	Manutenção dos Serviços/Despesas com locomoção e viagem	273.830	239.370		34.460
6	Investimento/obras e instalações		-		-
7	Investimento/Equipamento e Material Permanente	993	48.097		- 47.104
RENDIMENTO FINANCEIRO		400	-		400
TOTALIS		5.588.247	5.343.034	245.213	0

5. Conclusão

A APTSJC cumpriu as atividades e metas objeto do período do Contrato. As atividades ocorreram conforme o previsto não sendo registrado nenhum óbice para a consecução do plano de trabalho. Todavia a APTSJC reitera:

Conforme Carta protocolada na SIDE em 20/05/2019, rememoramos que nos dois primeiros anos do CG 135/2019, por força da queda de arrecadação, a Prefeitura restringiu seu repasse orçamentário à APTSJC, o que obrigou nossa instituição a adotar diversas medidas que impactaram nos serviços condominiais do Núcleo do PqTec e nas Galerias do Empreendedor, particularmente no que se refere à segurança, limpeza e conservação predial, de forma a adequar e não comprometer as metas do Contrato de Gestão. Em outra direção, a gestão do PqTec obteve considerável sucesso na expansão do PqTec em área construída, taxa de ocupação, população, laboratórios, inclusive foi contemplada com aditivos diretamente relacionados à expansão de suas atividades e programas e área disponível - expansão esta, que vem influenciando diretamente no planejamento orçamentário e contingenciamento realizado, por resultar em aumento de custos operacionais (segurança, limpeza e manutenção), não contemplados em quaisquer aditivos, motivo pelo qual a APTSJC comunicou de imediato a PMSJC, considerando ser um fato relevante para a continuidade da execução do presente contrato. Entretanto, quando do fechamento deste relatório, recebemos resposta da Secretaria de Inovação e Desenvolvimento Econômico, sinalizando a negativa sobre o pedido de reequilíbrio e readequação econômica financeira dos repasses. Todavia, reiteramos nesta oportunidade nossas considerações e conseqüente pedidos (cópia das Cartas em anexo), de forma a alertar à PMSJC de toda vulnerabilidade às quais estamos sujeitos, podendo inclusive comprometer a execução das atividades e metas do presente contrato de gestão.

Os pontos mais importantes foram elencados no item 2 e um quadro resumo dos indicadores pode ser verificado no item 3 acima, sendo que o detalhe de cada meta/ação pode ser verificado no Anexo I.

ANEXO I – RELATÓRIO DAS ATIVIDADES

Anexo I – Acompanhamento de Metas

Sumário

Meta (1.1).....	5
Meta (1.2.1)	7
Meta (1.2.2)	15
Meta (1.2.3)	30
Meta (1.3).....	48
Meta (1.4).....	52
Meta (1.5).....	57
Meta (2.1.1)	59
Meta (2.1.2)	63
Meta (2.1.3)	69
Meta (2.2).....	71
Meta (2.3.1)	73
Meta (2.3.2)	75
Meta (2.4).....	78
Meta (2.5.1)	80
Meta (2.5.2)	92
Meta (2.6).....	97
Meta (2.7.1)	102
Meta (2.7.2)	110
Meta (2.8.1)	114
Meta (2.8.2)	122
Meta (2.9).....	123
Meta (2.10.1)	126
Meta (2.10.2)	129
Meta (3.1).....	130
Meta (3.2).....	132
Meta (3.3).....	133
Meta (3.4).....	135
Meta (4.1).....	141
Meta (4.2).....	148
Meta (4.3.1)	150
Meta (4.3.2)	158
Meta (4.4.1)	161
Meta (4.4.2)	163
Meta (4.5).....	164
Meta (4.6.1)	166
Meta (4.6.2)	169
Meta (4.6.3)	173
Meta (4.7.1)	177
Meta (4.7.2)	184
Meta (4.7.3)	186
Meta (5.1).....	187
Meta (5.2).....	190
Meta (5.3).....	194
Meta (6.1).....	197

Meta (6.2).....	198
Meta (6.3).....	201
Meta (7.1.1)	205
Meta (7.1.2)	209
Meta (7.2).....	210
Meta (7.3).....	212
Meta (7.4).....	214
Meta (7.5).....	215
Meta (7.6).....	216
Meta (7.7).....	218

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.1: Ampliar o percentual de utilização de recursos próprios usados para o seu custeio, reduzindo o grau de dependência de recursos públicos, a partir da diversificação de suas fontes de recursos.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (1.1)	Ampliar o percentual de utilização de recursos próprios e/ou de outras fontes adquiridos no contexto da Gestão e Operação do Parque Tecnológico, usados para o custeio de suas atividades.
Indicadores	
Recursos próprios, aplicados no Plano de Trabalho do Parque Tecnológico através de demonstrativo quadrimestral.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover ações no sentido de viabilizar fontes de fomento para consolidação e expansão do Parque Tecnológico:	
<p>A APTSJC trabalha de forma recorrente buscando estratégias e oportunidades para consolidar e expandir o Parque Tecnológico São José dos Campos.</p> <p>No 2º ano a APTSJC trabalhou propostas com oportunidades de Emendas Parlamentares. Quanto a oportunidade do Laboratório de Metrologia que trabalhamos em sinergia com a PMSJC e o MCTIC, as obras efetivamente começaram em <u>outubro/2019</u>, assim o PqTec vem expandindo suas instalações com mais um Laboratório.</p> <p>Em 23/10/2018 promovemos uma reunião em que participaram pela PMSJC o Sr. Prefeito Felício Ramuth e Sr. Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico Alberto Marques e, pelo BNDES os senhores Rodrigo de Matos Moreira, Leandro Tobará Crema e André Luiz Teixeira representando o Departamento de Gestão Pública de Estados e Capitais, tendo como pauta o apoio do BNDES aos municípios. Na ocasião foram discutidas e apresentadas linhas de financiamento ao setor público, em especial obras de infraestrutura. A APTSJC registra que entende que as oportunidades apresentadas pelo BNDES representam alternativas importantes para a PMSJC.</p> <p>No dia 03 /05/2019 a Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos – SP, firmou o convênio para o Projeto Setorial “Aerospace Brazil” com a Agência Brasileira de Promoção de Exportações e</p>	

Investimentos (APEX-Brasil) no escopo do APL Aeroespacial. Os Projetos Setoriais fazem parte das ações da Apex-Brasil que visam a promoção da indústria brasileira no mercado internacional. Pela quinta vez consecutiva, o PqTec, por meio de seu Cluster Aeroespacial Brasileiro, assume a execução deste projeto.

A2. Acompanhar oportunidades de fomento e investimento de outras fontes, inclusive privadas e captar recursos:

A APTSJC permaneceu atualizando e acompanhando as oportunidades pelo **Radar de Chamadas** – Trata-se de uma ferramenta que monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomento, agências reguladoras e chamadas privadas que visam o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa Desenvolvimento e Inovação.

A3. Aplicar recursos de outras fontes e privados adquiridos no contexto da Gestão do Parque Tecnológico nas atividades do Contrato de Gestão:

- Contrapartida até o fechamento deste relatório: R\$ 5.588.247,46;
- Registros de outras fontes: Entrada do Convênio APEX - R\$ 759.586,92 (15/05/2019) / Contrapartida das empresas na RM VALE TI 2018 (estandes e rodada de negócios);

Status de Execução da Meta/Indicador

No período foram aplicados R\$ 5.588.247,46 de recursos de contrapartida diretamente ao Contrato de Gestão nº 135/2017, transferidos à c/c 104117-7 do Banco do Brasil, agência 2315-5.

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.2: Atuar para aumentar a sua atratividade e maximizar a ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico, por empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados, de serviços de apoio, e de oferta de facilidades às demais instituições instaladas.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (1.2.1)	Garantir a ocupação mínima anual de 50%, sendo que ao final de 4 anos deverá ter uma média anual de no mínimo 75% de ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico para empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados e de apoio às demais instituições instaladas.
Indicadores	
Taxa de ocupação do Núcleo Parque Tecnológico nos relatórios de gestão a serem apresentados conforme Contrato de Gestão.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Manter atualizados site e canais de comunicação:	
<p>Sites: www.pqtec.org.br www.aerospacebrazil.com.br www.ticvale.org.br www.rmvaleti.com.br</p> <p>Fanpages do Facebook: www.facebook.com.br/pqtecsjc www.facebook.com.br/ticvale www.facebook.com.br/nexushubsjc</p> <p>Twitter: twitter.com/pqtecsjc</p> <p>LinkedIn: www.linkedin.com/company/pqtecsjc</p>	

Showcase: RM Vale TI
 Showcase: Nexus Summit 2019

Instagram:
www.instagram.com/pqtecscjc
www.instagram.com/nexus.hub
www.instagram.com/rmvaleti

O PqTec promoveu a divulgação contínua, por meios estratégicos, de editais e todas demais ações de promoção dos programas e oportunidades dos Centros Empresariais, Centro de Eventos, espaços promocionais e do Nexus – Hub de inovação do PqTec.

As notícias criadas e distribuídas pelos canais de comunicação do parque atingiram uma audiência composta por milhares de pessoas que estão em nosso público-alvo: empreendedores, estudantes, empresários, profissionais de diversas áreas. Por exemplo, a Fanpage do Facebook contou em maio de 2019 com 6.742 contatos; há 7.246 contatos no LinkedIn e mais de 13.000 contatos em um mailing qualificado, para o qual são enviadas sugestões de eventos e ações do PqTec de toda natureza. A proposta dessas notícias é mostrar o sucesso de nossos residentes e incubados e promover as ações que geram sinergia e reforçam todos os aspectos que fazem do PqTec um ambiente propício para instalação de empresas de base tecnológica, universidades e centros de pesquisa, desenvolvimento e inovação.

Último Relatório de Atividades 2017-2018, publicado em março de 2019, versão digital, disponível em: <http://www.pqtec.org.br/comunicacao/relatorio-de-gestao>

A2. Promover e/ou participar de eventos institucionais e de sensibilização, trazer comitivas estratégicas, buscar oportunidades de encontros temáticos para serem realizados no núcleo do Parque Tecnológico:

A seguir, apresentamos as principais visitas e eventos, além daqueles diretamente relacionados e integrantes dos Programas e Projetos, os quais estão melhor apresentados nas ações e metas correspondentes no decorrer deste relatório (APL's, Nexus, Escritório de Projetos e Negócios etc):

RELATÓRIO DE VISITAS 21/05/2018 – 20/05/2019

MAIO – 2018	
ALUNOS DO INSTITUTO TECNOLÓGICO DE AERONÁUTICA (ITA)	23/05/2018
GERMANY DELEGATION (SIEMENS)	24/05/2018
JUNHO – 2018	
SECRETARIA DE DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO E TURISMO DE HORTOLÂNDIA	19/06/2018
UNIVERSIDAD SANTO THOMAS - POLYTECHNICA GRAN COLOMBIA	26/06/2018
CHERY AUTOMOBILÍSTICA	29/06/2018
JULHO – 2018	
CONSUL DA NORUEGA - INNOVATION NORWAY	15/07/2018
AGOSTO – 2018	
VISITA SR. GABE GABRIELLE (EX ENGENHEIRO DA NASA) E CEPHAS	14/08/2018

CONSULADO GERAL DO CANADÁ	15/08/2018
SETEMBRO – 2018	
VISITA DOS ALUNOS DO CENTRO UNIVERSITÁRIO SALESIANO DE SÃO PAULO – UNISAL	11/09/2018
SECRETÁRIO DE DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO, CIÊNCIA, TECNOLOGIA E INOVAÇÃO DO ESTADO DE SÃO PAULO	17/09/2018
FERNANDO HADDAD (CANDIDATO A PRESIDÊNCIA DA REPÚBLICA/2018)	20/09/2018
ALUNOS DA URI – UNIVERSIDADE REGIONAL DE ERECHIM-RS	20/09/2018
PRESIDENTE DA PETROBRÁS	27/09/2018
COMITIVA EMPRESA WIPRO – INDIA	28/09/2018
OUTUBRO – 2018	
PGI EXPERIENCE - GRUPO DE EMPRESÁRIOS DE EDUCAÇÃO EXECUTIVA	01/10/2018
ADMINISTRAÇÃO MUNICIPAL DE CUBATÃO – SP	10/10/2018
PRECURSORA KIENBAUM INTERNACIONAL	10/10/2018
KIENBAUM INTERNACIONAL (COOPERAÇÃO BRASIL-ALEMANHA)	17/10/2018
DEZEMBRO – 2018	
GESTORES E FUNCIONÁRIOS DA MONSANTO BAYER	06/12/2018
BID - BANCO INTERAMERICANO DE DESENVOLVIMENTO	06/12/2018
JANEIRO – 2019	
CONSULADO DA DINAMARCA	15/01/2019
ACORDO DE COOPERAÇÃO FGV-PARQUE TECNOLÓGICO	24/01/2019
PROFESSOR DE INOVAÇÃO E COMÉRCIO EXTERIOR - FIA SP	30/01/2019
FEVEREIRO – 2019	
SENAC SJC - ESTUDANTES DO CURSO DE EVENTO CORPORATIVOS	20/02/2019
ABRIL – 2019	
STEINBEIS UNIVERSITY BERLIN	03/04/2019
COOPERAÇÃO SESI SENAI SP & PQTEC - SR. RICARDO TERRA	04/04/2019
NATURAL ENERGIA	23/04/2019
MAIO – 2019	
ACI - ASSOCIAÇÃO COMERCIAL INDUSTRIAL	08/05/2019
PETROBRÁS - GERENTE SETORIAL CENPES/PDDP/TFCM-SEQUI/NFE	13/05/2019

RELATÓRIO DE EVENTOS 21/05/2018 – 20/05/2019	
MAIO – 2018	
O TEATRO MÁGICO - VOZ E VIOLÃO	21/05/2018
ENCONTRO REGIONAL DOS CONSEGS DO VALE DO PARAIBA E LITORAL - PALESTRA VIZINHANÇA SOLIDÁRIA	22/05/2018
REUNIÃO VACINADORES DA CAMPANHA DE AFTOSA	25/05/2018
JUNHO – 2018	
TRIBUNAL DE CONTAS DO ESTADO DE SP	06/06/2018
RM LOG VALE - FÓRUM DE LOGÍSTICA E COMERCIO EXTERIOR	07/06/2018
LACE ENGENHARIA	08/06/2018
INAUGURAÇÃO DO CDTASA	08/06/2018
EMPRETEC	11/06/2018
WORKSHOP CLIMATEMPO	11/06/2018
LWT SISTEMAS	12/06/2018
REUNIÃO DAS VERTICAIS DO CLUSTER	13/06/2018
AMOSTRA DOS VÍDEOS AMBIENTAIS DO PROGRAMA DE NASCENTES - PMSJC	15/06/2018
POLISHOP	18/06/2018
INAUGURAÇÃO ENERGY TELECOM (CDTIC)	19/06/2018
ACADEMY SCHOOL	21/06/2018
PROXION SOLUTIONS	21/06/2018
REUNIÃO BIMESTRAL AERO + RODADA DE NEGÓCIOS ENTRE ASSOCIADOS	25/06/2018
IBGE - CENSO AGROPECUÁRIO	26/06/2018
WORKSHOP CLIMATEMPO	26/06/2018
INAUGURAÇÃO SIATT - CENTRO EMPRESARIAL IV	26/06/2018
APRESENTAÇÃO NANO/CNPEM	27/06/2018
JULHO – 2018	
ROTARY CLUB - POSSE DA GOVERNADORIA DO ROTARY INTERNACIONAL	01/07/2018
WORKSHOP COOPERAÇÃO BRASIL-UNIÃO EUROPEIA EM NAVEGAÇÃO POR SATÉLITE	02/07/2018
SDE HORIZONTES RESIDENCIAL	10/07/2018
FACULDADE ANHANGUERA	12/07/2018
REUNIÃO COM AS EMPRESAS TIC – SEBRAE	12/07/2018
MTS SISTEMAS DO BRASIL	23/07/2018
FEBRACIS	23/07/2018
EVENTO FUNDHAS	25/07/2018
WORKSHOP CLIMATEMPO	30/07/2018
AGOSTO – 2018	
AEROSPACE TESTING AND SIMULATION CONFERENCE	01/08/2018
GOVERNO DA GEÓRGIA	09/08/2018

NEXUS SUMMIT	09/08/2018
STARTUP WEEKEND	12/08/2018
COLAÇÃO DE GRAU UNOPAR	12/08/2018
UNIMED	14/08/2018
KEYSIGHT - CASABLANCA TURISMO E VIAGENS	16/08/2018
PLANI DIAGNOSTICOS MÉDICOS	17/08/2018
PROLIND	21/08/2018
PROGRAMA CAPACITAÇÃO NADCAP	23/08/2018
FINCK - MARKETING PROMOCIONAL	23/08/2018
REUNIÃO SOBRE APL'S TICS + II FÓRUM DA INDÚSTRIA ESPACIAL	24/08/2018
GKPN - GLOBAL KINGDOM PARTNERSHIP NETWORK	25/08/2018
PALESTRA ZÂNGARO EVEREST	26/08/2018
SECRETARIA DE URBANISMO E SUSTENTABILIDADE	29/08/2018
PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO AERO	30/08/2018
FORMATURA FATEC	30/08/2018
LANÇAMENTO CHAMADO DOUTORADO ACADÊMICO INDUSTRIAL - DAI ITA	31/08/2018
SETEMBRO – 2018	
WORKSHOP DE PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO JOHNSON&JOHNSON	03/09/2018
WORKSHOP SIATT COM COLABORADORES	10/09/2018
SAFETY-CRITICAL SOFTWARE/HARDWARE SEMINAR (SOLUTIONS-A)	14/09/2018 10:00
POLOZI COACHING TREINAMENTOS - SEMINÁRIO DE INTELIGÊNCIA EMOCIONAL	14 a 16/09/2018
TREINAMENTO LACE ENGENHARIA	17/09/2018
CICLO DE PALESTRAS EDP BANDEIRANTES	20/09/2018
REUNIÃO CLARK & MODET	25/09/2018
WORKSHOP CLIMATEMPO	28/09/2018
CURSO DE FINANÇAS RENATO CÂNDIDO	29/09/2018
CICLO DE PALESTRAS E ESTUDOS SEI CHO NO IE	30/09/2018
OUTUBRO – 2018	
WORKSHOP CLIMATEMPO	01/10/2018
PALESTRA MOTIVACIONAL - LUCAS FERREIRA DE NORONHA	04/10/2018
CURSO DE FINANÇAS RENATO CÂNDIDO	06/10/2018
SEMINÁRIO DE INOVAÇÃO NESTLE BRASIL	16/10/2018
III WORKSHOP WELD DE INOVAÇÕES EM SOLDAGEM	17 e 18/10/2018
TREINAMENTO EVA SCIENTIFIC	19/10/2018
RM VALE TI 2018	23 a 25/10/2018
TREINAMENTO LACE ENGENHARIA	25 e 26/10/2018
WORKSHOP DE INOVAÇÃO PARKER	31/10/2018
NOVEMBRO – 2018	
REUNIÃO ENGTELCO	07/11/2018

ENCONTRO CAIXA ECONÔMICA FEDERAL	07/11/2018
CURSO CAPACITAÇÃO PARA FUNCIONÁRIOS EDP ENERGIA	10/11/2018
WORKSHOP SIATT COM COLABORADORES	13/11/2018
2ª EDIÇÃO - SÃO JOSÉ ANIME FEST/FEIRA DE GAMES	24 e 25/11/2018
FÓRUM DA INDÚSTRIA ESPACIAL BRASILEIRA	27 e 28/11
DEZEMBRO – 2018	
FORMATURA OFICIAL DA UNESP	14/12/2018
COACHING INTEGRAL SISTEMICO - CIS (ADELSON)	02/12/2018
CURSO DE CAPACITAÇÃO PARA FUNCIONÁRIOS EMBRAER - LACE ENGENHARIA	06/12/2018 03:00
PALESTRA RODRIGO CARDOSO - ULTRAPASSANDO LIMITES	04/12/2018
WORKSHOP DE INOVAÇÃO TECSUS TECNOLOGIA	05/12/2018
VI JORNADA TECNOLÓGICA ISA VALE & BAYER	06/12/2018
CAPACITAÇÃO DE FUNCIONÁRIOS SIATT	13/12/2018
WORKSHOP ROTA 2030	14/12/2018
FORMATURA ALCEU MAYNARD	15/12/2018
MONSANTO BAYER - LEADERSHIP DEVELOPMENT WORKSHOP	17 e 18/12/2018
INAUGURAÇÃO EATI - ESPAÇO AVIBRAS DE TECNOLOGIA E INOVAÇÃO	18/12/2018
FORMATURA EDUCARE	18/12/2018
WORKSHOP CLIMATEMPO	19/12/2018
JANEIRO – 2019	
ENCONTRO MONÁRQUICO DO VALE DO PARAÍBA - LABORATÓRIO OSWALDO CRUZ	26/01/2019
FEVEREIRO – 2019	
FORMATURA UNESP - ODONTOLOGIA E ENGENHARIA	08/02/2019
CAPACITAÇÃO DE COLABORADORES VISIONA ESPACIAL	12 E 13/02/2019
MARÇO – 2019	
FORMATURA UNOPAR - UNIVERSIDADE NORTE DO PARANÁ	23/03/2019
WORKSHOP CLIMATEMPO	08/03/2019
CELEBRAÇÃO 80 ANOS - CENTRO ESPÍRITA DIVINO MESTRE	16/03/2019
WORKSHOP METROLOGIA ÓPTICA E RAIO-X INDUSTRIAL - CARL ZEISS DO BRASIL	28/03/2019
REUNIÃO EMPRESARIAL STEFANINI	14/03/2019
PALESTRA SIATT - EXÉRCITO E MARINHA	28/03/2019
WORKSHOP CLIMATEMPO	29/03/2019
ABRIL – 2019	
REUNIÃO FEV AMERICA LATINA	02/04/2019
PALESTRA MAGNA HINODE	13/04/2019
LACE ENGENHARIA - TREINAMENTOS PARA O SETOR AEROESPACIAL	25 E 26/04/2019
CAPACITAÇÃO MSC SOFTWARE DO BRASIL	18/04/2019
WORKSHOP UNIVERS: VERS CONTABILIDADE	23/04/2019

TREINAMENTO TRENTIM ASSOCIADOS	27 e 28/04/2019
CONGRESSO DE INOVAÇÃO E INDÚSTRIA 4.0 - LWT SISTEMAS	30/04/2019
MAIO – 2019	
WORKSHOP ALMACO	09/05/2019
CAPACITAÇÃO THALES GROUP	23/05/2019
2º SEMINÁRIO DA INDÚSTRIA AEROESPACIAL BRASILEIRA - SIAB	23/05/2019

A3. Aumentar a oferta e qualidade dos serviços oferecidos pelo Parque Tecnológico:

Dentro do espaço compartilhado para empresas prestadoras de serviços, hoje integram a oportunidade:

ENVIE EXPRESS - Empresa de logística especializada-liberação alfandegária;

RV ASSESSORIA EM GESTÃO - Consultoria para gestão de negócios e pessoas;

METROCERT - Consultorias em gestão da qualidade, laboratórios de ensaio e calibração e certificação de produtos;

ORLANDO SEGUROS – Corretora de Seguros;

4WORLS - Serviços em comércio exterior para empresas de todos os setores;

CONSULTORIA JURÍDICA ANA CRISTINA;

PROJETO ECOTECNO - Especializado no recolhimento e destinação de resíduos tecnológicos;

CLARKE MODET - Dispõem de consultorias e serviços de marcas e patentes;

REALI CONSÓRCIOS - Especialistas em consórcios para aquisição de bens móveis, imóveis, serviços e aumento de patrimônio;

FLIP WASH – Lava-Rápido.

Lançamento do projeto “Nexus Living” **(melhor descrito na M1.4.4).**

A4. Aplicar técnicas de modelagem de negócios e mentorias no ambiente de incubação/coworking:

No período foram realizadas 321 mentorias individuais e 10 workshops de capacitação.

Mentorias individuais:

- 21/06/2018 – Balcão 360º - Tecnologia CNPEM – 43 mentorias (ref. Meta 4.1);
- 19/07/2018 – Balcão 360º - Gestão – 97 mentorias (ref. Meta 4.1);
- 30/08/2018 – Balcão 360º - Tecnologia FATEC – 23 mentorias;
- 08/11/2018 – Balcão 360º - Tecnologia UNESP | UNIFESP – 31 mentorias (ref. Meta 4.1);
- 28/02/2019 – Balcão 360º - Tecnologia IEAv|ITA – 23 mentorias (ref. Meta 4.1);

- 28/03/2019 – Balcão 360º - Gestão – 104 mentorias (ref. Meta 4.1);

Os workshops de capacitação realizados foram:

- 03/08 – Workshop MVP – 25 participantes;
- 09/08 – Reunião “Cara em quê” – tema: desenvolvimento de apps. – 40 participantes;
- 17/08 – Workshop Validação 18 participantes;
- 14/09 – Workshop Precificação – 32 participantes;
- 05/10 – Workshop de Modelagem Financeira - 23 participantes;
- 19/10 – Workshop Pitch - 20 participantes;
- 14/11/20 – Reunião “Cara em quê” – tema: “Vendas e Gestão de Pessoas” – 40 participantes;
- 23/11/2018 – Workshop Marketing Digital – 28 participantes;
- 01/03/2019 – Workshop Validação – 28 participantes;
- 29/03/2019 - Workshop Vendas, Máquina de Vendas e Customer Success – 29 participantes;

Status de Execução da Meta/Indicador

Taxa de Ocupação do Núcleo: **87,23%** (média do ano).

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.2: Atuar para aumentar a sua atratividade e maximizar a ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico, por empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados, de serviços de apoio, e de oferta de facilidades às demais instituições instaladas.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (1.2.2)	Atingir em 4 anos a marca de 120 participantes dos processos seletivos da Incubadora de Negócios do Parque Tecnológico e Centros Empresariais.
Indicadores	
Número de empresas participantes dos processos seletivos.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar 2 editais anuais da Incubadora do Parque Tecnológico e manter aberto o edital anual dos Centros Empresariais:	
No período tivemos a publicação de 2 Editais de Chamamento para o Nexus Startups:	
A SELEÇÃO NEXUS STARTUPS 012/2018 teve um total de 94 inscritos - 1ª. Etapa: 69 participantes 2ª. Etapa: 36 participantes, sendo 26 selecionados.	
 <p>SELEÇÃO Nº 012/2018</p> <p>A ASSOCIAÇÃO PARQUE TECNOLÓGICO DE SÃO JOSÉ DOS CAMPOS, associação civil sem fins lucrativos, qualificada como Organização Social pelo Decreto Municipal nº 12.815/2007, inscrita no CNPJ/MF sob o nº 09.105.890/0001-70, situada na cidade de São José dos Campos, Estado de São Paulo, à Estrada Doutor Allino Bondensan nº 500, Distrito de Eugenio de Melo, doravante denominada apenas PARQUE TECNOLÓGICO, torna público o ATO CONVOCATÓRIO para projetos, <i>startups</i> e empresas nascentes de base tecnológica (ENBT's) interessadas em participar da seleção para o programa de aceleração e incubação do Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos.</p> <p>O documento de seleção e seus anexos estarão disponíveis a partir das 17h00 do dia 13 de agosto de 2018, no endereço eletrônico www.pqtec.org.br.</p> <p>As dúvidas referentes a esta Seleção deverão ser suscitadas por escrito ao e-mail: editai.incubadora@pqtec.org.br ou telefone (12) 3876-7741 falar com Luciana Pereira/Leticia Rico.</p> <p>São José dos Campos, 13 de agosto de 2018. Marco Antonio Raupp Diretor Geral</p>	

A SELEÇÃO NEXUS STARTUPS 013/2019 teve um total de **102 inscritos – 1ª. Etapa: 68 participantes | 2ª. Etapa: 52 participantes**. Este processo terminou em 14/06/2019 com a divulgação dos resultados, sendo **24 empresas selecionadas**.

The screenshot shows a web browser displaying a news article on the website www.pgtec.org.br. The article is titled "INSCRIÇÕES ABERTAS PARA O NEXUS HUB – INCUBAÇÃO E ACELERAÇÃO" and is dated 11 DE MARÇO DE 2019. The article text states: "Edital está aberto até o dia 6/5 para projetos, startups e empresas nascentes de base tecnológica." Below the article, there are social media sharing options for Facebook and Twitter. To the right of the article, there is a sidebar with a "FALE CONOSCO" section containing contact information: (12) 3878-9533, (12) 3878-9517, and comunicacao@pgtec.org.br. Below this is a section for "PRECISA DE ALGO? PODEMOS AJUDAR" with the text "Assessoria de comunicação e marketing". At the bottom right, there is a "ÚLTIMOS VIDEOS" section with a video player thumbnail.

COMO FUNCIONA O PROCESSO DE SELEÇÃO

Os candidatos aos programas de aceleração e incubação passam por duas etapas de avaliação com atividades presenciais obrigatórias:

- A primeira etapa consiste em um workshop de modelo de negócios. Aprovados, passam para a segunda etapa.
- A segunda etapa consiste em um workshop de dois dias e de uma entrevista presencial em que as startups têm a oportunidade de fazer um pitch para um comitê avaliador.



Workshop Canvas – Processo Seletivo 012/2018



Workshop Canvas – Processo Seletivo 013/2019

Edital de Chamamento – Centros Empresariais - SELEÇÃO Nº 003/2019

No período estiveram vigentes os Editais de Chamamento – Ato Convocatório CE 002/2018 e CE 003/2019.

A vigência do Edital de Chamamento – Ato Convocatório CE 002/2018 foi prorrogada e se encerrou em 21/12/2018. O Parque Tecnológico São José dos Campos recebeu 3 novas propostas no período com referência ao Edital: Geday do Brasil, Parker e Bene. As três empresas foram aprovadas nas verticais:

- Geday do Brasil – Serviços Estratégicos;
- Parker – Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação;
- Bene – Empreendedorismo Inovador.

Com relação ao Ato Convocatório CE 003/2019, no período não registramos empresas que ingressaram no PqTec.

Importante informar que a APTSJC recebe frequentemente empresas interessadas em interagir com o ambiente do PqTec.

A2. Maximizar comunicação e marketing das Incubadoras e Centros Empresariais:

No período, as estratégias de comunicação e marketing passaram por vários ajustes e mudanças:

- Reposicionamento do programa de incubação;
- Criação de novo nome e nova identidade (Nexus – Hub de Inovação);
- Definição de persona, brand voice e curadoria de conteúdo;
- Mapeamento de público alvo, prospects (potenciais interessados) e suspects (possíveis interessados), tanto pessoa física como jurídica;
- Criação de campanha integrada de comunicação e marketing (imprensa, conteúdo, anúncios).



(mais detalhes disponíveis em: www.pqtec.org.br)

A APTSJC, envia releases e mantém um relacionamento com os veículos de imprensa que possibilitam a divulgação das oportunidades e realizações do PqTec nas mais diversas mídias regionais e nacionais.

Seguem exemplos de conteúdos e ações estratégicas:

O Parque sediou em agosto de 2018 o Nexus Summit, grande evento voltado para o ecossistema de startups do Brasil. O alto nível da programação, dos palestrantes e dos cases apresentados se tornaram fontes de ótimas pautas, veiculadas em TV, rádio, jornal impresso e sites.

Matéria na revista Pequenas Empresas & Grandes Negócios: a revista tem edição impressa com tiragem mensal de 100 mil exemplares e 1,5 milhão de page views diariamente. É o principal canal de

comunicação especializado em micro e pequenas empresas, exatamente o nicho de atuação do Nexus - hub de inovação do Parque Tecnológico.

Matéria na Al Jazeera: a rede de TV com sede no Catar tem programação 24 horas exibida em 180 países, para mais de 70 milhões de expectadores. A APTSJC propôs uma pauta completa sobre sua atuação no desenvolvimento de tecnologia, inovação e postos de trabalho. A reportagem sobre o Parque Tecnológico tem três minutos e foi veiculada ao menos duas vezes na programação da emissora entre os dias 25 e 27 de julho.

Reportagem da Deutsche Welle: é uma empresa pública de radiodifusão da Alemanha, que transmite para o exterior programas de TV e notícias online em 30 línguas. A reportagem sobre economia criativa tem duração de 12 minutos e foi veiculada em 15 países da América Latina.

TV Record Vale

http://www.recordtvvale.com.br/site/videos-play.asp?video=0904_ESP_PANORAMA_SJC&programa=SP%20RECORD&data=04/09/2018&titulo=Cresce%20n%C3%BAmero%20de%20startups%20na%20cidade

TV Band Vale

<https://www.youtube.com/watch?v=t5JnIDbvM-U>

PEGN - Pequenas Empresas Grandes Negócios

<https://revistapegn.globo.com/Startups/noticia/2018/08/parque-tecnologico-de-sjc-seleciona-startups-para-investimento-de-ate-r-50-mil.html>

<https://revistapegn.globo.com/Startups/noticia/2018/09/nexus-abre-inscricoes-para-programa-de-incubacao-e-aceleracao.html>

Jornal oVale

www.ovale.com.br/_conteudo/2018/05/economia/40792-com-sebrae-parque-tera-startup-day-em-sao-jose.html

Ecommerce News

<https://ecommercenews.com.br/noticias/lancamentos/parque-tecnologico-seleciona-startups-para-programa-de-incubacao-e-aceleracao/>

DCI – Diário Comércio e Indústria

<https://www.dci.com.br/empreendedorismo/treevia-usa-internet-das-coisas-para-projetar-quanto-floresta-vai-render-de-materia-prima-1.734238>

Startupi

<https://startupi.com.br/2018/09/parque-tecnologico-seleciona-startups-para-programa-de-incubacao-e-aceleracao/>

Exemplo de postagem que humaniza o relacionamento com o PqTec, ao mostrar que a administração se preocupa com o bem-estar dos residentes.

Parque Tecnológico São José dos Campos
Publicado por Juliane Silveira (7) · 14 de maio às 11:13 · 🌐

Como manter a mente mais produtiva e menos ansiosa? O Parque Tecnológico sabe que a eficiência no trabalho está diretamente ligada ao bem-estar de cada colaborador. Por isso, convidou Paula Talmelli, mentora de produtividade e plenitude, para dar uma palestra sobre o tema para sua equipe.



1.428
Pessoas alcançadas

188
Envolvimentos

Impulsionar publicação

👍❤️ 40

4 comentários 3 compartilhamentos

👍 Curtir 💬 Comentar ➦ Compartilhar

Mais relevantes ▾

Escreva um comentário...

Exemplo de compartilhamento de reportagem em um portal cujo público-alvo é totalmente afim ao do PqTec. A reportagem traça um perfil do ecossistema do Parque.

Parque Tecnológico São José dos Campos
Publicado por Ale Barros (7) · 8 de maio às 09:04 · 🌐

O Parque Tecnológico e seu Hub de Inovação Nexus foram destaque em matéria do portal StartSe, que cita São José dos Campos como a cidade mais inovadora do país. Confira na íntegra: <https://www.startse.com/.../porque-sao-jose-dos-campos-e-a-ci...>

#nexushubsjc #saojosedoscamos #inovacao #startup #empreendedorismo



STARTSE.COM

Entenda por que São José dos Campos é a cidade mais inovadora do Brasil

4.859
Pessoas alcançadas

486
Envolvimentos

Impulsionar publicação

👍❤️👎 131

3 comentários 39 compartilhamentos

👍 Curtir 💬 Comentar ➦ Compartilhar

Mais relevantes ▾

Escreva um comentário...

Exemplo de postagem que enfatiza parcerias e esforços para estimular empreendedorismo e inovação na região em que o PqTec está inserido.



Parque Tecnológico São José dos Campos adicionou um evento.
15 de abril · 🌐

A comunidade de São José dos Campos, #ParatybaValley, está organizando o StartupON, uma dia inteiro de conteúdo e mentoria para sua startup.

O objetivo é compartilhar conhecimento, fortalecer o ecossistema e fazer a sua startup dar o próximo passo.

Confira programação e detalhes do evento no site:
<https://abstartups.com.br/startupon/sao-jose-dos-campos...> Ver mais

STARTUP.ON
abstartups

São José dos Campos
26/04, 09h.
Nexus Hub
Parque Tecnológico de São José dos Campos,
Av. Dr. Altino Bondensan, 500,
Eugenio de Melo.

26 DE ABR, SEX

StartupON - São José dos Campos
Parque Tecnológico São José dos Campos - São...
★ Tenho interesse

Networking · 138 people

1.630
Pessoas alcançadas

1
Envolvimento

Impulsioneamento Indisponível

Helder Ribeiro, Marcelo Sant'Anna e outras 67 pessoas · 1 comentário

Curtir · Comentar

Exemplo de postagem de novos projetos do PqTec, que exemplificam o dinamismo de nosso ecossistema, a abertura para novas ideias e o alinhamento com as tendências.



Parque Tecnológico São José dos Campos
Publicado por Eduardo Ruffini (?) · 12 de abril · 🌐

Algo no Parque está mudando...

Nexus Living nasce como um programa para melhorar a qualidade de vida e fortalecer a conexão entre as pessoas que aqui circulam. Com o apoio de empresas residentes e associadas, em breve serão criados novos espaços de convivência e conveniência, tomando cada vez mais agradável a rotina de quem passa por aqui. Imagem, Autaza, Fotosensores e Grupo Energy Telecom são as primeiras empresas a aderir. Avibras, MTS, Visiona e Resix estão em negociação, além de novos entrantes que serão divulgados em breve. Sejam todos bem-vindos a esse novo momento!

Nexus Living

4.010
Pessoas alcançadas

803
Envolvimentos

Impulsione publicação

150
Comentários

10 comentários · 20 compartilhamentos

Curtir · Comentar · Compartilhar

Mais relevantes

Escreva um comentário...

Exemplo de postagem de contratos e parcerias, que exemplificam a credibilidade do PqTec perante entidades e instituições relevantes no cenário nacional e internacional.

Publicações

Parque Tecnológico São José dos Campos
Publicado por MLabs (7) · 17 de maio às 10:51 · 🌐

Um dos objetivos do PqTec é estimular a internacionalização e a exportação de produtos e serviços das empresas nacionais. Por isso, faz diferença ser o gestor do projeto setorial Aerospace Brazil, da Apex-Brasil, cujo contrato foi assinado neste mês. As empresas brasileiras do setor aeroespacial vão ganhar muito em subsídio para missões comerciais, em ações de capacitação e em análise de mercados. Saiba mais: <http://bit.ly/2Yxv0Nh>

R\$ Use seu crédito de R\$ 50 ✕
Esta publicação está com um bom desempenho. Um crédito de R\$ 50 será aplicado quando você impulsionar uma publicação na sua Página para mostrá-la para mais pessoas.

1.225 Pessoas alcançadas **115** Envolvimentos **Impulsionar publicação**

👤 Aida Monteiro, Ags Holding e outras 30 pessoas 3 compartilhamentos

Releases e relacionamento com a imprensa

O relacionamento com a imprensa e instituições parceiras também reforçam a marca do PqTec e unem forças para uma divulgação mais efetiva das ações realizadas pelo PqTec, com o aval de canais com alta credibilidade e grande audiência. Porta-vozes da administração do PqTec, as empresas e startups do Nexus – hub de inovação do PqTec participaram de diversas reportagens na imprensa, corroborando para o cumprimento da meta estabelecida.

Valoração do clipping

Um indicador da relevância do relacionamento com a imprensa é a valoração do clipping, isto é, uma estimativa de valores que seriam gastos com publicidade por uma exposição da marca em tempo e espaço equivalente à que ocorreu com mídia espontânea. Destacamos que a divulgação por parceiros

e imprensa tem ainda mais valor, pois refere-se a conteúdo e informações que contam com o aval de outra marca de confiança da audiência.

Por exemplo, o portal da Apex-Brasil e suas redes sociais contam com ampla audiência: são mais de 20 mil seguidores no Twitter e 70 mil no Facebook.

<https://portal.apexbrasil.com.br/noticia/pqtec-renova-contrato-de-gestao-de-projeto-setorial-aerospace-brazil/>

A notícia de que o PqTec renovou o contrato do projeto setorial Aerospace Brazil é um forte atrativo para empresas do setor. Compartilharam a informação entidades expressivas neste cenário, como a Enrich in Brazil e INCOBRA (Increasing International Science, Technology, and Innovation Cooperation between Brazil and the European Union).

Entre as reportagens, destacamos o perfil de empreendedorismo do Parque Tecnológico de São José dos Campos, publicado no portal Startse, o principal canal digital de comunicação para startups no Brasil, que recebe em média 1 milhão de visualizações por mês em seu site e tem mais de 600 mil seguidores nas redes sociais.

https://www.startse.com/noticia/ecossistema/63759/porque-sao-jose-dos-campos-e-a-cidade-mais-inovadora-do-brasil?fbclid=IwAR2CKkupsVGx_kRBJLEuAkrKulc8bVfgds0BoiksNaGUihL0GV-b2C57qAY

A reportagem veiculada na TV Vanguarda também é relevante. O canal de TV é o principal veículo de mídia do Vale do Paraíba e conta com audiência estimada de 1.500.000 telespectadores.
https://g1.globo.com/sp/vale-do-paraiba-regiao/edicao/2019/04/25/videos-jornal-vanguarda-de-quinta-feira-25-de-abril.ghtml?utm_source=twitter&utm_medium=share-bar-smart&utm_campaign=share-bar&#video-7568878-id

Outros exemplos de reportagens veiculadas na imprensa nacional e em sites de entidades parceiras, em especial, entre janeiro e maio de 2019:

<https://www.sjc.sp.gov.br/noticias/2019/maio/3/incubadora-do-parque-tecnologico-inscreve-startups/>

<http://valenews.com.br/2019/03/19/parque-tecnologico-em-sjc-sedia-evento-de-apoio-a-logistica-para-setores-de-saude-farmaceutico-e-cosmeticos/>

<https://www.sistemafieg.org.br/noticia-anapolis-busca-inspiracao-em-visita-ao-parque-tecnologico-de-sao-jose-dos-campos->

<http://www.goias.gov.br/noticias/65140-governo-de-goi%C3%A1s-busca-atra%C3%A7%C3%A3o-de-investimentos-em-s%C3%A3o-jos%C3%A9-dos-campos.html>

<http://www.dm.com.br/cidade/2019/05/fieg-e-lideres-do-setor-produtivo-visitam-parque-tecnologico-de-sao-jose-dos-campos.html>

<https://www.portalr3.com.br/2019/05/incubadora-do-parque-tecnologico-em-sao-jose-abre-inscricoes-para-startups/>

<https://www.portalr3.com.br/2019/05/sao-jose-startups-apresentam-a-gestores-solucoes-tecnologicas/>

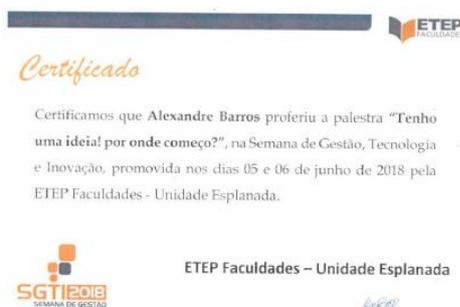
A3. Promover ações junto ao Público-Alvo, como palestras, apresentações junto a universidades:

Preliminarmente, conforme já mencionado, para prospectar e sensibilizar as empresas e instituições, bem como solucionar possíveis dúvidas dos editais de seleção, o PqTec recebeu diversos interessados em vincular-se ao PqTec (associação ou residentes).

- Realizado nos dias 5 e 6 de junho/2018 a 4ª edição da SGTI - Semana de Gestão, Tecnologia e Inovação 2018 da Faculdade ETEP. O evento contou com palestras, minicursos e exposição de trabalhos em ambos os dias, nos períodos matutino e noturno.

Com o objetivo de disseminar informações, demonstrar novas práticas de gestão, além de trazer novos conhecimentos e networking aos alunos e comunidade.

Temas como Liderança, Metodologia de projeto, Empreendedorismo, descobrindo talentos, sistemas ERP, Como preparar o seu LinkedIn, Marketing Pessoal, Empresa Familiar, Qual o papel do Gestor?, Maratona de Programação, Maturidade de Equipes de Projeto, Tecnologia Pneumática Industrial, Como fazer uma entrevista em inglês, entre outros, estiveram na programação, além de mini cursos de Excel e MS Project.



- No dia 11 de julho/2018 o coordenador Alexandre Barros ministrou a palestra "Tenho uma ideia! Por onde começo?" no IV Congresso Acadêmico, realizado no Instituto de Ciência e Tecnologia - ICT da UNIFESP.

O IV Congresso Acadêmico contemplou diferentes modalidades, conforme os diversos Programas Institucionais em que atuam. Contudo, além das apresentações de trabalhos acadêmicos em nível de graduação e pós-graduação, ocorreram sete plenárias com palestrantes influentes na sociedade.



- No dia 19 de julho/2018 recebemos os alunos e a Coordenadora Profa. Dra. Ligia Maria Soto Urbina, do Instituto Tecnológico de Aeronáutica – ITA, disciplina “Criação de Negócios Tecnológicos”, fruto da parceria ITA-FGV-EMBRAER, para uma visita corporativa ao Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos, com um total de 35 pessoas.

- Em 22 de agosto/2018 recebemos 25 alunos da UNESP – Curso de engenharia ambiental, com uma palestra institucional.

- Recebemos nos dias 30/08/2019 e 04/09/2018 a visita de 40 alunos da FATEC São José dos Campos dos cursos gestão financeira e gestão empresarial.



(30/08/2018)

- No dia 11 de setembro/2018 recebemos a turma de alunos do Centro Universitário Salesiano de São Paulo – UNISAL. Na palestra e no tour pelo Parque abordamos assuntos emergentes como a internet das coisas, indústria 4.0, criticidade, empreendedorismo e inovação, novas perspectivas no mundo do trabalho.



- Em 13 de setembro/2018 o coordenador Alexandre Barros participou do evento: Seminário Escola Superior de Empreendedorismo – SEBRAE/SP. O objetivo foi trazer aos alunos do Programa da disciplina de Empreendedorismo e Comportamento Empreendedor – ESE/SEBRAE-SP, a conceituação base e um novo olhar sobre os Agentes e entidades de apoio ao Empreendedorismo de Alto Impacto (Incubadoras, Aceleradoras, ParqTecs, NITs etc) e seus principais benefícios para a nossa sociedade, com a experiência de quem vive este cotidiano. A justificativa é cada vez mais empreendedores possuem meios e apoiadores para dar sustentação aos seus negócios inovadores, tanto em infraestrutura quanto em desenvolvimento do founder e do negócio. Trazer a realidade para dentro da sala de aula para que os alunos enxerguem o real valor do que é ativar um ecossistema e quem são seus principais atores.

- Em 20 de setembro/2018 recebemos alunos dos cursos de Administração de Empresas e Ciências Contábeis, da URI - Universidade Regional e Integrada de Erechim-RS. Os alunos vieram por conta de viagem de estudos à cidade de São Paulo e região de São José dos Campos-SP. O interesse dos acadêmicos, considerando 37 (trinta e sete) alunos e 03 (três) professores, visitar e conhecer o Parque Tecnológico de São José dos Campos, como também o Programa de Incubadoras do Incubação do Nexus, e Empresas e seus setores; como produção, gestão e ênfase nos procedimentos de controladoria.



- Em 22 de Outubro/2018, Leticia Rico fez apresentação “Como começar a empreender?” para 200 alunos do curso de design da Unip São José dos Campos. O objetivo é aproximar os alunos de cursos criativos das startups do Nexus.



- Em 23 de Outubro/2018, Letícia Rico fez apresentação “Empreendedorismo, Startups, Inovação e Tecnologia” para 40 alunos do curso de engenharia química da USP Campus Lorena durante a XVIII SEQVAP – Semana de Engenharia Química do Vale do Paraíba.



- Em 30 de outubro/2018 o coordenador Alexandre Barros ministrou a palestra “Tenho uma ideia! Por onde começo?”, para turma de 40 alunos do Curso Técnico de Administração e Informática do Colégio Joseense.

- Em 21 de fevereiro/2019 a visita dos alunos da Escola StarByte Idiomas e Profissões do curso de Gestão Empresarial, totalizando 17 alunos.

- Em 28 de fevereiro/2019 recebemos a Fundhas – Unidade Centro SJC. Os alunos conseguiram um transporte por meio de sorteio entres as unidades da Fundhas e escolheram o PqTec como destino. Foram 15 alunos (de 14 a 17 anos) e 3 professores. Os alunos tiveram a oportunidade de conhecer mais de perto as empresas: SIATT e ALTAVE que abriram as portas e mostraram para os alunos as atividades que são desenvolvidas dentro de cada uma delas.



- Em 8 de abril/2019, recebemos uma turma de 37 alunos do curso de Engenharia Ambiental da UNESP, com intuito de complementar as aulas acadêmicas e conhecer as dependências do PqTec. Na palestra e no tour pelo Parque abordamos assuntos como tecnologia, inovação e empreendedorismo.



- Nos dias 09 e 16 de abril/2019, recebemos a visita de 53 alunos da FATEC São José dos Campos do curso Análise e Desenvolvimento de Sistema, para uma palestra ministrada pela Leticia Rico com o tema: Empreendedorismo, Startups, Inovação e Tecnologia.



Para finalizar as principais ações no período, no dia 09 de maio recebemos duas instituições: SENAC Pindamonhangaba e Organização CREA-Jr totalizando 67 alunos. O Coordenado Alexandre Barros ministrou a palestra “Tenho uma ideia! Por onde eu começo?” após, realizamos o tour pelo Nexus e PqTec.

A4. Promover programa de aceleração de ideias junto às instituições de ensino da região:

A APTSJC no período deu início à uma versão Piloto junto ao curso de Engenharia Ambiental da UNESP São José dos Campos, unidade PqTec.

O Programa que teve início em 21 de Agosto de 2018, com a palestra “Tenho uma ideia, por onde começo?” que teve como objetivo desenvolver um negócio inovador com tema ambiental.

Também, a APTSJC, por meio da equipe do Nexus apoiou/auxiliou os estudantes durante o desenvolvimento de seus projetos, conectando-as com startups que auxiliaram na prototipação.

- Ainda, no contexto do Projeto Piloto junto à UNESP, no dia 20 de Novembro/2018, Letícia Rico da equipe de Gestão de Empreendedorismo e Inovação avaliou os projetos que foram apresentados em uma mini-feira no PqTec. A equipe do Nexus apoiou a universidade na realização da feira.



Registra-se que durante o período a equipe de gestão de empreendedorismo e inovação desenvolveu atividades para reestruturação do programa e, conversou com equipes das universidades ITA, USP - Lorena, Unesp São José dos Campos e Guaratinguetá, Unifesp São José dos Campos e Fatec Taubaté.

Outras ações no período, dentro do escopo da atividade e meta:

- Em 23 de Outubro, Letícia Rico da equipe de Gestão de Empreendedorismo e Inovação realizou um debate com o tema “A sua ideia tem um mercado potencial?” com os alunos dos cursos de engenharia do Núcleo de Empreendedorismo da EEL – USP – EmprEEL (USP campus Lorena). O objetivo foi estreitar o relacionamento com o grupo de empreendedorismo da universidade e obter informações para construção do programa de aceleração de ideias 2019;



- Nos dias 20 de Outubro e 10 de Novembro, Letícia Rico da equipe de Gestão de Empreendedorismo e Inovação participou como mentora e jurada da competição de empreendedorismo promovida pelo ITA – o ITA Challenge. O objetivo foi a aproximação com a universidade para potenciais parcerias no desenvolvimento do programa de Aceleração de Ideias 2019;

- Para finalizar em 23 de Novembro, Letícia Rico da equipe de Gestão de Empreendedorismo e Inovação apresentou o programa Nexus (com foco no Nexus University – nome dado ao programa de Aceleração de Ideias nas Universidades), para os alunos e professores das universidades Fatec e

Unifesp. A apresentação foi uma parceria com a equipe do Escritório de Projetos – projeto Colméia que na oportunidade vinha sendo desenhado (lançado em 05/06/2019).

Status de Execução da Meta/Indicador

Processos seletivo Incubadora de Negócios do PqTec - 196 inscritos, 137 participantes da 1ª. etapa, 50 foram selecionados/aprovados;

Edital de Chamamento – Ato Convocatório CE 002/2018, o PqTec recebeu 3 novas propostas no período com referência ao Edital: Geday do Brasil, Parker e Bene. As três empresas foram aprovadas;

Resultado do ano: 140 participantes.

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.2: Atuar para aumentar a sua atratividade e maximizar a ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico, por empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados, de serviços de apoio, e de oferta de facilidades às demais instituições instaladas.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
-------------------------	---

Meta (1.2.3)	Elevar a visibilidade e a confiabilidade das competências das empresas associadas aos APLs do PQTEC a âmbito nacional e internacional, ampliando as possibilidades de negócios e atraindo novas empresas a fazer parte da Cadeia Produtiva dos APLs.
---------------------	--

Indicadores
Número de associados dos APL's \geq 160.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas
--

A1. Tornar o TICVALE uma referência em soluções de tecnologia da informação e comunicação:

Novos associados

No período, tivemos a adesão de 12 empresas no APL TIC VALE:

- Caligena;
- Cadê Guincho Soluções Integradas Ltda;
- Datalogix Ltda;
- Imersão Visual Software Ltda Me;
- Inex Software Corporation Ltda;
- Lotop Serviços e Consultoria em Internet e Automação Industrial Ltda;
- Opentech Sistemas Eletrônicos Ltda;
- Rancho Soluções em Tecnologia;
- Sete Meia Telecomunicações Ltda;
- Subiter Tecnologia Ltda;

- SuperCliente;
- 4Smart Engenharia e Consultoria Ltda Me.

Fechamos o ano (em 20/05/2019) com 65 empresas associadas ao APL TIC VALE (este valor acompanha entradas e saídas de associados). Além destas 65 empresas, mais 10 são associadas ao TIC e ao APL AEROESPACIAL.

Eventos, encontros, reuniões em que estivemos presentes e/ou promovemos

Encontro das verticais de negócios | 12 de junho, 20 de junho, 15 de agosto, 13 de novembro/2018

Estes encontros acontecem bimestralmente e visam definir estratégias de acesso a mercado tanto para ações nacionais quanto internacionais. A partir destas reuniões é possível que a APTSJC atue mais assertivamente buscando gerar oportunidades de negócios para as empresas.

Empresas associadas ao APL TIC Vale – Vertical Agro participaram do Encontro de Startups para Soluções em Áreas de Mananciais e Zona Rural. O evento ocorreu no dia 12/6 no distrito de São Francisco Xavier e é parte da programação da Semana do Meio Ambiente de São José dos Campos (SP). As empresas Squitter, STC e 3D Tecnologia puderam expor suas soluções e discutir a integração de modernas tecnologias e inovação à vida no campo com representantes do setor, da secretaria municipal do meio ambiente e turismo e com o subprefeito Marcos André da Rosa. A proposta do evento foi a de apresentar soluções economicamente viáveis, socialmente justas e ambientalmente equilibradas ao universo agrícola e rural, com foco no uso da tecnologia a favor da sustentabilidade. Nesse sentido, a Squitter apresentou soluções para previsão meteorológica e mostrou a importância de indicadores para tomar decisão. É possível, por exemplo, prever períodos de chuva para gerenciar os sistemas de irrigação e, com isso, economizar o uso de água nas plantações. Já a STC mostrou seus simuladores, a fim de demonstrar o quanto a tecnologia pode auxiliar na economia do uso de insumos na produção agrícola. A 3D Tecnologia divulgou o uso de matéria prima biodegradável para impressões em 3D.

No dia 20 de junho e no dia 15 de agosto recebemos as empresas associadas ao APL TIC VALE para reuniões das verticais de Varejo, Indústria, Agronegócios e Smart Cities.

Com o propósito de ampliar a visibilidade das soluções voltadas a setor Agro, participamos no dia 13/11/2018 do 3º Encontro dos Atores da Restauração Florestal do Vale do Paraíba com a presença de 05 empresas da vertical: Squitter, Climatempo, Geoambiente, Necto e Optimus. A região é palco do projeto do Governo do Estado de São Paulo chamado de Florestas Multifuncionais, o qual tem a intenção de trazer soluções inteligentes para a restauração das áreas de reserva legal degradadas dentro das propriedades rurais, com retorno econômico, utilizando-se dos recursos do Código Florestal, que permite entre outras coisas, utilizar até 50% da reserva legal para garantir retorno econômico ao produtor rural.

Evento Connected Smart Cities | 04 e 05 de setembro

No evento que aconteceu em São Paulo, nos dias 04 e 05 de setembro de 2018, o PqTec participou da Feira com um estande próprio do APL TICVALE, em conjunto com as empresas Energy Telecom,

Geopixel, Climatempo, Geoambiente, com a finalidade de dar visibilidade ao APL, prospectar novas oportunidades.

Envolvidos em 2 painéis, com empresários e representantes de diversas instituições, recebemos a visita do Excelentíssimo Prefeito Felício Ramuth, conhecendo também as soluções que podem fazer parte do próprio portfólio de São José dos Campos -SP.



Rodada de Negócios com a Administradora do Empreendimento - CIDADE TECNOLÓGICA | 12 de setembro

No dia 12 de setembro foi realizada a Rodada de Negócios com a Administradora do Empreendimento - CIDADE TECNOLÓGICA para discussão de quais soluções poderiam ser implementadas no empreendimento e principalmente apoiar a empresa na preparação da infraestrutura necessária para e proposta de soluções como benefício aos futuros moradores. Estavam presentes neste encontro as empresas: Fundamentos, Caligena, Energy Telecom e Onset, além dos responsáveis pelo empreendimento.



26 de Outubro - Rodada de Soluções Tecnológicas – REVAP / Petrobras

Atividade planejada pelo APL TIC e REVAP, a empresa apresentou os GAPs Tecnológicos que trazem impacto para a eficiência da empresa e cruzou estas informações com as soluções ofertadas no portfólio da vertical indústria. Participaram desta ação as empresas do TIC VALE Atud, Omega 7, Super Client, Bootcomp, Inovação, Tecsus, Autaza, Imersão Visual.

09 de Novembro - Reunião de Avaliação do Projeto Smart Cities pela ABDI em RIO DAS PEDRAS-SP

Ação iniciada na RM VALE TI – 2018 com o Presidente da Agência, GUTO FERREIRA, uma das empresas do APL TICVALE com representantes da cidade de Rio das Pedras, a estratégia é desenvolver/criar um Ambiente de Demonstração de soluções em Rio das Pedras. Fomos recebidos pelo Prefeito do Município e Presidente da Câmara, além de outras autoridades com o intuito de estabelecer uma agenda que prevê um investimento de 3 milhões de reais para preparar a plataforma a receber soluções inteligentes. Próximos passos: Assinatura de um termo de Cooperação entre Prefeitura e PqTec e preparar um projeto para a ABDI, que também esteve presente na visita ao Município.



11 de Dezembro – Prospecção de Negócios para Empresas do TIC VALE e Visibilidade

Recebemos uma comissão de profissionais da Saúde da equipe de transição do estado do Rio de Janeiro para conhecer oportunidades de soluções inteligentes para a pasta - uma preocupação de todas as instituições públicas é a eficiência. Nesta oportunidade foi apresentado um projeto implantado pela empresa associada ONET Sistemas no contexto de Regulação de Leitos no Hospital Regional de São José dos Campos, que ampliou a disponibilidade de leitos em quase 25% a partir desta implantação. A Comissão apresentou interesse nesta solução.

18 de Dezembro – Apresentação do TICVALE e soluções de Smart Cities para Valinhos-SP

Recebemos o Secretário de Desenvolvimento de Valinhos Dr. Rodrigo Braga, que apresentou os projetos dos municípios para 2019 e muitos deles convergentes com a Expertise do PqTec e podem contar com o know-how das nossas empresas voltadas a Vertical SMART CITIES e do próprio Parque Tecnológico em 2019. Como próximo passo, teremos uma agenda com os Secretários do Município e as empresas a fim de Valinhos apresentar Demandas e com uma rodada de negócios fechar os links para novas propostas e projetos.

Movimento Ágil para área de negócios | Prospecção de Associados | 22 de janeiro de 2019

No evento foram abordados os conceitos de Metodologia Ágil e seus pilares determinantes, além da aplicação e fases da metodologia para o segmento de Tecnologia da Informação e Comunicação.

Realizado no Campus da Google em São Paulo, resultou no fechamento da associação da Inex Soft ao APL TIC, que já havia participado da Rodada de Negócios da RM VALE TI 2018.

Visita Empresários / Secretaria de Desenvolvimento de São José dos Campos | 18 de fevereiro de 2019

Recebemos no PqTec, por intermédio da Secretaria de Desenvolvimento de São José dos Campos, 50 empresários da Região de São José e Vale do Paraíba. O objetivo foi apresentar o ambiente de empreendedorismo e inovação proporcionado pelo Parque.

Além disso, foram apresentados os programas APL TIC VALE, APL AERO e ESCRITÓRIO DE NEGÓCIOS provocando os empresários a fazer parte deste grupo que tem como objetivo proporcionar oportunidades de networking qualificado, parceria de negócios, capacitações e certificações, participação em eventos entre outras atividades liberadas pelos APL's.



Reuniões Bimestrais

No que diz respeito a manutenção e permanência das empresas associadas, o APL TIC, assim como o APL Aeroespacial e de Defesa, realiza a cada dois meses a Reunião Bimestral com os associados. Na reunião, são tratados os avisos, alinhamentos e ações previstas para os próximos períodos, assuntos de interesse comum e ainda, é uma oportunidade para as empresas associadas exporem suas sugestões e anseios com relação ao desenvolvimento do Programa e trocar experiências.

Reunião Bimestral do APL TIC | 18 de julho de 2018

O APL realizou sua 3ª reunião bimestral do ano. Além da pauta de apresentação das atividades realizadas e agendas previstas para o próximo período, também trouxemos representantes do HUB 55 - Plataforma de Internacionalização de empresas - para que apresentasse oportunidades de internacionalização às empresas associadas ao TIC, a proposta é redução de custos e aceleração do processo de expansão e desenvolvimento de negócios internacionais. Além disso, foi ministrada, pela empresa Caligina, nova associada, uma palestra informativa com o tema: "Lei de proteção de dados pessoais e impacto nas empresas de Tecnologia da Informação". Nesta oportunidade cerca de 30 empresas associadas estiveram presentes e puderam ter acesso a informações importantes e oportunidades trazidas pelo PqTec.

Reunião Bimestral do APL TIC | 19 de setembro de 2018

No dia 19 de setembro, conforme calendário de trabalho, o APL realizou sua 4ª reunião bimestral do ano. Além da pauta de apresentação das atividades realizadas e agendas previstas para o próximo período, recebemos na Reunião Bimestral a Empresa Visiona, prospectando empresas do APL para entrar nos projetos estratégicos da empresa com uso dos dados espaciais gerados pelo Satélite Geoestacionário de Defesa e Comunicações Estratégicas (SGDC). O projeto, tem como estratégia, além de ampliar a capacidade de telecomunicações e a cobertura de serviços de internet banda larga no Brasil, com foco em áreas de difícil acesso, também buscará um meio seguro para transferência de informações civis e militares que envolvam a segurança nacional. Neste sentido, o projeto prevê a entrada de empresas parceiras que possam gerar soluções e novos serviços a sociedade empresarial e governamental. 03 Empresas do APL já assinaram NDA com o projeto: NECTO, GEOPIXEL e OPTIMUS GIS.

Integrou ainda a agenda uma apresentação da empresa GSITI, associada do TIC, sobre sua experiência positiva como associada ao TICVALE, e os benefícios de curto, médio e longo prazo para a empresa ao longo dessa parceria.

Por fim, foram discutidas as oportunidades e estratégias de negócios que poderiam acontecer dentro da RM VALE TI 2018, também foram apresentadas algumas as ações específicas da Feira, como a Rodada de Negócios.

Reunião Bimestral do APL TIC |21 de novembro de 2018

No dia 21 de novembro, conforme calendário de trabalho, o APL realizou sua 5ª reunião bimestral do ano. Além da pauta de apresentação das atividades realizadas e agendas previstas para o próximo período, foram ministradas 2 palestras pelo grupo Bradesco: “Desafios e Oportunidades para 2019” – com o economista Estevão Scripilliti e a apresentação das Linhas de Crédito diferenciadas para APLs – com o Gerente de Produtos Matriz Bradesco - José Roberto Machado. A intenção foi munir os associados presentes com conteúdo e recursos para desenvolvimento das empresas, no âmbito gerencial e financeiro, as informações contribuíram, e muito, para a excelência de um Planejamento Estratégico alinhado com a realidade do próximo ano de 2019.

Também, os resultados da RM VALE TI 2018 foram compartilhados durante a reunião, os números foram expressivos e apresentam a grande evolução e reconhecimento da Feira além de apontar projeção ainda mais positiva para o próximo ano:

- 450 reuniões de Rodada de Negócios realizadas em 2 dias;
- 2.719 inscrições para a Feira;
- + de 3.000 visitantes nos 3 dias de Feira;
- 43 empresas expositoras;
- 34 apoiadores;
- 33 prefeitos presentes no evento;
- 12 painéis;
- 40 palestrantes e moderadores;
- 10 patrocinadores;

Reunião Bimestral APL TIC VALE | 27 de fevereiro de 2019

Conforme calendário anual, convidamos os associados a participar da 1ª Reunião Bimestral do APL TIC de 2019. Para essa edição preparamos a 1ª Fase da OPP – Oficina de Planejamento Participativo.

O encontro teve como objetivo orientar ações estratégicas, analisar potenciais mercados, sugerir ações de curto, médio e longo prazo, voltados a promoção de novos negócios.

Os tópicos apontados da ação foram:

OFICINA DE PLANEJAMENTO PARTICIPATIVO

APL – TIC VALE

27/02/2019

Público Alvo: PROVEDORES DE SERVIÇOS E PRODUTOS EM TI DA REGIÃO DO CONE LESTE PAULISTA

Visão: SER REFERÊNCIA NACIONAL COM QUALIDADE INTERNACIONAL, PARA ACESSO A NEGÓCIOS E PARCERIAS GLOBAIS- META MAIO DE 2020

ÁREAS ESTRATÉGICAS E MACRO AÇÕES

1- ESTRUTURAR PROGRAMAS DE CAPACITAÇÃO/CERTIFICAÇÃO

- Criar um programa de capacitação e a partir das demandas que surgem nas etapas anteriores, criando grupos de capacitação;
- Certificação APL TIC- uso do logo, participação mínima nos treinamentos, entrega de relatórios, controle macroprocesso;
- Fazer levantamento entre as empresas do Cluster para criar indicador da situação das empresas quanto as certificações de mercado, principalmente as reconhecidas internacionalmente;
- Fazer apresentação para as empresas sobre a situação e as possibilidades de certificações existentes no mercado, de forma que as empresas consigam visualizar as possibilidades e o caminho a ser seguido.

2. TER REPRESENTATIVIDADE GOVERNAMENTAL/INSTITUCIONAL

- Programa de qualificação de gestores e servidores públicos para aquisição de produtos/serviços/projetos de TI;
- Mapeamento das possíveis cadeiras de representatividade governamental dos 4 eixos – plano de ação.

3. ESTREITAR RELACIONAMENTO COM ASSOCIADOS/FIDELIZAÇÃO

- Promover um “head” de relacionamento- Meios- ferramentas extranet e ranking- resultado- modelo de comissões;
- Preparar visitas técnicas presenciais entre associados;
- Identificar complementariedades entre offerings;
- Apresentar associados como parceiros de negócios no institucional de cada empresa. Padrão TIC;
- Reforçar no institucional de cada empresa a marca parque tecnológico;
- Promover entre associados no menor espaço de tempo encontros para alinhamento de ações;
- Promover encontros por meio de WEBEX.

4. SUSTENTABILIDADE DO CLUSTER

- Identificar as regiões de São Paulo que mais implementam NR12;
- Identificar as microrregiões de São Paulo que mais adquiriram robôs;
- Identificar as tendências de adequação das soluções em nuvem;
- Identificar quais e quantos são os recursos públicos disponíveis para cidades inteligentes;
- Identificar quais as estratégias dos grandes players para cada segmento do cluster;
- Identificar quantas empresas do Brasil iniciaram ações para adequar-se a Lei Geral de Proteção de Dados;
- Identificar quais e quantos são os recursos públicos disponíveis para indústria 4.0;
- Identificar quais principais problemas os CEOs enfrentam na gestão de TI e SI e quais prioridades na resolução;
- Identificar quais regiões possuem maior intenção de investimento em smart city, indústria 4.0 e agro;
- Identificar quais regiões investirão em segurança da informação.

5. AUMENTAR A VISIBILIDADE DO CLUSTER

- Ações de “endomarketing” por parte dos associados. Divulgar o logotipo do PQTEC e TIC VALE no site e material de divulgação das empresas;
- Criar o selo “ASSOCIADO AO TIC VALE”;
- PQTEC criar alguma forma de recompensa para associados que promovam o TIC VALE;
- PQTEC e TIC VALE promoverem ações de marketing para cada vertical (feiras/webinar/promover encontros entre associados/clientes/parceiros);
- Promover palestras sobre assuntos específicos do setor para juntar no mesmo ambiente empresas e clientes.



Na 2ª Reunião Bimestral do APL TIC de 2019 que aconteceu no dia 07/05/2019, realizamos a 2ª Fase da OPP – Oficina de Planejamento Participativo.

A2. Ampliar a visibilidade do *Brazilian Aerospace Cluster*:

Novos associados

No período, tivemos a adesão de 17 empresas no APL Aeroespacial:

- Aerocristaldo Indústria e Comércio de Peças;
- CG Vale Soluções Integradas de Logística Ltda;
- Comutensili do Brasil Usinagem de Precisão Ltda;
- Cruzeiro do Sul Aviação Ltda;
- Dobserver Assessoria em Sistemas de Informação Ltda;
- Elfer Indústria, Serviço e Comércio Ltda;
- Fastwork Program Systemas;
- Gavanobras Galvanoplastia do Brasil;
- ICA - Industria Catarinense Aeroespacial;
- Italo Cavalcante Junho Soares – “3D Tecnologia”;
- Imagem Automação e Usinagem Ltda;
- Inbra – Aerospace Indústria e Comércio de Compostos Aeronáuticos;
- Interagere T&C Ltda Me;
- Legado Usinagem;
- Mac Jee Industria de Defesa Ltda;
- Roboris do Brasil Automação Industrial Ltda;
- Vemax Usinagem.

Totalizamos em 20/05/2019 92 empresas associadas ao APL AEROESPACIAL. (este valor acompanha entradas e saídas de associados). Além destas 92 empresas, mais 10 são associadas ao APL AEROESPACIAL e ao TIC.

O canal de prospecção entre as empresas interessadas em fazer parte do APL Aeroespacial e Defesa acontecem ativamente por meio das participações em feiras, como foi o caso da Mac Jee que se associou após a prospecção realizada na feira LAAD e missões tanto em âmbito nacional quanto internacional e, também, por meio da prospecção não ativa, networking e indicações de pessoas e/ou empresas que participam ativamente das ações do Cluster.

Eventos, encontros, reuniões em que estivemos presentes e/ou promovemos:

1º Seminário da Indústria Aeroespacial Brasileira (SIAB) | 25 de maio

Evento realizado pelo Information Management Institute (e-IMI), a Mult-e Engenharia Digital e Invoz em parceria com APL Aeroespacial e Defesa. O SIAB reuniu empresas, organizações, universidades e institutos para uma série de palestras e rodada de negócios, visando promover networking, integração e troca de experiências. O evento foi voltado para empresários e profissionais das áreas de tecnologia, de engenharia e aeroespacial. No período da manhã, aconteceram apresentações e palestras sobre startups, novidades tecnológicas, gestão da informação, mercado e desenvolvimento. O Sr. Ozires Silva, presidente do Invoz; José Finocchio Junior, consultor, e Marcelo Prim, gerente de inovação do Senai, foram alguns dos palestrantes. No período da tarde, aconteceu uma rodada de negócios coordenada pelo APL Aeroespacial e Defesa. O evento contou com a participação de mais de 150 pessoas.

Aerospace Meetings Brazil 2018 | 19 a 21 de junho

Evento internacional criado para ampliar as oportunidades de negócios entre as indústrias do setor aeroespacial. Participaram as empresas associadas e o PqTec esteve representando o APL Aeroespacial.

- Portal de notícias do Pqtec – link:
<http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/549/rodada-de-negocios-reune-gigantes-do-setor-aeroespacial-em-sao-jose> publicado em 18 de junho e atualizado em 25 de junho de 2018;
- Portal Poder Aéreo - link:
<https://www.aereo.jor.br/2018/06/20/evento-reune-gigantes-do-setor-aeroespacial-em-sao-jose-dos-campos-sp/> publicado em 20 de junho de 2018;
- Matéria Jornal Vanguarda – link:
<https://globoplay.globo.com/v/6820125/programa/> exibida em 19 de junho de 2018.

Rio International Defense Exhibition (RIDEX) | 27 a 29 de junho

Sua primeira edição apresentou novidades tecnológicas nas áreas de segurança e defesa. A feira contou com a participação de grandes players, empresas de alto padrão tecnológico, entre elas, 06 membros do APL Aeroespacial e Defesa estiveram presentes. A ação foi uma oportunidade para visitar e prospectar novos associados. A pedido do Parque Tecnológico de Sorocaba, no dia 26 de junho,

fomos apresentar nossa experiência com o APL Aeroespacial e Defesa para o novo APL de Metal Mecânica que está sendo desenvolvido na cidade. O objetivo principal foi apresentar a Cadeia de MRO - Maintenance Repair Overhaul, muito forte na região de Sorocaba, o nosso potencial como APL e assim atraí-los para fazer parte do Programa ou das ações do Programa Apex, no qual também somos gestores. Na ocasião estiveram presentes as empresas da região, o Prefeito de Sorocaba e os representantes do Parque Tecnológico de Ribeirão Preto e da Secretaria de Desenvolvimento do Estado.

Farnborough Air Show | 16 a 22 de julho

Participamos também, de 16 a 22 de julho, da edição de 2018 da Farnborough Air Show, segunda maior feira do setor aeroespacial do mundo.

- Portal de notícias do Pqtec – link:
<http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/559/dez-associadas-ao-cluster-aeroespacial-participam-da-farnborough-air-show> publicado em 24 de julho 2018.
- Portal Apex Brasil – link: <http://www.apexbrasil.com.br/Noticia/CLUSTER-AEROESPACIAL-BRASILEIRO-FORNECE-SUBSIDIO-PARA-EXPOR-EM-FEIRA-INTERNACIONAL> publicado em 06 de junho 2018.
- Portal Comex Brasil – link:
<https://www.comexdobrasil.com/cluster-aeroespacial-apoiara-empresas-interessadas-em-participar-de-feira-aeronautica-no-reino-unido/> publicado em 06 de junho 2018.

Café Tecnológico | 14 de setembro

O APL Aeroespacial e Defesa participou do encontro denominado Café Tecnológico com objetivo de reunir empresas a fazerem parte do Brazilian Aerospace Cluster de Botucatu. A nossa participação foi apresentar às novas empresas da região de Botucatu e do setor Aeroespacial o que é o APL e seus objetivos, a fim de desenvolver a cadeia regional e fortalecer o CLUSTER.

Workshop 2º dia Q | 08 de Novembro

A convite da empresa associadas Vemax Usinagem, participamos do workshop denominado “2º Dia Q”, idealizado e organizado pela própria empresa com o apoio da Embraer e demais empresas do setor industrial de Botucatu. Na programação, representantes de grandes empresas discutiram temas como Gestão, Qualidade, Inovação, Tecnologia e Empreendedorismo. Nossa estratégia de participação foi prospectar empresas da região, fortalecer a marca do Brazilian Aerospace Cluster e compartilhar experiências.

Seminário ABIMDE | 02 de outubro

A coordenação do APL Aeroespacial e Defesa e empresas associadas, participaram do seminário, realizado pela ABIMDE (Associação Brasileira das Indústrias de Materiais de Defesa e Segurança) e o SIMDE (Sindicato das Indústrias de Materiais de Defesa), debater ações de apoio à exportação dos produtos de defesa. O evento tinha como objetivo discutir um importante tema que impacta no dia a dia das indústrias dos segmentos de defesa e segurança no país: a capacidade de exportação.

Reuniões Bimestrais

No que diz respeito a manutenção e permanência das empresas associadas, o APL Aeroespacial e Defesa, assim como o APL TIC, realiza a cada dois meses a Reunião Bimestral com os associados. Na reunião, são tratados os avisos, alinhamentos e ações previstas para os próximos períodos, assuntos de interesse comum e ainda, é uma oportunidade para as empresas associadas exporem suas sugestões e anseios com relação ao desenvolvimento do Programa e trocar experiências.

Reunião Bimestral | 27 de junho

Realizada junto a uma Rodada de Negócios entre associadas do Cluster Aero com o objetivo de proporcionar um ambiente para que as empresas pudessem apresentar suas especialidades e produtos/serviços, criando assim uma ação de networking entre as empresas associadas. A ação foi considerada um sucesso e contou com a participação de 24 empresas associadas.

Reunião Bimestral | 29 de agosto

Realizada junto ao Planejamento Estratégico Participativo – OPP referente a construção da proposta para o Projeto Setorial APEX – Brasil e Parque Tecnológico com foco em exportação e investimentos.

A programação foi dividida em três dias, de 29 a 31 de agosto e, contou com a participação de empresas associadas e vinculadas ao Projeto Setorial Apex e os representantes da Agência. A ação foi complementar e de aprofundamento das informações da OPP – Oficina de Planejamento Participativa realizada em abril, que apontou diretrizes importantes para os próximos anos junto ao APL Aeroespacial e Defesa.

Em alternância com a Reunião Bimestral de Associados, o período foi marcado com a Reunião das Verticais do APL, uma nova frente que vem sendo trabalhada com os associados. As verticais consistem em grupos de trabalhos com o intuito de levantar discussões e soluções para as questões comuns de cada segmento de atuação das empresas associadas. A ideia central foi realizar reuniões mensais mais focadas com os associados, o que possibilitará que as ações desenvolvidas pelo APL e seus programas com parceiros (ABDI, APEX, SEBRAE) sejam guiadas pelas necessidades apontadas nestes encontros. Até o presente momento foram realizadas duas reuniões, 13 de junho (inicialmente prevista para acontecer no dia 30 de maio, mas devido ao jogo do Brasil da Copa do Mundo, foi necessário prorrogação de agenda) e dia 25 de julho. As reuniões são realizadas bimestralmente nas últimas quartas-feiras do mês, intercalando com a reunião bimestral de associados.

Reunião Bimestral | 31 de outubro

Foram apresentadas às empresas os novos associados do período e os resultados e alinhamentos gerais do programa. A empresa vinculada ao Escritório de Negócios, a BBM Advogados, esteve na reunião palestrando sobre compliance e a importância de um programa efetivo de um compliance bem estruturado de modo a prevenir e detectar condutas criminosas e ilegais dentro de uma empresa. Na oportunidade ainda, tivemos o coordenador do Nexus - hub de inovação do Parque Tecnológico apresentando o Programa Nexus Corp a ponte entre startups e empresas já consolidadas. Como exemplo do Programa do Programa, os participantes puderam assistir a um Case de Sucesso de Realidade Virtual da empresa incubada Imersão Visual, para atividades colaborativas na indústria.

Reuniões Bimestrais | 12 de dezembro

Na reunião, apresentamos as principais realizações do ano e um Painel da Indústria do MRO, trazendo o panorama do mercado de peças de reposição (Brasil / Mundo) e o sumário da regulamentação da ANAC para habilitação de fornecedores a este mercado. Importante ressaltar que ambos os temas apresentados nas reuniões de associados, foram definidos em conformidade com as ações planejadas no Planejamento Estratégico Colaborativo realizado junto as empresas associadas.

Reunião Bimestral | 27 de fevereiro de 2019

No dia 27 de fevereiro ocorreu a primeira reunião do ano com os associados do APL Aero, na pauta foram tratados os avisos e alinhamentos e expectativas gerais do Programa. Na ocasião a empresa associada ao APL TIC, Opentech, palestrou sobre o tema: “Segurança da Informação: O que você precisa saber” e ainda, foi apresentado às empresas associadas o Projeto de IoT desenvolvido entre o Parque Tecnológico e a ABDI na área da Indústria 4.0.

Reuniões Bimestrais | 24 de abril de 2019

A segunda reunião bimestral do ano ocorreu no dia 24 de abril com a realização de um B2B entre as empresas incubadas, residentes e associadas do Pqtec – APL AERO e TIC. O encontro foi em formato de rodada de negócios com o objetivo de promover NETWORKING e SINERGIA entre a comunidade do Parque Tecnológico a fim de fomentar possíveis parcerias e negócios.

Outras ações/notícias que merecem destaque:

Em junho/18 a empresa associada ao APL Aeroespacial e Defesa, SIATT, inaugurou Novos Laboratórios no Centro Empresarial IV do PqTec. A empresa é 100% brasileira, com histórico de excelência na atuação e desenvolvimento do setor de Defesa e Aeroespacial do Brasil. São modernos Laboratórios de Ensaio Ambientais e Prototipagem Eletrônica, com investimentos de R\$1,2 milhão e equipe técnica altamente capacitada, os laboratórios apresentam importantes diferenciais ao mercado nacional e internacional.

A empresa associada aos APLs TIC Vale e ao Aeroespacial e Defesa, ParkBots, empresa integradora de robótica industrial, inaugurou em junho/2018 sua sede no PqTec. A empresa através do seu Centro de Robótica desenvolve células robóticas customizadas e tem um portfólio com mais de 350 tipos de robôs industriais, de todas as marcas disponíveis no mercado. A empresa também usa os laboratórios do PqTec, para fabricar entornos, insumos e dispositivos necessários para a montagem das células. A sede no PqTec está focada nos setores aeronáutico, automotivo e metalmeccânico, especialmente nas áreas de corte, solda e laser, para empresas de todos os portes. A empresa oferece também cursos profissionalizantes e técnicos, em todos os ramos da robótica industrial. Para os próximos meses, a ParkBots prevê a instalação de cabines de pinturas robóticas para o setor aeronáutico e automotivo. Os valores dos serviços prestados pela ParkBots às empresas associadas aos APLs são diferenciados.

Julho/2018: Associada ao APL Aeroespacial e Defesa participou de Programa Internacional Para Startups - a empresa ATS4i foi selecionada para participar do Startout Brasil - Ciclo Miami, nos EUA. O programa apoia a inserção de startups brasileiras nos mais promissores ecossistemas de inovação do mundo. Este é um bom exemplo que mostra que empresas vinculadas aos APLs/PqTec são altamente capacitadas para fornecer produtos e serviços na cadeia mundial.

30/Julho/2018: Foi realizada reunião sobre Incentivos Fiscais visando entender as dores e dificuldades das empresas com relação a utilização dos benefícios destinados ao setor e saber de que forma o APL Aeroespacial e Defesa poderia contribuir para a viabilidade. Na pauta foram tratadas: dificuldades, burocracias fiscais e tributárias das operações relacionadas a importação e exportação; Expectativas das empresas; Elaboração e validação participativa de ações via APL aeroespacial e de Defesa. Participaram 06 empresas associadas (médio e grande porte) e 03 instituições com know-how do assunto.

Agosto/2018: O Parque Tecnológico recebeu nos dias 07 e 08 de agosto a visita de pesquisadores do MIT (Massachusetts Institute of Technology), para estudos que realizam sobre o ecossistema de inovação brasileira no setor aeroespacial. O PqTec foi acionado diretamente pelo MIT, para atuar como ponte e coordenar encontros e reuniões entre os representantes do instituto norte-americano e de empresas e instituições da região. Os pesquisadores participaram de uma reunião com diretores e coordenadores do PqTec, na qual foram apresentadas todas as ações do Parque e principalmente a atuação do Cluster Aeroespacial Brasileiro. O Parque ainda organizou uma visita ao Laboratório de Estruturas Leves do IPT, à Akaer e à Saab. Também foi feita uma reunião com representantes do ITA, IEAV e DCTA.

26 de novembro/2018, o Parque Tecnológico recebeu a Comitativa Austríaca e duas grandes empresas investidoras, Bionic e Lufthansa Technik. A visita foi coordenada e organizada pela Secretaria Municipal de Inovação e Desenvolvimento Econômico - SIDE, na ocasião foram apresentados o Município, a Secretaria e o PqTec. Na oportunidade, por haver sinergia com a unidade de negócios das empresas convidadas, as empresas associadas Alltec e Ats4i puderam apresentar seus portfólios de produtos e serviços.

Em novembro 2018, empresa associada ao APL Aeroespacial e Defesa recebeu a delegação do governo de Honduras, incluindo o Ministro da Defesa e o comandante da Força Aérea de Honduras. A delegação veio diretamente de Brasília (em um avião da FAB) e pousou no aeroporto da cidade de Botucatu, no hangar da empresa. Equipe do Ministério da Defesa do Brasil esteve junto acompanhando a missão, que teve como objetivo estreitar as relações entre os países, e principalmente novas oportunidades para a Avionics Services em Honduras. Fruto desta visita, no mês seguinte, dezembro, a empresa entregou helicópteros modelo Bell UH-1H da FAH (Força Aérea de Honduras). A solenidade contou com a presença de autoridades locais, incluindo o presidente de Honduras Juan Orlando Hernández. O Comandante Geral da Força Aérea de Honduras parabenizou o CEO/Presidente da associada Avionics, Joao Batista Vernini, pelo excelente trabalho realizado e, também, fez uma apresentação dos helicópteros para todos os presentes. É gratificante ver empresas

Missão Comercial México-Brasil realizada no dia 27 de março, com a realização de um B2B. Na ocasião estiveram presentes os representantes da Universidad Aeroespacial Querétaro UNAQ; Cidesi Querétaro; Aerocluster Queretaro; GE Aviation e a Camara de Comercio Mexico Brasil. As oportunidades estavam relacionadas as empresas das Verticais: Sistema Eletrônicos e Aviônicos; Engenharia e Serviços e Consultorias. Estiveram presentes 10 empresas associadas.

No dia 8 de abril, a coordenação do APL Aero prestigiou o segundo evento da Diretoria de Cultura da INVOZ, com a participação do até então presidente da Embraer, Paulo Cesar de Souza e Silva, o Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico da Prefeitura, Alberto Alves Marques Filho (Mano) e o Presidente da Assecr, Eduardo Piloto, que participaram de um debate sobre o futuro do cluster aeronáutico, com o tema, "Jatos Regionais, fornecedores mundiais". Além da nossa

participação representando e fortalecendo o setor, o evento contou ainda com a presença de algumas de nossas empresas associadas.

No dia 09 de maio a convite da Embraer, estivemos presentes no Simpósio Nadcap São José dos Campos promovido pela própria Embraer e o PRI (Performance Review Institute), instituição responsável pelas Auditorias Nadcap. O evento foi uma oportunidade para que as empresas pudessem obter informações e conhecimentos técnicos que os ajudem a se preparar melhor para as auditorias Nadcap. Na ocasião pudemos apresentar o trabalho que vem sendo desenvolvido com a cadeia com o Programa de Acreditação Nadcap do Cluster Aeroespacial Brasileiro, conhecer os representantes do PRI bem como o vice-presidente e chefe de operações do instituto e propor possíveis ações conjuntas, como a abertura de um escritório PRI no Parque Tecnológico de São José dos Campos.

Durante a participação da LAAD (oportunidade melhor descrita em meta específica), o Cluster em parceria com a ABIMDE e a Plataforma das Indústrias de Defesa Nacional de Portugal promoveram um encontro entre as empresas Brasileiras e Portuguesas exportadoras de serviços e produtos no âmbito da economia de defesa. A ação focou em iniciativas que promovessem as companhias de ambos os países, sujeitando as empresas à concorrência internacional. A ação aconteceu no segundo dia da feira no dia 03 de abril de 2019.

A3. Participar de cadeiras estratégicas em âmbito nacional:

CSDAER - Câmara Setorial de Máquinas, Equipamentos e Componentes do Setor de Defesa e Aeroespacial

O APL Aeroespacial e Defesa tem participado ativamente por meio da ABIMAQ - Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos da CSDAER - Câmara Setorial de Máquinas, Equipamentos e Componentes do Setor de Defesa e Aeroespacial. Os principais objetivos da CSDAER é reunir as empresas do setor para identificar players, promover debates para analisar os pleitos e propor medidas necessárias para garantir a sustentabilidade das empresas, além de atuar na busca de oportunidades de novos negócios, mercados e desenvolvimento tecnológico. A atuação conjunta das instituições visa fortalecer e promover a sustentabilidade da Cadeia. As reuniões acontecem a cada dois meses na sede da Abimaq. No período, o APL Aeroespacial e Defesa esteve presente nas reuniões do dia 12 de junho e 14 de agosto. Fazem parte da comissão CSDAER os representantes das empresas Thyssenkrupp; Wipro do Brasil; Graúna Aerospace; e Winnstal, associadas ao APL Aeroespacial e Defesa. Importante informar que estamos no aguardo da oficialização da participação do PqTec (documento a ser emitido pela instituição).

ABDI/INMETRO

As atividades ligadas a cadeira estratégica do Ambiente de Demonstração de Soluções de Cidades Inteligentes – ABDI/INMETRO.

ABDI - Visita ao Parque Tecnológico de Itaipu e Living Lab. de Smart Cities

O APL TIC VALE, a convite da ABDI – Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial, agência na qual participamos em cadeira estratégica, foi convidado a conhecer o Parque Tecnológico de Itaipu, (19 de março de 2019) onde está sendo implementado o Living Lab. (Laboratório Vivo), importante ambiente de teste e exposição de Tecnologias aplicadas a Cidades Inteligentes.

O laboratório está expondo aplicações de abastecimento de veículos elétricos, compartilhamento de carros e bicicletas, iluminação inteligente e monitoramento por drone, além do Centro de Controle Operacional de Smart Cities.

Na comitiva que acompanhou a visita, estavam presentes os Ministérios, BID, empresas e o BNDES – Banco Nacional de Desenvolvimento.



Fechando a participação do APL TIC VALE, houve ainda uma rica discussão sobre como os Players presentes na visita (Ministérios, Secretarias, BID, PTI, Parque Tecnológico de São José dos Campos, Empresas e o BNDES), podem potencializar as ações de Smart Cities no Brasil. A ABDI é peça fundamental no processo pelo trabalho que vem fazendo a vários anos.



A APTSJC participa da Diretoria ANPROTEC - Associação Nacional de Entidades Promotoras de Empreendimentos Inovadores - Diretor de Relações Internacionais (Elsó Alberti) – 2018 2019;

A4. Promover alianças e parcerias estratégicas – governança:

PARQUE TECNOLÓGICO DE SÃO JOSÉ DOS CAMPOS

Renovação Parceria Hub55 - O PqTec renovou no dia 05 de Julho 2018 o contrato de parceria com o Hub55, plataforma de internacionalização que reduz custos e acelera o processo de penetração em novos mercados das empresas.

APL AEROESPACIAL E DE DEFESA

Parceria Parque Tecnológico de Botucatu – O Parque de São José dos Campos em parceria com Parque Tecnológico de Botucatu, lançaram em conjunto o escritório de suporte do Brazilian Aerospace Cluster para as empresas da região. O lançamento aconteceu no dia 17 de julho de 2018 e contou com a palestra do ilustre Sr. Engenheiro Ozires Silva. Também, fruto desta parceria entre os Parques, no dia 22 de março de 2019 na sede do Parque Tecnológico de Botucatu, foi realizado para o grupo de selagem da região o Workshop para discussão dos Requisitos do Check-list AC7135 da Commodity

ASA. Participaram representantes das empresas WF, Aerocris, STB Aeronáutica e Vemax participantes ativos do Programa de Acreditação Nadcap do Cluster Aeroespacial Brasileiro.

No dia 16 de agosto, o APL Aero participou do Seminário da Indústria de Defesa e Segurança de Goiás. O seminário teve como objetivo, apresentar às autoridades do Ministério da Defesa, das Forças Armadas, das Forças de Segurança, empresários e comunidade científica o expressivo diferencial competitivo e as vantagens estratégicas que o Estado de Goiás, particularmente o Município de Anápolis pode proporcionar para a Indústria de Defesa e Segurança e para a Cadeia de Suprimentos das Forças Armadas e das Forças de Segurança. O APL Aeroespacial e Defesa, representado pelo diretor de desenvolvimento de negócios, palestrou sobre o setor, experiências e competitividade. O evento foi uma grande oportunidade para fortalecer nossa marca e relacionamento, pois estiveram presentes o Ministro da Defesa, o Ministro da Segurança, o Ministro das Cidades, o Governador de Goiás, os Comandantes da Marinha, do Exército e da Aeronáutica, o prefeito de Anápolis, reitores de universidades, dirigentes empresariais, diretores da ABIMDE, Embaixadores e Adidos Militares, consultores de negócios, investidores, os presidentes da FIEG e da FIESP, além de outras personalidades do setor produtivo, científico e tecnológico.

O APL Aeroespacial e Defesa em parceria com Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos (Abimaq) e a Associação Brasileira da Indústria de Materiais de Defesa e Segurança (Abimde) promoveram no dia 07 de novembro um workshop de apresentação do Regime Especial Tributário para a Indústria de Defesa (Retid). O evento teve como objetivo apresentar as vantagens e aplicações previstas pelo Retid ao setor de defesa e aeroespacial. O regime suspende, de acordo com os termos da lei criada para sua regulamentação, o Imposto sobre Produtos Industrializados (IPI), o PIS e Cofins de empresas vistas como estratégicas para a defesa nacional. O evento contou com mais de 50 participantes.

O PqTec, por meio do APL Aeroespacial e Defesa, a Agência Espacial Brasileira (AEB) e a Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial (ABDI) realizaram nos dias 27 e 28 de novembro a segunda edição do Fórum da Indústria Espacial Brasileira. O Fórum teve como objetivo fortalecer a cadeia de valor do setor espacial como um todo, desde o produtor de um parafuso, para satélites ou lançadores, até os produtos e serviços que podem ser oferecidos à sociedade a partir da tecnologia espacial. Estiveram presentes representantes governamentais, do setor empresarial e das instituições de fomento. O evento contou com a participação de 245 pessoas.

O APL Aeroespacial e Defesa apoiou também a divulgação de ações/eventos de seus parceiros estratégicos no intuito de oferecer aos associados possíveis oportunidades de negócios: Entre os dias 23 a 26 de outubro, a Embaixada da França, através do parceiro Business France, trouxe ao Brasil uma delegação de 10 empresas francesas voltadas ao segmento de MRO Aeronáutico. As empresas francesas buscavam clientes e parceiros comerciais para desenvolvimento de cooperação no Brasil e na América Latina. O parceiro BCI AEROSPACE, destinou ao Cluster condição especial exclusiva aos associados do APL Aeroespacial e Defesa para participação no evento AEROMART que aconteceu em Toulouse de 04 a 06 de dezembro de 2018, os associados tinham descontos na aquisição dos estandes. Outro parceiro de destaque é o Consulado Geral do Canadá que convidou as empresas associadas para participarem da Missão ao Canadá, que aconteceu de 29 de outubro a 02 de novembro, especificamente voltada para os veículos aéreos não tripulados ("drones"). Importante ressaltar que estas ações não há participação e nem envolvimento direto do APL, elas têm como objetivo convidar, comunicar e fortalecer as parcerias.

No dia 26 de fevereiro de 2019, a coordenação do APL Aero participou do evento de posse da nova diretoria da ABIMDE - Associação Brasileira da indústria de Materiais de Defesa. O evento contou com a presença do Vice-Presidente Gen. Mourão e 04 empresários do APL Aero estão na composição dessa nova diretoria. A boa sinergia entre as instituições (PqTec e Abimde) vem se fortalecendo a cada dia com o objetivo principal de alavancar a indústria nacional.

Também, o PqTec divulgou duas oportunidades oferecidas pelos parceiros BCI Aerospace e o Governo do Estado de Quebec. Entre os dias 16 e 18 de abril aconteceu em Montreal – Canadá o evento Aeromart, no qual os principais anfitriões foram a Bombardier e Pratt & Whitney. O evento foi organizado e coordenado pelo BCI Aerospace, nosso grande parceiro, e teve o formato baseado em reuniões pré-agendadas entre compradores, cadeia de suprimentos, equipes de engenharia e fabricantes. O Aeromart Montreal proporciona interações diretas entre as OEMs, Tier 1, Tier 2 e toda a sua rede de fabricantes que oferecem suas capacidades e commodities para os programas de defesa e civil.

No dia 03 /05/2019 a Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos – SP, firmou o convênio para o Projeto Setorial “Aerospace Brazil” com a Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (APEX-Brasil) no escopo do APL Aeroespacial. O convênio tem vigência de dois anos, de 2019 a 2021. Os Projetos Setoriais fazem parte das ações da Apex-Brasil que visam a promoção da indústria brasileira no mercado internacional. Pela quinta vez consecutiva, o PqTec, por meio de seu Cluster Aeroespacial Brasileiro, assume a execução deste projeto. A proposta do projeto “Aerospace Brazil” é a de receber empresas do setor em todo país para fomentar a internacionalização e exportação de produtos e serviços. Entre os objetivos, estão: aumentar o número de empresas exportadoras do setor aeroespacial, por meio de ações de promoção de vendas e inteligência comercial; aumentar a exposição e reforçar a imagem das empresas, ao promover missões empresariais, participação em feiras internacionais e rodadas de negócios com empresas estrangeiras; desenvolver estratégias para o acesso a mercados externos, com a promoção da internacionalização de empresas brasileiras, e a formação de redes colaborativas entre empresas participantes, para que possam oferecer os pacotes de serviços estruturados e integrados e posicionar-se em um nível superior na cadeia de fornecimento. A primeira ação deste projeto foi a participação de 15 empresas na Paris Air Show 2019, a maior feira do setor aeroespacial do mundo que aconteceu entre 17 e 23 de junho em Le Bourget, na França.

O Parque Tecnológico por intermédio do APL Aeroespacial e Defesa, em parceria com o MCTIC – Ministério da Ciência, Tecnologia, Inovações e Comunicações, articulou no período a realização em conjunto de um evento voltado ao setor aeroespacial. O evento aconteceu nos dias 13 e 14 de junho/2019 – 1º Simpósio de Promoção de Mecanismos de Fomento para o Desenvolvimento Aeroespacial, e será melhor apresentado no relatório do próximo ano. Entretanto registamos que o Simpósio teve por objetivo, aproximar os mecanismos de fomento das empresas aeroespaciais, pesquisadores e atualizar autoridades governamentais sobre as ferramentas disponíveis. Por esse motivo, além das apresentações das instituições, foram planejadas mesas-redondas para identificação das necessidades dos membros desse cluster. No segundo dia, a fim de dar voz e espaço a lideranças empresariais, está planejada a apresentação dos principais projetos e desafios de algumas dessas empresas.

APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO

Parceria SEBRAE SP - No que diz respeito a parcerias estratégicas e governança, renovamos o programa de capacitações gerenciado pelo SEBRAE SP, um programa exclusivo para empresas de TIC, que garante a aderência às necessidades das empresas deste setor. Para este programa tivemos 7 empresas associadas ao APL TIC participando e o calendário compôs uma série de cursos que serão ministrados até o final de 2018. Algumas das empresas participantes: Bootcomp, Grupo Lexos, IT FAST, Sankhya, Imersão Visual, Click Now e Omega 7.

Projeto de Integração Produtiva do Mercosul - O Projeto de Integração Produtiva do Mercosul, com coordenação nacional da SDCI/MDIC, promoveu o II Encontro Empresarial dos setores de software e calçados, nos dias 11 e 12 de junho, no Centro de Formación de la Cooperación Española de Montevideo, no Uruguai. Com o objetivo de promover a competitividade e a internacionalização das PMEs do Mercosul, a iniciativa desenvolveu um curso de capacitação EAD de ferramentas para o desenho de projetos de integração e complementação produtiva para os setores de software e calçados. Este projeto teve a participação de 8 empresas associadas ao APL TIC, o que promoveu o reconhecimento das empresas buscando alcançar destaque no Mercosul em soluções de TIC.

Digital Marketing Show - Paralelo as ações de capacitação da cadeia, e com a estratégia de captar novos associados, o APL TIC em parceria como Sebrae realizou o Evento Digital Marketing Show em 21 de novembro. Um encontro gratuito sobre estratégias de diferenciação na Era Digital. Especialistas em Marketing Digital apresentaram ferramentas e ações essenciais do Planejamento de Comunicação, com o objetivo de melhorar resultados e alavancar negócios.

Visita Embrapa Territorial (CNPM) - No dia 11 de abril/2019 recebemos no PqTec o grupo Gestão Territorial (GGTE), sob a coordenação de Gisele Freitas Vilela. O objetivo do encontro foi a discussão de uma Proposta de Cooperação entre a Embrapa e a Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos, que teve por objeto especialmente o fortalecimento da competitividade do agronegócio brasileiro com o desenvolvimento de soluções inovadoras de TI. Nenhum termo oficial foi fechado até o momento, entretanto, um projeto piloto teve início entre o PqTec, Embrapa, Fundepas e a empresa Necto, com a estratégia de atender demandas do Ministério da Agricultura com relação a gestão da cadeia de orgânicos. Oportunamente um Termo de Confidencialidade será fechado. A ação está sendo acompanhada e será inserida nos próximos relatórios.



Status de Execução da Meta/Indicador

Nº de Associados em 20/05/2019: AERO 92 | TIC 65 | AERO e TIC 10 = **167 Associados.**

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.3: Identificar, desenvolver ou aprimorar a oferta de serviços prestados pelo Parque para as empresas residentes, associadas ou da RM Vale, trabalhando sob a perspectiva de sua demanda, interesses e necessidades, oferecendo sempre serviços de primeira linha e alinhados com o que exista de mais moderno e disponível no mercado como por exemplo consultorias especializadas nas áreas de negócio, design de serviços e produtos, inteligência competitiva, propriedade intelectual, processos de “open innovation”, “design thinking”, entre outros.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
-------------------------	---

Meta (1.3)	Ampliar o portfólio de produtos e serviços que utilizam metodologias ágeis e atuais com foco no desenvolvimento tecnológico e mercadológico no Escritório de Negócios do Parque Tecnológico. Identificar e disponibilizar pelo menos 8 novos serviços em 4 anos, com uma média anual mínima de 2 serviços.
-------------------	--

Indicadores
Serviços implantados.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas
A1. Levantar demandas das empresas residentes e associadas e, tendências:
Periodicamente o escritório de negócios utilizando a oportunidade dos Balcões 360º* - foco em networking e consultoria individual gratuita, nas áreas de gestão e tecnologia e negócios, levanta as necessidades e demandas das empresas.
*(Balcão 360º - Gestão: Oportunidade para as empresas Associadas/Residentes/ Incubadas de receber consultoria / consulta gratuitos de especialistas credenciados ao Pqtec, personalizado à sua demanda).
*Balcão 360º - Negócios (rodadas de negócios).
*Balcão 360º - Tecnologia (melhor descrito na A2) - É um serviço exclusivo do Escritório de Negócios e visa aproximar as empresas dos pesquisadores de diversas áreas. A estratégia é unir academia e mercado, um dos propósitos do próprio PqTec.
No período, com a oportunidade do Balcão 360º - Gestão (28/03/2019) as principais demandas levantadas foram marketing, negócios e jurídico.
Balcão 360º – Gestão 19 de julho de 2018

Nessa edição tivemos atendimentos nas áreas:

- Jurídico - 15 atendimentos
- Contabilidade - 12 atendimentos
- Marketing - 14 atendimentos
- Comunicação Estratégica – 06 atendimentos
- Gestão de Processos – 05 atendimentos
- Gestão de Pessoas – 08 atendimentos
- Negócios - 15 atendimentos
- Captação de Recursos – 12 atendimentos
- Marcas e Patentes – 12 atendimentos

Totalizando 99 atendimentos

Balcão 360º – Gestão | 28 de março de 2019

Nessa edição tivemos atendimentos nas áreas:

- Jurídico - 15 atendimentos
- Marketing - 22 atendimentos
- Gestão de Pessoas - 11 atendimentos
- Marcas e Patentes - 10 Atendimentos
- Logística - 6 atendimentos
- Contabilidade - 12 atendimentos
- Captação de Recursos - 10 atendimentos
- Negócios - 18 atendimentos

Totalizando 104 atendimentos.



Na oportunidade do Balcão 360º - Gestão e uma das demandas levantadas das empresas Associadas, Residentes e Incubadas, vimos a necessidade na área de Comunicação Estratégica – enfatizando o assunto CLIENTE - meios de abordagem, análise de perfil, foco nas vendas etc. Diante disso, realizamos no dia 04 de setembro, em parceria com uma empresa credenciada pelo Escritório de Negócios, uma palestra “Decifrando o Perfil do Cliente”. Participaram 50 pessoas, foi um encontro de muito aprendizado e troca de experiências.



Também, no período, entre essas novas empresas credenciadas ao Escritório, credenciamos empresa do segmento de Capacitação e Treinamento. Na oportunidade do seu credenciamento, elaboramos em conjunto, uma pesquisa. O resultado da pesquisa mostrou que nossos empresários desejam agregar conhecimento em áreas como:

- TÉCNICAS E PROCESSOS PARA A SOLUÇÃO DE PROBLEMAS;
- PLANEJANDO A QUALIDADE NO DESENVOLVIMENTO DE NOVOS PRODUTOS E PROCESSOS (APQP – PPAP/FAI);
- FMEA – ANÁLISE DE MODOS DE FALHAS E SEUS EFEITOS;

A2. Revisar e aprimorar portfólio:

Reiteramos que periodicamente levantamos as demandas das empresas vinculadas ao PqTec, em especial para revisar e aprimorar nosso portfólio.

No período, criamos um processo de avaliação para credenciamento e parceria no Escritório de Negócios (incluindo avaliação do Plano de Negócios da empresa – o que ele poderia oferecer às empresas do PqTec | Certificações – nível de conhecimento | Experiências | Clientes – perfis | Visão, Missão e Valores | Proposta de Valor | Atividades-chaves | Recursos principais | Parceiros, entre outros).

Também, fizemos a implantação dos processos dentro de uma Plataforma - Dynamique, com a estratégia de atuarmos com maior agilidade e formalidade nas demandas do Escritório de Negócios e, buscar melhores oportunidades às empresas, vem acontecendo.

No período, tivemos uma empresa do segmento de Capacitação e Treinamento. Inclusive, na oportunidade do seu credenciamento, elaboramos em conjunto uma pesquisa no escopo de treinamentos, com a estratégia de levantar as demandas de capacitação das empresas associadas e residentes.

O resultado da pesquisa mostrou que nossos empresários desejam agregar conhecimento em áreas como:

- TÉCNICAS E PROCESSOS PARA A SOLUÇÃO DE PROBLEMAS;
- PLANEJANDO A QUALIDADE NO DESENVOLVIMENTO DE NOVOS PRODUTOS E PROCESSOS (APQP – PPAP/FAI);
- FMEA – ANÁLISE DE MODOS DE FALHAS E SEUS EFEITOS;

No período lançamos também o Balcão 360º Tecnologia - É um serviço exclusivo do Escritório de Negócios e visa aproximar as empresas dos pesquisadores de diversas áreas. A estratégia é unir academia e mercado, um dos propósitos do próprio PqTec.

21.06.2018 - Balcão 360º – Tecnologia | CNPEM

30.08.2018 - Balcão 360º – Tecnologia | FATEC

08.11.2018 - Balcão 360º – Tecnologia | UNESP e UNIFESP

28.02.2019 - Balcão 360º – Tecnologia | IEAv e ITA

Outro serviço foi o de **softlanding**. Estes mais bem descrito na **A3**.

A3. Ampliar parcerias e ou cooperações:

Dentre outros benefícios, para trabalhar a divulgação do Escritório de Negócios, foi reestruturado o site do Parque Tecnológico que incluiu um link <http://www.pqtec.org.br/servicos-e-negocios/escritorio-de-negocios>, neste espaço podemos receber contatos para futuras parcerias/cooperações. Após um cadastro da empresa a equipe faz uma rápida avaliação e entra em contato para viabilizar a parceria.

Como estratégia para atrair parceiro, a APTSJC divulga as atividades, resultados e oportunidades que o Escritório de Negócios está oferecendo as empresas, através da internet e e-mail (principalmente).

Ampliando nosso portfólio também, registramos a oportunidade de Acreditação Softlanding HUB do Enrich Brazil - Neste período (outubro/2018) o parque foi credenciado como Softlanding HUB da União Europeia no Brasil, uma acreditação, selo e reconhecimento da capacidade de atender empresas europeias com serviços de softlanding com padrão e excelência europeus, autorizando o PqTec a utilizar o Marca Enrich in Brazil – EU Softlanding HUB. Como resultado inicial, a EBN apresentou uma empresa europeia do setor espacial com interesse em desenvolver parcerias com empresas e institutos brasileiros e com a qual o PqTec está promovendo ações matchmaking;

Por fim, com objetivo de ampliar parceiros dentro Escritório de Negócios e visando as necessidades das empresas Associadas, Residentes e Incubadas, assinamos nesse período, 4 intermediações de Negócios na área:

- ✓ Capacitação e Treinamento;
Fiscal e Tributário;
- ✓ Logística e Comercio Exterior;
- ✓ Gerenciamento de Projetos.

Status de Execução da Meta/Indicador

(2) Serviços implantados no período: Balcão 360º Tecnologia e Softlanding HUB do Enrich Brazil

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.4: Estimular a oferta e o aprimoramento de bens, serviços e facilidades comerciais dentro do núcleo do Parque Tecnológico e no seu entorno, para atender seus residentes, às Universidades e a comunidade da circunvizinhança.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (1.4)	Em 4 anos, implantar 4 novos serviços de apoio no Núcleo do Parque e seu entorno com base em necessidades e carências, a partir de pesquisas a serem atualizadas com as empresas e instituições residentes, com a implantação média de 1 serviço por ano.
Indicadores	
Número de serviços implantados e relatórios trimestrais de evolução de cada serviço até sua implantação.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar periodicamente pesquisa junto a empresas e instituições residentes:	
<p>O PqTec recebe de forma recorrente empresas/empresários que apresentam demandas e sugerem serviços e facilidades.</p> <p>No período, levantamos as demandas através das Oficinas de Planejamento Participativo – OPP e reuniões bimestrais dos projetos e nas pesquisas anuais diretas junto aos residentes (realizada em janeiro/2019. Descrição M3.4 A1).</p> <p>Ainda, focamos em ações que já haviam sendo levantadas, mas que ainda estávamos em busca de parceiros e/ou oportunidades.</p>	
A2. Priorizar ações:	

AÇÕES REALIZADAS ATÉ O FINAL DE 2018 – BASE PRIORIZAÇÃO PESQUISAS DIRETAS E INDIRETAS DE 2017 (apresentadas no relatório do ano 1):



Internet

- ✓ Contratação direta com operadora;
- ✓ Mais opções de operadoras;
- ✓ Opções mais acessíveis, por ex: NipBr SO-HO a partir de R\$ 184,00 (40 Mb).



Estacionamento

- ✓ Aplicação de xisto betuminoso (semi-asfalto) no estacionamento dos fundos do CE II.



Área de Convivência

- ✓ Espaço para almoço próximo ao SHA;
- ✓ Ampliação do espaço para almoço próx. ao SHA (em andamento);
- ✓ Mesas e cadeiras na área comum dos CE I e CE II;
- ✓ Praça no jardim (em andamento).



Salas de Reunião Compartilhadas

- ✓ Reforma das cadeiras das salas do CE I;
- ✓ Instalação de ar-condicionado nas salas do CE I;



Serviços Gerais

- ✓ Espaço Serviços Estratégicos CE I (em frente ao Café do Barão) – atualmente com corretora de seguros, agência de encomendas expressas e consórcio imobiliário;
- ✓ Lava-rápido – estacionamento superior.



Programas de Acompanhamento

- ✓ Implantação do MAIA (Nexus Growth Aceleradora);
- ✓ Reformulação do PAE (Centros Empresariais);
- ✓ Implementação PAI e PAS (Centros Empresariais).



Conexão Empresas - PqTec

- ✓ Aproximação das empresas do planejamento estratégico do Parque: Oficina de Planejamento Participativo - OPP

Centros Empresariais
1ª Edição realizada no dia 21/03/2018

Nexus Hub
Edição 2018 realizadas nos dias 08 e 15/03/2018



Internacionalização

- ✓ Desenvolvimento de setor dedicado à relações internacionais:
Rodrigo Mendes (12) 3878-9561
rodrigo.mendes@pqtec.org.br



Rodadas de Negócio

- ✓ Conexão B2B entre startups, PMEs e Grandes empresas residentes e associadas do PqTec:

B2B PqTec: 18/05/2018
B2B Smart Cities: 17/10/2018 (RMVALE)
B2B Indústria 4.0: 18/10/2018 (RMVALE)



Parcerias

- ✓ Amazon AWS – créditos para as startups do Nexus Hub.



Comunicação Interna

- ✓ Modernização da ferramenta de envio de e-mails
- ✓ Utilização da tv do Café do Barão para divulgação das empresas;

AÇÕES LEVANTADAS E PRIORIZADAS EM 2018 COM BASE EM PESQUISAS INDIRETAS E DIRETAS – PESQUISA JUNTO AOS RESIDENTES REALIZADA EM JANEIRO DE 2019:



INFRAESTRUTURA

- Estacionamento;
- Energia elétrica;
- Internet;
- Áreas de convivência;
- Acesso portaria principal;
- Mais opções de alimentação;
- Transporte público;



AÇÕES PLANEJADAS 2019

- Manutenção nos bolsões de terra;
- Modernização da cabine de entrada de energia elétrica;
- Reuniões estratégicas com EDP;
- Expandir prestadores serviços;
- Projeto *Nexus Living*;
- Expansão área de serviços de apoio;
- Apoio no levantamento da PMSJC do transporte público;
- Participar do estudo FGV sobre transporte público;

AÇÕES REALIZADAS EM 2019 – CONSIDERAMOS AS AÇÕES REALIZADAS ATÉ O FECHAMENTO DESTE RELATÓRIO:

AÇÕES 2019 COM BASE NA PESQUISA 2018



INTERNET

Adequação: a operadora NipBR atualizou seus equipamentos de borda, adequando seus equipamentos à demanda de link do Parque Tecnológico

Infra: instalação de novas antenas em áreas comuns, como o Auditório 1 e nos espaços próximos às salas de reunião dos Centros Empresariais



SERVIÇOS

Espaço no CE1: área para serviços estratégicos, com corretora de seguros, transporte de pequenas cargas e consultorias sobre marcas e patentes, importação e exportação, jurídico, marketing e metrologia, entre outras

Lava-rápido: localizado no estacionamento superior



NETWORKING

Eventos B2B para todas as empresas vinculadas ao PqTec

- Rodada de negócios em abril/19
- Nexus Summit em agosto/19
- Pizza de Quinta, Papo de Primeira (ano todo)
- Balcão 360º Gestão e Tecnologia (ano todo)
- RM VALE TI em outubro/19



Convivência: criação do Hub Respiro entre os Centros Empresariais 1 e 2: food trucks, Quiosque Bem-te-vi e happy hour às quintas e sextas

Espaço para alimentação: reforma e ampliação da área próxima ao restaurante

Climatização: reforma da área comum do Centro Empresarial 1



CONEXÃO

Oficina de Planejamento Participativo: ocorreu em maio de 2019 para aproximar as empresas do planejamento estratégico do Parque Tecnológico

Techtalks: criação de um encontro mensal para compartilhar conhecimento entre as empresas residentes



ACOMPANHAMENTO

Programas: Pitch Stop para Nexus Lab; MAIA e MAEI para Nexus Growth; Reformulação do PAE para Centros Empresariais; PAI e PAS para Centros Empresariais

Devolutivas: feedbacks com identificação de oportunidades para as empresas participantes; participação do diretor de operações



PARCERIAS

Escritório BNZ: apoio jurídico para startups

Apex-Brasil: Workshop de Construção do Plano de Expansão Internacional, em outubro/19



INFRAESTRUTURA

Estacionamento: pavimentação será feita pela Urbam a partir de novembro/19

Energia elétrica: modernização do sistema, com conclusão prevista para abril/20



A3. Buscar parceiros e oportunidades:

- Empresas residentes;
- Cidade Tecnológica;
- p³ [urb] – Nexus Living;
- Empresas prestadoras de serviços;
- Prefeitura Municipal de São José dos Campos

No período, abrimos uma oportunidade para a criação de um novo espaço para Café no hall de eventos. Iniciamos a busca por parceiros neste empreendimento.

A4. Ofertar e /ou aprimorar os serviços:

Dentro do espaço compartilhado para empresas prestadoras de serviços, hoje (em 02/12/2019) integram a oportunidade:

- ENVIE EXPRESS - Empresa de logística especializada-liberação alfandegária;
- RV ASSESSORIA EM GESTÃO - Consultoria para gestão de negócios e pessoas;
- METROCERT - Consultorias em gestão da qualidade, laboratórios de ensaio e calibração e certificação de produtos;
- ORLANDO SEGUROS – Corretora de Seguros;
- 4WORLS - Serviços em comércio exterior para empresas de todos os setores;
- CONSULTORIA JURÍDICA ANA CRISTINA;
- PROJETO ECOTECNO - Especializado no recolhimento e destinação de resíduos tecnológicos;
- CLARKE MODET - Dispõem de consultorias e serviços de marcas e patentes;
- REALI CONSÓRCIOS - Especialistas em consórcios para aquisição de bens móveis, imóveis, serviços e aumento de patrimônio;
- FLIP WASH – Lava-Rápido;
- Lançamento do projeto “Nexus Living”:



<https://www.facebook.com/pqtecsjc/photos/a.448721338573015/2017347621710371/?type=3&theater>

Trata-se de um programa que visa incrementar a qualidade de vida e fortalecer a interação entre as pessoas que frequentam o PqTec. Dividido em fases sucessivas de implantação, o início da implementação do Programa NEXUS LIVING consiste, com patrocínio de empresas residentes, na adequação e instalação de novos ambientes de convivência em espaços compartilhados com grande afluxo de pessoas e que estão espalhados em todo o PqTec, com atenção especial para os Centros Empresariais e espaços de conexão (Fase 0).

Além da criação de novos ambientes de convivência, as fases posteriores do Programa NEXUS LIVING consideram a instalação e a operação de diversas empresas provedoras de serviços e produtos de conveniências, bem como a promoção de eventos que envolverão a participação da comunidade do entorno do PqTec, cidade e região (Fases 1 e 2, oportunamente).



Exemplo 1



Hoje



Referência



Exemplo 2



Integrado com as mesas do Café Barão

Status de Execução da Meta/Indicador

- Orlando Seguros;
- Nexus Living;
- Envie Express;
- Villa Turismo;
- Super Estágios;
- RV Coaching e Consultoria;

6 novos serviços no período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.5: Alavancar recursos financeiros, de fontes distintas ao Contrato de Gestão, para a construção do edifício correspondente à última etapa do projeto arquitetônico do Núcleo do Parque.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
-------------------------	---

Meta (1.5)	Buscar recursos financeiros para a construção do edifício correspondente à última etapa do projeto arquitetônico do Núcleo do Parque Tecnológico (*).
-------------------	---

Indicadores
Relatórios trimestrais para acompanhamento do Plano de Captação de Recursos

Relatório das Ações/Atividades Realizadas
--

A1. Promover ações no sentido de viabilizar fontes de financiamento:

A APTSJC desenvolveu e atualiza periodicamente o Radar de Chamadas – Trata-se de uma ferramenta que monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomentos, agências reguladoras e chamadas privadas que visem o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação e apoio à expansão de infraestrutura, sejam estas chamadas Públicas ou Privadas.

No dia 23/10/2018 a APTSJC promoveu uma reunião em que participaram pela PMSJC o Sr. Prefeito Felício Ramuth e o Sr. Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico Alberto Marques Mano e, pelo BNDES os senhores Rodrigo de Matos Moreira, Leandro Tobará Crema e André Luiz Teixeira representando o Departamento de Gestão Pública de Estados e Capitais, tendo como pauta o apoio do BNDES aos municípios. Na ocasião foram discutidas e apresentadas linhas de financiamento ao setor público, em especial para obras de infraestrutura.

Prospecção via encontros, reuniões e articulações nos âmbitos municipal, estadual e federal.

A2. Acompanhar os programas de fomento não reembolsáveis identificando oportunidades de captação de recursos:

Busca e atualização periódica do Radar de Chamadas – ferramenta que monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomentos, agência reguladoras e chamadas privadas que visam o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de pesquisa, desenvolvimento e inovação e apoio à expansão de infraestrutura.

A3. Elaborar e apresentar propostas: (*)

Sem oportunidades no período.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades concluídas para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.1: Criar mecanismos para garantir a conectividade entre todos os integrantes e atores envolvidos com o Parque Tecnológico, com especial foco na cooperação e interação efetiva entre universidades e empresas, e nas empresas entre si, garantindo assim que a região alcance um nível de excelência nas áreas de atuação escolhidas.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (2.1.1)	Promover ao menos um evento anual entre as agências de fomento e investimento, empresas e universidades para a promoção de cooperação e interação entre os atores.
Indicadores	
Evento realizado com relatório indicando programação, número de participantes, possíveis resultados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapear periodicamente chamadas públicas (ex: FAPESP, FINEP, BNDES), investidores e oportunidades de negócios:	
O Parque Tecnológico São José dos Campos atualiza periodicamente o seu “Radar de Chamadas”. Esta ferramenta monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomentos, agências reguladoras e chamadas privadas que visem o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação. Sejam estas chamadas Públicas ou Privadas.	
Além do Radar, o próprio networking do PqTec junto às empresas residentes, associadas e/ou parcerias, colabora na identificação e prospecção de chamadas públicas e/ou privadas.	



Ferramenta Radar de Chamadas

A2. Atrair agências de fomento, investidores e afins para atender ao evento de cooperação entre os atores:

- Oportunidade Programa Samsung Creative Startups. Parceria Samsung, Anprotec e Centro Coreano de Economia Criativa e Inovação (CCEI) - Programa de aceleração de startups. (17/07/2018) - A oportunidade contou com a presença de 46 participantes;
- Oportunidade Programa Finep Startup – (<http://www.finep.gov.br/apoio-e-financiamento-externa/programas-e-linhas/finep-startup>). Tem por objetivo apoiar a inovação em empresas nascentes intensivas em conhecimento, cobrindo o gap de apoio e financiamento existente entre aportes feitos por programas de aceleração, investidores-anjo e ferramentas de financiamento coletivo (crowdfunding) e aportes feitos por fundos de Seed Money e Venture Capital. (30/07/2018) - O Road Show online contou com a presença de representantes de 14 startups;
- Oportunidade do Nexus Summit (23 e 24 de Agosto/2018). Tema: Acesso à Investimentos. As palestras mostraram como conquistar investidores-anjo e como funciona a cabeça de um investidor. A manhã se encerrou com um debate entre os palestrantes com o tema Empreendedor vs investidor;
- Oportunidade reunião com o BNDES (outubro/2018). Representantes do BNDES estiveram presentes no PqTec para conversar junto à Prefeitura de São José dos Campos sobre linhas possíveis de fomento a iniciativa pública;
- Oportunidade Comitê de Fomento ANPEI. Nos meses de outubro e dezembro o PqTec participou do comitê de fomento da ANPEI, que visa prospectar oportunidades de fomento para empresas e ICTS. Objetivo do comitê de fomento ANPEI: Para contribuir com o avanço e o aprimoramento dos instrumentos disponíveis, alavancar o investimento do Brasil em inovação e promover boas práticas e aprendizado no uso de instrumentos de fomento à inovação, a Anpei instituiu, em 2013, o Comitê Temático de Fomento à Inovação. Para promover um ambiente de networking e mobilização em torno do tema, o Comitê tem a missão de mapear, interpretar e difundir as melhores práticas corporativas e institucionais

vinculadas ao uso e a adequação dos instrumentos de fomento no Brasil voltados ao estímulo à inovação.

<http://anpei.org.br/comites/comite-fomento/>

- Oportunidade – Recepção de Comitiva do BID – Banco Interamericano de Desenvolvimento (06/12/2018), com a participação de 50 executivos dos diversos países da América Latina, incluindo a equipe do escritório BID Brasil. O evento apresentou o parque e diversas empresas residentes como Atech, Altave, Ericsson, IPT, Eletric Dreams, Cemadem, além de apresentar projetos com potencial de parceria com o banco;
- Oportunidade Rota 2030 - A AEA (Associação de Engenharia Automotiva) realizou, com apoio do PqTec, três workshops para promoção e estruturação de projetos para o programa Rota 2030 que, em linhas gerais, tem como objetivo fomentar projetos de pesquisa, desenvolvimento e inovação no setor automotivo. Site sobre os workshops: <http://www.aeaapoiarota2030.com.br/>. Sobre o Rota 2030 (segundo a AEA) - É o programa que define regras para a fabricação dos automóveis produzidos e comercializados no Brasil nos próximos 15 anos. Ou seja, é este conjunto de normas que passa a determinar o quanto as fabricantes instaladas no Brasil precisarão investir. Dentre os pontos do “Rota 2030” constam: novas metas de eficiência energética dos modelos aqui vendidos; quais itens de segurança se tornarão obrigatórios nos próximos anos; quais novas tecnologias serão desenvolvidas aqui obrigatoriamente.

1º. Workshop: 14/12/2018 - Mapeamento de ofertas e demandas – 120 participantes;

2º. Workshop: 26/02/2019 – Mapeamento de ofertas e demandas – 150 participantes;

3º. Workshop: 11/04/2019 – Áreas temáticas – 130 participantes.



- Oportunidade Startup Indústria da ABDI. O Nexus - hub de inovação do PqTEc recebeu em dia 15/02/19, o roadshow Startup Indústria da ABDI (Associação Brasileira de Desenvolvimento Industrial). O evento gratuito foi um meetup presencial para apresentação e explicação do edital binacional do Startup Indústria 4.0, que visa à seleção de startups e

indústrias brasileiras e portuguesas para o codesenvolvimento de soluções inovadoras e o aporte financeiro de R\$ 80 mil para cada startup selecionada pelas indústrias;

- Oportunidade Programa TechD. (30/04/2019). Recebemos no dia 30/04 às 10h o Roadshow do Programa TechD, que passou por mais de 20 cidades do país, com a finalidade de apresentar o terceiro edital do Programa para startups, empresas de TI e grupos de pesquisa. A ideia foi realizar um Meetup para esse público, convidando também algumas empresas âncora e Instituições participantes do CATI.

Status de Execução da Meta/Indicador

Pelo menos 10 eventos/encontros realizados no período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.1: Criar mecanismos para garantir a conectividade entre todos os integrantes e atores envolvidos com o Parque Tecnológico, com especial foco na cooperação e interação efetiva entre universidades e empresas, e nas empresas entre si, garantindo assim que a região alcance um nível de excelência nas áreas de atuação escolhidas.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (2.1.2)	Promover pelo menos 4 interações anuais entre universidades e empresas.
Indicadores	
Interações realizadas e relatório dos encontros.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Identificar oportunidades de interação entre empresas e universidades/ ICTs:	
De forma constante, procura-se fomentar a interação universidade-empresa. Desta forma, por exemplo, o programa Balcão 360° - Tecnologia visa justamente aproximar as universidades das empresas e instituições residentes. Outras oportunidades são os Workshops do Rota 2030. Também, no período o PqTec vinha desenhando o Projeto Colmeia - Projeto que visa integrar os discentes (de graduação e de pós-graduação) das Universidade de São José dos Campos e do Vale do Paraíba às atividades de inovação tecnológica conduzidas no âmbito do PqTec – lançado em 05/06/2019.	
Além do Balcão 360° - Tecnologia ações específicas ocorrem conforme demanda.	
<ul style="list-style-type: none"> Em 13 de agosto de 2018, a Embraer conversou diretamente com 4 empresas residentes visando entender as expectativas destas empresas em um programa de mestrado profissional. A Embraer está estudando algumas possibilidades para desenvolver um programa em parceria com startups e empresas de base tecnológica e, portanto, teve esta primeira conversa para desenhar um possível futuro programa de mestrado profissional neste sentido. As empresas visitadas foram: SIATT, AUTAZA, ALTAVE e VISIONA; 	

- Em 30 de agosto de 2018 o ITA lançou oficialmente, no PqTec, o programa de Doutorado Acadêmico Industrial em parceria com o CNPq:

DOUTORADO ACADÊMICO INDUSTRIAL SERÁ LANÇADO NO PQTEC

Evento ocorrerá no dia 30/08. Iniciativa é do ITA, em parceria com CNPq e Parque Tecnológico

Compartilhe: [f FACEBOOK](#) [t TWITTER](#)



<http://www.pqtec.org.br/n/573/doutorado-academico-industrial-sera-lancado-no-pqtec>

- Em agosto de 2018 iniciou-se a estruturação do programa de aproximação do mestrado profissional da Unifesp às empresas residentes e associadas ao PqTec-SJC;
- Em 31 de agosto foi oficialmente iniciado o uso do Laboratório de Transferência de Tecnologia do projeto de transferência de tecnologia do Ministério da Saúde para a área de radioterapia. Este laboratório está localizado no Centro Empresarial 2 em uma área de 33m². Trata-se de uma parceria do Ministério da Saúde com a empresa Varian e Unifesp e PqTec;

A2. Promover encontros estruturados e dirigidos para que os assuntos sejam debatidos entre os atores:

Dentre as ações de aproximação Universidade e Empresa, destaca-se o programa Balcão 360° – Tecnologia. No período deste relatório ocorreram as seguintes ações e resultados:

21.06.2018: Balcão 360° - Tecnologia | CNPEM, 23 empresas, 43 mentorias:

Neste evento os pesquisadores do Laboratório Nacional de Nanotecnologia (LNNano/CNPEM) apresentaram para a comunidade do Parque Tecnológico de São José dos Campos e demais inscritos as competências científicas e tecnológicas deste laboratório nacional na área de nanotecnologia. Foram apresentados aos pesquisadores, tecnólogos e gestores de PD&I participantes a infraestrutura de pesquisa científica e tecnológica do LNNano, e os resultados mais recentes das pesquisas nas áreas de dispositivos e sensores, materiais nanoestruturados e nanomedicina. Além disso foram divulgados os mecanismos de interação com o LNNano para a execução de projetos de pesquisa científica e

tecnológica bem como as políticas de inovação adotadas. Neste Balcão 360° - Tecnologia compareceram nesse encontro 23 empresas e realizamos aproximadamente 43 atendimentos.



30/08/2018: Balcão 360° - Tecnologia | FATEC, 13 empresas, 23 mentorias

Aconteceu no dia 30 de agosto no Centro de Eventos do Parque Tecnológico São José dos Campos o balcão 360°- Tecnologia, para os atendimentos trouxemos especialistas e pesquisadores da FATEC São José dos Campos, nas áreas:

- Gestão Competitiva de Manufatura: Operações, Logística e Sistemas de Gestão;
- Materiais Compostos e Especiais, Sistemas de Gestão Integrada, Automação Modular e Manufatura 4.0;
- Sistemas Inteligentes, Conectividade e Integração;
- Treinamento customizado.

Recebemos 13 empresas participantes, com 23 atendimentos.



08/11/2018: Balcão 360° - Tecnologia | UNESP e UNIFESP, 20 empresas, 31 mentorias

08 DE NOVEMBRO DE 2018

BALCÃO 360 TECNOLOGIA

 SALA 1 - PARQUE TECNOLÓGICO, NO DIA 8/11, ÀS 9H

Compartilhe:  FACEBOOK  TWITTER

O evento é um serviço exclusivo do Escritório de Negócios e visa aproximar as empresas dos pesquisadores de diversas áreas, que estarão à disposição para explicar em detalhes os trabalhos que desenvolvem, por meio das patentes que foram registradas recentemente.

Esta rodada será conduzida por professores e pesquisadores da Unifesp (Universidade Federal de São Paulo) e da Unesp (Universidade Estadual Paulista) e terá oito mesas temáticas.

A Unifesp trará 12 pesquisadores para apresentar tecnologias em quatro áreas:

Engenharia de materiais: comportamento mecânico por fluência em ligas metálicas para aplicações aeroespaciais; motores termomagnéticos; sensores e dispositivos ópticos cerâmicos; biossensores.

Engenharia biomédica: manufatura aditiva aplicada à área da saúde.

<http://www.pqtec.org.br/institucional/a/35/balcao-360-tecnologia>

28/02/2019: Balcão 360º - Tecnologia | IEAv e ITA, 39 empresas, 23 mentorias

O PqTec, sabe da importância de conectar as pesquisas que ocorrem nas universidades com as empresas, para que, juntas, consigam aumentar a produtividade e a competitividade da indústria brasileira. Com isso realizamos no dia 28 de fevereiro mais uma edição do Balcão 360º - Tecnologia, conduzida pelos professores e pesquisadores do IEAv (Instituto de Estudos Avançados) e do ITA (Instituto Tecnológico de Aeronáutica de São José dos Campos).

Foram aproximadamente 23 atendimentos nas seguintes áreas:

- Laser;
- Energia/Propulsão;
- EMC / EMI;
- Sistemas Embarcados;
- TI / Data Science;
- Radiação;
- Sensores Eletro-ópticos.

Outras oportunidades:

Em dezembro/2018 foi inaugurado o Comitê de Integração Acadêmica – CIA, que tem por objetivo fomentar o intercâmbio de informações entre Universidades de Empresas. O primeiro comitê contou com a participação do ITA, FATEC, Unesp, Unifesp e empresa Atech.

Luiz Leduino • 1st
Associate Professor | Federal University of São Paulo
2w

Particpei hoje da 1a reunião do Comitê de Integração Acadêmica das Instituições de Ensino e Pesquisa que compõem o **Parque Tecnológico São José dos Campos**, iniciativa idealizada e liderada pelo **Luiz Fernando Carvalho**. ...see more

[See translation](#)



Publicação no LinkedIn do Prof. Dr. Luiz Leduino

Em dezembro/2018 houve também o Workshop Empresa/Universidade para identificação de oportunidades para o programa Rota2030.

Luiz Leduino • 1st
Associate Professor | Federal University of São Paulo
2w

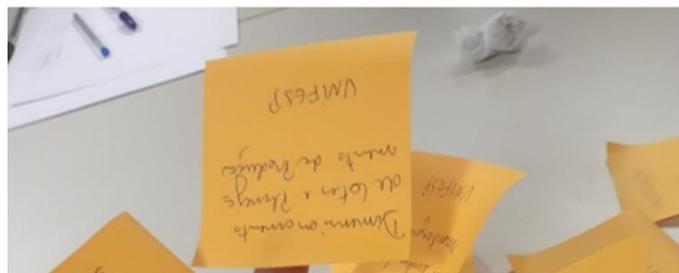
No 1o Workshop Rota 2030 realizado hoje no Parque Tecnológico de São José dos Campos, houve uma dinâmica bem interessante: as ICTs e universidades foram para uma sala e escreveram suas ofertas de solução em post-its. As empresas foram para outra sala e escreveram suas demandas, da mesma forma. Depois verificamos se "deu match"!

Devem ocorrer agora alguns "dates"...

No nosso caso há possibilidades de casamento futuro nas áreas de big data, machine learning, estatística, sensores, operations research, novos materiais e nanotecnologia.

Prossigamos, visando criar novas oportunidades de aperfeiçoamento da formação dos nossos estudantes como inovadores e contribuir com o desenvolvimento econômico do país.

[See translation](#)



Publicação no LinkedIn do Prof. Dr. Luiz Leduino

Programa de Interação Universidade Empresa - Colmeia (no período, projeto em desenvolvimento, lançamento em 05/06/2019): Projeto que visa integrar os discentes (de graduação e de pós-graduação) das Universidade de São José dos Campos e do Vale do Paraíba às atividades de inovação tecnológica conduzidas no âmbito do PqTec. Visa a organização de eventos, de um portal sobre inovação tecnológica e de equipes de apoio tecnológico para apoiar projetos e empresas presentes no ecossistema de inovação da Região Metropolitana do Vale do Paraíba

Status de Execução da Meta/Indicador

Balcões 360º - Tecnologia – CNPEM | FATEC | UNESP e UNIFESP | ITA e IEAv;
Comitê de Integração CIA;
Interação Embraer e empresas residentes;
2 Workshops Empresa/Universidade para identificação de oportunidades para o Programa Rota 2030;
Reuniões e contatos diversos no contexto do Programa de Integração Universidade Empresa Colmeia – em desenvolvimento na época.

Pelo menos 9 interações no período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.1: Criar mecanismos para garantir a conectividade entre todos os integrantes e atores envolvidos com o Parque Tecnológico, com especial foco na cooperação e interação efetiva entre universidades e empresas, e nas empresas entre si, garantindo assim que a região alcance um nível de excelência nas áreas de atuação escolhidas.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
-------------------------	---

Meta (2.1.3)	Realizar ao menos 1 evento anual para apresentação de ofertas e demandas de desenvolvimento tecnológicos e de negócios, entre instituições residentes e APLs.
---------------------	---

Indicadores
Evento realizado.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Estruturar evento de promoção a sinergia entre as instituições residentes e dos APLs:

No dia 24 de abril realizamos a Sessão de Negócios entre empresas Incubadas/Residentes e Associadas ao PqTec. O objetivo do evento foi criar um ambiente propício para aproximação e conhecimento das soluções existentes nas empresas que estão ligadas ao PqTec. Foi uma excelente oportunidade de apresentar e conhecer produtos e serviços, fazer networking e promover e fortalecer um ambiente sinérgico.



Registra-se a oportunidade da RM Vale TI 2018 – que além da interação entre âncoras e prefeituras, as empresas residentes (participantes) puderam interagir também com empresas dos APL's. (rodada melhor descrita em atividades subsequentes).

Status de Execução da Meta/Indicador

1 Sessão de Negócios;

1 Rodada de Negócios;

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.2: Articular e agregar capacitação externa já existente, como facilitadora da consecução de inovações em P&D&I e para o desenvolvimento de tecnologias relevantes.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (2.2)	Obter para o PqTec pelo menos 1 credenciamento ou habilitações, ao longo de quatro anos, perante agentes que viabilizem ou promovam oportunidades de obtenção de recursos para aplicação em projetos de P&D&I.
Indicadores	
Relatório quadrimestral de evolução dos processos. Habilitação / Credenciamento obtidos.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Prospectar oportunidades:	
<p>O Parque Tecnológico São José dos Campos foi credenciado em janeiro de 2018 pelo MCTIC para receber e gerir recursos da Lei da Informática através de sua incubadora. Neste sentido, constantemente são prospectadas oportunidades para explorar este credenciamento. Como destaque neste período vale mencionar a divulgação da Samsung para o programa Creative Startups, que visa investir em startups de base tecnológica através dos recursos da Lei da Informática: No dia 17 de julho de 2018 das 14h às 16h foi realizada a apresentação e esclarecimentos sobre o Programa de Economia Criativa Samsung e Anprotec – 4ª Rodada que aportará nas startups investimentos de até R\$ 200 mil. A apresentação do Programa Samsung Creative Startups contou com a presença de 46 participantes.</p> <p>O PqTec seguiu monitorando outras possibilidades de credenciamento.</p>	
A2. Habilitar-se / Obter credenciamento:	
<p>Neste período o PqTec foi credenciado como Softlanding HUB da União Europeia no Brasil, uma acreditação, selo e reconhecimento da capacidade de atender empresas europeias com serviços de softlanding com padrão e excelência europeus, autorizando o PqTec a utilizar o Marca Enrich in Brazil – EU Softlanding HUB. Como resultado inicial, a EBN apresentou uma empresa europeia do setor</p>	

espacial com interesse em desenvolver parcerias com empresas e institutos brasileiros e com a qual o PqTec está promovendo ações matchmaking.

Também, no período o PqTec esteve em processo de credenciamento do programa Nexos, da parceria Anprotec/SEBRAE. Os resultados saíram ao final de maio e o PqTec foi aprovado. O Programa Nexos tem como objetivo central a conexão corporativa entre médias e grandes empresas com startups, com o apoio dos ambientes de inovação para a geração de negócios e desenvolvimento de novas tecnologias. Os ambientes selecionados tornam-se credenciados pelo programa e acreditados para implementação de projetos em parceria com as médias e grandes empresas participantes do programa, além de se beneficiarem da divulgação institucional proporcionada pelo programa NEXOS.

Status de Execução da Meta/Indicador
Softlanding HUB da União Europeia no Brasil;
Programa Nexos;

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.3: Promover a união de competências em torno de projetos e da busca de soluções tecnológicas, agregando e articulando todos os atores envolvidos, incitando o surgimento ou a consolidação de uma comunidade prática e ativa na geração de resultados.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (2.3.1)	Realizar ações para a aplicação de pelo menos 4 projetos de P&D&I em 4 anos, com a implantação média de 1 projeto por ano, preferencialmente em temas que contribuam para a distinção de competências, congregando empresas, universidades e/ou institutos de pesquisa sob a gestão da APTSJC.
Indicadores	
Relatório quadrimestral de evolução dos processos; Número de projetos aplicados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar o Mapeamento de competências, pesquisadores, universidades, professores, técnicos, laboratórios no PqTec e Linhas de Pesquisa, fomento e investimento:	
De forma constante, procura-se fomentar o a iteração universidade empresa. Desta forma, por exemplo, o programa Balcão 360° - Tecnologia vista justamente aproximar as universidades das empresas e instituições residentes através da exposição e conexão direta dos professores e pesquisadores das universidades junto às empresas residentes e associadas ao PqTec.	
No período, o PqTec estruturou o programa chamado “Colmeia, já citado e lançado em 05/06/2019 e trabalhou nas oportunidades do Rota 2030.	
A2. Vincular estas competências em oportunidades de realização de novos projetos de inovação:	
<ul style="list-style-type: none"> • Oportunidades Balcão 360º: <ul style="list-style-type: none"> ○ 21.06.2018 - Balcão 360º – Tecnologia CNPEM, 23 empresas; ○ 30.08.2018 - Balcão 360º – Tecnologia FATEC, 13 empresas; ○ 08.11.2018 - Balcão 360º – Tecnologia UNESP e UNIFESP; ○ 28.02.2019 - Balcão 360º – Tecnologia IEAv e ITA, 39 empresas; 	

- Oportunidade Rota 2030:
 - 1º. Workshop: 14/12/2018 - Mapeamento de ofertas e demandas – 120 participantes;
 - 2º. Workshop: 26/02/2019 – Mapeamento de ofertas e demandas – 150 participantes;
 - 3º. Workshop: 11/04/2019 – Áreas temáticas – 130 participantes.
- Oportunidade chamada ABDI: Chamada Pública nº 1/2018:

Em publicação no diário oficial da União PORTARIA Nº 1.671-SEI, DE 1º DE OUTUBRO DE 2018, foi Divulgado os resultados finais do Edital de Chamamento Público nº 1/2018 correspondente à CHAMADA PÚBLICA DO MINISTÉRIO DA INDÚSTRIA, COMÉRCIO EXTERIOR E SERVIÇOS PARA A CRIAÇÃO DE PLATAFORMAS DE EXPERIMENTAÇÃO, PERMITINDO A REALIZAÇÃO DE EXPERIMENTOS, TESTE DE HIPÓTESES E NOVAS TECNOLOGIAS EM AMBIENTE QUE SIMULE A ESCALA DE PRODUÇÃO EM UM CENÁRIO REAL e o projeto do Parque Tecnológico de São José dos Campos foi aprovado em 1º lugar.



DIÁRIO OFICIAL DA UNIÃO



Publicado em: 03/10/2018 | Edição: 191 | Seção: 1 | Página: 35-36
Órgão: Ministério da Indústria, Comércio Exterior e Serviços/Secretaria Executiva

PORTARIA Nº 1.671-SEI, DE 1º DE OUTUBRO DE 2018

Divulga os resultados finais do Edital de Chamamento Público nº 1/2018 e dá outras providências.

A SECRETARIA-EXECUTIVA DO MINISTÉRIO DA INDÚSTRIA, COMÉRCIO EXTERIOR E SERVIÇOS, conforme disposto no Edital de Chamamento público nº 1/2018 e o que consta no Processo nº 52029.100164/2018-39, combinado com artigo 1º, incisos I, II e III, do Anexo VI da Portaria nº 905-SEI, de 21 de maio de 2018, Regimento Interno do MDIC, resolve:

Art. 1º Divulgar o resultado final do Edital de Chamamento Público nº 1/2018, correspondente à CHAMADA PÚBLICA DO MINISTÉRIO DA INDÚSTRIA, COMÉRCIO EXTERIOR E SERVIÇOS PARA A CRIAÇÃO DE PLATAFORMAS DE EXPERIMENTAÇÃO, PERMITINDO A REALIZAÇÃO DE EXPERIMENTOS, TESTE DE HIPÓTESES E NOVAS TECNOLOGIAS EM AMBIENTE QUE SIMULE A ESCALA DE PRODUÇÃO EM UM CENÁRIO REAL.

Art. 2º Apresentar as propostas classificadas, conforme os critérios estabelecidos no item 6.2.3 do Edital de Chamamento público nº 1/2018 e análise do Comitê de Julgamento, após interposição e análise dos recursos.

Art. 3º Os 10 (dez) projetos melhor pontuados estão habilitados a celebrar parceria técnico-financeira com a Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial (ABDI), por meio de convênio.

Art. 4º Caso o proponente não se habilite técnica e juridicamente ao regulamento de convênios da ABDI, será chamada a proposta classificada imediatamente subsequente.

Art. 5º Os proponentes serão contatados através do endereço eletrônico industria40@abdi.com.br.

Art. 6º Esta Portaria entra em vigor na data de sua publicação.

INSTITUIÇÃO/ENTIDADE	NOTA FINAL
PARQUE TECNOLÓGICO SÃO JOSÉ DOS CAMPOS	1134
ESCOLA POLITÉCNICA DA UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO - POLI USP	1104
UNIVERSIDADE FEDERAL DE UBERLÂNDIA	1047
UNIVERSIDADE TECNOLÓGICA FEDERAL DO PARANÁ - UTRPF	997
METALSA	901
FUNDAÇÃO UNIVERSIDADE DO ABC - UFABC	780
SENAI MG	774
EMBRAR	744
ASSINTECAL	720
JUSTINO DE MORAIS, IRMÃOS S/A - JUMIL	701
FUNDAÇÃO CERTI	684
INSTITUTO DE ENGENHARIA DE SISTEMAS E COMPUTADORES, PESQUISA E DESENVOLVIMENTO DO BRASIL - INESC P&D BRASIL	622
WHIRPOOL SA - UNIDADE DE ELETRODOMÉSTICOS	600

Diário oficial da União publicação da portaria Nº 1.671- SEI, de 1º de outubro de 2018

Projeto do PqTec aprovado pela ABDI: Laboratório virtual de Internet das Coisas (IoT – Internet of Things) por meio da implantação de sensores de máquinas gerando dados para indicadores técnicos e gerenciais de produção. O projeto vem sendo desenvolvido.

Status de Execução da Meta/Indicador

2 projetos em andamento no período:

- Ministério da Saúde, Varian, Unifesp e PqTec (início 1º quadrimestre – 2º. ano do CG);
- ABDI, PqTec e Unifesp – Projeto IoT (início no 2º quadrimestre – 2º. Ano do CG);

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.3: Promover a união de competências em torno de projetos e da busca de soluções tecnológicas, agregando e articulando todos os atores envolvidos, incitando o surgimento ou a consolidação de uma comunidade prática e ativa na geração de resultados.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (2.3.2)	Prospectar um novo Arranjo Produtivo Local.
Indicadores	
Relatório anual de evolução dos processos;	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapear setores produtivos de alta relevância para São José dos Campos e região:	
<p>No dia 19/06/2018, iniciamos o trabalho do Centro de Desenvolvimento de Tecnologia da Informação Cibernética (CDTIC Ciber). As atividades acontecem em parceria com a Energy Telecom e são desenvolvidas por universidades, instituições de pesquisa e empresas parceiras. Outra oportunidade é que o CDTIC Ciber poderá ser um elo muito forte para os futuros projetos envolvendo o setor Automotivo (APL Automotivo).</p> <p>O PqTec, a Associação Brasileira de Engenharia Automotiva (AEA) e a Associação Nacional dos Fabricantes de Veículos Automotores (ANFAVEA) realizou no dia 14 de dezembro o 1º Workshop Rota 2030 – Projetos e Programas Prioritários. O evento reuniu 120 pessoas, entre representantes do setor automotivo brasileiro, de empresas ligadas ao setor, de instituições acadêmicas, como a Universidade de São Paulo e a Mackenzie, e também de empresas e instituições vinculadas ao Parque Tecnológico - “O evento teve o objetivo de entender de que forma o Parque pode contribuir para identificar, coordenar e realizar projetos de pesquisa e desenvolvimento para o setor automotivo, com a participação das empresas e das instituições acadêmicas vinculadas”, explica Elso Alberti Jr., diretor de novos negócios do PqTec.</p> <p>Durante o evento, foram identificadas mais de 50 demandas do setor, especialmente para novas técnicas de propulsão (como alternativa ao uso de combustível fóssil) e manufatura avançada. Ao mesmo tempo, foram apresentadas mais de 370 ofertas de 34 instituições, especialmente nas áreas de manufatura avançada, técnicas de propulsão e big data - “Este foi o primeiro passo para identificarmos demandas do setor e verificar que tipos de oferta as organizações do Parque</p>	

apresentaram. Agora vamos entender por meio de quais projetos e quais recursos o desenvolvimento das tecnologias poderá ser feito”, diz Alberti Jr Diretor de Negócios do PqTec.

Ainda, na oportunidade do 3º workshop Rota 2030, aconteceu uma discussão de vários pontos de convergência com as montadoras BMW, Toyota, Volkswagen, GM e CAO – Cherry (potenciais demandantes), apresentando potencialidades não só para pesquisas e desenvolvimento, mas na qualificação de mão de obra da cadeia produtiva, certificações, internacionalização e melhorias de processos, pontos importantes para elevarmos a maturidade da cadeia produtiva e potencializar o posicionamento de mercado das montadoras regionais.

A governança da Cadeia Automotiva é um outro ponto importante a destacar para materializarmos a oportunidade de um novo Cluster, além da AEA e AFAVEA, temos a o CIESP, SEBRAE, ACI e SESI como fortes apoiadores da cadeia produtiva do setor, no entanto, percebe-se que não há uma organização da cadeia por órgão neutro e com capilaridade de atuar com os players de governança de forma planejada e estratégica, buscando fontes de financiamento e fomento para alcançar os objetivos organizados e coletivos .

Como oportunidade, o próximo passo poderá progredir para um estudo mais detalhado do setor com dados estatísticos e factíveis como base para termos uma decisão em conjunto com a Secretaria de Inovação e Desenvolvimento Econômico no sentido de iniciarmos o PDP – Plano de Desenvolvimento Preliminar.

A2. Promover encontros/reuniões para oportunidades;

No dia 19/06/2018, inauguramos o Centro de Desenvolvimento de Tecnologia da Informação Cibernética (CDTIC Ciber). Nessa inauguração contamos com aproximadamente 90 empresários.

Os propósitos do CDTIC Ciber serão:

- Atrair instituições de pesquisa e desenvolvimento, fabricantes de serviços e soluções e universidades, para realizar ações em parceria;
- Disseminar conhecimento por meio de capacitação e certificação oferecidas pelas instituições; promover criação e desenvolvimento de novas soluções e serviços;
- Estimular inovação e interação entre empresas e universidades;
- Promover a criação e desenvolvimento de novas empresas de base tecnológica com foco em cibersegurança;
- Ofertar de imediato produtos e serviços já disponíveis nas empresas que fazem parte do CDTIC;
- Criar um laboratório de defesa cibernética, composto por equipe altamente qualificada, para prestação de serviços em segurança, prevenindo, detectando, analisando e respondendo a incidentes relacionados à segurança cibernética de uma organização.

No dia 05/07/2018, em uma reunião com a equipe da ATECH, vimos a possibilidade de uma parceria, visando a elaboração de Projetos para Smart City.

O Parque Tecnológico São José dos Campos, a Associação Brasileira de Engenharia Automotiva (AEA) e a Associação Nacional dos Fabricantes de Veículos Automotores (Anfavea) realizou no dia 14 de dezembro o 1º Workshop Rota 2030 – Projetos e Programas Prioritários.

O Programa Rota 2030 é regulado pela Lei nº 13.755/2018, que estabelece a nova política para o setor automotivo e está estruturado em três pilares: condições para a comercialização de novos veículos no Brasil; redução de imposto de renda e da contribuição social sobre o lucro líquido para empresas que investirem em pesquisa e desenvolvimento e isenção fiscal para aquisição de peças.

A primeira medida da nova política industrial automotiva estabelece que todas as empresas que quiserem comercializar veículos no Brasil, sejam elas fabricantes ou importadoras, terão que firmar compromisso com o país de cumprir metas de eficiência energética e segurança veicular.

Durante o período outros 2 workshops foram realizados (já citados em atividades anteriores).



www.aeaapoiarota2030.com.br

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades concluídas para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.4: Atuar para que o conhecimento e tecnologia gerados pelas instituições de P&D&I estejam alinhados com as necessidades de Mercado, e para que as universidades ali instaladas também busquem este propósito, criando mecanismos instigadores, promotores e facilitadores para seu desenvolvimento e sua comercialização.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (2.4)	Estimular o estreitamento dos professores e orientadores para a promoção conjunta com seus alunos e orientados no desenvolvimento de trabalhos no todo ou em parte no ambiente do Parque Tecnológico.
Indicadores	
Estratégia de estímulo. Relatório quadrimestral da realização e resultado.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Elaborar uma estratégia de estímulo aos professores e pesquisadores da comunidade científica e acadêmica que atuem no corpo discente obtendo resultados concretos na produção de alunos empreendedores:	
Oportunidade do Projeto Colmeia, em desenvolvimento no período. De forma complementar, nos dias 23 e 24 de agosto de 2018, aconteceu o evento <u>Nexus Summit</u> também pôde colaborar com este processo de integração universidade / empresa. Sobre o Nexus Summit: é um evento criado para reunir o ecossistema de startups e empreendedores do Brasil no Vale do Paraíba, no interior de São Paulo. A iniciativa é da comunidade de empreendedores da região, considerada um polo de desenvolvimento de novas ideias e tecnologias, que atrai cada vez mais investidores, empreendedores, profissionais e serviços. (melhor apresentado em metas subsequentes).	
A2. Promover e apoiar a participação destes projetos em eventos relativos ao empreendedorismo:	
De forma recorrente, os projetos vinculados às universidades são promovidos e apoiados pelo PqTec-SJC. Por exemplo no mês de agosto a FATEC-SJC apresentou o Hackatruck, em parceria com a IBM:	



<https://www.facebook.com/events/2060674290633276/>

O Curso GRATUITO presencial teve duração de 3 semanas com carga horária de 60 horas.

Durante este período os alunos foram capacitados nas metodologias mais avançadas de desenvolvimento (DevOps, Agile, Scrum e Design Thinking). Além dos fundamentos de Indústria 4.0, eles terão a possibilidade de prototipação de suas ideias, no Caminhão IBM HackaTruck MakerSpace presente no estacionamento do Pq. Tecnológico de São José dos Campos.

Pré-Requisito: Aprovação nos Cursos EAD, com 70% do rendimento.

Status de Execução da Meta/Indicador

Balcão 360º Tecnologia;

Programa Colmeia;

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.5: Promover cursos, eventos, encontros e palestras de qualidade, de maneira que sejam eficazes na geração de atratividade para a atuação do Parque e de seus atores, proporcionando, ao mesmo tempo, o dinamismo e o ambiente adequados para a geração de uma comunidade interativa, e que reunida em torno de seus propósitos, amplia a percepção e consciência do que seu ambiente oferece.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
-------------------------	---

Meta (2.5.1)	Realizar no mínimo 2 eventos por ano, que congreguem as instituições de São José dos Campos e região para <i>networkings</i> .
---------------------	--

Indicadores
Relatório da realização e resultados dos eventos.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas
--

A1. Buscar patrocinadores e apoiadores:

- 5a. edição da **RM VALE TI 2018** (que congregou 79 instituições de SJC e região como patrocinadores (10), apoiadores (34) e expositores (42) - melhor descrito na A2 e Meta 2.5.2):

PATROCÍNIO OURO	APOIO
	
PATROCÍNIO PRATA	
PATROCÍNIO BRONZE	
	

EXPOSITORES



- **Nexus Summit e Startup Weekend** que congregaram 26 instituições de São José dos Campos e região como patrocinadores e apoiadores:



- **StartupOn** que congregou 6 instituições de São José dos Campos e região como patrocinadores e apoiadores:



- **Foram realizados também os eventos Pizza de Quinta, Papo de Primeira, e os eventos IxDA e MiSanja** que juntas contaram com o total de 9 patrocinadores e apoiadores:

- Patrocínio / apoio MiSanja:



- o Patrocínio / apoio IxDA:



- o Apoio Pizza de Quinta, Papo de Primeira:



A2. Realizar os eventos:

Pizza de quinta – Papo de primeira:



O Nexus - Hub de Inovação do PqTec realizou no período o evento “Pizza de quinta - Papo de primeira”. Evento/encontro recorrente que tem o objetivo de proporcionar um ambiente de sinergia e troca de conhecimento trazendo sempre convidados especiais que somam na missão do Nexus de promover conexões entre todos os atores de inovação:

- Na edição de junho/2018 (28), tivemos como convidado: MICHEL AMARAL - CEO e founder da Designa (www.designa.com.br), uma empresa especialista em desenvolvimento de software utilizando métodos ágeis desde 2008, entregando projetos no menor tempo possível e gerando retorno sobre investimento para seus clientes em tempo recorde.



Michel é um fanático por métodos ágeis, um eterno aprendiz e um dos idealizadores e organizadores dos eventos Startup Vale, Agile Vale, RuPy Brazil, FrontInVale, Startup Weekend São José dos Campos e do projeto Jovem Programador que tem como objetivo criar bons programadores através de uma cultura de aprendizado contínuo.

Atualmente é um dos líderes do Google Developers Group do Vale do Paraíba, co-líder do Google Business Group de São José dos Campos e um membro ativo do Google Educators Group de São José dos Campos.

- Na edição de agosto, tivemos a palestra: Como a Lei Geral de Proteção de Dados do Brasil vai mudar sua vida, com Gustavo Zaniboni e Frederico Carvalho. Os palestrantes apresentaram uma abordagem completa sobre a Lei, contemplando aspectos pouco discutidos na mídia em geral. Avaliaram os principais pontos da legislação e os aspectos de governança, tecnológicos e de serviços. Além disso, contaram algumas experiências sobre os primeiros meses do Regulamento Geral sobre a Proteção de Dados - a lei europeia da proteção de dados.

SOBRE OS SPEAKERS



Gustavo Zaniboni é CTO da Caligena. É matemático, com mestrado em computação. Tem vasta experiência com desenvolvimento de sistemas e de software, além de experiência com sistemas de segurança para o mercado de defesa e indústria.



Frederico Carvalho é parceiro da Caligena para assuntos legais. É engenheiro e advogado, com pós-graduação em administração empresarial. Atua na área consultiva, em contencioso administrativo fiscal e judicial desde 2001.



Na edição de novembro (1), tivemos como convidado: Rafael Kiso - fundador da mLabs e CDO na Focusnetworks. Com o tema: "Como foi a jornada para chegar em 41 mil clientes, erros e acertos". Publicitário com MBA em Marketing pela HSM, especialista em Marketing Digital e em Gestão da Inovação pela ESPM. Rafael Kiso é Chief Digital Officer da Focusnetworks e fundador da mLabs, plataforma de gestão de mídias sociais. Responsável por soluções que potencializam negócios e a comunicação através do universo digital para empresas nacionais e internacionais. Fonte para matérias em veículos como Exame, O Globo, Estadão, Globonews, RecordNews, JovemPan, Meio & Mensagem, Uol, Valor Econômico, entre outros. Em 2017 foi eleito o melhor Profissional de Planejamento Digital pela ABRADi-SP.

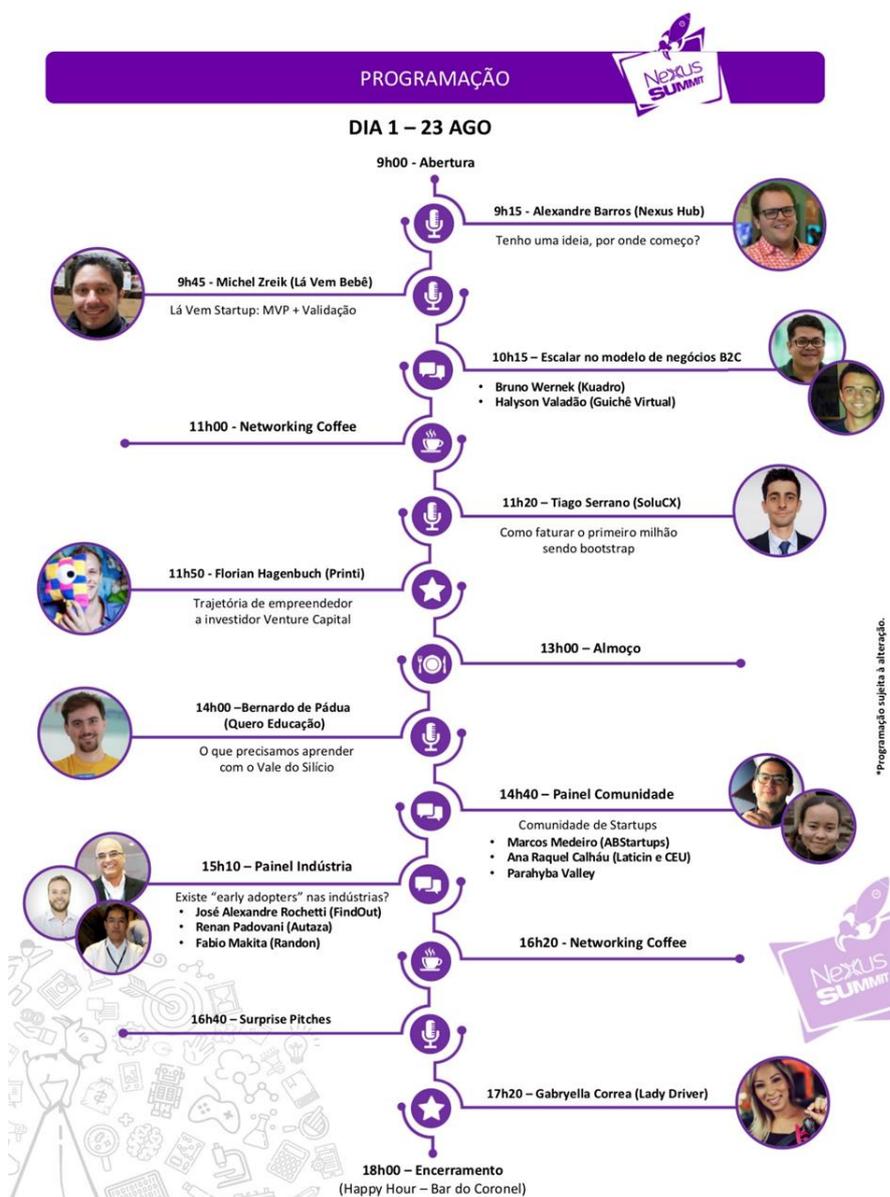
- Na **edição #29**, 28/02/2019 tivemos como convidado: **ROGÉRIO GOMES** - CTO e Fundador do BENE, empresa voltada para Vouchers de Benefícios e controle de alimentação escolar. Foi fundador e CEO do SuperPay, gateway de pagamento adquirido pela Locaweb. Aficionado por inovação e empreendedorismo, desde adolescente, já criou 4 Startups.

Nexus SUMMIT:

Nos dias 23 e 24 de agosto de 2018 aconteceu o **Nexus Summit**, um evento criado para reunir o ecossistema de startups e empreendedores do Brasil no Vale do Paraíba, no interior de São Paulo.

O primeiro dia foi focado nas trocas de experiência entre empreendedores. Grandes líderes de startups do Brasil e do Parahyba Valley compartilharam suas trajetórias e trazer insights essenciais para quem busca crescimento e sucesso. Recebemos no palco Florian Hagenbuch - CEO da Printi, Gabryella Correa - CEO da Lady Driver, Bernardo de Pádua - CEO da Quero Educação, Halysen Valadão - COO da Guichê Virtual, Marcos Arruda - CEO da Moneto, Tiago Serrano - CEO da SoluCX, Bruno Wernek - CEO da Kuadro e Michel Zreik - CEO da Lá Vem Bebê.

O segundo dia foi dedicado a responder à pergunta: Como conseguir investimento para a minha startup? As palestras mostraram como conquistar investidores-anjo e como funciona a cabeça de um investidor, entre outros temas. Recebemos no palco nomes como o de Romero Rodrigues - Founder BuscaPé e Redpoint Ventures, João Kepler - Bossanova Investimento, Marco Poli - Closed Gap Ventures, Paulo Mariotto - Anjos do Brasil, Thiago Carvalho - CEO Guichê Virtual, George Batschinski - Founder Back4App e Bruno Moreno - CTO Justto (substituiu Alexandre Viola – CEO Justto).





O Nexus Summit contou com um total de **347 participantes** nos dois dias do evento.


são José dos campos
startupweekend™
Powered by Google for Entrepreneurs


techstars®

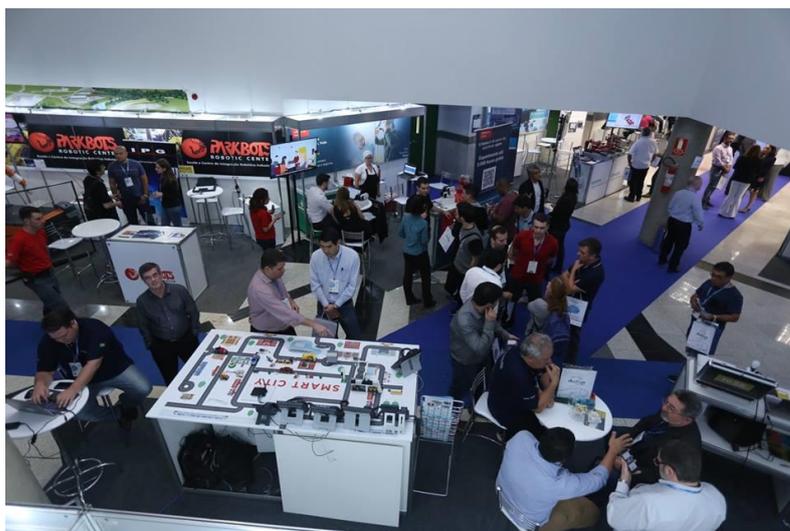
24, 25 e 26 de agosto

#swsjc

Nos dias 24, 25 e 26 de agosto de 2018 aconteceu o Startup Weekend - uma competição entre startups, a partir de ideias, numa programação com 54 horas de muita ação. Ao longo dos três dias de trabalho os participantes são encorajados a ter boas ideias, validá-las, construir um modelo de negócios, desenvolver um protótipo e realizar uma apresentação para uma banca avaliadora. O evento já foi realizado em cerca de 100 países e mais de 8000 startups já foram criadas. O Startup Weekend é voltado para pessoas com perfil de business, desenvolvedores, makers e designers.



Nesta edição, foram **120** participantes, **18** mentores, **16** staffs e **6** organizadores, totalizando **160** pessoas que se envolveram nesta imersão de final de semana.



5ª RM VALE TI – 23 a 25 de outubro de 2018:

- A RM VALE TI – Feira e Congresso de Tecnologia e Inovação já é o evento de referência no Vale do Paraíba para divulgação de tecnologias da informação e comunicação. Sua quinta edição, realizada de **23 a 25 de outubro de 2018**, apresentou recorde de público e de prospecção de negócios, em comparação às edições anteriores. Passaram pela RM VALE TI **2.500** inscritos, **4 mil** visitantes, **42** expositores e mais de **40** palestrantes de alto nível.

Segundo os expositores, **120** negócios devem ser fechados até a próxima feira, somando um valor estimado de **R\$ 25 milhões**. Foram feitos **1.150** contatos e **136** parcerias foram identificadas.

Congresso

O congresso iniciou com a **abertura solene** do prefeito de São José dos Campos, Felício Ramuth, que discorreu sobre o tema “Como criar ferramentas para tornar sua Cidade Inteligente – Tecnologia para potencializar a contratação de Inovação Tecnológica”. Durante a feira, foram realizados **11 painéis** temáticos: Smart City (3), Indústria 4.0 (3), Agronegócio (2) e Varejo (3). A RM Vale TI realizou ainda uma **palestra âncora** com o presidente da ABDI, Guto Ferreira, com o tema “Indústria 4.0 – Sua empresa precisa estar preparada para esta realidade”.

Rodada de negócios

Grande novidade da 5ª RM VALE TI, uma rodada de negócios foi planejada para os dois primeiros dias do evento. Ocorreram **mais de 450 reuniões previamente agendadas**, com grandes empresas e prefeituras que buscaram soluções para smart cities, agronegócio, indústria e varejo.



No primeiro dia, a rodada contou com a presença de **15 prefeituras**, em busca de novas soluções para o desenvolvimento de cidades inteligentes. No segundo dia, **60 empresas âncoras** receberam clientes em potencial que apresentaram soluções em TIC.

Startup World

A 5ª RM Vale TI disponibilizou uma área especial para exposição de startups na feira. O Nexus – Hub de Inovação do Parque Tecnológico disponibilizou oito spots em cada dia do evento, que foram utilizados por **20 startups**, de forma gratuita. As startups ocuparam o espaço de acordo com as áreas temáticas do congresso: smart cities (exposição no dia 23/10), agronegócio e indústria 4.0 (24/10) e varejo (25/10).

As startups que utilizaram os espaços para expor seus produtos e serviços foram:



- 3D tecnologia
- 4SMART
- Arquiteia
- Desh Tecnologia
- Dynamotech
- Edutopia Br
- Eletrika
- Growth IMOBI
- InnoveCare
- KDCARE
- Meu Gestor Financeiro
- Palo Technology
- Otttertechs
- SiLab
- Shopper Um
- Smart Drones
- Smart Lockers
- TATech
- TrackCash
- Weeseg



Startups apresentando seus produtos e serviços para o prefeito de São José dos Campos, Felício Ramuth, no Espaço Startup World

Espaço de Realidade Virtual

As novas tecnologias têm sido decisivas no varejo e estão transformando a forma de vender e de comprar. Por isso, a 5ª RM Vale TI trouxe uma grande novidade: o espaço de realidade virtual, no qual os visitantes puderam conhecer gratuitamente a loja perfeita. A atração foi desenvolvida e apresentada pelo **Sebrae-SP**.

Demoday Startup SP e Graduação Nexus – 6 de dezembro de 2018:

- No dia 6 de dezembro de 2018, a equipe de Gestão de Empreendedorismo e Inovação, realizou junto com o SEBRAE SP, o **Demoday Startup SP e Graduação Nexus**. O evento contou com uma agenda compartilhada para apresentação dos resultados do programa de Startups do SEBRAE e do programa Nexus do Parque Tecnológico São José dos Campos.

O Demo Day teve como objetivo celebrar e apresentar os resultados do Startup SP para o ecossistema de tecnologia e inovação. Após meses de atividades intensas, as startups participantes apresentaram suas soluções para investidores, empreendedores e empresários, por meio de um “Pitch”.

Graduação Nexus

O evento de graduação Nexus contou com a Cerimônia de Graduação de 6 startups, ou seja, startups que atingiram os objetivos no Parque Tecnológico São José dos Campos, acessaram o mercado e agora

caminham na consolidação de seus negócios. Durante o evento, a equipe de Empreendedorismo e Inovação realizou também a apresentação de resultados 2018 do Nexus Hub.

PROGRAMAÇÃO

18h30 - Welcome coffe

18h50 - Abertura

19h00 - Hub de Inovação - Nexus

19h25 - Importância do Ecosystema - Sebrae/SP

19h40 - Demoday - Apresentação do Startup/SP

20h40 - O que o investidor procura? - Marco Poli

miSanja – 14/03/2019:

O Marketing in Sanja é um evento para comunicadores, marqueteiros, designers, publicitários, enfim para todos da área de marketing e comunicação do Vale do Paraíba. Queremos fomentar um ecossistema para esses profissionais, que podem trabalhar fora das redações e agências tradicionais em um novo nicho: a tecnologia!

A 2ª edição do MiSanja, Marketing Digital em São José dos Campos, aconteceu no dia 14 de março, a partir das 19h no Nexus Hub.

CUSTOMER
EXPERIENÜE
Fazendo do mundo um lugar melhor
uma experiência

14/03
às 19h

Parque Tecnológico
Bloco Nexus

Realização
miSanja

Apoio
Nexus
Hub de Inovação
São José dos Campos

Programação:

19h00 - Credenciamento e networking

19h30 - #talk: Boas práticas de Customer Experience - Gisele Paula - Diretora de Relacionamento do Reclame Aqui

20h15 - #ficaadica: Privacidade e a Lei Geral de Proteção de Dados - Rodolfo Garcia

20h30 - #talk: A importância das métricas de satisfação dos clientes - Tiago Serra, CEO da Solucx

21h10 - Mesa Redonda e Sorteios

O miSanja 2ª edição contou com **70 participantes**.



IxDA SJC: Meetup #16 | Business Design com Euripedes Magalhães – 08/05/2019:

O IxDA é uma organização sem fins lucrativos que depende de seus membros apaixonados pela comunidade nacional e internacional de Design de Interação.



WORKSHOP DE BUSINESS DESIGN

Workshop com o objetivo de pensar em aspectos importantes da construção de um negócio, desde a concepção do produto, passando pelo entendimento do público, entrando em validação e aprendizado - refinando e definindo o preço deste produto.

Utilização a metodologia desenvolvida pela IDEO para fazer essa discussão e pensar inovação.

O #16 IxDA | Business Design com Euripedes Magalhães contou com **70 participantes**.

StartupOn – 26/04/2019:



Evento com o objetivo de gerar networking orgânico com resultados, promover negócios e trazer conteúdo de todos os níveis e inspirar as startups. Foram **173 participantes, 10 mentores, 5 staffs e 5 organizadores**, totalizando **193 pessoas** que se envolveram neste final de semana.

26.04

STARTUP.ON

2016-17

São José dos Campos

Auditório 2

Centro de Eventos PqTec SJC

Avenida Doutor Almino Bondensan,
500 - Distrito de Fugão de Meio
CEP: 12247-016




Bruno Pinheiro
PIAI


Carlos Almeida
MONETO


Gustavo Valle
VTEX


Guia Ferraces
ABO


Luana Freitas
ABStartups


Victor Michelle Morcos
JUSTO


Paulo Mariotto
VALETIC


Rodrigo Barbosa
GUICHÉ VIRTUAL


Rogério Corves
BENE

Realização:



Parceiro Estratégico

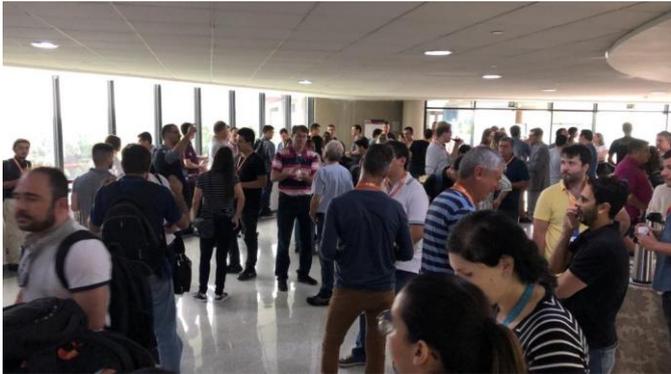


Apoio local:











Status de Execução da Meta/Indicador

Pelo menos 12 eventos realizados que congregaram as empresas e instituições diferentes da região. Relatórios descritos nos itens A1 e A2 da Meta 2.5.1. Os eventos realizados receberam aproximadamente **5000 participantes** e congregou diversas empresas e instituições da região que foram patrocinadoras e apoiadoras dos eventos.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.5: Promover cursos, eventos, encontros e palestras de qualidade, de maneira que sejam eficazes na geração de atratividade para a atuação do Parque e de seus atores, proporcionando, ao mesmo tempo, o dinamismo e o ambiente adequados para a geração de uma comunidade interativa, e que reunida em torno de seus propósitos, amplia a percepção e consciência do que seu ambiente oferece.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
-------------------------	---

Meta (2.5.2)	Realizar anualmente a RM VALE TI - Feira de Tecnologia e Inovação.
---------------------	--

Indicadores	
Relatório da realização e resultados da feira.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Buscar patrocinadores e apoiadores:

Patrocinadores e Apoiadores são peça chave para o desenvolvimento de novos negócios. Eles trazem visibilidade para a Feira e atraem público alvo, consolidando a qualidade do evento com seu posicionamento expressivo.

RM VALE 2018 realizado entre os dias 23 a 25 de outubro de 2018.

Para a edição de 2018 da RM VALE TI, contamos com 10 patrocinadores, 34 apoiadores, 42 Expositores e 44 Estandes:

Patrocinadores | 10

- Avaya
- Compnet
- Embras
- Energy Telecom
- FIA
- Geopixel
- Hssaude (Energy)
- Lenovo
- NIP BR
- Oracle

Apoiadores | 34

- ABDI
- ABES
- ABIMAQ
- ACI
- ACONVAP
- AEA
- Agemvale
- ANPEI
- ANPROTEC
- Aprecesp
- ASSECRE
- BRASCOM
- CEIVAP
- CIESP SJC
- CIESP Taubaté
- Clarke Modet
- CODIVAP
- Dualsy
- Embrapa
- EOCP - Eastern Oklahoma County
- EsalqTec
- Fatec
- ITA
- MDIC
- Mtel
- Nacional Inn
- PMSJC
- Prova Lab
- Riosoft
- SEBRAE - SP
- SENAI
- Sicoob
- Softex

Expositores | 42

- Atech
- Autaza
- Backsite
- Bootcomp
- Click Now (Datalogix)
- Climatempo
- Compnet
- Conexão Local

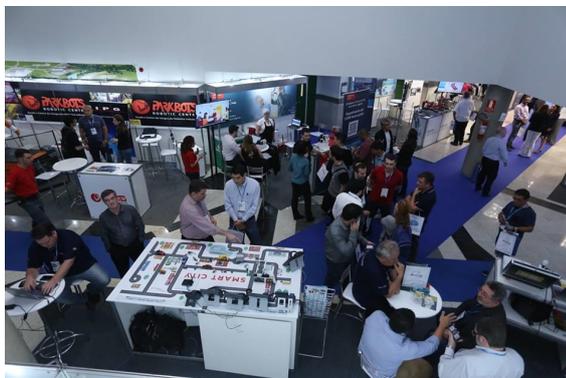
- Embras
- Energy Telecom
- Avaya
- Lenovo
- Suellen Ferrari Treinamentos | Escritório de Negócios
- Andrade e Teodoro Advogados Associados | Escritório de Negócios
- GeoAmbiente
- Geopixel
- Gomaq
- GSW
- Hssaude (Energy)
- Hubse
- Ipplan
- Kersys
- Necto System
- NIP BR
- Omega 7
- Onset
- Optimus GIS
- Oracle
- Parkbots
- Parker
- Pqtec Lab's
- Proxion
- Resultage
- Seal
- Siemens
- Sil Tecnologia
- Squiter
- STC Simuladores
- Tecsus
- TOTVS
- Vallid
- Vilage

A2. Realizar a feira:

A RM VALE TI – Feira e Congresso de Tecnologia e Inovação já é o evento de referência no Vale do Paraíba para divulgação de tecnologias da informação e comunicação. Sua quinta edição, realizada de 23 a 25 de outubro de 2018, apresentou recorde de público e de prospecção de negócios, em comparação às edições anteriores. Passaram pela RM VALE TI 2.500 participantes, 42 expositores e mais de 40 palestrantes de alto nível.

Além dos inscritos, tivemos a presença de centenas de pessoas entre gestores, empresários, estudantes, profissionais de TI e moradores da região. Segundo uma pesquisa realizada com os

expositores, 120 negócios devem ser fechados até a próxima feira, somando um valor estimado de R\$ 98 milhões.



Rodada de negócios

Grande novidade da 5ª RM VALE TI, uma rodada de negócios foi planejada para os dois primeiros dias do evento. Ocorreram mais de 450 reuniões previamente agendadas, com grandes empresas e prefeituras que buscaram soluções para Smart Cities, agronegócio, indústria e varejo.

No primeiro dia, a rodada contou com a presença de 15 prefeituras, em busca de novas soluções para o desenvolvimento de cidades inteligentes. No segundo dia, 47 empresas âncoras receberam clientes em potencial que apresentaram soluções em TIC.

As empresas-âncora, que vieram em busca de novos fornecedores, também avaliaram a rodada como um grande diferencial do evento. “A organização foi excelente e tivemos uma variedade boa de participantes”, afirma Clovis Cordeiro, da GMP Marcatto, associada aos APLs.

Na visão de João Wilmar de Melo, Thyssenkrupp Automata, a rodada de negócios foi o grande destaque da RM VALE TI. “Foi um dos melhores eventos de negócios de que já participei na região.”



Cidades inteligentes, agronegócio, indústria 4.0 e varejo

A 5ª RM VALE TI foi dividida em quatro segmentos que demandam intensamente soluções em TIC: cidades inteligentes, indústria 4.0, agronegócio e varejo. É um evento voltado para quem consome

tecnologia nessas quatro áreas, para quem precisa aumentar a competitividade no mercado nacional e internacional e busca novas soluções para isso acontecer.



Soluções dos quatro segmentos foram mostradas na feira, nos mais de 40 estandes de empresas. Houve também 24 startups no Startup World que apresentam suas propostas em uma área totalmente dedicada a elas. O congresso ainda apresentou programação específica a cada dia e reuniu 12 painéis e mais de 40 palestrantes.

Por fim, o balanço desta edição da feira foi extremamente positivo, atraímos um público qualificado, cumprimos a missão de gerar visibilidade para as empresas e conseqüentemente novos negócios. Tivemos como destaque a participação de grandes players como patrocinadores e expositores da feira, como: Oracle, Siemens, Lenovo, Avaya, Parker, TOTVS e Atech. Além disso a Rodada de Negócios agregou valor ao evento, trazendo uma metodologia de reuniões dinâmica e assertiva para juntar oferta e demanda. A evolução e ganho de maturidade desta ação é notório e muito relevante para a cidade de São José dos Campos, principalmente trazendo destaque a contribuição no desenvolvimento tecnológico do país.

Status de Execução da Meta/Indicador

RM VALE 2018 - realizada entre os dias 23 a 25 de outubro de 2018.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.6: Desenvolver, implantar e operacionalizar um plano para a internacionalização do Parque Tecnológico, tornando-se um ponto focal do país, posicionando-o como uma plataforma exportadora e um “hub” de negócios de cooperação internacional.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (2.6)	Estabelecer no mínimo 4 acordos internacionais em 4 anos que visem incrementar as conexões do Parque Tecnológico com instituições congêneres no mundo.
Indicadores	
Números de acordos assinados. Relatório quadrimestral de evolução.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Prospectar potenciais parceiros que somem e agreguem interesses em se tratando de P&D&I e empreendedorismo consoantes ao Parque Tecnológico.	
<p>MAIO/2018:</p> <p>24 e 25 – Participação do workshop Land2Land, programa de apoio a internacionalização de ambientes de inovação, coordenado pela ANPROTEC, do qual o PqTec é integrante. Oportunidade de discutir e trocar experiências sobre as ações que vem sendo executadas pelos parques tecnológicos brasileiros;</p> <p>29 e 30 – Participação no evento Brazil Investment Forum 2018 realizado pela APEX Brasil em São Paulo. Oportunidade de discutir com os agentes públicos as ações e estratégias de cada entidade na promoção do Brasil como exportador e foco de atração de investimentos;</p> <p>JUNHO/2018:</p> <p>4 a 8 – Participação do Congresso Anual da European Business Network, em Luxemburgo, onde participamos das discussões de promoção internacional de programas de apoio a cadeia aeroespacial europeia, bem como, fechamos a participação do PqTec no Programa Enrich In Brazil, da Comissão Europeia, como HUB Certificado e definimos a agenda do processo de certificação do PqTec. No mesmo evento, discutimos a instalação no PqTec do programa de incubação de empresas espaciais</p>	

da European Space Agency – ESA e discutimos a realização de um acordo de cooperação entre o PqTec e 3 parques Portugueses;

15 a 30 – Participação no Programa de Treinamento de Gestores de Parques Tecnológicos e Políticas de Desenvolvimento Econômico da Coreia do Sul, financiado pelo Governo da Coreia do Sul. Foram 2 Semanas de treinamento e imersão nos programas Coreanos de C, T & I. Visitas Técnicas a parques tecnológicos e centros de P&D públicos e privados. Reunião e visita a empresas e startups coreanas interessadas em investir no Brasil. Reuniões de aproximação com o Cluster Aeroespacial Coreano e com a Innopolis Foundation, instituição responsável pela gestão de 5 parques tecnológicos coreanos. Oportunidade de interagir e conviver com 21 gestores de parques de 17 países emergentes/em desenvolvimento;

JULHO/2018:

2 e 3 de julho – Visita Técnica de auditoria para Certificação do PqTec como HUB do Programa Europeu Enrich in Brazil, realizado pela Srta Chiara Davali, Gestora de Projetos da EBN e responsável pelos processos de certificação da entidade europeia;

12 e 13 – Realização do Workshop Brazil – União Europeia de Aplicações Espaciais, realizado em parceria com a Comissão Europeia, atraindo oportunidades de atração de negócios para o Brasil e o PqTec, bem como, apoiar a interação entre empresas Brasileiras e Europeias no desenvolvimento de soluções tecnológicas de aplicações para dados e informações de satélites Galileo e Copernicus. 13 a 20 de julho – Participação com grupo de 10 empresas na Farnborough Air Show – FIA 2018 em parceria com a APEX Brasil. Estande Brasileiro, recebendo comitivas e interessados em negócios comerciais as empresas do APL Aero. Participação como palestrante sobre a indústria Aeroespacial e de Defesa Brasileira em Workshop realizado pela Embaixada Brasileira em Londres;

AGOSTO/2018:

10 a 25 – Participação em Missão Internacional China 2018, realizada pela ANPROTEC, visitando as cidades de Pequim, Shanghai, Shenzhen e HongKong e seus respectivos parques tecnológicos, incubadoras e aceleradoras de startups, reuniões com empresas, fundos de investimento e instituições governamentais. Oportunidade de retomar as negociações de parceria e cooperação com o TUSPark (maior parque Tecnológico da China) e com o Cluster de TIC de Pequim e seu programa de Co-Incubação, desdobrando em organização de ações junto as empresas do APLTIC de aproximação com empresas chinesas, além da oferta de um escritório para o PqTec na cidade de Pequim, China;

SETEMBRO/2018:

04/09 – Recepção de Comitiva do Consulado Suíço, aproximação do Parque com o Consulado para divulgar ações de cada entidade e promover os negócios e oportunidades oferecidos pela Suíça para as empresas do PqTec;

OUTUBRO/2018:

ACREDITAÇÃO da União Europeia para o programa ENRICH IN BRAZIL como OFICIAL ENRICH IN BRAZIL SOFTLANDING HUB, que possibilita ao parque receber empresas europeias apoiadas pelo programa da União Europeia;

22 – Recepção da Comitativa da Província de Hunan, na China, ocasião em que foi assinado um Termo de Cooperação com o objetivo de internacionalizar empresas do setor aeroespacial na China e promover parcerias de negócios com empresas chinesas daquela província;

23– Evento internacional dentro da RMValeTI, em parceria com a condado de Oklahoma City, EUA, realizado pela Eastern Oklahoma County Partnership - EOCP. Na ocasião foi assinado Termo de Cooperação para apoio e criação de um programa de softlanding de empresas brasileiras nos Estados Unidos e vice-versa;

30 a 31 – Participação no evento 7º Diálogo Brasil – Alemanha de Ciência, Pesquisa e Inovação, realizado na sede da FAPESP, em São Paulo e contou com a participação do Consulado Alemão e de diversas Universidades e Institutos alemães.

NOVEMBRO/2018:

12 – Participação no evento Encontro de Líderes de Inovação, realizado pela Altair em parceria com o PqTecSJC e contou com a participação do CEO Global da Altair Engereering, sr. BRETT CHOUNARD e do VP de Estratégia e Inovação da Embraer, sr. Luis Carlos Affonso, e mais de 20 executivos “C-Level” e diretores de ICTs da região;

12 a 15 – Participação do Diretor do PqTecSJC, Elso Alberti Jr., na Missão Internacional Barcelona e participação no SmartCity Expo Barcelona em decorrência de parceria firmada com a Universidade de La Salle, em Barcelona, Espanha;

20 a 24 – Participação de dois representantes da equipe PqTecSJC, Alexandre Barros e Thalita Cancas, na EBN TechCamp with ESA BIC, que aconteceu no Centro de Pesquisa e Tecnologia da European Space Agency -ESA, na cidade de Noordwijk (Netherlands). O evento contou com apoio do Programa Enrich in Brazil, que custeou as despesas de viagem da equipe do PqTecSJC que participou como panelista falando sobre o Programa de Softlanding do PqTec como OFICIAL ENRICH IN BRAZIL SOFTLANDING HUB (Alexandre) e do Setor e Cluster Aeroespacial Brasileiro (Thalita). Como resultado imediato, a EBN apresentou uma empresa europeia do setor espacial com interesse em desenvolver parcerias com empresas e institutos brasileiros e com a qual o PqTec está promovendo ações matchmaking;

21 e 22 – Participação no Workshop Science Parks and Areas of Innovation: Building the iBRICS Network, organizado e sediado pelo Ministério de Relações Exteriores – Palácio do Itamaraty discutindo as oportunidades de parceria e cooperação com parques da Rússia, China, Índia e África do Sul. O PqTecSJC fez uma apresentação no dia 21 e moderou um painel de discussões no dia 22. Como resultado além da participação do PqTec na Missão Rússia, houve boa aproximação do PqTec junto aos parques Russos e Chineses presentes no evento. Neste último caso, o ICI – International Cross Incubation Network, que já encaminhou 1 empresas chinesas com interesse em iniciar atividades no mercado brasileiro;

DEZEMBRO/2018:

6 – Recepção de Comitativa do BID – Banco Interamericano de Desenvolvimento, com a participação de 50 executivos dos diversos países da América Latina, incluindo a equipe do escritório BID Brasil. O

evento apresentou o parque e diversas empresas residentes como Atech, Altave, Ericsson, IPT, Eletric Dreams, Cemadem, além de apresentar projetos com potencial de parceria com o banco;

11 a 15 – Participação na Missão Internacional de Parques Tecnológicos Brasileiros na Rússia, realizada e financiado pelo Ministério das Relações Exteriores, Embaixada do Brasil em Moscou, o evento contou com a participação do PqTecSJC, além de outros 2 parques brasileiros (UFRJ e Porto Digital) e visitou 3 parques tecnológicos russos, 2 universidades, incubadoras de empresas e o Ministério de C, T & I russo. Foram discutidas oportunidades de cooperação e colaboração entre os parques russo e brasileiros, bem como, visitadas empresas e startups daqueles ambientes. Como resultado será realizado um programa de imersão de empresas russas no Brasil e empresas brasileiras na Rússia, promovendo a interação e a internacionalização das empresas desses países;

JANEIRO/2019:

15 - Recepção de Comitiva do Consulado da Dinamarca e do VDI, aproximação do PqTec com o Consulado para divulgar ações de cada entidade e promover os negócios e oportunidades oferecidos pela Dinamarca para as empresas do PqTec;

30 – Fechado acordo com ANPROTEC para selecionar empresas do PqTec para serem qualificadas para internacionalização em função de projeto setorial ANPROTEC-APEX para empresas inovadoras. Serão selecionadas até 5 empresas para receberem treinamentos e consultorias gratuitas da APEX;

MARÇO/2019:

13 – Conference Call com a NYC Innovation Collective, associação e fundo de investimento em internacionalização de empresas para o Estado de NY, nos Estados Unidos. Após apresentar os projetos e oportunidades, foram discutidas ações em parceria com o PqTec para apoiar a ida de empresas do parque para Nova York. Também foi acertado uma visita de representante do Parque à sede da instituição em Manhattan – NY para o mês de abril;

20 – Recepção de alunos de MBA da Universidade de Illinois. Foi apresentado o PqTec e seus programas e discutido modelos de cooperação para uso de alunos de MBA da Universidade Americana como consultoria internacional gratuita para empresas residentes do PqTec;

26 – Recepção de representantes do Business France e instituição espacial francesa com rodada de negócios junto a empresas residentes e associadas ao Cluster TIC Vale. 8 empresas participaram da reunião e puderam discutir oportunidades com o instituto francês;

27 – Recepção de comitiva do Cluster Aeroespacial de Queretaro, México, com apresentação do PqTec e do Cluster Brasileiro, seguido visita técnica pelo parque e de rodada de negócios com empresas associadas ao Cluster Aeroespacial. 24 empresas, além do ITA, participaram da ação que fortaleceu a parceria do Cluster Aeroespacial Brasileiro com o Cluster de Queretaro;

ABRIL/2019:

9 e 10 – Visita ao NYC Innovation Collective e demais fundos de VC da cidade de Nova York com interesse e potencial de investimentos em startups e empresas inovadoras brasileiras;

11 e 12 – Visita ao Parque Tecnológico de Ann Arbor SPARK, em Michigan, onde a empresa graduada NEXUS, AUTAZA está operando programa de internacionalização por meio de softlanding junto a

escritório de co-working do park SPARK Ann Anbour. Também participamos de evento de lançamento de programa de empreendedorismo do parque e universidade de Michigan, além de nos reunirmos com o gestor da incubadora do SPARK Ann Arbour, com quem realizamos acordo de cooperação para internacionalização de startups, definindo agenda de trabalho para promoção das oportunidades mútuas;

14 a 17 – Participação na Conferência Internacional de Incubadoras e Parques Norte Americanos – InBIA, na cidade de Minneapolis. Participaram do evento o coordenador do Nexus, Alexandre Barros, palestrando no painel sobre incubadoras e oportunidades de internacionalização e o Sr. Rodrigo Mendes, palestrando na reunião de programas de softlanding da InBIA;

Resultados em destaque:

- AMANI Marketing & Vendas técnicas internacionais – Promoção das empresas do PqTec nos países do Oriente Médio, adesão da empresa Nexus BR, que foi para os Emirados Arabes em novembro/18;
- HUB55 Startup Dive USA – Programa de imersão de startups brasileiras nos EUA, IMedical, incubada no PqTec foi aprovada, recebeu apoio e mentoria e irá para os Estados Unidos em janeiro de 2019;
- Shenzhen High Tech Fair – China – Selecionou 2 empresas brasileiras para participar da feira com direito a Stand de 9m² e todos os custos da feira incluídos. Nexus BR, residente do PqTec foi selecionada e participou da feira chinesa em novembro/2018;

Status de Execução da Meta/Indicador

(5)

HUB55 – Connecticut – USA, revisão e renovação do acordo de cooperação;

Parque Tecnológico AnnHarbor – Michigan – USA, assinatura de cooperação para softlanding de empresas e apoio a internacionalização de residentes de ambos os parques;

Eastern Oklahoma County Partnership – EOCP, assinatura de acordo de cooperação para internacionalização de empresas nos EUA e atração de empresas americanas.

Enrich in Brazil – Programa União Europeia, PqTech ACREDITADO como Oficial SOFTALANDING HUB;

China – Província de Hunan – Acordo de Promoção e internacionalização da Industria Aeroespacial Brasileira na China;

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.7: Apoiar, capacitar e estruturar a internacionalização de empresas residentes, de associados ao Parque Tecnológico ou de integrantes dos APL's (Arranjos Produtivos Locais) nos quais atua, de forma a gerar ou ampliar suas receitas com exportação.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (2.7.1)	Realizar pelo menos 8 ações, em 4 anos, de capacitação junto às empresas associadas e participar ao menos de 8 feiras e/ou agendas internacionais (*) que tenham por objetivo promover as exportações das pequenas e médias empresas residentes e associadas aos APL's coordenados pelo Parque Tecnológico.
Indicadores	
Quantidade de ações. Relatório de resultados das ações relativas à promoção das exportações por empresa participantes de cada missão internacional.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapear empresas com perfil exportador:	
<p>Destaque para APL Aeroespacial:</p> <p>Programa APEX - O Parque Tecnológico por intermédio do APL Aeroespacial e Defesa (APL AERO) tem firmado com a Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimento (APEX-BRASIL) uma parceria por meio de convênio de Cooperação Tecnológica. No total, participam deste programa 56 empresas com perfil exportador, das quais, 51 são, também, associadas ao APL AERO; e destas empresas, 19 são exportadoras. O convênio tem como objetivo diversificar a pauta e os destinos e aumentar o valor das exportações das empresas do setor Aeroespacial, via a promoção internacional das empresas associadas ao Programa, bem como, aumentar o número de empresas exportadoras do setor; aumentar exposição e reforçar a imagem das empresas associadas e do programa; e, desenvolver estratégias para o acesso a mercados externos e a formação de redes colaborativas entre empresas participantes. O presente convênio foi aditivado até setembro de 2018 (e no fechamento deste relatório já temos assinado novo Convênio). A marca utilizada para identificação internacional da cadeia produtiva aeroespacial brasileira dentro do Convênio PQTEC – APEX-Brasil é Aerospace Brasil.</p>	

Empresas integrantes do projeto PQTEC 21 - 05/2016 - APEX com o perfil exportador mapeadas no período de janeiro a julho de 2018:

- Liebherr Aerospace Brasil
- Latecoere do Brasil Industria Aeronautica
- Sobraer – Sonaca Brasileira Aeronautica
- Aernnova Aerospace do Brasil
- Digicon S. A.
- AEL Sistemas S A
- Globo Usinagem
- Magnaghi Aeronautica do Brasil
- Pan Metal Industria Metlurgica
- Rockwell Collins
- AGS Aerohoses
- Plasteam Ind Com de Plasticos e Metais Ltda
- A S Avionics Services
- Lima & Bonfá Ind e Com de Ferramentas Ltda
- Winnstal Industria e Comercio Ltda
- Rosemberger Domex Telecomunicações Ltda
- Serviço Aero Tecnico Ltda
- Novaer Craft

Todas as empresas citadas são membros do Projeto Setorial entre PQTEC e APEX – Brasil e fazem parte do seguimento Aeroespacial. As 18 empresas já exportaram pelo menos um item ou mais de NCM (Nomenclatura Comum do Mercosul) ligado ao setor no ano de 2018. Os valores de exportação FOB das empresas membros do projeto correspondem a US\$ 67.691.760,00 (sessenta e sete milhões, seiscentos e noventa e um mil, setecentos e sessenta dólares). Importante destacar que no período em questão o Convênio APEX está sendo finalizado, em fase de apresentação de relatório e prestação de contas e, está sendo negociado um novo convênio para o período entre 2019 - 2021. Para atender a meta de mapear empresas com perfil exportador foi elaborada uma pesquisa completa de internacionalização que será aplicada às empresas ligadas ao PqTec durante os primeiros meses de 2019 e como resultado mostrará perfil, demandas, oportunidades e interesses de cada empresa em relação ao comércio exterior e mercados internacionais.

Com referência a participação em feiras e/ou agendas internacionais que tenham como foco a ampliação no valor de exportação das empresas, destacamos no período as atividades:

Farnborough Air Show, a segunda maior feira do seguimento aeroespacial que ocorreu no período de julho de 2018, na qual 10 empresas participaram do estande compartilhado gerenciado pela equipe do PQTEC. As empresas presentes: AEL Sistemas, Aernnova, Ambra, Akaer, AGS Cargo, Latecoere, Sonaca, Vertex Aerospace, Avionics e Alestis. A feira teve o anúncio de US\$ 192 bilhões em vendas, sendo US\$ 67 bilhões durante o evento. Compareceram 1500 expositores de 48 países e 80 mil visitantes de 112 países. Espera-se que nos 12 meses subsequentes ao evento, as empresas

participantes do pavilhão brasileiro alcancem um total de US\$ 23.480.00,00 em negócios. Dentro do pavilhão brasileiro foram promovidas cerca de 228 reuniões de negócios sendo 166 novos contatos, a origem da maioria dos contatos foram EUA, Reino Unido, França, Espanha e China.

No intuito de promover oportunidades para as empresas participantes da atividade, foram contatados órgãos como o SECOM (Setor de Promoção Comercial do Brasil no Exterior) – Embaixada Brasileira na Inglaterra, UKTI (UK Trade & Investment), e outros Clusters e empresas na região Europeia e EACP (European Aerospace Cluster Partnership).

A equipe do APL Aeroespacial ainda teve a oportunidade de se reunir com Clusters Europeus, com o representante da Diretoria Geral para Pesquisa e Inovação da Comissão Europeia, com os Clusters canadenses Aero Montreal e CRIAC, com o Ministério da Defesa do Reino Unido, com o Ministério da Defesa do Brasil, com o IED – Plataforma das Industrias de Defesa Nacionais (Portugal), com representantes de empresas e Câmara de Comercio Indiana, e ainda com o Departamento de Estado de Washington e a Association of Aerospace Industries Singapore.

No intuito de aproveitar a oportunidade de reunir representantes brasileiros e do Reino Unido, a Embaixada do Brasil em Londres e o Ministério para o Comércio Internacional Defesa e Segurança (DIT DSO), braço do Ministério para o Comércio Internacional britânico dedicado a promoção de exportações e investimentos no setor de Defesa e Segurança, organizaram um seminário sobre produtos de defesa. O seminário visou fornecer às empresas do Reino Unido e do Brasil informações relevantes sobre o processo de aquisição de produtos de Defesa e oportunidades no Brasil e no Reino Unido nos setores de Defesa e Aeroespacial. Além disso, o evento buscou promover a indústria brasileira e futuras parcerias entre empresas brasileiras e britânicas, como também, atrair investimentos e estreitar relações entre o Brasil e o Reino Unido nas áreas de comércio, defesa e segurança. O seminário representou uma oportunidade para a indústria brasileira mostrar a capacidade nacional no setor e buscar futuras parcerias como também estreitar relações com o Reino Unido.

O seminário aconteceu no dia 19 de julho foi realizado com o título **“First Brazil-UK Seminar on Defence Procurement”** com 3 painéis (listados abaixo), além de empresas britânicas e brasileiras, foram convidados o Ministério da Defesa do Brasil, Escola Superior de Guerra, “Department for International Trade Defence & Security Organization (DIT DSO). A abertura do evento foi realizada pelo Embaixador do Brasil em Londres Eduardo dos Santos e o Vice-Admiral Marcelo Francisco Campos, Secretário de Produtos de Defesa.

- “The procurement System in Brazil and in the UK” - Ministério da Defesa, ESG.
- “The Brazilian Aerospace and Defence Industry” – Embraer, Brazilian Aerospace Cluster e King’s College London.
- “Views from the Industry” – BAE Systems, RUAG Ammotec Brasil, ADS Group e DIT DSO.

O seminário foi uma oportunidade de networking, troca de experiências, contatos e apresentação de oportunidades para as empresas e órgãos do governo de ambas as regiões.

No dia 20 de julho, em Londres, aconteceu a segunda Edição do “**Global Aerospace Cluster Summit**”, esse encontro é organizado pela governança do EACP – European Aerospace Cluster Partnership. O evento reuniu 44 representantes de Clusters Europeus, empresas e Comissão Europeia. Durante o encontro foram realizadas 3 palestras (listadas abaixo) e foram organizados grupos de discussões.

- “Innovation in Regional Clusters for a Global Market” – Rolls Royce, MAA Technology Group
- “Perspectives of European Commission on International Cooperation in Aerospace” – European Commission Unit DG for Research and Innovation
- “Business Environment and Supply Chain: What will the future bring” – Boeing Commercial Airplanes

As empresas do Projeto Setorial puderam ser representadas pelo APL Aeroespacial Brasileiro nesse encontro. O APL é um parceiro do EACP, e foi convidado para participar do encontro durante Farnborough como moderador dos grupos de discussões, podendo trocar experiências sobre a governança, dificuldades e oportunidades com os temas “Como cooperar internacionalmente – A nível de clusters e membros” e “Como apoiar as empresas a impulsionar a inovação”. Esses encontros possibilitam a troca de experiências e oportunidades a nível de clusters podendo trazer boas práticas e experiências para o projeto.

No que diz respeito às capacitações voltadas à internacionalização e exportação das empresas destacamos: O Programa de Acreditação Nadcap desenvolvido e coordenado pelo APL Aeroespacial e Defesa. Acreditação Nadcap, é uma aprovação de processos exigida pela indústria aeroespacial em todo o mundo, a fim de melhorar a qualidade e reduzir custos de produção, mantendo os níveis de excelência. Ao total, participam do Programa 26 empresas. Visando atender a cadeia, o Programa de Acreditação Nadcap do APL Aeroespacial e Defesa foi dividido em três regiões - São José dos Campos, Botucatu e Campinas. O Programa tem como objetivo capacitar e preparar a cadeia aeroespacial para a excelência no atendimento, tanto no cenário interno (Embraer), quanto para o mercado internacional.

Outra iniciativa que podemos destacar com relação ao auxílio das empresas no aumento da competitividade no mercado aeroespacial, é o Planejamento Estratégico Participativo em conjunto com a empresa de Inteligência CMP Group e APEX Brasil, entre os dias 29 e 31 de agosto foram realizados 3 encontros com cerca de 30 representantes de empresas do seguimento aeroespacial. Visando a atualização, complementação e aprofundamento das informações da OPP realizada em abril, que apontou diretrizes importantes para os próximos anos junto a Cadeia Aeroespacial, as empresas foram convidadas a participar do Planejamento Estratégico Participativo – referente a construção da proposta para o Projeto Setorial APEX – Brasil e Parque Tecnológico com o foco em exportação e investimentos. Os representantes da APEXBrasil estiveram presentes durante a ocasião no intuito de apoiar e esclarecer as eventuais dúvidas de forma a construir ações efetivas de acordo com as diretrizes da Agência. A programação dividida em três dias seguiu conforme descrito abaixo, foi de grande importância a participação das empresas em toda a programação para que o Planejamento pudesse ser construído de forma a atender as demandas do grupo.

1º dia

- Direcionamento PQTEC e APEX
- Introdução Mercado Aero
- Introdução ao Planejamento Estratégico

2º dia

- Análise do Ambiente Externo
- Análise e Construção da Matriz SWOT

3º dia

- Finalização do SWOT e construção da Estratégia

A2. Mapear as necessidades das empresas:

APL Aeroespacial:

Atualmente 56 empresas voltadas ao seguimento Aeroespacial compõe o Projeto Setorial – APEX voltado para a promoção de exportações gerenciado pela equipe do PQTEC.

O Planejamento Participativo das empresas do seguimento aeroespacial com o apoio da empresa CMP e APEX Brasil, identificaram as forças, fraquezas, oportunidades e ameaças para as empresas da cadeia aeroespacial. Ainda será apresentado um estudo de mercado, e a partir desses resultados a equipe do PQTEC em conjunto com as empresas irá construir uma nova proposta de ações internacionais que possam vir a atender a cadeia nos próximos anos de forma a garantir um aumento da capacitação das empresas para atender o mercado internacional.

Ainda antes de cada feira, missão, a APTSJC, promove junto às empresas interessadas uma discussão e identificação de necessidades, objetivos e estratégias nestas oportunidades, favorecendo a melhores resultados nas ações.

Para atender a meta de mapear as necessidades das empresas foi elaborada uma pesquisa completa de internacionalização que será aplicada às empresas ligadas ao PqTec durante os primeiros meses de 2019 e como resultado tivemos o perfil, demandas, oportunidades e interesses de cada empresa em relação à comércio exterior e mercados internacionais.

Dinâmica semelhante aplicamos às empresas residentes do PqTec, com perfil exportador.

Alguns destaques em 2019:

JANEIRO

22/1 – Reunião presencial em Brasília com a APEX para discutir programa do projeto setorial aeroespacial;

MARÇO

1/3 – Negociação com empresa fornecedora de sistema de marketing forecast e business intelligence global para contratação junto ao projeto APEX. Participaram os representantes da empresa fornecedora do software, do Cluster Aero e da APEX Brasil. O sistema foi aprovado e incluído no Projeto APEX 2019-2021;

27/3 – Recepção de comitiva do Cluster Aeroespacial de Queretaro, México, com apresentação do PqTec e do Cluster Brasileiro, seguido visita técnica pelo parque e de rodada de negócios com empresas associadas ao Cluster Aeroespacial. 24 empresas, além do ITA, participaram da ação que fortaleceu a parceria do Cluster Aeroespacial Brasileiro com o Cluster de Queretaro;

MAIO

3/5 – Assinatura do novo convênio APEX Brasil - PqTec Projeto Setorial Aeroespacial;

6/5 – Após assinatura do convênio APEX, confirmamos a presença do Cluster Aeroespacial Brasileiro na Feira Internacional Paris Air Show 2019, com 14 empresas expositores indiretos;

A3. Buscar parceiros e apoiadores junto a agência de promoção e fomento (*):

No período estava em vigor, um convênio de Cooperação Tecnológica/Financeira com Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimento (APEX-BRASIL) para apoio e suporte ao desenvolvimento das atividades do APL Aeroespacial e Defesa. O convênio tinha como foco principal o aumento do valor de exportação, e a promoção internacional das empresas do Setor Aeroespacial no período de maio de 2016 a maio de 2018. O aporte total do convênio corresponde ao montante de R\$ 5.169.341,47, sendo: R\$ 3.052.164,47 de aporte da Agência APEX-BRASIL e R\$ 2.117.177,00 de contrapartida aportados pelas empresas associadas e as atividades foram encerradas em de setembro de 2018.

Em 03/05/2019, novo Convênio foi assinado - O convênio (Projeto Setorial) tem vigência de dois anos, de 2019 a 2021. Os Projetos Setoriais fazem parte das ações da Apex-Brasil que visam a promoção da indústria brasileira no mercado internacional. Pela quinta vez consecutiva, o PqTec, por meio de seu Cluster Aeroespacial Brasileiro, assume a execução deste projeto. A proposta do projeto “Aerospace Brazil” é a de receber empresas do setor em todo país para fomentar a internacionalização e exportação de produtos e serviços. Entre os objetivos, estão: aumentar o número de empresas exportadoras do setor aeroespacial, por meio de ações de promoção de vendas e inteligência comercial; aumentar a exposição e reforçar a imagem das empresas, ao promover missões empresariais, participação em feiras internacionais e rodadas de negócios com empresas estrangeiras; desenvolver estratégias para o acesso a mercados externos, com a promoção da internacionalização de empresas brasileiras, e a formação de redes colaborativas entre empresas participantes, para que possam oferecer os pacotes de serviços estruturados e integrados e posicionar-se em um nível superior na cadeia de fornecimento. A primeira ação deste projeto foi a participação de 15 empresas na Paris Air Show 2019, a maior feira do setor aeroespacial do mundo que aconteceu de 17 a 23 de junho em Le Bourget, na França.

Alguns destaques de 2019:

JANEIRO

15/01 - Recepção de Comitiva do Consulado da Dinamarca e do VDI, aproximação do Parque com o Consulado para divulgar ações de cada entidade e promover os negócios e oportunidades oferecidos pela Dinamarca para as empresas do PqTec;

22/1 – Reunião presencial em Brasília com a APEX para discutir programa do projeto setorial aeroespacial;

30/1 – Fechado acordo com ANPROTEC para selecionar empresas do PqTec para serem qualificadas para internacionalização em função de projeto setorial ANPROTEC-APEX para empresas inovadoras. Serão selecionadas até 5 empresas para receberem treinamentos e consultorias gratuitas da APEX;

FEVEREIRO

13/2 – Recepção da empresa italiana Leonardo ao PqTec. Apresentação do PqTec e discussão sobre oportunidades de cooperação com Cluster no setor de asas rotativas (helicópteros);

22/02 – Recepção do Sócio Gestor do Fundo de Investimentos de Capital de Risco MOV Investimentos, Sr. Martin Mitteldorf, com quem foram discutidas oportunidades de investimentos em startups e empresas residentes no PqTec, após apresentação do PqTec e Programa Nexus – Hub de Inovação;

MARÇO

1/3 – Negociação com empresa fornecedora de sistema de marketing forecast e business intelligence global para contratação junto ao projeto APEX. Participaram os representantes da empresa fornecedora do software, do Cluster Aero e da APEX Brasil. O sistema foi aprovado e incluído no Projeto APEX 2019-2021;

13/3 – Conference Call com a NYC Innovation Collective, associação e fundo de investimento em internacionalização de empresas para o Estado de NY, nos Estados Unidos. Após apresentar os projetos e oportunidades, foram discutidas ações em parceria com o PqTec para apoiar a ida de empresas do parque para Nova York. Também foi acertado uma visita de representante do Parque à sede da instituição em Manhattan – NY para o mês de abril;

20/3 – Recepção de alunos de MBA da Universidade de Illinois. Foi apresentado o PqTec e seus programas e discutido modelo de cooperação para uso de alunos de MBA da Universidade Americana como consultoria internacional gratuita para empresas residentes do PqTec;

26/3 – Recepção de representantes do Business France e instituição espacial francesa com rodada de negócios junto a empresas residentes e associadas ao Cluster TIC Vale. 8 empresas participaram da reunião e puderam discutir oportunidades com o instituto francês;

27/3 – Recepção de comitiva do Cluster Aeroespacial de Queretaro, México, com apresentação do PqTec e do Cluster Brasileiro, seguido visita técnica pelo parque e de rodada de negócios com empresas associadas ao Cluster Aeroespacial. 24 empresas, além do ITA, participaram da ação que fortaleceu a parceria do Cluster Aeroespacial Brasileiro com o Cluster de Queretaro;

27/3 – Workshop de aplicações de IoT e Industria 4.0 com empresas residentes e representantes da empresa alemã P3 Group. Além de uma rodada de apresentações, foi realizado um workshop sobre oportunidades de aplicações industriais com IoT, IA e Industria 4.0;

9 e 10/4 – Visita ao NYC Innovation Collective e demais fundos de VC da cidade de Nova York com interesse e potencial de investimentos em startups e empresas inovadoras brasileiras;

MAIO

3/5 – Assinatura do novo convênio APEX Brasil- PqTec Projeto Setorial Aeroespacial. Após 6 meses de discussão e debates sobre detalhes do projeto setorial aeroespacial, a APTSJC firmou convênio com a agência;

6/5 – Após assinatura do convênio APEX, confirmamos a presença do Cluster Aeroespacial Brasileiro na Feira Internacional Paris Air Show 2019, com 14 empresas expositores indiretos. A APTSJC segue com as atividades operacionais do convênio;

A4. Criar canal de exposição das empresas com perfil exportador:

O APL Aeroespacial e Defesa do Parque Tecnológico São José dos Campos, possui um canal de exposição das empresas que podem ser acessados através do link <http://www.aerospacebrazil.com.br/>.

Desde maio 2018 o Parque Tecnológico lançou uma nova versão do site institucional voltado também para a divulgação dos Programas do Parque. APL AERO tem uma página exclusiva que pode ser acessada através do link <http://www.pqtec.org.br/cluster-aero>. A página é destinada exclusivamente ao APL Aeroespacial e Defesa onde é possível acessar as informações institucionais e o rol de empresas associadas, bem como suas competências e produtos e serviços.

Para os residentes e associados APL TIC os canais são:

<http://www.pqtec.org.br/centros-empresariais>

<http://www.pqtec.org.br/nexus-startups>

<http://www.pqtec.org.br/tic-vale>

<http://www.ticvale.org.br/>

Status de Execução da Meta/Indicador

Capacitações:

- Programa Nad Cap;
- Planejamento Estratégico;

Feiras/Agendas Internacionais:

- Farnborough Air Show;
- “First Brazil-UK Seminar on Defence Procurement”;
- Global Aerospace Cluster Summit;
- Agenda/Encontro com Clusters Europeus;
- Entre outros (+ de 24 oportunidades)

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.7: Apoiar, capacitar e estruturar a internacionalização de empresas residentes, de associados ao Parque Tecnológico ou de integrantes dos APL's (Arranjos Produtivos Locais) nos quais atua, de forma a gerar ou ampliar suas receitas com exportação.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (2.7.2)	Promover e apoiar a internacionalização de empresas residentes e/ou associadas aos APL's
Indicadores	
Relatório de resultados das ações realizadas.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapear empresas interessadas na internacionalização:	
<p>Com relação ao ano anterior, dentre os associados com interesse em se internacionalizar, não houve alteração no status desse mapeamento, destacamos as empresas Metinjo; Massucato e Akaer. Das empresas citadas, Massucato e Akaer Europa já estão com sede na região de Portugal.</p> <p>As empresas citadas, receberam ou recebem o apoio do APL Aeroespacial e Defesa através de ações internacionais como feiras, rodadas de negócios e contatos com instituições e capacitações técnicas para seu desenvolvimento em âmbito internacional.</p> <p>Para atender a meta de mapear as empresas interessadas em internacionalização elaboramos uma pesquisa completa de internacionalização que será aplicada às empresas ligadas ao PqTec durante os primeiros meses de 2019 e, como resultado, compilamos perfil, demandas, oportunidades e interesses de cada empresa em relação à comércio exterior e mercados internacionais.</p> <p>Resultado: internacionalização da AUTAZA (USA) início de 2019;</p>	
A2. Atuar como interlocutor no suporte a internacionalização:	
<ul style="list-style-type: none"> Lançamento do Programa de Softlanding do PqTec e divulgação do mesmo em diversas missões e visitas técnicas internacionais, atraindo empresas e startups estrangeiras para se instalar no PqTec. Durante o período foram realizadas ações com as seguintes empresas: VIZWORKS do Canadá, apresentação do programa e 3 reuniões via Skype com os gestores 	

- canadenses; e SMARF da Coreia do Sul, apresentação das soluções da empresa coreana a potenciais parceiros locais ligados ao Cluster TIC/AgroTech, envio das informações do programa e do parque à empresa Coreana e 2 reuniões (1 física na coreia e 1 virtual, via Skype) para discutir as estratégias de atração da empresa para o PqTec;
- Apoio a internacionalização da AUTAZA (USA), conduzindo a participação da empresa em missões técnicas aos EUA, em especial após acordo de cooperação com AnnHarbor, que possibilitou à empresa do parque identificar oportunidade de instalação de uma célula da empresa naquele parque;
 - Neste período o parque foi credenciado como Softlanding HUB da União Europeia no Brasil, uma acreditação, selo e reconhecimento da capacidade de atender empresas europeias com serviços de softlanding com padrão e excelência europeus, autorizando o PqTec a utilizar o Marca Enrich in Brazil – EU Softlanding HUB. Como resultado inicial, a EBN apresentou uma empresa europeia do setor espacial com interesse em desenvolver parcerias com empresas e institutos brasileiros e com a qual o PqTec está promovendo ações *matchmaking*;
 - No mesmo sentido e em decorrência de parceria iniciada com o ICI – International Cross Incubation Network, da China, este ambiente chinês já encaminhou 1 empresa chinesa com interesse em iniciar atividades no mercado brasileiro e que começa a receber apoio do PqTec na busca de clientes e parceiros;
 - Em relação ao apoio a empresas que buscam mercados internacionais, destaque para o apoio e mentoria às empresas Nexus BR, apoiada para participar de feira internacional de tecnologia na cidade de Shenzhen, na China e a empresa iMedical, aprovada para participar do HUB55 Startup Dive, nos Estados Unidos e vem recebendo apoio e mentoria da equipe internacional do PqTec para organizar a agenda de atividades e alcançar melhores resultados durante a viagem.
 - 28/09/2018 – Recepção da Comitiva empresa Wipro, sediada na Índia, com a participação do CEO Global, Sr. Pratik Kumar e do Diretores para o Brasil, Sr. Joseph Thomas e Jose Luiz Ramos. Agenda de visitas inclui o PqTec e outras empresas aeroespaciais da região. A empresa demonstrou interesse em aderir ao Cluster Aeroespacial e em vincular centro de P&D com o PqTec;
 - 03/10/2018 – LUCALEX, empresa brasileira sediada no Canadá que presta serviços de apoio à internacionalização de empresas naquele país. Está em discussão uma parceria de apoio a empresas do PqTec que pretendam acessar o mercado canadense;
 - 1/11/2018 – Negociação com a empresa alemã, Dipteron, apresentando as oportunidades de instalação e participação no programa de Softlanding do PqTecSJC;
 - 9/11/2018 – Recepção de Comitiva da Universidade de Toronto, com a participação do Sr. Reitor da Universidade e de representantes do Estado de Ontário e do Consulado Canadense, buscando oportunidade de parcerias com empresas e instituições brasileiras para o desenvolvimento científico e tecnológico;
 - 14 a 18/11/2018 – Com apoio do PqTecSJC a empresa residente Nexus BR participou da Shenzhen High Tech Fair, na China, tendo sido selecionada em programa apoiado pelo PqTecSJC;
 - 19/11/2018 – Participação em Workshop de Alinhamento Estratégico da APEX, em São Paulo, discutindo as etapas do novo convênio para o setor aeroespacial;

- 30/1/2019 – Fechado acordo com ANPROTEC para selecionar empresas do PqTec para serem qualificadas para internacionalização em função de projeto setorial ANPROTEC-APEX para empresas inovadoras. Serão selecionadas até 5 empresas para receberem treinamentos e consultorias gratuitas da APEX;
- 22/02/2019 – Recepção do Sócio Gestor do Fundo de Investimentos de Capital de Risco MOV Investimentos, Sr. Martin Mitteldorf, com quem foram discutidas oportunidades de investimentos em startups e empresas residentes no PqTec, após apresentação do PqTec e Programa Nexus – Hub de Inovação;
- 1/3/2019 – Negociação com empresas fornecedoras de sistemas de marketing forecast e business intelligence global para contratação junto ao projeto APEX. Participaram os representantes da empresa fornecedora do software, do Cluster Aero e da APEX Brasil. O sistema foi aprovado e incluído no Projeto APEX 2019-2021;
- 20/3/2019 – Recepção de alunos de MBA da Universidade de Illinois. Foi apresentado o PqTec e seus programas e discutido modelo de cooperação para uso de alunos de MBA da Universidade Americana como consultoria internacional gratuita para empresas residentes do PqTec;
- 26/3/2019 – Recepção de representantes do Business France e instituição espacial francesa com rodada de negócios junto a empresas residentes e associadas ao Cluster TIC Vale. 8 empresas participaram da reunião e puderam discutir oportunidades com o instituto francês;
- 27/3/2019 – Recepção de comitiva do Cluster Aeroespacial de Queretaro, México, com apresentação do PqTec e do Cluster Brasileiro, seguido visita técnica pelo parque e de rodada de negócios com empresas associadas ao Cluster Aeroespacial. 24 empresas, além do ITA, participaram da ação que fortaleceu a parceria do Cluster Aeroespacial Brasileiro com o Cluster de Queretaro;
- 27/3/2019 – Workshop de aplicações de IoT e Industria 4.0 com empresas residentes e representantes da empresa alemã P3 Group. Além de uma rodada de apresentações, foi realizado um workshop sobre oportunidades de aplicações industriais com IoT, IA e Industria 4.0;
- 9 e 10/4/2019 – Visita ao NYC Innovation Collective e demais fundos de VC da cidade de Nova York com interesse e potencial de investimentos em startups e empresas inovadoras brasileiras;
- 11 e 12/4/2019 – Visita ao Parque Tecnológico de Ann Arbor SPARK, em Michigan, onde a empresa graduada NEXUS, AUTAZA está operando programa de internacionalização por meio de softlanding junto a escritório de co-working do park SPARK Ann Anbour. Também participamos de evento de lançamento de programa de empreendedorismo do parque e universidade de Michigan, além de nos reunirmos com o gestor da incubadora do SPARK Ann Anbour, com quem realizamos acordo de cooperação para internacionalização de startups, definindo agenda de trabalho para promoção das oportunidades mútuas;
- 14 a 17/4/2019 – Participação na Conferência Internacional de Incubadoras e Parques Norte Americanos – InBIA, na cidade de Minneapolis. Participaram do evento o coordenador do Nexus, Alexandre Barros, palestrando no painel sobre incubadoras e oportunidades de internacionalização e o Sr. Rodrigo Mendes, palestrando na reunião de programas de softlanding da InBIA;

- 3/5/2019 – Assinatura do novo convênio APEX Brasil- PqTec Projeto Setorial Aeroespacial;
- 6/5/2019 – Após assinatura do Conveio APEX, confirmamos a presença do Cluster Aeroespacial Brasileiro na Feira Internacional Paris Air Show 2019, com 14 empresas expositores indiretos. Após esta confirmação, o restante do mês de maio foi dedicado às atividades de compra e contratação de serviços ligados à execução da feira de Paris.

Status de Execução da Meta/Indicador

Ref. A2

Atividades em andamento.

Concluída para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.8: Manter e ampliar a infraestrutura laboratorial, para apoiar projetos de P&D&I, e criar mecanismo para facilitar o seu acesso, especialmente para as empresas residentes, e às micros e pequenas empresas do município e da região metropolitana.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (2.8.1)	Inaugurar 2 novos laboratórios em 4 anos (*)
Indicadores	
Números de laboratórios inaugurados; Manutenção da infraestrutura laboratorial existente.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar estudo de oportunidades, necessidade e espaço disponível para novos laboratórios:	
<p>A APTSJC, busca continuamente realizar estudo de oportunidades com a estratégia de implantação de novos laboratórios multiusuários no Parque Tecnológico São José dos Campos.</p> <p>No período de apuração deste relatório, dentre as oportunidades, fruto da estratégia da instituição e em cumprimento às metas do presente Contrato de Gestão, destacamos:</p> <p>Laboratório de Automação e Robótica:</p> <p>A parceria do PqTec com a empresa ENTEV INTEGRAÇÃO ROBÓTICA E ENERGÉTICA LTDA ME (nome fantasia – PARK BOTS Robotic Center), que foi assinado em dezembro de 2017, teve seu início de operação em 14 de junho de 2018 e se estenderá até meados de dezembro de 2019. A finalidade dessa parceria é proporcionar o uso compartilhado das instalações laboratoriais do Parque Tecnológico para promoção de ações socioeducativas, treinamentos, ações de ensino visando o fortalecimento dos Arranjos Produtivos Locais, empresas de base tecnológica e outras instituições que possam se valer das ações objeto do Termo de Parceria, bem como a constituição de uma “escola” de formação de mão de obra aplicada em robótica.</p>	



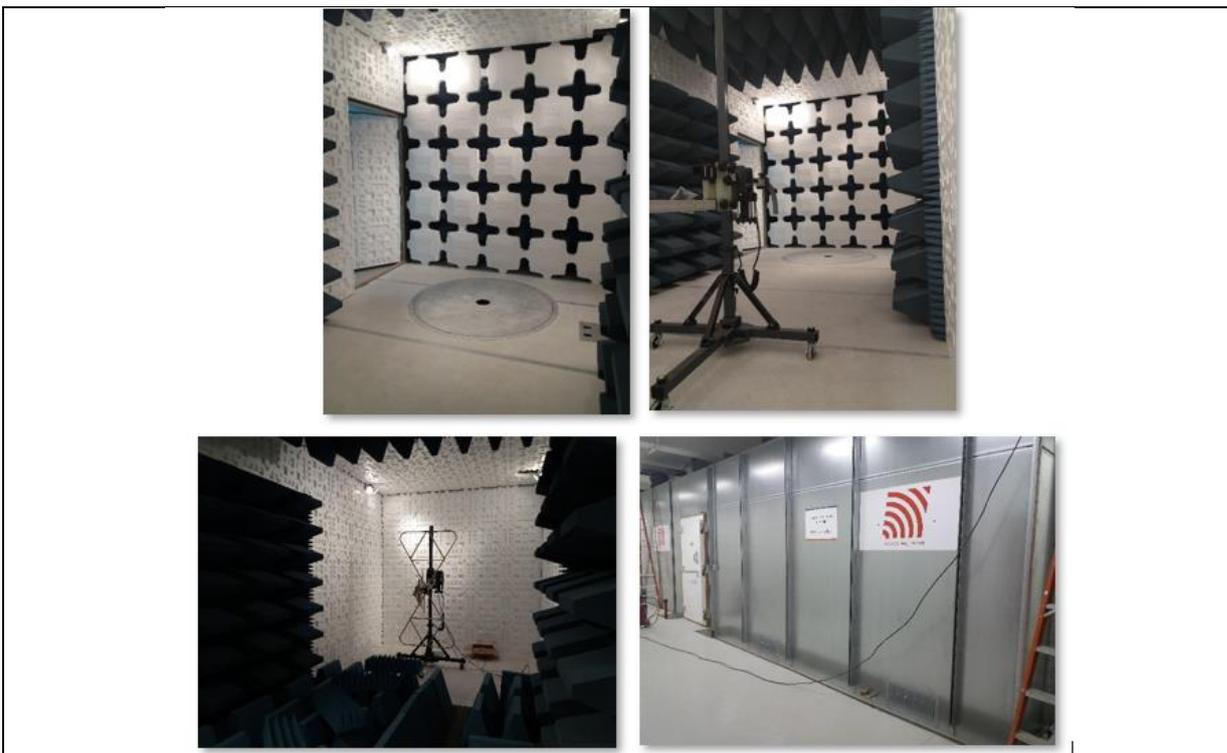
POLO CEPHAS:

Centro de educação profissional utiliza os laboratórios do Parque Tecnológico para formação de seus alunos. O Cephás (Centro de Educação Profissional Hélio Augusto de Souza), **inaugurou no dia 26 de julho de 2018** seu polo dentro do Centro Empresarial II do PqTec, como resultado da parceria firmada entre as duas instituições – assinado em 2017 (prazo 24 meses). Com a oportunidade da parceria, o Cephás conta com uma sala comercial e um laboratório para pesquisa e desenvolvimento. Com a parceria, o centro de educação alia prática à teoria ensinada para seus alunos. Os estudantes têm à disposição o Centro de Desenvolvimento em Manufatura Avançada e o Centro de Robótica, onde são ministradas aulas práticas. O objetivo é permitir o contato dos alunos com o que há de mais moderno em algumas áreas da produção industrial e complementar a formação dos alunos do Cephás.



LABORATÓRIO DE INTERFERÊNCIA E COMPATIBILIDADE ELETROMAGNÉTICA (EMI/EMC):

O ambiente de ensaios é composto por câmara anecóica blindada, sala de controle e amplificadores. Numa modelagem de governança compartilhada (LACE Engenharia), o laboratório iniciou suas atividades em 2019, após o encerramento do período deste relatório (24/07/2019).



LABORATÓRIO DE ENSAIOS AMBIENTAIS:

A APTSJC vem acompanhando e apoiando a PMSJC a oportunidade de construção do prédio para o laboratório de ensaios ambientais, com recursos oriundos de emenda parlamentar, no fechamento deste relatório as obras estavam em andamento (Emenda Parlamentar - Proposta 01210/2016).

PROJETO DE IoT – CONVÊNIO ABDI:

O PqTec foi aprovado em 1º lugar na oportunidade do Edital de Chamamento Público nº 01/2018, correspondente à chama pública do Ministério da Indústria, Comércio Exterior e Serviços para a criação de plataformas de experimentação, permitindo a realização de experimentos, testes de hipóteses e novas tecnologias em ambientes que simulem a escala de produção em um cenário real. (melhor detalhado na atividade subsequente).



DIÁRIO OFICIAL DA UNIÃO



Publicado em: 03/10/2018 | Edição: 191 | Seção: 1 | Página: 35-36
Órgão: Ministério da Indústria, Comércio Exterior e Serviços/Secretaria Executiva

PORTARIA Nº 1.671-SEI, DE 1º DE OUTUBRO DE 2018

Divulga os resultados finais do Edital de Chamamento Público nº 1/2018 e dá outras providências.

A SECRETÁRIA-EXECUTIVA DO MINISTÉRIO DA INDÚSTRIA, COMÉRCIO EXTERIOR E SERVIÇOS, conforme disposto no Edital de Chamamento público nº 1/2018 e o que consta no Processo nº S2020.100164/2018-39, combinado com artigo 1º, incisos I, II e III, do Anexo VI da Portaria Nº 905-SEI, de 21 de maio de 2018, Regimento Interno do MDIC, resolve:

Art. 1º Divulgar o resultado final do Edital de Chamamento Público nº 1/2018, correspondente à CHAMADA PÚBLICA DO MINISTÉRIO DA INDÚSTRIA, COMÉRCIO EXTERIOR E SERVIÇOS PARA A CRIAÇÃO DE PLATAFORMAS DE EXPERIMENTAÇÃO, PERMITINDO A REALIZAÇÃO DE EXPERIMENTOS, TESTE DE HIPÓTESES E NOVAS TECNOLOGIAS EM AMBIENTE QUE SIMULE A ESCALA DE PRODUÇÃO EM UM CENÁRIO REAL.

Art. 2º Apresentar as propostas classificadas, conforme os critérios estabelecidos no item 6.2.3 do Edital de Chamamento público nº 1/2018 e análise do Comitê de Julgamento, após interposição e análise dos recursos.

Art. 3º Os 10 (dez) projetos melhor pontuados estão habilitados a celebrar parceria técnico-financeira com a Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial (ABDI), por meio de convênio.

Art. 4º Caso o proponente não se habilite técnica e juridicamente ao regulamento de convênios da ABDI, será chamada a proposta classificada imediatamente subsequente.

Art. 5º Os proponentes serão contatados através do endereço eletrônico industria40@abdi.com.br.

Art. 6º Esta Portaria entra em vigor na data da sua publicação.

INSTITUIÇÃO/ENTIDADE	NOTA FINAL
PARQUE TECNOLÓGICO SÃO JOSÉ DOS CAMPOS	1134
ESCOLA POLITÉCNICA DA UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO - POLI USP	1104
UNIVERSIDADE FEDERAL DE UBERLÂNDIA	1047
UNIVERSIDADE TECNOLÓGICA FEDERAL DO PARANÁ - UTRPF	997
METALSA	801
FUNDAÇÃO UNIVERSIDADE DO ABC - UFABC	780
SENAI MG	774
EMBRAER	744
ASSINTECAL	720
JUSTINO DE MORAIS, IRMÃOS S/A - JUMIL	701
FUNDAÇÃO CERTI	664
INSTITUTO DE ENGENHARIA DE SISTEMAS E COMPUTADORES, PESQUISA E DESENVOLVIMENTO DO BRASIL - INESC P&D BRASIL	622
WHIRPOOL SA - UNIDADE DE ELETRODOMÉSTICOS	600

Diário oficial da União publicação da portaria Nº 1.671- SEI, de 1º de outubro de 2018.

A2. Buscar fontes de fomento e investimento (*):

O Parque Tecnológico atua ativamente na captação de recursos públicos e/ou privados para a construção de novos e modernos laboratórios nas suas dependências (ferramenta “Radar de Chamadas” – já citado).

Oportunidades do período:

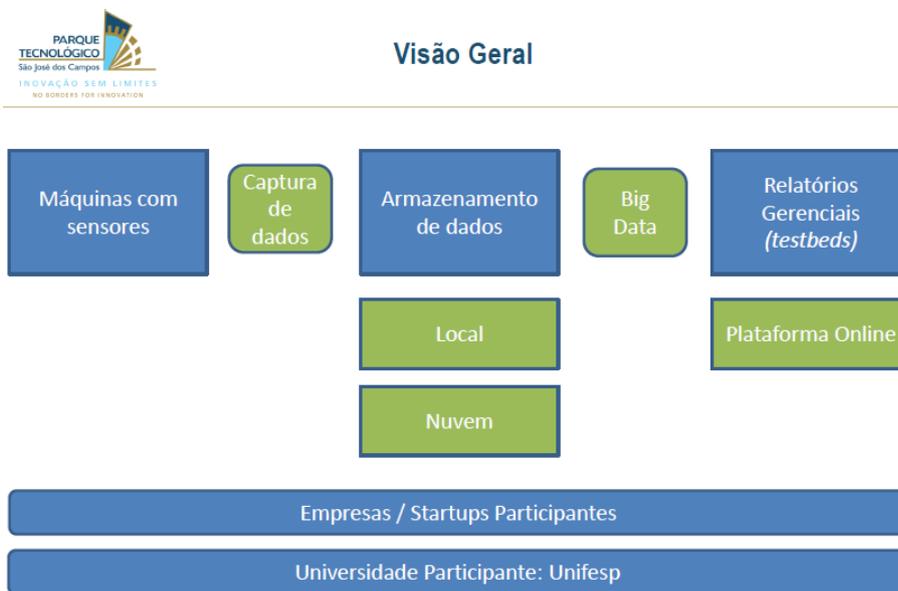
- Edital de Chamamento 01/2018 – ABDI

Proposta da APTSJC: Projeto de Laboratório virtual de Internet das Coisas (IoT – *Internet of Things*) por meio da implantação de sensores de máquinas gerando dados para indicadores técnicos e gerenciais de produção. O projeto compreende a implantação de um laboratório virtual de Internet das Coisas (IoT – *Internet of Things*) por meio da implantação de sensores de máquinas gerando dados para indicadores técnicos e gerenciais de produção. Em desenvolvimento no fechamento deste relatório.

O projeto apresentado pela Associação Parque Tecnológico São José dos Campos está focado no uso de internet das coisas (IoT), tecnologia que será testada e avaliada em diversas aplicações de indústria 4.0. O PqTec propõe o monitoramento de máquinas, o desenvolvimento de soluções em comunicação máquina a máquina como algumas das soluções que farão parte de sua "fábrica inovadora", modelo proposto pelo MDIC e ABDI nesta chamada. Neste projeto, o PqTec envolve universidades e empresas dos setores aeronáutico, de defesa e de tecnologia da informação. A iniciativa ainda contempla a participação de startups em áreas como, por exemplo: sensores, visão computacional, inteligência artificial, manufatura aditiva e big data; Este projeto, estuda a implantação de um laboratório que

poderá atuar provendo um ambiente virtual de *testbed* para novos produtos e tecnologias a serem desenvolvidos, tais como Redes de Comunicações e segurança cibernética (tecnologias de comunicação entre equipamentos, produtos, sistemas e pessoas), especialmente no que tange a conectividade entre máquinas, tecnologias M2M (*Machine-to-Machine*) e gestão de produção, que engloba a integração com sistemas em nuvem para compor os ambientes Cyber-Físicos e os processos de manufatura avançada dentro do contexto IoT e da Indústria 4.0;

- R\$ 300 mil (subvenção ABDI), prazo inicial 10 meses, aditivado para 17 meses;
- Entregáveis do projeto para a chamada:



Entregáveis como resultados do projeto à ABDI (caixas azuis).

Além de fontes de investimento para novos laboratórios o Parque também procura ativamente parcerias que possam aprimorar os laboratórios em operação, entre eles:

- Em **31 de julho de 2018**, Pqtec assinou termo de parceria com a empresa Automated Precision, especializada em medições tridimensionais de grandes volumes e calibração de máquinas. Essa parceria prevê a calibração periódica do centro de usinagem CNC, composto por quatro máquinas Romi, que fica no Centro de Desenvolvimento em Manufatura Avançada. Em contrapartida, a Automated Precision pode apresentar o trabalho feito no Parque em seu portfólio, a fim de potencializar a captação de clientes.



Calibração da Máquina Romi 4 eixos D1500 com equipamento da API (parceria).

A3. Submeter projetos:

Reporta-se que dentro do período foi submetido e tivemos aprovado o aditivo do projeto de **Laboratório virtual de Internet das Coisas** na chamada da ABDI e que iniciou a implementação em janeiro de 2019 para alteração de prazo de execução de 10 para 17 meses de duração (em andamento até o fechamento deste relatório).

A4. Manter infraestrutura laboratorial existente:

Infraestrutura laboratorial atual do Parque Tecnológico próprias:

- Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM): com máquinas CNCs (comando numéricos computadorizados) de 3, 4 e 5 eixos, eletroerosão de corte à fio, serra de fita horizontal e mesa de metrologia;
- Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos (LSC): com ferramentas CAE e CAD, tais como Ansys e Catia e computador de alto desempenho, com 160 núcleos de processamento, 512 GB de memória RAM, 24 Terabytes de armazenamento e 4,6 Teraflops;
- Laboratório de Prototipagem Tridimensional e Escaner 3D (LPTS3D): com duas impressoras 3D – Dimension Elite (ABS plus) e Objet (Resina Liquida) e escaner 3D para medição e engenharia reversa;

Atividades de manutenção da infraestrutura laboratorial existente:

- Manutenção Predial: Limpeza, Conservação e Segurança Patrimonial nas dependências dos laboratórios (realizada pela equipe de manutenção do Parque Tecnológico);
- Manutenção corretiva da máquina ROMI D1500 (4 eixos) em 06 de junho de 2018;

- Visita técnica da empresa ROMI, para diagnóstico funcional/operacional da máquina de usinagem de 5 eixos ROMI DCM 620-5X em 19 de junho de 2018;
- Suporte e manutenção do software Solid Edge (CAM) em 18 de julho de 2018;
- Manutenção corretiva da máquina Romi 5 eixos DCM 620-5x iniciada em 27 de agosto com término previsto para 06 de setembro de 2018;
- Atualização do software CAE Ansys em 01 de junho de 2018;
- Manutenção e suporte da empresa ESSS para o software Ansys (CAE) em 25 de julho de 2018;
- Contratação de consultoria técnico-jurídica para cluster computacional e seu serviço de HPC (computação de alta performance). Estabelecer o *Status quo* técnico-jurídico do serviço de simulação computacional do Pqtec. Primeira fase contratada e os resultados dessa primeira fase serão entregues em final de outubro de 2018;
- Realizado levantamento das condições da proposta técnica e comercial de renovação da manutenção e suporte para o sistema do Supercomputador SGI com a empresa HP Enterprise. Por falta de recurso financeiro, não foi realizada a renovação da manutenção e suporte do SGI junto a empresa HPE;
- Iniciado processo de renovação de manutenção e suporte do software CAE – para simulação de sistemas críticos - Ansys, junto ao representante brasileiro ESSS. Software terá validade até 14 de setembro de 2018. O Valor da renovação está sendo analisado pela diretoria devido ao alto valor da renovação – R\$ 183.092,000 de acordo com a proposta enviada de R\$ 183.000,00;
- Enviado Braço de medidas tridimensionais scanner para manutenção corretiva na Hexagon em 21 de agosto de 2018;
- Troca de óleo da máquina de usinagem D600 Romi em 08/10/2018;
- Manutenção no compressor de ar comprimido do laboratório CDM, em 05/12/2018;
- Manutenção corretiva da máquina ROMI DCM 620 5X em 07/12/2018;
- Renovação de Suporte e manutenção do software EDGE CAM para as máquinas de usinagem D1500 e DCM 620-5x e EDGE CAM Wire para máquina de eletroerosão de corte à fio em 30/11/2018;
- Atualização do software CAE Ansys em 08 de agosto de 2018;
- Manutenção corretiva do Braço de medidas tridimensionais scanner para manutenção corretiva na Hexagon (Scanner 3D) em 21/09/2018;
- Manutenção da impressora de papel do laboratório LSC em 09/11/2018;
- Contratação de consultoria técnico-jurídica para cluster computacional e seu serviço de HPC (computação de alta performance). Estabelecer o *Status quo* técnico-jurídico do serviço de simulação computacional do Pqtec. Primeira fase contratada e os resultados dessa primeira fase serão entregues em janeiro de 2019;
- Troca da iluminação de lâmpadas incandescentes de todo o centro laboratorial do Centro Empresarial II por lâmpadas de LED para economia de energia elétrica e redução das manutenções corretivas que eram recorrentes devido as lâmpadas serem incandescentes. Além de que, para a manutenção corretiva das mesmas era de difícil acesso e para tanto, eram necessários contratação de equipe especializada em rapel para realizar a troca das lâmpadas;
- Troca de óleo da máquina de usinagem D1500 Romi em 07/03/2019;

- Troca de óleo da máquina de usinagem D600 Romi em 08/03/2019;
- Manutenção no compressor de ar comprimido do laboratório CDM, em 15/03/2019;
- Manutenção preventiva da máquina ROMI DCM 620 5X em 02/04/2019;
- Renovação de Suporte e manutenção do software SolidEdge + NX em abril de 2019;
- Contratação de consultoria técnico-estrutural para cluster computacional e seu serviço de HPC (computação de alta performance). Estabelecer o *Status quo* técnico-estrutural do serviço de simulação computacional do Pqtec. Fase 2 em andamento, levantamento técnico da infraestrutura de rede internet/elétrica;
- Atualização de Sistema Operacional RedHat na máquina SGI UV2000 em 10/04/2019;
- Manutenção preventiva Impressora 3D Dimension Elite em 24/04/2019;
- Manutenção corretiva para troca de componente na impressora 3D Objet30PRO em 25/04/2019;
- Manutenção preventiva de limpeza de cabeçotes e conexões internas na impressora 3D Objet30PRO em 06/05/2019;
- Atualização e instalação de software CAE Ansys em 07/05/2019;
- Estudo e análise de possíveis métodos de operação do laboratório de EMI/EMC do PqTec (andamento).

Status de Execução da Meta/Indicador

0 laboratórios inaugurados no período;

Atividades concluídas para o período;

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.8: Manter e ampliar a infraestrutura laboratorial, para apoiar projetos de P&D&I, e criar mecanismo para facilitar o seu acesso, especialmente para as empresas residentes, e às micros e pequenas empresas do município e da região metropolitana.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
-------------------------	---

Meta (2.8.2)	Atender no mínimo 10 projetos por ano por laboratório já implantado, com pelo menos 1 ano de implantação.
---------------------	---

Indicadores

Número de contratos e/ou convênios para uso de cada laboratório.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Implantar mecanismos de utilização e facilitadores de acesso dos laboratórios:

- A APTSJC busca de maneira constante a divulgação das oportunidades dos laboratórios.
- Participação na 5ª edição da Feira RM Vale TI, para além da divulgação dos laboratórios próprios implantados no Parque Tecnológico, possibilidade de captação de novos projetos e clientes para pesquisa e desenvolvimento utilizando a infraestrutura existente nos laboratórios próprios do PqTec;

Os atendimentos realizados pelos laboratórios já implantados, com pelo menos 1 ano de implantação, LSC (Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos) e CDM (Centro de Desenvolvimento em Manufatura) estão apresentados a seguir:

21 Maio 2018 a 20 Maio 2019			
Laboratório	Nº de Projetos	Status	
LSC	62	33	Executado
		29	Não executado
CDM	30	22	Executado
		8	Não executado
Total	92	55	Executado
		37	Não executado

Status de Execução da Meta/Indicador

Total de projetos atendidos no LSC no 2º ano: **62 projetos**, sendo 33 contratos **executados**.

Total de projetos atendidos no CDM no 2º ano: **30 projetos**, sendo 22 contratos **executados**.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.9: Criar e fomentar uma rede compreendendo os laboratórios instalados no Parque Tecnológico e outros laboratórios disponíveis nas universidades, instituições científicas e empresas da região para utilização compartilhada pelas empresas residentes, associadas, de seu entorno e da região.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (2.9)	Em 4 anos implantar uma rede com ao menos 5 laboratórios do qual a APTSJC não participe de sua gestão, mesmo que instalado no núcleo do Parque Tecnológico por meio de parcerias com universidades, ICT's e empresas.
Indicadores	
Evolução quadrimestral da implantação	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantamento de laboratórios disponíveis no PqTec e região:	
<p>Como estratégia de melhoria contínua está em planejamento a criação de um “Mapa de Competências Laboratoriais (sinergia com a Meta 2.3.1 – A1 - ferramenta criada pela equipe de projetos para o monitoramento das competências das empresas residentes, incubadas e pós incubadas do Parque Tecnológico). A proposta apresenta o seguinte escopo: Levantamento das instituições de ensino que possuem termo de parceria com o Parque Tecnológico de São José dos Campos; reuniões com os representantes das referidas instituições, para identificação das competências/equipamentos disponíveis e das possibilidades de disponibilizá-los como laboratórios multiusuários para utilização compartilhada com as empresas residentes, incubadas e pós incubadas do Parque Tecnológico.</p> <p>No período de apuração desse relatório, continuamos mapeando as instituições próximas fisicamente ao PqTec. Começamos uma aproximação maior com a Unifesp e FATEC;</p> <p>Em uma segunda etapa, este mapa será mais abrangente e buscará não só os laboratórios das instituições de ensino, mas também os laboratórios das empresas privadas, de maneira a fomentar a cadeia produtiva do município e formar uma rede de laboratórios. No período de apuração desse relatório, foram iniciadas tratativas de parceria / utilização multiusuária dos laboratórios das</p>	

empresas residentes como SIATT no seu laboratório de ensaios ambientais e, também, laboratório de eletrônica de empresa residente LACE Engenharia.

A2. Promover parcerias:

- **Parque Tecnológico x Unifesp**

Neste período, avançamos com a UNIFESP e foi adequado uma área dentro do Centro empresarial II (área de laboratórios) para receber duas equipes de pesquisa do Laboratório de Desenvolvimento de Protótipos Inovadores envolvendo sistemas computacionais.



Área no Centro Empresarial II destinada e mobiliada para laboratório Unifesp.

- **Parque Tecnológico x CEPHAS**

Reporta-se que por meio da parceria firmada com o CEPHAS em novembro de 2017, foram destinadas, duas áreas de 80m² e 150m² no Centro Empresarial II, para instalação de postos administrativos, salas de aula e postos de trabalhos práticos.

A inauguração do polo Cephass no Parque Tecnológico ocorreu em 26 de julho de 2018.



Inauguração do polo Cephass no Centro empresarial II do Parque Tecnológico.

- **Parque Tecnológico x API (medição e calibração)**

Parceria entre CDM do PqTec com empresa Automation Precision (Medições tridimensionais de grandes volumes e Calibração de máquina CNC) iniciada em 31 de julho de 2018.

A parceria prevê a calibração periódica do centro de usinagem CNC, composto por quatro máquinas Romi, que fica no Centro de Desenvolvimento em Manufatura Avançada.



Diretores do Parque e representantes da Automated Precision assinam parceria

Assinatura da Parceria Parque Tecnológico com empresa API.

- **Parque Tecnológico x LACE Engenharia (Laboratório de Ligthning – laboratório de raios)**

No período de apuração deste relatório, estávamos buscando parceria com a empresa residente LACE para implantação de um novo laboratório de Ligthning – Laboratório de Simulação de Raios. Parque Tecnológico e LACE Engenharia, inauguraram em 31/5/2019, após o período deste relatório o Laboratório de Raios, no Centro Empresarial 4.

A3. Buscar oportunidades de utilização compartilhada pelas instituições residentes, associadas, de seu entorno e da região:

Foi designada uma área dentro do Centro empresarial II para ser compartilhada por duas equipes da UNIFESP, para implantação de dois projetos: um para área de inovação em sistemas computacionais, em particular, sistemas embarcados, e outro voltado para desenvolvimento de software em radiologia. No período de apuração desse relatório, as obras de adequação do espaço já se encontram encerradas e liberadas para uso.

Também no Centro Empresarial II está estruturada e em funcionamento, uma área para o CEPHAS que é utilizada como um laboratório para desenvolvimento de oficinas e cursos livres do Núcleo de Formação Continuada.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades concluídas para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.10: Pesquisar, planejar e se possível implantar novos Centros de Desenvolvimento Tecnológicos e novos projetos em parceria com empresas e instituições do país e do exterior, especialmente em áreas portadoras de futuro tecnológico e para a economia da região de São José dos Campos e do país.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (2.10.1)	Identificar oportunidades e promover ações no sentido de criação de novos CDT's.
Indicadores	
Relatório das Ações realizadas e descrição de CDT's eventualmente criados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Buscar oportunidades e tendências:	
<p>O PqTec constantemente prospecta e desenvolve novas parcerias. Tendo em vista os CDT's vigentes e os em estruturação, um conjunto de ações prospectivas é realizado visando a formalização de novas parcerias. Nos próximos itens, A2 e A3, serão apresentadas as ações em andamento neste sentido.</p> <p>Cabe considerar: Oportunidade Rota 2030 e CDTIC Ciber (lançado no período) poderá ser um elo muito forte para os futuros projetos envolvendo o setor Automotivo (APL Automotivo), já citado</p>	
A2. Promover parcerias:	
No período, no âmbito do CDTASA – Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Águas e Saneamento Ambiental - foram submetidos 3 projetos/propostas para chamada pública FINEP;	
A3. Estruturar novos CDT's diante das oportunidades identificadas:	
<p>No período o PqTec lançou o CDTASA - Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Águas e Saneamento Ambiental e formalizou o início das atividades para estruturação do CDTIC Ciber – Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Tecnologia da Informação e Comunicação – CDTIC Ciber.</p> <p>CDTASA</p>	

NOTÍCIA

07 DE JUNHO DE 2018 - Atualizado em 08/06/2018

PARQUE TECNOLÓGICO INAUGURA CENTRO DE DESENVOLVIMENTO TECNOLÓGICO EM ÁGUAS E SANEAMENTO AMBIENTAL

Centro de pesquisa e desenvolvimento fomenta pesquisa e projetos de inovação na melhor bacia hidrográfica da região Sudeste

Compartilhe: [FACEBOOK](#) [TWITTER](#)



<http://www.pqtec.org.br/cdts/cdt-de-aeronautica/n/543/parque-tecnologico-inaugura-centro-de-desenvolvimento-tecnologico-em-aguas-e-saneamento-ambiental>

O Centro é coordenado pelo PqTec e pela AGEVAP (Associação Pró-Gestão das Águas da Bacia Hidrográfica do Rio Paraíba do Sul), com interveniência do Comitê de Integração da Bacia Hidrográfica do Rio Paraíba do Sul (CEIVAP). O projeto também prevê a participação de instituições de ensino como Unesp, Fatec São José dos Campos e Escola Politécnica da USP. A prefeitura municipal de São José dos Campos é signatária deste centro.

CDTIC|Ciber

NOTÍCIA

19 DE JUNHO DE 2018 - Atualizado em 25/06/2018

CIBERSEGURANÇA: CERIMÔNIA MARCA LANÇAMENTO DE NOVO CENTRO DE DESENVOLVIMENTO TECNOLÓGICO

Iniciativa resulta de parceria entre Parque Tecnológico e empresa Energy Telecom

Compartilhe: [FACEBOOK](#) [TWITTER](#)



<http://www.pqtec.org.br/n/550/ciberseguranca-cerimonia-marca-lancamento-de-novo-centro-de-desenvolvimento-tecnologico>

As atividades serão coordenadas pela Energy Telecom e pelo PqTec e desenvolvidas por universidades, instituições de pesquisa e empresas parceiras.

Com o objetivo de estruturar um CDT - Auto, o PqTec seguiu em frente, em conjunto com a ANFAVEA e com a AEA, e realizou workshops para identificação de oportunidades para o programa Rota 2030 (já descritos em outras metas).

Status de Execução da Meta/Indicador
Atividades concluídas para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.10: Pesquisar, planejar e se possível implantar novos Centros de Desenvolvimento Tecnológicos e novos projetos em parceria com empresas e instituições do país e do exterior, especialmente em áreas portadoras de futuro tecnológico e para a economia da região de São José dos Campos e do país.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (2.10.2)	Promover ações visando a reestruturação dos 3 CDT's vigentes.
Indicadores	
Relatório anual com acompanhamento das metas e descrição dos CDT's efetivamente estruturados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Revisar, definir e validar o conceito do CDT	
Constantemente o PqTec analisa e considera possíveis revisões no conceito vigente para os Centros de Desenvolvimento Tecnológico.	
O conceito vigente foi validado em diretoria no PqTec em 2017 e é o que no período seguiu em funcionamento.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades concluídas para o período.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.1: Atrair para o Parque Tecnológico novas universidades de referência, e ICTs de ponta, de maneira a estimular e apoiar a realização de pesquisas e de desenvolvimento de tecnologias, fazendo com que o parque atue de maneira indutora da política industrial e de C&T da região e do país, sendo que uma delas deverá ser necessariamente uma universidade da área de negócios, inovadora, empreendedora e de excelência, e muito bem posicionada em “rankings” notadamente reconhecidos em sua área de atuação, do País ou do exterior.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (3.1)	Atrair em 4 anos para o PQTEC, no mínimo, uma nova universidade, ou faculdade ou ICT, sendo preferencialmente uma escola de negócios.
Indicadores	
Relatório quadrimestral acompanhando o processo. Ao menos 1 nova instituições instaladas no Parque Tecnológico São José dos Campos.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapeamento de universidades, ICTs e escola de negócios:	
A APTSJC prospecta e recebe entidades (universidades e ICT's) de forma recorrente, para parcerias e oportunidades. Escola em conversa/frentes de negociação no período: <ul style="list-style-type: none"> • Escola de Economia de São Paulo da Fundação Getúlio Vargas (FGV - EESP); • UNITAU; • FIA; • Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia de São Paulo. 	
A2. Articular oportunidade:	
A APTSJC vem prospectando e recebendo entidades (universidades e ICT's) para parcerias e oportunidades. No período, como desdobramento de contatos e visitas anteriores do reitor do Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia de São Paulo ao PqTec e PMSJC e, também, mediante solicitação formal deste instituto de área para construção e instalação no PqTec a APTSJC vem articulando e acompanhando seus desdobramentos. Também registra-se grande articulação com a Escola de Economia de São Paulo da Fundação Getúlio Vargas (FGV EESP) que assinou no período Termo de Parceria para conjugação de esforços com vistas	

à estruturação e implantação de infraestrutura acadêmica com ênfase em economia, negócios, e demais áreas de interesse comum entre as partes no PqTec.

A3. Promover a parceria:

O PqTec assinou em 24 de janeiro um acordo de cooperação com a Fundação Getúlio Vargas, para que a instituição se instale no PqTec ministrando cursos tanto de aperfeiçoamento quanto para que se implemente um curso de mestrado profissional em economia.



A APTSJC anuncia também, os Cursos de Mestrado e Doutorado do Programa de Pós-graduação em Desastres Naturais, fruto da cooperação entre Universidade Estadual Paulista (Unesp) - Departamento de Engenharia Ambiental/ICT e o Centro Nacional de Monitoramento e Alertas de Desastres Naturais (Cemaden), com início no 2º semestre de 2019 no PqTec. Edital disponível em: <https://www2.ict.unesp.br/Home/ensino/pos-graduacao/edital-dn-2019-1.pdf> publicado no DOU em 09/05/2019. São 15 vagas para o curso de mestrado e 15 vagas para o curso de doutorado. <https://www2.ict.unesp.br/#!/ensino/pos-graduacao/desastres-naturais/infraestrutura/>

(importante colocar que na data de fechamento deste relatório, as oportunidades avançaram e se concretizaram).

Status de Execução da Meta/Indicador

- FGV;
- UNESP – CEMADEN;

2 novas no período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.2: Atuar para a ampliação do número de vagas no ensino profissionalizante, superior e na pós-graduação, em escolas e universidades nas áreas de interesse do Parque Tecnológico e de suas empresas, buscando sempre estar atualizado para atender às suas demandas correntes e futuras de Capital Humano.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano			
Meta (3.2)	Atingir ao final de 4 anos pelo menos 2.000 vagas anuais de entrantes no ensino superior e na pós-graduação em escolas e universidades com cursos realizados no PqTec, com estratégia para aumentar a mão-de-obra qualificada no município.			
Indicadores				
Relatório do acompanhamento das vagas geradas.				
Relatório das Ações/Atividades Realizadas				
A1. Fomentar, articular e acompanhar as oportunidades e disponibilidade de vagas:				
	Graduação	Nº de cursos	Vagas 1º ano	
	Fatec	9	720	
	Unesp	1	40	
	Unifesp	7	600	
	Univesp	5	200	
	Cité	0	0	
	Totais	22	1560	
	Pós-Graduação	Cursos mestrado	Cursos doutor	Vagas 1º ano
	Anhembi	1	1	70
	Unifesp	8	4	175
	Unesp - Cemaden	1	1	30
	Totais	10	6	275
Status de Execução da Meta/Indicador				
Total de vagas: 1835 (informações disponibilizadas pelas unidades de ensino)				

Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.3: Ampliar a oferta de área disponível no Núcleo do Parque para instalação de empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados e de apoio às demais instituições instaladas, e que tenham efetiva capacidade para gerar conhecimento, bens, processos e produtos de alto valor agregado.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
-------------------------	---

Meta (3.3)	Garantir que a área disponível para a instalação de empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados e de apoio às demais instituições instaladas atinjam pelo menos 30.000m ² ao final de 4 anos.
-------------------	---

Indicadores
30.000 m ² de área disponível.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Realizar estudo de área disponível:

MAPA ABL			
31/04/2019			
ABL TOTAL	ABL / Disponível	Ocupada	Remunerada
30.264m ²	30.073 m ²	26.156 m ²	20.141 m ²
		Desocupada	Isenta
		3.917 m ²	6.015 m ²
	ABL / Indisponível		
	191,31 m ²		
OCUPAÇÃO			
	86,98%		

A2. Mapear oportunidades:
<ul style="list-style-type: none">• Mapeado novo espaço para um novo café no Hall de eventos com deck para o gramado, explorando assim uma nova área.
A3. Ampliar área disponível:
<ul style="list-style-type: none">• Oportunidade de adequação do espaço na Laje superior da Universidade Estadual Paulista – UNESP para a recepção de novas empresas de serviços;• Oportunidade do Laboratório de Ensaio Ambientais;• Oportunidade novos Coworkings (03/12/2018);• Encerramento do Projeto FINEP que permitiu a expansão do Centro Empresarial IV e do Laboratório EMI/EMC.
A4. Firmar parcerias:
<ul style="list-style-type: none">• Novos prestadores de serviços (já citados);• Parceria com Cidade Tecnológica;• Oportunidade Emendas Parlamentares Federais;• Prefeitura Municipal de São José dos Campos;
Status de Execução da Meta/Indicador
30.264m² de área disponível em 31/04/2019.

Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.4: Executar e encaminhar ao Conselho de Administração, semestralmente, proposta de ações baseada em pesquisas e discussões junto aos residentes, com respeito às contribuições referentes à gestão do Parque e também para alinhamento dos assuntos estratégicos, e acompanhamento das ações pertinentes.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (3.4)	Realizar consultas, pesquisas e devolutivas junto aos residentes, e encaminhar as propostas ao Conselho de Administração, sendo 2 por ano.
Indicadores	
Resultado das pesquisas ou consultas e atas de reuniões do Conselho de Administração.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar consultas e pesquisas, elaborar devolutiva e apresentar nas reuniões do Conselho de Administração:	
Ações realizadas em 2018, com base na Pesquisa de 2017:	
 <p>Internet</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Contratação direta com operadora; ✓ Mais opções de operadoras; ✓ Opções mais acessíveis, por ex: NipBr SO-HO a partir de R\$ 184,00 (40 Mb). 	 <p>Estacionamento</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Aplicação de xisto betuminoso (semi-asfalto) no estacionamento dos fundos do CE II.
 <p>Área de Convivência</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Espaço para almoço próximo ao SHA; ✓ Ampliação do espaço para almoço próx. ao SHA (em andamento); ✓ Mesas e cadeiras na área comum dos CE I e CE II; ✓ Praça no jardim (em andamento). 	 <p>Salas de Reunião Compartilhadas</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Reforma das cadeiras das salas do CE I; ✓ Instalação de ar-condicionado nas salas do CE I;
 <p>Serviços Gerais</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Espaço Serviços Estratégicos CE I (em frente ao Café do Barão) – atualmente com corretora de seguros, agência de encomendas expressas e consórcio imobiliário; ✓ Lava-rápido – estacionamento superior. 	 <p>Programas de Acompanhamento</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Implantação do MAIA (Nexus Growth Aceleradora); ✓ Reformulação do PAE (Centros Empresariais); ✓ Implementação PAI e PAS (Centros Empresariais).



Conexão Empresas - PqTec

- ✓ Aproximação das empresas do planejamento estratégico do Parque: Oficina de Planejamento Participativo - OPP

Centros Empresariais
1ª Edição realizada no dia 21/03/2018

Nexus Hub
Edição 2018 realizadas nos dias 08 e 15/03/2018



Rodadas de Negócio

- ✓ Conexão B2B entre startups, PMEs e Grandes empresas residentes e associadas do PqTec:

B2B PqTec: 18/05/2018
B2B Smart Cities: 17/10/2018 (RMVALE)
B2B Indústria 4.0: 18/10/2018 (RMVALE)



Internacionalização

- ✓ Desenvolvimento de setor dedicado à relações internacionais:
Rodrigo Mendes (12) 3878-9561
rodrigo.mendes@pqtec.org.br



Parcerias

- ✓ Amazon AWS – créditos para as startups do Nexus Hub.

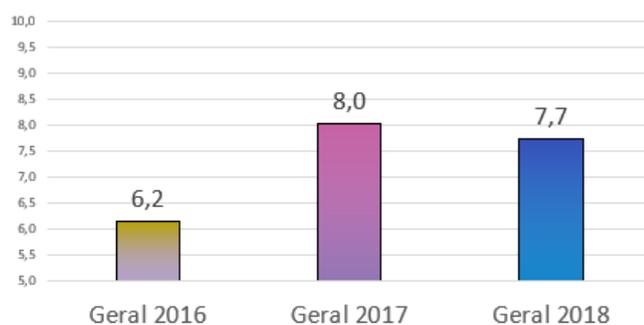


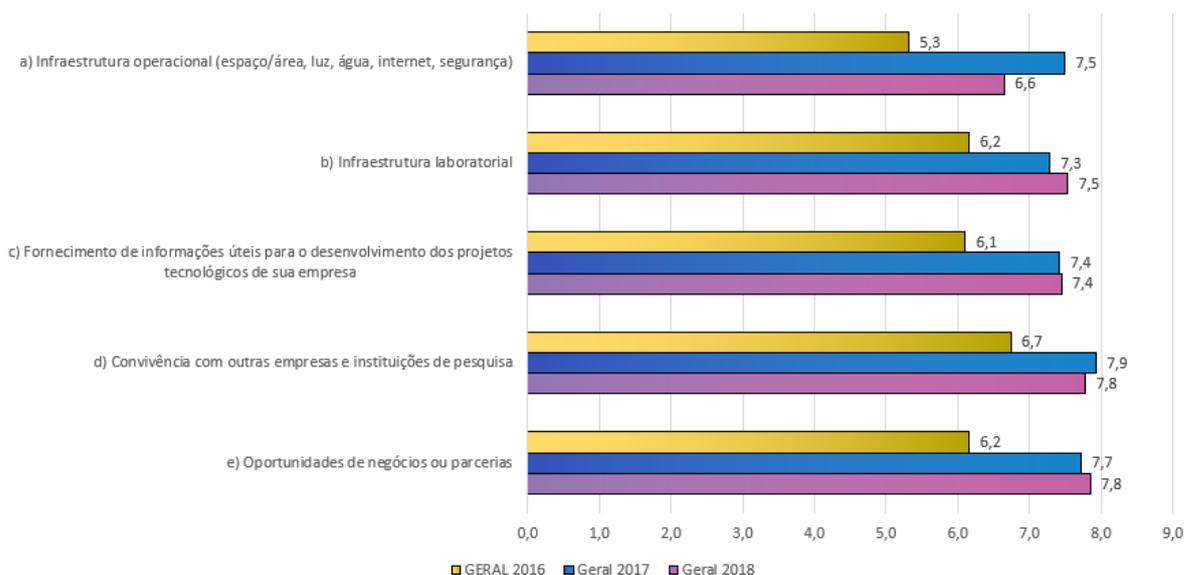
Comunicação Interna

- ✓ Modernização da ferramenta de envio de e-mails
- ✓ Utilização da tv do Café do Barão para divulgação das empresas;

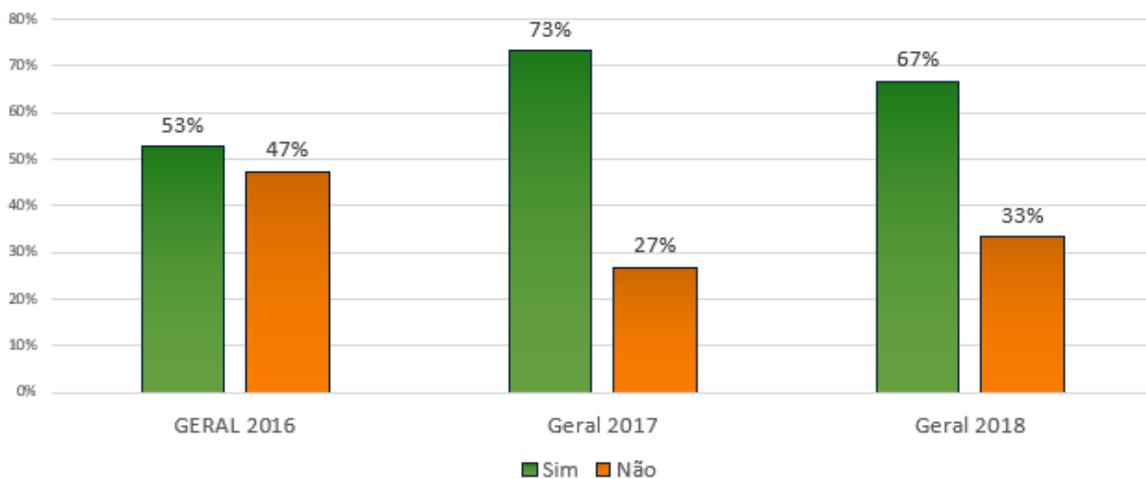
Pesquisa realizada janeiro/2019 - Apresentação ao Conselho de Administração no dia 25 de março de 2019;

De um modo geral, como você avalia a administração do Parque Tecnológico de São José dos Campos?

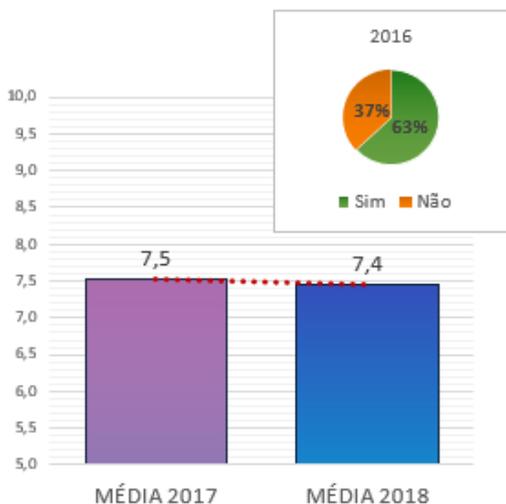




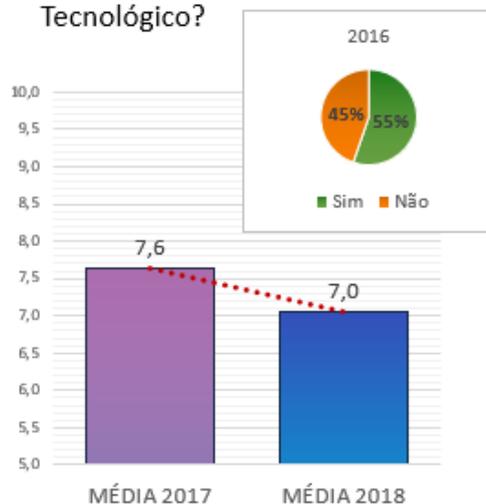
Você (sua empresa) tem conhecimento das ações/atividades que o Parque Tecnológico vem desenvolvendo para melhorar o dia a dia e a competitividades das empresas aqui instaladas?



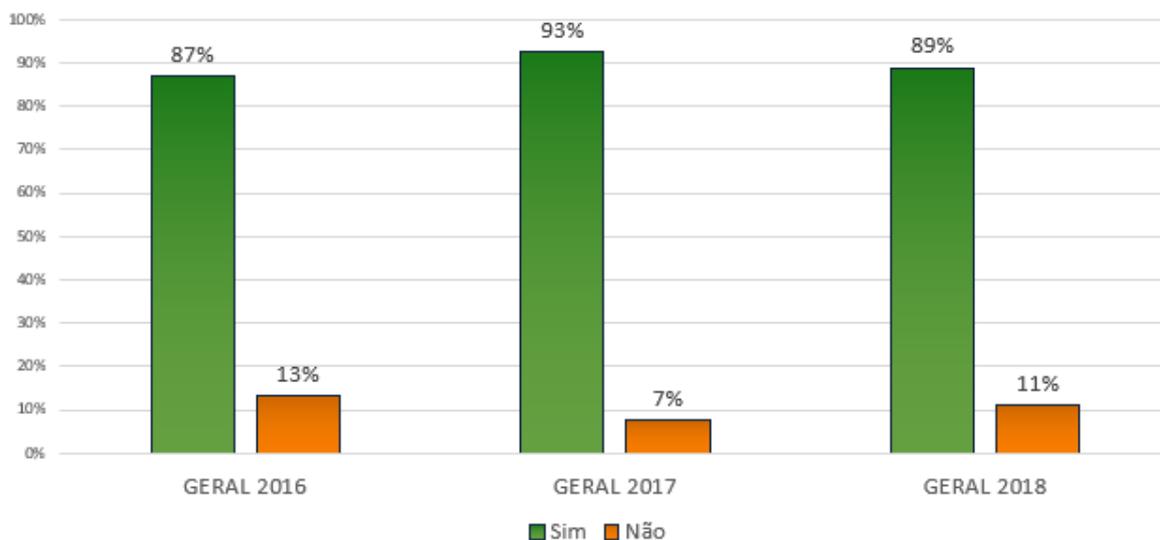
Quanto você (sua empresa) se sente apoiado pelo PqTec?



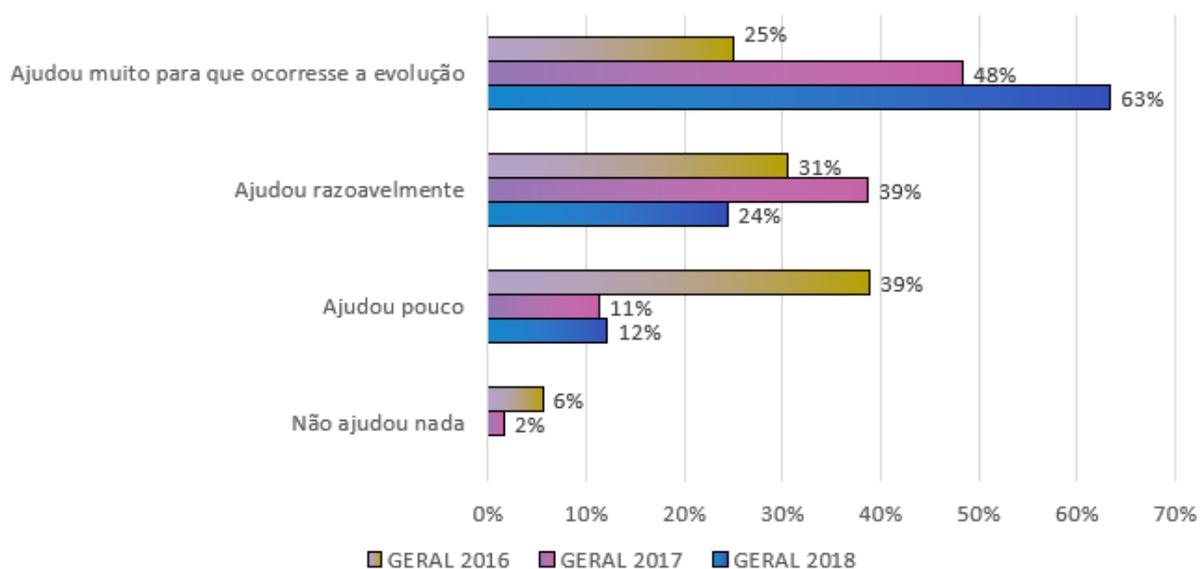
Quanto você (sua empresa) tem participado dos eventos promovidos pelo Parque Tecnológico?



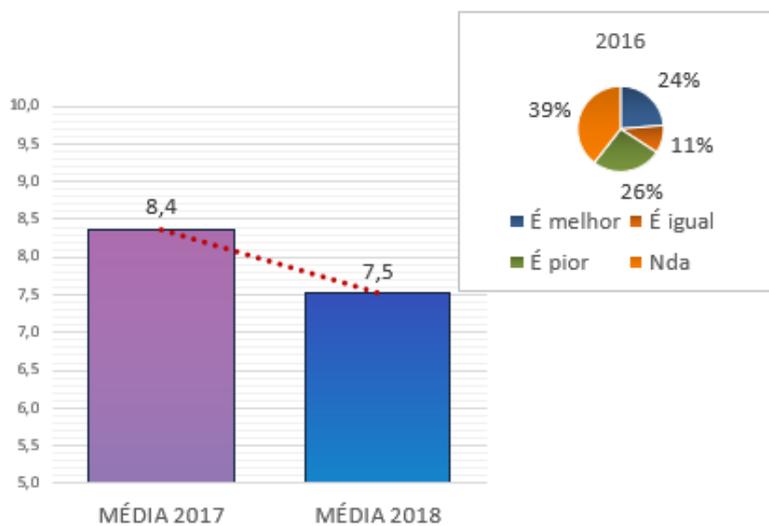
Sua empresa tem tido evolução no Parque Tecnológico?



Em caso afirmativo na pergunta anterior, desfrutar do ambiente do Parque Tecnológico...



Caso você conheça outros parques tecnológicos no Brasil, em termos de comparação como você enquadraria o Parque Tecnológico de São José dos Campos?



Comentários / principais apontamentos 2018 – Ações Planejadas para 2019:



INFRAESTRUTURA

- Estacionamento;
- Energia elétrica;
- Internet;
- Áreas de convivência;
- Acesso portaria principal;
- Mais opções de alimentação;
- Transporte público;



AÇÕES PLANEJADAS 2019

- Manutenção nos bolsões de terra;
- Modernização da cabine de entrada de energia elétrica;
- Reuniões estratégicas com EDP;
- Expandir prestadores serviços;
- Projeto *Nexus Living*;
- Expansão área de serviços de apoio;
- Apoio no levantamento da PMSJC do transporte público;
- Participar do estudo FGV sobre transporte público;

As ações 2019, com base na pesquisa 2018, serão apresentadas no próximo ano.

OPP's – Oficinas de Planejamento Participativo

- Empresas do APL AEROESPACIAL: 29 a 31/08/2019;
- Empresas Incubadas: 04/04/2019;
- Empresas do APL TIC VALE: 07/05/2019;
- Empresas Residentes: 07/05/2019;

O detalhamento das OPP, encontram-se nas metas de referência do presente relatório.

Status de Execução da Meta/Indicador

Pelo menos 2 pesquisas realizadas no ano. Atividades concluídas para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.1: Realizar ações de capacitação técnica específicas e de gestão junto às empresas residentes e associadas.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (4.1)	Desenvolver e executar pelo menos um programa por ano, voltado à capacitação de recursos humanos em gestão da inovação, gestão de empresas, negócios e empreendedorismo, aberto aos residentes (PqTec e associados). Ter pelo menos 200 participações envolvendo empresas associadas, residentes e/ou da região.
Indicadores	
Número de programas executados; Número de participações.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover o Calendário anual de Empreendedorismo:	
Foram executados pelo menos 5 programas pelas equipes do Parque Tecnológico no período (Nexus Growth Aceleração, Nexus Growth Incubação, Balcão 360°, Capacitação SEBRAE & APL TIC e Acreditação Nadcap). Nestes programas as empresas residentes também estão envolvidas.	
<u>Programa Nexus Aceleração, Incubação:</u>	
Além dos Programas recorrentes – Reuniões Mensais com 3 temas (Pitch Perfeito / Brainstorming de Soluções e Você é o Cara em quê?) e o Workshops Friday, que acontece todas as sextas-feiras em que abordamos temas como: Scrum, MVP, Validação, Starter (Jurídico, Contábil, Branding e IP), Finanças, Marketing Digital, Vendas Complexas, Spin Selling, Pitch, Meios de Pagamento, Produto, Máquina de Vendas e Customer Success e outros, que se alternam e que totalizam numa média mensal de 40 participantes (12 meses = 480 participações), o PqTec oferece:	
Workshop de MPV	
No dia 03 de agosto de 2018, o treinamento organizado pela equipe de empreendedorismo e inovação do PqTec foi aplicado pelo Michel Zreik, CEO da startup incubada LáVemBebê, que compartilhou técnicas e estratégias para o desenvolvimento de um MVP – minimum viable product (produto mínimo viável) e assim lançar o produto da forma mais rápida possível no mercado.	

Número total de participantes no evento: 25.

Workshop de Validação

No dia 17 de agosto de 2018, foi organizado o workshop de capacitação com o tema “Validação”, ministrado pelo nosso parceiro Michel Zreik da startup LáVemBebê.

A validação de uma ideia, hipótese ou modelo de negócio significa fazer um test-drive dos conceitos que se pressupõe que sejam verdade. Uma forma bastante comum de se validar uma ideia de negócio é utilizando um MVP (mínimo produto viável). Usualmente se realiza uma pré-validação no formato de pesquisa, seja ela qualitativa ou quantitativa. Uma boa pesquisa cujo objetivo é a validação se baseia sempre no passado, isto é, nos problemas que o potencial cliente já possui e nas soluções que ele já buscou.

Uma startup está em constante validação, seja de seu modelo de negócio ou de novas futuras para os seus produtos.

Número total de participantes no evento: 18.

Workshop de Precificação

Aconteceu no dia 14 de setembro o workshop de precificação, o objetivo foi abordar os conceitos que são utilizados para determinar o preço e o lucro de um produto ou serviço. O workshop abordou assuntos sobre os conceitos de custo, despesa e receitas, bem como abordar de forma sucinta como deve ser feito o cálculo do valor de investimento necessário para desenvolver o produto ou serviço. Foi ministrado pelo Francisco Novaes ("Chico") da Soltcon Treinamento e Consultoria Financeira.

Número total de participantes no evento: 32

Workshop de Finanças

Tivemos no dia 05 de outubro o Workshop de modelagem financeira, consiste em desenvolver um modelo econômico e financeiro que auxilia no planejamento financeiro e na tomada de decisões, sejam elas de curto ou longo prazo.

Número total de participantes no evento: 23

Workshop de Pitch

Realizado no dia 19 de outubro Workshop de pitch. O que é um Pitch? Apresentar de forma clara e objetiva os principais pontos do negócio, com intenção de despertar interesse do espectador, é o objetivo de um bom pitch. Por isso, o conteúdo do workshop visa detalhar a estrutura de um pitch que varia de acordo com a audiência, estágio e mercado do negócio, e também do tempo disponível.

Além disso, outros pontos também são importantes, como design da apresentação, vestimenta, postura e voz. Tudo isso para que o conteúdo do pitch seja o ponto forte da apresentação.

Número total de participantes no evento: 20

Workshop de Marketing Digital

No dia 23 de novembro foi realizamos o Workshop de Marketing Digital foi ministrado pelo Maciel Eustáquio - Professor de marketing digital e Analista de Marketing. Atua no mercado desde 2009 e já trabalhou nos mais variados segmentos do mercado. Entre eles destacam-se principalmente e-commerce, agronegócio, educacional e marketplace.

Marketing Digital, é o conjunto de atividades que uma empresa (ou pessoa) executa online com o objetivo de atrair novos negócios, criar relacionamentos e desenvolver uma identidade de marca.

Número total de participantes no evento: 28

Escritório de Negócios:

- **Balcão 360º Tecnologia**

21.06.2018 - Balcão 360º – Tecnologia | CNPEM, 23 empresas, 43 mentorias;

Neste evento os pesquisadores do Laboratório Nacional de Nanotecnologia (LNNano/CNPEM) apresentaram para a comunidade do Parque Tecnológico de São José dos Campos e demais inscritos as competências científicas e tecnológicas deste laboratório nacional na área de nanotecnologia. Foram apresentados aos pesquisadores, tecnólogos e gestores de PD&I participantes a infraestrutura de pesquisa científica e tecnológica do LNNano, e os resultados mais recentes das pesquisas nas áreas de dispositivos e sensores, materiais nanoestruturados e nanomedicina. Além disso foram divulgados os mecanismos de interação com o LNNano para a execução de projetos de pesquisa científica e tecnológica bem como as políticas de inovação adotadas.

30.08.2018 - Balcão 360º – Tecnologia | FATEC, 13 empresas, 23 mentorias:



08.11.2018 - Balcão 360º – Tecnologia | UNESP e UNIFESP, 20 empresas, 31 mentorias:



28.02.2019 - Balcão 360º – Tecnologia | IEAv e ITA, 39 empresas, 23 mentorias:

Teve como objetivo provocar sinergia entre a academia e o mercado (a solução para dificuldades e desafios vividos na empresa, setor ou escritório podem estar nas pesquisas e no conhecimento das Universidades e Instituições). O balcão trouxe especialistas e pesquisadores do Instituto de Estudos Avançados (IEAv) e do Instituto Tecnológico de Aeronáutica (ITA) São José dos Campos e contou com mentorias nos temas: Laser, Indústria 4.0, Energia/Propulsão, EMC/EMI, Sistemas Embarcados, TI/Data Science, Radiação e Sensores Eletro-ópticos.

- **Balcão 360º Gestão** - O Balcão 360º Gestão é uma oportunidade de networking e consultoria gratuita, com o objetivo de apresentar soluções para as empresas interessadas. As mentorias são executadas por uma rede especializada de consultores credenciados pelo Escritório de Negócios, ou seja, por profissionais, empresas e pesquisadores com trabalhos reconhecidos e acreditados pelo Parque Tecnológico São José dos Campos. São oferecidas consultorias nas áreas: Branding | Marketing; Negócios; Jurídico; Contabilidade; Marcas e Patentes; Gestão de Processos; Captação de Recursos; Importação e Exportação.

- 19/07/2018 – Balcão 360º - Gestão – 97 mentorias:

Foi uma oportunidade de networking e consultoria, muitas vezes gratuita, com o objetivo de apresentar soluções para sua empresa ou instituições. Os atendimentos são executados por uma rede especializada de consultores credenciados pelo Escritório de Negócios, ou seja, por profissionais, empresas e pesquisadores com trabalhos reconhecidos e acreditados pelo Parque Tecnológico São José dos Campos. Resultados dos Últimos Balcões de Atendimento: Jurídico 15, Contabilidade 12, Marketing 14, Comunicação Estratégica 06, Gestão de Processos 05, Gestão de Pessoas 08, Negócios 15, Captação de Recursos 12 e Marcas e Patentes 12.

- 28/03/2019 – Balcão 360º - Gestão – 104 mentorias:



Arranjos Produtivos Locais:

- **APL TIC:**

Programa de Capacitação SEBRAE & APL TIC - Programa de capacitações gerenciado pelo SEBRAE SP, é um programa exclusivo para empresas de TIC, o que garante a aderência às necessidades das empresas deste setor, mas integra o calendário de empreendedorismo. Para este programa tivemos 7 empresas associadas ao APL TIC participando (Bootcomp, Grupo Lexos, IT FAST, Sankhya, Imersão Visual, Click Now e Omega 7);

- **APL AERO:**

No que diz respeito às capacitações técnicas do APL Aeroespacial de Defesa, o período foi marcado com a realização de capacitações técnicas voltadas as empresas participantes do Programa de Acreditação Nadcap – 22 empresas participaram.

- 21 e 22/Maio: Tecnologia Compósitos e Laboratórios de Controle – 02 empresas | 11 participantes; 04 e 05/Junho: Tecnologia Selagem, grupo Botucatu – 04 empresas | 10 participantes;
- 28/Setembro: Workshop Coletivo do Programa Nadcap - Follow-up da Consultoria sobre fragilidades observadas de forma geral; feedback das empresas sobre o andamento das ações e lições aprendidas | 32 participantes;
- 12/Dezembro: Workshop referente aos requisitos adicionais solicitados pela Embraer no que diz respeito aos Processos de Selagem | 35 participantes;
- 21 e 22/Março e 04/Abril: Workshop do Grupo de Selagem para discussão dos Requisitos do Check-list AC7135 da Commodity ASA regiões de SJCampos, Botucatu e Campinas | 36 participantes.

A2. Buscar parcerias com agências de promoção:

No dia 17 de julho de 2018 das 14h às 16h foi realizada a apresentação e esclarecimentos sobre o Programa de Economia Criativa Samsung e Anprotec – 4ª Rodada.



No dia **30 de julho de 2018** às **10h** foi realizada a apresentação e esclarecimentos sobre o **Programa Finep Startup** por meio de um **Roadshow online**.

Finep Startup

A Finep, em conjunto com o Parque Tecnológico São José dos Campos, convidam para uma **apresentação online** sobre o Programa Finep Startup, que prevê investimento de até **R\$ 1 milhão** de reais em startups.



30 julho de 2018 às 10h



No período, foram realizadas parcerias com a **ABDI** para divulgação do programa **Startup Indústria** no dia **15/02** e com a **Softex** para divulgação do programa **TechD** no dia **30/04**.



Os eventos estão detalhados na **Meta 4.4.2. A1**.

Encontra-se em fase de discussão a assinatura de um Convênio entre o Parque Tecnológico e o SENAI-SP - Serviço Nacional de Aprendizagem Industrial, o convênio terá como objetivo o estreitamento de relações institucionais entre as partes visando a promoção da inovação tecnológica, empreendedorismo e a competitividade para a indústrias e empresas de base tecnológica, bem como fomentar práticas de gestão nestas áreas na região de atuação do Parque Tecnológico – São José dos

Campos, incluindo o Programa Industria Paulista + Competitiva e ações voltadas para o Ambiente de Empreendedorismo e Inovação UPLAB.

Status de Execução da Meta/Indicador

No total foram realizados mais de **40 eventos/encontros** com mais de **900 participações**.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.2: Realizar ações que preparem as empresas e seus gestores, para práticas de estratégia e gestão que permitam aumentar a sua competitividade e sua taxa de sucesso no que diz respeito à conquista e consolidação de espaço no Mercado.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (4.2)	Implantar programa de mentoria com foco em ferramentas de gestão e acesso ao mercado, realizando pelo menos um programa anual.
Indicadores	
Número de <i>startups</i> , micro e pequenas empresas mentoradas.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Expandir e consolidar a rede de mentores da Incubadora de Negócios e micro e pequenas empresas residentes:	
Programa de Apoio a Incubadoras SEBRAE-SP	
<p>O Parque Tecnológico em parceria com o Sebrae/SP, realizou ao longo do período o Programa de Apoio as Incubadoras (Rodada de Mentorias).</p> <p>Com o objetivo de: Orientar e aconselhar empresários de pequenos negócios visando inspirá-los, desenvolvê-los e conectá-los, de modo a alavancar os seus empreendimentos. Transmitir conhecimentos estratégicos de gestão, marketing, influência, jurídicos e legais necessários para a criação, desenvolvimento e para a proteção jurídica do patrimônio e do negócio digital, proporcionando uma visão 360 sobre o ecossistema das startups e ferramentas para o desenvolvimento do empreendedor.</p> <p>As mentorias individuais abordaram os seguintes assuntos: Marketing Direto, Material Impresso, Redes Sociais, Processo de Venda, Investimentos (retorno), Site, Programa de Investimentos, Participação de Feiras, Carta de referência, Orçamento de Patente, Site, Blogs, JTBD, Cronograma de Atividades, Recrutamento e Seleção, Formatação de Produto, SPIN Selling, Vídeo Demonstrativo, Site, Visita a Clientes, Plano de Negócios, Indicação de Futuros Parceiros, Pitch para Investidores, Pesquisas, Missão e Visão da Empresa, N.D.A., Pós-Venda, MVP (melhores práticas), Script de Vendas, Tamanho da Pista, Fluxograma, Canvas, Custo de Oportunidade, Sociedade (acordo e responsabilidades), Benchmarking (concorrentes e outros mercados), Editais, PIPE, FAPESP, Focus Group, Landing Page, Persona, Apresentação, Validação de hipóteses, Régua de Relacionamento e Funil de Vendas.</p>	



Status de Execução da Meta/Indicador

1 Programa, no escopo, executado do período – Programa de Apoio a Incubadoras SEBRAE - 21 startups mentoradas.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.3: Captar recursos, promover e fomentar a participação em feiras e Missões de Negócio setoriais nacionais e internacionais, capacitando e preparando para que os gestores e técnicos das pequenas e médias empresas residentes e associadas ao Parque Tecnológico, ampliando efetivamente o seu acesso aos mercados nacional e internacional, estimulando assim a geração de negócios e as exportações.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (4.3.1)	Fomentar e promover, inclusive junto a agências de promoção à exportação, oportunidades voltadas a competitividade e lucratividade das empresas da região. No mínimo 2 eventos por ano.
Indicadores	
Relatório de escopo e objeto, empresas participantes e oportunidades identificadas.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Participar de Feiras, Missões e Rodadas de Negócios/B2B Nacionais e Internacionais:	
APL AEROESPACIAL E DEFESA	
<ul style="list-style-type: none"> ○ B2B – Aerospace Meetings Brazil: São José dos Campos recebeu no de 19 a 21 de junho de 2018 o Aerospace Meetings Brazil, evento internacional criado para ampliar as oportunidades de negócios entre as indústrias do setor aeroespacial. O APL Aeroespacial e Defesa, gerido pelo PqTec, foi parceiro do Aerospace Meetings Brazil. Empresas associadas ao APL tiveram desconto na aquisição do estande, para facilitar e promover a presença da cadeia local no evento, que é considerado estratégico e uma grande oportunidade para encontrar os principais agentes da cadeia global por meio de reuniões individuais. Na oportunidade, estiveram presentes 23 empresas associadas. Ainda, o APL Aeroespacial e Defesa organizou visitas de uma executiva do setor de suprimentos da Boeing a empresas associadas, todas fornecedoras da Embraer. O APL selecionou três associadas, de diferentes perfis, para receber a Boeing e mostrar a variedade de fornecedores disponíveis no Brasil. As visitas possibilitaram apresentar à Boeing o perfil específico da cadeia brasileira; ○ Feira Farnborough Air Show: Em 2018 as empresas participantes do Programa APEX Brasil tiveram a oportunidade de participar da feira Farnborough Air Show, considerada a segunda maior do seguimento, a feira teve o anúncio de US\$ 192 bilhões em vendas, sendo US\$ 67 bilhões durante o evento. Nesta edição, compareceram 1500 expositores de 48 países e 80 mil visitantes de 112 países. As empresas associadas/vinculadas participantes, foram: AEL Sistemas, Aernnova do Brasil, AGS, Akaer, Alestis, Ambra Solutions, Avionics, Latecoere, Sonaca e Vectra Technology. O pavilhão brasileiro contou com um espaço compartilhado de 	

140m², composto por sala de reunião, balcão para as expositoras e mesas de reunião compartilhadas. No intuito de promover oportunidades para as empresas participantes do Programa, durante o evento, foram realizados contatos com importantes órgãos como o SECOM (Setor de Promoção Comercial do Brasil no Exterior) – Embaixada Brasileira na Inglaterra, UKTI (UK Trade & Investment), e outros Clusters e empresas na região Europeia e EACP (European Aerospace Cluster Partnership). Dentro do pavilhão brasileiro foram promovidas cerca de 228 reuniões de negócios sendo 166 novos contatos, a origem da maioria dos contatos foram EUA, Reino Unido, França, Espanha e China. Visando ainda aproveitar a oportunidade de reunir representantes brasileiros e do Reino Unido, a Embaixada do Brasil em Londres e o Ministério para o Comércio Internacional Defesa e Segurança (DIT DSO) - braço do Ministério para o Comércio Internacional britânico dedicado a promoção de exportações e investimentos no setor de Defesa e Segurança, organizaram um seminário sobre produtos de defesa. O seminário visou fornecer às empresas do Reino Unido e do Brasil informações relevantes sobre o processo de aquisição de produtos de Defesa e oportunidades no Brasil e no Reino Unido nos setores de Defesa e Aeroespacial. Além disso, o evento buscou promover a indústria brasileira e futuras parcerias entre empresas brasileiras e britânicas, como também, atrair investimentos e estreitar relações entre o Brasil e o Reino Unido nas áreas de comércio, defesa e segurança. O seminário foi uma oportunidade para a indústria brasileira mostrar a capacidade nacional no setor e buscar futuras parcerias como também estreitar relações com o Reino Unido. O percentual de satisfação dos empresários perante o evento foi 80% positiva, e 100% representa o percentual de interesse numa próxima edição. A feira ocorreu de 16 a 22 de julho de 2018;

- O Programa de Acreditação Nadcap do APL Aeroespacial e Defesa seguiu com sucesso conforme planejamento inicial. O lançamento ocorreu em abril de 2018 e encerrou em 2019. No total, aderiram ao programa 22 empresas da cadeia. O Programa tem como objetivo capacitar e preparar a cadeia aeroespacial para a excelência no atendimento, tanto no cenário interno (Embraer), quanto para o mercado internacional. A Acreditação Nadcap, uma aprovação de processos exigida pela indústria aeroespacial em todo o mundo, a fim de melhorar a qualidade e reduzir custos de produção, mantendo os níveis de excelência. No mercado mundial, a Embraer foi a última empresa a exigir a tal acreditação de seus fornecedores. De modo geral, grande parte das empresas evoluíram positivamente frente ao Programa e os pontos críticos observados nas empresas, via de regra, apontaram a questão documental (mudança de cultura), necessidade de adequações e/ou compra de maquinário e corpo técnico reduzido. O Programa foi aplicado nas regiões de São José dos Campos, Botucatu e Campinas. O escopo de ações do Programa envolveram workshops coletivos, auditórias e consultorias técnicas in loco, avaliação de pré-auditores oficial e acompanhamento da auditoria oficial realizada pelo órgão responsável. Estimamos pelo de 100 horas. As tecnologias desenvolvidas no Programa são nas áreas de Selagem, Pintura, Ultrassom, Laboratórios e Compósitos.

Resultados: Em dezembro de 2018, três associadas obtiveram a acreditação em um processo que se revelou eficiente e com poucas não conformidades. A primeira empresa associada a ser aprovada foi a Tecplas, que recebeu a acreditação em ensaio não destrutivo de ultrassom. Em seguida, a Serco foi acreditada para o processo de pintura de peças aeronáuticas. A Alltec foi a terceira associada a ser

acreditada, também para o processo de pintura aeronáutica. Após essa certificação, a Alltec já trabalha para obter a acreditação Nadcap para outros processos produtivos como fabricação de peças de composto, ensaio não destrutivo de ultrassom, selagem e laboratório de ensaios. Estes resultados refletem no excelente trabalho conjunto realizado pelo APL, consultores e empresas participantes do Programa;

- 20 a 24/11 – Participação de dois representantes da equipe PqTec, Alexandre Barros e Thalita Cancas, na EBN TechCamp with ESA BIC, que aconteceu no Centro de Pesquisa e Tecnologia da European Space Agency - ESA, na cidade de Noordwijk (Netherlands). O evento contou com apoio do Programa Enrich in Brazil, que custeou as despesas de viagem da equipe do PqTecSJC que participou como panelistas falando sobre o Programa de Softlanding do PqTec como OFICIAL ENRICH IN BRAZIL SOFTLANDING HUB (Alexandre) e do Setor e Cluster Aeroespacial Brasileiro (Thalita). Como resultado imediato, a EBN apresentou uma empresa europeia do setor espacial com interesse em desenvolver parcerias com empresas e institutos brasileiros e com a qual o PqTec está promovendo ações matchmaking;
- Parceria com os EUA - Encontro internacional com a delegação do Eastern Oklahoma County Partnership (EOCP). Oportunidade que ocorreu durante a 5ª edição da RM Vale TI 2018. A proposta visa formar uma rede de colaboração entre o Brasil e o estado de Oklahoma, nos EUA, a fim de auxiliar empresas das duas localidades a acessar esses mercados. Foi firmado um acordo de cooperação com o PqTec. Houve ainda reuniões individuais com representantes do estado de Oklahoma e de empresas que têm interesse em investir naquele mercado. Diretores da EOCP explicaram que Oklahoma é a região industrial de maior custo-eficiência dos Estados Unidos, com predomínio de empresas dos setores de componentes eletrônicos, aeroespacial e defesa e fabricação de metais. Também apresentaram os diversos incentivos do estado norte-americano para atrair indústrias e empresas estrangeiras;
- LAAD – O PqTec por meio do APL Aeroespacial e Defesa, coordenou a participação de 04 empresas associadas (CG Vale, Delphos Aerospace, Avionics e Aernnova do Brasil) na LAAD Defense & Security 2019, mais importante feira de defesa e segurança da América Latina, que aconteceu entre os dias 2 e 5 de abril de 2019, no Riocentro, Rio de Janeiro. Nesta edição, o APL Aero contou com um espaço de 54m² para reuniões, catering, divulgação das marcas e toda infraestrutura para uma perfeita participação no evento. Com estande próprio, estavam também presentes as empresas associadas Siatt, Iacit, Altave e Akaer;
- B2B - Como destaque da LAAD, no segundo dia do evento, o Cluster em conjunto com a ABIMDE e a Plataforma das Indústrias de Defesa Nacional de Portugal promoveram um encontro entre as empresas Brasileiras e Portuguesas exportadoras de serviços e produtos no âmbito da economia de defesa. A ação focou em iniciativas que promovessem as companhias de ambos os países, sujeitando as empresas à concorrência internacional. O B2B contou com a participação de 12 empresas portuguesas e 03 brasileiras (Aernnova, CG Vale e Comutensil do Brasil);
- PARIS AIR SHOW – O período foi marcado com sensibilização das empresas e organização para a participação de 15 empresas na Paris Air Show 2019, a maior feira do setor aeroespacial do mundo que ocorreu de 17 a 23 de junho/19 (após o período deste relatório) em Le Bourget, na França. As empresas participantes tiveram benefícios como um estande compartilhado de

132 m2, divulgação da marca e apoio do Cluster e da Apex-Brasil para agendamento de reuniões. As empresas já confirmadas na missão do projeto são: AGS Holding, Akaer, Ambra Solutions, Avionics, Comutensili, Cruzeiro do Sul Aviação, Delphos, Itakar, Latecoere, MacJee, Recominte, Thyssenkrupp e Vectra Technology. A ação é fruto do convênio firmado junto à Apex-Brasil;

- IBAS – Através de uma parceria com a organização da feira, no período, iniciamos a sensibilização para a participação das associadas no IBAS – International Brazil Air Show que aconteceu de 11 a 13 de setembro de 2019 no GRU AIRPORT - Aeroporto Internacional de São Paulo. A parceria permite ao APL Aero um estande compartilhado de 60m² para até 05 empresas associadas;
- No que diz respeito ao mercado nacional e a geração de novos negócios voltados a competitividade e lucratividade das empresas, o APL Aeroespacial realizou no período um Estudo de Mercado voltado ao segmento de MRO (Maintenance, Repair and Overhaul). O trabalho teve como objetivo apresentar para as empresas associadas uma visão geral do segmento no que diz respeito à Aviação Civil e fomentar discussões sobre as oportunidades de negócio nesse setor.

APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO

- Participação no “Barcelona Smart City Expo Word Congress de 2018” como membro da Comitativa Oficial Brasileira | 12 a 16 de novembro de 2018. Participação nos 3 dias da Exposição e do Congresso do Smart City Word Congress. Visitas aos seguintes ambientes e instituições:
 - Barcelona Supercomputing Center;
 - Evento de Apresentação da Comitativa Oficial Smart City Expo;
 - Evento: O Setor das Smart Cities no Brasil – Desafios e Oportunidades – juntamente com os prefeitos da Rede Nacional de Prefeitos;
 - Visita a Ca l’Alier e 22@Barcelona;
 - Visita a Indra Systems;
 - Evento Paralelo – Microsoft Intelligent Cities Forum;
 - Visita a CISCO IoE Center;
 - Evento – CISCO VIP Customer Appreciation Reception;
 - Evento – Café da Manhã Microsoft LATAM;
 - Visita a Barcelona Activa.

Nesta edição do congresso, a cidade de Curitiba concorreu ao prêmio de cidade inteligente que foi vencido por Hong Kong.

A Comitativa Oficial Brasileira contou com a presença de mais de 40 participantes de várias cidades do Brasil sendo que Curitiba teve a maior representatividade com mais de 40% dos participantes. Se considerarmos o Estado do Paraná, foram quase 60% dos participantes conforme atesta a lista de participantes apresentada no relatório dos organizadores.

Cabe observar que o Prefeito de São José dos Campos Felício Ramuth também participou do congresso integrando a comitiva da FNP – Frente Nacional de Prefeitos, que contou com a participação também dos prefeitos de Ribeirão Preto, Sorocaba, Jaguariuna, Foz do Iguaçu, Curitiba, Palmas e outros.

Observações e Conclusões:

A missão foi muito rica para a observação de vários conceitos sobre Cidades Inteligentes, Sustentáveis, Humanas e Resilientes, conceitos estes que podem ter muita aplicação em São José dos Campos.

Vários desses conceitos podem inspirar políticas e ações para áreas degradadas de São José, como o centro da cidade, novas áreas de desenvolvimento urbano incluindo aí a ZEPTEC onde a APTSJC tem ações de desenvolvimento imobiliário e de promoção de empreendimentos de convivência e conveniência. Vale a pena avaliar os conceitos e ações empreendidas no projeto Barcelona 22@ que, em quase 30 anos desde o seu início, transformou aquela cidade em um dos polos que mais atrai investimentos, turismo e cultura no mundo.

O Smart City World Expo também é o evento mais famoso e maior referência mundial em termos de cidades inteligentes. Observa-se todas as grandes empresas mundiais de TIC, Cyber Security, Mobilidade Urbana, IoT e Cloud estavam presentes no evento além de algumas centenas de empresas de pequeno e médio porte.

Do Brasil havia apenas o estande da empresa Bright, do Paraná. Pequena empresa oferecendo estudos para implantação de projetos de cidades inteligentes.

Entendemos que as empresas do APL TIC Vale têm soluções que poderiam ser expostas neste evento como a Energy Telecom em cyber security, a Electric Dreams com suas bicicletas e veículos de transporte de carga elétricos, a Atech como integradora de sistemas, e muitas outras. Assim, o APL TIC Vale sempre avaliará a participação de suas empresas nas próximas edições desse evento.

Em relação a projetos de Cidade Inteligente cabe observar que a implantação de um projeto desses deveria seguir alguns passos precedentes à instalação de sensores, centro de operações e infraestrutura de conectividade, que são elementos essenciais do projeto, mas precisariam estar inseridos num contexto mais amplo e sistêmico de inteligência, sustentabilidade, eficiência administrativa, mobilidade, resiliência e benefícios para os municípios em termos de elementos de humanização da cidade que inclui segurança, espaços de convivência e conveniência, rede abrangente de transporte público de qualidade, escolas de qualidade, principalmente nos ensinos fundamental e médio, atendimento básico de saúde e também preparo para atendimento e rápida superação de acidentes ou incidentes, particularmente aqueles de causas naturais como tempestades, ventanias, inundações.

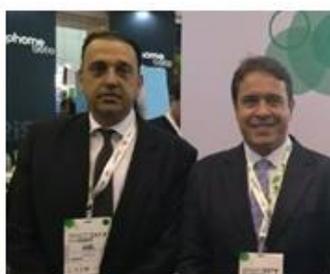
Cidade Inteligente é muito mais que um projeto, é um conceito que deve ser bem caracterizado, difundido, adotado e perseguido por todos os que moram e interagem com a cidade, desde os mais altos escalões da administração e poderes públicos municipais, passando pela sociedade local organizada, até os cidadãos de todas as classes sociais, econômicas e culturais, de forma que seja duradouro e efetivamente transformador da cidade.

Como observação final, a Barcelona Activa é uma agência sem fins lucrativos que faz a gestão do 22@ com ações de atração de investimentos, instalação de empresas de todos os tamanhos, intensa promoção de start-ups e do empreendedorismo, e promoção da inovação. Possui um corpo de 400 empregados e é fortemente suportada pela prefeitura de Barcelona que financia 75% do orçamento anual de cerca de 55 milhões de Euros.

Não se comparando a dimensão, as ações que a APTSJC desenvolve no Parque Tecnológico São José dos Campos são basicamente as mesmas que Barcelona Activa desenvolve naquela cidade catalã, ousando afirmar, com eficiência semelhante.

A APTSJC permanece à disposição da Prefeitura de São José para detalhar os aprendizados dessa missão e apoiar a conceituação e implantação de um projeto estruturado e abrangente de Cidade Inteligente.

- Rodada de Negócios – Empresas Privadas: Grande novidade da 5ª RM VALE TI - 2018, a Rodada de Negócios aconteceu nos dois primeiros dias do evento. No primeiro dia ocorreram mais de 342 reuniões previamente agendadas com grandes empresas e prefeituras que buscaram soluções para Agronegócio, Indústria e Varejo. No segundo dia da Rodada, dedicado às Verticais de Agronegócios, Indústria e Varejo, contamos com a presença de 47 empresas âncoras receberam clientes em potencial que apresentaram soluções em TIC. As empresas-âncora, que vieram em busca de novos fornecedores, também avaliaram a Rodada como um grande diferencial do evento. No segundo dia de Rodada, dedicado exclusivamente as Verticais de Agronegócio, Indústria e Varejo foram 47 empresas participantes: Aernnova Aerospace do Brasil | Alestis do Brasil | Alltec Composites | Alltech | Atech | Atech Negócios em Tecnologias S/A | Ball | Bayer | Betel Aerointeriores | Carsul Bosch Car Service | Clélia Óticas | Colégio Planck | CoreIT Datacente | DataLogix Tecnologia | Embraer | Embraer Desenvolvimento Tecnológico | Embrapa Informática Agropecuária | Emercor | Fibria Celulose S/A | Fundação Ezute | General Motors | Gerdau | Globo Usinagem | GMP Marcatto | Grauna Aerospace | Grupo AB Areias | Grupo Marcondes Cesar - Construção Civil | Grupo Marcondes Cesar – Pecuária/Agronegócio | Ipplan | Itakar | Klabin | Laboratórios - Parque Tecnológico São José dos Campos | Latécoère | Liebherr-Aerospace Brasil | Maquinas Agrícolas Jacto SA | Petrobras | Qualiciclo | Oscar Calçados | Safra 4.0 | Suzano Papel e Celulose S.A. | Thyssenkrupp Autômatas | Usicam Ind. e Com. Ltda | Veibras Importação e Comercio Ltda | Visiona | Volkswagen - Caminhões & Ônibus | WF Estruturas e Sistemas Ltda | Winnstal;
- Smart City Expo Curitiba | 21 e 22 de março de 2019 - Participação do APL TIC VALE na Smart City Expo Curitiba. A feira é uma grande imersão para empresas, pesquisadores e representantes mundiais que buscam conhecer e discutir sobre os conceitos de cidades inteligentes. É um ambiente propício para aquisição de um amplo benchmark sobre as soluções mundiais que estão contribuindo para o desenvolvimento da nossa sociedade. É onde as melhores ideias de negócios se encontram e evoluem. Estivemos acompanhados pelo Sr. Prefeito de São José dos Campos Felício Ramuth, participamos de palestras e fizemos importantes networks para o desenvolvimento das nossas ações do APL TIC VALE;



- Sessão de Negócios - Parque Tecnológico | 24 de abril/2019 - O Parque Tecnológico realizou no dia 24 de abril uma Sessão de Negócios entre empresas de diversos segmentos da região e residentes, incubadas, associadas aos APL's Aero e TIC Vale. Foram 47 empresas ao todo, que durante 3 horas, apresentaram suas soluções e empresas, trocaram cartões e fizeram networking com o objetivo de estabelecer uma relação com potenciais parceiros de negócios;



- Rodada Tecnológica de SmartCities | 08 de maio/2019 - O APL TIC VALE promoveu no dia 08 de maio de 2019, uma Rodada Tecnológica que reuniu players do mercado para a apresentação de soluções de tecnologias aplicadas a SmartCities. Estavam presentes empresas atuantes no projeto de Xerém-RJ (Ambiente de Demonstração de Tecnologias para Cidades Inteligentes), em parceria com a ABDI e INMETRO, Empresas do APL TIC VALE, além da participação de outros APL's de Tecnologia espalhados por todo o Brasil. Essas empresas atuaram com ofertantes de soluções. Foram apresentadas as melhores e mais inovadoras tecnologias para o setor, que juntas podem ser aplicadas visando a melhoria de infraestrutura, gestão e tomada de decisão a fim de tornar os centros urbanos e dependências mais eficientes e autossustentáveis. Como Demandantes, estavam presentes autoridades, prefeitos e secretários de municípios da região. Participantes:

Demandantes

Prefeitura Municipal de São José dos Campos;
Prefeitura Municipal de Caçapava;
Prefeitura Municipal de Caraguatatuba;
Prefeitura Municipal de Jacareí;
Prefeitura Municipal de Santo Antônio de Pinhal;
Urbam - Urbanizadora Municipal;
IPPLAN – Instituto de Pesquisa e Planejamento.

Ofertantes

Agência Brasileira de Meteorologia Ltda – Climatempo;
Cadê Guincho Soluções Integradas Ltda;
Datalogix Ltda;
Eletric Dreams Engenharia da Mobilidade;
Energy Telecom Comércio e Serviços Ltda;
Fundamentos Informática Ltda;
Geoambiente Sensoriamento Remoto Ltda;

Geo Pixel Geotecnologias Const Serv Ltda EPP;
Hubse Tecnologia da Informação Ltda;
KDL Tecnologia em Iluminação Ltda;
Midiacode.com;
Nearbee;
Onet Sistemas e Tecnologia Ltda EPP;
Trendz Soluções Ltda;
Sil Tecnologia em Software Ltda;
Tecsus Tecnologias para a Sustentabilidade Ltda Me;
TI2 Cidades Inteligentes.



- Destacamos ainda, dentro do período a realização do Workshop: Aprender a pagar menos impostos e manter o fisco em dia, evento realizado por meio do Escritório de Negócios do Parque Tecnológico e destinado principalmente as empresas associadas ao APL Aero (12 de fevereiro 2012).

Status de Execução da Meta/Indicador

Status: 25 ações
Feiras, B2B e/ou Agendas Internacionais – 11
Capacitações – 14

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.3: Captar recursos, promover e fomentar a participação em feiras e Missões de Negócio setoriais nacionais e internacionais, capacitando e preparando para tal os gestores e técnicos das pequenas e médias empresas residentes e associadas ao Parque Tecnológico, ampliando efetivamente o seu acesso aos mercados nacional e internacional, estimulando assim a geração de negócios e as exportações.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (4.3.2)	Promover pelo menos 2 encontros por ano entre empresas, agências de fomento e investimento, buscando oportunidade de negócios, projetos e atendimento às demandas das empresas residentes e associadas.
Indicadores	
Relatório dos encontros e das prospecções de oportunidades.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Buscar oportunidade:	
<p>Balcão 360º - Tecnologia CNPEM</p> <p>No dia 21 de junho de 2018, foi realizado Balcão - CNPEM. Neste evento os pesquisadores do Laboratório Nacional de Nanotecnologia (LNNano/CNPEM) apresentaram para a comunidade do Parque Tecnológico de São José dos Campos e demais inscritos as competências científicas e tecnológicas deste laboratório nacional na área de nanotecnologia. Foram apresentados aos pesquisadores, tecnólogos e gestores de PD&I participantes a infraestrutura de pesquisa científica e tecnológica do LNNano, e os resultados mais recentes das pesquisas nas áreas de dispositivos e sensores, materiais nanoestruturados e nanomedicina. Além disso foram divulgados os mecanismos de interação com o LNNano para a execução de projetos de pesquisa científica e tecnológica bem como as políticas de inovação adotadas.</p> <p>Esse Balcão 360º - Tecnologia compareceram nesse encontro 23 empresas e realizamos aproximadamente 43 atendimentos.</p> <p>Balcão 360º - Tecnologia FATEC</p> <p>Aconteceu no dia 30 de agosto no Centro de Eventos do Parque Tecnológico São José dos Campos o balcão 360º -Tecnologia, para os atendimentos trouxemos especialistas e pesquisadores da FATEC São José dos Campos, nas áreas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Gestão Competitiva de Manufatura: Operações, Logística e Sistemas de Gestão; • Materiais Compostos e Especiais, Sistemas de Gestão Integrada, Automação Modular e Manufatura 4.0; 	

- Sistemas Inteligentes, Conectividade e Integração;
- Treinamento customizado.

Recebemos 13 empresas participantes, com 23 atendimentos.

Balcão 360° - Tecnologia UNESP e UNIFESP

Sabemos da importância de conectar as pesquisas que ocorrem nas universidades com as empresas, para que, juntas, consigam aumentar a produtividade e a competitividade da indústria brasileira. Com isso realizamos no dia 08 de novembro mais uma edição do Balcão 360º - Tecnologia, conduzida pelos professores e pesquisadores da Unifesp (Universidade Federal de São Paulo) e da Unesp (Universidade Estadual Paulista).

20 empresas participaram com 31 atendimentos nas seguintes áreas:

- Polímeros; TIC e Transformação Digital; Gestão e Tomada de Decisão; Engenharia Biomédica; Saúde, Odontologia e Restauração;
- Endodontia; Engenharia Instrumentação e Meio Ambiente; Engenharia Construção Civil e Equipamentos.

Balcão 360° - Tecnologia IEAv e ITA

O Parque Tecnológico, sabe da importância de conectar as pesquisas que ocorrem nas universidades com as empresas, para que, juntas, consigam aumentar a produtividade e a competitividade da indústria brasileira. Com isso realizamos no dia 28 de fevereiro mais uma edição do Balcão 360º - Tecnologia, conduzida pelos professores e pesquisadores do IEAv (Instituto de Estudos Avançados) e do ITA (Instituto Tecnológico de Aeronáutica de São José dos Campos).

23 atendimentos nas seguintes áreas:

- Laser;
- Indústria 4.0;
- Energia/Propulsão;
- EMC / EMI;
- Sistemas Embarcados;
- TI / Data Science;
- Radiação;
- Sensores Eletro-ópticos.

A2. Organizar e monitorar os encontros:

Programa Samsung Creative Startups - No dia 17 de julho de 2018 das 14h às 16h foi realizada a apresentação e esclarecimentos sobre o Programa de Economia Criativa Samsung e Anprotec – 4ª Rodada que aportará nas startups investimentos de até R\$ 200 mil.

A apresentação do Programa Samsung Creative Startups contou com a presença de 46 participantes. No dia 30 de julho de 2018 às 10h foi realizada a apresentação e esclarecimentos sobre o Programa Finep Startup por meio de um Road Show online. O Programa Finep Startup prevê investimento de até R\$ 1 milhão de reais em startups. O Road Show online contou com a presença de representantes de 14 startups.

Nexus Summit - O segundo dia do Nexus Summit que aconteceu nos dias 23 e 24 de agosto de 2018, foi dedicado ao tema Acesso à Investimento. As palestras mostraram como conquistar investidores-anjo e como funciona a cabeça de um investidor. A manhã se encerrou com um debate entre os palestrantes com o tema Empreendedor vs Investidor.



Painel Cara a Cara – Empreendedor vs Investidor

Marco Poli da Closed Gap Ventures realizou uma palestra sobre Introdução à investimento em startups, Marcelo Arruda da Moneto palestrou sobre “O investidor na visão do empreendedor”, seguido por mais uma palestra de Marco Poli sobre “O empreendedor na visão do investidor” e a manhã se encerrou com uma mesa redonda Cara a Cara com um debate Empreendedor vs Investidor. Participaram do Nexus Summit 2018, um total de 48 representantes de 33 startups, empresas residentes e associadas aos APLs.

Roadshow ABDI – Startup Indústria - Recebemos no dia **15/02 às 10h** o roadshow Startup Indústria da ABDI: um meetup presencial para apresentação e explicação do edital binacional da ABDI, visando à seleção de startups e indústrias, brasileiras e portuguesas para o codesenvolvimento de soluções inovadoras.

O encontro contou com **57 participantes**.

Roadshow Programa TechD – 30/04 - Recebemos no dia **30/04 às 10h** o Roadshow do Programa TechD, que passou por mais de 20 cidades do país, com a finalidade de apresentar o terceiro edital do Programa para startups, empresas de TI e grupos de pesquisa. A ideia é realizar um Meetup para esse público, convidando também algumas empresas âncora e Instituições do CATI que participam. O Programa TechD é uma iniciativa nacional de inovação aberta realizada pelo MCTIC com execução da Softex, que tem o objetivo de fomentar o desenvolvimento tecnológico trazendo maior competitividade a empresas já consolidadas no mercado que testarão as soluções, modelos de negócios alternativos às ICTs e escalabilidade às startups, empresas de TI e grupos de pesquisa. O encontro contou com **17 participantes**.

Status de Execução da Meta/Indicador

8 encontros realizados no período – (4) Balcão 360º - Tecnologia | Programa Samsung Creative Startups | Nexus Summit | Roadshow ABDI – Startup Indústria | Roadshow Programa TechD.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.4: Desenvolver e implementar estratégia para que a atuação do Parque Tecnológico e das empresas e instituições nele instaladas, associadas ou integrantes de seus APLs, sejam atraentes e promissoras para o capital privado, seja ele de Investimentos Seed, Investimento Anjo, de Fundos de Investimentos, de Venture Capital, Investimento Imobiliário, entre outros.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (4.4.1)	Promover e/ou participar de pelo menos 2 encontros por ano entre empresas e Investidores, por meio da Rede de Investidores.
Indicadores	
Número de membros na rede; Parcerias com investidores e fundos de investimento; Encontros realizados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Fortalecer rede de investidores e fundos de investimento:	
6 novo membros no período. Primatec, Anjos do Brasil, Valettec Capital, Spectra Investimentos, Antera Investimentos e Yandeh.	
A2. Reuniões com investidores e fundos:	
Foram pelo menos 7 reuniões no período, destaque: 19 de agosto de 2018 - Pedro Oliveira da Kaszek Ventures; 12 de setembro de 2018 – Brossanova e Redpoint Ventures; 19 de dezembro de 2018 – Redpoint Ventures. Além destas, foram realizadas diversas reuniões com investidores e fundos de investimento durante a CASE 2018, maior evento de startups da América Latina, no qual o Parque Tecnológico participou com um stand do Nexus – Hub de Inovação e registra-se reunião com turma ITA 80, em que apresentamos o modelo NEXUS e o investidor anjo, Paulo Marioto – Valettec Capital, falou sobre investimento em startups.	
A3. Encontros entre empresas e investidores:	
Demo Day O Nexus Summit que aconteceu nos dias 23 e 24 de agosto de 2018, se encerrou com um DEMO DAY, momento em que nove (9) startups tiveram a oportunidade de fazer um pitch para uma banca de investidores renomados. A banca foi composta por:	

Romero Rodrigues, CEO da Redpoint eventures;
João Kepler, sócio da Bossa Nova Investimentos;
Marcelo Almeida, CEO da BRAIN ventures e Consultor Operacional do Fundo PRIMATEC;
Marco Poli, fundador da Closed Gap Ventures;
Paulo Mariotto, representante da Anjos do Brasil no Vale do Paraíba;
Leonardo Gonzalez Soares, associado sênior da Grão Investimentos.

Para concorrer a uma vaga no Demo Day do Nexus Summit, as startups interessadas enviaram até 19 de agosto/2018 um vídeo pitch de até dois minutos com áudio em português. Uma comissão do Nexus escolheu 9 (nove) propostas com grandes chances de receber investimentos. As startups selecionadas apresentaram seu projeto para a banca de investidores em um pitch de até cinco minutos. As startups que apresentaram seus projetos foram:

- Compre Sorrindo
- Eletrika
- Eutroco.net.br
- mLabs
- Palo Technology
- Rio.
- Shopper UM
- SoluCX
- Weeseg

Cara a Cara Primatec - Reunião com as startups:

- Allgoo
- Treevia
- Solucx
- Autaza

O PqTec, em parceria com o representante do núcleo regional da Anjos do Brasil, no período também, intermediou os seguintes encontros com investidores anjos:

- Imersão Visual e Anjos do Brasil;
- Lá Vem Bebê e Anjos do Brasil.

- Na reunião com turma ITA 80, duas startups apresentaram, a EEL's e a TrackCash.

Status de Execução da Meta/Indicador

Número de membros na rede: **6** - Primatec, Anjos do Brasil, Valetec Capital, Spectra Investimentos, Antera Investimentos e Yandeh.

Parcerias com investidores e fundos de investimento: **5** reuniões (PARCERIAS).

Encontros realizados: **7** reuniões.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.4: Desenvolver e implementar estratégia para que a atuação do Parque Tecnológico e das empresas e instituições nele instaladas, associadas ou integrantes de seus APLs, sejam atraentes e promissoras para o capital privado, seja ele de Investimentos Seed, Investimento Anjo, de Fundos de Investimentos, de Venture Capital, Investimento Imobiliário, entre outros.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (4.4.2)	Promover pelo menos um evento anual de capacitação de empresas e startups, empresas residentes e associadas aos APLs, com no mínimo 30 empresas.
Indicadores	
Relatório de evento; Número de empresas participantes.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover Workshops e encontros com o tema acesso a investimento:	
<ul style="list-style-type: none"> • 17/07/2018 - Apresentação do Programa de Economia Criativa Samsung e Anprotec – 46 participantes; • 30/07/2018 - Apresentação do Programa FINEP Startup, 14 startups; • 23 e 24/08/2018 – Nexus Summit, 48 participantes; • 15/02/2019 - Roadshow ABDI – Startup Indústria, 57 participantes; • 30/04/2019 - Roadshow Programa TechD, 17 participantes; 	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Número de empresas participantes: 136 participantes.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.5: Estabelecer metas distintas, crescentes, ousadas, mas viáveis e exequíveis para captação de recursos para P&D&I, e atuar para obter recursos financeiros junto à fundos de fomento e fontes de financiamento público destinados à P&D&I, inclusive de fontes internacionais.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (4.5)	Apoiar empresas em projetos de investimentos de risco (Seed Money, Investidores Anjo, Venture Capital, etc.). Com as seguintes metas: Ano 1: pelo menos 3, Ano 2: pelo menos 4, Ano 3: pelo menos 5, Ano 4: pelo menos 7 projetos avaliados.
Indicadores	
Número de projetos avaliados pelo investidor. Número de projetos aprovados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Buscar empresas interessadas:	
Durante o período, foram realizadas reuniões com as startups para identificação das demandas. Algumas empresas demonstraram necessidade de prospecção de investimento e a equipe de Gestão de Empreendedorismo e Inovação trabalhou para conectá-las com investidores e/ou fundos de investimento (reuniões realizadas detalhadas no item A3).	
A2. Mapear fontes de recursos - investimentos de risco:	
Oportunidades e sinergia no período: <ul style="list-style-type: none"> • Primatec; • Bossa Nova Investimentos; • Redpoint Venture; • Canary; • Anjos do Brasil; 	
A3. Promover encontros:	
No período o fundo de investimentos Primatec teve reunião com as startups: <ul style="list-style-type: none"> • Allgoo • Treevia • Solucx • Autaza 	

O evento Nexus Summit se encerrou com um DEMO DAY, momento em que nove (9) startups tiveram a oportunidade de fazer um pitch para uma banca de investidores renomados.

- Compre Sorrindo
- Eletrika
- Eutroco.net.br
- mLabs
- Palo Technology
- Rio
- Shopper UM
- SoluCX
- Weeseg

As startups Compre Sorrindo, Eutroco.net.br, Palo Technology e Weeseg são residentes do Nexus – Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos.

Ainda no período, o grupo de investidores da Anjos do Brasil avaliou as seguintes startups:

- Imersão Visual;
- Lá Vem Bebê.

A startup Imersão Visual foi aprovada

E o fundo de investimento Primatec avaliou a startup:

- Autaza.

Por fim, a realização de duas reuniões com potenciais investidores, resultou no avanço e início no desenvolvimento de um plano de investimento na startup TrackCash, no período.

Status de Execução da Meta/Indicador

Número de projetos avaliados pelo investidor: **13 projetos.**

Número de projetos aprovados: **1 projeto.**

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (4.6.1)	Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, por meio da assinatura de até 6 novos acordos, em 4 anos, de cooperação nacionais ou internacionais com outros <i>clusters</i> para a agregação de valor aos produtos, com ênfase na inovação, qualificação de pessoal e melhoria da cooperação, da gestão e da governança.
Indicadores	
Número de acordos e cooperações.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Identificar clusters com atuação compatível com os APLs existentes:	
APL AEROESPACIAL E DEFESA	
<p>O Parque de São José dos Campos em parceria com Parque Tecnológico de Botucatu, lançaram em conjunto o escritório de suporte do Brazilian Aerospace Cluster para as empresas da região. O lançamento aconteceu no dia 17 de julho de 2018 e contou com a palestra do ilustre Sr. Engenheiro Ozires Silva. A presente parceria se fez devido:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Ao número importante de empresas de Botucatu e região com atuação em setores de elevada tecnologia, inclusive no setor aeronáutico; • Empresas da cidade e região como Aerocristaldo – Areiópolis; STB Aeronáutica e Mecânica Industrial – Botucatu; Vemax Usinagem – Botucatu e WF Estruturas – Botucatu já associadas ao Cluster e que desejam ter algumas das atividades e ações promovidas por este Cluster realizadas em Botucatu para maior facilidade de participação, inclusive logística; • A existência de uma unidade fabril da Embraer em Botucatu e um conjunto de subfornecedores da região; • O interesse do Parque Tecnológico de Botucatu em dar apoio às empresas que atuam no setor aeronáutico na cidade e região de forma cooperativa e complementar ao APL Aero gerido pelo Pqtec-SJC e, futuramente, implantar seu próprio APL Aeroespacial; 	

- A iniciativa de um política bem-sucedida de atuação conjunta entre as partes tende a, naturalmente, fomentar, impulsionar e apoiar a inovação, o empreendedorismo e a realização de pesquisas de desenvolvimentos tecnológicos.

Aerocluster Queretaro – Em virtude da aproximação do APL Aero com a CAMEBRA (Camara Mexico – Brasil), nos dias 27 e 28 de março de 2019 o Parque Tecnológico recebeu a Missão Comercial México. Estavam presentes os representantes da Universidad Aeroespacial Querétaro UNAQ, Cidesi Querétaro, GE Aviation, Camara de Comercio Mexico Brasil e o Aerocluster Queretaro. O evento foi uma oportunidade de conhecermos as instituições bem como iniciarmos as discussões para um possível acordo de cooperação tecnológico com Aerocluster Queretaro (México), cluster presente na missão. No dia 27/03 foi realizada uma Rodada de Negócios entre as empresas associadas ao APL Aero e participantes da Missão e no dia 28/03 a agenda concentrou-se na visita institucional as instalações do PqTec e empresas da região.

APL TIC

Oportunidade AGEMVALE;

A2. Estabelecer agenda comum:

Com participação do APL Aeroespacial e Defesa na Feira Farnborough Air Show, a equipe do Cluster teve a oportunidade de se reunir com Clusters Europeus como por exemplo Aerospace Valley (França), Skywin (Belga), Hamburg Aviation (Alemanha), Niedersachsen Aviation (Alemanha), AICEP (Portugal), Aviation Valley (Polônia), clusters estes que já possuímos acordos e/ou relacionamentos;

Tivemos a oportunidade também de realizar reuniões a fim de estreitar relacionamento com o representante da Diretoria Geral para Pesquisa e Inovação da Comissão Europeia, com os Clusters canadenses Aero Montreal e CRIAC, Ministério da Defesa UK, Ministério da Defesa do Brasil, IED – Plataforma das Indústrias de Defesa Nacionais (Portugal), AED Portugal, representantes de empresas e agências Indianas e Câmara de Comercio Indiana, Departamento de Estado de Washington, Association of Aerospace Industries Singapore;

Edição do “Global Aerospace Cluster Summit” - encontro organizado pela governança do EACP – European Aerospace Cluster Partnership, no qual temos acordo de cooperação tecnológico firmado. O evento reuniu 44 representantes de Clusters Europeus, empresas e Comissão Europeia. Durante o encontro foram realizados palestras e grupos de discussões. Esses encontros possibilitam a troca de experiencias e oportunidades a nível de clusters podendo trazer boas práticas e experiências para o programa;

Prospecção - Dias 27 e 28 de março de 2019 Missão Comercial México com a participação do Cluster “Aerocluster Queretaro”;

TIC: Termo de Cooperação AGEMVALE – A AGEMVALE é um agrupamento de 39 municípios organizado por um Plano Diretor integrado e suportado pelo Governo do Estado de São Paulo,

atuando de forma similar aos Arranjos Produtivos Locais. O APL TICVALE assinou em 13 de dezembro, com a presença do Ministro da Ciência implantação de soluções que promovam maior eficiência na gestão municipal, comunicação com a população e facilite a tomada de decisão do executivo, além de otimizar o uso dos recursos municipais.

A3. Consolidar acordos de cooperação e metas de trabalho:

Renovação Parceria Hub55 - O Parque Tecnológico São José dos Campos renovou no dia 05 de Julho 2018 o contrato de parceria com o Hub55, plataforma de internacionalização que reduz custos e acelera o processo de penetração em novos mercados das empresas.

O Parque de São José dos Campos em parceria com Parque Tecnológico de Botucatu, lançaram em conjunto o escritório de suporte do Brazilian Aerospace Cluster para as empresas da região. O lançamento aconteceu no dia 17 de julho de 2018 e contou com a palestra do ilustre do Sr. Engenheiro Ozires Silva.

Status de Execução da Meta/Indicador

3 acordos de cooperação no período.

- Renovação HUB 55;
- Parque Tecnológico de Botucatu;
- AGEMVALE.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (4.6.2)	Realizar anualmente Oficina de Planejamento Participativo – OPP junto aos residentes, associados dos arranjos produtivos locais e incubados.
Indicadores	
Relatório da Oficina de Planejamento Participativo - OPP.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Preparar, convocar e realizar a OPP:	
<u>APL AEROESPACIAL E DEFESA</u>	
<p>Em cumprimento ao Convênio de Cooperação Técnica e Financeira firmado com a Agência Brasileira de Exportação e Investimentos – APEX-Brasil, o período foi marcado com a realização do Planejamento Estratégico Participativo – referente a construção da proposta para o Projeto Setorial APEX – Brasil e Parque Tecnológico com o foco em exportação e investimentos. A programação foi dividida em três dias, de 29 a 31 de agosto/2018, e contou com a participação das empresas associadas e vinculadas ao Projeto Setorial Apex e os representantes da Agência. A ação foi complementar e de aprofundamento das informações da OPP – Oficina de Planejamento Participativa realizada em abril/2018, que apontou diretrizes importantes para os próximos anos junto ao APL Aeroespacial e Defesa.</p>	
<u>APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO</u>	
Workshop de Coleta de Dados para OPP – APL TIC VALE 22 de abril/2019	
<p>O objetivo do Workshop foi realizar um recenseamento para a construção dos cenários e planos para os novos negócios e mercados no segmento de TIC para os próximos 3 anos (2019 – 2021).</p>	
<p>Participaram das ações as Empresas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • TI2 Cidades Inteligentes • Necto Systems • Energy Telecom Comércio e Serviços Ltda 	

- CIS-ERP Soluções Gerenciais Ltda EPP
- Squitter Equip. Profissionais do Brasil Ltda
- 4Smart Engenharia e Consultoria Ltda Me
- SuperClient Solutions Sistema Ltda
- DataLogix Ltda



Na ação foram coletados dados fornecidos pelos empresários para complemento do Estudo de Mercado para o segmento de Tecnologia da Informação e Comunicação e realização da OPP, que aconteceu no dia 07.05.2019.

OPP – Oficina de Planejamento Participativo - APL TIC VALE | 07 de maio/2019

A OPP de 2019 teve como objetivo priorizar a realização de um Planejamento dos associados quanto aos objetivos e alvos para novos Negócios no Brasil ou no Exterior, no segmento e áreas de TIC, com potencial atendimento pelas empresas do Parque Tecnológico.

As fases foram definidas em:

1. diagnosticar,
2. orientar ações imediatas,
3. analisar potencial e
4. sugerir ações futuras.

Resultados

a) Análise dos Cenários – total 40 horas

- Realizada análise dos cenários por meio de levantamento e coleta de dados secundários e primários, coletados a partir de dados prévios e fontes externas, para identificação de planos, ações, demandas, oportunidades e expectativas;

- Realizada reunião de kick-off junto a coordenação do programa e principais stakeholders.

b) Entrevistas com as Empresas Associadas – total 40 horas

- Entrevistas estratégicas com as principais empresas atuantes e associadas pertencentes aos grupos de trabalhos das verticais;

- Identificação novas oportunidades e re-priorizar potenciais oportunidades já mapeadas;

- Compilação visando identificar itens e serviços já disponibilizados pelo Cluster e os faltantes na visão das empresas;

c) Preparação e Realização da Oficina de Planejamento Participativo (OPP) de Planejamento Estratégico para Mercados e Novos Negócios de cada vertical – total 40 horas

- Com base nos estudos e análises, realizado planejamento e cronograma prévio das ações, por verticais, que poderão ser ofertadas às empresas;
- Realizada Oficina Prévia de Entrevistas e Coleta de dados do Planejamento Participativo para elaboração do Plano de Ação por verticais;
- Realizada Oficina de Planejamento Participativo para elaboração do Plano de Ação por verticais; - Apresentado realinhamento dos Planejamentos de acordo com os objetivos e ações estabelecidas junto aos associados nas Oficinas de Planejamento Participativo.

d) Relatório, conclusão, Apresentação e Plano de participação e assessoria em ações conjuntas do Projeto voltadas as ações e/ou temas priorizados na OPP - Planejamento Estratégico. Total: 20 horas

Participaram das ações as Empresas:

- TI2 Cidades Inteligentes;
- Energy Telecom Comércio e Serviços Ltda;
- CIS-ERP Soluções Gerenciais Ltda EPP;
- Fundamentos Informática Ltda;
- Inex Software Corporation Ltda;
- Onset Tecnologia Ltda;
- Onet Sistemas e Tecnologia Ltda EPP;
- Imax Brasil Telecomunicações Ltda Me;
- Digimax Sistemas de Informação Ltda Me;
- Necto Systems;
- Datalogix Ltda;
- Proxion Soluções Comércio e Serviços Ltda.



RESIDENTES

07 de maio de 2019 – OPP Residentes

Divulgação: A divulgação foi realizada por e-mail e sensibilização presencialmente.

Realização:



04 de Abril de 2019 – OPP NEXUS (Incubados)

Dentro da reunião mensal do programa Nexus, realizada no dia 4 de abril, foram apresentados os resultados realizados com base nas ações definidas na Oficina de Planejamento Participativo - OPP promovida em março de 2018, assim foi utilizado este momento para validar e adicionar ações ao plano de ações da Oficina de Planejamento Participativo - OPP, esta mesmas ações foram priorizadas dentro dos eixos estratégicos: Gestão das Empresas, Gestão do Programa, Infraestrutura e Parcerias.



Status de Execução da Meta/Indicador

Aeroespacial: 29 a 31/08/2018;

APL TIC: 07/05/2019;

Residentes: 07/05/2019;

Incubados: 04/04/2019.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
-------------------------	---

Meta (4.6.3)	Realizar anualmente Diagnósticos de Maturidade Empresarial junto a parceiros (MAEI, PAE e PME).
---------------------	---

Indicadores	
Resultados dos Diagnósticos.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

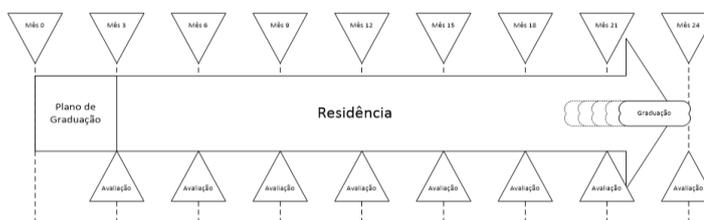
A1. Preparar, convocar e realizar os diagnósticos:

MAEI – Método de Acompanhamento de Empresas Incubadas

A cada trimestre é feita a avaliação de desempenho das empresas incubadas para identificar os potenciais de melhoria em diversas áreas.

As empresas recebem relatórios individuais de avaliação em Tecnologia, Produto, Mercado, Gestão, Finanças e Pessoas. Estes diagnósticos identificam pontos fortes e fracos de seus negócios, para melhoria de seu desempenho.

O objetivo do Método de Acompanhamento de Empresas Incubadas é avaliar os principais processos de uma empresa incubada que, além de acompanhar a evolução competitiva do negócio por meio de indicadores, identifica o momento ideal para a graduação.



Fluxo simplificado do processo de avaliação de empresas incubadas.

As Tabelas a seguir mostram quantas avaliações foram realizadas, o respectivo ciclo de avaliação, a data na qual foi executada a avaliação, o tempo de residência da empresa avaliada, em meses, no momento da avaliação: (documentos disponíveis para consulta na APTSJC).

Empresa	Data da avaliação	Meses de residência
3DTECNOLOGIA	24/07	12
4SMART ENGENHARIA	24/07	2
ELLO SOLUÇÕES	24/07	7
EXPECTOR	25/07	2
EOLIC	-	15
GENIUZ	31/07	2
OTBIO	25/07	2
PAIX MEDICAL	31/07	8
PLAYER 8 GAMES	31/07	2
SCI VALE	19/07	12
SMART DRONE	25/07	2
TATECH	18/07	16

Empresa	Data da avaliação	Meses de residência
3DTECNOLOGIA	31/11	12
4SMART ENGENHARIA	22/11	6
ELLO SOLUÇÕES	23/11	10
EXPECTOR	23/11	6
GENIUZ	23/11	6
OTBIO	21/11	6
PAIX MEDICAL	21/11	12
PLAYER 8 GAMES	22/11	6
SCI VALE	22/11	16
SMART DRONE	23/11	6

Empresa	Data da avaliação	Meses de residência
3DTECNOLOGIA	22/03/2019	17
4SMART ENGENHARIA	20/03/2019	11
DYNAMOTECH	22/03/2019	03
ELLO SOLUÇÕES	22/03/2019	13
EXPECTOR	22/03/2019	08
GENIUZ	20/03/2019	08
HARPIA	20/03/2019	02
ID SUBSEA	15/03/2019	02
MFSIM	15/03/2019	03
OTBIO	21/03/2019	08
PALO TECHNOLOGY	-	41
PAIX MEDICAL	12/03/2019	16
PLAYER 8 GAMES	13/03/2019	08
SCI VALE	13/03/2019	20
SMART DRONE	21/03/2019	08
SUBITER	20/03/2019	03

PAE – Programas de Acompanhamento de Empresas

Os Programas de Acompanhamento de Empresas possuem o objetivo de medir a evolução e o desenvolvimento das empresas residentes nos Centros Empresariais I, II, III e IV do PqTec.

São consideradas verticais as modalidades de ocupação dos centros empresariais de acordo com o objetivo e projeto da empresa a ser desenvolvido no Parque Tecnológico São José dos Campos.

As empresas dos Centros Empresariais I, II, III e IV são divididas em três verticais: Empreendedorismo Inovador, Pesquisa, Desenvolvimento & Inovação e Serviços Estratégicos. Cada vertical possui um programa de acompanhamento das empresas específico de acordo com o descrito no Quadro 4.1.

Quadro 4.1. Eixos dos Programas de Acompanhamento aplicados nas empresas residentes dos Centros Empresariais do Parque Tecnológico.

Eixo Vertical	Empreende- dorismo	Inovação	Relaciona- mento com o PqTec	Nome do Programa de Acompanhamento
EI ¹	SIM	SIM	SIM	PAE ⁴
PD&I ²	NÃO	SIM	SIM	PAI ⁵
SEs ³	NÃO	NÃO	SIM	PAS ⁶

¹ Vertical Empreendedorismo Inovador;

² Vertical Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação;

³ Vertical Serviços Estratégicos;

⁴ Programa de Acompanhamento das empresas da vertical Empreendedorismo (EI);

⁵ Programa de Acompanhamento das empresas da vertical Inovação (PD&I);

⁶ Programa de Acompanhamento das empresas da vertical Serviços (SEs).

As verticais:

- **Empreendedorismo Inovador (EI)**

Na vertical Empreendedorismo Inovador são enquadradas as empresas de base tecnológica (EBTs) cujo objetivo e projeto principal apresentado no ato convocatório foi o crescimento do negócio e que, posicionam o headquarter da empresa na unidade da empresa dos Centros Empresariais do PqTec. As empresas desta vertical são prioritariamente PMEs e, que possuem, no projeto proposto a ser desenvolvido no ambiente do Parque.

- **Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação (PD&I)**

Na vertical pesquisa, desenvolvimento e inovação (PD&I) são enquadradas as empresas de base tecnológica (EBT) cujo objetivo e projeto principal apresentado no ato convocatório foi desenvolver novas tecnologias, e que posicionam a divisão de desenvolvimento de novos produtos e/ou serviços da empresa na unidade presente nos Centros Empresariais do Parque Tecnológico. Nesta vertical, o headquarter da empresa está em uma matriz externa e a unidade do Parque Tecnológico é um centro de pesquisa e desenvolvimento da empresa.

- **Serviços Estratégicos (SEs)**

Na vertical serviços estratégicos são enquadrados as empresas cujo objetivo e projeto principal apresentado no ato convocatório foi se posicionar estrategicamente no Parque Tecnológico São José

dos Campos. As empresas desta vertical são prioritariamente empresas prestadoras de serviços para as empresas residentes no Parque Tecnológico ou Empresas de Base Tecnológica que não se enquadrem nas demais verticais.

O PAE 2018 referente ao 2º semestre foi aplicado de 18 de outubro a 28 de novembro de 2018 em 22 empresas da vertical Empreendedorismo Inovador.

O PAE 2019 referente ao 1º semestre foi aplicado de 8 de abril a 24 de maio de 2019 em 30 empresas da vertical Empreendedorismo Inovador.

O PAI 2019 foi enviado para preenchimento por e-mail no dia 2 de maio de 2019 com deadline previsto para finalização de final de maio/2019 para 16 empresas.

Status de Execução da Meta/Indicador

Durante o período foram realizados o **MAEI** com **16** empresas; **52** empresas realizaram o **PAE** e a solicitação do PAI foi enviada para **16** empresas.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (4.7.1)	Graduar em 4 anos, no mínimo 9 startups, com os seus produtos e/ou serviços desenvolvidos e principalmente atuando no mercado alvo.
Indicadores	
Número de empresas graduadas na Incubadora do PqTec.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Acompanhar os projetos e empresas:	
<p>Reunião mensal com Incubados:</p> <p>No que tange a atividade estratégica, foram realizadas as reuniões mensais com os incubados:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Em 07 de junho aconteceu a reunião mensal com o tema “Brainstorm de Soluções”, a reunião tem como objetivo reunir e utilizar a diversidade de pensamentos e experiências para gerar soluções inovadoras, sugerindo pensamentos ou ideias a respeito do tema tratado. Com isso, espera-se reunir o maior número possível de ideias, visões, propostas e possibilidades que levem a um empreendedor comum e eficaz para solucionar problemas e entraves que impedem um projeto de seguir adiante. <p><i>Reunião Mensal – Ação: “Brainstorm de Soluções”</i></p>	
	



- Aconteceu no dia 12 de julho a reunião mensal “Pitch Perfeito”. O pitch é uma apresentação usado pelos empreendedores para “vender” o projeto da sua empresa para potenciais investidores. O tempo de apresentação é curto (entre 2 e 3 minutos) e deve trazer informações que sejam capazes de chamar a atenção do possível investidor.

Reunião Mensal – Ação: “Pitch Perfeito”

- Tivemos no dia 09 de agosto a reunião mensal com o tema: **“Você é o cara em quê?”**. O convidado nesta edição foi Marcus Vinicius Pereira, Gerente de Tecnologia. Analista de sistemas com mais de 15 anos de experiência, com especialização em Gestão estratégica de Negócios pela FGV-SP. Dedicou sua vida profissional em liderança e desenvolvimento de sistemas em empresas de telecomunicações, como Claro e Nextel. Atuou como líder técnico e arquiteto de sistemas para as áreas de vendas, receita, jurídico, crédito e riscos. É CTO da Palo Technology há 2 anos, empresa incubada no Nexus, desenvolvedora de uma plataforma de comunicação e interatividade entre pais, alunos e professores.



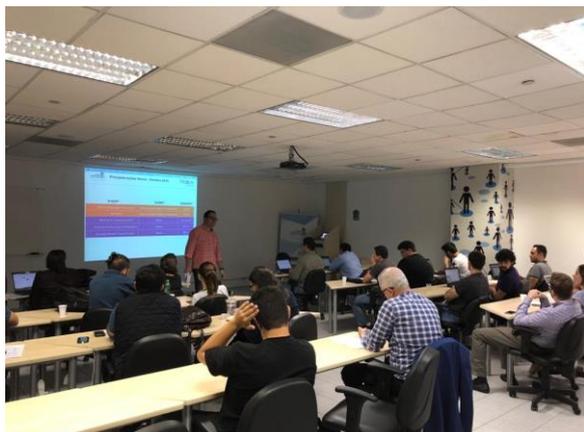
Falando sobre: “O que tenho que pensar na hora de desenvolver meu APP”.



- No dia 06 de setembro aconteceu a reunião mensal com o tema “Brainstorm de Soluções”. Esta é uma reunião em grupo para debate sobre soluções a um problema entre as empresas e parceiros do NEXUS.

O objetivo central da ação, aponta para o “pensar fora da caixa”, estimulando a geração de ideias criativas para velhos ou novos problemas na empresa.

Reunião Mensal – Ação: “Brainstorm de Soluções”



- Tivemos no dia 04 de outubro a reunião mensal “Pitch Perfeito”. A ideia da reunião é que todas as empresas que estão no programa do Nexus esteja preparado para falar sobre seu trabalho para um investidor, caso o encontre em um elevador, ou seja, em um curto espaço de tempo.

Reunião Mensal – Ação: “Pitch Perfeito”

- Aconteceu no dia 14 de novembro a reunião mensal com o tema: **“Você é o cara em quê?”**. O convidado nesta edição: Diogo Branquinho Ramos, Founder da startup graduada TecSUS - Falando sobre: “Vendas e Gestão de Pessoas”

- No dia 06 de dezembro o Nexus – hub de inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos realizou a cerimônia de graduação de seis startups que, a partir de 2019, passam a integrar o programa Nexus Scale Up, que auxilia as empresas a escalonar os negócios. As empresas graduadas são: **Autaza, Eolic Future, IMedical, Imersão Visual, STC Simuladores e Treevia.**



“O Nexus e o Parque Tecnológico foram fundamentais no desenvolvimento de nossa empresa. Durante o processo de incubação, conseguimos grandes méritos que estão sendo reconhecidos internacionalmente”, diz Bruno Guizone, CEO da Eolic Future.

Na avaliação do gestor do programa, Alexandre Barros, a trajetória das seis empresas graduadas é mais um

exemplo da consolidação do Nexus como um hub de inovação que trabalha para transformar ideias em negócios.

“Foi um ano bem importante para o Nexus. Tivemos números recordes de inscrições nos dois editais deste ano, com mais de cem startups inscritas em cada processo seletivo. O Hub foi credenciado para estabelecer uma parceria de coincubação no Programa Creative Startups, organizada pela Anprotec e Samsung, entre outras conquistas que serão apresentadas no evento”, relata Barros.

Na história da Imersão Visual, o Nexus foi importante para dar visibilidade e credibilidade à startup. *“Sem o Parque Tecnológico, nada do que conquistamos teria sido possível, como os financiamentos, os contratos com grandes empresas, como a Du Pont e a Hyundai, os clientes que conquistamos aqui dentro. Pivotamos umas quatro vezes até chegar no modelo de negócios de sucesso”,* conta



Carlos Barbosa, CEO da Imersão Visual.

Realizada no dia 07 de fevereiro/2019 a reunião mensal com o tema “Pitch Perfeito”, esta ação visa a apresentação de todas as empresas do Programa de Incubadoras onde cada empresa tem um limite de três a cinco minutos para apresentação, deve ser conciso, objetivo e simples para que qualquer pessoa que esteja a ouvir entenda a mensagem.

Em 14 de março aconteceu o “Você é o cara em quê?”, ação que visa a troca de experiências e competências entre as empresas do Nexus. Nesta ação tivemos o advogado Emanuel de Abreu Pessoa, Doutor em Direito Econômico pela Universidade de São Paulo, mestre em Direito Constitucional pela Universidade do Ceará com o tema: “Captação de Investimento e a Internacionalização”

No dia 04 de abril a reunião mensal com o tema “Brainstorm de Soluções”, é uma ação que visa levantar as demandas das empresas e buscar uma colaboração coletiva de soluções.

No período também foi realizado o Pitch Stop Lab – encontro destinado as startups que estão no programa Nexus Lab. Uma vez ao mês elas se encontram e se apresentam no formato de pitch, com objetivo de compartilhar a fase que se encontra o projeto.

Software de Gestão

Acesso: www.pantone300.com/aceso (apertar botão “entrar” ao lado do “BUSSOLA”)
Usuário: incubadora@cecomp.org.br
Senha: Governanca@2017

Aplicação do MAEI

A2. Participar de missões, feiras e eventos com referência ao tema:

Participação na CASE 2018

A CASE – Conferência Anual de Startups e Empreendedores, realizada em 2018 nos dias 29 e 30 de novembro de 2018, é o maior evento de startups da América Latina. O PqTec marcou presença como patrocinador e contou com um stand da nova marca: Nexus Hub.

A CASE permitiu divulgar a marca “Nexus” para potenciais empreendedores que venham a ser residentes do Nexus, contatar parceiros estratégicos, se aproximar de investidores e fundos de investimento e, ainda, disponibilizou ingressos para que empreendedores de startups residentes participassem da feira desenvolvendo networking e expondo seus produtos e serviços.



Equipe Nexus e Empreendedores na CASE 2018 – dias 29 e 30 de Novembro de 2018.

Participação na 5ª RM Vale TI

Stands Próprios

A startup Autaza (graduada em dezembro de 2018), contou com um stand próprio na 5ª RM Vale TI durante os dias 23, 24 e 25 de Outubro de 2018.

Espaço Startup Wold - Spots

A 5ª RM Vale TI disponibilizou ainda uma área especial para exposição de startups na feira. O Nexus – Hub de Inovação do Parque Tecnológico disponibilizou oito spots em cada dia do evento, que foram utilizados por **20 startups**, de forma gratuita. As startups ocuparam o espaço de acordo com as áreas temáticas do congresso: smart cities (exposição no dia 23/10), agronegócio e indústria 4.0 (24/10) e varejo (25/10).

50% das startups expositoras (10 startups) foram startups residentes do Parque Tecnológico São José dos Campos: 3D Tecnologia, 4SMARt, Arquitéia, Dynamotech, Innovecare, Palo Technology, Smart Drones, TATech, TrackCash e Weeseg.





Startups apresentando seus produtos e serviços para o prefeito de São José dos Campos, Felício Ramuth, no Espaço Startup World

ICBI33 - 13 A 17 de Abril

O PqTec, foi convidado pela INBIA, Associação das Incubadoras do EUA, a apresentar o modelo do Nexus Hub de Inovação do PqTec ICBI33 - Conferência Internacional de Incubadoras.

A conferência que aconteceu em Minneapolis, MN – Estados Unidos - une a comunidade global do ecossistema empreendedor através dos líderes que estão a frente de incubadoras, aceleradoras e outros tipos de centros de empreendedorismo que impulsionam o desenvolvimento econômico regional. Os participantes foram para se conectar com a comunidade global da InBIA, compartilhar ideias para promover o empreendedorismo, reunir novas ferramentas e estratégias para seus programas e colaborar com colegas de todo o mundo.



360º Abstartups – 02/05/2019

O Nexus – hub de incubação e aceleração do PqTec foi convidado pela ABStartups, que trabalha para construir o ambiente ideal para as startups transformarem o país, a participar do evento 360º ABStartups. O evento discute o futuro do ecossistema empreendedor e reúne pessoas que marcaram a história do ecossistema e transformaram a realidade do seu negócio e do mercado de inovação. O evento foi fechado para convidados presencial e aberto ao público via transmissão online.



A3. Acompanhar a evolução das empresas por método desenvolvimento de acompanhamento das empresas incubadas (MAEI):

(detalhada meta 4.6.3)

Em janeiro, os novos incubados no processo seletivo PI 012/2018, fizeram o plano de graduação, foram eles:

DYNAMOTECH, HARPIA, ID-SUBSEA, MFSIM e SUBITER.

A4. Apoiar às atividades meio (consultorias específicas):

Não foram executadas atividades referentes à essa atividade no período.

Status de Execução da Meta/Indicador

6 empresas graduadas no período: Autaza, Eolic Future, IMedical, Imersão Visual, STC Simuladores e Treevia.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (4.7.2)	Disponibilizar ambiente propício a continuidade dos negócios e a permanência das empresas no PqTec, no seu entorno ou na região após a graduação. Manter pelo menos 50% das graduadas no ano no Pqtec, no entorno ou na região.
Indicadores	
Números de empresas graduadas sob a gestão do PqTec que permaneceram no PqTec, no seu entorno na região.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Disponibilizar ambiente propício a continuidade de empresas graduadas na incubadora no Núcleo no PqTec em áreas de pós incubação e centros empresariais:	
<p>Foi designado um ambiente de Pós-Incubação, composto por 5 salas de aproximadamente 50 m² no Centro Empresarial I, para as empresas que se graduam nas incubadoras, mas que ainda não estão prontas para seguirem solo nos Centros Empresariais do Parque Tecnológico. Ocuparam no período estes espaços no período as empresas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • ALLGOO ALTAVE DATABOT TECSUS URBEMOBILE. <p>As empresas Allgoo e Altave deixaram o ambiente de Pós-Incubação no final de agosto, passando a ocupar respectivamente a sala 205 do Centro Empresarial I (Allgoo) e as salas 1102, 1104 e 1301 do Centro Empresarial II (Altave). Ficam assim, dois módulos disponíveis para startups que graduarem no próximo período.</p> <p>6 empresas se graduaram no período:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Autaza Eolic Future IMedical Imersão Visual STC Treevia <p>As empresas IMedical e Imersão Visual passarão a ocupar a partir de janeiro/2019 os espaços vagos na Pós-Incubação. As empresas Autaza e STC irão para salas nos Centros Empresariais. A Treevia permanece em São José dos Campos.</p>	

A2. Gerir o programa de acompanhamento adequado de evolução das empresas:

(detalhada meta 4.6.3)

Status de Execução da Meta/Indicador

83,33% das empresas graduadas permanecem no Pqtec, no seu entorno ou na região.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (4.7.3)	Expandir a estrutura física da Incubadora do PqTec, com aumento da oferta de 8 novos módulos, em 4 anos (*).
Indicadores	
Números de novos módulos ofertados, nos relatórios de gestão a serem apresentados conforme Contrato de Gestão.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapear a estrutura disponível:	
A APTSJC realiza de forma recorrente ajustes e oportunidades para a adequação de espaço físico de forma a atender mais empresas e negócios. Mapeado novo espaço para expansão da incubadora (Nexus) – Coworking e Coworking PD&I (CE I).	
A2. Realizar estudo e elaborar projeto de expansão:	
<ul style="list-style-type: none"> • Projetos executivos de expansão do novo espaço “coworking” (1º quadrimestre) realizados; • Coworking P&D&I em andamento; 	
A3. Captar fontes de recurso e investimentos:	
A APTSJC optou pela priorização de orçamento para este projeto – Lançamento do Coworking – Incubadora; Também, em 27 de dezembro de 2018 APTSJC e PMSJC firmaram aditivo, que entre outros objetos incluiu adequação e ampliação da área física do Nexus.	
A4. Expandir 8 novos módulos:	
Além dos novos 40 postos criados com a adequação do espaço do novo <i>coworking</i> , segue em andamento Coworking P&D&I.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento. Concluída para o período.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.

Enunciado 5.1: Apoiar e estimular a participação das empresas residentes e associadas em projetos inovadores, de impacto e relevância para a cidade.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (5.1)	Apresentar pelo menos 8 ideias de projetos inovadores em 4 anos. A contratação e efetivação do desenvolvimento destes projetos dependerão de interesse e decisão posterior da PMSJC.
Indicadores	
Número de ideias de projetos apresentados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar estudo e levantar o estado da arte em projetos inovadores para a cidade:	
<p>A APTSJC por meio da promoção das rodadas de negócios, acompanhamento dos planos e modelos de negócios das empresas vinculadas ao PqTec, bem como nas oportunidades de interface com a PMSJC, estimula e acompanha de forma recorrente as oportunidades de desenvolvimento de projetos de impacto e relevância para o município de São José dos Campos.</p> <p>Oportunidades:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Balcões 360º; • Projeto Colmeia; • Rodada de Negócios RM VALE TI; • Rodada Tecnológica; • Consultas públicas da PMSJC por meio de sítios eletrônicos e escritórios. 	
A2. Realizar encontros com secretários da PMSJC para identificar demandas e oportunidades:	
<p>Rodada de Negócios RM VALE TI 2018 – já relatado;</p> <p>Rodada Tecnológica de SmartCities 08 de maio/2019</p> <p>O APL TIC VALE promoveu no dia 08 de maio de 2019, uma Rodada Tecnológica que reuniu players do mercado para a apresentação de soluções de tecnologias aplicadas a SmartCities.</p> <p>Estavam presentes empresas atuantes no projeto de Xerém-RJ (Ambiente de Demonstração de Tecnologias para Cidades Inteligentes), em parceria com a ABDI e INMETRO, Empresas do APL TIC</p>	

VALE, além da participação de outros APL's de Tecnologia espalhados por todo o Brasil. Essas empresas atuaram com Ofertantes de soluções.

Foram apresentadas as melhores e mais inovadoras tecnologias para o setor, que juntas podem ser aplicadas visando a melhoria de Infraestrutura, Gestão e Tomada de Decisão a fim de tornar os centros urbanos e dependências mais eficientes e autossustentáveis.

Como demandantes, estavam presentes Autoridades, Prefeitos e Secretários de Municípios da Região.

A lista de Participantes segue abaixo:

Demandantes

- Prefeitura Municipal de São José dos Campos

Ofertantes

- Agência Brasileira de Meteorologia Ltda – Climatempo
- Cadê Guincho Soluções Integradas Ltda
- Datalogix Ltda
- Eletric Dreams Engenharia da Mobilidade
- Energy Telecom Comércio e Serviços Ltda
- Fundamentos Informática Ltda
- Geoambiente Sensoriamento Remoto Ltda
- Geo Pixel Geotecnologias Const Serv Ltda EPP
- Hubse Tecnologia da Informação Ltda
- KDL Tecnologia em Iluminação Ltda
- Midiacode.com
- Nearbee
- Onet Sistemas e Tecnologia Ltda EPP
- Trendz Soluções Ltda
- Sil Tecnologia em Software Ltda
- Tecsus Tecnologias para a Sustentabilidade Ltda Me
- TI2 Cidades Inteligentes



A3. Mapear e estimular demandas de interesse da PMSJC com a participação de empresas, associadas, residentes e incubadas:

- Reunião de Trabalho com Prefeito de São José dos Campos, Felício Ramuth, Secretário Desenvolvimento - Mano, Secretário da Saúde - Dr. Oswaldo, Diretor Geral do Parque Tecnológico - Dr. Raupp, a SPDM - Dr. Maganha e Dr. Lin, apresentação de um sistema inovador para a área da Saúde, desenvolvido por empresas do APL TICVALE com o apoio da SPDM;
- Na oportunidade da Rodada Tecnológica de SmartCities | 08 de maio/2019, dois projetos apresentados se destacaram. O primeiro da empresa Onet Sistemas, para a implantação e gestão de prontuários eletrônicos, na área da saúde e o segundo pela empresa Eletric Dreams, para possível uso de patinetes e bicicletas elétricas pelos guardas municipais da Prefeitura de São José dos Campos.

Status de Execução da Meta/Indicador

Ideias apresentadas no período: **3**.

Acompanhamento de Metas

Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.

Enunciado 5.2: Apoiar a PMSJC, em conjunto com as empresas residentes, as associadas e as integrantes dos APLs, na manutenção, ampliação e desenvolvimento de novas funcionalidades do projeto Cidade Inteligente, tornando São José dos Campos uma referência, e na difusão de sua expertise e competência para outros municípios.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (5.2)	Realizar pelo menos um encontro anual entre representantes da PMSJC e empresas vinculadas ao PqTec para apresentação de novas ideias relativas ao projeto cidade inteligente.
Indicadores	
Ata da reunião anual.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar encontros anuais para identificar demandas e oportunidades:	
<p>Destaque para a Rodada de Negócios, realizada no 1º dia da RM VALE TI 2018. Dedicada a vertical de Smart Cities, foi fator decisivo para a identificação de demandas e oportunidades voltadas a soluções aplicadas a cidades inteligentes, para a cidade de São José dos Campos.</p> <p>A Prefeitura recebeu empresas ofertantes dessas soluções atingindo claramente o objetivo de fomentar negócios e apresentar soluções tecnológicas que impactarão de forma efetiva no cotidiano do cidadão da cidade de São José dos Campos.</p> <p>Empresas Ofertantes:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Grupo Embras; • Atech Negócios em Tecnologia; • Squitter; • DataLogix; • Mtel Tecnologia S.A. <p>Promovemos oportunidades de projetos diversos, no contexto de Cidades Inteligentes em sinergia com as empresas vinculadas ao PqTec e apresentamos à PMSJC. No período também, tivemos a oportunidade da Rodada Tecnológica de SmartCities 08 de maio/2019, que reuniu players do mercado para a apresentação de soluções de tecnologias aplicadas a SmartCities.</p>	

Também, a APTSJC permaneceu acompanhando, interagindo e fornecendo conteúdo à PMSJC para manutenção, ampliação e desenvolvimento de novas funcionalidades do projeto Cidade Inteligente e aguarda resposta e demandas neste sentido.

A2. Identificar eventuais ideias e projetos de interesse da PMSJC:

No período realizamos uma Reunião de Trabalho com Prefeito de São José dos Campos, Felício Ramuth, Secretário Desenvolvimento - Mano, Secretário da Saúde - Dr. Oswaldo, Diretor Geral do Parque Tecnológico - Dr. Raupp, a SPDM - Dr. Maganha e Dr. Lin, apresentamos um sistema inovador para a área da Saúde, desenvolvido por empresas do APL TICVALE com o apoio da SPDM. Estamos cumprindo nosso papel, fomentando inovação e competitividade para o país.



A3. Preparar proposta de projeto para PMSJC:

No período foi enviado ao Secretário e o Sr. Prefeito a Proposta descrevendo a Solução para o Sistema de Saúde e propondo a apresentação que posteriormente foi feita presencialmente.

Proposta, Solução voltada a Saúde | Prefeitura Municipal de São José dos Campos

No contexto da problemática apresentada na atividade A2, buscamos o melhor formato e detalhamento de um sistema em conjunto com empresas do APL TIC VALE, chegando a uma proposta que abrangesse todos os pontos abordados e desse a segurança necessária para a implementação dos serviços à população, sendo que a proposta final formatada com a participação da empresas ONET Sistemas foi encaminhada à PMSJC.

A4. Avaliar possibilidade de oferta destas ideias em outros municípios:

A Rodada de Negócios, realizada no 1º dia da RM VALE TI 2018, dedicada a vertical de Smart Cities, foi fator decisivo para a identificação de demandas e oportunidades voltadas a soluções aplicadas a cidades inteligentes, para outros municípios participantes da oportunidade, além de São José dos Campos:

- Prefeitura de Cananeia
- Prefeitura de Birigui
- Prefeitura de Brotas
- Prefeitura de Caraguatatuba
- Prefeitura de Caxambu
- Prefeitura de Diadema
- Prefeitura de Guaratinguetá
- Prefeitura de Hortolândia
- Prefeitura de Ilhabela

- Prefeitura de Lins
- Prefeitura de Mogi das Cruzes
- Prefeitura de Paraibuna
- Prefeitura de Pindamonhangaba
- Prefeitura de Piracicaba
- Prefeitura São José dos Campos
- Prefeitura de Ubatuba
- Prefeitura de Santo Antônio do Pinhal
- Governo do Estado de Minas

Ideias em Outros Municípios

Durante a Rodada Tecnológica para SmartCities/2019 as empresas presentes ofertantes também apresentaram suas soluções a outras Prefeituras de Municípios próximos como, Prefeitura Municipal de Caçapava, Prefeitura Municipal de Caraguatatuba, Prefeitura Municipal de Jacareí, Prefeitura Municipal de Santo Antônio de Pinhal e Urbam - Urbanizadora Municipal.

A5. Levantar possibilidades de outras fontes de financiamento, inclusive PPPs:

Durante a RM VALE TI/2018, trouxemos para uma reunião reservada representantes do BNDES da área de GESTÃO PÚBLICA DE ESTADOS E CAPITALIS para discutir viabilidades de utilização das linhas específicas de financiamento para implementação de tecnologias para SMART CITIES, resultado do Plano Nacional de IoT finalizado em 2017. <https://www.bndes.gov.br/wps/portal/site/home/onde-atuamos/municipios>.

Pelo BNDES estavam presentes:

- Rodrigo de Matos Moreira - Chefe de Departamento AGS/DEGEST;
 - rmoreira@bndes.gov.br +55 21 3747 8290
- Leandro Tobará Crema - gerente AGS/DEGEST;
 - leandro.crema@bndes.gov.br +55 21 3747 9764
- André Luiz Teixeira dos Santos - técnico AGS/DEGEST.
 - altei@bndes.gov.br +55 21 3747 8987

Pelo PQTEC SJC estavam presentes:

- Elso Alberti – Diretor de Negócios;
 - elso.alberti@pqtec.org.br +55 12 3878-9504
- José Iram Barbosa – Diretor de Operações
 - iram.barbosa@pqtec.org.br +55 12 3878-9529
- Luiz Carvalho – Coordenador do Escritório de Projetos
 - Luiz.carvalho@pqtec.org.br +55 12 3878-9523

Pela Prefeitura de São José dos Campos – SP

- Alberto Alves Marques Filho – Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico
- alberto.marques@sjc.sp.gov.br +55 12 3878-9534

- Felício Ramuth – Prefeito Municipal de SJC

Após a apresentação e discussão sobre as linhas de financiamento os representantes municipais irão avaliar as oportunidades e viabilidade para que as fontes de financiamento possam ser utilizadas nas prioridades municipais de soluções em Smart Cities.

Status de Execução da Meta/Indicador

4 encontros realizados no período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.

Enunciado 5.3: Apoiar a interação entre a PMSJC e as empresas residentes, institutos de ensino e de pesquisa, para a identificação de oportunidades e a criação de soluções, para demandas levantadas pela municipalidade ou seus munícipes.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (5.3)	Apresentar projetos conforme demandas de projetos inovadores. A contratação e efetivação do desenvolvimento destes projetos dependerão de interesse e decisão posterior da PMSJC.
Indicadores	
Relatório apresentando as demandas e o grau de atendimento.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar encontros com secretários da PMSJC para identificar demandas e oportunidades:	
Rodada Tecnológica de SmartCities 08 de maio/2019.	
Na RM Rodada de Negócios da RM Vale TI 2018, tivemos a participação do Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico de São José dos Campos.	
A2. Mapear e estimular demandas de interesse da PMSJC com a participação de empresas, associadas, residentes e incubadas:	
No período recebemos uma demanda oriunda da Secretária de Desenvolvimento Econômico fazendo uma ponte entre empresas do APL TIC e a Secretaria de Urbanismo, para que pudesse ser levantada a possibilidade de utilização de tecnologias no monitoramento da árvore símbolo de São José dos Campos, o Jequitibá Rosa, que está prejudicada devido a repetidos casos de incêndio. Nesta oportunidade duas empresas foram chamadas (Tecsus e Omega 7), para que pudessem analisar as possibilidades e propor soluções que pudessem monitorar o “reparo” na árvore.	
A Rodada de Negócios, realizada no 1º dia da RM VALE TI 2018, dedicada a vertical de Smart Cities, foi fator decisivo para a identificação de demandas e oportunidades voltadas a soluções aplicadas a cidades inteligentes, para a cidade de São José dos Campos.	
A Prefeitura recebeu empresas ofertantes dessas soluções atingindo claramente o objetivo de fomentar negócios e apresentar soluções tecnológicas que impactarão de forma efetiva no cotidiano do cidadão da cidade de São José dos Campos.	



Empresas Ofertantes

- Grupo Embras;
- Atech Negócios em Tecnologia;
- Squitter;
- DataLogix;
- Mtel Tecnologia S.A.

Rodada Tecnológica de SmartCities | 08 de maio /2019.

A3. Levantar possibilidades de fontes de financiamento:

Para o projeto do Jequitibá Rosa, através do APL TIC conseguimos que as empresas se dispusessem a fazer o piloto da árvore com valores apenas para cobrir custos do projeto sem lucratividade das empresas.

Durante a RM VALE TI, trouxemos para uma reunião reservada representantes do BNDES da área de GESTÃO PÚBLICA DE ESTADOS E CAPITAIS para discutir viabilidades de utilização das linhas específicas de financiamento para implementação de tecnologias para SMART CITIES, resultado do Plano Nacional de IoT finalizado em 2017. <https://www.bndes.gov.br/wps/portal/site/home/onde-atuamos/municipios> .

Pelo BNDES estavam presentes:

- Rodrigo de Matos Moreira - Chefe de Departamento AGS/DEGEST;
 - rmoreira@bndes.gov.br +55 21 3747 8290
- Leandro Tobará Crema - gerente AGS/DEGEST;
 - leandro.crema@bndes.gov.br +55 21 3747 9764
- André Luiz Teixeira dos Santos - técnico AGS/DEGEST.

- altei@bndes.gov.br +55 21 3747 8987

Pelo PQTEC SJC estavam presentes:

- Elso Alberti – Diretor de Negócios;
 - elso.alberti@pqtec.org.br +55 12 3878-9504
- José Iram Barbosa – Diretor de Operações
 - iram.barbosa@pqtec.org.br +55 12 3878-9529
- Luiz Carvalho – Coordenador do Escritório de Projetos
 - Luiz.carvalho@pqtec.org.br +55 12 3878-9523

Pela Prefeitura de São José dos Campos – SP

- Alberto Alves Marques Filho – Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico
- alberto.marques@sjc.sp.gov.br +55 12 3878-9534
- Felício Ramuth – Prefeito Municipal de SJC

Após a apresentação e discussão sobre as linhas de financiamento os representantes municipais irão avaliar as oportunidades e viabilidade para que as fontes de financiamento possam ser utilizadas nas prioridades municipais de soluções em Smart Cities.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividade concluída para o período. Três projetos apresentados se destacaram. O primeiro da empresa Onet Sistemas, para a implantação e gestão de prontuários eletrônicos, na área da saúde e o segundo pela empresa Eletric Dreams, para possível uso de patinetes e bicicletas elétricas pelos guardas municipais da Prefeitura de São José dos Campos. Por fim, na oportunidade da Reunião de Trabalho com Prefeito de São José dos Campos, Felício Ramuth, Secretário Desenvolvimento - Mano, Secretário da Saúde - Dr. Oswaldo, Diretor Geral do Parque Tecnológico - Dr. Raupp, a SPDM - Dr. Maganha e Dr. Lin, tivemos a apresentação de um sistema inovador para a área da Saúde, desenvolvido por empresas do APL TICVALE com o apoio da SPDM;

Acompanhamento de Metas

Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.

Enunciado 6.1: Apoiar a PMSJC no desenvolvimento de alternativas de mobilidade urbana, a serem implantadas inicialmente para a ligação do Parque Tecnológico com o centro da cidade, e posteriormente ampliado para as áreas do município onde houver demanda.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (6.1)	Identificar juntamente com os órgãos municipais e apresentar sugestões de mobilidade urbana condizente com o Planejamento Municipal e o perfil das demais existentes.
Indicadores	
Relatórios quadrimestrais de acompanhamento.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Prospectar e propor modelos de negócio a ser apresentado para a PMSJC de forma a validar o projeto a ser implementado, preferencialmente utilizando tecnologias desenvolvidas pelas instituições vinculadas ao PqTec:	
<p>No período a APTSJC esteve na expectativa da aprovação do Plano Diretor para propor agenda junto à representantes das Secretarias de Mobilidade Urbana, Inovação e Desenvolvimento Econômico, Gestão Administrativa e Finanças para identificar demandas que possam ser atendidas por empresas vinculadas ao PqTec condizentes com o Plano Diretor do município.</p> <p>Em contratempo, tivemos a oportunidade da Rodada Tecnológica de SmartCities 08 de maio, com a proposta para uso de patinetes e bicicletas elétricas pelos guardas municipais da Prefeitura de São José dos Campos.</p>	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividade concluída para o período.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.

Enunciado 6.2: Apoiar a PMSJC e URBAM na sua participação no desenvolvimento do Plano Diretor para garantir que o Zoneamento das áreas de propriedade do Parque e da URBAM, bem como as de propriedade privada dentro da ZEPTEC, estejam consoantes e adequadas ao plano de desenvolvimento estratégico do parque.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
-------------------------	---

Meta (6.2)	Analisar para a PMSJC propostas de projetos na ZEPTEC, verificando se estas se adequam aos objetivos do PqTec.
-------------------	--

Indicadores	
Relatório de avaliação da ação demandada pela PMSJC.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Realizar análise sob demanda da PMSJC:

Por meio da Carta APTSJC183/2018 de 27 de setembro de 2018, a APTSJC apresentou à PMSJC sugestões para o Plano Diretor da cidade que esteve em consulta pública.

Na oportunidade, sugerimos incluir os seguintes pontos no documento:

1. Considerando que São José dos Campos é uma cidade pioneira na implantação e obtenção de resultados bastante positivos de um sistema de cidade inteligente e, considerando também que a Prefeitura tem buscado expandir esse sistema tanto em dimensão quanto na inclusão de novos temas de atuação, parece-nos plausível que o conceito de **Cidade Inteligente, Humana e Sustentável** seja incorporado de forma explícita ao plano diretor;
2. Considerando que o Parque Tecnológico, por suas características, pelas contribuições que já proporcionou a cidade, e pelo seu futuro ainda mais promissor como vetor de desenvolvimento econômico, social e urbano da cidade, foi enquadrado como uma Área de Desenvolvimento Estratégico, algumas diretrizes, se explicitadas no Plano Diretor, incrementarão a atratividade desta cidade para a novos investimentos públicos e privados, para a implantação de novas empresas de base tecnológica, desde aquelas de maior porte até as *startups*, para a atração de investimentos no setor de serviços e para a criação de ambientes que propiciem qualidade vida de maneira que as pessoas que trabalham no Parque e no seu entorno se motivem a morar nesta área.

Assim sugerimos que fossem incorporados ao Art. 19 do Plano os seguintes pontos:

- Organizar o transporte de passageiros para atender demandas específicas de trabalhadores e estudantes;
- Estabelecer política de incentivos fiscais para a atração de empresas de base tecnológica bem como estabelecer processos simplificados de abertura deste tipo de empresa, particularmente para aquelas que se proponham a desenvolver projetos e soluções em temas de elevado conteúdo tecnológico, inclusive aqueles que relativos a mobilidade urbana e cidade inteligente, humana e sustentável;
- Estabelecer procedimentos de aprovação integrada de empreendimentos imobiliários de forma que, enquanto um novo empreendimento é implantado, as construções de instalações empresariais, residências e estabelecimentos comerciais possam ter suas obras aprovadas e iniciadas;
- Planejar e implantar equipamentos de apoio a vida como postos de saúde, creche, posto policial, terminais de ônibus, e outros.

Adicionalmente, apresentamos algumas observações extraídas da oportunidade da viagem à Barcelona, no período de 12 à 16 de novembro de 2018, na qual o Diretor de Negócios do PqTec participou, na oportunidade do Barcelona Smart City World Congress de 2018 como membro da Comitativa Oficial Brasileira, evento em que o prefeito Felício Ramuth também participou integrando a comitativa da FNP – Frente Nacional de Prefeitos, que contou com a participação também dos prefeitos de Ribeirão Preto, Sorocaba, Jaguariuna, Foz do Iguaçu, Curitiba, Palmas e outros.

Entre as observações e conclusões, inclusive apresentadas na oportunidade deste relatório, em meta específica, destacam-se as seguintes:

- Alguns conceitos de Cidades Inteligentes, Sustentáveis, Humanas e Resilientes, tendo como referência o projeto Barcelona 22@, podem inspirar políticas públicas e ações para áreas degradadas de São José, como o centro da cidade, e novas áreas de desenvolvimento urbano incluindo aí a ZEPTEC onde a APTSJC tem ações de desenvolvimento imobiliário e de promoção de empreendimentos de convivência e conveniência;
- Especificamente sobre o projeto de Cidade Inteligente observa-se que a implantação de um projeto desses deveria seguir alguns passos precedentes à instalação de sensores, centro de operações e infraestrutura de conectividade, que são elementos essenciais do projeto, mas precisariam estar inseridos num contexto mais amplo e sistêmico de inteligência, sustentabilidade, eficiência administrativa, mobilidade, resiliência e benefícios para os municípios em termos de elementos de humanização da cidade que inclui segurança, espaços de convivência e conveniência, rede abrangente de transporte público de qualidade, escolas de qualidade, principalmente nos ensinos fundamental e médio, atendimento básico de saúde e também preparo para atendimento e rápida superação de acidentes ou incidentes, particularmente aqueles de causas naturais como tempestades, ventanias, inundações;

- Cidade Inteligente é muito mais que um projeto, é um conceito que deve ser bem caracterizado, difundido, adotado e perseguido por todos os que moram e interagem com a cidade, desde os mais altos escalões da administração e poderes públicos municipais, passando pela sociedade local organizada, até os cidadãos de todas as classes sociais, econômicas e culturais, de forma que seja duradouro e efetivamente transformador da cidade;
- Como observação final, a Barcelona Activa é uma agência sem fins lucrativos que faz a gestão do 22@ com ações de atração de investimentos, instalação de empresas de todos os tamanhos, intensa promoção de start-ups e do empreendedorismo, e promoção da inovação. Possui um corpo de 400 empregados e é fortemente suportada pela prefeitura de Barcelona que financia 75% do orçamento anual de cerca de 55 milhões de Euros;
- Não se comparando a dimensão, as ações que a APTSJC desenvolve no Parque Tecnológico São José dos Campos são basicamente as mesmas que Barcelona Activa desenvolve naquela cidade catalã, ousando afirmar, com eficiência semelhante;

Por fim a APTSJC reitera, até mesmo nesta oportunidade, que, que permanece à disposição da Prefeitura de São José dos Campos para detalhar os aprendizados dessa missão e apoiar a conceituação e implantação de um projeto estruturado e abrangente de Cidade Inteligente.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividade Concluída para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.

Enunciado 6.3: Apoiar a implementação de projetos imobiliários para a ZEPTec (Zona Especial do Parque Tecnológico), prestando informações e ofertando dados sobre o presente e perspectivas futuras, bem como sobre experiências exibidas no País e no exterior para as mesmas circunstâncias, apoiando assim a consolidação de projetos como o da Cidade Tecnológica.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (6.3)	Realizar 2 vezes ao ano a divulgação em meios de comunicação para atrair novos empreendimentos imobiliários e/ou investidores no entorno do Núcleo do PqTec.
Indicadores	
Evolução quadrimestral das ações e seus resultados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover ambiente adequado e divulgar oportunidade para atrair empreendimentos imobiliários e/ou clientes/investidores:	
<ul style="list-style-type: none"> O PqTec assinou em 25/10/2018, um termo de parceria com o projeto Cidade Tecnológica, que será realizado pela Innovact e Exto Incorporação e Construção - O termo de parceria prevê que as empresas instaladas na Cidade Tecnológica possam usufruir da estrutura e do networking oferecido pelo ecossistema do Parque Tecnológico São José dos Campos. (http://www.pqtec.org.br/quem-esta-aqui/instituicoes-de-ciencia-tecnologia-e-inovacao/n/589/parque-tecnologico-assina-termo-de-parceria-com-a-cidade-tecnologica); 	



Parque Tecnológico São José dos Campos

26 de outubro de 2018 · 🌐

Um bairro projetado para compartilhar conhecimento, abrigando os maiores players de tecnologia e conectando redes locais e globais. Esse é o conceito da Cidade Tecnológica, área de 550 mil metros quadrados, inserida na Zona Especial do Parque Tecnológico (ZPETEC). Nessa quinta, 25/10, o PqTec assinou termo de parceria com os responsáveis pelo empreendimento. Saiba mais: <http://bit.ly/cidadetecnologica>

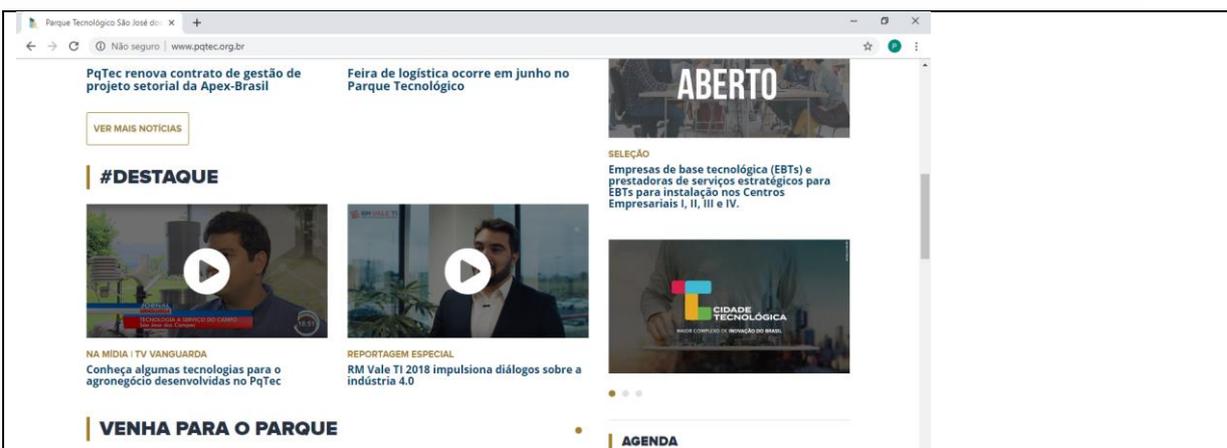


- Divulgação do Empreendimento Cidade Tecnológica (<http://cidadetecnologica.com.br/>) – durante o evento RM VALE TI 2018 (23 a 25/10/2018);
- Reportagem no Portal Olhar Digital, exibida online e no canal fechado AXN - detalha a estrutura do parque e de seu entorno como estratégia de divulgação:

https://olhardigital.com.br/video/por-dentro-da-embraer-conheca-o-parque-tecnologico-em-torno-da-gigante/78696?utm_campaign=newsletter_posicao_video&utm_medium=imagem&utm_source=newsletter

Vale ressaltar que também a presença constante do Parque Tecnológico na mídia, por meio de pautas que mostram as ações que realiza para estímulo de parcerias, desenvolvimento de tecnologia e inovação, entre outros.

<http://www.pqtec.org.br/>



(acesso em 21/05/2019)

<https://www.dci.com.br/dci-sp/s-o-jose-dos-campos-projeta-ampliar-parque-tecnologico-1.777343>

Publicado em 04/02/19 às 05:00



INOVAÇÃO



São José dos Campos projeta ampliar Parque Tecnológico

Com um investimento estimado em R\$ 70 milhões, projeto Cidade Tecnológica terá mais de 300 mil m² e integra tecnologia, ciência, empreendedorismo e lazer



(acesso em 21/05/2019)

<http://meon.com.br/noticias/regiao/parque-tecnologico-de-sao-jose-abriga-o-1o-distrito-planejado-para-inovacao-no-brasil>

Publicado em 12/02/19 às 15:11

Parque Tecnológico de São José : x +

Não seguro | meon.com.br/noticias/regiao/parque-tecnologico-de-sao-jose-abriga-o-1o-distrito-planejado-para-

Svenska
Norsk
简体中文
繁體中文

Fechar Pub

EM CREDÍTO
Retornos excluem valo
Créditos de Aposta. S
T&Cs, limites de temp

APOST

Home > Notícias > Região

Parque Tecnológico de São José abriga o 1º distrito planejado para Inovação no Brasil

A previsão é de que os lotes estejam disponíveis para compra ainda este mês

São José dos Campos, 12 de Fevereiro de 2019 às 15h11. Atualizado em 12 de Fevereiro de 2019 às 16h13.
Samuel Strazzer

Twitter Facebook

Reportar erro

(acesso em 21/05/2019)

Status de Execução da Meta/Indicador

Pelo menos 5 divulgações no período. Atividade concluída para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.1: Oferecer infraestrutura, facilidades e serviços profissionais de classe mundial, equivalentes ao que existe de mais moderno e inovador disponíveis no mercado, e sempre que possível estimulando soluções provenientes de residentes, membros dos APLs e do mercado local.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (7.1.1)	Conservar por 4 anos a infraestrutura existente;
Indicadores	
Relatórios quadrimestrais de acompanhamento com relação a conservação da infraestrutura existente;	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Gerir atividades de segurança patrimonial, segurança do trabalho, limpeza, manutenção e conservação predial e de equipamentos, jardinagem, manutenção de facilidades operacionais do PQTEC:	
Durante o período, foram realizadas diversas manutenções preventivas, corretivas e de melhorias nas seguintes áreas:	
<ul style="list-style-type: none"> • Elétrica; • Civil; • Obras e; • Engenharia. 	
Foram emitidas pelo menos 693 ordens de serviços. Algumas em destaque:	
<ul style="list-style-type: none"> • Cobertura da laje sobre as empresas ATECH e Airbus. • Adequação da área de serviço – Laje Unesp; • Adequação da sala 208 CE I para nova unidade da Nexus; • Adequação de nova sala de reuniões do CEII (mudança de local); • Ajuste iluminação sala de treinamento Incubadora; • Análise de projetos apresentados por residentes, como por exemplo: AVIBRAS, CEMADEN etc.; • Avaliação da capacidade dos sanitários do CEII; • Cobertura da cabine primaria de energia (ao lado da portaria). • Cobertura no Quadro Elétrico - Portaria PQTEC; • Comunicação visual das empresas, externo e no painel das recepções; • Conclusão do espaço Serviços Estratégicos – CE I; • Estudo Áreas de Descanso - CE II; • Forro WC Boeing - CE III – reparo devido a vazamento da rede pluvial; 	

- Impermeabilização de calha / CE IV;
- Impermeabilizações nas lajes sobre o Sicoob, Atech e incubadora;
- Instalação de fita antiderrapante nas rampas dos banheiros CEIV;
- Instalado novos medidores de energia do IPT;
- Manut. Grupo Gerador;
- Manutenção - Cabine de Entrada;
- Manutenção corretiva bomba de recalque Agua reuso;
- Manutenção corretiva Chiller;
- Manutenção da bomba de incêndio;
- Manutenção da Pia do Embraer/IPT - CE III;
- Manutenção de Iluminação Externa;
- Manutenção de aparelhos de ar condicionado;
- Manutenção elétrica nos auditórios;
- Manutenção Goteira Cabine elétrica IPT - CE III;
- Manutenção Preventiva - gerador e motobomba diesel;
- Manutenções Banheiros Masculino e Feminino próximo Embraer - CE III;
- Melhorada iluminação do hall de eventos;
- Melhoria do sistema de troca de calor do CE IV e CE I;
- Modernização Cabine Primaria 13,8 KV;
- Modernização do sistema elétrico
- Pintura das salas de reuniões do CE I;
- Pintura externa dos prédios do PqTec, assim como estacionamento frontal;
- Pintura Frente Nexus – Incubadora;
- Pintura Hall auditório 2 (300 lugares);
- Ponto de Rede - Sala Unifesp CE II.
- Reforma do auditório 1 de 800 lugares;
- Substituição das luminárias da cúpula dos Labs / CE II;
- Substituir medidor 1224410 da empresa Altave (QDG-01);
- Troca de cabeamento de telefonia da incubadora / recepção;
- Troca dos Chuveiros CE I;
- Etc;

A2. Contratar as empresas prestadoras destes serviços com qualidade adequada dentro da disponibilidade orçamentaria:

Foi finalizado o processo 002/2018 com a seleção de nova empresa para os serviços de limpeza do PqTec com fornecimento de materiais de limpeza e materiais descartáveis de higiene (papel toalha e papel higiênico). O dimensionamento das equipes de serviço considera a população de residentes e as áreas comuns em 31 de dezembro de 2018.

A partir de janeiro de 2019 houve uma economia de 15% em relação ao contrato anterior.



Em 30 de novembro de 2018 o parque rescindiu o contrato de limpeza, manutenção e conservação com a empresa até então contratada devido a inadimplência de obrigações contratuais. Em 2 de janeiro de 2019 iniciou-se o novo contrato de manutenção com a nova empresa selecionada.

Salientamos os seguintes contratos em andamento no período:

- Jardinagem / Cavaza
- Segurança PQTEC / Security
- Purificadores de água / Amy Refrigeração
- Segurança Galerias / Scorpions
- Limpeza Galerias / Carpelava
- Análise de água potável / H2O
- Extintores / Aerotex

A3. Administrar estes contratos:

A partir de janeiro de 2019 os contratos de Serviços Gerais e de Jardinagem sofreram reduções significativas visando fazer frente ao contingenciamento orçamentário, determinado no período de janeiro a maio de 2019, inclusive considerando o desequilíbrio econômico-financeiro do contrato de gestão vigente, inclusive reportados à PMSJC.

Os serviços de jardinagem tiveram a frequência reduzida e ficaram limitados ao corte de grama na área remanescente resultante da redução ocorrida em 1º de julho.

Já nos serviços gerais de apoio, a principal redução ocorreu com o cancelamento do serviço de tratoragem (trator e carreta) e com a redução do efetivo de auxiliares de serviços gerais.

A partir de 1º de janeiro de 2019 o efetivo de vigilantes que atua no contrato de Segurança Patrimonial foi novamente reduzido (1º corte ocorreu em 1º de julho de 2018) devido ao contingenciamento orçamentário.

Entretanto, o serviço de jardinagem precisou ser revisto, considerando demanda. O serviço de segurança, também contingenciado no início do ano, mostrou-se insuficiente para o movimento e ocupação atual do PqTec, e a APTSJC vem se ajustando neste desequilíbrio.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades concluídas para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.1: Oferecer infraestrutura, facilidades e serviços profissionais de classe mundial, equivalentes ao que existe de mais moderno e inovador disponíveis no mercado, e sempre que possível estimulando soluções provenientes de residentes, membros dos APLs e do mercado local.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (7.1.2)	Atender aos projetos elencados no plano de adequação/melhorias de infraestrutura do PqTec – Projeto de Melhoria – Infraestrutura e Serviços e aprovados pela SIDE (*).
Indicadores	
Relatórios de acompanhamento de cada projeto aprovado;	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A4. Levantar anualmente as necessidades de adequação da infraestrutura do PQTEC e de possíveis soluções provenientes de empresas vinculadas ao PQTEC ou do mercado local, visando ao aprimoramento dos serviços de manutenção e preservação das instalações:	
<ul style="list-style-type: none"> • Conforme referência ao documento denominado Projeto de Melhoria – Infraestrutura e Serviços (RT10/17) protocolada na PMSJC/SIDE (APTSJC 741/2017) em 18 de dezembro de 2017, foram disponibilizados recursos de R\$ 1.297.905,00 para as seguintes necessidades apontadas no referido documento: <ul style="list-style-type: none"> ○ Adequação / Expansão Nexus; ○ Manutenção da Infraestrutura predial do Auditório 1; ○ Laje Técnica. • Ainda, dentro do Projeto de Melhoria, foi aprovado um novo recurso para os seguintes projetos: <ul style="list-style-type: none"> ○ Cobertura da laje sobre ATECH e AIRBUS; ○ Modernização do sistema elétrico (parcial). • Obtido apoio para renovação da recepção principal com a empresa EXTO, parceira do projeto Cidade Tecnológica. 	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades Concluídas para o período.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.2: Criar ambientes com design e arquitetura inteligente e que estimulem e propiciem o trabalho flexível, a inovação aberta e criatividade, e que permitam o uso de tecnologias de informação e comunicação de ponta. A arquitetura destas áreas deve manifestar os valores e ethos do Parque, e deve simbolizar a sua cultura e aquilo que significa e representa, fator fundamental para a atração de empresas e de suas equipes qualificadas.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
-------------------------	---

Meta (7.2)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
-------------------	--

Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*)	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Levantar custos dos projetos aprovados:

- Coworking (Nexus):



- Criado um novo espaço na frente da recepção do Nexus com mobiliário (pufes e gramas sintéticas) doados pela construtora Exto, parceira do projeto Cidade Tecnológica;
- No período estava em concepção projeto para o novo espaço de coworking no CE I;
- Projeto Nexus Living (M 1.4.4).

A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:

- **Prefeitura** / Aditivo ao contrato de gestão para o projeto informado no item A1. Prefeitura de São José dos Campos;
- **Empresas residentes** / Implantado o projeto de convivência e conveniência “NEXUS LIVING”. Algumas etapas – fase 0 já estão em fase final para a execução do serviço. Ainda aguardando a capitalização através dos patrocinadores para prosseguimento da implantação das etapas seguintes;
- Parceria com Innovact e Exto;

A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:

Projetos em execução e/ou desenvolvimento, não sendo aplicado revisões até o momento.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades concluídas para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.3: Contratar e desenvolver projetos arquitetônico e construtivo, para implantar nova área de convivência ampla, moderna, confortável e convidativa para estimular a criatividade, o convívio e a interação entre os residentes e visitantes.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (7.3)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
Os valores para esta adequação foram apresentados no relatório protocolado junto a Prefeitura em 18 de dezembro de 2017 (APTSJC 741/2017) denominado Projeto de Melhorias – Infraestrutura e Serviços. A carta APTSJC 129/2018 complementa o Projeto de Melhorias destacando os itens prioritários e acrescentando projetos que não estavam incluídos originalmente. Projeto de adequação da laje da UNESP - convivência e conveniência (laje Técnica) aprovado. Lançamento do Nexus Living.	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
A APTSJC mantém-se acompanhando oportunidades de fomento e orçamento para o investimento. Identificado as seguintes fontes até o momento: <ul style="list-style-type: none"> • Prefeitura de São José dos Campos; • Parceria com Innovact e Exto (por intermédio do empresário Cesar Mello) / adequação do espaço conhecido como Café do Barão no Centro Empresarial I. Iniciando projeto; • Residentes – Nexus Living; • FINEP / adequação do CE 4 para melhor conforto. 	
A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:	
Projetos em execução e/ou desenvolvimento, não sendo aplicado revisões até o momento.	

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades concluídas para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.4: Implantar ou ampliar e gerir programas de sustentabilidade ambiental nos domínios do parque, como eficiência energética, gestão de resíduos, reuso de águas pluviais, entre outros.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (7.4)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
Destaque do período: Levantamento de custo para modernização da estação de tratamento de efluentes (água de reuso).	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
Empresa MONERA / interessada em investir cerca de R\$ 400.000,00 no projeto modernização da estação de tratamento de efluentes (água de reuso).	
A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:	
Informamos que o projeto do Plano de Gestão de Resíduos, em parceria com a UNESP foi concluído. Agora a APTSJC avaliará a oportunidade de operacionalização em parceria com a UNESP em oportunidade com a MONERA.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
O projeto de elaboração do Plano de Gestão de Resíduos, em parceria com a UNESP, foi concluído.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.5: Garantir e gerenciar a segurança do patrimônio público, privado e dos cidadãos modernizando os sistemas de acesso e monitoramento de todo o Núcleo do Parque Tecnológico.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (7.5)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
Até o fechamento deste relatório não houve projetos apresentados aprovados (Segurança e CFTV).	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
Aguardando a aprovação dos custos para a identificação de fontes de recursos.	
A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:	
Projetos propostos continuam atuais e prementes. Não se aplicou, portanto, nenhuma revisão no período.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades concluídas para o período.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.6: Implantar novo projeto paisagístico, aproveitando e eventualmente revitalizando as áreas arborizadas, jardins e canteiros existentes, criando novas áreas verdes e de convívio para residentes e visitantes.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ºTA – 2º ano
Meta (7.6)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
Destaque no período:	
<ul style="list-style-type: none"> Projeto de criação de um quiosque no gramado em frente ao Auditório 1. 	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
Destaque no período:	
Residentes / para a implantação do quiosque no gramado em frente ao Auditório 1.	
A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:	
<p>Até de 30 de junho os serviços de jardinagem e manutenção de áreas verdes incluíram atividades de revitalização de áreas arborizadas, jardins e canteiros, existentes que compunham os 39.000 m² de áreas verdes do núcleo do Parque Tecnológico incluindo serviços de adubação, poda de condução em arvores/arbustos/palmeiras, controle de formigas e cupins, controle de ervas daninhas e irrigação.</p> <p>A partir de 1º de julho a área atendida foi reduzida a 29.000 m² e foram excluídos os serviços de adubação, poda de condução em arvores/arbustos/palmeiras, controle de formigas e cupins, controle de ervas daninhas e irrigação conservação de refinamento de canteiros e coroas de arvores, roçada de taludes, reposição de grama e mudas de arbustos e árvores bem como a irrigação mecanizada (vide relatório 2º quadrimestre do 1º ano do contrato) e a partir de 1º de janeiro de 2019 os serviços foram reduzidos ao corte de grama.</p>	

No período, registramos o desenvolvimento uma parceria com IPPLAN para a criação de um bosque.
Ainda em estudo.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades concluídas para o período.

Acompanhamento de Metas

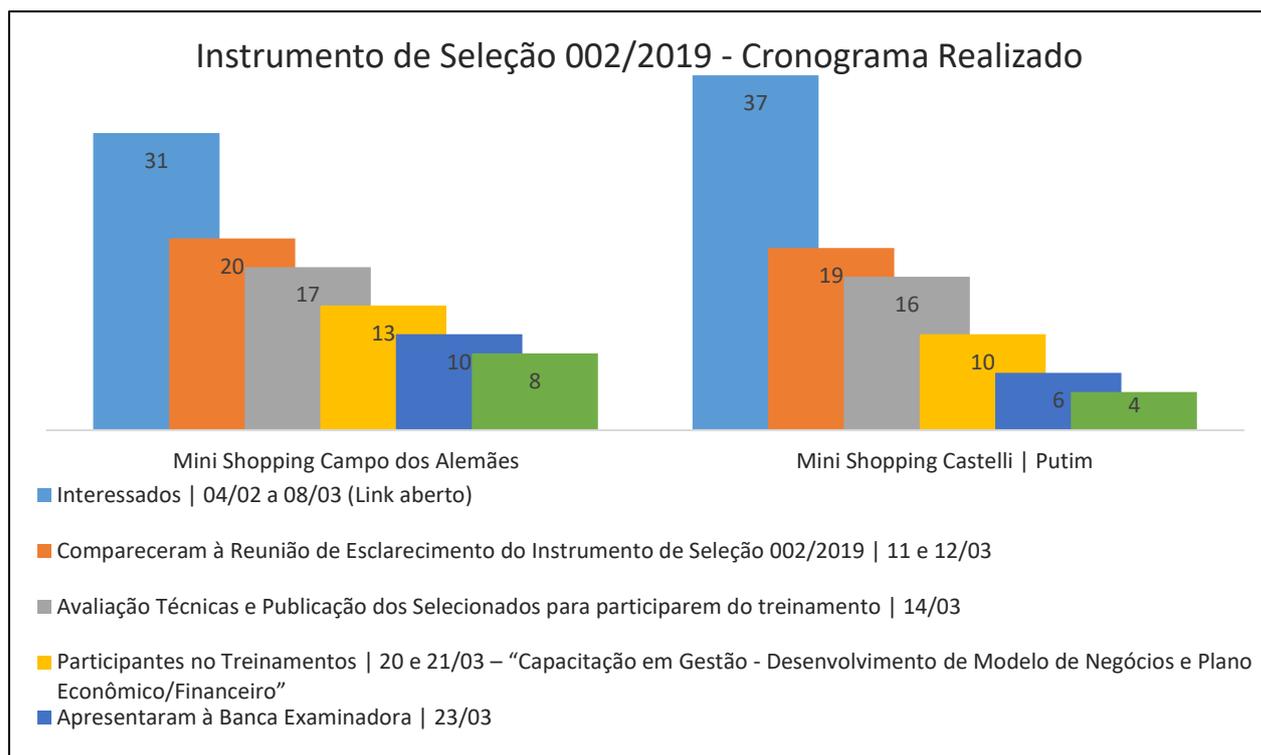
Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.7: Gerenciar, administrar, operacionalizar e realizar a manutenção dos Mini Shoppings Castelli e Campos dos Alemães. Gestão do espaço ECO Terminal Jardim Mariana.

Ações/Atividades	21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019 – 3ªTA – 2º ano
Meta (7.7)	Realizar limpeza e segurança noturna das Unidades permissionadas à APTSJC, por 4 anos.
Indicadores	
Relatório de acompanhamento das ações/atividades.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Contratar serviços de segurança e limpeza das galerias dentro da disponibilidade orçamentária:	
Registra-se no período substituição da segurança presencial por câmeras de monitoramento, tendo em vista custo x benefício.	
No período, algumas fragilidades de segurança foram percebidas nas galerias, seguido de estudos e medidas para melhorias para do sistema atual.	
A2. Realizar pequenos reparos das galerias dentro da disponibilidade orçamentária:	
Realizado os seguintes reparos nas galerias - destaque:	
<ul style="list-style-type: none"> • Manutenção de bebedouros; • Instalação de refletores; • Infiltrações em lojas; • Manutenção de portas; • Desentupimento de rede de esgoto; • Manutenção dos banheiros. • Tratamento de vazamento de água; • Troca de lâmpadas; • Manutenção de bancos Externo; • Instalação de grelha; • Reparação da caixa de coleta de água pluvial no estacionamento. • Manutenção de pinturas; 	
Obs.: A galeria do PUTIM passou no período por iniciou no período uma grande reforma estrutural, executada pela URBAM.	
A3. Realizar editais de seleção de empreendedores das galerias e do ECO Terminal:	

Processo Seletivo Programa Galerias do Empreendedor – Instrumento de Seleção 002/2019 – realizado no período

Ao todo, foram mais de 68 interessados para as 10 vagas disponíveis no Programa através do portal de pré-inscrição (manifestação de interesse). Foram pré-selecionados 33 interessados com informações preenchidas corretamente e participantes da microrregião.



Como meio de divulgação foi utilizado carro de som e redes sociais. Certamente estas ações foram fundamentais para atração dos 68 interessados no Projeto.

Aprovados:

Mini Shopping Campo dos Alemães

- Julia Patricia Da Silva Borges - Salão De Beleza
- Nicanor Ferreira De Souza Félix - Confeitaria Artesanal
- David Aparecido Lopes – Lanchonete/Marmitaria
- William Clayton Caine Lopes - Relojoaria /Ótica
- Vinicius Almeida Silva - Estúdio De Tatuagem e Body Piercing
- Antonio Celso Garcia - Produtos Naturais
- Alekson Marçal Barbosa (Âncora) - Radio
- Thiago Da Silva E Lima - Informática (entrada em 11/2019)

Mini Shopping Castelli/Putim

- Flávia Pereira dos Santos - Pet Shop
- Amabili Coelho de Lemos - Distribuidora De Higiene, Descartáveis E Limpeza
- Washington Araujo Gomes - Academia e Estúdio de dança (entrada em 06/2019)
- Diana Custódio - Moda infantil (entrada em 11/2019)



(Entrega de Chaves e assinatura de contrato Mini Shopping Castelli)



(Entrega de Chaves e assinatura de contrato Mini Shopping Campo dos Alemães)

A4: Acompanhar a evolução das empresas residentes das galerias:

- **Ocupação**

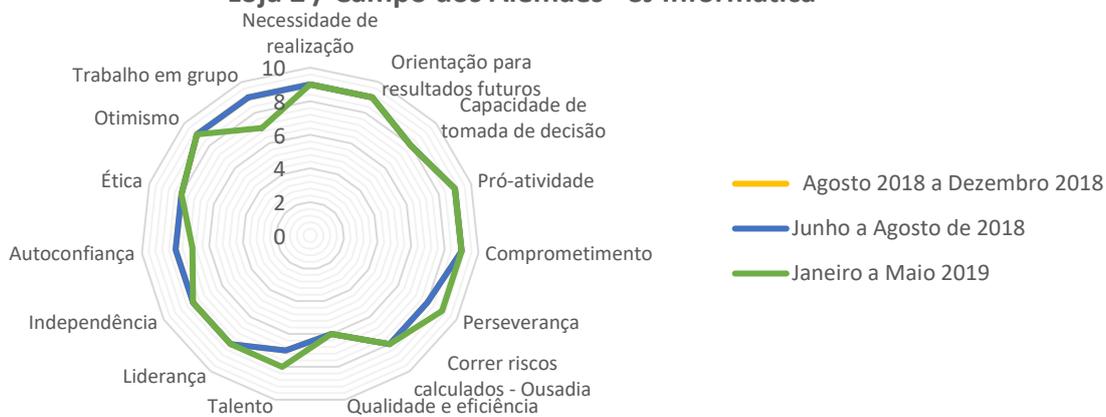
- O Programa Galerias do Empreendedor possui 20 boxes contemplando as 02 unidades (Campo dos Alemães e Putim), no encerramento do ano 2, o Programa encerrou com a ocupação de: 10 boxes no Mini Shopping Campo dos Alemães e 10 boxes no Mini Shopping Castelli – Putim. Totalizando 100% de ocupação nos Mini Shoppings considerando edital realizado. A APTSJC ainda considerou 2 empreendedores em lista de espera.

- **Manejo Comportamental**

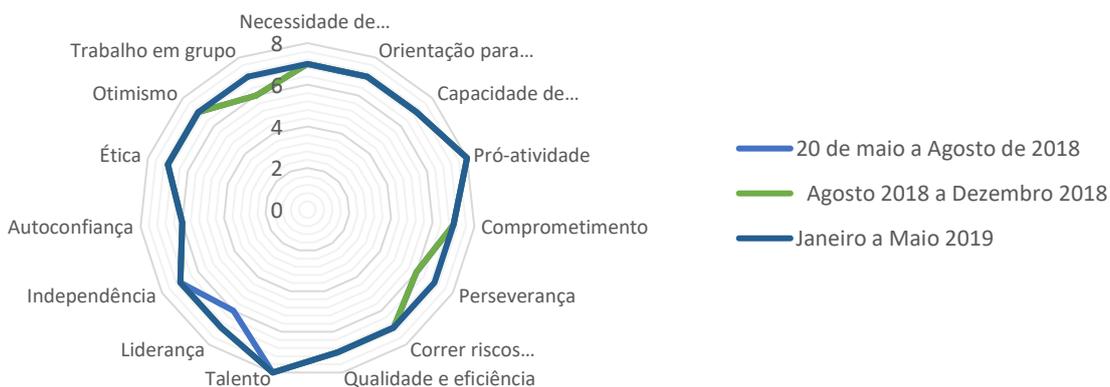
Avaliação comportamental dos empreendedores do Programa. As avaliações acontecem trimestralmente com o objetivo de avaliar e desenvolver questões comportamentais dos empreendedores. Por meio desta ação, é possível traçar o perfil dos candidatos e propor ações voltadas a evolução empreendedora, tornando assim o ambiente das Galerias mais empreendedor. As avaliações são aplicadas após um tempo de residência dos empreendedores (conforme metodologia aplicada).

- Empreendedores da Galeria do Campo dos Alemães

Avaliação Comportamental - Diego Gusmão de Lima
Loja 2 / Campo dos Alemães - SJ Informática



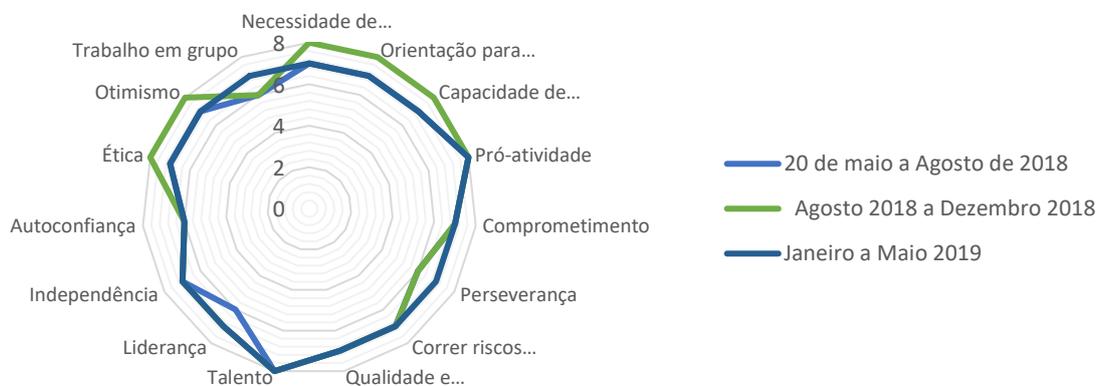
Avaliação Comportamental - Regilene Dias Pereira
Loja 5 / Campo dos Alemães - Néia Cabelereiros



Avaliação Comportamental - Carlos Roberto de Souza
Loja 6 / Campo dos Alemães - Roka Luke



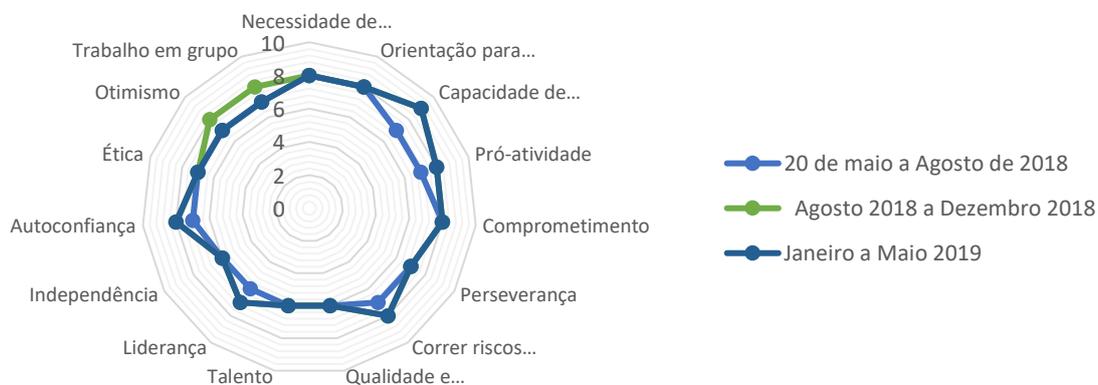
Avaliação Comportamental - Thamires Alves Santos Ferreira
Loja 7 / Campo dos Alemães - Thamires Presentes



Avaliação Comportamental - Jonathan Rafael Carpinetti dos Santos
Loja 8 / Campo dos Alemães - Jhow Modas

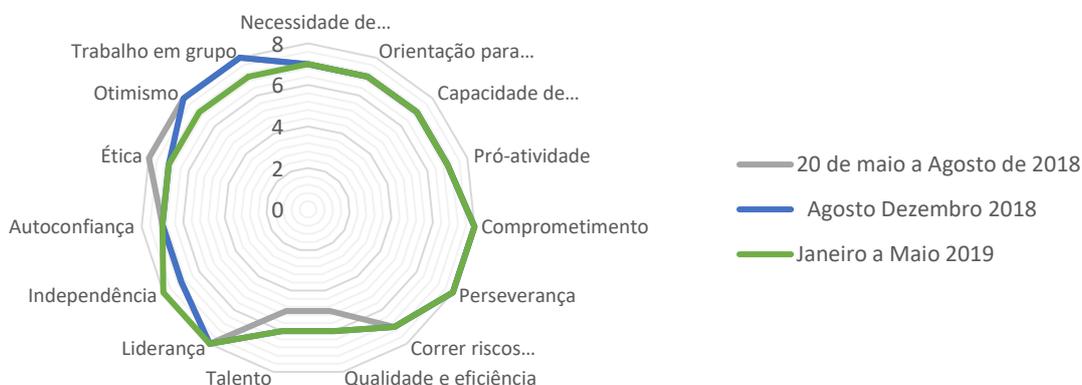


Avaliação Comportamental - Eroni Pereira Rodrigues
Loja 9 / Campo dos Alemães - Art Dog



- Empreendedores da Galeria do Castelli – Putim

Avaliação Comportamental - Fátima Aparecida Coutinho Souza
Loja 1 / Putim - Nosso Cantinho



Avaliação Comportamental - Jair Pinheiro Ribeiro
Loja 3 / Putim - Barbearia JJ



Avaliação Comportamental - Luciane de Cassia da Rosa Castro
Loja 5 / Putim - Lu Rosa Salão de Beleza Feminino



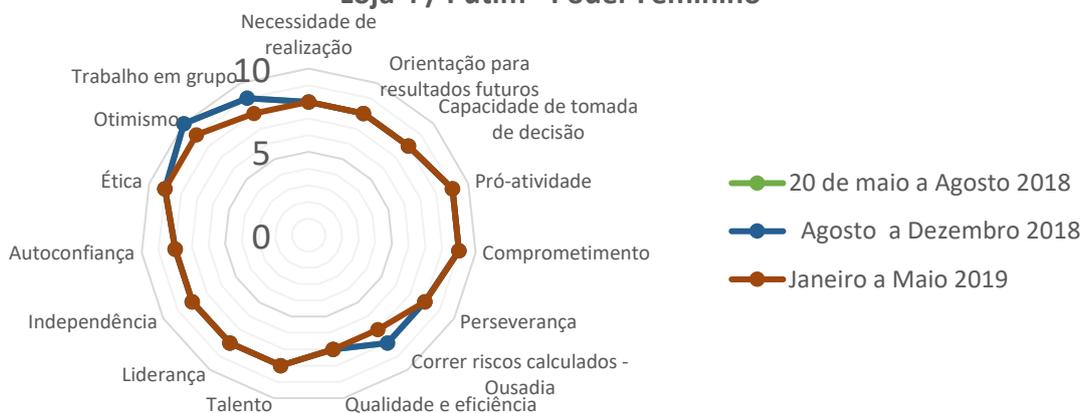
Avaliação Comportamental - Célia Inês da Cunha Silva
Loja 6 / Putim - Estúdio de Estetica Flor da Pele



Avaliação Comportamental - Débora da Costa Silva
Loja 2 / Putim - Art Phones

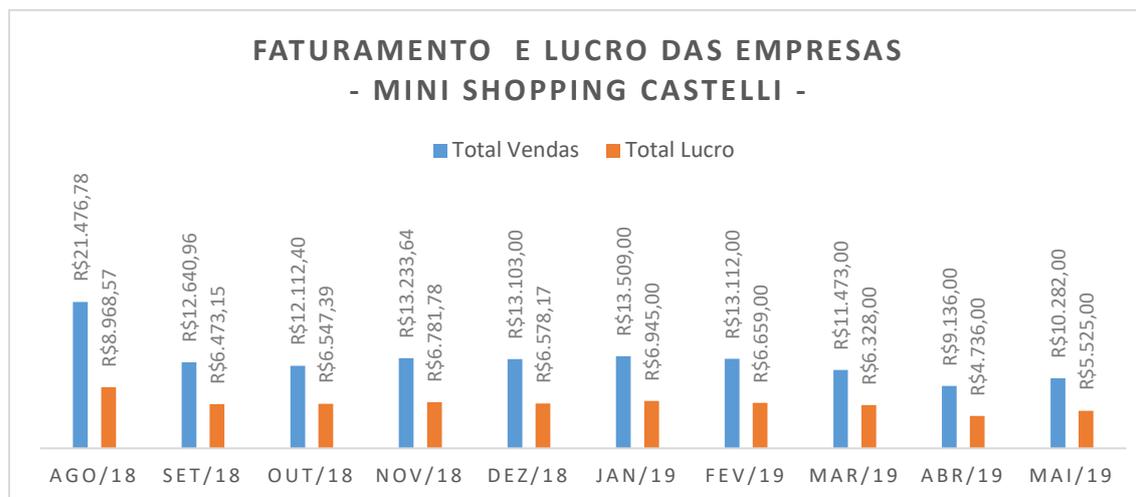
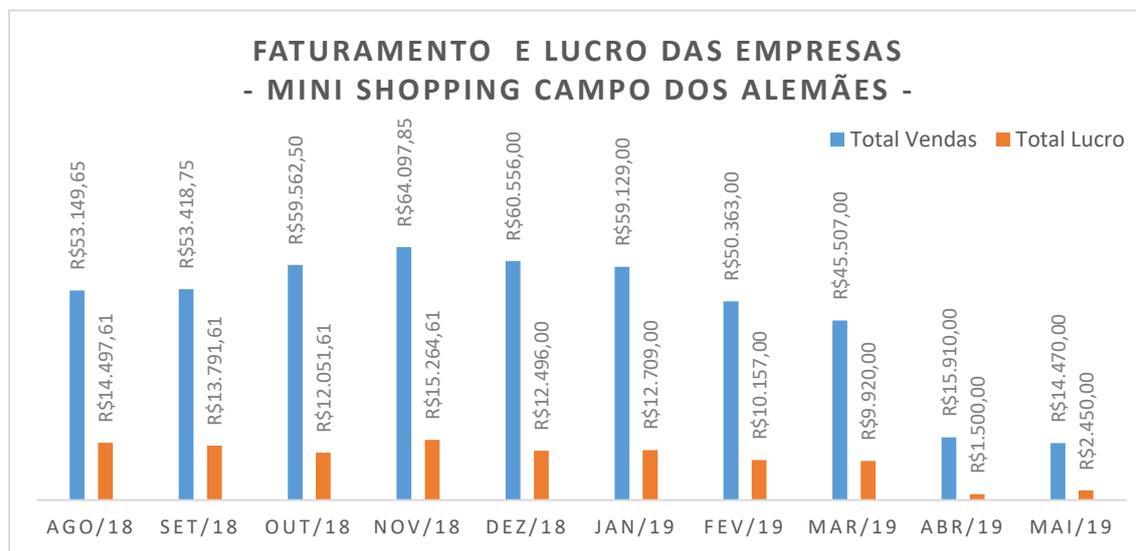


Avaliação Comportamental - Tamires de Araújo Rocha
Loja 4 / Putim - Poder Feminino



• **Faturamento e Lucro**

Abaixo estão compilados o Faturamento e o Lucro obtido pelas empresas que estão nas Galeria no período de agosto de 2018 (ref. Relatório 1º quadrimestre do ano) a maio 2019.



• **Capacitações Técnicas**

O cronograma de capacitações está focado no desenvolvimento empreendedor e na competitividade dos negócios em parceria com o SEBRAE. Os temas foram selecionados de acordo com as necessidades identificadas durante o acompanhamento das empresas. A participação é obrigatória, no entanto, é parte da avaliação empreendedora focada no desenvolvimento e comprometimento com o Programa. Algumas ações do período:

FASE – Adaptação

Participaram do treinamento “Capacitação em Gestão – Desenvolvimento de Modelo de negócio e Plano Econômico/Financeiro, no dia 20 e 21 de março de 2019, os novos empreendedores que agora estão em fase de adaptação. Os primeiros 6 meses são primordiais para a construção do negócio e perfil empreendedor dentro do Minis Shoppings.

FASE - Desenvolvimento

- Situação atual da empresa, produto/serviço, clientes e atendimento;
- Pontos a serem melhorados de acordo com a percepção do empresário e do consultor;
- Ações de venda online;
- Ações de aumento de visibilidade da marca e venda da empresa;
- Estratégia de melhoria da visibilidade e venda do mini shopping como todo, ações em conjunto;

FASE - Graduação

- (08/11/2018) – 1º Encontro de empresas a graduar – Campo dos Alemães:

GRADUAÇÃO - GALERIA DO EMPREENDEDOR

OBJETIVO: CAPACITAR EMPRESAS PARA O PROCESSO DE GRADUAÇÃO DO PROJETO GALERIA DO EMPREENDEDOR

GALERIA DO EMPREENDEDOR - CAMPOS DOS ALEMÃES

2018

01º ENCONTRO
ONDE ESTOU?

- CONCEITOS CENTRAIS DE MARKETING
- DIAGNÓSTICO SITUACIONAL
- ALINHAMENTO DE METODOLOGIA

07/11
DURAÇÃO: 03 horas (individual + coletivo)

02º ENCONTRO
ONDE QUERO CHEGAR?

- CONCEITOS CENTRAIS - COMPORTAMENTO EMPREENDEDOR E ANÁLISE DE MERCADO
- ANÁLISE DE AMBIENTE
- PLANO DE NEGÓCIOS

jan/19
DURAÇÃO: 02:30 horas (individual)

03º ENCONTRO
COMO VOU CHEGAR?

- CONCEITOS CENTRAIS - PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO
- ESTRATÉGIAS DE MARKETING
- INDICADORES DE DESEMPENHO
- MONITORAMENTO

jan/19
DURAÇÃO: 02:30 horas (individual)

Empresas graduadas no período:

- Luciano Barros – Barros Esportes, se instalou na Avenida Governador Valadares, nº 172 – Santo Onofre;
- Eroni Pereira Rodrigues da Art Dog graduada no mês de janeiro/2019, já possui sua loja na Rua Elpidio dos Santos, nº 455 - Campo dos Alemães;
- Regilene Dias Pereira da Néia Cabeleireiros graduada no mês de fevereiro/2019, já possui sua loja na Rua José Rodrigues salgado, nº 505 – Campo dos Alemães;
- Carlos Roberto de Souza da Roka Luke graduado no mês de março/2019, já possui sua loja na Av. Cidade Jardim, nº 4382 – Bosque dos Eucaliptos, próximo ao SESI.

OPORTUNIDADES:

Eventos

Estratégia: Visibilidade do programa e empreendedores, reconhecimento, divulgação e oportunidade para os empreendedores.



Reforma

- A Galeria do Putim está passando por uma reforma estrutural e de melhorias internas. A loja 08, mais próxima foi interditada, considerando estar próxima das maiores avarias e a 07 está na oportunidade sendo adequada para atender empresa âncora (Lotérica).

Parcerias fechadas

Mini Shopping Campos dos Alemães

- Em 11 de outubro de 2018 realizamos o mês **Outubro Rosa**, foi uma campanha de conscientização que teve como objetivo principal alertar as mulheres e a sociedade sobre a importância da prevenção e do diagnóstico precoce do câncer de mama e mais recentemente sobre o câncer de colo do útero.

- O empreendedor Alekson Marsal – que participou do processo seletivo 002/2019 para a unidade Campo dos Alemães, traz um projeto interessante, uma rádio de grande audiência na região – **loja|empreendimento âncora**. A contrapartida será promoção de eventos, comunicação e marketing das galerias, entre outros.

Mini Shopping Castelli

- Às quartas e quintas são realizadas as chamadas “Dança Terapia”, que são aulas de dança livres para qualquer idade e aberta ao público, sempre as 09h da manhã e gratuitas – divulgação, fluxo de pessoas e visibilidade.



- A APTSJC com o apoio da Secretaria de Inovação e Desenvolvimento Econômico - SIDE esteve em negociação com o proprietário da Lotérica instalada no Putim, no entorno da Unidade da Galeria para que a Lotérica seja transferida para o Mini Shopping Castelli – loja | **empreendimento âncora**. A loja 07 está sendo adaptada para atender as metragens e as condições exigidas pela Caixa Econômica Federal. E no fechamento deste relatório a Lotérica foi inaugurada. A contrapartida se faz na visibilidade da Galeria, maior fluxo de pessoas, serviços para a comunidade do entorno, entre outros.

Contrapartida dos empreendedores

- Com a participação e investimento dos empreendedores, no mês de dez/2018 e maio/2019 foi realizado um sorteio de Natal e de Dias das Mães respectivamente, com a estratégia de divulgação das lojas nos Mini Shoppings. Para concorrer era necessário realizar uma compra em uma das lojas, no valor mínimo de R\$ 20 para ganhar um cupom.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades concluídas para o período.



Relatório conclusivo de análise de execução de contrato de gestão elaborado pela Comissão de Avaliação referente ao período de 21/05/2018 a 20/05/2019.

Ref. Contrato de Gestão nº 135/2017 – Prefeitura de São José dos Campos e Associação Parque Tecnológico São José dos Campos (APTSJC)

A APTSJC vem apresentando forte capacidade de articulação o que possibilita superar os principais entraves existentes para o investimento em inovação científica e tecnológica pela Administração pública (de forma direta), confirmando a expressiva vantajosidade na adoção desse modelo de contrato pela Administração. Ao longo desses dez anos, ressaltamos o que segue:

- A APTSJC foi constituída com o propósito específico de desenvolver e promover a gestão do Parque Tecnológico São José dos Campos, tendo executado plenamente suas etapas e cumprido todas as metas do Contrato de Gestão no referido período;
- Promoveu a gestão do PqTec desde que foi criado, em maio de 2009, acumulando experiência na gestão de instituição de direito privado, sem fins lucrativos, com a condução de seus trabalhos como um instrumento de apoio à administração municipal de São José dos Campos para a implantação e execução de políticas públicas de promoção da ciência, da tecnologia, da inovação, do empreendedorismo, da competitividade e do desenvolvimento tecnológico, econômico, social e urbano;
- Obteve para o PqTec, em caráter inédito, o primeiro credenciamento no Sistema Paulista de Parques Tecnológicos, que o considera o maior, melhor estruturado e mais importante parque tecnológico do Estado de São Paulo;
- Promoveu a consolidação e expansão do PqTec, com resultados que contribuíram para a evolução e/ou consolidação de centenas de empresas de base tecnológica e para o fortalecimento de São José dos Campos como um dos principais centros de inovação e empreendedorismo do país;
- Conseguiu alavancar, para o PqTec, investimentos dos governos estadual e federal e de empresas privadas que, somados aos da PMSJC, perfizeram mais de R\$ 2 bilhões (valor histórico);
- Incorporou ao Núcleo do PqTec, isto é, ao patrimônio público municipal, 22mil m² de área construída, o equivalente a R\$ 36 milhões (custo histórico), sendo que desse montante 78% foram captados pela APTSJC de outras fontes externas e 22% foram investidos pela PMSJC;



- Com sua política de atração de empresas, instituições acadêmicas e prestadores de serviços, contribuiu para a criação de mais 1.600 novos postos de trabalho no município;
- Do mesmo modo, contribuiu para a oferta de mais de 1.600 novas vagas anuais no ensino superior público, gratuito e de qualidade em São José dos Campos. Anteriormente, o município contava apenas com 120 vagas anuais do ITA e 80 do curso de Odontologia da Unesp.
- Realizou intensas gestões e ações para que Akaer adquirisse o imóvel da VSE, fazendo com que a empresa permanecesse em São José dos Campos, desenvolvendo aqui o projeto estrutural do caça Grippen e participando efetivamente do Programa Espacial Brasileiro, com a aquisição das empresas Opto Eletrônica e Equatorial e, assim, mantendo os empregos na cidade;
- Promoveu sua fusão com o Centro de Inovação e Competitividade do Cone Leste Paulista (Cecompi), o que deu ao PqTec a condição de maior complexo de inovação e empreendedorismo do País;
- Conseguiu estabelecer profícuas relações de parceria com as agências paulista e federal de fomento à ciência, tecnologia e inovação, com as quais usufrui de elevados conceito e respeitabilidade em termos de segurança jurídica, administrativa, operacional e de governança;
- Desenvolveu metodologias e sistemas próprios de avaliação e acompanhamento das empresas incubadas e residentes, o que representa um benefício direto para o desenvolvimento de cada uma delas individualmente, para o PqTec em seu conjunto e para a economia de São José dos Campos em termos gerais;
- Apresenta estrutura organizacional (Conselhos Administrativo e Fiscal, Diretorias etc), consultores ad hoc, mecanismos de gestão (programas, sistemas, metodologias etc), "know how" de seu corpo técnico e administrativo, visão sistêmica e capacidade de interação no âmbito dos governos municipais, estaduais e federal;
- Possui convênios e acordos de cooperação com órgãos públicos municipal, estadual e federal, instituições privadas e entidades internacionais, com benefícios diretos e indiretos para as empresas residentes e associadas tais como SDECTI/SP, DCTA, INPE, ITA, FIESP, ANPEI, AIAB, ABIMAQ, ANFAVEA, IPT;

Nesse referido período, objeto desse relatório, foi realizado o monitoramento e acompanhamento do Contrato de Gestão 135/2017, e reiteramos que:

- A APTSJC é anualmente auditada por auditoria independente;

 12



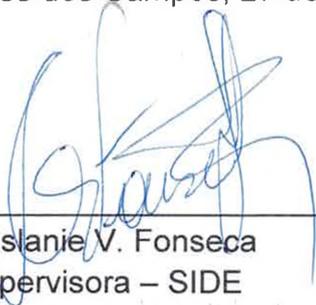
- Mensalmente a APTSJC presta contas ao Departamento de Contabilidade da PMSJC e as mesmas estão aprovadas até o presente momento;
- Quadrimestralmente a APTSJC apresenta relatórios de acompanhamento físico e financeiro à essa Comissão de Avaliação e se apresenta pessoalmente para dúvidas e/ou esclarecimentos e verificação da execução das metas com base nos indicadores;
- Possui uma gestão transparente e disponível em sítio próprio para acompanhamento;
- As metas pactuadas em Plano de Trabalho bem como o orçamento e custos apurados e aprovados (ANEXO II e III), partes integrantes desse Contrato, vem sendo plenamente cumpridos, como se pode verificar através dos resultados apresentados tendo como referência os indicadores pactuados e o Demonstrativo / Comparativo Previsto versus Realizado, financeiro, apresentado em Relatórios Técnicos de Acompanhamento Quadrimestrais no Título – Execução do Orçamento e Detalhamento de Despesas;
- O Cronograma de Desembolso e Plano Orçamentário e de Custeio não apresentam os custos unitário e globais, a que alude a Instrução Normativa 02/2016 do Tribunal de Contas do Estado de São Paulo, mas que também são referidos pela Lei Municipal nº 9784/2018, em seu artigo 9º parágrafo único, que determina que sempre que possível tenham tal detalhamento. Contudo, já há manifestação da SIDE a fl. 1804 do PI 37194/2017 sobre o tema, segundo a qual não seria o caso de sua apresentação, 'levando em consideração a natureza e o objeto do contrato, entendimento que é corroborado pelo fato de que o Contrato inicial, sob nº 20.528/09 e suas respectivas prestações de contas dos exercícios de 2010, 2015 e 2016 já foram objetos de análise e julgamento do Tribunal de Contas, pela sua REGULARIDADE, mesmo com a ausência do detalhamento previsto, razão pela qual ora se entende pela impossibilidade de tal detalhamento.
- Periodicamente a APTSJC recebe visitas do TCE/SP, onde são apresentadas as realizações físicas e financeiras, bem como todos os processos utilizados pela APTSJC nas atividades meio do Contrato de Gestão (RH, Compras, Financeiro...) e até o presente momento, todos os apontamentos se fizeram esclarecidos;
- O Pqtec ocupa posições estratégicas na CSDAER (Câmara Setorial de Máquinas, Equipamentos e Componentes do Setor de Defesa e Aeroespacial), ABDI/ INMETRO e a Diretoria da ANPROTEC;
- Firmou acordos internacionais de cooperação relevantes tais como HUB55 (Conecticut – USA), Parque Tecnológico AnnHarbor (Michigan – USA), Eastern Oklahoma County Partnership (USA), Enrich in Brazil (Programa da União Européia) e China (Província de Hunan).
- Atualmente, com a chegada de profissionais diversos, professores e estudantes, a população no PqTec é estimada em mais de seis mil pessoas, diariamente.

12



A APTSJC, como entidade com personalidade jurídica própria e objeto social específico, dispõe de um modelo de gestão que apresenta viabilidade econômico-financeira e está adequada às competências científicas e tecnológicas locais e regionais, e, portanto, a Comissão de Avaliação conclui pela aprovação dos resultados obtidos na execução contratual do exercício de 2019, que evidenciou eficiência e vantajosidade para o desenvolvimento econômico e de inovação do município de São José dos Campos.

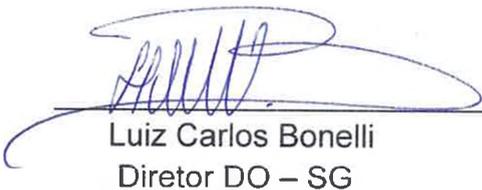
São José dos Campos, 27 de dezembro de 2019.



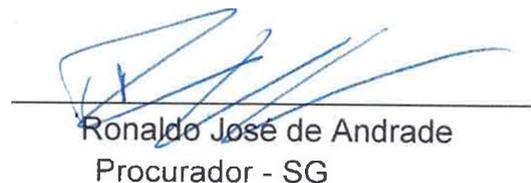
Ghislanié V. Fonseca
Supervisora – SIDE



José de Mello Correa
Secretário – SGAF



Luiz Carlos Bonelli
Diretor DO – SG



Ronaldo José de Andrade
Procurador - SG