

São José dos Campos, 12 de junho de 2023
APTSJC 125/2023

Ao Senhor

Dérik Silva

Chefe de Contratos – Secretaria de Inovação e Desenvolvimento Econômico

Prefeitura Municipal de São José dos Campos

Rua José Alencar, 123

12.209-904 – São José dos Campos – SP

Prezado Senhor,

Encaminhamos Relatório de Acompanhamento e Anexos, sobre a execução das atividades referente ao terceiro e último quadrimestre, período de 01 de janeiro a 20 de maio de 2023 - ano 1 do Contrato de Gestão nº 307/2022 | 1º Termo Aditivo que a Prefeitura mantém com a Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos.

Ficamos à disposição para quaisquer esclarecimentos e informações complementares e aguardamos a análise e aprovação da Comissão de Avaliação e agendamento de reunião caso seja necessário.

Atenciosamente,

Flávia Vaz de Campos Zaroni de Paiva

Coordenadora de Projetos

Planejamento e Controle



ASSOCIAÇÃO PARQUE TECNOLÓGICO DE SÃO JOSÉ DOS CAMPOS

Relatório de Execução
Período 01/01 a 20/05/2022
3º Quadrimestre | Ano 1

Contrato de Gestão nº 307/2022

JUNHO de 2023

**PARQUE
TECNOLÓGICO**
São José dos Campos



Documento Confidencial

O presente Relatório, é propriedade da Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos e destina-se exclusivamente à análise, por parte da Comissão de Avaliação do Contrato de Gestão nº 307/2022 e aditivos. A divulgação das informações aqui previstas a terceiros ou sua utilização para outro fim que não o acima indicado, sujeitará o (s) infrator (es) à responsabilidade civil, administrativa e criminal, conforme a Lei.

Relatório elaborado em 07 de junho de 2023.

Sumário

1. OBJETIVO:	5
2. INTRODUÇÃO	5
3. RESUMO DOS INDICADORES	6
OBJETIVO ESTRATÉGICO 1.....	6
FORTALECER A VOCAÇÃO DO PQTEC ALAVANCAR O POTENCIAL DE TRANSBORDAMENTO DAS CAPACIDADES DO PQTEC	6
PROGRAMA VOLTADO À CONSOLIDAÇÃO E EXPANSÃO DO APL AEROESPACIAL E DEFESA COMPETITIVIDADE E INOVAÇÃO	6
PROGRAMA VOLTADO À CONSOLIDAÇÃO E EXPANSÃO DO APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO – COMPETITIVIDADE E INOVAÇÃO	9
PROGRAMA VOLTADO AO DESENVOLVIMENTO E CONSOLIDAÇÃO DO APL AGRO COMPETITIVIDADE E INOVAÇÃO	12
PROGRAMA VOLTADO AO DESENVOLVIMENTO E CONSOLIDAÇÃO APL SAÚDE/BIOTECH COMPETITIVIDADE E INOVAÇÃO	16
NOVOS APL'S - COMPETITIVIDADE E INOVAÇÃO.....	16
PROGRAMA DE INTERNACIONALIZAÇÃO	17
OBJETIVO ESTRATÉGICO 2.....	20
AMBIENTE EMPREENDEDOR DIVERSO E FAVORÁVEL AO DESENVOLVIMENTO TECNOCIENTÍFICO E DE INOVAÇÕES	20
ESCRITÓRIO DE PROJETOS	20
CENTROS DE DESENVOLVIMENTO TECNOLÓGICO – CDT'S	21
ATRAÇÃO DE UNIVERSIDADES/ICT'S	23
INTEGRAÇÃO UNIVERSIDADE - EMPRESA	24
ESCRITÓRIO DE NEGÓCIOS.....	25
IDEAÇÃO, INCUBAÇÃO, ACELERAÇÃO E EMPRESAS RESIDENTES.....	27
LABORATÓRIOS COMPARTILHADOS	30
OBJETIVO ESTRATÉGICO 3.....	31
FORTALECER A VOCAÇÃO DO PQTEC ALAVANCAR O POTENCIAL DE TRANSBORDAMENTO DAS CAPACIDADES DO PQTEC	31
PROGRAMA SANDBOX (AMBIENTE TESTE) PARA CIDADES INTELIGENTES	31
PROGRAMA COOPERAÇÃO AGENDA 2030 PARA O DESENVOLVIMENTO SUSTENTÁVEL / ODS / ESG E PQTEC.....	32
APOIO ÀS POLÍTICAS PÚBLICAS.....	32
COMUNICAÇÃO PQTEC	33
HOMOLOGAÇÕES, PRÊMIOS E CERTIFICAÇÕES	34
TRANSFORMATION OFFICE	34
INOVAÇÃO ABERTA	35

OBJETIVO ESTRATÉGICO 4.....	36
BENS PÚBLICOS PERMISSIONADOS.....	36
PQTEC 1. INFRAESTRUTURA, FACILIDADES, SERVIÇOS DE MANUTENÇÃO, ZELADORIA, ESPAÇOS DE CONVIVÊNCIA E CONVENIÊNCIA	37
PQTEC 2. INFRAESTRUTURA TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO.....	39
EMPREENDEDORISMO SOCIAL 1. PROGRAMA GALERIAS DO EMPREENDEDOR	40
EMPREENDEDORISMO SOCIAL 2. PROGRAMA EMPREENDEDORISMO SOCIAL.....	42
STARTUP SÃO JOSÉ ATRAÇÃO, SELEÇÃO E ACELERAÇÃO DE STARTUPS.....	45
STARTUP SÃO JOSÉ ADMINISTRAÇÃO E CONSERVAÇÃO DA CASA DO CAFÉ.....	46

**Parque Tecnológico – São José dos Campos
Associação Parque Tecnológico São José dos Campos
Contrato de Gestão nº 307/2022
1º Termo Aditivo - Processo Administrativo nº 33473/2022**

**Relatório de Execução – Técnica e Financeira
Período 01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023**

1. Objetivo:

Este relatório tem o objetivo de apresentar as atividades técnicas e financeiras desenvolvidas pela Associação Parque Tecnológico – São José dos Campos – APTSJC – no período de 01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023, em cumprimento às cláusulas e ao plano de trabalho estabelecidos no Contrato de Gestão nº 307/2022 e 1º Termo Aditivo.

2. Introdução

Contrato de Gestão Assinado em 18 de maio de 2022 e 1º Termo Aditivo - Processo Administrativo nº 33473/2022 em 15 de dezembro de 2022.

O presente relatório, refere-se ao terceiro e último quadrimestre, correspondente ao ano 1 do contrato de Gestão nº 307/2022 e 1º Termo aditivo.

A seguir, apresentamos a evolução dos indicadores. Detalhes do período, podem ser consultados no Anexo I – Acompanhamento de Metas.

3. Resumo dos indicadores

Tabela de Metas e Indicadores – Evolução por quadrimestre

OBJETIVO ESTRATÉGICO 1
Fortalecer a vocação do PqTec Alavancar o potencial de transbordamento das capacidades do PqTec
META
Oferecer condições para implantar, evoluir em maturidade e transformar os clusters aeroespacial e defesa, TIC, Agrotech e Saúde/Biotech, em referências de classe mundial, nas dimensões econômicas tecnológicas e de pesquisa, através de impulso ao reconhecimento e ações focadas de fomento a sofisticação, expansão e intensificação dos negócios atuais, vertical e lateralmente, incluindo internacionalização.

PROGRAMA VOLTADO À CONSOLIDAÇÃO E EXPANSÃO DO APL AEROESPACIAL E DEFESA COMPETITIVIDADE E INOVAÇÃO			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
a) Resultados recorrentes de divulgação de eventos, nacionais/internacionais, e respectivos acompanhamentos de adesão/interesse/engajamento das empresas a serem apresentados quadrimestralmente;	21 prospecções 08 novos associados 02 reuniões bimestrais 03 eventos do setor – aprox. 14 empresas 01 capacitação 01 acordo cooperação	15 prospecções 07 novos associados 02 reuniões bimestrais 06 eventos do setor – aprox. 74 empresas 03 capacitações	17 prospecções 10 novos associados 02 reuniões bimestrais 02 eventos do setor – aprox. 40 empresas participantes 03 capacitações 01 protocolo de intenções
b) Levantamentos anuais de indicadores das empresas com foco nos resultados esperados, a ser apresentado no último quadrimestre de cada ano do contrato;	Sem resultados específicos no período.	Sem resultados específicos no período.	Ação concluída para o período. Realizado levantamento de indicadores anual entre os meses de janeiro e

			fevereiro como resultados colhidos de 49 empresas associadas.
c) Pelo menos 01 nova aliança, parceria ou cooperação tecnológica por ano;	01 acordo de cooperação (Ref. Item 7) - IEAV – DCTA	Sem resultados específicos no período. (Ref. Item 7) Oportunidade: Em início de tratativas empresa ESSS.	03 Iniciativas (Ref. Item 7) 01 – Aliança Estratégica empresa ESSS; 01 – Assinatura Protocolo de Intenções PqTec e INPE 01 – Termo de Parceria com SIMDE (Renovação) Oportunidade: NDA com Pantuo Aviation.
d) 06 encontros de conexão entre associados por ano;	03 encontros no período (Ref. Item 1 e 6) - Reunião bimestral de associados – 29.06 e 31.08 - SpeedDate Visiona – 26.07 - Sessão de negócios entre associados – 31.05	04 encontros no período (Ref. Item 1, 4 e 8) - Reunião bimestral de associados – 30.11 e 14.12 - Pqtec Space Summit – 03.11 - B2Brasil – 30.11 - Visita Senai – 12.12	05 encontros no período (Ref. Itens 01, 04 e 05) - Reuniões Bimestrais com associados – 15.02 e 26.04 - B2B com Reino Unido Online – 29.03; - Dutch Mission – B2B com empresas Holandesas, presencial – 19.04; - DID with India – B2B com empresas indianas, presencia – 08.05; - Workshop do Estudo de Espaço – 05.04.
e) Pelo menos, 04 participações / promoção de feiras, missões e rodadas de negócios/B2B, nacionais/internacionais do setor por ano;	04 participações em eventos do setor 02 Internacionais - SIVS2022 - FIA 2022	08 participações em eventos do setor 03 Nacional - MRO Brasil 2023 - PqTec Space Summit	06 participações em eventos do setor 02 Nacionais - Laad 2023 - SpaceBR Show

	<p>02 Nacionais</p> <ul style="list-style-type: none"> - PqTec Innovation Week Rodada Negócios - LABACE 2022 	<p>- Mostra BID Brasil</p> <p>05 Internacional</p> <ul style="list-style-type: none"> - IAC -2022, International Astronautics Congress - International Event in Aviation, EUA - B2Brazil: International Meetings for Aerospace & Defense - Evento Índia (B2G) - IAC – International Astronautics Congress 	<p>04 Internacionais</p> <ul style="list-style-type: none"> - Negócios com a Flórida - B2B Reino Unido - Dutch Mission – B2B Holanda - DID with India – B2B Índia
<p>f) 04 Programas/opportunidades de qualificação da cadeia em 05 anos;</p>	<p>NADCAP Fase III</p>	<p>02 programas em vigor</p> <ul style="list-style-type: none"> - NADCAP Fase III (continuidade) – 14 empresas - Jornada de Transformação Digital, FIESP/SENAI, 10 empresas do Cluster Aero inscritas. 	<p>02 programas em vigor</p> <ul style="list-style-type: none"> - NADCAP Fase III (continuidade) – 14 empresas - Jornada de Transformação Digital, FIESP/SENAI - (continuidade) - 10 empresas do Cluster Aero inscritas. <p>02 oportunidades:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Divulgação Curso de Offset do IFI/CTA - Workshop Estudo de Mercado Espacial
<p>g) 01 estudo do mercado espacial para as empresas da base;</p>	<p>Atividade em andamento – em tratativas</p>	<p>Atividade em andamento – em tratativas</p> <p>(Estudo de mercado do setor espacial, entrega parcial em dezembro, entrega total e compartilhamento dos</p>	<p>Atividade Concluída - Estudo do Mercado Espacial – Resultado Final apresentando em abril/2023.</p>

		resultados com os associados a partir de fevereiro de 2023).	
h) 01 roadmap colaborativo com as empresas do “Space Hard Core” e posterior envolvimento das outras empresas do espaço, em 05 anos;	Atividade em andamento	Atividade em andamento (Início dos trabalhos a partir da entrega total do estudo de mercado – indicador acima).	Atividade em andamento.
i) Pelo menos 03 parcerias, em cinco anos, entre PqTec e instituições de pesquisa e desenvolvimento para fomentar inovação nas empresas;	01 parceria: IEAV; 01 Apoio institucional: SENAI/CIESP/SEBRAE: para a Jornada de Transformação Digital;	Sem resultados específicos no período. (Oportunidades: FUNCATE - INPE)	01 Parceria – Protocolo de Intenções INPE (Instituto Nacional de Pesquisas Espaciais) Oportunidades (Iniciativas/Relacionamento): Fatec SJC e Senai Uplabs.
j) 100% de sinergia com a iniciativa do “Centro Interativo Aeroespacial” - PqTec como apoio à iniciativa e oportunidade.	Atividade em andamento – em tratativas	Atividade em andamento – em tratativas (Oportunidade: Benchmarking - Marinha do Brasil – Museu Marítimo no Rio de Janeiro)	Atividade em andamento – 03 ações no período - Reunião com Invoz; - Visita ao Musal; - Visita ao Museu Naval.

PROGRAMA VOLTADO À CONSOLIDAÇÃO E EXPANSÃO DO APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO – COMPETITIVIDADE E INOVAÇÃO

Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
-----------	-----------------	-----------------	-----------------

<p>a) Resultados recorrentes de divulgação de eventos, nacionais/internacionais, e respectivos acompanhamentos de adesão/interesse/engajamento das empresas a serem apresentados quadrimestralmente;</p>	<p>02 novos associados; 08 reuniões de prospecção; 04 eventos nacionais; 01 encontro com instituições de fomento.</p>	<p>14 novos associados; 15 reuniões de prospecção; 02 eventos nacionais; 01 evento internacional.</p>	<p>14 novos associados; 23 reuniões de prospecção; 04 eventos nacionais.</p>
<p>b) Levantamentos anuais de indicadores das empresas com foco nos resultados esperados;</p>	<p>Sem resultados específicos no período.</p>	<p>Sem resultados específicos no período.</p>	<p>Ação concluída. 01 Pesquisa anual de indicadores realizada em jan/2023 com as empresas associadas.</p>
<p>c) Realizar pelo menos 5 visitas técnicas à empresas, indústrias de alta tecnologia e instituições de pesquisa, ao longo de 5 anos;</p>	<p>01 visita técnica no período. (Ref. Item 2) (GM&C Soluções em Logística Reversa e Reciclagem – 10.06.22)</p>	<p>02 visitas técnicas no período. (Ref. Item 2) - Senai – Santana – SJC – 14.10.2022 - Senai – São Caetano do Sul – 12.12.2022</p>	<p>01 visitas técnicas no período. (Ref. Item 2) - Instituto Alpha Lumen – 02.02.2023</p>
<p>d) Realizar pelo menos 5 capacitações específicas do setor, ao longo de 5 anos;</p>	<p>03 capacitações - PqTec QA Program - 7 empresas associadas participantes – iniciou em jan/22 e durou 6 meses e meio. - Balcão 360 Gestão – 2 empresas associadas participantes – 23/06/2022 - Workshop de Tributação de Softwares – 2 empresas associadas participantes – 30/06/2022</p>	<p>03 capacitações - Treinamento LGPD – 8 empresas associadas participantes – 26.10.2022 - Webinar QA Program – 50 pessoas participantes – 03.11.2022 - Balcão 360 Tecnologia – 02 empresas participantes – 01.11.2022</p>	<p>02 capacitações - QA Program – 2ª edição (7 empresas) - Curso Implantação de Serviços em Nuvem – AWS Cloud Practitioner Foundational (5 empresas e 34 colaboradores)</p>
<p>e) Realizar pesquisa com associados para avaliar o nível de aderência do estudo/diagnóstico (mercado e/ou</p>	<p>Sem resultados específicos no período.</p>	<p>Sem resultados específicos no período.</p>	<p>Sem ações para o período. De acordo com o plano de trabalho, ações previstas para serem realizadas a partir do ano 2 ao ano 4.</p>

setoriais) realizados, com índices de aproveitamento superior a 65%;			
f) 01 proposta por ano, de projetos em sinergia entre empresas e ICT's, oportunamente com recursos de financiamento junto a agências de fomento e investimento;	Sem resultados específicos no período.	Sem resultados específicos no período.	04 projetos de colaboração: - Jaia Software e Fatec. - Climatempo e UNIVAP - Subiter e ITA - ID-Subsea e IFSP (Oportunidade Recurso FINEP)
g) Número de empresas âncoras, ICTs, Universidades e associadas do APL envolvidas no projeto, aproximadamente 30;	02 novas Âncoras: 0 ICTs: 0 Universidades: 0 Associadas: 02	14 novas Âncoras: 0 ICTs: 0 Universidades: 0 Associadas: 14	04 empresas associadas, 02 ICTs e 02 Universidades – Total 08 instituições envolvidas em projetos. Âncoras/Associadas: 04 associadas ICTs: 02 (ITA e IFSP) Universidades: 02 (Univap e Fatec)
h) Realização anual de uma Feira de Tecnologia e Inovação;	Atividade 100% realizada no período. (Ref. Item 7) (23 a 26.08.22 - PqTec Innovation Week)	Concluída para o período.	Concluída para o período.
i) Participação do APL em pelo menos 2 eventos nacionais e/ou internacionais por ano;	01 participação em evento nacional. (Ref. Item 1 - b) (24 a 26.05.22 – Smart City Business)	2 participações em eventos nacionais (Ref. Item 8) - Futurecom – 18 a 20.10.22 - ABES Conference – 07.11.22 1 participação em evento internacional (Ref. Item 8) - Web Summit Lisboa – 01 a 04.11.2022	04 participações em eventos nacionais (Ref. Item 8) - Smart City Expo Curitiba 22 a 24.03 - South Summit 2023 29 a 31.03 - Web Summit Rio 2023 – 01 a 04.05 - SpaceBR Show & Drone Show – 09 a 11.05

<p>j) Realização de 10 ações em conjunto – Rede Brasileira de APLs TI - em 60 meses. Inclusão de até 2 novos APLs por ano na Rede;</p>	<p>Sem resultados específicos no período.</p>	<p>7 reuniões quinzenais 2 ações em conjunto: - Gympass parceria da Apeti - QA Program parceria do TICVALE</p>	<p>01 novo APL (APL Londrina) 7 reuniões quinzenais 2 ações em conjunto: - Webinar PqTec SJC - 19/04/2023 - Webinar APETI - 04/05/2023</p>
<p>k) Realização de 4 encontros híbridos anualmente, com foco na jornada do associado;</p>	<p>01 encontro no período. (Ref. Item 10) (22.06.22 – Reunião Bimestral de Associados)</p>	<p>02 encontros no período. (Ref. Item 10) - 21.09.22 – Reunião Bimestral de Associados - 01.12.22 – Reunião Bimestral de Associados</p>	<p>02 encontros no período. (Ref. Item 11) - Reunião Bimestral (15/02/2023) - Reunião Bimestral (19/04/2023)</p>
<p>l) Realização de 3 encontros para networking, por ano, com a participação média de 3 empresas por encontro.</p>	<p>02 encontros no período – 53 empresas (Ref. Item 11) - Reunião Bimestral de Associados (35) - PqTec Innovation Week (18)</p>	<p>03 encontros no período – 86 empresas (Ref. Item 11) - Reunião Bimestral de Associados 21.09.22 (40) - Reunião Bimestral de Associados 01.12.22 (43) - TIC Conecta (03)</p>	<p>02 encontros no período – 55 empresas (Ref. Item 01) - Reunião Bimestral (15/02/2023) (34) - Reunião Bimestral (19/04/2023) (21)</p>

PROGRAMA VOLTADO AO DESENVOLVIMENTO E CONSOLIDAÇÃO DO APL AGRO COMPETITIVIDADE E INOVAÇÃO

Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
-----------	-----------------	-----------------	-----------------

<p>a) Resultados recorrentes de divulgação de eventos, nacionais/internacionais, e respectivos acompanhamentos de adesão/interesse/engajamento das empresas a serem apresentados quadrimestralmente;</p>	<p>Governança - 26 Intuições:</p> <ul style="list-style-type: none"> - FAESP - SENAR - SEBRAE - MAPA (Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento) - Embrapa - Prefeitura Municipal de São José dos Campos - ABDI - Secretária do Desenvolvimento Regional - ABIMAQ - CEMADEN - FUNDEPAG - INPE - AGEMVALE - CIESP - ESALQ/USP - CREA - SP - UNESP - UNITAU - FATEC - UNIFESP - SECRETARIA DA AGRICULTURA E ABASTECIMENTO DO ESTADO DE SÃO PAULO - SOCIEDADE RURAL BRASILEIRA IMAFLOA - COSAG- FISESP 	<p>Governança - 27 Intuições:</p> <ul style="list-style-type: none"> - FAESP - SENAR - SEBRAE - MAPA (Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento) - Embrapa - Prefeitura Municipal de São José dos Campos - ABDI - Secretária de Desenvolvimento Regional do Estado de SP - ABIMAQ - CEMADEN - FUNDEPAG - INPE - AGEMVALE - CIESP - ESALQ/USP - CREA - SP - UNESP - UNITAU - FATEC - UNIFESP - Secretaria da Agricultura e Abastecimento do Estado de São Paulo - Sociedade Rural - IMAFLORA - COSAG- FIESP - BNDES 	<p>Governança - 28 Intuições:</p> <ul style="list-style-type: none"> - FAESP - SENAR - SEBRAE - MAPA (Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento) - Embrapa - Prefeitura Municipal de São José dos Campos - ABDI - Secretária de Desenvolvimento Regional do Estado de SP - ABIMAQ - CEMADEN - FUNDEPAG - INPE - AGEMVALE - CIESP - ESALQ/USP - CREA - SP - UNESP - UNITAU - FATEC - UNIFESP - Secretaria da Agricultura e Abastecimento do Estado de São Paulo - Sociedade Rural - IMAFLORA - COSAG- FIESP - BNDES
---	---	---	---

	<ul style="list-style-type: none"> - BNDS - SECRETARIA DE DESENVOLVIMENTO DO ESTADO DE MATO GROSSO 05 termos de parceria - Secretaria da Agricultura e Abastecimento do estado de São Paulo – 17/07; - Federação da Agricultura do Estado de Mato Grosso – 30/08 - ABDI – 08/06 - Phytorestore – 15/08 - Fundepag – 05/04 06 feiras/eventos - Agrishow - Hortitec - Seminário de aviação agrícola - Live Clima Tempo - Encontro estadual do APL de Apicultura - PQTEC Innovation Week 01 encontro bimestral - 53 participantes 04 encontros com Players do Agronegócio - 23 empresas prospectadas 01 diagnóstico para a pesquisa internacional – (26 empresas) 01 pesquisa de mercado internacional 	<ul style="list-style-type: none"> - Secretaria de Desenvolvimento do Estado de Mato Grosso - Famato - Federação da Agricultura e Pecuária do Mato Grosso. 09 feiras/eventos - Fórum de Jacareí - BootCamp/ Aritech- Piracicaba - Workshop do Comitê de Tecnologia e Inovação da SRB - Kickoff Corredor da Inovação - Fórum Futuro do Agro- São Paulo - Futurecom - Painel da Inovação Cubo- São Paulo - Palestra UNITAU - TIC Conecta 02 encontros bimestral - 47 participantes 01 termo de cooperação - FAMATO 09 encontros com Players do Agronegócio – - Famato - Federação da Agricultura e Pecuária do Mato Grosso. - Agricultura da Secretaria do Estado de São Paulo - Nestlé - JBS - Federação da Agricultura de Minas Gerais - APL Marília 	<ul style="list-style-type: none"> - Secretaria de Desenvolvimento do Estado de Mato Grosso - Famato - Federação da Agricultura e Pecuária do Mato Grosso. - Corredor Agro (Corredor de Inovação Agropecuária de SP) 09 feiras/eventos - Encontro Brasil – Países Baixos - 1° Fórum sobre "Mudanças Climáticas e Riscos para o Agronegócio Brasileiro" - Soft Landing New York Webinar for Technologic Park at SJC - Expo Londrina - Encontro Nacional de Distribuidores 2023 Parker - Agrishow - Rural Summit – Agtech Innovation - SpaceBr Show/ Drone Show - Startup ON - Corredor Agro
--	--	---	---

	01 rodada de negócios - 07 empresas	- Banco Sicredi Vanguarda - Suzano - Kraft Heinz	
		01 rodada de negócios – 04 empresas	
b) Número de empresas âncoras do APL Agropolo Vale, 08 empresas até maio 2027;	01 - Agrottools	No período, 0.	No período, 01 – MSD Saúde Animal.
c) Número de instituições parceiras/governança, 30 instituições até maio 2027;	11 novas instituições no período	01 nova instituição no período - Famato - Federação da Agricultura e Pecuária do Mato Grosso	01 nova instituição no período - Corredor Agro (Corredor de Inovação Agropecuária de SP)
d) Número de empresas associadas ao APL Agropolo Vale, 100 empresas até maio 2027;	36 empresas associadas sendo: 04 AGRO, 03 AGRO/AERO, 21 AGRO/TIC e 05 AGRO/TIC/AERO	43 empresas associadas sendo: - 21 AGRO/TIC - 03 AGRO/AERO - 10 AGRO - 09 AGRO/TIC/AERO	53 empresas associadas sendo: - 21 AGRO/TIC - 05 AGRO/AERO - 17 AGRO - 10 AGRO/TIC/AERO
e) Pelo menos 5 empresas internacionalizadas até maio 2027;	Sem resultados específicos no período	Sem resultados específicos no período	Sem resultados específicos no período.
f) Número de players interagindo com o APL, 30% das empresas do APL com no mínimo 01 cliente novo efetivo prospectado a partir das ações do programa.	06 ações de interação (Aprosoja, Bayer, Suzano e CNH Industrial, APL Apicultores e Basf)	06 Interações no período - NESTLE- Empresas Clima Tempo e ID Subsea - JBS- Empresa 7Com - FAMATO- Empresas Clima Tempo, Techduto e Irancho, Arable - APROSOJA- Empresa Techduto - SUZANO- Empresa Kersys - Federação da Agricultura e Pecuária de Minas Gerais- Empresa Hybrid	07 Interações no período - EMBRAPA Meio Ambiente – Empresa Compass - JBS – Empresa AKAER - Parker – Empresa MISSIM e Hybrid - Usina São Manoel – Empresa Siatt - LIAX – Empresa Compass - Sociedade Rural do Paraná – Empresa 7COMM - Famato – Empresa Climatempo

PROGRAMA VOLTADO AO DESENVOLVIMENTO E CONSOLIDAÇÃO APL SAÚDE/BIOTECH COMPETITIVIDADE E INOVAÇÃO			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
a) Número de empresas âncoras do APL a serem apresentados quadrimestralmente;	Ações/atividades em andamento.	Ações/atividades em andamento.	Ações/atividades em andamento.
b) Número de instituições parceiras/governança;	Ações/atividades em andamento.	Ações/atividades em andamento.	Ações/atividades em andamento.
c) Número de empresas associadas ao APL;	Sem resultados no período.	Sem resultados no período.	Sem resultados no período.
d) Número de empresas internacionalizadas;	Sem resultados no período.	Sem resultados no período.	Sem resultados no período. – Ação a ser realizada a partir do ano 4.
e) Número de players interagindo com o APL.	Sem resultados no período.	Sem resultados no período.	Sem resultados no período. – Ação a ser realizada a partir do ano 4.

NOVOS APL'S - COMPETITIVIDADE E INOVAÇÃO			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
a) Relatório de oportunidades e ações a serem apresentados quadrimestralmente.	Ações em andamento – 02 reuniões no período, definição de propósitos – Cluster Mobilidade.	Ações em andamento – 1 reunião no período com foco em networking e planejamento do Cluster Mobilidade.	Ações em andamento - Início do trabalho de pesquisas na base de dados do Parque Tecnológico de São José dos Campos, com foco no setor de mobilidade, além das visitas realizadas a duas empresas presentes na base de dados e benchmarking em instituição referenciada. A pesquisa encontra-se em

			andamento e dados serão apresentados futuramente.
--	--	--	---

PROGRAMA DE INTERNACIONALIZAÇÃO			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
a) Número de empresas, vinculadas ao PqTec, com diagnóstico de maturidade para a internacionalização realizado. Até o final do Ano 5, ter aplicado o diagnóstico de maturidade para a internacionalização em 45% das empresas vinculadas ao Pqtec (135 empresas);	26 empresas vinculadas ao Pqtec foram diagnosticadas em relação aos seus respectivos interesses em mercados internacionais – Setor Agro.	Sem ações para o período.	Ações em andamento. Contratação de consultoria especializada para realização de um diagnóstico de maturidade de exportação especificamente das empresas do setor aeroespacial.
b) Número de atendimentos individuais de empresas, vinculadas ao Pqtec, com mapeamento registrado de interesses em mercados internacionais. Até o final do Ano 5, ter realizado 400 atendimentos individuais para empresas vinculadas ao Pqtec, no tema internacionalização;	18 atendimentos individuais de empresas realizados durante o período analisado.	18 atendimentos individuais de empresas realizados durante o período analisado.	23 atendimentos individuais de empresas realizados durante o período analisado.
c) Número de ações de sensibilização para a internacionalização como estratégia (palestras, webinars, workshops, meet ups, dentre outros). Até o final do Ano 5, ter realizado pelo menos 10 ações de sensibilização para a internacionalização como estratégia;	1 ação de sensibilização para a internacionalização como estratégia durante o período analisado. (Ref. Item 1 – atividade b) (PQTEC Exporta com a SOFTEX Nacional (18 de agosto de 2022)	03 ações de sensibilização para a internacionalização como estratégia durante o período analisado. (Ref. Item 1 – atividade b) (Pqtec Exporta; Workshop Friday no Nexus e Webinar Brasil It+ Espanha)	2 ações de sensibilização para a internacionalização como estratégia durante o período analisado. (Ref. Item 1 – atividade b) (Evento Brasil e Países Baixos; PqTec no Mundo: Mercado Agro nos EUA e Softlanding)

<p>d) Número de empresas participantes das ações de sensibilização para a internacionalização como estratégia mencionadas no indicador acima. Até o final do Ano 5, ter 100 empresas vinculadas ao Pqtec como participantes das ações de sensibilização para a internacionalização;</p>	<p>10 empresas participaram da ação de sensibilização para a internacionalização mencionada no indicador anterior.</p>	<p>26 empresas participaram da ação de sensibilização para a internacionalização mencionada no indicador anterior.</p>	<p>17 empresas participaram da ação de sensibilização para a internacionalização mencionada no indicador anterior.</p>
<p>e) Número de ações de promoção de inserção internacional (eventos internacionais, rodadas de negócios, estudos de mercado, dentre outros) destinadas a empresas atuantes no setor aeroespacial e defesa, tecnologia da informação e comunicação, agritechs e health techs. Até o final do Ano 5, ter realizado 30 ações de promoção de inserção internacional destinadas a empresas vinculadas ao Parque;</p>	<p>6 ações de promoção de inserção internacional dentro do período analisado.</p> <p>(Ref. Item 1 – atividade d)</p> <ul style="list-style-type: none"> - South Africa - Estudo Mercado APL Agro - Visita Sharjah - Participação Feira Farnborough - Conexão PqTec Óbidos – Portugal - Oportunidades Mercado Canadense (Quebec) 	<p>02 ações de promoção de inserção internacional dentro do período analisado.</p> <p>(Ref. Item 1 – atividade d)</p> <ul style="list-style-type: none"> - Conferência da IASP - B2Brazil – Rodada de Negócios Internacional 	<p>6 ações de promoção de inserção internacional dentro do período analisado.</p> <p>(Ref. Item 1 – atividade d)</p> <ul style="list-style-type: none"> - Rodada de Negócios com ReOrbit - Rodada de Negócios e Visita Edge Group - Rodada de Negócios com UK Brasil - Rodada de Negócios e Visita Pantuo Aviation - Rodada de Negócios e visita com a Dutch Mission Sustainable and Military Aviation - DID with India
<p>f) Número de empresas vinculadas ao PqTec participantes de cada ciclo de aceleração para internacionalização. Até o final do Ano 5, ter 50 empresas vinculadas ao Parque como participantes de cada ciclo de aceleração;</p>	<p>O primeiro ciclo de aceleração para internacionalização está em construção e será realizado até o final de 2022.</p>	<p>O primeiro ciclo de aceleração está em processo de construção e -foi reprogramado para o primeiro semestre de 2023.</p>	<p>7 empresas participantes</p> <p>ATS4i, Bandeira Aerospace, Eigendauer, Neo Things Technologies, Nexus GeoEngenharia, Youtan e Xperience</p>

<p>g) Número de leads internacionais captados e qualificados por ano para o serviço de soft landing do Parque. Até o final do Ano 5, captar 120 leads internacionais qualificados para o serviço de soft landing do Parque;</p>	<p>O serviço de soft landing do Parque está em construção e será implementado em 2023. O Ano 1 será destinado à construção de metodologia e reformulação de processos do serviço de soft landing do Parque.</p>	<p>O serviço de soft landing do Parque está em construção e será implementado em 2023. O Ano 1 será destinado à construção de metodologia e reformulação de processos do serviço de soft landing do Parque.</p>	<p>Ação a ser realizada a partir do ano 2.</p> <p>Conforme já mencionado em relatórios anteriores, o Ano 1 foi destinado à construção de metodologia e reformulação de processos do serviço de soft landing do Parque. Com a contratação de conteúdo para Soft landing, benchmarking e a captação orgânica de leads, a metodologia do programa está em vias de ser aplicada em projeto piloto com a finalidade de gerar refinamentos e melhorias nos processos adotados para os anos seguintes.</p>
<p>h) Número de clientes do serviço de soft landing do PqTec (online e presencial), a partir dos leads captados no item anterior. O Ano 1 será destinado à construção da metodologia e reformulação de processos. A partir do ano Ano 2 = 5 empresas internacionais, Ano 3 = 10 empresas internacionais, Ano 4 = 12 empresas internacionais e Ano 5 = 10 empresas internacionais.</p>	<p>Conforme indicado, o Ano 1 será destinado à construção de metodologia e reformulação de processos do serviço de soft landing do Parque.</p>	<p>Conforme indicado, o Ano 1 será destinado à construção de metodologia e reformulação de processos do serviço de soft landing do Parque.</p>	<p>Ação a ser realizada a partir do ano 2.</p>
<p>i) Número de parcerias estabelecidas com entidades externas, nacionais e internacionais, com plano de trabalho, para a promoção da inserção internacional das empresas vinculadas ao Parque e para a</p>	<p>0 parcerias assinadas no período.</p> <p>Oportunidade de ações - (Ref. Item 3 – atividade b) ScaleUp in Brazil.</p>	<p>0 parcerias assinadas no período.</p> <p>Potenciais parceiros: Estado do Arizona, Consulado de Israel, Embaixada da Bélgica e Consulado Geral da França.</p>	<p>0 parcerias assinadas no período / ainda em prospecções e/ou construção de planos de ação.</p>

<p>atração de negócios internacionais, inovação e tecnologia para o seu ecossistema. Até o final do Ano 5, estabelecer 27 parcerias (acumuladas) para a promoção da inserção internacional das empresas vinculadas ao Parque.</p>			
---	--	--	--

<p>OBJETIVO ESTRATÉGICO 2 Ambiente empreendedor diverso e favorável ao desenvolvimento tecnocientífico e de inovações</p>
<p>META Se consolidar como um dos mais importantes ambientes de atração de atores do universo de CT&I, incubação e aceleração de negócios e pesquisas inovadores do Brasil e com atuação global, especialmente explorando novas alternativas de modelos de negócio, produtos e serviços que escalam negócios independente da estrutura física, conectando conhecimento aplicado de vanguarda, capital humano altamente qualificado e infraestrutura experimental e viabilizando acesso a capital de risco e conexões facilitadas aos ecossistemas de inovação - massa crítica, mentorias, bem como oportunidades de negócio (infraestrutura urbana, apoio governamental e promoção empresarial).</p>

ESCRITÓRIO DE PROJETOS			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
<p>a) Aplicar pelo menos 01 projeto por ano à uma instituição de fomento público e/ou fundo/grupo de investimento privado. Os projetos envolverão empresas e/ou universidades;</p>	<p>Mentorias no período que já resultaram em, pelo menos 01 oportunidade (PIPE FAPESP DeepESG – R\$ 200.000,00);</p>	<p>04 projetos – aplicados e aprovados. - Economia Circular (ABDI) - Transformação Digital (ABDI) - Projeto Estruturante - setor Agro (ABDI)</p>	<p>01 projeto – aplicado e aprovado. - FEHIDRO para monitoramentos de perdas Hídricas</p>

		- Implementação de plataforma de testbed de suporte e avaliação de soluções 5G (SDE SP)	
b) Promover pelo menos 2 encontros, por ano, visando prospecção e possível estruturação de projetos que caracterizem encomendas tecnológicas para o setor público e/ou privado;	01 encontro no período (Encontro Embrapii e BNDES);	01 encontro do período (Workshop apresentação do Finep Startups)	01 encontro no período (FINEP Day)

CENTROS DE DESENVOLVIMENTO TECNOLÓGICO – CDT'S			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
a) Número de Projetos Estruturantes por CDT vigente. Pelo menos um projeto por CDT;	<p>Centro de Desenvolvimento Tecnológico de Águas e Saneamento Ambiental - 03 (em andamento)</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Projeto de Perdas; 2. Estações Modulares; 3. Reuso de água. <p>Centro de Desenvolvimento Tecnológico do Agronegócio - 03 (em estruturação)</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Rastreabilidade 2. Eletrificação de Máquinas Agrícolas 3. Calculadora de Carbono <p>Centro de Desenvolvimento Tecnológico da Construção Civil</p>	<p>Centro de Desenvolvimento Tecnológico de Águas e Saneamento Ambiental - 03 (em andamento)</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Projeto de Perdas; 2. Estações Modulares; 3. Reuso de água. <p>Centro de Desenvolvimento Tecnológico do Agronegócio - 03 (em estruturação)</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Rastreabilidade 2. Eletrificação de Máquinas Agrícolas 3. Calculadora de Carbono <p>Centro de Desenvolvimento Tecnológico da Construção Civil</p>	<p>Centro de Desenvolvimento Tecnológico de Águas e Saneamento Ambiental - 01 (em andamento)</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Projeto de Perdas; (em andamento) <p><u>(outros)</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Estações Modulares; (o protótipo atingiu o objetivo e o projeto segue em standby) - Reuso de água. (o protótipo atingiu o objetivo e o projeto segue em standby) <p>Centro de Desenvolvimento Tecnológico do Agronegócio - 03 (em estruturação)</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Rastreabilidade

	<p>- 02</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Trilhas da Inovação Arquitetura Urbanismo (concluído em set/22) 2. Crédito de Carbono na construção Civil (em estruturação) 	<p>- 01</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Crédito de Carbono na construção Civil (em estruturação) 	<ol style="list-style-type: none"> 2. Eletrificação de Máquinas Agrícolas 3. Calculadora de Carbono <p>Centro de Desenvolvimento Tecnológico da Construção Civil</p> <p>- 02</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Crédito de Carbono na construção Civil (finalizado) 2. Parceria com CTE (Centro de Tecnologia de Edificações) no projeto Enredes (em estudo para viabilização)
<p>b) Número de novos CDT's – Pelo menos 2 novos CDT's até o final do contrato.</p>	<p>Sem novos CDTs para o período.</p> <p>Iniciativas/oportunidades: Centro de Desenvolvimento Tecnológico da Mobilidade</p> <p>- 01 Bynd - Mobilidade Corporativa -Caronas Compartilhadas</p>	<p>Sem novos CDTs para o período.</p> <p>Iniciativas/oportunidades: Iniciada a estruturação do CDT de Mobilidade. Há um primeiro projeto estruturante (Programa de Inovação Aberta com o Metrô-SP). A documentação já está estruturada e está em tramitação para assinatura das instituições envolvidas (Metro/PqTec,PMSJC e FATEC). Espera-se que este processo de assinatura seja concluído até maio/22.</p> <p>Centro de Desenvolvimento Tecnológico da Mobilidade</p> <p>- 01</p>	<p>Sem novos CDTs para o período.</p> <p>Iniciativas/oportunidades: CDT de Mobilidade – (em análise de documentação) CDT de Energia</p>

		1. Lançamento do Hub de mobilidade (set/2022)	
--	--	---	--

ATRAÇÃO DE UNIVERSIDADES/ICT'S			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
a) Pelo menos 1 nova universidade com polo instalado no PqTec ou entorno, em 5 anos;	0 – Ações/atividades em andamento.	0 – Ações/atividades em andamento.	0 – Ações/atividades em andamento.
b) Pelo menos 01 nova cooperação junto à ICT s, em 5 anos.;	0 – Ações/atividades em andamento.	0 – Ações/atividades em andamento.	0 – Ações/atividades em andamento.
c) Levantamento anual (2022, 2023, 2024, 2025, 2026, 2027 - previsão) de cursos em todos os níveis (ex: graduação, especialização) mestrado, doutorado e com abertura temática (ex: engenharia, medicina, direito) disponíveis nas universidades/instituições vinculadas ao Pqtec;	74 – Agosto/2022 (Ref.: Item 1 – Tabela 01)	Sem evolução no período. Instituições fecharam o ano de 2022 com o quadro igual ao divulgado no relatório anterior. 74 cursos (graduação e pós-graduação).	Sem evolução no período. Mantivemos os números apresentado no relatório anterior – As Instituições fecharam o ano de 2022 com 74 cursos (graduação e pós-graduação).
d) Levantamento periódico do número de projetos que envolvam as universidades residentes e instaladas no entorno do PqTec e empresas vinculadas ao ecossistema;	03 no período. (Ref. Item 6)	02 novos no período. (Ref. Item 6) Total 05 projetos em andamento. - GM&C com UNIFESP - ID-Subsea com IFSP - Dom Rock com Fatec - Dom Rock com UNITAU (novo) - AGEVAP com UNESP (novo)	1 novo projeto no período. (Ref. Item 6) Total 06 projetos em andamento. - GM&C com UNIFESP - ID-Subsea com IFSP - Dom Rock com Fatec - Dom Rock com UNITAU - AGEVAP com UNESP

			- Climatepo e UNIVAP (novo) Oportunidade - Metrô SP com UNIFESP - Metro SP com IFSP
e) Levantamento do número de laboratórios das universidades e quais destes são abertos, que pode e/ou poderão ser acessados por empresário e/ou pessoal vinculados ao ecossistema de inovação do PqTec.	64 (Ref.: Item 1 – Tabela 02)	Instituições fecharam o ano de 2022 com o quadro igual ao divulgado no relatório anterior. 64 laboratórios. Levantamento – ago/2022. (Ref.: Item 1)	Sem evolução no período. Mantivemos os números apresentado no relatório anterior – As Instituições fecharam o ano de 2022 com 64 laboratórios.

INTEGRAÇÃO UNIVERSIDADE - EMPRESA			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
a) Aplicar pelo menos 1 projeto que tenha uma universidade conveniada ao PqTec participe por ano às agências de fomento público e/ou fundos de investimento privado;	0 – Ações/atividades em andamento.	0 – Ações/atividades em andamento	01 projeto Participação da Deliberação CBH-PS nº 016/2022, de 12 de dezembro de 2022, que aprovou o 1º Edital CBH-PS para habilitação de empreendimentos relativos ao exercício 2023, com vistas ao financiamento utilizando recursos do FEHIDRO. O projeto foi inscrito com os municípios de Areias/SP, Cunha/SP e Guaratinguetá/SP em parceria do PqTec com UNESP. O recurso é no valor de R\$ 4.040.542,68.

<p>b) Diagnóstico semestral de demandas por qualificação avançadas das empresas vinculadas ao PqTec de forma que este diagnóstico possa ajudar à gestão das universidades na definição de sua grade curricular para cursos de graduação e pós-graduação;</p>	<p>0 – Ações/atividades em andamento.</p>	<p>0 – Ações/atividades em andamento</p> <p>Estruturamos um formulário de pesquisa que será enviado para as empresas e startups associadas ao PqTec com o objetivo de estruturar o diagnóstico. A estruturação desta pesquisa foi concluída em dez/22 e será aplicada em jan/23.</p>	<p>1. No encontro acadêmico (encontro com os representantes de todas as instituições de ensino parceiras do PqTec) que aconteceu em julho de 2022 foi realizado um diagnóstico baseado na visão da academia sobre a grade curricular de seus cursos.</p> <p>2. Uma pesquisa foi realizada no período com o objetivo de diagnóstico de demandas por qualificação avançada. Ações estão sendo estruturadas para que as lacunas identificadas possam ser sanadas.</p>
<p>c) Presença digital das universidades conveniadas - realizar ao menos uma aula/workshop online de forma a ampliar a visibilidade e capacidade das universidades conveniadas;</p>	<p>0 – Ações/atividades em andamento.</p>	<p>1 – Ações/atividades em andamento</p> <p>Uma live foi realizada em novembro com a Faculdade Santo Antônio, parceira do PqTec. A interação online ocorreu através do canal do Parque no Youtube e teve a duração de 1h.</p>	<p>02 – Ações/atividades no período.</p> <p>2 lives foram realizadas no período através do canal do Parque Tecnológico no Youtube. Uma com o prof. da ESALQ-USP e outra os profs. da FATEC.</p>

<p align="center">ESCRITÓRIO DE NEGÓCIOS</p>			
<p align="center">Indicador</p>	<p align="center">1º Quadrimestre</p>	<p align="center">2º Quadrimestre</p>	<p align="center">3º Quadrimestre</p>
<p>a) 4 Balcões Gestão e Tecnológico por ano;</p>	<p>02 balcões no período</p> <p>(Ref. Item 3 e 4)</p>	<p>02 balcões no período</p> <p>(Ref. Item 3 e 4)</p>	<p>02 balcões no período</p> <p>(Ref. Item 3 e 4)</p>

	- Gestão 23.06 - Tecnológico 28.07	- Tecnológico 01.09 - Gestão 29.11	- Tecnologia 07 de março - Gestão 15 de março
b) 3 Rodadas de Negócios e/ou Sessões de Negócios por ano;	01 evento (Ref. Item 4) - Sessão Negócios APL Aero 31.05.22	01 evento (Ref. Item 4) - Sessão Negócios TIC Conecta 16.11.22	1 evento (Ref. Item 4) - Divulgação do plano municipal de redução de risco (PMRR) para a região da bacia do Rio Paraíba do Sul – 32 municípios.
c) Portfólio formatado/revisado até o final do ano 1;	Sem ações no período.	Sem ações no período.	Novas oportunidades - Ações/atividades ampliado e cronograma ajustado.
d) 3 Capacitações / treinamentos por ano 100 participantes;	02 capacitações/treinamentos 79 participantes (Ref. Item 4) - Workshop Tributação 77 participantes - Metodologia Kaizen 02 participantes	1 capacitação/treinamento 16 participantes (Ref. Item 4) - Curso LGPD 16 participantes	1 capacitação/treinamento 03 participantes (Ref. Item 4) - Curso do Lean Six Sigma 03 participantes
e) Pelo menos, 5 intermediações fechadas por ano;	01 intermediação no período (Ref. Item 3) - ED6 + NickSaúde 31.08.22	1 intermediação no período (Ref. Item 4) - Marcelo morais Advocacia + Eugene 05.12.2022	1 intermediação no período (Parceiro Escritório de Negócios) - Esc. de advogados + EMOOV mar.2023 18 outras intermediações realizadas no período (Conexão entre Empresas) (Ref. Item 4)

IDEAÇÃO, INCUBAÇÃO, ACELERAÇÃO E EMPRESAS RESIDENTES			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
a) Número de parceiros Fundos de Venture Capital, Private Equity e Venture Builders, 5 a partir do ano 1, com crescimento de 20% acumulado ao ano;	Total: 4 Ano 1 – Primeiro quadrimestre. (1) GARLIC (2) DOMO (3) WE VENTURES (4) BR ANGELS	Sem novos parceiros no período. Total: 4 - acumulado (1) GARLIC (2) DOMO (3) WE VENTURES (4) BR ANGELS	02 novos parceiros no período. Total: 6 - acumulado (1) GARLIC (2) DOMO (3) WE VENTURES (4) BR ANGELS (5) ANJOS DO BRASIL (6) MSW
b) Número de cursos/universidades parceiras no programa de incentivo a criação de spin-offs acadêmicas, 5 parcerias em 5 anos;	01 Parceria (Unifesp) 02 Iniciativas – 03 ações	01 iniciativa – 03 ações	01 iniciativa – 03 ações
c) Número de eventos de interação com a sociedade, 2 eventos por ano;	5 eventos no período – Tech Talks – Cybersecurity – Pizza de 5ª, papo de 1ª – PqTec Innovation Week – Acelera Startup Tech Talks – Metaverso	3 eventos no período. - Empreend’Elas - Demoday – Graduação de Startups - Reunião de Resultados – OPP (Ref.: item 5)	2 eventos no período: - Empreend’Elas - Pizza de 5ª, Papo de 1ª (Ref.: Item 5)
d) Realizar, no mínimo 1 processo ao ano de seleção para novas startups. Apresentar o número de inscritos e selecionados;	01 novo no período – em andamento n.20/2022 01 concluído no período n.19/2022 137 inscritos e 23 projetos selecionados. (Ref.: item 12)	01 concluído no período n.20/2022 227 inscritos e 34 projetos selecionados. (Ref.: item 12)	01 novo no período Processo de Seleção – NEXUS STARTUPS Nº 21/2023 445 inscritos – 89 pré-selecionados na primeira fase (processo em andamento). (Ref.: Item 12)

<p>e) Número de spin-offs acadêmicas participantes do processo de seleção de startups, pelo menos 5 por processo de seleção;</p>	<p>Sem resultados levantados no período.</p>	<p>No período, selecionamos 14 spin-offs acadêmicos. Processo Seletivo n.20/2022.</p> <ul style="list-style-type: none"> 1- TecChynes 2- Campos Humana 3- e-Hazard 4- Clurb 5- Epic Of Sun 6- Simulador Computador Aeroespacial 7- VizworX 8- Diagnosis Care 9- Sepro 10- Putrats 11- Mascotinn 12- Feynman – Soluções em energia 13- Weather Service 14- Samples – Inovação e Biotecnologia na produção animal LTDA 	<p>No período, com o Processo Seletivo n.21/2023, contabilizamos 15 proponentes com spin-offs acadêmicos – processo de seleção em andamento.</p> <ul style="list-style-type: none"> 01 – iVitrinas 02 – CELSO C CAMPELLO 03 – Fair Money 04 – Neo Things Technologies 05 – Nanocordas 06 – LIFEmbalagens 07 – Salus - Soluções Digitais Aplicadas à Saúde 08 – Instituto Método de Tecnologia Aplicada - ITECH 09 – PinkMoney 10 – BeL 11 – LS INOVAÇÃO DE PROJETOS E TREINAMENTOS 12 – Endurance Composites 13 – Odontolink 14 – VizworX 15 - EdTech Way Maker - Educação Corporativa Bilingue
<p>f) Número de cursos de capacitação para colaboradores das empresas participantes dos programas do PqTec, pelo menos 1 por ano;</p>	<p>Sem resultados no período.</p>	<p>02 eventos:</p> <ul style="list-style-type: none"> - PqTec Talks - Pesquisa Científica e Empreendedorismo - PqTec Talks - Papel da prototipagem digital na alavancagem do seu negócio 	<p>03 eventos:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Programa de Internacionalização - 24 e 27 de abril e 3 e 4 de maio (híbrido) - Reunião Mensal – Brainstorm - 25 de abril (online) - Treinamento AWS - 26 de abril

		(Ref.: item 7) De acordo com plano de trabalho, cronograma de execução, o Programa de Qualificação Pessoal, está previsto para início a partir do ano 2.	(Ref.: Item 7) De acordo com plano de trabalho, cronograma de execução, o Programa de Qualificação Pessoal, está previsto para início a partir do ano 2.
g) KPI para acompanhamento do percentual de crescimento médio de startups, 10 KPI s;	01 KPI - Faturamento	05 Novos KPI Custo, impostos, postos de trabalho gerados, clientes e receita recorrente mensal Total acumulado: 06 (Ref.: item 8)	04 novos KPIs - qualificação dos postos de trabalho gerados, custo médio de aquisição de clientes (CAC), ticket médio e TRL. Total acumulado: 10 (Ref.: Item 8)
h) Número de empresas que foram avaliadas (valuation), relatórios quadrimestrais de acompanhamento;	Sem resultados no período.	Sem ações para o período. De acordo com o plano de trabalho, ação prevista para ser realizada no ano 02.	Sem ações para o período. De acordo com o plano de trabalho, ação prevista para ser realizada no ano 02.
i) Número de incubadoras e mecanismos de inovação de São José dos Campos pertencente a rede, mapear todas as iniciativas e ter ao menos 70% destas fazendo parte de uma rede de interação;	Sem resultados no período.	Sem resultados no período.	02 iniciativas de aproximação/interação. De acordo com o mapeamento realizado pela ABStartups e Sebrae for Startups, constatamos que em São José dos Campos existem 3 incubadoras e/ou mecanismos de inovação. Dessas 3, fizemos iniciativas com 2 mecanismos:

			1- Incubaero 2- Parque Tecnológico de São José dos Campos (Univap)
j) Número de empresas em ideação, incubação, aceleração e residentes, relatórios trimestrais de acompanhamento;	134 empresas (levantamento 31.08.2022) – LAB (Ideação): 17 – Growth Digital (Aceleração): 16 – Growth Tech (Incubação): 21 – Residentes: 80	164 empresas (levantamento 31.12.2022) - LAB (Ideação): 16 - Growth Digital (Aceleração): 14 - Growth Tech (Incubação): 21 - Empresas Residentes: 113	169 empreendimentos (levantamento 19.05.2022) - LAB (Ideação): 16 - Growth Digital (Aceleração): 29 - Growth Tech (Incubação): 22 - Empresas Residentes: 102

LABORATÓRIOS COMPARTILHADOS			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
a) Número de projetos realizados, 15 projetos por ano, por laboratório em funcionamento, geridos pelo PqTec;	16 projetos executados Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM) - 10 Laboratório de Sistemas Críticos (LSC) - 5 Laboratório de Compatibilidade e Interferência Eletromagnética (EMI/EMC) – 01 (Ref.: Item 03 – d)	11 projetos executados Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM) - 9 Laboratório de Sistemas Críticos (LSC) - 1 Laboratório de Compatibilidade e Interferência Eletromagnética (EMI/EMC) – 1 (Ref.: Item 03 – f)	23 projetos executados Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM) - 9 Laboratório de Sistemas Críticos (LSC) - 7 Laboratório de Compatibilidade e Interferência Eletromagnética (EMI/EMC) – 7 (Ref.: Item 03 – f)
b) Número de visitas recebidas, 6 visitas por ano, por laboratório;	32 visitas no período.	64 visitas no período. Lab CDM: 21 reuniões;	47 visitas no período. Lab CDM: 11 visitas;

		Lab. LSC: 33 reuniões; Lab. EMI/EMC: 10 reuniões.	Lab. LSC: 20 visitas; Lab. EMI/EMC: 16 visitas.
c) Número de iniciativas e oportunidade para a busca de parceiros para a utilização compartilhada dos laboratórios, relatórios trimestrais de acompanhamento.	<p>Reuniões: Lab CDM: 3 reuniões; Lab. LSC: 14 reuniões; Lab. EMI/EMC: 2 reuniões.</p> <p>Conexões com empresas: 9 conexões</p> <p>Parceria com Instituições/empresas vigentes: 8 parcerias</p>	<p>Reuniões: Lab CDM: 2 reuniões; Lab. LSC: 14 reuniões; Lab. EMI/EMC: 1 reuniões. Total reuniões: 17</p> <p>Conexões com empresas e instituições: 9 conexões</p> <p>Parceria com Instituições/empresas vigentes: 6 parcerias</p> <p>- 02 encerradas no período</p>	<p>Reuniões: Lab CDM: 3 reuniões; Lab. LSC: 20 reuniões; Lab. EMI/EMC: 0 reuniões. Total reuniões: 23</p> <p>Conexões com empresas e instituições: 10 conexões</p> <p>Parceria com Instituições/empresas vigentes: 6 parcerias</p>

OBJETIVO ESTRATÉGICO 3

Fortalecer a vocação do PqTec | Alavancar o potencial de transbordamento das capacidades do PqTec

META

Oferecer condições para implantar, evoluir em maturidade e transformar os clusters aeroespacial e defesa, TIC, Agrotech e Saúde/Biotech, em referências de classe mundial, nas dimensões econômicas tecnológicas e de pesquisa, através de impulso ao reconhecimento e ações focadas de fomento a sofisticação, expansão e intensificação dos negócios atuais, vertical e lateralmente, incluindo internacionalização.

PROGRAMA SANDBOX (AMBIENTE TESTE) PARA CIDADES INTELIGENTES

Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
-----------	-----------------	-----------------	-----------------

<p>a) Gestão recorrente, com resultados a serem apresentados por meio de relatórios trimestrais;</p>	<p>Ações/atividades em andamento no período.</p> <p>- 01 convênio de cooperação técnica/financeira (Pqtec/ABDI – Município de Barreiros em Pernambuco).</p>	<p>Ações/atividades em andamento no período.</p> <p>- 1 termo de fomento com a Secretaria de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo.</p> <p>- 1 Programa Sandbox com a Prefeitura Municipal de São José dos Campos, com 07 reuniões realizadas.</p>	<p>Ações/atividades em andamento no período.</p> <p>- Criação do Programa Sandbox Regulatório de São José dos Campos e Lei;</p> <p>- Continuidade ações do termo de fomento com a Secretaria de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo e Termo de Cooperação com a ABDI.</p>
---	---	---	--

PROGRAMA COOPERAÇÃO AGENDA 2030 PARA O DESENVOLVIMENTO SUSTENTÁVEL / ODS / ESG E PQTEC

Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
<p>a) Panorama institucional e Plano de Ação para integração com a Agenda 2030/ESG no Parque Tecnológico São José dos Campos.</p>	<p>Ação a ser realizada a partir do ano 2.</p>	<p>Ação a ser realizada a partir do ano 2.</p>	<p>Ação a ser realizada a partir do ano 2.</p>
<p>b) Implementação do Plano de Ação (**)</p>	<p>Ação a ser realizada a partir do ano 3.</p>	<p>Ação a ser realizada a partir do ano 3.</p>	<p>Ação a ser realizada a partir do ano 3.</p>

APOIO ÀS POLÍTICAS PÚBLICAS

Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
<p>a) Relatório trimestral de oportunidades, ações e resultados;</p>	<p>Ações/atividades em andamento.</p>	<p>Ações/atividades em andamento.</p>	<p>Ações/atividades em andamento.</p>

	01 oportunidade no período – Pqtec Innovation Week.	01 oportunidade no período – Encomenda Tecnológica Saúde.	03 oportunidades no período – Seminário com o tema "Resiliência dos Municípios Paulistas às Mudanças Climáticas"; Demanda Tecnológica – Urban e Projeto de mapeamento de fluxo sanguíneo com a Prefeitura Municipal de São José dos Campos.
b) Enquadramento recorrente do Município nos parâmetros das normas ISO 37120, ISO 37122 37123;	Sem resultados específicos no período.	Sem resultados específicos no período.	Ações/atividades em andamento. ISO 37120 - ≅ 97% ISO 37122 - ≅ 76% ISO 37123 - ≅ 83,8%

COMUNICAÇÃO PQTEC			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
a) Relatório quadrimestral de oportunidades, ações e resultados; Pelo menos 30 eventos realizados no PqTec, por ano;	106 eventos no PqTec – realização própria/terceiros;	113 eventos no Pqtec - realização própria/terceiros;	134 eventos no Pqtec - realização própria/terceiros;
b) Número de visitas institucionais, pelo menos 30, por ano;	35 grupos de autoridades e representantes de instituições (Ref. Item 3)	64 visitas - grupos de autoridades e representantes de instituições (Entre autoridades, empresas e instituições) (Ref. Item 3)	91 visitas institucionais - grupos de autoridades e representantes de instituições (Ref. Item 3)
c) 250.000 pageviews no site PqTec, por ano;	84.048 pageviews no período	293.668 Pageviews	114.467 Pageviews

d) 35.0000 seguidores nas redes sociais do PqTec e programas;	46.193 seguidores	50.246 seguidores	53.901 seguidores
e) 200 inserções espontâneas na imprensa, por ano.	185 inserções no período. Aproximadamente R\$ 100.000 em mídia espontânea para o PqTec Innovation Week.	Aproximadamente 60 inserções espontâneas na imprensa.	53 inserções espontâneas na imprensa.

HOMOLOGAÇÕES, PRÊMIOS E CERTIFICAÇÕES			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
a) Relatório quadrimestral de oportunidades, ações e resultados;	Sem resultados no período.	Sem resultados no período.	Sem oportunidade e ações específicas no período.
b) Habilitações/prêmios/credenciamentos obtidos.	Sem resultados no período.	Sem resultados no período.	01 premiação no período – Top 05 - Categoria incubadora de negócios privados (UBI Global)

TRANSFORMATION OFFICE			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
a) Diagnóstico de maturidade digital da OS até o final do Ano 1;	Sem resultados no período.	Sem ações específicas no período.	Reestruturação do Departamento de Recursos Humanos, Elaboração de um Plano Estratégico com foco em Transformation Office – em contratação consultoria especializada em Pesquisa de Clima Organizacional e maturidade

			digital – Resultado a ser apresentado no 2º semestre de 2023.
b) Equipe multidisciplinar responsável pelas atividades do Transformation Office nomeada até o final do Ano 1;	Sem resultados no período.	Fase de reestruturação – Time Recursos Humanos – Ajuste de cronograma ano 2 CG.	- Identificação da equipe multidisciplinar e planejado reunião de preparação da equipe – Previsão 20.06.2023.
c) Plano de trabalho construído e validado pela Diretoria Executiva da OS até o final do Ano 2;	Sem resultados no período.	Sem ações específicas no período.	Ações em andamento. Plano a ser desenhado após identificação de necessidades por meio do resultado da Pesquisa de Clima.
d) Acompanhamento de ações oportunidades de qualificação da equipe, relatório quadrimestral e acompanhamento;	Workshop sobre Agilidade – parceria FATEC CADI;	Sem ações específicas no período.	Ações em andamento. - Desenvolvimento da liderança.
e) Execução do plano de trabalho até o final do Ano 5 com mensuração de resultados.	Sem resultados no período.	Sem ações específicas no período.	A partir do ano 2.

INOVAÇÃO ABERTA			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
a) Número de empresas corporates conectadas com programas do PqTec;	02 corporates: Bayer - Prêmio BAYER Encerrado General Motors - Programa IGM Acelera Em andamento).	01 corporate (acumulado) Continuidade - General Motors - Programa IGM Acelera concluído).	Sem resultados no período. (Oportunidade) – Novo edição Programa Bayer

b) Valor financeiro (público e privado) investido nos projetos em inovação aberta, relatórios trimestrais de acompanhamento;	Sem resultados no período.	Sem resultados no período.	Sem resultados no período. (Oportunidade) - Investimento público: O Metro Hub está com o projeto NIT Desafios aberto, onde 1,2 milhões de reais foram comprometidos para as iniciativas de inovação aberta.
c) Número de eventos realizados objetivando a conexão, rodar uma média de 5 machmaking por ano;	02 eventos no período: - PqTec Innovation Week exposição e Rodada de Negócios - Acelera Startup	03 ações/eventos no período: - Conexão Hub da Educação + Startups - Conexão Faculdade Santo Antônio + Startups - Conexão Colégio Embraer + Startups	03 eventos no período – - Conexão com Sawyer School of Business da Suffolk University (Boston, EUA) - Conexão com AWS - Conexão com fundo MSW Capital de corporate venture capital.
d) Número de eventos realizados, pelo menos 01 interação por ano;	02 eventos e 03 reuniões de conexão – demanda e oferta.	03 eventos e 01 reuniões de conexão – demanda e oferta.	03 eventos e 02 reuniões de conexão – demanda e oferta.

OBJETIVO ESTRATÉGICO 4

Bens Públicos Permissionados

META

Gestão, administração, operacionalização e manutenção dos bens públicos permissionados

PQTEC 1. INFRAESTRUTURA, FACILIDADES, SERVIÇOS DE MANUTENÇÃO, ZELADORIA, ESPAÇOS DE CONVIVÊNCIA E CONVENIÊNCIA			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
a) Ações para viabilizar oportunidade para as áreas de convivência e conveniência, relatórios trimestrais de acompanhamento;	<p>1) Obtivemos patrocínio da ordem de R\$ 55.000,00 para a reforma do Hall do CE I.</p> <p>2) Através de parceria com a Farmaconde e juntamente com recurso do contrato de gestão, inauguramos a praça de alimentação (fase 1), com 2 novos pontos de serviços. Estamos com um 3º ponto em obras.</p> <p>Ampliamos o mercado prático, com novos pontos de oferta.</p>	<p>1) Projeto Finep (1º TA) – prevê a continuação da adequação da área de alimentação do Pqtec;</p> <p>2) Oportunidade - em negociação novo ponto de mercado e doceria na praça de alimentação</p> <p>3) Oportunidade - Estudo de novo ponto de lanchonete na laje</p> <p>4) Oportunidade – área de convivência externa Parker; Oportunidade – praça Pqtec.</p>	<p>1) Oportunidade – novo mercado negociado com previsão de inauguração próximo período. Novo ponto de doceria não negociado.</p> <p>2) Oportunidade – novo ponto de lanchonete negociado e inaugurado em mar/23.</p> <p>3) Oportunidade – área de convivência externa (“Praça Nexus”) com projeto finalizado – aguardando patrocínio/verba.</p> <p>4) Oportunidade – área de convivência externa (“Praça CE IV”) com projeto finalizado – aguardando patrocínio/verba.</p>
b) Volume médio de circulação de pessoas/dia no núcleo do PqTec e em ações com toda comunidade (inclusive virtuais), relatórios trimestrais de acompanhamento;	Estamos mantendo um volume de 1.100 pessoas entrando no Parque. Esta contagem é realizada pela portaria na parte da manhã, até às 12:00h.	No período, mantivemos um volume médio de 1.200 pessoas entrando no Parque. A contagem é realizada pela portaria na parte da manhã, até as 12:00h.	No período mantivemos um volume médio de 1117 pessoas entrando no Parque Tecnológico. A contagem é realizada pela portaria na parte da manhã, até 12h00
c) Pelo menos 02 novos projetos, em 5 anos, voltados à sustentabilidade ambiental;	Sendo implantado 1 novo sistema de tratamento de efluentes (ETE), sem geração de lodo e com tecnologia embarcada	Fase final da implantação do novo sistema de tratamento de efluentes (ETE), sem geração de lodo e com tecnologia embarcada	Conclusão da implantação do novo sistema de tratamento de efluentes (ETE), sem geração de lodo e com tecnologia embarcada.
d) Realizar anualmente 01 pesquisa de satisfação junto aos residentes do PqTec;	Sem resultados no período.	Sem resultados no período.	Pesquisa de coleta de indicadores e satisfação concluída no período. Ação

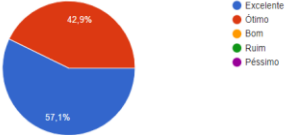
			realizada em conjunto com o Programa Nexus – Hub de Inovação Pqtec.
e) Taxa de Ocupação do PqTec.	89,33%	91,49%	88,13%
f) Obras 100% concluídas de ampliação do espaço físico e de mobiliário da Univesp – Universidade Virtual do Estado de São Paulo.	--	Assinatura do primeiro termo aditivo – contrato de gestão – em 15 de dezembro de 2022. Início a partir de janeiro 2023.	<p>Obras iniciadas em jan/23. 90% do projeto executado.</p> <p><i>Executados:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - Serviços preliminares (tapumes, demolições); - Forro; - Fechamentos (drywall e portas); - Sistema de combate à incêndio; - Piso; - Pinturas e revestimentos; - Climatização; - Instalações elétricas; - Mobiliário (mesas e cadeiras) <p><i>Em andamento:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - Copa - Instalações/equipamentos (projektor e lousa).
g) Relatório de ações e status de evolução a serem apresentados quadrimestralmente. Obras e instalações. Implantação oportunidade FINEP – Expansão de programas de fomento ao empreendedorismo e inovação – ampliação das práticas atuais e implantação de novas ações – PQTECHUB+	--	Assinatura do primeiro termo aditivo – contrato de gestão – em 15 de dezembro de 2022. Início a partir de janeiro 2023.	<p>Serviços de topografia e Georadar executados, contratação de assessoria para acompanhamento da obra realizada.</p> <p>Elaboração do projeto básico em andamento.</p>

PQTEC 2. INFRAESTRUTURA TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
a) Política da Tecnologia da Informação, 100% implantadas - no 1º ano do Contrato;	Política da Tecnologia da Informação: 80%	Política da Tecnologia da Informação: 85%	Política da Tecnologia da Informação 100% revisada e assinada pela diretoria Pqtec. Próximos passos – Treinamento da equipe.
b) Consolidação e implantação da NOC (Network Operation Center Central de Operação de Rede) e do SOC (Security Operation Center Centro de Operação de Segurança); 100% implantadas - no 1º ano do Contrato;	NOC e SOC: 100% implantadas	NOC e SOC: 100% implantadas	NOC e SOC: 100% implantadas
c) Consolidação do Plano de Segurança da Informação PSI; 100% implantadas - no 1º ano do Contrato;	Plano de Segurança da Informação (PSI): 60%	Plano de Segurança da Informação (PSI): 65%	Plano de Segurança da Informação (PSI): 75% No período, foi necessário reavaliação das regras de acesso e políticas de senhas devido LGPD, com isso, reabrimos consolidação e revisamos cronograma - melhoria contínua.
d) Detecção de risco, ameaças e ataques cibersegurança. 100% de controle com eventuais ameaças, riscos e ataques	Detecção de riscos e ameaças: 100%	Detecção de riscos e ameaças: 100%	Detecção de riscos e ameaças: 100% implantadas

controlados (auferidos quadrimestralmente);			
e) Disponibilidade Operacional do Sistema (Redes, Internet, Periféricos). Média de 90% disponível (auferidos quadrimestralmente);	Disponibilidade Operacional do Sistema: 99%	Disponibilidade Operacional do Sistema: 99%	Disponibilidade Operacional do Sistema: 98% Disponibilidade Operacional Link: 99%
f) Novos projetos de melhorias e soluções tecnológicas aprovados, executados (**) - 100% dos projetos realizados/implementados (conforme cronogramas de trabalho);	<ul style="list-style-type: none"> - Reestruturação Rede Casa do Café: 45% - Reestruturação Rede Laboratório: 55% - Novos servidores: 80% - Segmentação Rede: 30% - Padronização Switchs UNIFI: 100% - Banco de Dados Unificado Sistema controle de acesso: 100% - Upgrade Link Visitantes: 100% - Upgrade Link Residentes: 100% - Segmentação Rede: 30% 	<ul style="list-style-type: none"> - Reestruturação Rede Casa do Café: 45% - Reestruturação Rede Laboratório: 100% - Novos Servidores Projeto ANDI: 100% - Segmentação Rede: 60% - Padronização Switchs UNIFI: 100% - Sistema Chamado TI Via WhatsApp: 40% - Sistema Comunicação Interna: 35% - Trello: 46% - Sistema Vazamento de dados LGPD: 5% - Sistema Híbrido Cloud: 10% - Upgrade Sistema Wifi: 75% - Link Redundante: 5% - Reestruturação Rack Incubados: 15% 	<ul style="list-style-type: none"> - Sistema de Chamado Via WhatsApp: 100% - Sistema de Comunicação Interno: 100% - Trello: 100% - Sistema de Vazamento de Dados LGPG: 100% - Link Redundante: 100% - Upgrade Sistema Wifi: 100% <p>Em andamento:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Reestruturação Rede Casa do Café: 60% - Sistema Híbrido Cloud: 20% - Segmentação Redes: 80%

EMPREENDEDORISMO SOCIAL 1. PROGRAMA GALERIAS DO EMPREENDEDOR			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre

<p>a) Número de empresas pertencentes ao programa, manter os espaços com uma média de 70% de ocupação nos 5 anos do contrato;</p>	<p>Total: 19 empresas – Taxa de ocupação 95% 10 Putim 09 Campo dos Alemães 01 unidade em processo de captação de empresa âncora para o espaço (ex. Lotérica)</p>	<p>Total: 19 Empresas – Taxa de ocupação 95% 10 Putim – Mini Shopping Castelli 09 Campo dos Alemães 01 unidade em processo de captação de empresa âncora para o espaço (ex. Lotérica)</p>	<p>Total: 16 Empresas – Taxa de ocupação 80% 09 Putim – Mini Shopping Castelli 07 Campo dos Alemães 01 unidade em processo de captação de empresa âncora para o espaço (ex. Lotérica).</p>
<p>b) Número de pessoas participantes dos treinamentos dos editais - Média de 30 pessoas por edital, 03 editais até maio de 2027;</p>	<p>29 PARTICIPANTES – Edital 006/2022 19 participantes Putim 10 participantes Campo dos Alemães</p>	<p>Sem edital no período.</p>	<p>Sem edital no período.</p>
<p>c) Número de instituições parceiras (governança) econômica e social, 12 instituições até maio de 2027;</p>	<p>Acumulado 04 (SEBRAE, SENAC, Associação Comercial de São José dos Campos e SENAI)</p>	<p>Total: 05 01 nova no período – Fundação Cultural Cassiano Ricardo 04 Instituição Acumulado (SEBRAE, SENAC, Associação Comercial de São José dos Campos e SENAI)</p>	<p>Total: 07 02 novas parceiras no período – Empresa Desktop e Velox. Ambas as empresas não compõem a governança, são somente parceiras das ações desenvolvidas na Galeria. 05 Instituição Acumulado (SEBRAE, SENAC, Associação Comercial de São José dos Campos, SENAI, Fundação Cultural Cassiano Ricardo).</p>
<p>d) Postos de trabalho, Média de 02 por empresa até maio de 2027.</p>	<p>Total 28 participantes 17 Campo dos Alemães 11 Putim</p>	<p>Total 38 postos 18 Campo dos Alemães 20 Putim</p>	<p>Total 50 postos. 24 – Campo dos Alemães 26 – Putim</p>
<p>e) Gestão recorrente da infraestrutura, facilidades e serviços de manutenção e zeladoria das Galerias;</p>	<p>Atividades em andamento (recorrente)</p>	<p>Atividades em andamento (recorrente).</p>	<p>Atividades em andamento (recorrente).</p>

<p>f) Realizar anualmente 01 pesquisa de satisfação por ano junto aos residentes do PqTec;</p>	<p>Sem resultados no período.</p>	<p>Sem resultados no período.</p>	<p>Uma pesquisa de satisfação foi conduzida em maio/2023, e 80% dos residentes participaram e responderam ao acompanhamento.</p> <p>De um modo geral qual a sua satisfação com a gestão do Programa Galerias do Empreendedor? 14 respostas</p>  <table border="1"> <caption>Satisfação com a gestão do Programa Galerias do Empreendedor</caption> <thead> <tr> <th>Categoria</th> <th>Porcentagem</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Excelente</td> <td>57.1%</td> </tr> <tr> <td>Ótimo</td> <td>42.9%</td> </tr> <tr> <td>Bom</td> <td>0%</td> </tr> <tr> <td>Ruim</td> <td>0%</td> </tr> <tr> <td>Pessimimo</td> <td>0%</td> </tr> </tbody> </table>	Categoria	Porcentagem	Excelente	57.1%	Ótimo	42.9%	Bom	0%	Ruim	0%	Pessimimo	0%
Categoria	Porcentagem														
Excelente	57.1%														
Ótimo	42.9%														
Bom	0%														
Ruim	0%														
Pessimimo	0%														

EMPREENDEDORISMO SOCIAL 2. PROGRAMA EMPREENDEDORISMO SOCIAL			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
<p>a) Número de grupos formados, 20 até maio de 2027 com no mínimo 30 participantes cada;</p>	<p>01 Grupo formado no período: Grupo Varejo - 25 participantes.</p> <p>2 Grupos em andamento.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Grupo Beleza – 28 participantes - Grupo Alimentação Fora do Lar – 18 Participantes 	<p>0 grupos formados no período</p> <p>01 Grupo em formação (processo) – Segmento Beleza</p> <p>03 grupos em andamento:</p> <ul style="list-style-type: none"> -Grupo de Varejo - 25 participantes -Grupo de Beleza – 20 participantes (continuação) -Grupo de Alimentação Fora do Lar – 18 participantes (continuação) 	<p>2 grupos formados no período – 01 de Jovem e 01 de Beleza - afilhados;</p> <p>05 grupos em andamento:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Grupo de Beleza Padrinhos: 19 participantes - Grupo de Beleza Afilhados: 32 participantes - Grupo de Varejo: 15 participantes - Grupo de Alimentação Fora do Lar: 14 participantes - Grupo de Jovem: 41 participantes

			01 Grupo em formação (processo) – Petshop
b) Diminuição da informalidade, 80% de formais por grupo ao final de 12 meses;	Ações/atividades em andamento – levantamento de dados.	Ações/atividades em andamento – levantamento de dados.	<p>Grupo de Beleza Afilhados: (Fev/23) Primeiro diagnóstico - 66% de informalidade – 34% de empresas formais em maio de 2023.</p> <p>Varejo: (Ago/22) Primeiro diagnóstico – 46,6% de informalidade; (Fev/23) Segundo diagnóstico 26,6% de informalidade – 73,4% de empresas formais em maio de 2023.</p> <p>AFL: (Abr/22) Primeiro diagnóstico – 27% de informalidade; (Abr/23) Segundo diagnóstico – 0% de informalidade – 100% de empresas formais em maio de 2023.</p> <p>Grupo de Beleza Padrinhos: (Fev/22) Primeiro diagnóstico – 68% de informalidade; (Nov/22). Segundo diagnóstico – 30% de informalidade; (Abr/23) Terceiro diagnóstico 5% de informalidade – 95% de empresas formais em maio de 2023.</p>

<p>c) Governança, Média de 06 organizações por grupo;</p>	<p>Varejo:</p> <ul style="list-style-type: none"> - SENAC - SEBRAE - SENAI - Rotary Club SJC Leste - Prefeitura Municipal de SJC – Secretaria da Educação – EMEF Luiza Maria Cavalcanti Guratti - Associação de bairro do Setville <p>Alimentação Fora do Lar:</p> <ul style="list-style-type: none"> - SENAC - SEBRAE - SENAI - Rotary Club SJC Leste - Prefeitura Municipal de SJC – Secretaria da Educação – EMEF Luiza Maria Cavalcanti Guratti - Associação de bairro do Setville - FUNDHAS <p>Beleza:</p> <ul style="list-style-type: none"> - SENAC - SEBRAE - SENAI - Rotary Club SJC Leste - Associação de bairro do Novo Horizonte 	<p>02 novos no período: Sincomércio e Raiz Latina</p> <p>Varejo:</p> <ul style="list-style-type: none"> - SENAC - SEBRAE - SENAI - Sincomércio - Rotary Club SJC Leste - Prefeitura Municipal de SJC – Secretaria da Educação – EMEF Luiza Maria Cavalcanti Guratti - Associação de bairro do Setville <p>Alimentação Fora do Lar:</p> <ul style="list-style-type: none"> - SENAC - SEBRAE - SENAI - Sincomércio - Rotary Club SJC Leste - Prefeitura Municipal de SJC – Secretaria da Educação – EMEF Luiza Maria Cavalcanti Guratti - Associação de bairro do Setville - FUNDHAS <p>Beleza 01:</p>	<p>05 novos no período</p> <p>Varejo: sem novas instituições no período;</p> <p>Alimentação Fora do Lar: sem novas instituições no período;</p> <p>Beleza Padrinhos: sem novas instituições no período;</p> <p>Beleza Afilhados: não houve novas instituições.</p> <p>Jovem: 02 novas instituições - governança – Univap e UNIVESP e 03 novos parceiros.</p> <p>Novos Grupos em prospecção 2023</p> <ul style="list-style-type: none"> - Empreenda ON Petshop
--	--	---	--

		<ul style="list-style-type: none"> - SENAC - SEBRAE - SENAI - Rotary Club SJC Leste - Associação de bairro do Novo Horizonte - Raiz Latina Beleza 02: - SENAC - SEBRAE - SENAI - Rotary Club SJC Leste - Associação de bairro do Novo Horizonte - Raiz Latina Novos Grupos em Prospecção 2023 - Empreenda On Rural - Empreenda On Jovem 	
--	--	---	--

STARTUP SÃO JOSÉ ATRAÇÃO, SELEÇÃO E ACELERAÇÃO DE STARTUPS			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
a) Realizar, no mínimo, 01 processo de seleção por ano;	Sem resultados no período.	Nenhuma atividade no período.	Sem ações para o período.

			Redefinição de novo cronograma de execução após o restabelecimento da infraestrutura de rede.
b) Rodar 01 ciclo por ano dos programas de acompanhamento de startups - metodologia de acompanhamento de empresas;	Sem resultados no período.	Nenhuma atividade no período.	Sem ações para o período. Redefinição de novo cronograma de execução após o restabelecimento da infraestrutura de rede.
c) Aumentar em 10%, a partir do ano 2, o número de participantes nos eventos na Casa do Café;	Sem resultados no período.	Nenhuma atividade no período.	Sem ações para o período. Ação prevista a partir do ano II.
d) Processos organizados para a certificação Cerne, relatórios trimestrais de acompanhamento.	Sem resultados no período.	Nenhuma atividade no período.	Ações em andamento. Foi elaborada uma documentação para organização dos processos com objetivo de padronização dos procedimentos de acordo com os requisitos da certificação.

STARTUP SÃO JOSÉ ADMINISTRAÇÃO E CONSERVAÇÃO DA CASA DO CAFÉ			
Indicador	1º Quadrimestre	2º Quadrimestre	3º Quadrimestre
a) Gestão recorrente da infraestrutura, facilidades e serviços de manutenção e zeladoria;	Ações/atividades em andamento.	Ações/atividades em andamento.	Ações/atividades em andamento.

b) Realizar anualmente 01 pesquisa de satisfação por ano junto aos residentes do Startup São José;	Sem resultados no período.	Sem ações para o período.	01 pesquisa realizada no período.
c) Disponibilidade Operacional do Sistema (Redes, Internet, Periféricos) - média de 90% disponível (auferidos trimestralmente);	Disponibilidade Operacional: 95%	Disponibilidade Operacional: 0% (devido ao rompimento da fibra)	Disponibilidade Operacional: 90% após restabelecer o Link.
d) Novos projetos de melhorias e soluções tecnológicas aprovados, executados (**) - 100% dos projetos realizados/implantados (conforme cronogramas de trabalho);	<ul style="list-style-type: none"> - Restruturação Rede Cabeada: 30% - Restruturação Rede Wifi: 35% - Implantação Portal de acesso: 20% - Gerenciamento Sistema TI da Empresa RKA via NOC PQTEC: 100% - Troca DVR Câmeras e ligação ao Sistema do PQTEC: 100% 	<ul style="list-style-type: none"> - Restruturação Rede Cabeada: 100% - Restruturação Rede Wifi: 60% - Implantação Portal de acesso: 60% - Gerenciamento Sistema TI da Empresa RKA via NOC PQTEC: 100% - Sistema de Chamado Via WhatsApp: 30% - Troca Switch: 100% 	<ul style="list-style-type: none"> - Sistema de Chamados WhatsApp: 100% <p>Em andamento:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Restruturação Rede Wifi: 70% - Implantação Portal de acesso: 70%



Anexo I – Acompanhamento de Metas



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 1 - Fortalecer a vocação do PqTec
Alavancar o potencial de transbordamento das capacidades do PqTec
META Oferecer condições para implantar, evoluir em maturidade e transformar os <i>clusters</i> Aeroespacial e Defesa; TIC Vale; Agropolo Vale; e, num futuro próximo, o de Saúde/Biotech em referências de classe mundial, nas dimensões econômicas tecnológicas e de pesquisa, através de impulso ao reconhecimento e ações focadas de fomento a sofisticação, expansão e intensificação dos negócios atuais, vertical e lateralmente, incluindo internacionalização.

Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
-----------------	--

Programa/Projetos:	PROGRAMA VOLTADO À CONSOLIDAÇÃO E EXPANSÃO DO APL AEROESPACIAL E DEFESA COMPETITIVIDADE E INOVAÇÃO
---------------------------	---

AÇÕES/ATIVIDADES
<p>1. Intensificar a visibilidade, a conectividade e a confiabilidade das competências das empresas associadas ao APL Aeroespacial e Defesa:</p> <ul style="list-style-type: none">a. Prospectar novos associados;b. Engajamento de associados - Reuniões Bimestrais, Treinamentos, Eventos, Missões, Visitas;c. Manter atualizadas as “vitrines” do APL (flyers, BIs, matriz, site, apresentações institucionais), em inglês e português, para garantir efetiva Comunicação e Promoção das empresas, seus produtos e serviços;d. Incentivar a ampliação das expertises (em qualidade e em quantidade) do APL (novas tecnologias, novas empresas e empresários novos);e. Promover maior conexão entre as empresas: Debates (tendências e cases atuais); visitas para identificação de competências cruzadas/complementares etc.;
<p>A seguir apresentamos o detalhamento das ações referentes ao item 1 e que contabilizarão os indicadores mensurados durante o período analisado:</p> <p>a. Prospectar novos associados ao Programa;</p> <p>No atual cenário, o Cluster Aeroespacial & Defesa Brasileiro tem despertado grande interesse por parte das empresas do setor, tanto em relação à possibilidade de associação como à participação em eventos promovidos pelo Cluster e PqTec. Nesse contexto, estamos empenhados para receber e organizar eventos de estratégica importância para as empresas associadas. Para o período, contabilizamos aproximadamente 17 prospecções.</p>



- Número de Associados:

No período ingressaram 10 empresas no APL Aeroespacial & Defesa:

- Pensa – L&M Prestação e Exportação de Serviços de Engenharia e Treinamentos Técnicos, LTDA (09.02.2023);
- Utec - Indústria, Comércio, Serviços e Usinagem de Peças Aeroespaciais LTDA (25.01.2023);
- Aeromot Aeronaves e Motores S.A (02.03.2023);
- SAFE Escola de Aviação Civil LTDA (07.03.2023);
- ACS Indústria Aeronáutica S.A (29.03.2023);
- SkyDrones Tecnologia Aviônica S.A (11.04.2023);
- Voa Line Tecnologia e Participação LTDA (21.03.2023);
- Thales International Brasil LTDA (27.04.2023);
- Kvantum Tecnologia e Serviços LTDA (05.05.2023);
- ESSS – Engineering Simulation and Scientific Software LTDA (25.04.2023).

Encerramos o período com 129 empresas associadas ao APL AERO, sendo: 107 AERO, 12 TIC/AERO 05 AERO/AGRO e 10 TIC/AERO/AGRO.

b. Engajamento de associados;

– Reuniões bimestrais de Associados:

- 02 reuniões no período: 15/02 e 26/04

Na reunião de fevereiro, muitas empresas associadas participaram, aproximadamente 40 no presencial, e 15 no modo virtual. Três novos associados (Pensa, Calfér e Utec) tiveram a oportunidade de mostrar seus produtos e serviços, além disso foi apresentada a nova equipe do Cluster Aeroespacial & Defesa: Coordenadora, Analista e Assistente. O calendário com atividades planejadas – feiras, reuniões e eventos específicos - para 2023 foi compartilhado. A Fase III do Programa de Acreditação NADCAP e os próximos passos foram atualizados. O Cluster recebeu o convite do Consulado dos EUA para as empresas associadas participar de evento “Negócios com a Flórida” na FIESP, no início do mês de março. Atividades do setor espacial relatadas na reunião: visita ao de empresa finlandesa do setor espacial, ReOrbit, com a *Business Finland* para identificar sinergias com empresas brasileiras Akaer, Legado Usinagem e Ocellott; a construção de um Plano de Trabalho, dentro do contexto do Memorando de Entendimento entre PqTec e DCTA, assinado em julho de 2022, para compartilhamento de laboratórios e equipamentos; tratativas entre PqTec e INPE para assinatura do Termo de Parceria; presença confirmada do PqTec no SpaceBR Show com os três APLs; visita da AEB e IILA ao PqTec no dia 12 de maio; intermediação do encontro do Itamaraty, Ministro da Estratégia e Desarmamento, Marcelo Câmara, com INPE e ITA para o evento internacional SSP 2023 sediado em São José dos Campos; estreitamento das relações PqTec e IFI após visita aos laboratórios no DCTA. Em relação à Vertical Defesa, foi divulgado webinar com setor militar de Israel e link para inscrição; houve também a divulgação de Seminário com MD e ABIN no dia 3 de maio para tratar de Proteção do Conhecimento. Em relação à Internacionalização do PqTec, foi reforçada as empresas que já tinham garantido vaga na Paris Air Show, de junho,



com quatro vagas restantes; houve a divulgação de webinar com Clusters do Reino Unido e por fim, exposição das ações que o Cluster Aeroespacial & Defesa está executando junto com Apex Brasil.

Na reunião de abril, aproximadamente 30 empresas presenciais e 10 no virtual participaram. Sete novas empresas (Aeromot, Safe Aviaton, Moya, Skydrones, Voa Line, Thales e Kvantum) se apresentaram. Três das novas associadas são do setor de veículos não tripulados, o que fortaleceu a Vertical Drone do Cluster Aero. As ações propostas na bimestral de fevereiro foram realizadas e descritas brevemente. Para a Vertical Drone, o Cluster Aeroespacial & Defesa organizou o I Fórum Online, sobre a regulamentação da operação de drones no setor agrícola, participaram representantes das empresas da indústria, e operadores, de drones e ANAC. Foi relatada a visita ao PqTec do EDGE Group, o objetivo foi conhecer nossas empresas de defesa e entender a incubadora Nexus. A Pantuo Aviation foi outra empresa que visitou o PqTec, quatro empresas associadas compareceram para apresentar seus portfólios de produtos e serviços e outras foram visitadas pela empresa chinesa. A participação como visitante do Cluster Aeroespacial & Defesa na LAAD2023 e a presença de associadas no evento foi apresentada junto com relatos dos novos contatos estabelecidos. Os associados ficaram cientes das iniciativas do PqTec para Defesa, com a aproximação do Exército Brasileiro e visita à ABDI com nova diretoria, em Brasília. Falou-se do B2B organizado com 22 empresas holandesas para fomentar negócios com as empresas do Brasil. Na reunião também foram divulgadas quatro oportunidades para os associados: curso Offset pelo IFI/DCTA, em junho; Seminário MD + ABIN, no ITA; o encontro *Dialogues in Defense*, DID com Índia, em maio e, por fim, a participação do PqTec na SpaceBR Show com o três Clusters, com link de inscrição para visitar a feira.

O Cluster Aeroespacial & Defesa recebeu diversos feedbacks de agradecimento às iniciativas e oportunidades criadas assim como de pontos de melhoria para fomentarmos ainda mais a participação e engajamento das associadas.



– Pesquisa anual de indicadores

Como em todo início de ano, no mês de janeiro foi disparada a pesquisa anual de indicadores, relativa às ações do APL em 2022, para todas as empresas associadas ao Cluster Aeroespacial Brasileiro. No total, 49 respostas foram coletadas. Os resultados apresentaram que 87,5% dos empresários estão satisfeitos com as ações do Cluster Aero; 75% acreditam que oportunidades de negócios são efetivamente promovidas; e 95% entendem que o APL Aero influência no desenvolvimento do setor como um todo. Com esses relatos entende-se que as



ações e estratégias adotadas durante o ano de 2022 foram positivas para os associados e úteis para o mapeamento de novas estratégias para os anos vindouros.

c. Manter atualizadas as “vitrines” do APL

Desde o início de 2023, o site do PqTec com as empresas do APL Aeroespacial & Defesa tem sido devidamente atualizado, assim como o arquivo digital “Batalha Naval”.

Para aumentar a visibilidade e o acesso às expertises das empresas do APL Aero, foi desenvolvido um *Dashboard*, o qual se mostrou muito efetivo, inclusive para atualização das informações pelas próprias empresas.

Esse [*dashboard*](#) é encaminhado para potenciais clientes estrangeiros e contatos da governança do APL Aero que desejam conhecer melhor a capacidade e abrangência do Cluster Aero.

d. Incentivar a ampliação das expertises (em qualidade e em quantidade) do APL (novas tecnologias, novas empresas e empresários novos):

Nos primeiros meses de 2023, empresas de expertises diferenciadas aderiram ao Cluster Aero aprimorando as áreas de atuação e tecnologias mais avançadas. Houve o fortalecimento da vertical drone com a entrada de mais três empresas do setor. A empresa Kvantum conta com profissional de rica experiência no Centro de Lançamento de Alcântara. A Thales dispensa detalhamento, empresa francesa, com atuação em vários setores do espaço aéreo e defesa, com grande presença mundial e residente no PqTec. Uma novidade foi a escola de aviação, estabelecida no aeroporto de São José dos Campos e mais uma empresa de materiais compósitos, todas elas fortalecerão sobremaneira o portfólio do Cluster Aero trazendo muitas mais possibilidades de conexões e novos negócios para a base industrial brasileira.

e. Promover maior conexão entre as empresas: Debates (tendências e cases atuais); visitas para identificação de competências cruzadas/complementares etc.:

O Cluster Aeroespacial & Defesa procura manter-se atento aos eventos e debates que interessam às empresas do setor, com o intuito de promover mais encontros dos associados para troca de experiências e percepções.

Novas oportunidades de conexão:

- Participação do “Negócios com a Flórida” com cinco associadas (2 de março);
- Divulgação do webinar com Israel – foco em defesa via Consulado dos Estados Unidos (7 de março);
- Seminário ABIN e MD/SEPROD sobre Proteção do Conhecimento (3 de maio);
- B2B com Reino Unido Online, com a participação de dois Clusters estrangeiros (29 de março);
- I Fórum Online com ANAC sobre regulamentação da operação de drones (22 de março);
- LAAD 2023– setor de Defesa e Segurança, no Rio de Janeiro (11 a 14 de abril);
- *Dutch Mission* – B2B com 22 empresas holandesas, presencial no PqTec (19 de abril);



- *DID with India* – B2B com 9 empresas indianas, presencial no PqTec (8 de maio);
- SpaceBR Show e Drone Show., PqTec com estande exclusive (9 a 11 de maio).

Mais informações estão detalhadas na atividade 04 do presente relatório.

2. Participação no âmbito nacional e internacional de discussões, reflexões e assuntos estratégicos do setor, junto a entidades públicas e privadas;

• I Fórum Online com ANAC e empresas do setor de drone

No dia 22 de março, o Cluster Aeroespacial & Defesa organizou junto à ANAC e empresas do setor de drone, o I Fórum online para debater a RBAC-94e. O objetivo era discutir sobre a regulamentação de drones usados no agronegócio. As empresas tiveram espaço amplo para dar sugestões e manifestar suas preocupações. A ANAC marcou presença com dois diretores, Ricardo Catanant e Luiz Ricardo, para ouvir a indústria e apresentar a proposta do texto da regulamentação. Foi um evento muito produtivo que gerou uma visita do Ricardo Catanant, um superintendente e mais dois especialistas ao PqTec, no início de maio, quando foi tratado de planejamento para o II Fórum ocorrer presencialmente no PqTec.



• Seminário MD com ABIN

No dia 3 de maio, o Cluster Aeroespacial & Defesa foi convidado a palestrar no “Seminário de Proteção do Conhecimento Sensível para empresas da base industrial de Defesa” organizado pelo Ministério da Defesa do Brasil e a ABIN. A filosofia do PqTec de promover mais conexões para fomentar soluções inovadoras e a intensa dedicação da equipe do Cluster Aero em trazer mais negócios para as empresas associadas foram compartilhadas.



3. Fortalecimento e promoção de alianças, parcerias e cooperações estratégicas;

- **Visitas aos laboratórios do IFI**

No dia 9 de fevereiro, representantes do Cluster Aeroespacial & Defesa, da Diretoria e dos Laboratórios do PqTec, dentro do Memorando de Entendimento com o DCTA, visitaram as instalações dos laboratórios do IFI a fim de identificar como trabalhar em conjunto e oferecer maior gama de ferramentas, equipamentos e sistemas fundamentais para o desenvolvimento de soluções inovadoras pelas empresas vinculadas ao PqTec. Entende-se que a elaboração de um Plano de Trabalho detalhando as capacidades e modos de operar as instalações fomentará sobremaneira a capacidade inovadora e o potencial competitivo da base industrial brasileira. Outras visitas foram realizadas pelo PqTec aos laboratórios do DCTA: ITA, IEAv e IAE.



- **Protocolo de Intenções PqTec e INPE**

Em maio/2023, o Parque Tecnológico São José dos Campos e INPE assinaram um protocolo de intenções inédito para o mercado aeroespacial brasileiro. Para as empresas associadas ao Cluster Aero, este protocolo sinaliza uma porta a mais aberta ao desenvolvimento de soluções e produtos inovadores do setor aeroespacial. Futuramente, como no Memorando de Entendimento com o DCTA, o PqTec vislumbra a elaboração de um Plano de Trabalho para compartilhamento de laboratórios, equipamentos e recursos humanos.



- **EDGE Group**

No dia 14 de março, o PqTec recebeu a visita do EDGE Group, conglomerado de empresas do setor aeroespacial e mais intenso de Defesa dos Emirados Árabes Unidos, representado por quatro integrantes da alta diretoria. A comitiva teve a oportunidade de conhecer a estrutura do PqTec e as ações com foco em aceleração, incubação e P&D.

A visita ao Nexus, hub de inovação do Parque, teve foco em conhecer startups e empresas em tecnologia para aeroespacial e defesa. Três empresas associadas e residentes foram visitadas: Ocellott, SIATT e Aeroconcepts.



- **Visita Pantuo Aviation**

Em 30 de março, a Sra. Qiong Zhang, CEO da Pantuo Aviation, uma startup chinesa especializada na produção de aeronaves elétricas de decolagem e pouso vertical (eVTOL), visitou o PqTec. Durante a visita, quatro empresas associadas ao Cluster Aeroespacial - Alltec, Ocellot, Erma Tech e Akaer - foram selecionadas pelo Cluster Aero para representar setores estratégicos na fabricação de veículos não tripulados e fizeram apresentações. Após as apresentações, houve um tour pelo PqTec, onde a Pantuo demonstrou interesse em trazer sua equipe de engenharia para São José dos Campos, a fim de trocar informações e discutir possíveis negócios. Também foi manifestado interesse no programa futuro de "soft landing". As negociações entre a Pantuo Aviation e o PqTec foram formalizadas com a assinatura de um Acordo de Confidencialidade (NDA - Non-Disclosure Agreement).



- **Visita dos diretores da ANAC**

No dia 5 de maio, o diretor da ANAC, Ricardo Catanant, o Superintendente Honorato e dois especialistas Pedro e Nelson, visitaram o PqTec. O objetivo foi de estreitar laços e entender o que se faz dentro do PqTec. Três empresas associadas e residentes foram visitadas: Ocellott, Aeroconcepts e MFSim.



- **Visita EPEX e ABDI**

No dia 18 de abril, o Parque Tecnológico São José dos Campos com o objetivo de se aproximar do Exército Brasileiro e conhecer mais detalhes sobre seus projetos estratégicos, visitou a sede de Brasília. O Diretor Geral e Coordenadora do Cluster Aeroespacial se encontraram com o responsável pelo DCT, Gen. Dahmer, e toda a equipe principal da EPEX. Neste mesmo dia, o PqTec aproveitou a viagem e visitou a Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial – ABDI, grande parceiro/apoiador das iniciativas do Parque, para atualizar suas iniciativas para a nova Diretora, Perpétua Almeida.



- **Visita comitiva MD e Brigadeiro Lima Jr**

No dia 4 de maio, a comitiva do MD com equipe do Brig. Lima Jr visitou o PqTec para conhecer as instalações, os trabalhos atuais e algumas empresas residentes, Ocellot, Aeroconcepts e Siatt. Todos ficaram bastante impressionados com a capacidade inovadora das emoresas do Parque.



4. Divulgações de oportunidades e participação em feiras, missões e rodadas de negócios/B2B nacionais e internacionais do setor para promoção da imagem do Cluster e das empresas associadas, bem como geração de oportunidades comerciais e negócio;

- **Webinar com Israel – foco em Defesa.**

O Cluster Aero havia divulgado, na reunião bimestral de fevereiro, iniciativa do Consulado dos Estados Unidos, novo e estratégico parceiro, de promoção de negócios em defesa com Israel. O evento teve taxa de inscrição e a equipe do Cluster recebeu feedback de empresas interessadas em participar.



Israel Defense Briefing

Please join the U.S. Commercial Service to learn about business opportunities with Israel's Ministry of Defense and the Israel Defense Forces. This 25 minute webinar will provide you in-depth insights on where to find procurement opportunities and how to register as a listed vendor to the "Mission NY".



Date: Tuesday, March 7, 2023
Time: 11:00-12:15pm Eastern time
Cost: \$25

[Register Here](#)

- **Negócios com a Flórida**

Cinco empresas associadas (Avionics Services, AWS, Ocellot, Pale Dot e Pensa) e representante da equipe do Cluster Aeroespacial & Defesa, no dia 2 de março, em São Paulo na Fiesp, a convite do Consulado dos EUA, estiveram presentes para saber de oportunidades de negócios na Flórida. Com isso o PqTec também segue estreitando relações com o Consulado Americano.



- **B2B com Reino Unido**

No dia 29 de março, o Cluster Aeroespacial & Defesa junto com Clusters do Reino Unido organizaram o evento híbrido que contou com a participação de 11 empresas associadas ao Cluster e 2 Cluster do Reino Unido, o objetivo foi de auxiliar empresas brasileiras e britânicas interessadas em expandir negócios e identificar áreas com oportunidades para investimentos. Foi uma grande oportunidade de iniciar contatos com fornecedores Tiers 1, 2 e 3 de fundamentais OEMs do setor como Airbus, Rolls Royce e Boeing no Reino Unido.



- **LAAD 2023**

A LAAD 2023 ocorreu de 11 a 14 de abril, e contou com a presença de 44 países representados por 364 marcas fornecedoras de equipamentos, serviços e tecnologias de 20 segmentos da indústria de defesa e segurança. O PqTec foi como visitante sendo representado pelo diretor geral e coordenadora do Cluster Aeroespacial, uma feira de extrema importância para o setor, a qual contou com a presença de diversas empresas associadas. Muitos contatos internacionais foram estabelecidos, tais como com Japão, Turquia, Portugal, Emirados Árabes Unidos e Índia. A pedido da empresa Airbus, uma reunião foi realizada e o portfólio de empresas e expertises do Cluster Aero causou muita impressão positiva.



- **Dutch Mission – B2B com Holanda**

Nos dias 19 e 20 de abril, em parceria com a Embraer e o NAG – Netherlands Aerospace Group, o Cluster Aeroespacial & Defesa organizou a *Dutch Mission Sustainable and Military Aviation*. O evento proporcionou a oportunidade de 15 representantes de empresas holandesas se reunirem com 12 empresas do Cluster Aeroespacial e 3 convidadas que são do setor aeroespacial e de defesa. Durante a primeira manhã, foram realizadas apresentações institucionais, mais de 40 conversas incluindo com representante da Agência Espacial Brasileira, foram realizadas.



- **Dialogues in Defense, DID with India – B2B com empresas indianas**

No dia 8 de maio aconteceu a visita da delegação indiana aos laboratórios e empresas do PqTec. O Cluster Aeroespacial & Defesa, com apoio do Dept. de Internacionalização do PqTec, organizou o B2B com nove instituições indianas 18 empresas associadas do Cluster Aero, incluindo a Embraer, e mais seis empresas convidadas. O evento gerou mais de 50 diálogos entre os representantes das empresas. A visita dos indianos ao PqTec proporcionou o maior estreitamento entre as Forças Armadas e empresários dos países e fortaleceu a esperança de futuros negócios.



- **SpaceBR Show e Drone Show**

O Cluster Aeroespacial & Defesa participou da SpaceBR Show Drone Show como expositor junto com os APLs TIC Vale e o Agropolo Vale nos dias 9, 10 e 11 de maio. Um evento que reuniu especialistas em exploração espacial e tecnologia para discutir o futuro da indústria espacial no Brasil e no mundo. Houve forte presença das empresas fabricantes e operadoras de drones que contribuíram muito nos fóruns.



5. Capacitações e treinamento da cadeia, visando impulsionar eficiência, aumentar a produtividade; elevar níveis de qualidade, certificações e acesso a novos mercados e tecnologias. Prospecção de novos mercados, tendências e tecnologias do setor espacial incluindo o movimento “New Space” a fim de identificar como agregar maior valor aos produtos e serviços das empresas associadas;

- **Estudos espaciais**

Por demanda das empresas do setor espacial e com apoio da APEX, o Cluster Aeroespacial & Defesa participou da contratação da Consultoria Rio Grande, para realizar estudo do mercado espacial, com foco mercado interno brasileiro e externo, específico de alguns países. Após a conclusão desse estudo, no mês de abril, o Cluster Aero e o Dept. de Internacionalização reuniram as empresas do setor num workshop para que fosse apresentado o resultado às interessadas, foi um evento híbrido que ocorreu no dia 5 de abril, com a participação de 15 empresas associadas.



- **NADCAP**

Desde o início de 2023, as empresas participantes do processo de acreditação da Fase III do Programa de Acreditação NADCAP (*National Aerospace and Defense Contractors Accreditation Program*) do Cluster Aeroespacial Brasileiro começaram a se preparar para receber os auditores da PRI, a acreditadora internacional. Por conta de um atraso no calendário da empresa certificadora, os prazos acabaram se estendendo e as auditorias começaram no mês de abril. Seis reacreditações foram finalizadas com sucesso no final de 2022 e oito novas creditações serão finalizadas até setembro.



- **Board NDT**

A proposta de criação de um Board NDT (*Non Destructive Test*, Ensaio Não Destrutivo), necessidade identificada dentro do Programa de Acreditação NADCAP, continua em análise pela ANAC. A agência brasileira deve reconhecer o grupo formado por empresas especializadas em processos de fabricação de peças e componentes aeronáuticos (Embraer, Liebherr, Metinjo, etc) como autossuficiente para prover certificações de profissionais técnicos do setor. Tal reconhecimento elevará o nível de capacitação da base industrial brasileira, confirmando preparo técnico de padrão internacional e viabilizando maior competitividade para as empresas. Esse assunto foi endereçado na visita do Diretor da ANAC ao PqTec e ele confirmou que reconhecerá o CBRAEND como capaz de qualificar técnicos na referida tecnologia.

- **Cursos offset**

O IFI entrou em contato com o Parque Tecnológico, em específico o Cluster Aeroespacial & Defesa, com o intuito de divulgar o curso Offset para a base industrial. A ideia do curso é capacitar os discentes a compreender os conceitos básicos da prática de Offset, bem como os processos de elaboração, análise, execução e reconhecimento de créditos relacionados aos projetos de Compensação no âmbito do COMAER. A oportunidade foi divulgada na bimestral do dia 26/04.

6. Elaboração de um *roadmap* tecnológico colaborativo com empresas chave do setor espacial;

- **Resumo de todas as iniciativas do Cluster Aero para a Vertical Espaço**

Com a apresentação do estudo de mercado espacial no mês de abril, o Cluster Aeroespacial & Defesa entende que as empresas dedicadas a este setor têm em mãos material suficiente para definir os passos e estratégias na direção a um maior fortalecimento das empresas brasileiras.

A elaboração do Plano de Trabalho junto ao DCTA focando em compartilhamento de laboratórios, equipamentos e recursos humanos, com intuito de integrar uma rede laboratorial a serviço das empresas vinculadas ao PqTec, mais a assinatura de Termo de Parceria com o INPE, darão base para desenvolvimento tecnológico das soluções inovadoras das empresas interessadas e carentes dessas ferramentas tão fundamentais.

O Cluster Aero pretende realizar o II PqTec Space Summit no segundo semestre de 2023 e já solicitou às empresas associadas do setor que contribuam com sugestões de pauta para o encontro.

O PqTec esteve presente na comemoração dos 30 anos da AIAB quando foi anunciado o investimento de R\$360 milhões no setor aeroespacial pelo Ministério da Ciência Tecnologia e Inovações. Entende-se que as empresas dedicadas ao setor estão num momento muito favorável para projetos e desenvolvimento de equipamentos e aplicações espaciais.

O Cluster Aeroespacial Brasileiro segue em suas “Ações Estratégicas” voltadas para o setor espacial com a mesma dedicação de anos anteriores. No ano de 2023, conta com mais



subsídios para as empresas elaborarem o Roadmap Tecnológico para o Mercado Espacial.

A apresentação do Estudo de Mercado do Setor Espacial, no dia 5 de abril, representa uma entrega de material denso e completo para empresas estratégicas do entender como atuar no mercado brasileiro e que potenciais parceiros e/ou clientes procurar no mercado externo.

O Cluster Aeroespacial Brasileiro, devidamente alimentado pelas empresas estratégicas associadas, junto com a Coordenação dos Laboratórios do PqTec, procura elaborar um Plano de Trabalho detalhado e objetivo, sob o acordado em Memorando de Entendimento entre DCTA e PqTec de julho de 2022. A intenção é de estabelecer uma rede integrada de laboratórios a fim de disponibilizar para a base da indústria espacial brasileira meios de desenvolver soluções inovadoras tecnológicas mais competitivas.

Com o mesmo intuito, o PqTec assinou Termo de Parceria com o INPE a fim de abrir portas para desenvolvimentos de soluções inovadoras e competitivas por meio do compartilhamento de laboratórios e trocas de expertises no âmbito do empreendedorismo. Empresas startups do setor espacial serão muito beneficiadas por essa aproximação formal, o Cluster Aeroespacial Brasileiro conta com cinco empresas iniciantes do setor.

O Cluster Aeroespacial Brasileiro também se mantém pronto para apoiar a formação de novos consórcios entre empresas brasileiras para concorrer a editais de fomento lançados pelo MCTI com recursos do FNDCT. No início de maio, o ministério anunciou um total de R\$360 milhões para o setor aeroespacial e as empresas candidatas poderão contar com as instalações e as conexões que o PqTec tem a oferecer.

Sendo assim, com dados consistentes e atualizados do mercado espacial, com rede de laboratórios de alta tecnologia em formação e recursos do governo federal, o Cluster Aeroespacial Brasileiro entende que as empresas possuem itens fundamentais para a continuidade da discussão para elaboração do Roadmap do Setor Espacial. Empresas do Space HardCore- FibraForte, DeltaV Engenharia, Avibras, Visiona, Orbital e Saipher – foram solicitadas a cooperar mais ativamente na confecção deste material.



7. Promoção de parcerias científicas-tecnológicas;

• Pantuo Aviation - Oportunidade

Como mencionado anteriormente, a Pantuo Aviation, por ocasião da visita de sua CEO (março/2023), propôs assinatura de Acordo de Confidencialidade com o PqTec. Acredita-se que as relações comerciais entre a empresa chinesa e as empresas vinculadas ao PqTec possuem grandes chances de consolidação num futuro próximo. Houve a promessa de retorno com o time técnico da empresa.



- **SIMDE -Sindicato das Indústrias de Material de Defesa - Renovação**

No mês de maio foi renovado por mais dois anos o Termo de Parceria entre PqTec e SIMDE - Sindicato Nacional das Indústrias de Materiais de Defesa com os objetivos de compartilhamento de conhecimentos entre as instituições, bem como de agendas e espaços para reuniões das instituições, quando houver interesse mútuo; de promoção de interação e integração entre as empresas associadas das instituições; de eventos que tragam sinergia entre empresas e instituições da cadeia aeroespacial e defesa; e de participação de ações governamentais que integrem atividades relacionadas as instituições

- **ESSS – Aliança Estratégica**

A adesão da ESSS aos três APLs do PqTec foi efetivada. A ESSS promoverá um evento dedicado à área de Defesa no dia 25 de maio e vai participar também como palestrante no Science Business Connexion que ocorrerá nos dias 23 e 24 de maio.

A Coordenação dos Laboratórios do PqTec segue em tratativas com a empresa para implantar curso de formação no software Ansys, de unânime aceitação pelas empresas dos setores aeroespacial e de defesa. Este curso será de grande valia para as empresas associadas se materem capacitadas no manejo de ferramenta tão potente no projeto e fabricação de componentes de alto nível tecnológico.

- **Protocolo de Intenções PqTec e INPE**

Em maio/2023, o Parque Tecnológico São José dos Campos e INPE assinaram um protocolo de intenções inédito para o mercado aeroespacial brasileiro. Para as empresas associadas ao Cluster Aero, este protocolo sinaliza uma porta a mais aberta ao desenvolvimento de soluções e produtos inovadores do setor aeroespacial.

8. Inserção da cultura de Digitalização de Processos, desde os administrativos até os industriais, nas propostas de atividades para o APL AERO em parceria com grandes suppliers de equipamentos e soluções;

- **Transformação Digital**

Empresas do Cluster Aeroespacial & Defesa seguem participando ativamente da Jornada de Transformação Digital da FIESP/CIESP/SENAI/SEBRAE para num futuro próximo estarem com os processos todos digitalizados e mais ágeis.

9. Intensificação da cultura de inovação nas empresas associadas e aumentar a conexão com Academia e Instituições de Pesquisa;

- **Colmeia, Fatec e Senai Uplabs**

O Cluster Aeroespacial & Defesa, com o objetivo de incentivar a conexão entre a tripla hélice – academia, instituições de pesquisa, governança e empresas - abriu espaço em suas bimestrais para que instituições e projetos de variadas instituições sejam divulgados.

O Colmeia é um projeto do PqTec que tem o objetivo principal unir a tripla hélice citada e vai promover nos dias 23 e 24 o Science, Business Connection com a presença de diversas



empresas, startups, academia e instituições da governança e da academia. Cluster Aeroespacial & Defesa vai apoiar nos dias a realização do evento.

A Fatec participou da reunião bimestral de abril apresentando seus cursos, sua filosofia e as oportunidades que as empresas associadas ao Cluster Aero podem usufruir ao se aproximarem de fonte de mão de obra altamente qualificada para o setor.

O Seinai Uplab, residente no PqTec, também participou da segunda bimestral com o objetivo de convidar as empresas do Cluster Aero a conhecerem seus projetos voltados para inovação e suas instalações disponíveis no Centro Empresarial IV do PqTec.

10. Promoção de encontros, debates, reflexões dentro do tema ESG;

- **CONFEM/CIESP**

Os APLs do PqTec têm se aproximado mais do CONFEM (Conselho Superior Feminino) da CIESP a fim de garantir maior envolvimento feminino nas atividades industriais das empresas da região do Vale do Paraíba. No início do mês de março, o Cluster Aero divulgou para as suas empresas associadas importante iniciativa do CONFEM para incentivar a capacitação de mulheres para atuar na indústria.

- **Projeto Circula+**

O Projeto Circula+ é uma iniciativa do Parque Tecnológico de São José dos Campos em parceria com a Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial – ABDI, com o objetivo de incentivar práticas sustentáveis para todas as empresas do Cluster Aeroespacial & Defesa. É um projeto piloto, envolvendo dez empresas associadas ao Cluster Aero e residentes numa região dentro do raio de 50 km do PqTec. Está previsto para acontecer no período de dois anos e abordará questões de tratamento de resíduos, gestão inteligente da matéria prima, modelos de gerenciamento da cultura ESG e aproveitamento de créditos de carbono.

O Cluster Aeroespacial & Defesa foi fundamental na seleção das dez empresas associadas com perfil adequado aos objetivos do Projeto e tem acompanhado efetivamente as reuniões de cada empresa fornecedora das soluções de cada módulo do Projeto, seja presencial ou virtualmente. O convênio foi assinado em dezembro de 2022 e segue em tratativas com a execução periódica do plano de trabalho.



11. Protagonismo na iniciativa de trazer para São José dos Campos um “Centro Interativo Aeroespacial”.



- **Reunião com Invoz**

O Instituto Invoz está muito interessado em implantar um museu aeronáutico para preservar a memória da aviação brasileira, valorizar a indústria brasileira e marcar a evolução da inovação na cadeia de suprimentos aeronáuticos. Em meados de 2022, o PqTec realizou reunião com a presidência e a vice-presidência do Instituto para entender os objetivos que constam seu Planejamento Estratégico. Realizou também reunião com museóloga para entender, junto com o Invoz, que caminhos começar a traçar. Após as visitas a museus realizadas nos primeiros meses de 2023, detalhadas a seguir, dia 27 de abril o PqTec se reuniu mais uma com o Invoz para resumir a evolução do entendimento do que se pretende fazer nas instalações do Parque.

- **Visita ao Musal**

No dia 13 de abril, representante do Cluster Aeroespacial & Defesa, junto com o Diretor Geral do PqTec, visitou o Musal, Museu Aeroespacial da FAB, localizado no Rio de Janeiro. O Museu é o maior e mais importante do Brasil. Localizado no Campo dos Afonsos, berço da aviação brasileira, está subordinado administrativamente ao Instituto Histórico-Cultural da Aeronáutica. O objetivo da visita foi adquirir “know how” para trazer algo parecido para São José dos Campos no PqTec, com o tamanho e a importância do Musal. A equipe do Parque pôde trazer conhecimento para a iniciativa de implantar em São José dos Campos um Centro interativo Aeroespacial integrado ao Musal.



- **Visita ao Museu da Marinha**

No dia 16 de fevereiro, o PqTec visitou o Museu Naval no Rio de Janeiro, localizado em um prédio centenário. O Museu possui modelos navais, obras de arte, canhões resgatados de navios naufragados, figuras de proa, medalhas e documentos históricos.

O objetivo da visita do Diretor Geral e Coordenadora do Cluster Aeroespacial & Defesa do PqTec foi trazer bagagem e absorver conhecimento dos necessários processos de implantação e construção de museu de defesa, para o futuro centro que o PqTec busca construir.



INDICADORES DO PERÍODO

<p>a) Resultados recorrentes de divulgação de eventos, nacionais/internacionais, e respectivos acompanhamentos de adesão/interesse/engajamento das empresas a serem apresentados quadrimestralmente;</p>	<p>17 prospecções; 10 novos associados; 02 reuniões bimestrais; 02 eventos do setor – aprox. 30 empresas participantes e mais 10 visitantes; 03 capacitações; 01 protocolo de intenções.</p>
<p>b) Levantamentos anuais de indicadores das empresas com foco nos resultados esperados, a ser apresentado no último quadrimestre de cada ano do contrato;</p>	<p>Ação concluída para o período. Realizado levantamento de indicadores anual entre os meses de janeiro e fevereiro como resultados colhidos de 49 empresas associadas.</p>
<p>c) Pelo menos 01 nova aliança, parceria ou cooperação tecnológica por ano;</p>	<p>03 Iniciativas (Ref. Item 7) 01 – Aliança Estratégica empresa ESSS; 01 – Protocolo de Intenções PqTec e INPE 01 – Termo de Parceria com SIMDE (Renovação) Oportunidade: NDA com Pantuo Aviation.</p>
<p>d) 06 encontros de conexão entre associados por ano;</p>	<p>05 encontros no período (Ref. Itens 01, 04 e 05) - Reuniões Bimestrais com associados – 15.02 e 26.04 - B2B com Reino Unido Online – 29.03; - Dutch Mission – B2B com empresas Holandesas, presencial – 19.04; - DID with India – B2B com empresas indianas, presencia – 08.05; - Workshop do Estudo de Espaço – 05.04.</p>



<p>e) Pelo menos, 04 participações / promoção de feiras, missões e rodadas de negócios/B2B, nacionais/internacionais do setor por ano;</p>	<p>06 participações em eventos do setor</p> <p>02 Nacionais - Laad 2023 - SpaceBR Show</p> <p>04 Internacionais - Negócios com a Flórida - B2B Reino Unido - Dutch Mission – B2B Holanda - DID with India – B2B India</p>
<p>f) 04 Programas/oportunidades de qualificação da cadeia em 05 anos;</p>	<p>02 programas em vigor</p> <p>- NADCAP Fase III (continuidade) – 14 empresas - Jornada de Transformação Digital, FIESP/SENAI - (continuidade) - 10 empresas do Cluster Aero inscritas.</p> <p>02 oportunidades: - Divulgação Curso de Offset do IFI/CTA - Workshop Estudo de Mercado Espacial</p>
<p>g) 01 estudo do mercado espacial para as empresas da base;</p>	<p>Atividade Concluída - Estudo do Mercado Espacial – Resultado Final apresentando em abril/2023.</p>
<p>h) 01 roadmap colaborativo com as empresas do “Space Hard Core” e posterior envolvimento das outras empresas do espaço, em 05 anos;</p>	<p>Atividade em andamento.</p>
<p>i) Pelo menos 03 parcerias, em cinco anos, entre PqTec e instituições de pesquisa e desenvolvimento para fomentar inovação nas empresas;</p>	<p>01 Parceria – Protocolo de Intenções INPE (Instituto Nacional de Pesquisas Espaciais)</p> <p>Oportunidades (Iniciativas/Relacionamento): Fatec SJC e Senai Uplabs.</p>
<p>j) 100% de sinergia com a iniciativa do “Centro Interativo Aeroespacial” - PqTec como apoio à iniciativa e oportunidade.</p>	<p>Atividade em andamento – 03 ações no período</p> <p>- Reunião com Invoz; - Visita ao Musal; - Visita ao Museu Naval.</p>



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 1 - Fortalecer a vocação do PqTec
Alavancar o potencial de transbordamento das capacidades do PqTec
<p style="text-align: center;">META</p> <p>Oferecer condições para implantar, evoluir em maturidade e transformar os <i>clusters</i> aeroespacial e defesa, TIC, Agrotech e Saúde/Biotech, em referências de classe mundial, nas dimensões econômicas tecnológicas e de pesquisa, através de impulso ao reconhecimento e ações focadas de fomento a sofisticação, expansão e intensificação dos negócios atuais, vertical e lateralmente, incluindo internacionalização.</p>

Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
-----------------	--

Programa/Projetos:	PROGRAMA VOLTADO À CONSOLIDAÇÃO E EXPANSÃO DO APL DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO E COMUNICAÇÃO – COMPETITIVIDADE E INOVAÇÃO.
---------------------------	--

AÇÕES/ATIVIDADES
<p>1. Intensificar a visibilidade, a conectividade e a confiabilidade das competências das empresas associadas ao APL de Tecnologia da Informação e Comunicação:</p> <ul style="list-style-type: none">a. Prospectar novos associados ao Programa;b. Engajamento de associados - reuniões bimestrais, treinamentos, eventos, missões, visitas.
<p>A seguir apresentamos o detalhamento das ações referentes ao item 1 e que contabilizarão os indicadores mensurados durante o período analisado:</p> <ul style="list-style-type: none">▪ a. Prospectar novos associados ao Programa; No período, foram prospectadas 23 empresas para a associação ao APL TIC. As prospecções ocorreram por meio de reuniões dedicadas e/ou participações em ações do setor.– Número de Associados: 117 Neste quadrimestre, 14 novas empresas de tecnologia aderiram ao APL de Tecnologia da Informação e Comunicação (APL TIC):<ul style="list-style-type: none">○ Af Barbosa Me (10/05/2023)○ Akaer Engenharia Ltda (07/02/2023)○ Arbonne Importação e Exportação de Material de Alta Tecnologia Ltda (30/01/2023)○ Bongôup Inova Simples (I.S.) (07/02/2023)○ Clurb Software Ltda (07/03/2023)○ Epssoft Sistemas Ltda (16/02/2023)



- F2it Comercio E Servicos Ltda (27/02/2023)
- Iara Pinho Moreira De Oliveira (30/01/2023)
- Instituto De Tecnologia E Inovação Evereste (07/02/2023)
- Loriconecta Inova Simples (I.S.) (05/05/2023)
- Metta De Resende Automação Industrial Ltda (30/01/2023)
- Thales International Brasil Ltda (06/03/2023)
- TST Telmax Soluções em Tecnologia LTDA (16/02/2023)
- William Rodrigues Sanches – EPP (30/01/2023)

Encerramos o período com 117 empresas associadas ao APL TIC, sendo: 74 TIC, 12 TIC/AERO, 21 TIC/AGRO e 10 TIC/AERO/AGRO.

▪ **b. Engajamento de associados**

– **Reuniões bimestrais de Associados:**

- 2 reuniões no período:

No dia 15 de fevereiro de 2023 aconteceu no Parque Tecnológico a reunião bimestral do APL TIC que reuniu 34 empresas associadas, entre presencial e remoto. Na pauta da reunião tivemos: anúncios de novos eventos no Parque convidando os associados a participarem; o pitch dos novos associados: AWS, Evereste, Heaven System, Metta e Road Runner que nos contaram mais sobre suas empresas e os ramos de atuação; tivemos a DeepESG trazendo uma solução num valor mais acessível para as empresas associadas do APL. Falamos sobre a parceria com a SERPRO e suas soluções. Apresentamos a 2ª edição do QA program, programa de qualidade voltado para o ciclo de vida do software que está sendo subsidiado pelo PqTec. Falamos sobre a importância de responder a pesquisa de indicadores anual. Apresentamos o calendário anual do APL TIC, com os eventos e ações que terão participação do cluster. Ao final da reunião, houve interação entre os associados, com networking e troca de experiências.



A segunda reunião bimestral do período, foi realizada em 19 de abril de 2023 e teve como foco principal a sessão de negócios entre as empresas associadas. O objetivo foi promover o networking e fomentar parcerias entre as empresas do setor de tecnologia da informação e comunicação. A sessão de negócios foi conduzida pela coordenadora do APL TIC, Ana Abreu, e contou com a presença de representantes de 21 empresas associadas.

Cada empresa teve a oportunidade de apresentar seus serviços e produtos, bem como suas



áreas de atuação e experiência no mercado. Durante a sessão, foram realizadas diversas rodadas de negociação entre as empresas, com o objetivo de identificar possíveis parcerias e oportunidades de negócios. Foram discutidos temas como desenvolvimento de software, consultoria em TI, soluções de inteligência artificial, entre outros. Concluindo, a sessão de negócios entre as empresas associadas foi considerada um sucesso, promovendo a troca de conhecimento, networking e oportunidades de negócios entre as empresas do setor de TIC da região.



– **Eventos com associados:**

• **Smart City Expo Curitiba - 22 a 24/03**

O Parque Tecnológico São José dos Campos, participou do Smart City Expo Curitiba, um dos maiores eventos brasileiros de cidades inteligentes que aconteceu de 22 a 24 de março. Com a expertise da certificação de São José dos Campos como a primeira cidade inteligente do Brasil. Mais informações descritas na atividade 8.

• **South Summit Brazil – 28 a 31/03**

O South Summit Brazil é um evento que reúne empreendedores, investidores e startups de todo o país em um ambiente de inovação e networking. Este ano, o evento ocorreu em Porto Alegre e contou com a participação de diversas empresas e instituições de renome. Entre as instituições presentes no evento, esteve o Parque Tecnológico São José dos Campos, que enviou representantes, para participar das palestras e conhecer as novas tendências do mercado de tecnologia e inovação. Mais informações descritas na atividade 8.

• **Web Summit Rio 2023 – 01 a 04/05**

No início de maio deste ano, o APL TIC juntamente com 17 empresas associadas participou do Web Summit Rio, um dos maiores eventos de tecnologia e empreendedorismo do mundo. A comitiva do APL TIC buscou conhecer as tendências do mercado e estabelecer novas parcerias e negócios. Mais informações descritas na atividade 8.

• **SpaceBR Show & Drone Show**

O Parque Tecnológico São José dos Campos participou do SpaceBR Show como expositor, destacando seus clusters aeroespacial, TIC e agro. Apresentaram inovações e avanços no setor aeroespacial, mostraram soluções de TIC impulsionadas pelo setor espacial e demonstraram como a tecnologia espacial contribui para a agricultura de precisão. O evento



foi uma vitrine para estabelecer parcerias, networking e oportunidades de negócios. A participação fortaleceu a posição de São José dos Campos como polo tecnológico na América Latina. Mais informações descritas na atividade 8.

– **Treinamentos:**

• **PqTec QA Program – 16/01 | 2ªEd.**

A 2ª edição do Programa de QA (Quality Assurance) subsidiado pelo Parque Tecnológico São José dos Campos teve início em 16 de janeiro e visa fornecer uma trilha de conhecimento para profissionais que desejam se especializar em garantia de qualidade de software. Mais informações descritas na atividade 3.

• **Curso Implantação de Serviços em Nuvem – AWS Cloud Practitioner Foundational**

O Senai, em parceria com o Parque Tecnológico São José dos Campos, iniciou em 25 de janeiro um curso de Implantação de Serviços em Nuvem – AWS Cloud Practitioner Foundational. O objetivo do curso era capacitar profissionais na utilização dos serviços de computação em nuvem da Amazon Web Services (AWS). Mais informações descritas na atividade 3.

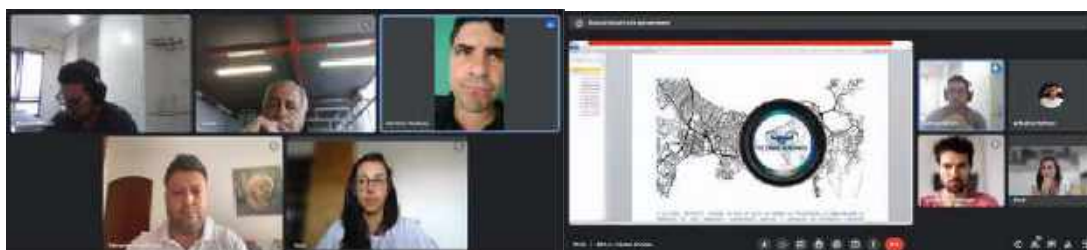
– **Rodada de negócios**

• **Rodada de Negócios com a JMA Engenharia**

A empresa JMA Elétrica e Automação, que atua com instalação e manutenção de sistemas elétricos, apresentou uma demanda tecnológica relacionada ao desenvolvimento de um drone autônomo. Para atender a essa demanda, foram selecionadas duas empresas associadas ao APL TIC que possuem expertise em drones: Global Drones e NCB.

A Rodada de Negócios para apresentação das soluções tecnológicas foi dividida em duas etapas. A primeira etapa, realizada no dia 30/01/2023, foi uma reunião online para alinhar os detalhes da demanda, onde a JMA teve a oportunidade de esclarecer dúvidas técnicas para as empresas participantes do APL TIC. A segunda etapa, realizada no dia 16/02/2023, consistiu em apresentação individual da empresa Global Drones para a JMA, onde a empresa pode demonstrar suas capacidades em desenvolver soluções para a demanda apresentada ou ainda, apresentar casos de soluções já implantadas em outros clientes.

Ao final das duas etapas da Rodada de Negócios, a JMA teve a liberdade de escolher se iria contratar uma das empresas participantes ou não. É importante destacar que a decisão final de contratação foi de responsabilidade exclusiva da demandante. As empresas do APL TIC que participaram desta oportunidade foram a Global Drones e a NCB, ambas com experiência comprovada em soluções com drones para diversas aplicações.



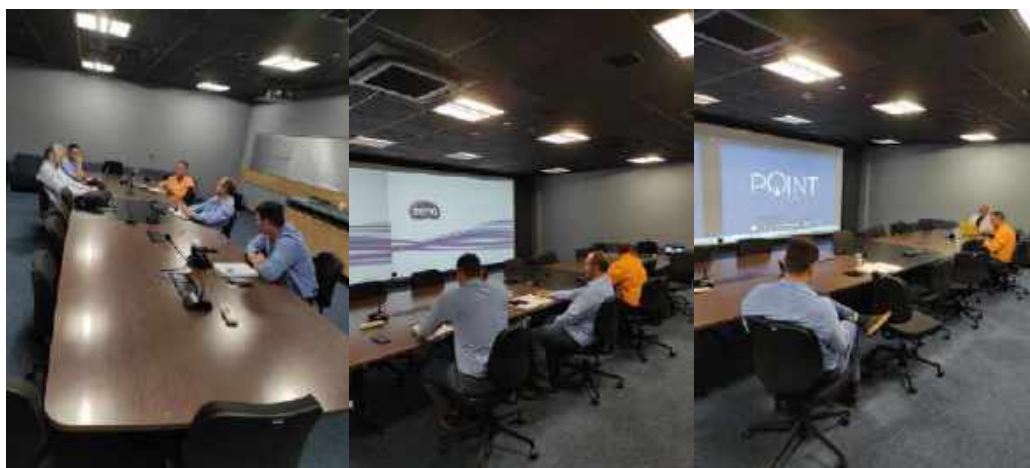


- **Rodada de Negócios com a Urbam**

A empresa Urbam trouxe uma demanda tecnológica que consistia em desenvolver um dispositivo para ser acoplado ao carrinho de varrição utilizado pelos colaboradores que fazem a varredura da cidade. Para atender esta demanda, organizados uma rodada de negócios que foi dividida em duas etapas. A primeira etapa ocorreu no dia 13 de abril de 2023, e foi uma reunião online para alinhamentos sobre a demanda apresentada pela URBAM. Nessa etapa, as empresas selecionadas puderam tirar dúvidas técnicas sobre a demanda e entender melhor as necessidades da URBAM. Já na segunda etapa, que ocorreu no dia 19 de abril de 2023, as empresas apresentaram suas soluções de forma individual para a URBAM.

É importante destacar que a contratação de uma solução se dará por meio de um edital público que poderá ou não contemplar alguma empresa envolvida nesta primeira consulta. As empresas selecionadas para apresentarem suas soluções foram escolhidas com base em sua expertise e capacidade técnica para atender a demanda da URBAM, e são elas: Co.Urban, ITO1, F2IT, Omega7, Environmental Service, CSJ Sistemas.

A URBAM é uma empresa importante para São José dos Campos, uma vez que é responsável pela Gestão Integrada e Gerenciamento de Resíduos Sólidos na cidade. Com a seleção da solução tecnológica adequada, a empresa poderá melhorar o gerenciamento de seus serviços de coleta, contribuindo para uma cidade mais limpa e saudável.



- **Pesquisa anual de indicadores**

A pesquisa de indicadores desempenha um papel fundamental no desenvolvimento e acompanhamento dos Arranjos Produtivos Locais (APLs). O objetivo desta pesquisa foi identificar e selecionar indicadores relevantes que permitam avaliar o desempenho e o progresso das empresas participantes desses setores. Com base na pesquisa realizada, foram identificados indicadores-chave que refletem os aspectos críticos do desempenho das empresas nos APLs. Esses indicadores abrangem diversas áreas, como inovação, produtividade, internacionalização, sustentabilidade e desenvolvimento de talentos. A pesquisa de indicadores realizada com as empresas participantes dos APLs proporcionou uma compreensão aprofundada das métricas relevantes para avaliar o desempenho e o progresso desses setores. Os indicadores identificados serão essenciais para o monitoramento contínuo, a tomada de decisões informadas e o direcionamento de políticas



e estratégias voltadas para o fortalecimento e crescimento desses APLs.

Um dos indicadores relevantes identificados foi o aumento de faturamento das empresas. Com base nos dados coletados, constatou-se que as empresas participantes estimam um aumento médio de 36% no faturamento. Esse resultado demonstra o impacto positivo do envolvimento nos APLs no crescimento financeiro das empresas. Outro aspecto analisado foi a internacionalização das empresas participantes. Verificou-se que 64% das empresas já participaram de alguma iniciativa de internacionalização. Esse dado indica a busca por oportunidades de expansão e acesso a mercados externos, o que pode fortalecer a competitividade das empresas nos APLs.

A pesquisa também avaliou a percepção das empresas em relação ao APL TIC. Os resultados revelaram que 90% das empresas consideram o APL TIC como excelente ou bom. Essa alta avaliação demonstra a satisfação e reconhecimento das empresas em relação ao ambiente de negócios proporcionado pelo APL. Além disso, 83% das empresas avaliaram os benefícios oferecidos pelo APL como excelente ou bom. Isso indica que as empresas reconhecem e valorizam os recursos, suporte e oportunidades fornecidos pelo APL para o desenvolvimento de seus negócios. A média das notas atribuídas pelas empresas participantes ao APL TIC foi de 8,4. Essa pontuação reflete um alto nível de satisfação geral com o ambiente de negócios e os serviços oferecidos pelo APL. Por fim, 88% das empresas consideram que o Cluster contribui significativamente para o desenvolvimento setorial. Esse resultado evidencia o papel fundamental do APL na promoção da colaboração, inovação e crescimento coletivo das empresas envolvidas.

Os resultados obtidos por meio da pesquisa de indicadores dos APLs revelam uma série de insights sobre o desempenho, a percepção e o progresso das empresas participantes. Os indicadores-chave identificados abrangem áreas como aumento de faturamento, internacionalização, avaliação do APL TIC, avaliação dos benefícios oferecidos, satisfação geral e contribuição do Cluster para o desenvolvimento setorial. Esses resultados reforçam a importância dos APLs na promoção do crescimento econômico, inovação e colaboração entre as empresas. As conclusões desta pesquisa fornecem informações valiosas para o monitoramento contínuo, a tomada de decisões informadas e o direcionamento de políticas e estratégias voltadas para o fortalecimento e crescimento dos APLs.

2. Visitas técnicas em empresas, indústrias de alta tecnologia e instituições de pesquisa, promovendo conexão e facilitando o desenvolvimento de negócios;

• Visita ao Instituto Alpha Lumen – 02/02

O IAL é uma ONG que busca soluções de impacto social por meio de ações educativas, desenvolvendo inúmeros projetos de ação e inspiração junto à comunidade entre eles, o Projeto Escola – trabalhando com jovens e crianças para formar lideranças capazes de refletir a construção da própria história, impactar positivamente seu entorno e alcançar o mundo. O IAL tem estruturas de pesquisa nas áreas de educação, socioemocional, altas habilidades e cibercultura, todas com foco a atender principalmente estudantes de escolas públicas e vulnerabilidade.

Durante a visita, a representante do APL TIC pode interagir com o instituto para compartilhar



conhecimentos e até mesmo estabelecer possíveis oportunidades de cooperação. O APL TIC pode contribuir com sua expertise em tecnologia, inovação e comunicação para enriquecer os projetos educativos desenvolvidos pelo Instituto Alpha Lumen.

Em resumo, o papel do APL TIC na visita ao Instituto Alpha Lumen seria o de estabelecer parcerias, compartilhar conhecimentos e recursos, e colaborar para a melhoria e fortalecimento dos projetos relacionados à tecnologia da informação e comunicação desenvolvidos pela instituição.



3. Com foco em elevar o nível de maturidade das empresas vinculadas ao Cluster, promover capacitações específicas do setor, através de levantamento de necessidades das empresas vinculadas e tendências do mercado;

- **PqTec QA Program - 2ª edição – 16/01**

A 2ª edição do Programa de QA (Quality Assurance) subsidiado pelo Parque Tecnológico São José dos Campos teve início em 16 de janeiro e teve como objetivo fornecer uma trilha de conhecimento para profissionais que desejam se especializar em garantia de qualidade de software. Com uma abordagem prática e dinâmica, o programa teve como objetivo capacitar os participantes em ferramentas e técnicas de QA, a fim de aumentar a eficiência e qualidade dos processos de desenvolvimento de software. Ao longo da trilha de conhecimento, os participantes tiveram acesso a conteúdos relacionados a metodologias ágeis, automação de testes, gestão de defeitos, além de conceitos fundamentais de garantia de qualidade de software. O programa também incluiu atividades práticas, como a realização de testes em aplicações reais, a fim de colocar em prática os conhecimentos adquiridos. Além disso, o APL TIC ofereceu subsídio de até 50% do valor total do programa, tornando a capacitação mais acessível a profissionais da área de tecnologia. Com essa iniciativa, pretendemos contribuir para a formação de profissionais mais qualificados e para o desenvolvimento da indústria de tecnologia da região.

Nesta 2ª edição tivemos a participação de 7 empresas: Omega7, Ionic Health, Youtan, Proxion, AG Sistemas, MXM, BizCommerce.



- **Curso Implantação de Serviços em Nuvem – AWS Cloud Practitioner Foundational – 25/01**

O Senai, em parceria com o APL TICVALE, iniciou em 25 de janeiro um curso de Implantação de Serviços em Nuvem – AWS Cloud Practitioner Foundational. O objetivo do curso foi capacitar profissionais na utilização dos serviços de computação em nuvem da Amazon Web Services (AWS). O curso teve como foco a formação de especialistas em AWS, preparando os participantes para o exame de certificação AWS Cloud Practitioner. Durante as aulas, os alunos tiveram acesso a conteúdos relacionados a conceitos de computação em nuvem, arquitetura de serviços, segurança e conformidade, além de práticas recomendadas para a utilização da AWS. Além disso, o curso ofereceu atividades práticas, como a criação de uma infraestrutura em nuvem utilizando a AWS, para que os alunos pudessem aplicar os conhecimentos adquiridos durante as aulas. A parceria permitiu que o curso fosse oferecido de forma gratuita aos associados, facilitando o acesso de profissionais da área de tecnologia ao conteúdo de qualidade. Com essa iniciativa, o Senai e o Parque Tecnológico São José dos Campos contribuem para a formação de profissionais qualificados e para o desenvolvimento da indústria de tecnologia na região.

- **Balcão Tecnologia – 07/03**

O Parque Tecnológico realizou no dia 07 de março o Balcão Tecnologia sobre Tendências e Inovações na área de materiais e inteligência artificial aplicadas à indústria. Um evento gratuito e presencial. Contamos com a presença de 3 empresas associadas ao APL TIC: Subiter, ito1 e Tinnova.

- **Balcão 360 Gestão – 15/03**

No dia 15 de março o Parque Tecnológico realizou o Balcão 360 Gestão que é uma oportunidade para que empresas se consultem gratuitamente com uma rede de profissionais com trabalho reconhecido e acreditado pelo Parque. Consultoria presencial e gratuita em cinco áreas: Marketing, Contabilidade, Assessoria Jurídica, Negócios e Captação de Recursos. Contamos com a presença de 2 empresas associadas ao APL TIC: Nexus Geoengenharia e Heaven System.

4. Realização em conjunto com âncoras, estudos de estratégias de mercado e/ou diagnósticos setoriais, com objetivo de identificar gargalos e apresentar soluções para evolução da maturidade das empresas do setor;



Sem ações para o período. De acordo com o plano de trabalho, ações previstas para serem realizadas a partir do ano 2 ao ano 4.

5. Apresentação de demandas empresariais dos associados às ICTs, suas estratégias e/ou as tendências tecnológicas do mercado para que, juntos, todos possam desenvolver soluções para as demandas apresentadas;

O Parque Tecnológico São José dos Campos desempenhou um papel fundamental ao proporcionar um ambiente propício para a conexão entre empresas e instituições de ensino e pesquisa. Por meio dessa interação, diversas parcerias estratégicas foram estabelecidas, resultando em colaborações enriquecedoras e impulsionadoras de inovação. Quatro exemplos notáveis são:

A Jaia Software, uma empresa associada ao APL TIC, estabeleceu uma parceria estratégica com a Fatec para desenvolver uma solução tecnológica voltada para a inspeção de qualidade dos processos no setor agro. O objetivo é fornecer aos produtores agrícolas uma ferramenta que automatize e aprimore o processo de inspeção, permitindo uma análise mais eficiente e precisa dos produtos agrícolas antes do processamento. A colaboração com a Fatec possibilitará o envolvimento de alunos e professores no projeto, agregando um componente acadêmico essencial para o desenvolvimento da solução. Os alunos terão a oportunidade de aplicar seus conhecimentos teóricos na prática, participando ativamente da criação e implementação da solução tecnológica. Além disso, a parceria com a Fatec promoverá a troca de conhecimentos e experiências entre a academia e a indústria, fortalecendo o ecossistema de inovação local.

A Climatempo, uma empresa reconhecida por sua atuação no ramo de previsão do tempo e associada ao APL TIC, busca expandir sua presença na área da construção civil. Para alcançar esse objetivo, estabeleceu uma parceria estratégica com uma professora e pesquisadores da UNIVAP (Universidade do Vale do Paraíba), com o propósito de validar e expandir seu projeto nesse setor. Através dessa colaboração, a Climatempo pretende aprimorar sua solução e utilizar o conhecimento acadêmico da UNIVAP para validar cientificamente seu projeto voltado para a construção civil. Essa parceria estratégica tem como objetivo buscar avanços significativos na aplicação da solução no setor, contribuindo para o desenvolvimento tecnológico e o progresso da indústria da construção civil. A união entre a expertise da Climatempo e o conhecimento acadêmico da UNIVAP promete trazer benefícios para ambas as partes envolvidas nessa colaboração.

A startup Subiter Tecnologia, também associada ao APL TIC, estabeleceu uma parceria estratégica com o IPT (Instituto de Pesquisas Tecnológicas) em um projeto de desenvolvimento de estruturas leves. Como parte dessa colaboração, a startup instalou parte de seus equipamentos nas instalações do IPT, localizadas no PqTec. A Subiter Tecnologia, originada dentro do ITA (Instituto Tecnológico de Aeronáutica), mantém uma constante interação com a instituição, visando aperfeiçoar suas soluções. Essa parceria entre a startup e o IPT tem como objetivo principal impulsionar o desenvolvimento de tecnologias avançadas de estruturas leves, promovendo inovação e contribuindo para o progresso do setor. A presença dos equipamentos da Subiter Tecnologia nas instalações do IPT demonstra o



compromisso mútuo de ambas as partes em fortalecer essa parceria estratégica e alcançar avanços significativos na área.

A startup ID-SUBSEA COMÉRCIO E SERVIÇOS LTDA, associada do APL TIC, em parceria com um professor do IFSP (Instituto Federal de São Paulo), desenvolveu um projeto para ser submetido a um edital da FINEP. O projeto está relacionado à área de Inteligência Artificial (IA). Essa colaboração estratégica entre a startup e o professor do IFSP visa aproveitar o conhecimento acadêmico e a experiência técnica para construir uma proposta sólida que atenda aos requisitos do edital da FINEP. A parceria entre a ID-SUBSEA COMÉRCIO E SERVIÇOS LTDA e o professor do IFSP demonstra o compromisso conjunto em buscar oportunidades de financiamento e investimento para o desenvolvimento de projetos promissores na área de IA contribuindo para a evolução dessa tecnologia e suas aplicações.

6. Realização de levantamento de informações sobre demandas e ofertas tecnológicas voltadas para o setor de Smart Cities com apoio de um grupo de especialistas composto por empresas âncoras, ICTs, Universidades e empresas do APLs. Estruturação de ofertas e demandas levantadas;

Como Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos, dedicamo-nos a atender a essa atividade contratual, que envolve a realização de um levantamento de informações sobre demandas e ofertas tecnológicas voltadas para o setor de Smart Cities. Nesse contexto, destacamos o levantamento dos indicadores relacionados a três normas da ABNT voltadas para cidades inteligentes: ABNT NBR ISO 37120 – 128 Indicadores de Desenvolvimento Sustentável para Cidades; ABNT NBR ISO 37122 – 80 Indicadores para Cidades Inteligentes; ABNT NBR ISO 37123 – 68 Indicadores de Resiliência.

Como parte do escopo de trabalho, realizamos um levantamento abrangente dos indicadores estabelecidos pelas normas da ABNT. Esses indicadores abrangem áreas como economia, educação, energia, meio ambiente e mudanças clima, finanças, saúde, habitação, população e condições sociais, recreação, segurança, esporte e cultura, telecomunicações, transportes, agricultura e segurança alimentar, planejamento urbano, governança, lixo sólido, saneamento e água. O objetivo foi obter uma visão detalhada do desempenho de São José dos Campos nessas diferentes áreas, a fim de direcionar estratégias de melhoria e aprimorar o desenvolvimento sustentável, inteligente e resiliente da cidade.

Os indicadores levantados se tornaram uma ferramenta valiosa para orientar nossos esforços na manutenção da certificação de cidade inteligente, resiliente e sustentável. Eles foram utilizados como referência para identificar áreas de oportunidade, estabelecer metas ambiciosas e implementar políticas e projetos alinhados com as diretrizes estabelecidas pelas normas da ABNT.

Reconhecemos a importância de desenvolver inovações e tecnologias para impulsionar o progresso da cidade. Nesse contexto, apresentaremos três projetos significativos que contribuem para essa meta.

Projeto 5G

Estamos atualmente envolvidos em um projeto de implementação da tecnologia 5G em



parceria com a Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial (ABDI). Reconhecendo a necessidade de São José dos Campos se posicionar na vanguarda das cidades inteligentes, estamos empenhados em trazer os benefícios do 5G para a cidade. Através dessa iniciativa, buscamos promover a conectividade avançada, impulsionar a inovação tecnológica e apoiar o desenvolvimento de soluções inteligentes em diversos setores, como mobilidade, segurança pública, saúde e governança digital.

Parceria com a Urbam

Além do projeto 5G, também dedicamos esforços em atender às demandas específicas da Urbam, a empresa responsável pelos serviços de limpeza urbana e gestão de resíduos de São José dos Campos. Conscientes da necessidade deles de desenvolverem uma solução tecnológica para aprimorar o trabalho de seus colaboradores, facilitamos uma rodada de negócios entre empresas do Arranjo Produtivo Local (APL) de Tecnologia da Informação e Comunicação (TIC) com expertise em smart cities. O objetivo foi conectar as empresas especializadas em soluções para cidades inteligentes com a Urbam, para que pudessem apresentar suas propostas e soluções inovadoras para atender essa demanda específica. Essa iniciativa promoveu a colaboração entre os setores público e privado, impulsionando a implementação de tecnologias inteligentes para melhorar a eficiência e a sustentabilidade das operações da Urbam.

Sandbox

Com base nesses projetos e ações, reafirmamos nosso compromisso em impulsionar o desenvolvimento tecnológico e promover a inovação na cidade de São José dos Campos. Por meio do nosso empenho em atender as atividades contratuais e colaborar com instituições de ensino, empresas do APL TIC e outras entidades, estamos construindo um ecossistema propício para a transformação digital, o crescimento econômico e a melhoria da qualidade de vida dos cidadãos. A criação do primeiro Sandbox da cidade é um reflexo desse compromisso, oferecendo um ambiente de experimentação controlado que impulsionará ainda mais a inovação, a colaboração e o desenvolvimento de soluções tecnológicas disruptivas. Continuaremos avançando nesse caminho, buscando oportunidades, estabelecendo parcerias estratégicas e promovendo a excelência tecnológica em prol do progresso de São José dos Campos como uma cidade inteligente, resiliente e sustentável.

7. Realizar anualmente Feira de Tecnologia e Inovação, com a participação de empresas associadas, ICTs e governança do arranjo, para a promoção de negócios e conexões. Apresentando soluções tecnológicas para o mercado e a sociedade, gerando valor e crescimento através de seu congresso e promovendo a troca de conhecimento e de experiências. Ponto de encontro e referência na região para discutir sobre: ciência, tecnologia, inovação e empreendedorismo;

Ação concluída. Realização do PqTec Innovation Week 2022 de 23 a 26 de agosto de 2022.

8. Participação em grandes eventos, nacionais e internacionais, ligados às verticais de negócios do APL, promovendo acesso a mercado e visibilidade para o PqTec e empresas vinculadas;



- **Smart City Expo Curitiba 22 a 24/03**

O Parque Tecnológico, participou do Smart City Expo Curitiba, um dos maiores eventos brasileiros de cidades inteligentes que aconteceu de 22 a 24 de março. Com a expertise da certificação de São José dos Campos como a primeira cidade inteligente do Brasil. O PqTec consolida a sua atuação e relevância quando o assunto é Smart Cities. Para o processo de certificação de cidades inteligentes, a APTSJC, em parceria com a consultoria Smart Free's e a Associação Brasileira de Normas Técnicas (ABNT), desenvolveram a metodologia que visa o levantamento de requisitos, indicadores e evidências para avaliação de conformidades. Com base nos dados coletados, ocorre a preparação para Certificação nas Normas ABNT NBR ISO 37120, 37122 e 37123, visando a transformação municipal numa Cidade Inteligente, Resiliente e Sustentável.

O APL TIC VALE apresentou no evento a sua vertical para cidades inteligentes. Empresas associadas ao cluster participaram do estande do PqTec, são elas: Erione, 7Comm e Co.Urban.



- **South Summit 2023 29 a 31/03**

O South Summit Brazil é um evento que reúne empreendedores, investidores e startups de todo o país em um ambiente de inovação e networking. Este ano, o evento ocorreu em Porto Alegre e contou com a participação de diversas empresas e instituições de renome. Entre as instituições presentes no evento, esteve o Parque Tecnológico de São José dos Campos, que enviou representantes, para participar das palestras e conhecer as novas tendências do mercado de tecnologia e inovação. Durante o evento, foram discutidos temas relevantes para o desenvolvimento de startups, como captação de investimentos, desenvolvimento de negócios, marketing digital, entre outros. A presença do Parque Tecnológico São José dos Campos no South Summit Brazil demonstra o compromisso da instituição com o desenvolvimento de tecnologia e inovação, bem como a busca por novas oportunidades e parcerias para fomentar a indústria tecnológica na região. Com iniciativas como essa pretendemos continuar contribuindo para o desenvolvimento econômico e social da região, além de fortalecer a posição do Brasil no mercado global de tecnologia e inovação.



- **Web Summit Rio 2023 – 01 a 04/05**

No início de maio deste ano, o APL TIC juntamente com 18 empresas associadas participou do Web Summit Rio, um dos maiores eventos de tecnologia e empreendedorismo do mundo. A comitiva do APL TIC buscou conhecer as tendências do mercado e estabelecer novas parcerias e negócios. O evento, que aconteceu de 01 a 04 de maio, contou com palestras, workshops, exposições e rodadas de negócios, proporcionando aos participantes um ambiente propício para networking e troca de experiências. O Web Summit Rio reuniu mais de 20.000 participantes de diversos países, incluindo empreendedores, investidores, startups, grandes empresas e especialistas em tecnologia. A participação do APL TIC no evento foi fundamental para fortalecer a imagem da região como um polo de tecnologia e inovação, além de possibilitar o acesso a conhecimentos e tendências globais do setor. A comitiva também teve a oportunidade de apresentar as soluções tecnológicas e inovadoras desenvolvidas pelas empresas associadas, contribuindo para a promoção e divulgação das iniciativas locais.



- **SpaceBR Show & Drone Show – 09 a 11/05**

A participação do Parque Tecnológico São José dos Campos no SpaceBR Show, que ocorreu de 9 a 11 de maio, como expositor, representou uma oportunidade única para destacar o



potencial e a expertise dos três clusters que compõem o parque: aeroespacial, TIC (Tecnologia da Informação e Comunicação) e agro. Na área de TIC, o Parque Tecnológico mostrou como a convergência entre tecnologia da informação e comunicação tem sido impulsionada pelos avanços no setor espacial. Foram apresentadas soluções inovadoras que utilizam dados de satélites para monitoramento, análise geoespacial, comunicações e outras aplicações. As empresas do cluster de TIC em São José dos Campos têm se destacado na criação de tecnologias disruptivas, e esse evento foi uma oportunidade para compartilhar suas conquistas e estabelecer parcerias com outros players do setor.

Em suma, a participação do PQTEC e seus três clusters (aeroespacial, TIC e agro) no SpaceBR Show foi uma vitrine para mostrar as inovações e o potencial dessas áreas, além de ter fomentado parcerias, networking e oportunidades de negócios com outros participantes do evento. Foi uma ocasião que fortaleceu ainda mais a posição de São José dos Campos como um polo tecnológico de destaque na América Latina e impulsionou o desenvolvimento econômico e tecnológico da região.



9. Ampliar o número de APLs e a interação dentro da Rede Brasileira de APLs de TI, com o desenvolvimento de maturidade em gestão, difundindo o compartilhamento de oportunidades, capacitação e negócios para os associados;

– **Rede Brasileira de APLs de TI**

No período, realizamos 07 encontros virtuais entre os coordenadores dos APLs de Tecnologia da Rede Brasileira de APLs de TI. Os encontros têm como objetivo promover networking e ações em conjunto entre os Clusters. As reuniões são previstas para acontecerem quinzenalmente. Datas: 11/01/2023; 01/02/2023; 22/02/2023; 15/03/2023; 05/04/2023; 26/04/2023; 17/05/2023.

Membros da Rede Brasileira de APLs:

- APETI - São José do Rio Preto
- ASSERTI - Marília
- TIC VALE - São José dos Campos



- PISO - Ribeirão Preto
- NÚCLEO SOFTEX CAMPINAS - Campinas
- POLOIN - Presidente Prudente
- FÁBRICA DE INOVAÇÃO LIMEIRA - Limeira
- IGUASSU-IT - Marechal Rondon
- SOFTWARE BY MARINGÁ – Maringá
- APL de Londrina - Londrina

Neste ano, registrou-se a entrada bem-sucedida de um novo APL, o APL de Londrina. Essa conquista demonstra o contínuo fortalecimento da rede, que busca promover a cooperação e o desenvolvimento regional por meio da articulação entre empresas, instituições de ensino e pesquisa, governo e demais stakeholders. A inclusão de mais um APL amplia as oportunidades de colaboração e compartilhamento de conhecimento entre os atores envolvidos, fomentando a inovação e o crescimento sustentável do setor de TI no Brasil.

- Ações em conjunto com outros APLs:

- **Webinars de Tecnologia**

Com o intuito de disseminar conhecimento e estimular o debate sobre temas relevantes para o setor, o IT Cluster - Rede Brasileira de APLs de TI promoverá ao longo deste ano uma série de webinars sobre Tecnologia da Informação e Comunicação (TIC). Os webinars serão realizados de forma online e gratuita, e contarão com a participação de especialistas, empresários e acadêmicos. A iniciativa do IT Cluster - Rede Brasileira de APLs de TI em promover esses webinars é de extrema importância, visto que a tecnologia da informação e comunicação é um dos principais motores da economia digital e está em constante evolução. Compartilhar conhecimentos e experiências sobre o tema é fundamental para impulsionar o desenvolvimento econômico e social das regiões brasileiras.

No dia **19/04/2023** realizamos o primeiro webinar de 2023, o tema era **Projeto Conecta 5G** e trouxemos o palestrante Tiago Faienstein. O Projeto Conecta 5G tem como objetivo promover a implantação e a difusão do 5G no Brasil. A iniciativa conta com a participação de diversas empresas do setor de telecomunicações e tecnologia, além de instituições acadêmicas e governamentais. Com o projeto, espera-se impulsionar o desenvolvimento de novas aplicações e serviços que possam transformar a sociedade e a economia brasileiras, além de proporcionar uma conexão mais rápida, estável e segura para os usuários. Tivemos 50 participantes no webinar.

No dia **04/05/2023** ocorreu o segundo webinar de 2023 organizado pela APETI TIC, APL de TIC de São José do Rio Preto/SP, onde foi discutido o tema Segurança Digital pelo Prof^o Dr. Adriano Cansian da Unesp de São José do Rio Preto. A segurança digital é um conjunto de práticas e medidas que visam proteger as informações e dados pessoais de indivíduos, empresas e instituições contra ameaças cibernéticas. Essas ameaças incluem hackers, vírus, malware e phishing, entre outros. Com o crescente uso da tecnologia e da internet, a segurança digital tornou-se um tema cada vez mais importante e relevante. Investir em soluções de segurança digital, como softwares de proteção, senhas fortes e backups regulares, é essencial para garantir a privacidade e a integridade dos dados na era digital. Tivemos 12 participantes.



10. Trabalhar a jornada do associado, desde o momento de apresentação do APL, da assinatura do termo de adesão, até momentos posteriores, como participação nas ações e na ampliação da interação entre as empresas associadas;

A jornada do associado inicia desde o momento da prospecção, onde dedicamos muita atenção às empresas interessadas. Após a adesão, iniciamos a inclusão da empresa e suas informações nos canais de comunicação do Parque, bem como o nosso site visando divulgação institucional. Como forma de boas-vindas, convidamos os novos associados para participarem da reunião bimestral de associados concedendo uma pauta específica para elas se apresentarem institucionalmente e tecnicamente com suas soluções e expertises. A partir da associação, as empresas têm a oportunidade de participar das ações realizadas pelo APL TIC e Parque Tecnológico. Além disso, buscamos sempre incentivar a interação entre as empresas associadas.

No período em questão, as novas empresas associadas: Arbonne, Heaven System, Bongô Up, Evereste, Metta, Consensus4 estiveram presentes em nossa reunião bimestrais (15/02). As demais associadas (AF Barbosa, Clurb, F2IT, Epssoft, TST Telmax, LoriConecta) que entraram após esta data estão convidadas para a próxima reunião de associados.

11. Promover encontros de network entre empresas do cluster.

– 02 Reuniões bimestrais de Associados (Informações descritas na atividade 01)

15 de fevereiro de 2023 – 46 associados



19 de abril de 2023 – 20 associados





INDICADORES DO PERÍODO	
a) Resultados recorrentes de divulgação de eventos, nacionais/internacionais, e respectivos acompanhamentos de adesão/interesse/engajamento das empresas a serem apresentados quadrimestralmente;	14 novos associados; 23 reuniões de prospecção; 04 eventos nacionais.
b) Levantamentos anuais de indicadores das empresas com foco nos resultados esperados;	Ação concluída. 01 Pesquisa anual de indicadores realizada em jan/2023 com as empresas associadas.
c) Realizar pelo menos 5 visitas técnicas a empresas, indústrias de alta tecnologia e instituições de pesquisa, ao longo de 5 anos;	01 visitas técnicas no período. (Ref. Item 2) - Instituto Alpha Lumen – 02.02.2023
d) Realizar pelo menos 5 capacitações específicas do setor, ao longo de 5 anos;	02 capacitações - QA Program – 2ª edição (7 empresas) - Curso Implantação de Serviços em Nuvem – AWS Cloud Practitioner Foundational (5 empresas e 34 colaboradores)
e) Realizar pesquisa com associados para avaliar o nível de aderência do estudo/diagnóstico (mercado e/ou setoriais) realizados, com índices de aproveitamento superior a 65%;	Sem ações para o período. De acordo com o plano de trabalho, ações previstas para serem realizadas a partir do ano 2 ao ano 4.
f) 01 proposta por ano, de projetos em sinergia entre empresas e ICT's, oportunamente com recursos de financiamento junto a agências de fomento e investimento;	04 projetos de colaboração: - Jaia Software e Fatec. - Climatempo e UNIVAP - Subiter e ITA - ID-Subsea e IFSP (Oportunidade Recurso FINEP)
g) Número de empresas âncoras, ICTs, Universidades e associadas do APL envolvidas no projeto, aproximadamente 30;	04 empresas associadas, 02 ICTs e 02 Universidades – Total 08 instituições envolvidas em projetos. Âncoras/Associadas: 04 associadas ICTs: 02 (ITA e IFSP) Universidades: 02 (Univap e Fatec)
h) Realização anual de uma Feira de Tecnologia e Inovação;	Concluída para o período.
i) Participação do APL em pelo menos 2 eventos nacionais e/ou internacionais por	04 participações em eventos nacionais (Ref. Item 8)



ano;	<ul style="list-style-type: none">- Smart City Expo Curitiba 22 a 24.03- South Summit 2023 29 a 31.03- Web Summit Rio 2023 – 01 a 04.05- SpaceBR Show & Drone Show – 09 a 11.05
j) Realização de 10 ações em conjunto – Rede Brasileira de APLs TI - em 60 meses. Inclusão de até 2 novos APLs por ano na Rede;	01 novo APL (APL Londrina). 7 reuniões quinzenais 2 ações em conjunto: <ul style="list-style-type: none">- Webinar PqTec SJC - 19/04/2023- Webinar APETI - 04/05/2023
k) Realização de 4 encontros híbridos anualmente, com foco na jornada do associado;	02 encontros no período. (Ref. Item 11) <ul style="list-style-type: none">- Reunião Bimestral (15/02/2023)- Reunião Bimestral (19/04/2023)
l) Realização de 3 encontros para networking, por ano, com a participação média de 3 empresas por encontro.	02 encontros no período – 55 empresas (Ref. Item 01) <ul style="list-style-type: none">- Reunião Bimestral (15/02/2023) (34)- Reunião Bimestral (19/04/2023) (21)

Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 1 - Fortalecer a vocação do PqTec	
Alavancar o potencial de transbordamento das capacidades do PqTec	
META	
Oferecer condições para implantar, evoluir em maturidade e transformar os <i>clusters</i> aeroespacial e defesa, TIC, Agrotech e Saúde/Biotech, em referências de classe mundial, nas dimensões econômicas tecnológicas e de pesquisa, através de impulso ao reconhecimento e ações focadas de fomento a sofisticação, expansão e intensificação dos negócios atuais, vertical e lateralmente, incluindo internacionalização.	
Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
Programa/Projetos:	PROGRAMA VOLTADO AO DESENVOLVIMENTO E CONSOLIDAÇÃO DO APL AGRO - COMPETITIVIDADE E INOVAÇÃO.
AÇÕES/ATIVIDADES	
<p>1. Atração de empresas âncoras para pertencerem ao APL:</p> <ul style="list-style-type: none"> a. Pesquisa junto aos associados de potenciais; b. Visita a empresas com potencial de âncoras; 	
<p>a. Pesquisa junto aos associados de potenciais; A identificação de potenciais associados âncoras é conduzida através da interação diária com as empresas e governança já presentes no APL, seja por meio de reuniões, conversas informais ou indicações diretas. Não se utiliza de uma pesquisa formal, pois é um processo contínuo de interações que nos permite obter informações atualizadas e abrangentes sobre possíveis associados.</p> <p>b. Visita a empresas com potencial de âncoras; No dia 14 de março, o Diretor Geral do Parque Tecnológico, Jeferson Cheriegate, juntamente com o coordenador do Escritório de Projetos, estiveram na empresa MSD Saúde Animal, apresentando o PqTec para o time global. A formalização da associada âncora, aconteceu em março de 2023.</p>	
<p>2. Consolidação da governança do arranjo:</p> <ul style="list-style-type: none"> a. Encontros com a governança; b. Atualizações das estratégias e ações; 	
<p>a. Encontros com a governança; Em 26 de janeiro, tivemos uma reunião online sobre “Fortalecimento da Governança dos</p>	



APL's", promovida pela SDE (Secretaria de Desenvolvimento Econômico/SP) para todos os APL's do estado de SP.



Nos dias 11/jan, 01/mar, 28/mar e 19/abr, tivemos encontros mensais online com as instituições participantes do Corredor de Inovação Agropecuária de SP. Na pauta, foram discutidas as ações realizadas pelas instituições, próximas ações, eventos e parcerias formalizadas no período.



No período, ocorreram 04 ações de envolvimento com a Governança no qual, o APL foi representado por seus associados:

- No dia 01 de maio, Juliana da empresa Agrottools - empresa âncora do APL, esteve presente na abertura do "Encontro Atores Corredor Agro", representando o APL Agropolo Vale, na Agrishow, no stand da Secretaria de Agricultura de SP, em Ribeirão Preto/SP.



- No dia 03 de maio, tivemos um encontro com o Corredor Agro (Corredor de Inovação Agropecuária de SP), com apresentação de ecossistemas do Corredor, com Willians Bini da empresa Clima Tempo (empresa associada ao APL Agropolo Vale), apresentando sua empresa e os benefícios de ser associado ao Agropolo Vale.



- Ainda, no que diz respeito as ações junto à Governança, no dia 11 de maio, estivemos em Piracicaba/SP, no evento da Startup ON, mais uma vez com o Corredor de Inovação Agropecuária de SP, onde André Luck da empresa TecTerra associada do APL, participou da palestra "Corredor Agro: O que é? O que eu ganho e como contribuir?".



E no dia 30 de março, A Sociedade Rural Brasileira, representada pelo Comitê de Tecnologia e Inovação realizou a segunda reunião, com o tema "A Tecnologia e o Clima". Foram apresentadas as últimas inovações em monitoramento do tempo. Representando o APL Agropolo Vale, as empresas associadas Agrottools e Climatempo estiveram presentes debatendo sobre o tema.



Nova Governança – Em novembro de 2022, o Corredor de Inovação Agropecuária de São Paulo (Corredor Agro), torna parte da governança do APL Agropolo Vale.

Corredor de Inovação é um conceito reconhecido mundialmente para o desenvolvimento econômico e social de um território, por meio da integração de polos de inovação para



geração e adoção de tecnologias de alto impacto. O Corredor Agro, é um território com uma extensão próxima a 400km, que integra as regiões de Ribeirão Preto, São Carlos, Piracicaba, Campinas e São José dos Campos. Estas regiões se destacam por sua tradição agropecuária e presença de atores relevantes para o desenvolvimento tecnológico, como universidades, institutos de ciência e tecnologia, ambientes de inovação, empresas vinculadas ao setor e produtores rurais. Nosso objetivo é ser um dos mais relevantes sistemas de inovação agropecuária do mundo e o principal em agropecuária tropical.

b. Atualizações das estratégias e ações;

Em 15 de fevereiro, realizamos o 1º Fórum sobre "Mudanças Climáticas e Riscos para o Agronegócio Brasileiro", com o objetivo de reunir presencialmente os principais atores acadêmicos, empresariais, técnicos e políticos para um debate qualificado, buscando encontrar soluções práticas em relação aos desafios da agenda climática e do agronegócio por meio da tecnologia.

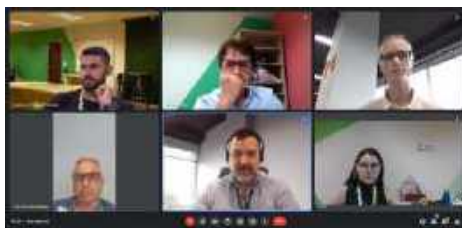
Sendo um evento aberto, contamos com um público diverso sendo empresas associadas, empresas interessadas, universitários, especialistas etc. Ao total, 07 Instituições da nossa governança participaram indicaram próximos passos das ações futuras.

- CEMADEN
- Embrapa
- Fundepag
- Imaflores
- SEBRAE
- Secr. Agricultura e Abastecimento de SP
- Sociedade Rural Brasileira (SRB)



Mídias: [SPRIO+](#), [PMSJC](#).

- Em 23 de fevereiro, tivemos uma reunião com a Secretaria da Agricultura de SP e a CATI. A reunião teve como objetivo atualizar e entender as ações realizadas pela secretaria visando atender demandas e/ou criar sinergias.





- Assinatura Protocolo de Intenções CREA-SP: No dia 18 de janeiro, tivemos uma reunião para alinhamento de renovação do Protocolo de Intenções com CREA-SP e ações desenvolvidas pelo APL, e o desenvolvimento de um plano de trabalho. A formalização do protocolo ocorreu em abril/2023.

- Membros do Conselho Municipal de Meio Ambiente - Em 27/04, a APT SJC tomou posse para composição da Sociedade Civil no Conselho Municipal de Meio Ambiente de São José dos Campos – COMAM – BIÊNIO 2023/2025. Representados pelo Diretor Geral do Parque Tecnológico e a Coordenadora do APL Agropolo Vale.

Com quase 20 anos de existência o Conselho Municipal de Meio Ambiente, criado pela Lei nº 4617/94, tem atuação fundamental para contribuir com a construção da política ambiental do município.

- Membros da Câmara Temática de Inovação Agrodigital - Ainda, no que diz respeito aos fortalecimentos das ações e estratégias junto à Governança, a convite do Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento – MAPA, fomos convidados para tornarmos membros da Câmara Temática de Inovação Agrodigital – Grupo GT3. Atualmente a Câmara Temática de Inovação Agrodigital que conta com 53 entidades e tem como objetivo de dar suporte a programas, políticas públicas e projetos iniciados, no âmbito do Ministério da Agricultura e Pecuária e sua missão é: “Articular instrumentos, estruturando ações de políticas públicas que fomentem a formação, a conexão e o fortalecimento dos ecossistemas de inovação para a agropecuária, favorecendo o surgimento de novos negócios, de forma a impulsionar o crescimento econômico com sustentabilidade e a competitividade do setor no Brasil e no exterior.”

3. Atração de empresas para pertencerem ao APL:

- a. Visibilidade do APL – Nacional e Internacional;**
- b. Pesquisa junto aos associados e governança de potenciais empresas/tecnologias;**
- c. Visitas de sensibilização;**

a. Visibilidade Nacional

Conforme estratégia discutida na última OPP (Oficina de planejamento participativo) junto com as empresas associadas, foi desenvolvido em fevereiro, um Mídia Kit com o selo de empresa Associada ao APL Agropolo Vale, onde as empresas associadas podem utilizar da imagem do APL para se promoverem com um selo dando credibilidade à marca.



Participamos também:

- Entrevista Canal Rural – Planeta Campo - 05 de abril [Link](#)
- Pod Papo Vanguarda – Entrevista gravada em 28 de abril. Aguardando veiculação.
- Podcast Climatempo Agrishow – Entrevista gravada em 04 de maio. Aguardando veiculação.

a. Visibilidade Internacional

- PqTec no Mundo: Mercado Agro nos EUA e Soft-landing (06 de abril de 2023)

No dia 06 de abril, o Departamento de Internacionalização da APTSJC, representou o APL Agropolo Vale na primeira edição do PqTec no Mundo. O evento, apresentou oportunidades para startups do setor agro e explorou como as startups podem aproveitar o suporte oferecido pelo Soft Landing New York.

Recebemos inscrições de 13 pessoas e 10 empresas, e participaram no dia 2 empresas do AgroPolo Vale, Neo Things e NM2 Tecnologia Ambiental. A gravação foi disponibilizada para as demais inscritas e também as empresas associadas ao APL.





b. Pesquisa junto aos associados e governança de potenciais empresas/tecnologias

Com base nas provocações diárias e nos interesses dos associados e governança, realizamos no período as seguintes prospecções:

- 12/01: Greenback
- 18/01: Ciro Croce
- 19/01: MSD – Saúde Animal - Efetivado
- 23/01: Biogen
- 27/01: NM2 - Efetivado
- 31/01: Voaline - Efetivado
- 31/01: Elysios
- 01/02: MangueTech
- 01/03: Instituto Granado De Química e Polímeros Sociedade Unipessoal Ltda - Efetivado
- 16/02: Rede Asta
- 24/02: TEAKRC
- 27/02: Spotsat - Efetivado
- 28/02: Instituto Safeweb
- 28/02: TerraMagna
- 06/03: Safe Trace - Efetivado
- 07/03: Kraft Heinz
- 23/03: Jalles Machado
- 04/04: Metos
- 12/04: Spacevis
- 19/04: Netword Agro
- 25/04: Reator Elvi
- 26/04: Martinelli
- 12/05: Usina São Manoel
- 18/05: Super Importadora
- 18/05: Inovafarm

c. Visitas de sensibilização

Como mencionado do item 1.b, no dia 14 de março, nosso Diretor Geral Jeferson Cheriegate e Luiz Carvalho coordenador do Escritório de Projetos, foram à MSD Saúde Animal apresentar o PqTec e todos os programas incluindo o APL Agropolo Vale.

- 10/03: Visita ao Sindicato Rural de Cruzeiro – Referência projeto de tecnologia mensuração de ações de impacto ambiental – Empresa Compass.

- 12/04: Visita à Cocri Agro em Londrina/PR, para apresentar o APL Agropolo Vale e identificar possíveis parcerias.

– **Número de Associados: 53**

Neste quadrimestre, 10 novas empresas aderiram ao APL AGRO:



- COMPASS NEGOCIOS DISRUPTIVOS – 17/01/2023
- RESIX – 30/01
- NM2 Tecnologia Ambiental LTDA – 01/02/2023
- MSD – Saúde Animal – 01/03/2023
- SPOTSAT TECNOLOGIA E SERVIÇOS LTDA – 01/03/2023
- VOA Tecnologia e Participações Ltda – 07/03/2023
- ACS INDUSTRIA AERONAUTICA S.A. – 08/03/2023
- INSTITUTO GRANADO DE QUÍMICA E POLIMEROS SOCIEDADE UNIPESSOAL LTDA – 13/03/2023
- REPENSE REPRESENTACOES E NEGOCIOS LTDA – 15/03/2023
- SkyDrones Tecnologia Aviônica S/A – 29/03/2023

Encerramos o período com 53 empresas associadas, sendo: 17 AGRO, 21 TIC/AGRO, 05 AERO/AGRO e 10 TIC/AERO/AGRO.

4. Formular, articular e realizar ações para promover o desenvolvimento de empresas, através de ações coletivas e integradoras;

- a. Manejo comportamental;
- b. Diagnósticos;
- c. Encontros bimestrais;
- d. Treinamentos/consultorias – Foco mercado nacional e internacional;

a. Manejo comportamental

No dia 14 de abril, aconteceu mais um encontro da reunião bimestral de associados, o Café Tecnológico, que tem como objetivo fortalecer o grupo, provocar discussões gerais do setor, trocar experiências e melhores práticas; discutir assuntos de interesse comum e também desenvolver habilidades comportamentais. Criamos ambientes de oportunidade para desenvolvimento de característica como persuasão, liderança e networking.



b. Diagnósticos

- Foi elaborado uma pesquisa de Indicadores no período.

Com a pesquisa foi possível identificar importantes indicadores sobre a satisfação e



interesses das empresas como pilares mais importantes e as verticais de atuação das empresas associadas.



A pesquisa fornece informações valiosas para o desenvolvimento, fortalecimento, desempenho econômico, um monitoramento contínuo direcionará estratégias voltadas para o melhoramento e crescimento do APL.

c. Encontros bimestrais

- 01 Reunião Bimestral – Nomeada como “Café Tecnológico”

No período, com intuito de promover a competitividade das empresas associadas e difundir suas tecnologias, realizamos no dia 14 de abril um Café Tecnológico (Reunião Bimestral) com 2 profissionais que atendem produtores de 08 estados, sendo: GO, MG, MS, MT, PR, RS, SC e SP. Contamos com a presença de 10 empresas que apresentaram suas tecnologias para os representantes, sendo elas: Atech, Akaer, Bluesky Network, Compass, Clima Tempo, Hybrid, Siatt, Spotsat e Visiona.

d. Treinamentos/consultorias – Foco mercado nacional e internacional;

Sem ações específicas para o período, entretanto, realizamos 02 ações com o foco de promover conhecimento, debates e acesso à novos mercados. Sendo eles:

1º Fórum sobre o agro do futuro

O Agropolo Vale e Agrottools promoveram o fórum “O Agro do Futuro” para debater os impactos das mudanças climáticas no agronegócio brasileiro. O evento aconteceu no dia 15/02, e reuniu representantes da Secretaria de Agricultura e Abastecimento do Estado de São Paulo, Banco Central do Brasil, Imaflora – Instituto de Manejo e Certificação Florestal e Agrícola, SRB, Cemaden, Climatedo e Microsoft. O propósito foi discutir o avanço das tecnologias e Inteligência Artificial como ferramentas para suprir os desafios provocados pelas mudanças climáticas, assim como trazer uma atualização pós COP 27 e reflexões sobre as oportunidades no mundo das finanças verdes.



Apresentação do Programa – Exporta SP

No dia 28/02, divulgamos a oportunidade das empresas associadas conhecerem o Exporta SP, o Programa Paulista de Capacitação para Exportações. O Exporta-SP oferece treinamento gratuito que de maneira prática ensina como as empresas podem exportar seus produtos e serviços.



5. Desenvolvimento da maturidade empresarial tornando-as mais competitivas e preparadas para atender o mercado nacional e internacional:

- a. Interação com departamento internacional;**
- b. Identificação dos potenciais players internacionais;**
- c. Identificar os elos principais para inserção e uso de novas tecnologias.**

(a) Interação com departamento internacional e (b) Identificação dos potenciais players internacionais:

No dia 3 de fevereiro, o departamento de internacionalização, representando o APL AgroPolo Vale esteve presente no evento Encontro Brasil - Países Baixos, a tecnologia a favor da sustentabilidade do setor agro, promovido pela FIESP e pela Embaixada do Reino dos Países Baixos.

O objetivo deste encontro foi tratar do papel da tecnologia no desenvolvimento de práticas mais sustentáveis no agronegócio, além de abordar o cenário de desenvolvimento desse setor no Brasil e nos Países Baixos. Também foram debatidos outros temas de interesse da agenda com o setor privado de ambos os países.

No evento, houve a participação de Roberto Betancourt, diretor do Departamento do Agronegócio (Deagro) da Fiesp, que apresentou o panorama do agronegócio e a integração tecnológica do setor no Brasil, seguido da participação da delegação de agritechs dos Países Baixos, que compartilhou soluções, e de Paul van de Logt, conselheiro agrícola da Embaixada do Reino dos Países Baixos no Brasil. Na sequência, networking entre os presentes e rodada de negócios.

Com o evento, foi realizado um relatório com informações tanto de mercado como listagem das empresas holandesas e pontos de contato para compartilhamento com as empresas associadas.



No dia 02 de março aconteceu uma reunião com a Cilene e Michael do Itamaraty Consulado África do Sul, a fim de organizar uma parceria para o SIVS (Space Industry Virtual Summit), um evento de aplicações do setor espacial na agricultura.



Conforme citado no item 3.a, no dia 06 de abril, o Departamento de Internacionalização da APTSJC, representou o APL Agropolo Vale no evento online "Soft Landing New York Webinar for Technologic Park at SJC".

Mercado Nacional e Internacional:

– Feira Agrishow

Com o foco em promoção e competitividade, o APL Agropolo Vale e empresas associadas (12), estiveram presentes na Agrishow, uma das maiores feiras internacionais de tecnologia agrícola realizada em Ribeirão Preto – SP. No total, estiveram presente 12 empresas prospectando negócios e apresentando suas tecnologias, sendo elas: Arable, Climatempo, Compass, IRancho, NCB, SPACEVIS, Instituto Granado de Química E Polímeros Sociedade Unipessoal Ltda, MISSIM, Tecterra, Siatt, Atech e MSD – De 29 de abril a 03 de maio.



– **Feira SpaceBR Show**

O Parque Tecnológico São José dos Campos participou do SpaceBR Show como expositor, destacando seus clusters aeroespacial, TIC e agro. De 09 a 11 de maio.



Mercado Nacional

– **Feira ExpoLondrina**

Participamos institucionalmente da Expo Londrina, feira agroindustrial realizada pela Sociedade Rural do Paraná, na cidade de Londrina. Na ocasião, 02 associadas também estavam presentes: SPACEVIS, 7COMM – 12 de abril.

Mercado Internacional:

- Visita TMS da Turquia (28 de abril de 2023)

Por meio do departamento de internacionalização do Parque Tecnológico, recebemos no dia 28/04/2023 a visita do Diretor Geral da TMS, Murat Yildirim junto com o Gerente de Marketing e Vendas Burç Koksal, e o Country Manager do Brasil, Maury Sampaio. O propósito da visita foi apresentar o ecossistema do Parque e demonstrar alguns dos benefícios da participação na rede de empresas conectadas. A empresa, que é do segmento de refrigeração industrial, demonstrou grande interesse em aderir ao APL Agro por conta de suas soluções para controle de temperatura e umidade em silos de grãos.

(c) Identificar os elos principais para inserção e uso de novas tecnologias.

- Tecnologia da Empresa Compass, associada ao APL, está em negociação de pesquisas e desenvolvimento com EMBRAPA meio ambiente.



- Interação da empresa MSD com o Centro de Desenvolvimento Tecnológico Agropolo Vale (CDT Agro) do PqTec, juntamente com a Dom Rock – empresa residente no PqTec.
- Integração de tecnologias entre as empresas Compass e LIAX.
- Participação no desenvolvimento do projeto Data Science em parceria com ABDI e Escritório de Projetos.

6. Relacionamento das empresas com academia e instituições de pesquisa para inovação tecnológica:

- a. Inovação tecnológica X 05 cadeias prioritárias;**
- b. Identificar gargalos de mercado;**

a. Inovação tecnológica X 05 cadeias prioritárias;

As cadeias prioritárias são: Agropecuária, Mineração, Silvicultura, Turismo Rural e Meio Ambiente.

- 04/05: Interação da empresa COMPASS com a Embrapa Meio Ambiente, para integração da pesquisa com sua inovação tecnológica
- 19/03: Conexão com ESALQ e UNITAU com projeto ora-pro-nóbis

b. Identificar gargalos de mercado;

- Kraft Heinz – Apresentação e reunião para identificação de potencial player (07/03).
- Jalles Machado - Encontro e apresentação do APL para identificação de gargalos (23/03).
- ANAC – Fórum com ANAC – Drones na Agricultura (22/03).
- SINDAG (Sindicato Nacional das Empresas de Aviação Agrícola) – Reunião para aproximação e exposição de tecnologias das empresas associadas no congresso AVAG (Congresso de Aviação Agrícola), (28/04, 03/05 e 12/05).
- Compass e IPA (instituto de Pesquisas Ambientais) – Encontro para apresentação de tecnologias e do APL (20/04).
- Banco do Brasil/Corporate Ventures – Visita e apresentação do APL Agropolo Vale (17/05).

7. Atração e consolidação de players do setor para interação com as empresas, priorizar 05 cadeias produtivas: Agropecuária, Mineração, Silvicultura, Turismo Rural e Meio Ambiente:

- a. Promover a sustentabilidade das empresas do setor acessando mercados que exijam o mesmo nível de tecnologia e possuam similaridade no valor agregado de seus produtos e serviços (ex. ESG, rastreabilidade);**
- b. Participação em eventos, feiras, rodadas de negócios com foco nas 05 cadeias prioritárias;**
- c. Portfólio (inglês e português).**

a. Promover a sustentabilidade das empresas do setor acessando mercados que exijam o mesmo nível de tecnologia e possuam similaridade no valor agregado de seus produtos e



serviços;

No período realizamos os seguintes encontros e reuniões com importantes players do setor para interação e desenvolvimento do APL, alguns já mencionados e detalhadas nos itens anteriores.

- Secretaria da Agricultura de SP e CATI – Reunião para atualizações sobre as ações do governo (23/02).
- Kraft Heinz – Apresentação e reunião para identificação de potencial player (07/03).
- Jalles Machado - Encontro e apresentação do APL para identificação de gargalos (23/03).
- TecTerra – Reunião para realização de um fórum sobre a cadeia mineração (28/02 e 04/04 e 18/04).
- Mais Agro – Encontro com 2 representantes que atendem produtores de 08 estados (14/04).
- Caramuru e EDB – Visita para apresentação das tecnologias e do APL (24/04).
- Usina São Manoel – Encontro para apresentação das tecnologias e do APL (12/05).

b. Participação em eventos, feiras, rodadas de negócios

- 03/02 – Encontro Brasil e Países Baixos – Representado pelo Coordenador do Dep. de Internacionalização
- 15/02 - 1º fórum sobre o Agro do Futuro
- 07/03 – Encontro nacional de distribuidores Parker
- 06/04 - Soft Landing New York Webinar for Technologic Park at SJC
- 12/04 – Expo Londrina – Acordo de cooperação e desenvolvimento com a Cocri Agro e Sociedade Rural do PR
- 01 a 05/05 – Agrishow
- 04/05 – Rural Summit – Agtech Innovation
- 11/05 – Startup ON: Corredor Agro
- 9 a 11/05 - SpaceBR Show e Drone Show

c. Portfólio

Sem ação no período.

INDICADORES DO PERÍODO

a) Resultados recorrentes de divulgação de eventos, nacionais/internacionais, e respectivos acompanhamentos de adesão/interesse/engajamento das empresas a serem apresentados trimestralmente;

Governança - 28 Intuições:

- FAESP
- SENAR
- SEBRAE
- MAPA (Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento)
- Embrapa



- Prefeitura Municipal de São José dos Campos
 - ABDI
 - Secretária de Desenvolvimento Regional do Estado de SP
 - ABIMAQ
 - CEMADEN
 - FUNDEPAG
 - INPE
 - AGEMVALE
 - CIESP
 - ESALQ/USP
 - CREA - SP
 - UNESP
 - UNITAU
 - FATEC
 - UNIFESP
 - Secretaria da Agricultura e Abastecimento do Estado de São Paulo
 - Sociedade Rural
 - IMAFLORA
 - COSAG- FIESP
 - BNDES
 - Secretaria de Desenvolvimento do Estado de Mato Grosso
 - Famato - Federação da Agricultura e Pecuária do Mato Grosso.
 - Corredor Agro (Corredor de Inovação Agropecuária de SP)
- 09 feiras/eventos
- Encontro Brasil – Países Baixos
 - 1º Fórum sobre "Mudanças Climáticas e Riscos para o Agronegócio Brasileiro"
 - Soft Landing New York Webinar for Technologic Park at SJC
 - Expo Londrina
 - Encontro Nacional de Distribuidores 2023 | Parker
 - Agrishow
 - Rural Summit – Agtech Innovation
 - SpaceBr Show/ Drone Show
 - Startup ON - Corredor Agro



b) Número de empresas âncoras do APL Agropolo Vale, 08 empresas até maio 2027;	No período, 01 – MSD Saúde Animal.
c) Número de instituições parceiras/governança, 30 instituições até maio 2027;	01 nova instituição no período - Corredor Agro (Corredor de Inovação Agropecuária de SP)
d) Número de empresas associadas ao APL Agropolo Vale, 100 empresas até maio 2027;	53 empresas associadas sendo: - 21 AGRO/TIC - 05 AGRO/AERO - 17 AGRO - 10 AGRO/TIC/AERO
e) Pelo menos 5 empresas internacionalizadas até maio 2027;	Sem resultados específicos no período.
f) Número de players interagindo com o APL, 30% das empresas do APL com no mínimo 01 cliente novo efetivo prospectado a partir das ações do programa.	07 Interações no período - EMBRAPA Meio Ambiente – Empresa Compass - JBS – Empresa AKAER - Parker – Empresa MISSIM e Hybrid - Usina São Manoel – Empresa Siatt - LIAX – Empresa Compass - Sociedade Rural do Paraná – Empresa 7COMM - Famato – Empresa Climatempo



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 1 - Fortalecer a vocação do PqTec	
Alavancar o potencial de transbordamento das capacidades do PqTec	
META Oferecer condições para implantar, evoluir em maturidade e transformar os <i>clusters</i> aeroespacial e defesa, TIC, Agrotech e Saúde/Biotech, em referências de classe mundial, nas dimensões econômicas tecnológicas e de pesquisa, através de impulso ao reconhecimento e ações focadas de fomento a sofisticação, expansão e intensificação dos negócios atuais, vertical e lateralmente, incluindo internacionalização.	
Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
Programa/Projetos:	PROGRAMA VOLTADO AO DESENVOLVIMENTO E CONSOLIDAÇÃO APL SAÚDE/BIOTECH COMPETITIVIDADE E INOVAÇÃO
AÇÕES/ATIVIDADES	
1. Cadastro e reconhecimento do APL junto à Secretaria de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo;	
Até o presente momento, aguardamos abertura do edital para reconhecimento de APLs pelo Governo do Estado – Secretaria de Desenvolvimento Econômico. No dia 13/03/2023, realizou-se uma reunião na Secretaria de Desenvolvimento Econômico com o objetivo de iniciar o processo de cadastro para participação no próximo edital. A reunião teve como propósito estabelecer as primeiras etapas, para que, quando o edital abrir novamente, a equipe esteja preparada para realizar o cadastro de forma ágil e eficiente.	
2. Atração de empresas âncoras para pertencerem ao APL: a. Pesquisa junto aos associados de potenciais; b. Visita a empresas com potencial de âncoras;	
a) Pesquisa junto aos associados de potenciais; No período, realizamos visitas nas empresas do setor de saúde que já fazem parte do ecossistema do Parque Tecnológico. Uma das finalidades da visita foi discutir e identificar a participação de possíveis empresas âncoras no arranjo produtivo local de biotecnologia e saúde. Durante as visitas, além de sensibilizar as empresas para pertencerem ao APL, apresentamos os conceitos de APL e destacamos a importância da presença de empresas âncoras para o	



desenvolvimento sustentável da cadeia produtiva. Além disso, abordamos como as empresas poderiam se beneficiar da presença de empresas âncoras e de que forma elas poderiam contribuir para o fortalecimento do arranjo local.

Essa discussão foi uma etapa importante para o planejamento estratégico do APL de biotecnologia e saúde, pois permitiu a identificação de potenciais parceiros e a promoção da cooperação entre empresas.

As visitas foram realizadas no dia 02 de Maio de 2023 com a Co-Founder & CEO da Nick Saúde, Flávia, e com o CEO & Founder da XPerience, Tiago Scaff.



Visita na empresa Nick Saúde - Data: 02/05/2023

Por uma iniciativa do Nexus – Hub de Inovação do Parque Tecnológico, realizamos no período o primeiro encontro das empresas do setor de saúde, participantes das iniciativas do Nexus. O encontro teve início em 17 de março, em seguida, nos dias 28 de abril e 12 de maio de 2023. Na condução, foi empregada uma metodologia para identificar os desafios enfrentados pelas empresas atualmente. Por meio dessa abordagem colaborativa, as empresas puderam aprofundar a compreensão dos desafios compartilhados e trabalhar em conjunto na busca por soluções inovadoras e eficazes.



Encontro empresas do Grupo Saúde - Data 12/05/2023

b) Visita a empresas com potencial de âncoras;

No período em questão, não houve nenhuma ação relacionada ao item em análise.

3. Consolidação da governança do arranjo:

a. Encontros com a governança;



b. Atualizações das estratégias e ações

a) Encontros com a governança;

Durante o período em questão, iniciamos pesquisas com empresas do segmento com o objetivo de compreender o setor de saúde e biotecnologia, visando identificar e estabelecer uma possível governança e assim, agendar reuniões com os potenciais participantes, cuja pauta será embasada nas informações obtidas da pesquisa.

Portanto, ações com a governança serão trabalhadas futuramente.

b) Atualizações das estratégias e ações;

No período em questão, não houve nenhuma ação relacionada ao item em análise.

4. Atração de empresas para pertencerem ao APL:

- a. Visibilidade do APL - Nacional e Internacional;**
- b. Pesquisa junto aos associados e governança de potenciais empresas/tecnologias;**
- c. Visitas de sensibilização;**

a) Visibilidade do APL - Nacional e Internacional;

No dia 26/04/2023, recebemos a visita da Sra. Sanmya Tarja, que atualmente trabalha na implementação de boas práticas na área da saúde na cidade de Jacareí. Durante a visita, apresentamos nosso ecossistema de inovação e compartilhamos informações sobre as empresas da área da saúde situadas no Parque. Além disso, pudemos entender melhor os desafios enfrentados pelo setor de saúde pública em Jacareí. Essa troca de informações pode aumentar a visibilidade do Parque Tecnológico em relação ao Arranjo Produtivo Local (APL) de biotecnologia e saúde que está em estruturação no Parque.



Visita Supera Parque - Data: 10/05/2023

b) Pesquisa junto aos associados e governança de potenciais empresas/tecnologias;

Durante o período em questão, foi iniciada uma pesquisa na base de dados do Parque Tecnológico com o propósito de coletar informações relevantes sobre as empresas que já participam dos programas disponibilizados e que pertencem ao setor de Biotech e Saúde. O objetivo dessa pesquisa é identificar e mapear a cadeia produtiva desse setor, com o intuito



d. Treinamentos/consultorias - Foco mercado nacional e internacional;
No período em questão, não houve nenhuma ação relacionada ao item em análise.
6. Desenvolvimento da maturidade empresarial tornando-as mais competitivas e preparadas para atender o mercado nacional e internacional:
<ul style="list-style-type: none"> a. Interação com departamento internacional; b. Identificação dos potenciais players internacionais; c. Identificar os elos principais para inserção e uso de novas tecnologias.
Ação planejada para o ano 4.
7. Relacionamento das empresas com academia e instituições de pesquisa para inovação tecnológica:
<ul style="list-style-type: none"> a. Inovação tecnológica; b. Identificar gargalos de mercado;
Ação planejada para o ano 4.
8. Atração e consolidação de players do setor para interação com as empresas:
<ul style="list-style-type: none"> a. Participação em eventos, feiras, rodadas de negócios com foco nas 05 cadeias prioritárias; b. Portfólio (inglês e português).
Ação planejada para o ano 4.

INDICADORES DO PERÍODO	
a) Número de empresas âncoras do APL a serem apresentados quadrimestralmente;	Ações/atividades em andamento.
b) Número de instituições parceiras/governança;	Ações/atividades em andamento.
c) Número de empresas associadas ao APL;	Ações/atividades em andamento.
d) Número de empresas internacionalizadas;	Sem resultados no período. – Ação a ser realizada a partir do ano 4.
e) Número de players interagindo com o APL.	Sem resultados no período. – Ação a ser realizada a partir do ano 4.



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 1 - Fortalecer a vocação do PqTec
Alavancar o potencial de transbordamento das capacidades do PqTec
META Oferecer condições para implantar, evoluir em maturidade e transformar os <i>clusters</i> aeroespacial e defesa, TIC, Agrotech e Saúde/Biotech, em referências de classe mundial, nas dimensões econômicas tecnológicas e de pesquisa, através de impulso ao reconhecimento e ações focadas de fomento a sofisticação, expansão e intensificação dos negócios atuais, vertical e lateralmente, incluindo internacionalização.

Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
-----------------	--

Programa/Projetos:	NOVOS APL'S - COMPETITIVIDADE E INOVAÇÃO
---------------------------	---

AÇÕES/ATIVIDADES
1. Promoção de Ações Tecnológicas e de Inovação para o reconhecimento de novos APLs de interesse do município;
a) Oportunidade: Cluster de Mobilidade <p>Ao longo deste primeiro ano de contrato, a APTSJ desenvolveu iniciativas visando a estruturação de um possível Cluster de Mobilidade. Seguindo a metodologia de prospecção de oportunidades e desenvolvimento de novos APL, iniciamos também uma pesquisa com o objetivo de coletar informações relevantes sobre as empresas que participam dos programas oferecidos pelo parque e estão envolvidas no setor de Mobilidade.</p> <p>O propósito identificar e mapear a cadeia produtiva deste setor, visando realizar um diagnóstico preciso. Atualmente, a pesquisa está em andamento e os dados estão sendo compilados em um relatório que incluirá informações importantes, como o número de empresas atuantes no setor, os segmentos em que atuam, seus produtos e serviços, entre outros dados.</p> <p>Durante esse mesmo período, nossa equipe APTSJC participou de reuniões com empresas já conectadas ao Parque Tecnológico, com o objetivo de explorar possíveis oportunidades de um Arranjo Produtivo Local do setor de mobilidade.</p> <p><u>Ações desenvolvidas no período:</u></p> <ol style="list-style-type: none">Em 18 de abril de 2023, participamos do evento Demoday, cujo objetivo era permitir que empresas do Hub de Mobilidade do Cubo Itaú fizessem um pitch de vendas para



investidores e potenciais compradores. Durante o evento, conhecemos diversas empresas do setor de mobilidade, assim como players importantes, e como o Hub Cubo trabalha o setor de mobilidade.



Participação no Demoday - Data: 18 de abril de 2023

2. No dia 11 de abril de 2023, realizamos uma visita ao Observatório de Mobilidade. O diretor do Observatório, Paulo, nos contou as iniciativas da organização na área de mobilidade e como eles interagem com outras empresas do setor.



Visita Observatório de Mobilidade - Data: 11 de abril de 2023

3. No dia 11 de abril, visitamos o Hub do Metrô SP, onde fomos apresentados pelo gestor Alvaro à empresa e aos desafios enfrentados pela inovação aberta para as startups que fazem parte do hub. Durante a visita, tivemos a oportunidade de conhecer o Hub do Metrô SP, onde o gestor Álvaro nos apresentou a empresa e discutimos os desafios da inovação aberta para as startups que fazem parte do hub. Além disso, foram abordados os desafios enfrentados pelo setor de mobilidade e a importância da união das empresas que o compõem para o seu fortalecimento.



Visita Hub de Mobilidade Metrô SP - Data: 11 de abril de 2023

2. Implantação do Plano de Desenvolvimento e consolidação de novos APL'S (**);

No período em questão, não houve ações relacionadas ao item em análise.

INDICADORES DO PERÍODO

a) Relatório de oportunidades e ações a serem apresentados quadrimestralmente.

Ações em andamento - Início do trabalho de pesquisas na base de dados do Parque Tecnológico de São José dos Campos, com foco no setor de mobilidade, além das visitas realizadas a duas empresas presentes na base de dados e benchmarking em instituição referenciada. A pesquisa encontra-se em andamento e dados serão apresentados futuramente.

(**) Para a implementação do Plano de Ação destas ações/atividades, a APTSJC se compromete a elaborar propostas e projetos e buscar parceiros e, serão executados desde que obtido sucesso na captação de recursos, devendo a Prefeitura Municipal de São José dos Campos ser interveniente e corresponsável pela oferta de contrapartidas financeiras, quando exigidas, ou quando necessário deverá realizar o aporte por completo. A nova oportunidade poderá integrar plano de trabalho e orçamento no Contrato de Gestão por meio de Termo Aditivo.



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 1 - Fortalecer a vocação do PqTec	
Alavancar o potencial de transbordamento das capacidades do PqTec	
<p>META</p> <p>Oferecer condições para implantar, evoluir em maturidade e transformar os <i>clusters</i> aeroespacial e defesa, TIC, Agrotech e Saúde/Biotech, em referências de classe mundial, nas dimensões econômicas tecnológicas e de pesquisa, através de impulso ao reconhecimento e ações focadas de fomento a sofisticação, expansão e intensificação dos negócios atuais, vertical e lateralmente, incluindo internacionalização.</p>	
Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
Programa/Projetos:	PROGRAMA DE INTERNACIONALIZAÇÃO
AÇÕES/ATIVIDADES	
<p>1. Promoção da inserção internacional das empresas vinculadas (smart take off). Considerando o robusto ecossistema do Parque Tecnológico São José dos Campos, composto principalmente por empresas atuantes no setor aeroespacial e defesa, tecnologia da informação e comunicação, agritechs e health techs, das mais variadas maturidades internacionais e modelos de negócios, a inserção internacional deste público será facilitada através das seguintes ações:</p> <ul style="list-style-type: none">a. Diagnóstico da maturidade das empresas vinculadas ao PqTec em relação à internacionalização e identificação de interesses em mercados internacionais através de atendimento individualizado.b. Ações de sensibilização para a internacionalização como estratégia e como importante ferramenta de competitividade da empresa (palestras, webinars, workshops, meet ups).c. Ciclos de Aceleração para Internacionalização: realização de ciclos curtos de aceleração, com foco nas empresas de base tecnológica, e com o objetivo de desenvolvimento de competitividade dentro das principais fases para a internacionalização como estratégia (priorização e estudo de mercado, plano de internacionalização, marketing internacional e rodadas de negócios).d. Ações de promoção de inserção internacional: realização e/ou participação em eventos internacionais (feiras, missões comerciais, summits, congressos e outros), rodadas de negócios, estudos de mercado, dentre outros, com foco nos setores mencionados acima.	
A seguir apresentamos os detalhes das ações referentes ao item 1 e que contabilizaram para os indicadores mensurados durante o período analisado:	



- a. Diagnóstico da maturidade das empresas

Até o momento duas ações foram realizadas em paralelo para o diagnóstico de maturidade das empresas, sendo elas:

- (a) Realizado a construção do corpo e conteúdo do questionário que será usado para um diagnóstico geral de maturidade de empresas residentes e associadas.
- (b) Estruturação e contratação de consultoria especializada para realização de um diagnóstico de maturidade de exportação especificamente das empresas do setor aeroespacial, como parte do projeto setorial com a APEX. Previsão de entrega desse diagnóstico é em agosto de 2023.

- b. Ações de sensibilização para internacionalização:

- Encontro Brasil – Países Baixos (03 de fevereiro de 2023)

No dia 3 de fevereiro, o departamento de internacionalização, representando o APL AgroPolo Vale esteve presente no evento Encontro Brasil - Países Baixos, a tecnologia a favor da sustentabilidade do setor agro, promovido pela FIESP e pela Embaixada do Reino dos Países Baixos.

O objetivo deste encontro foi tratar do papel da tecnologia no desenvolvimento de práticas mais sustentáveis no agronegócio, além de abordar o cenário de desenvolvimento desse setor no Brasil e nos Países Baixos. Também foram debatidos outros temas de interesse da agenda com o setor privado de ambos os países.

No evento, houve a participação de Roberto Betancourt, diretor do Departamento do Agronegócio (Deagro) da Fiesp, que apresentou o panorama do agronegócio e a integração tecnológica do setor no Brasil, seguido da participação da delegação de agritechs dos Países Baixos, que compartilhou soluções, e de Paul van de Logt, conselheiro agrícola da Embaixada do Reino dos Países Baixos no Brasil. Na sequência, networking entre os presentes e rodada de negócios.

Com o evento, foi realizado um relatório com informações tanto de mercado como listagem das empresas holandesas e pontos de contato para compartilhamento com as empresas associadas.



- PqTec no Mundo: Mercado Agro nos EUA e Soft-landing (06 de abril de 2023)

A primeira edição do PqTec no Mundo demonstrou oportunidades para startups do setor agro, em



parceria com o AgroPolo Vale. O workshop explorou como as startups podem aproveitar o suporte oferecido pelo Soft Landing New York, que conecta empresas estrangeiras com a Binghamton University e a Cornell University, além do ambiente favorável do Koffman Southern Tier Incubator. O Centro de Negócios Internacionais (CIBA) e o Cornell AgriTech também oferecem suporte para startups, incluindo acesso a pesquisas de ponta, conexões com parceiros e serviços empresariais.

Foi introduzida durante o workshop a competição Grow-NY, administrada pela Cornell University, que oferece uma oportunidade única para startups inovadoras se estabelecerem na região. Recebemos inscrições de 13 pessoas e 10 empresas, e participaram no dia 2 empresas do AgroPolo Vale, Neo Things e NM2 Tecnologia Ambiental. A gravação foi disponibilizada para as demais inscritas e também as empresas associadas ao APL.



▪ c. Ciclos de Aceleração para Internacionalização:

– Programa de Aceleração para Internacionalização (24 de Abril a 10 de Maio de 2023)

No final de abril e início de maio, rodamos no PqTec nosso primeiro ciclo do programa de aceleração para internacionalização, direcionado às empresas residentes e associadas do PqTec. O programa teve como objetivo auxiliar as startups participantes a expandirem seus negócios no mercado global, oferecendo capacitação e mentoria especializada.

Foram executadas quatro etapas, sendo a primeira um workshop com a consultoria Global Class de Mindset para internacionalização. Nessa etapa, os participantes puderam conhecer as estratégias adotadas por empresas de rápido crescimento em todo o mundo, discutir a construção de marcas globais de sucesso e compreender a importância de uma perspectiva global nos negócios.

Na segunda etapa, foi realizado um workshop sobre avaliação de prontidão e planejamento de internacionalização. Durante essa sessão, os empreendedores aprenderam a adaptar-se, iterar e gerenciar a complexidade no mercado global, utilizando a adaptabilidade, a agilidade e a melhoria contínua como pilares fundamentais para o sucesso.

O terceiro momento do programa foi dedicado a um workshop prático de construção de Pitch, onde os



participantes receberam orientações sobre como desenvolver um Pitch Deck eficaz e praticaram a apresentação em inglês.

Por fim, a quarta etapa contou com sessões de mentoria com os especialistas do Global Class, Aaron McDaniel e Klaus Wehage. Durante essas sessões, 3 dos empreendedores (Youtan, ATS4i e Eigendauer) tiveram a oportunidade de apresentar seus negócios e discutir desafios específicos de seus negócios, recebendo feedback personalizado, proporcionando-lhes um direcionamento claro e especializado para expandir globalmente.

O programa de aceleração contou com participação de 12 empreendedores de 7 startups, sendo elas ATS4i, Bandeira Aerospace, Eigendauer, Neo Things Technologies, Nexus GeoEngenharia, Youtan e Xperience. Os resultados obtidos foram muito positivos, incluindo o preenchimento do Business Model Localization Canvas, a definição de critérios de seleção e priorização de mercado, bem como a conscientização sobre a importância do pensamento global para o sucesso da internacionalização.



▪ d. Ações de promoção da inserção internacional:

– Rodada de Negócios com a ReOrbit (07 de fevereiro de 2023)

No dia 7 de fevereiro, foi realizada uma rodada de negócios com a ReOrbit, empresa finlandesa do setor espacial. A rodada de negócios foi co-organizada em parceria com a Business Finland, instituição governamental finlandesa ligada ao Consulado e Embaixada, que oferece serviços internacionalização, investimentos, turismo e financiamento para inovações. Na rodada de negócios participaram 4 empresas associadas ao Cluster Aeroespacial, sendo elas Akaer, Ocellott, Innospace do Brasil e Legado Usinagem, que tiveram a oportunidade de apresentar para a ReOrbit seus portfólios de produtos e serviços. O departamento de internacionalização realizou tanto a organização do evento quanto o matchmaking das empresas com as necessidades e interesses da ReOrbit.



– Rodada de Negócios e visita com o Edge Group (14 de março de 2023)

No dia 14 de março, recebemos a visita de representantes da organização dos Emirados Árabes Unidos, a Edge Group, um dos principais grupos de tecnologia avançada do mundo, estabelecido para desenvolver soluções ágeis, ousadas e disruptivas para defesa e além, e para ser um catalisador de mudança e transformação. Estiveram presentes El Hadi, Diretor do grupo, Justin Mann, engenheiro de sistemas e Francisco Reyes, pesquisador. Durante a visita, foi realizada uma rodada de negócios com as empresas Altave, Aeroconcepts, Ocellott e Siatt, sendo as três últimas visitadas também durante o tour pelo PqTec e Nexus. De possibilidades de colaboração a serem exploradas, cabem os seguintes pontos:

- Governo do EAU está investindo na criação do TII e na Aspire visando também fomento de inovação e empreendedorismo na qual o Edge Group está buscando aproximação para colaborações, além de entender qual nosso modelo para levar para eles.
- Demonstraram interesse de realização de testes de turbinas em plataformas próprias com a Aeroconcepts
- Potencial lead para um soft landing.



– Rodada de Negócios com a UK Brazil (29 de março de 2023)

No dia 29 de março foi realizada, em parceria com a UK - Brazil, uma rodada de negócios virtual como objetivo de apresentar as oportunidades de explorar e se envolver com o ambiente aeroespacial tanto no Reino Unido quanto no Brasil. Participaram do lado britânico, Martin Mccombe, Diretor de Comércio da UK Brazil, Fabio Accunzo, da UK Export Finance, Leslie Orr da ADS e Collin Turner da WEAf. Do lado brasileiro, participaram como apresentadores as empresas associadas Akaer, Ocellot e



Thyssenkrupp Autômatas Brasil. Estiveram também presentes no evento TechAI, Aerospace BR, Liebherr Aerospace Brasil, Legado Usinagem, Aerocris, Pan-metal, Vectra Tecnologia, Digicon, Pensa Engenharia, ABI Electronics. Os participantes puderam conhecer as tendências e oportunidades disponíveis em ambos os mercados, permitindo que a equipe do Departamento de Negócios e Comércio os auxilie no engajamento com os players de seus interesses para identificarem oportunidades de negócios. Foram também abordados assuntos como a localização dos Clusters, expertises e capacidades das empresas que compõem os Clusters, abertura e interesse em fazer negócios entre as empresas do Brasil e do Reino Unido, últimos desenvolvimentos, principais OEMs atendidos e seus respectivos Tiers 1, 2.



– Rodada de Negócios e visita com a Pantuo Aviation (30 de março de 2023)

No dia 30 de março recebemos a visita da Sra. Qiong Zhang, atual CEO da Pantuo Aviation - startup chinesa com foco de produção de evtol. Durante a visita, foi também realizada uma apresentação de quatro empresas associadas ao Cluster Aeroespacial, sendo elas a Alltec, Ocellot, Erma Tech e Akaer. As empresas foram selecionadas pelo departamento de internacionalização mediante potencial oportunidade de negócios e necessidade relatada pela Pantuo Aviation. Cada empresa apresentou seu portfolio de produtos e serviços. Após as apresentações foi realizado um tour pelo PqTec, visto demonstração de interesse por parte da Pantuo de trazer seu time de engenharia para São José dos Campos. Houve também demonstração de interesse no vindouro programa de soft landing.

– Rodada de Negócios e visita com a Dutch Mission Sustainable and Military Aviation (19 e 20 de abril de 2023)

Nos dias 19 e 20 de abril, em parceria com o Cluster Aeroespacial & Defesa do PqTec, aconteceu o Dutch Mission Sustainable and Military Aviation, evento de dois dias que proporcionou a oportunidade de 15 representantes de empresas holandesas se reunirem com representantes brasileiros do setor aeroespacial e de defesa. Durante a primeira manhã, foram realizadas apresentações institucionais e uma rodada de negócios que contou com mais de 40 matches entre representantes de empresas associadas brasileiras e representantes das empresas holandesas. No dia seguinte as empresas realizaram o tour PqTec que passou pela Ocellott e a Anechoic Chamber, o IPT - LEL, Simulador de Voo da Embraer e a Atech. Algumas das empresas participantes foram: Akaer, AWS, Betel, IACIT, Lemor, Ocellott, Pensa, Recominte e SIATT.



– DID with India (08 de maio de 2023)

No dia 8 de maio, em parceria com o Cluster Aeroespacial & Defesa do PqTec, aconteceu o evento “DID with India”, que proporcionou a oportunidade de 15 representantes de empresas holandesas se reunirem com representantes brasileiros do setor aeroespacial e de defesa. Durante a manhã, foram realizadas apresentações institucionais e um tour para a apresentação do Parque Tecnológico. A delegação almoçou no restaurante TOV e na parte da tarde, na sala 2, ocorreu a rodada de negócios, que contou com mais de 50 matches entre representantes de empresas associadas brasileiras e representantes das empresas indianas, como a Tata Group, Larsen & Toubro entre outras. Esse evento teve a participação de representantes da FAB, do MD, ABIMDE e do Polo de Inovação EMBRAPPII - IFSC. Dentre as empresas brasileiras associadas participando, estavam: Aeroconcepts, Avibras, Iacit, NSE Brasil Aeroespacial, AerospaceBR, UFT do Brasil Indústria Mecânica Ltda, CBC Defense, PENSA, Onix Engineering, Atech, API METROLOGY, AC Soluções, SIATT, Akaer, ADTech, BRVANT, Jetwind e Ribfer Usinagem e Ferramentaria.



2. Atração de negócios internacionais, inovação e tecnologia para o Parque (*soft landing*), através de uma metodologia online e presencial.

- a. Estruturação do processo de soft landing através da adequação de processos internos, construção da metodologia, produção de conteúdo assíncrono e específico em outros idiomas, priorização de países (critérios de seleção) para captação de leads, assim como benchmarking de outros programas de soft landing.



- b. Captação de leads internacionais para o serviço de soft landing do Parque, com foco nos critérios estabelecidos no item a.**
- c. Execução do serviço de soft landing através de metodologia que poderá ser aplicada de forma online e presencial.**

a. Durante o atual período, foram realizadas as seguintes ações:

- (I) Revisão e estruturação dos processos internos para *softlanding*;
- (II) Contratação de consultoria específica para criação de conteúdo do programa, sendo eles: *Promocional de São José dos Campos; Índices gerais; Conquistas; Infraestrutura; Qualidade de vida; Custo de vida; Leis e incentivos locais para negócios; Fazendo negócios no Brasil; Leis e tributação; Abrir empresa no Brasil; Colaboração de desenvolvimento/troca de tecnologia; Contratação de times remotos; Cultura; Brasileira Negócios; Desenvolvimento tecnológico; Mecanismos de suporte à inovação Ambiente de desenvolvimento de tecnologia local; Fomentos para inovação; Dados de mercado; Tendências*

Espera-se o término e entrega do item (II) para então a realização de tradução para outros idiomas. Para o próximo quadrimestre serão realizadas as ações de priorização de mercado e ações de comunicação para geração de leads.

Conforme já mencionado em relatórios anteriores, o Ano 1 foi destinado à construção de metodologia e reformulação de processos do serviço de soft landing do Parque. Com a contratação de conteúdo para Soft landing, benchmarking e a captação orgânica de leads, a metodologia do programa está em vias de ser aplicada em projeto piloto com a finalidade de gerar refinamentos e melhorias nos processos adotados para os anos seguintes.

b.

Conforme plano de trabalho, ação programada a partir do ano 2, entretanto, o item atualmente já está sendo realizado considerando que já existe no PqTec geração de leads orgânicos para o nosso programa de *softlanding*. Tais leads já estão sendo considerados, qualificados e mantidos no radar para construção e manutenção de relacionamento visando entrada no programa quando lançado.

- Visita empresa americana e InvestSP (09 de janeiro de 2023)

No dia 9 de janeiro, recebemos no Parque Tecnológico a visita de uma empresa americana do setor aeroespacial, trazida pela InvestSP, interessada em avaliar possibilidade de se estabelecer em São José dos Campos e no PqTec. A visita contou com a presença de lideranças nas áreas de engenharia, RH e relações institucionais da empresa. Durante a visita, foi realizado contato e apresentação com escritórios que oferecem suporte e serviços de RH e jurídico, mediante pedido da empresa, além de uma programação de visita institucional. Foram envolvidos a Diretoria, o escritório de negócios, Prefeitura, infraestrutura e o departamento de internacionalização. Não houve registro de fotos a pedido da própria empresa, que também optou por manter sigilo de nome.

- Visita da Consul Econômica de Israel (17 de janeiro de 2023)

No dia 17 de janeiro, recebemos a visita da Consul Econômica Yarden Yiftach, líder da missão econômica e comercial de Israel, a gerente de desenvolvimento de negócios, Letícia Lenat e a



responsável pelo programa de soft landing do consulado, Nicole Minatel. O objetivo da visita foi apresentar as instalações do PqTec para a recém-chegada consul, além de alinhar a inserção do PqTec como ponto de recebimento das empresas deep-tech do programa de soft landing ofertado por eles. A reunião e visita foi ação de seguimento da participação do PqTec na rodada de negócios realizada em dezembro de 2022.



c.
Conforme plano de trabalho, ação programada a partir do ano 2

3. Busca ativa, construção e estabelecimento de parcerias, através de plano de trabalho, com instituições nacionais e internacionais visando o apoio ao desenvolvimento dos itens 1 e 2, a saber:

- a. Desenvolvimento de parcerias, nacionais e internacionais, para a promoção da inserção internacional das empresas vinculadas ao PqTec (embaixadas, câmaras de comércio ou outras instituições governamentais que apoiam a internacionalização de empresas brasileiras, parques tecnológicos internacionais com programas de soft landing, por exemplo).
- b. Desenvolvimento de parcerias, nacionais e internacionais, para a atração de negócios internacionais, inovação e tecnologia para o PqTec (instituições internacionais com ações de divulgação e apoio à ofertantes de soft landing, eventos internacionais que permitam a divulgação do serviço de soft landing, dentre outros).

A seguir apresentamos os detalhes das ações referentes ao item 3 e que contabilizaram para os indicadores mensurados durante o período analisado:

- a. Desenvolvimento de parcerias, nacionais e internacionais, para a promoção da inserção internacional das empresas vinculadas ao PqTec
 - Visita Kotra (02 de fevereiro de 2023)

Recebemos, no dia 2 de fevereiro, a visita da Kotra (Korea Trade-Investment Promotion Agency)



representados pelo Ricardo Chung Her e Tathiana Silva com o objetivo de aproximação institucional para promoção e conexão internacional de empresas dos setores aeroespaciais, edtech e agro do PqTec. Durante a visita foram apresentadas 3 empresas do PqTec, sendo elas Ocellott, Xperience e NCB. Em contrapartida, foi compartilhado pela Kotra um catálogo extenso e detalhado descrevendo 5 empresas sul-coreanas sinérgicas com as verticais e ecossistema do PqTec.



– Workshop com a Suffolk University (15 de março de 2023)

No dia 15 de março de 2023, participamos em conjunto com o Nexus da consultoria estratégica para as startups Xperience, Dom Rock, MA.IA, Opensense, Self e Bios oferecida pelos alunos de MBA da Suffolk University (Boston, EUA). Os empreendedores tiveram a oportunidade de apresentar os desafios que as empresas e startups estão vivenciando e puderam discutir possíveis planos de ação com os alunos, abordando temas como finanças, internacionalização, marketing, modelo de negócios e processo produtivo.



– Visita Comitiva de Universidades do Equador (28 de abril de 2023)



No dia 29 de março, recebemos no PqTec uma comitiva de 4 universidades estatais do Equador, sendo elas Universidad Estatal de Milagro, Universidad Técnica Estatal de Quevedo, Universidad Estatal Península de Santa Elena e Universidad Técnica de Babahoyo. Durante a visita foi apresentado o PqTec, Nexus e os programas de internacionalização com o objetivo de sensibilizar para uma potencial parceria de colaboração tanto para desenvolvimento tecnológico quanto para levar metodologias do PqTec para desenvolvimento de um parque tecnológico local.



- b. Desenvolvimento de parcerias, nacionais e internacionais, para a atração de negócios internacionais, inovação e tecnologia para o PqTec

– Visita TMS da Turquia (28 de abril de 2023)

Recebemos no dia 28/04/2023 a visita do Diretor Geral da TMS, Murat Yildirim junto com o Gerente de Marketing e Vendas Burç Koksal, e o Country Manager do Brasil, Maury Sampaio. O propósito da visita foi apresentar o ecossistema do Parque e demonstrar alguns dos benefícios da participação na rede de empresas conectadas. A empresa, que é do segmento de refrigeração industrial, demonstrou grande interesse em aderir ao Cluster Agro por conta de suas soluções para controle de temperatura e umidade em silos de grãos. Foi apresentado também o programa de soft-landing.



INDICADORES DO PERÍODO

<p>a) Número de empresas, vinculadas ao PqTec, com diagnóstico de maturidade para a internacionalização realizado. Até o final do Ano 5, ter aplicado o diagnóstico de maturidade para a internacionalização em 45% das empresas vinculadas ao PqTec (135 empresas);</p>	<p>Ações em andamento. Contratação de consultoria especializada para realização de um diagnóstico de maturidade de exportação especificamente das empresas do setor aeroespacial.</p>
<p>b) Número de atendimentos individuais de empresas, vinculadas ao PqTec, com mapeamento registrado de interesses em mercados internacionais. Até o final do Ano 5, ter realizado 400 atendimentos individuais para empresas vinculadas ao PqTec, no tema internacionalização;</p>	<p>23 atendimentos individuais de empresas realizados durante o período analisado.</p> <p>Aeroconcepts, Lume Solutions, Climatedo, Advanced Institute, Akaer, Xperience, Open Solutions, Emoov, Alltec, Metalinox, Avionics, Finetornos, Imagem Automação, Metinjo, MFSim, Ocellott, Panmetal, Saipher, Siatt, Tecplas, Zenit Aerospace, Youtan, HMC</p>
<p>c) Número de ações de sensibilização para a internacionalização como estratégia</p>	<p>2 ações de sensibilização para a internacionalização como estratégia durante o</p>



<p>(palestras, webinars, workshops, <i>meet ups</i>, dentre outros). Até o final do Ano 5, ter realizado pelo menos 10 ações de sensibilização para a internacionalização como estratégia;</p>	<p>período analisado.</p> <p>(Ref. Item 1 – atividade b) (Evento Brasil e Países Baixos; PqTec no Mundo: Mercado Agro nos EUA e Softlanding)</p>
<p>d) Número de empresas participantes das ações de sensibilização para a internacionalização como estratégia mencionadas no indicador acima. Até o final do Ano 5, ter 100 empresas vinculadas ao PqTec como participantes das ações de sensibilização para a internacionalização;</p>	<p>17 empresas participaram da ação de sensibilização para a internacionalização mencionada no indicador anterior.</p>
<p>e) Número de ações de promoção de inserção internacional (eventos internacionais, rodadas de negócios, estudos de mercado, dentre outros) destinadas a empresas atuantes no setor aeroespacial e defesa, tecnologia da informação e comunicação, agritechs e health techs. Até o final do Ano 5, ter realizado 30 ações de promoção de inserção internacional destinadas a empresas vinculadas ao Parque;</p>	<p>6 ações de promoção de inserção internacional dentro do período analisado.</p> <p>(Ref. Item 1 – atividade d)</p> <ul style="list-style-type: none"> - Rodada de Negócios com ReOrbit - Rodada de Negócios e Visita Edge Group - Rodada de Negócios com UK Brasil - Rodada de Negócios e Visita Pantuo Aviation - Rodada de Negócios e visita com a Dutch Mission Sustainable and Military Aviation - DID with India
<p>f) Número de empresas vinculadas ao PqTec participantes de cada ciclo de aceleração para internacionalização. Até o final do Ano 5, ter 50 empresas vinculadas ao Parque como participantes de cada ciclo de aceleração;</p>	<p>7 empresas participantes</p> <p>ATS4i, Bandeira Aerospace, Eigendauer, Neo Things Technologies, Nexus GeoEngenharia, Youtan e Xperience</p>
<p>g) Número de leads internacionais captados e qualificados por ano para o serviço de <i>soft landing</i> do Parque. Até o final do Ano 5, captar 120 leads internacionais qualificados para o serviço de <i>soft landing</i> do Parque;</p>	<p>Ação a ser realizada a partir do ano 2.</p> <p>Conforme já mencionado em relatórios anteriores, o Ano 1 foi destinado à construção de metodologia e reformulação de processos do serviço de <i>soft landing</i> do Parque. Com a contratação de conteúdo para <i>Soft landing</i>, benchmarking e a captação orgânica de leads, a metodologia do programa está em vias de ser aplicada em projeto piloto com a finalidade de gerar refinamentos e melhorias nos processos adotados para os anos seguintes.</p>
<p>h) Número de clientes do serviço de <i>soft landing</i> do PqTec (online e presencial), a partir dos leads captados no item anterior. O Ano 1 será destinado à construção da</p>	<p>Ação a ser realizada a partir do ano 2.</p>



<p>metodologia e reformulação de processos. A partir do ano Ano 2 = 5 empresas internacionais, Ano 3 = 10 empresas internacionais, Ano 4 = 12 empresas internacionais e Ano 5 = 10 empresas internacionais.</p>	
<p>i) Número de parcerias estabelecidas com entidades externas, nacionais e internacionais, com plano de trabalho, para a promoção da inserção internacional das empresas vinculadas ao Parque e para a atração de negócios internacionais, inovação e tecnologia para o seu ecossistema. Até o final do Ano 5, estabelecer 27 parcerias (acumuladas) para a promoção da inserção internacional das empresas vinculadas ao Parque.</p>	<p>0 parcerias assinadas no período / ainda em prospecções e/ou construção de planos de ação.</p>



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 2 - Crescimento e Diversificação
Ambiente empreendedor diverso e favorável ao desenvolvimento tecnocientífico e de inovações
META
Se consolidar como um dos mais importantes ambientes de atração de atores do universo de CT&I, incubação e aceleração de negócios e pesquisas inovadores do Brasil e com atuação global, especialmente explorando novas alternativas de modelos de negócio, produtos e serviços que escalam negócios independente da estrutura física, conectando conhecimento aplicado de vanguarda, capital humano altamente qualificado e infraestrutura experimental e viabilizando acesso a capital de risco e conexões facilitadas aos ecossistemas de inovação - massa crítica, mentorias, bem como oportunidades de negócio (infraestrutura urbana, apoio governamental e promoção empresarial).

Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
-----------------	--

Programa/Projetos:	ESCRITÓRIO DE PROJETOS
---------------------------	-------------------------------

AÇÕES/ATIVIDADES
<p>1. Prospecção, estruturação e implantação de projetos entre as empresas vinculadas ao PqTec e/ou parceiras, junto às agências de fomento públicas como, por exemplo, FINEP, FAPESP e ABDI bem como ações para captação de recursos privados em fundos de venture capital, private equity;</p> <p>Aplicação de projeto PqTecSJC junto ao FEHIDRO para monitoramentos de perdas Hídricas para as cidades de Cunha, Guaratinguetá e Areias</p> <p>O Parque Tecnológico de São José dos Campos será responsável pela gestão e contratação de uma empresa por meio de licitação para fornecer serviços não-estruturais, suporte e manutenção mensal de componentes baseados em tecnologias de mapeamento de redes de água e consumidores. Isso será realizado através de um software de Sistema de Informações Geográficas (GIS), que permitirá a modelagem hidráulica com integração em tempo real com sensores inteligentes, análise do comportamento dos hidrômetros e a criação de uma matriz do balanço hídrico dinâmica.</p> <p>O objetivo desse projeto é reduzir as perdas de água nas cidades de Cunha, Areias e Guaratinguetá com duração de 12 meses. Para isso, serão implementadas tecnologias que terão uma forte integração com ferramentas de Inteligência Artificial (IA), permitindo uma gestão mais eficiente dos recursos hídricos.</p>



Além da implementação das tecnologias, o projeto também prevê a capacitação, suporte e manutenção contínua de um sistema integrado e inovador. Os dados geográficos serão armazenados seguindo os padrões internacionais estabelecidos pelo Open Geospatial Consortium (OGC), o que possibilitará à empresa de saneamento utilizar outras ferramentas de mapeamento, além das propostas neste projeto.

A ação desenvolvida no período se apresentou desde o planejamento, passando pela coordenação da equipe em conhecer o empreendimento e as condições oferecidas pelo fundo, passando pelo estudo técnico e financeiro da oportunidade. A equipe do escritório de projetos desenvolveu internamente o projeto em forma de proposta, estando este, alinhado ao orçamento destinado exclusivamente ao monitoramento e implementação de um sistema para mapeamento e acompanhamento de potenciais desvios no fornecimento correlacionados a perdas hídricas.

É importante destacar que esse projeto está alinhado ao Programa de Desenvolvimento dos Comitês de Bacias Hídricas do Estado de São Paulo (PDC 5.1) proposto pelo Comitê de Bacias Hídricas do Rio Paraíba do Sul. Nesse contexto, o objeto em questão servirá para obter recursos hídricos do FEHIDRO (Fundo Estadual de Recursos Hídricos) com o objetivo de financiar a implementação dessas medidas de saneamento e gestão dos recursos hídricos.

Recurso: R\$ 4.040.000,00

2. Fomento a inovação através de ações de estímulo a oportunidades de encomendas tecnológicas envolvendo empresas, universidades, instituições de fomento e/ou capital privado;

Sem ações específicas para o período.

No entanto, em sinergia com o Governo do Estado de São Paulo, por meio da emenda parlamentar e a empresa associada e residente Nick Saúde, seguimos em desenvolvimento com as ações do plano de trabalho do estudo de viabilidade técnica e econômica para desenvolvimento (envolvendo inovação) de um sistema de informações no atendimento em saúde, capaz de coletar, atualizar e integrar os pedidos de atendimento a especialistas de consultas e exames. A ação é fruto de uma demanda tecnológico dos municípios de Caçapava, Taubaté e Tremembé. Termo de Fomento SDE/CCTI nº 004/2022 assinado em junho de 2022.

3. Workshops quadrimestrais (presenciais e/ou online) de divulgação das capacidades do Escritório de Projetos visando divulgação e prospecção de projetos bem como sinergia com as agências de fomento;



Primeiro Workshop do Corporate & Science Innovation

Em 10 de abril, o workshop apresentou dicas sobre como desenvolver e formular propostas de projetos PIPE/FAPESP fase 1 (Viabilidade técnica e comercial) e fase 2 (Prototipação), ambos fomentos a subvenção econômica. Também foi apresentado os novos serviços e parceiros do escritório de projetos. O evento teve como objetivo apresentar técnicas de formatação e desenvolvimento de projetos nível FAPESP através da troca de experiência entre profissionais do escritório, empresas graduadas já contempladas com PIPE/FAPESP e StartUps do programa Nexus. O CEO da Empresa Subiter, foi um dos destaques no evento, divulgando e dividindo experiências entre aqueles que ainda não foram contemplados com o fomento



Programação:

Horário	Atividade	Apresentadores
10:00:00 - 10:15:00	Corporate Colmeia e seus objetivos	R. Boschillia Jr.
10:15:00 - 10:30:00	Qual a diferença entre APL's e Clusters?	R. Paschoal
10:30:00 - 10:45:00	O que é o Colmeia e como participar?	Amanda
10:45:00 - 11:00:00	Projetos PIPE e Inovação (convidado: Eduardo Novais da Subiter)	R. Boschillia Jr./Eduardo Novais (SUBITER)
11:00:00 - 11:15:00	atividade	
11:15:00 - 11:30:00		
11:30:00 - 11:45:00	Atividade: método de prospecção e ficha de projetos	R. Boschillia Jr.
11:45:00 - 12:00:00		

- 3 Seminários semestrais com agências de fomento e/ou fundos de investimento com capital privado, para que estes apresentem suas qualificações e oportunidades de investimento e/ou financiamento às empresas e universidades;**



FINEP Day SJC | 25 de abril

O Parque Tecnológico São José dos Campos, por meio do Escritório de Projetos e a Financiadora de Estudos e Projetos (FINEP) realizaram um evento para divulgar as linhas de fomento da FINEP. O objetivo do evento foi apresentar as diversas possibilidades de financiamento oferecidas pela instituição para empresas e instituições de pesquisa e desenvolvimento.

Durante o evento, foram apresentadas as linhas de financiamento da FINEP para projetos de pesquisa, desenvolvimento e inovação em áreas como tecnologia, saúde, energia, entre outras. Além disso, os participantes tiveram a oportunidade de esclarecer dúvidas sobre as formas de acesso aos recursos da FINEP e sobre as exigências para a obtenção de financiamento com a instituição e com a Desenvolve-SP.

O evento foi direcionado para empresas e instituições de pesquisa e desenvolvimento sediadas no Parque, mas também aberto a interessados de outras regiões. A participação foi gratuita e teve mais de 80 participantes. Foi uma ótima oportunidade para empresas e instituições de pesquisa e desenvolvimento conhecerem as possibilidades de financiamento oferecidas pela FINEP e ampliarem suas chances de sucesso em projetos de inovação.



INDICADORES DO PERÍODO

<p>a) Aplicar pelo menos 01 projeto por ano à uma instituição de fomento público e/ou fundo/grupo de investimento privado. Os projetos envolverão empresas e/ou universidades;</p>	<p>01 projeto – aplicado e aprovado. - FEHIDRO para monitoramentos de perdas Hídricas</p>
<p>b) Promover pelo menos 2 encontros, por ano, visando prospecção e possível estruturação de projetos que caracterizem encomendas tecnológicas para o setor público e/ou privado;</p>	<p>01 encontro no período (FINEP Day)</p>



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 2 - Crescimento e Diversificação
Ambiente empreendedor diverso e favorável ao desenvolvimento tecno científico e de Inovações
<p>META</p> <p>Se consolidar como um dos mais importantes ambientes de atração de atores do universo de CT&I, incubação e aceleração de negócios e pesquisas inovadores do Brasil e com atuação global, especialmente explorando novas alternativas de modelos de negócio, produtos e serviços que escalam negócios independente da estrutura física, conectando conhecimento aplicado de vanguarda, capital humano altamente qualificado e infraestrutura experimental e viabilizando acesso a capital de risco e conexões facilitadas aos ecossistemas de inovação - massa crítica, mentorias, bem como oportunidades de negócio (infraestrutura urbana, apoio governamental e promoção empresarial).</p>

Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
-----------------	--

Programa/Projetos:	CENTROS DE DESENVOLVIMENTO TECNOLÓGICO – CDT'S
---------------------------	---

AÇÕES/ATIVIDADES
<p>1. Gestão, manutenção e expansão dos CDTs vigentes: Água e Saneamento Ambiental, Construção Civil e Saúde - CDTASA (ESG*), CDTCC e CTIS, respectivamente;</p>
<p>Centros de Desenvolvimento Tecnológicos (CDTs)</p> <p>O Parque Tecnológico conta com 04 importantes centros de desenvolvimento tecnológico, cujo foco são desenvolver tecnologias, tendo sempre um balanço positivo para o meio ambiente, nossos projetos ecossistêmicos permeiam ações do Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Águas e Saneamento Ambiental (CDTASA), Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Saúde (CITS), Centro de Desenvolvimento Tecnológico da Agricultura (CDTAGRO). Os CDTs são compostos por organizações que são referências no Brasil e no exterior em suas áreas de atuação. Dessa forma, desenvolvem e fornecem pesquisa e inovação para diversos setores. CDTs são arranjos temáticos fundamentados em projetos estruturantes que unem empresas, universidades e governo. O CDT pode ser presencial ou virtual, ou seja, não requer estar fisicamente residente no PqTec e opera em rede com suas instituições.</p> <p>Centro de Desenvolvimento Tecnológico de Águas e Saneamento Ambiental (CDTASA)</p> <p>O Parque Tecnológico São José dos Campos, em parceria com a Associação Pró-Gestão das Águas da Bacia Hidrográfica do Rio Paraíba do Sul (AGEVAP), com a Prefeitura Municipal de São José dos Campos e com a Universidade Estadual Paulista (UNESP), criou em 2018 o Centro de Desenvolvimento Tecnológico de Águas e Saneamento Ambiental (CDTASA), que se</p>



dedica ao desenvolvimento de tecnologias para saneamento ambiental e para o melhor aproveitamento de recursos hídricos. Atualmente, o Centro de Desenvolvimento também está sendo coordenado pela Fatec São José dos Campos e pela Escola Politécnica da USP. São cerca de 180 municípios atendidos pela AGEVAP, envolvendo os estados de SP, RJ e MG. As ações do PqTec como um todo, em especial através do CDTASA vistam constantemente estarem cada vez mais próximas de conceitos e boas práticas em ESG (Environmental, Social, and corporate Governance) / ASG (Ambiental, Social e Governança).

Centro de Desenvolvimento Tecnológico da Saúde (CITS)

O Centro de Inovação Tecnológica em Saúde (CITS) tem infraestrutura para o desenvolvimento de tecnologias em saúde, como novos materiais e próteses, processamento de imagens, diagnóstico e tratamento a laser, ozônio, análise e caracterização estrutural de moléculas orgânicas, medicina assistida por computação, entre outras. O centro atua de maneira sinérgica com diversas instituições de ensino e pesquisa do país e com empresas de base tecnológica instaladas no PqTec de São José dos Campos e na região. Tem como parceiros a Universidade Federal de São Paulo (Unifesp), a Universidade Estadual Paulista (Unesp), a Universidade Anhembi Morumbi (UAM) e o Hospital São Francisco de Assis de Jacareí. O CITS é coordenado pelo Centro de Inovação, Tecnologia e Educação (CITÉ), que congrega profissionais interessados em promover a pesquisa científica e tecnológica e a educação no Brasil, principalmente por meio do desenvolvimento de estudos e pesquisas, de tecnologias inovadoras, produção e divulgação de informações e conhecimentos técnicos e científicos.

Centro de Desenvolvimento Tecnológico da Construção Civil (CDTCC)

O CDTCC, visa implementar ações inovadoras na construção civil, sempre se certificando honrar políticas ESG. Norteador por princípios de sustentabilidade, constitui projetos que vão desta arquitetura consciente - desempenhadas por materiais ecológicos, à desenvolvimento de novos produtos, como por exemplo, a reciclagem do gesso e o uso na agricultura.

Centro de Desenvolvimento Tecnológico Agropolo Vale (CDTAGRO)

O Agropolo Vale forma uma rede de parceiros para o Desenvolvimento das Cadeias Produtivas dos polos agro econômicos, nivelando percepções e argumentando as estratégias de ações para a formatação de um Programa de Modernização Tecnológica de Agro Polos Especializados, contemplando: parcerias públicas e privadas, produtores, associações, cooperativas, empresas de tecnologias e voluntários, com o objetivo de inovar tecnologicamente a produção, distribuição e comercialização das cadeias produtivas agropecuárias com Polos de Produção agropecuária, agregar valor ao produto (agroindústria), otimizar custos, ampliar a eficiência e promover a sustentabilidade social e econômica da região. O Parque Tecnológico é gestor do AGROPOLO VALE e utiliza toda sua expertise em conexão para promover inovação e empreendedorismo também às empresas associadas, fortalecendo as empresas associadas a partir de troca de experiências, ações de capacitação, expansão dos negócios, conexão com potenciais parceiros e clientes e abertura de novos mercados, dentro e fora do país.

Principais ações/ resultados no período:

CDTASA



- Alinhamento com os 8 municípios contemplados no edital da AGEVAP para a contratação do Parque Tecnológico de São José dos Campos por meio de Carta Convite. Os municípios contemplados pelo edital da AGEVAP convidaram o PQTEC para participar do processo de contratação do projeto, onde o Parque trabalhará em conjunto com a Empresa Nexus, Tecsus, IEL dentro do CDTASA e elaborará o projeto de prevenção de perdas hídricas para cada município. O projeto terá duração de 24 meses, sendo 6 meses de elaboração de projeto, 6 meses de implantação e 12 meses de monitoramento. No projeto está contemplado a implantação de um CCO – Centro de Comando e Controle, modelo na sala física do CDTASA, com o intuito de monitoramento destes municípios e de outros projetos futuros. Os oito municípios da bacia do Rio Paraíba do Sul e Bacia do Rio Doce, são: Guaratinguetá-SP, Volta Redonda- RJ, Tocantins-MG, João Monlevade-MG, Guanhães-MG, Raul Soares-MG, Manhuaçu-MG e Itaguaçu-ES.

- Participação da Deliberação CBH-PS nº 016/2022, de 12 de dezembro de 2022, que aprovou o 1º Edital CBH-PS para habilitação de empreendimentos relativos ao exercício 2023, com vistas ao financiamento utilizando recursos do FEHIDRO provenientes da Compensação Financeira - CFURH e da Cobrança pelo uso de recursos hídricos no âmbito UGRHI-2. Tal projeto para o edital foi inscrito com os municípios de Areias/SP, Cunha/SP e Guaratinguetá/SP em conjunto com a equipe do CDTASA. O resultado foi decidido na 58ª Plenária Extraordinária do CBH-OS, em 29/05, sendo o a votação favorável para a contemplação do recurso no valor de R\$ 4.040.542,68.

CDTCC

- VISITA DO CENTRO DE TECNOLOGIA DE EDIFICAÇÕES (CTE)

Em março, o Parque recebeu a visita do CTE, onde conheceram os projetos e soluções que são desenvolvidos no Centro de Desenvolvimento Tecnológico da Construção Civil (CDTCC) e foi discutido possíveis parcerias entre CTE e CDTCC.



- Realizamos a Submissão ao EDITAL DE CHAMAMENTO PÚBLICO DO CAU Nº 03/2023 - PROCESSO ADMINISTRATIVO N º 00179.00000264/2023-17. O chamamento tem como objetivo selecionar Organizações da Sociedade Civil (OSC) para firmar parceria, por meio de Termo de Fomento, para a realização de Projetos de Fomento à Práticas em Arquitetura e



Urbanismo 2023: Projetos de Fomento para Ações de Capacitação – CAU CAPACITA”.

O projeto submetido tem como título o evento: "Conexão ATHIS: Transformando Vidas através da Arquitetura" – LOTE 2. Cujo objetivo é realizar um circuito de seminários com o tema ATHIS para a capacitação, divulgação e sensibilização de Arquitetos e Urbanista sobre a importância do assunto, assim como a conscientização da comunidade sobre o tema. Serão ao todo 8 seminários, elaborados por diversos especialistas na área de ATHIS, assim como a apresentação de estudos de casos já executados no Brasil. Evento totalmente de forma online.

O chamamento público ainda está em processo com previsão de finalização em setembro de 2023.

CDTAGRO –

Sem ações específicas para o período.

Conforme mencionado no relatório anterior, foi estruturado e aprovado o primeiro projeto estruturante do CDTAGRO, que ocorreu em conjunto com a ABDI (Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial). O projeto foi aprovado em dez/22 com início previsto para mai/23 e terá como escopo a modelagem de uma base de dados aberta – Agro Data Space. O projeto segue em andamento junto à equipe do PQTEC e ABDI com previsão de conclusão em fev/24.

CITS

- Desenvolvido no período - Projeto de mapeamento de fluxo sanguíneo com a Prefeitura Municipal de São José dos Campos. O projeto prevê o monitoramento da emissão de radiação infravermelha em membros inferiores de idosos através da técnica de termografia. Como a emissão de infravermelho é diretamente proporcional ao fluxo sanguíneo e metabolismo na região avaliada, a resposta do indivíduo poderá indicar o grau de comprometimento do sistema vascular. Associando essa medida com a técnica de fotobiomodulação, de forma a induzir uma alteração na resposta fisiológica, com os parâmetros resultantes da avaliação clínica (Pressão arterial, Índice tornozelo braquial, Sensibilidade vibratória e tátil) será possível, também, prever o risco do indivíduo em desenvolver doenças que afetam o sistema vascular ou, ainda, o agravamento de condições preexistentes como o diabetes. O desenvolvimento será realizado entre o CITÉ em conjunto com a Universidade Anhembi Morumbi que irá atuar neste monitoramento por meio de um termo de cooperação com a Prefeitura Municipal de São José dos Campos.

2. Prospecção, estruturação e implantação de novos CDTs em temas de interesse estratégico como, por exemplo: AgroTech, Mobilidade, Automotivo, outros.

Centro de Desenvolvimento Tecnológico de Mobilidade (CDTMOBI)

Em processo de formalização - A documentação do CDT MOBI foi encaminhada à FATEC de São José dos Campos, em seguida encaminhada para o Centro Paula Souza em São Paulo para apreciação da alta administração. A tramitação iniciou-se em Jan/23 e deverá estender até



jul/23, onde em seguida será assinado por todos os participantes para formalização do CDTMOBI. A documentação está sendo analisada e prosseguirá para as devidas assinaturas.

Oportunidade - CDT DE ENERGIA

O Parque Tecnológico, está estudando a possibilidade de criação de um novo Centro de Desenvolvimento Tecnológico de Energia em parceria com a CLIMATEMPO. O CDT será de grande importância para a exploração, planejamento e implementação de novas inovações no campo da energia, com um foco particular na mudança da matriz energética do Brasil.

Este potencial CDT, poderá ter como foco o hidrogênio verde como uma opção de energia renovável e sustentável, no qual, abriria um canal importante de discussões e pesquisas.

O tema poderá auxiliar na transição para uma matriz energética mais limpa e sustentável, contribuindo possivelmente para os esforços de combate às mudanças climáticas.

INDICADORES DO PERÍODO

a) Número de Projetos Estruturantes por CDT vigente. Pelo menos um projeto por CDT;

Centro de Desenvolvimento Tecnológico de Águas e Saneamento Ambiental
- 01 (em andamento)
1. Projeto de Perdas; (em andamento)
(outros)
- Estações Modulares; (o protótipo atingiu o objetivo e o projeto segue em standby)
- Reuso de água. (o protótipo atingiu o objetivo e o projeto segue em standby)

Centro de Desenvolvimento Tecnológico do Agronegócio
- 03 (em estruturação)
1. Rastreabilidade (em estruturação)
2. Eletrificação de Máquinas Agrícolas (em estruturação)
3. Calculadora de Carbono (em estruturação)

Centro de Desenvolvimento Tecnológico da Construção Civil
- 01 em andamento
1. Crédito de Carbono na construção Civil (finalizado)
2. Parceria com CTE (Centro de Tecnologia de Edificações) no projeto Enredes (em estudo para viabilização)



b) Número de novos CDT's – Pelo menos 2 novos CDT's até o final do contrato.

Sem novos CDTs para o período.

Iniciativas/oportunidades:

CDT de Mobilidade – (em análise de documentação no Centro Paula Souza/SP - FATEC)

CDT de Energia




Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 2 - Crescimento e Diversificação
Ambiente empreendedor diverso e favorável ao desenvolvimento tecnocientífico e de inovações
<p style="text-align: center;">META</p> <p>Se consolidar como um dos mais importantes ambientes de atração de atores do universo de CT&I, incubação e aceleração de negócios e pesquisas inovadores do Brasil e com atuação global, especialmente explorando novas alternativas de modelos de negócio, produtos e serviços que escalam negócios independente da estrutura física, conectando conhecimento aplicado de vanguarda, capital humano altamente qualificado e infraestrutura experimental e viabilizando acesso a capital de risco e conexões facilitadas aos ecossistemas de inovação - massa crítica, mentorias, bem como oportunidades de negócio (infraestrutura urbana, apoio governamental e promoção empresarial).</p>

Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
-----------------	--

Programa/Projetos:	ATRAÇÃO DE UNIVERSIDADES/ICT'S
---------------------------	---------------------------------------

AÇÕES/ATIVIDADES
<p>1. Gestão e monitoramento das universidades e ICT's residentes e parceiras do PqTec;</p> <p>Através do Programa Colmeia, programa do PqTec que tem como objetivo a integração de Instituições de ensino/pesquisa com empresas/startups.</p> <p>Reuniões periódicas acontecem com o objetivo de acompanhamento das ações e gestão das universidades e ICT'S vinculadas ao PqTec.</p>

<p>Reunião no período com Solange Maia – Representante Relações externas ITA</p>



Reunião no período com Mauricio Ogawa – Diretor do SENAI

As reuniões acontecem minimamente uma vez no período com cada instituição.

Mantivemos a quantidade de instituições de ensino e pesquisa parcerias e os números apresentado no relatório anterior quanto ao levantamento de cursos e laboratórios das instituições de ensino e pesquisa parceiras do PqTec. As Instituições fecharam o ano de 2022 com 74 cursos, sendo 43 de graduação e 31 de pós-graduação, e, 64 laboratórios.

2. Prospecção de universidades para residir no núcleo do PqTec ou no seu entorno;

O PqTec tem convidado diversas instituições de ensino e pesquisa para visitarem o Parque Tecnológico com o objetivo de atraí-los para o ambiente. No período, um mapa foi realizado com o objetivo de identifica quais instituições da região ainda não fazem parte do ecossistema e temos nos aproximado das seguintes instituições. Estamos contemplando atualmente 3 instituições de ensino:

- UNIP;
- Anhanguera;
- ETEP.

3. Prospecção de ICT's para cooperar em ações vinculadas aos programas e projetos do PqTec;

Reuniões e visitas têm sido realizadas com o objetivo de aproximar instituições de ensino e pesquisa para cooperação em projetos e programas do PqTec.

O programa Colmeia (conexão instituições de ensino/pesquisa com empresas/startups) tem sido apresentado nas reuniões bimestrais dos APL's com o objetivo de disseminar a oportunidade de interação da academia com as empresas associadas.

Visita ao Parque Tecnológico da UFRJ

No dia 22/03/2023, o Parque compareceu ao Parque Tecnológico da UFRJ, visando comemorar os 20 anos da entidade e realizar uma troca de experiências.



4. Ações de visibilidade e promocionais sobre quais entidades/instituições estão vinculadas ao PqTec bem como suas principais competências;

Science & Business Connection

Entre os objetivos do evento Science & Business Connection está a promoção da visibilidade das instituições parceiras do Parque Tecnológico.

As instituições têm colaborado com a estruturação do evento e participarão através de palestras e apresentação de seus projetos em estandes. As instituições participantes serão: ITA, UNIFESP, FATEC, IFSP, UNIVAP, UNITAU, ESALQ-USP, EEL-USP, CITÉ-Anhembi Morumbi, UNESP, SENAI, FGV e IPT. O evento acontecerá em dois dias, 23 e 24 de maio, no Parque Tecnológico.

Balcão Tecnologia – 07 de março

Evento realizado de forma presencial no dia 07 de março com o tema “Tendências e Inovações na área de materiais e inteligência artificial aplicadas à indústria” com parceria do Senai de São Paulo. O foco foi apresentar cases de novos materiais elaborados por empresas e universidades além de debater as principais tendências do setor e dificuldades que a indústria 4.0 precisa superar para ser efetivada.

O Senai São Paulo, assim como o Senai São José dos Campos, vinculado ativamente as ações do Programa, são grandes promotores do apoio e aumento da competitividade industrial no Brasil.

Na ocasião contamos com 18 participantes.

Live com ESALQ – USP – Tema: Meteorologia na Agricultura (09/02/2023)

Evento organizado pelo Programa Colmeia aconteceu de modo online, sendo transmitido pelo canal do PqTec no Youtube. Foi apresentado pelo engenheiro agrônomo Felipe Gustavo Pilau e teve foco em apresentar o tema e como aplicar os conhecimentos na produção agrícola. Esse evento foi a primeira edição do PqTec Talks 2023.



Live com FATEC – Tema: Educação na prática e muito além das metodologias ativas (20/04/2023)

O evento foi transmitido pelo YouTube do Parque no dia 20 de abril de 2023. Teve como objetivo a apresentação da metodologia educacional focada na prática e como trabalhar competências técnicas e socioemocionais, tornando o aluno como protagonista do seu aprendizado.

5. Elaboração de modelo de governança do distrito de acadêmico e composição de um conselho/mentoria como, por exemplo: CAPES, FAPESP, FINEP, BNDES, CNPq;

De acordo com o plano de trabalho, ação prevista para ser realizada no ano 2. Entretanto, conforme mencionado no relatório anterior, já iniciamos o processo de elaboração. No período em questão, mantivemos conversas com atores do ecossistema a fim de estruturar a elaboração do modelo de governança do Distrito Acadêmico.

6. Estímulo à integração universidade-empresa através dos programas institucionais do PqTec;

Além dos projetos citados na edição anterior deste relatório, que se mantém, a empresa Climatempo iniciou uma parceria com a UNIVAP com o objetivo de validação de sua solução. E, o Metrô SP iniciou interação com UNIFESP e IFSP para resolução de problemática.

Outra ação de destaque no que se refere a integração universidade-empresa, está o evento, Science & Business Connection previsto para o ano II.

INDICADORES DO PERÍODO

a) Pelo menos 1 nova universidade com polo instalado no PqTec ou entorno, em 5 anos;	0 – Ações/atividades em andamento.
b) Pelo menos 01 nova cooperação junto à ICT s, em 5 anos.;	0 – Ações/atividades em andamento.
c) Levantamento anual (2022, 2023, 2024, 2025, 2026, 2027 - previsão) de cursos em todos os níveis (ex: graduação, especialização) mestrado, doutorado e com abertura temática (ex: engenharia, medicina, direito) disponíveis nas universidades/instituições vinculadas ao Pqtec;	Sem evolução no período. Mantivemos os números apresentado no relatório anterior – As Instituições fecharam o ano de 2022 com 74 cursos (graduação e pós-graduação).
d) Levantamento periódico do número de projetos que envolvam as universidades residentes e instaladas no entorno do PqTec e empresas vinculadas ao	1 novo projeto no período. (Ref. Item 6)



<p>ecossistema;</p>	<p>Total 06 projetos em andamento.</p> <ul style="list-style-type: none">- GM&C com UNIFESP- ID-Subsea com IFSP- Dom Rock com Fatec- Dom Rock com UNITAU- AGEVAP com UNESP- Climatempo e UNIVAP (novo) <p>Oportunidade</p> <ul style="list-style-type: none">- Metrô SP com UNIFESP- Metro SP com IFSP
<p>e) Levantamento do número de laboratórios das universidades e quais destes são abertos, que pode e/ou poderão ser acessados por empresário e/ou pessoal vinculados ao ecossistema de inovação do PqTec.</p>	<p>Sem evolução no período.</p> <p>Mantivemos os números apresentado no relatório anterior – As Instituições fecharam o ano de 2022 com 64 laboratórios.</p>



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 2 - Crescimento e Diversificação
Ambiente empreendedor diverso e favorável ao desenvolvimento tecnocientífico e de inovações
META
Se consolidar como um dos mais importantes ambientes de atração de atores do universo de CT&I, incubação e aceleração de negócios e pesquisas inovadores do Brasil e com atuação global, especialmente explorando novas alternativas de modelos de negócio, produtos e serviços que escalam negócios independente da estrutura física, conectando conhecimento aplicado de vanguarda, capital humano altamente qualificado e infraestrutura experimental e viabilizando acesso a capital de risco e conexões facilitadas aos ecossistemas de inovação - massa crítica, mentorias, bem como oportunidades de negócio (infraestrutura urbana, apoio governamental e promoção empresarial).

Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
-----------------	--

Programa/Projetos:	INTEGRAÇÃO UNIVERSIDADE - EMPRESA
---------------------------	--

AÇÕES/ATIVIDADES
1. Prospectar, estruturar e gerir relacionamento com as universidades residentes, parceiras e novas universidades com o objetivo de integrá-las às empresas vinculadas ao PqTec;
<p>No período, ações foram realizadas visando manter o relacionamento com as instituições de ensino e pesquisa parceiras do PqTec, assim como também aconteceram ações de interações com o objetivo de se construir novas parcerias.</p> <p>- Planejamento e criação do evento 1º Science Business Connection em conjunto com as instituições de ensino parceiras</p> <p>Neste período foi realizado a arrematação da equipe apoiadora, contratação de serviços e modelagem de estratégias de captação de participantes, tanto visitantes quanto palestrantes e colaboradores envolvidos no evento. A prospecção de serviços a serem contratados como o planejamento do espaço e infraestrutura necessária também foram estudadas, analisadas e implementadas de acordo com as necessidades vigentes no período e orçamento. Abaixo a peça publicitária criada para o chamamento do público-alvo, que foram, estudantes acadêmicos e empresários do território nacional, com maior foco na região do Vale. O evento está previsto para acontecer no próximo período e tem como objetivo conectar empresas e instituições de ensino e pesquisa no Brasil.</p>



- Visita do Centro Acadêmico de Engenharia de Materiais (CAEMA – UTFPR)

No dia 04/01/2023, o Parque recebeu a visita do presidente do CAEMA, Gabriel de Almeida, para uma conversa visando uma parceria entre a universidade e o Parque Tecnológico, através do programa Colmeia.



- Visita da FGV

Em março, o Parque recebeu alunos e professores da FGV de São José dos Campos para apresentação do programa Colmeia e interação dos alunos da turma de Direito com startups do Nexus.



- Visita de universidades equatorianas

Em abril recebemos a visita de quatro universidades equatorianas, sendo elas:

- Universidad Estatal de Milagro
- Universidad Técnica Estatal de Quevedo
- Universidad Estatal Península de Santa Elena
- Universidad Técnica de Babahoyo

As universidades vieram conhecer a estrutura do Parque Tecnológico, bem como o Programa Colmeia e demais programas do PqTe com o objetivo de aproximação e a estruturação de uma parceria.





- Visita à UNIFESP

Em maio, o Parque compareceu à UNIFESP de São José dos Campos para realizar a divulgação do evento Science & Business Connection.



Por intermediação do departamento, a empresa associada e residente, MSD Saúde Animal iniciou uma conversa com a UNIFESP para uma possível parceria no mestrado profissional em inovação tecnológica. A proposta é que a empresa oferece uma disciplina eletiva no programa.

No que diz respeito a desenvolvimento de projetos de inovação, realizamos o Pqtec TALKS, que são lives que abordam temas que contribuem com a academia e empresas. No período, foram abordadas as seguintes temáticas:

- PqTec Talks | Meteorologia na Agricultura

Evento organizado pelo Programa Colmeia aconteceu no dia 09 de fevereiro de modo online, sendo transmitido pelo canal do PqTec no Youtube. Foi apresentado pelo engenheiro agrônomo Felipe Gustavo Pilau e teve foco em apresentar o tema e como aplicar os conhecimentos na produção agrícola. Esse evento foi a primeira edição do PqTec Talks 2023.



Evento contou com 116 visualizações e foi ministrado pelo professor da ESALQ-USP.



- PqTec Talks | Educação na prática e muito além das metodologias ativas

O evento foi transmitido pelo YouTube do Parque e ocorreu totalmente online no dia 20 de abril de 2023. Teve como objetivo a metodologia educacional focada na prática e como trabalhar competências técnicas e socioemocionais, tornando o aluno como protagonista do seu aprendizado.

O evento contou com 120 visualizações e foi ministrado por professores da Fatec SJCampos.



2. Implementar a “Academia de Projetos” - governança para aplicar mentorias às empresas para elaboração de projetos para captação de recursos públicos com o apoio/mentoria de professores das universidades parceiras;

Academia de projetos é a interação da empresa com mentores acadêmicos, ou seja, professores de cursos superiores, que direcionam o projeto que esteja sendo estruturado para captação de fomento público.

Com apoio do programa Colmeia, constantemente os professores são envolvidos e conectados às empresas. Fruto dessa governança, foram geradas conexões que poderão refletir em projetos às agências de fomento.

No período, conversamos com muitas empresas e estamos em vias de assinatura de contrato para aplicação da academia de projetos com duas multinacionais instaladas na região.

Ainda, por meio do Escritório de Projetos do Pqtec, tratando-se de mentorias para a elaboração de projetos para captação de recursos, realizamos no dia 10 de abril o Primeiro Workshop do Corporate & Science Innovation. O workshop apresentou dicas sobre como desenvolver e formular propostas de projetos PIPE/FAPESP fase 1 (Viabilidade técnica e comercial) e fase 2 (Prototipação), ambos fomentos a subvenção econômica. O evento teve como objetivo apresentar técnicas de formatação e desenvolvimento de projetos nível FAPESP através da troca de experiência entre profissionais do escritório, empresas graduadas já contempladas com PIPE/FAPESP e StartUps do programa Nexus.



INDICADORES DO PERÍODO	
<p>a) Aplicar pelo menos 1 projeto que tenha uma universidade conveniada ao PqTec participe por ano às agências de fomento público e/ou fundos de investimento privado;</p>	<p>1- Participação da Deliberação CBH-PS nº 016/2022, de 12 de dezembro de 2022, que aprovou o 1º Edital CBH-PS para habilitação de empreendimentos relativos ao exercício 2023, com vistas ao financiamento utilizando recursos do FEHIDRO. O projeto foi inscrito com os municípios de Areias/SP, Cunha/SP e Guaratinguetá/SP em parceria do PqTec com UNESP. O recurso é no valor de R\$ 4.040.542,68.</p>
<p>b) Diagnóstico semestral de demandas por qualificação avançadas das empresas vinculadas ao PqTec de forma que este diagnóstico possa ajudar à gestão das universidades na definição de sua grade curricular para cursos de graduação e pós-graduação;</p>	<p>1) No encontro acadêmico (encontro com os representantes de todas as instituições de ensino parceiras do PqTec) que aconteceu em julho de 2022 foi realizado um diagnóstico baseado na visão da academia sobre a grade curricular de seus cursos.</p> <p>2) Uma pesquisa foi realizada no período com o objetivo de diagnóstico de demandas por qualificação avançada. Ações estão sendo estruturadas para que as lacunas identificadas possam ser sanadas.</p>
<p>2 Presença digital das universidades conveniadas - realizar ao menos uma aula/workshop online de forma a ampliar a visibilidade e capacidade das universidades conveniadas;</p>	<p>02 – Ações/atividades no período.</p> <p>2 lives foram realizadas no período através do canal do Parque Tecnológico no Youtube. Uma com o prof. da ESALQ-USP e outra os profs. da FATEC.</p>



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 2 - Crescimento e Diversificação
Ambiente empreendedor diverso e favorável ao desenvolvimento tecnocientífico e de inovações
<p>META</p> <p>Se consolidar como um dos mais importantes ambientes de atração de atores do universo de CT&I, incubação e aceleração de negócios e pesquisas inovadores do Brasil e com atuação global, especialmente explorando novas alternativas de modelos de negócio, produtos e serviços que escalam negócios independente da estrutura física, conectando conhecimento aplicado de vanguarda, capital humano altamente qualificado e infraestrutura experimental e viabilizando acesso a capital de risco e conexões facilitadas aos ecossistemas de inovação - massa crítica, mentorias, bem como oportunidades de negócio (infraestrutura urbana, apoio governamental e promoção empresarial).</p>

Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
-----------------	--

Programa/Projetos:	ESCRITÓRIO DE NEGÓCIOS
---------------------------	-------------------------------

AÇÕES/ATIVIDADES
<p>1. Revisão da modelagem de atuação do Escritório de Negócios do PqTec com a estratégia de fortalecer e aprimorar a oferta de serviços para as empresas residentes, associadas ou conectadas aos Programas geridos no Parque, ampliando seu portfólio de oportunidades, mecanismos e parcerias estratégicas.</p> <p>O Escritório de Negócios deu início as práticas de análise e mudanças em suas ações sobre os fluxos operacionais antes existentes no setor. Foi realizado um diagnóstico a partir da infraestrutura presente, sendo realizado os mapeamentos dos processos no departamento a fim de identificar e levantar dados qualitativos e quantitativos. Estes dados serão a base para a implementação de novas ações e/ou mudanças, servindo de parâmetros para refinamentos e correção de erros de baixa e alta urgência. A forma de operacionalização está ainda em desenvolvimento. Esta operação contará com uma plataforma online em que os membros do escritório utilizarão para realizar suas tarefas diárias além de um CRM e análise de projetos em andamento. Com a oportunidade de Recursos para ampliar esta modelagem, revisitamos estratégias, oportunidade e cronograma, de modo à buscar melhores e mais efetivos resultados.</p>



	MAIO				JUNHO				JULHO
	Week 1	Week 2	Week 3	Week 4	Week 1	Week 2	Week 3	Week 4	Week 1
DIAGNÓSTICO	[Progress bar]								
PLANEJAMENTO	[Progress bar]								
PRÉVIA 2					DIA 2				
APRESENTAÇÃO FINAL								DIA 23	
IMPLEMENTAÇÃO / INÍCIO									DIA 3

Etapas

A. Diagnóstico

- 1- Análise Financeira
- 2- Análise Operacional
- 3- Análise Competitiva
- 4- Análise de Recursos Humanos

B. Planejamento

- 1- Definição dos Objetivos
- 2- Desenvolvimento de Estratégias
- 3- Plano de Ação

C. Implementação

- 1- Execução
- 2- Monitoramento
- 3- Ajustes

2. Sensibilização de empresas sobre as oportunidades do Escritório de Negócios - foco em comunicação e marketing.

Realizamos no período o envio de comunicados dos eventos e treinamentos oferecidos pelos parceiros através do mailing interno do PqTecSJC com o objetivo de expandir a rede de conexões e disseminação das oportunidades. No total, foram 4 oportunidades divulgadas, sendo o Balcão Tecnologia, Balcão 360º Gestão, Workshop-PIPE FAPESP, Workshop Finep Day e 3 visitas institucionais para divulgação de planos de negócio e oportunidades de desenvolvimento projetos de inovação aberta, como pode ser observado nas descrições a seguir:

Visita à Embraer

Em maio, o Parque esteve visitando a sede da Embraer para realizar uma visita às instalações e buscar possíveis ações colaborativas futuras. Uma das principais ações já em andamento é a possível criação de um Hub de tecnologia da Embraer no espaço físico do PqTecSJC. A proposta deste Hub será criar diversos projetos utilizando o conceito de inovação aberta.



Visita Institucional de Lincoln Oliveira

Em fevereiro, o PqTec – SJC, em parceria com o Instituto de Pesquisas Tecnológicas, recebeu a visita institucional de Lincoln Oliveira, principal acionista da Stock Car Brasil. Durante a visita foi mostrada soluções e iniciativas desenvolvidas no Parque.



Visita ao Cubo do Itaú em São Paulo

Em abril, o colaborador Renato Paschoal participou do evento do Cubo do Itaú em São Paulo. O evento contava com startups que fazem parte do setor de mobilidade.





3. Impulsionamento de conexões e geração de negócios entre as empresas/mercado e a academia.

- a. Realizar Balcões de Tecnologia - Encontros entre empresas e pesquisadores de diversas áreas com foco em projetos;**

Balcão Tecnologia – 07 de março

Evento realizado de forma presencial no dia 07 de março com o tema “Tendências e Inovações na área de materiais e inteligência artificial aplicadas à indústria” com parceria do Senai de São Paulo. O foco foi apresentar cases de novos materiais elaborados por empresas e universidades além de debater as principais tendências do setor e dificuldades que a indústria 4.0 precisa superar para ser efetivada.

Na ocasião contamos com 18 participantes

O balcão de tecnologia foi criado para apresentar projetos e linhas de pesquisa de Instituições de Ciência, Tecnologia e Inovação para empresas de diversas áreas, promovendo a cada evento uma troca de conhecimento, a possibilidade de aplicação de pesquisa, a geração de novas parcerias e negócios e a aproximação entre universo acadêmico e empresarial.

4. Fortalecimento das relações e serviços ofertados no Escritório de Negócios, promovendo as conexões de acordo com as demandas e ofertas.

- a. Ampliar rede de consultores;**
b. Realizar Balcão Gestão - Rodadas de atendimentos e consultorias. Encontros para networking, consultoria e interação entre empresas e instituições que desejam unir necessidades a soluções e serviços - foco em gestão. Os eventos terão a participação da rede especializada de consultores profissionais, empresas e pesquisadores, cujos trabalhos são reconhecidos e acreditados pelo PqTec;
c. Sessão, Balcão e Rodadas de Negócios - Reunir empresários de um ou diversos segmentos para aproximar necessidade e ofertas de demanda pitches para a promoção de negócios e parcerias.
d. Consultorias e serviços especializados, incluindo oportunidades de acesso à tecnologias básicas;
e. Capacitações e treinamentos Capacitação de mão-de-obra - conhecimento;
f. Intermediações do período

- **a. Ampliar rede de consultores**

Sem ações para o período.

- **b. Realizar Balcão Gestão**

Balcão 360 Gestão – 15 de março

Evento ocorreu dia 15 de março, de forma presencial, na sala de treinamento do Nexus. O foco do evento foi oferecer uma oportunidade para que empresas de dentro e fora do Parque tivessem acesso a consultoria gratuita com uma rede de profissionais reconhecidos pelo



Parque. As consultorias foram nas áreas de:

- Marketing (8 atendimentos),
- Contabilidade (5 atendimentos),
- Assessoria Jurídica (8 atendimentos),
- Negócios e Captação de Recursos (10 atendimentos).



O evento teve a presença de 25 pessoas, estando presentes tanto empresas residentes do PqTecSJC quanto as participantes somente do ecossistema, se beneficiando de consultorias ofertadas gratuitamente para o público.

▪ **c. Sessão, Balcão e Rodadas de Negócios**

Divulgação do Plano Municipal de Redução de Riscos (PMRR)

Conforme mencionado, o evento foi um trabalho colaborativo entre o Parque Tecnológico, o Poder Público e a Defesa Civil. O objetivo do evento foi fomentar o desenvolvimento de projetos ambientais com foco em saneamento, principalmente das cidades mais necessitadas, que possuem uma alta demanda de recursos e serviços para a melhoria da qualidade da oferta de recursos hídricos para a população. A razão para a sua realização no PqTecSJC foi em busca da oportunidade da divulgação se utilizando da força do ecossistema do Parque que conta com distintas empresas que oferecem soluções para diversos setores de fornecimento hídrico. Esta medida foi fomentada pelo Escritório de Negócios com o apoio do AGROPOLO Vale.



▪ **d. Consultorias e serviços especializados**

Sem ações para o período.

▪ **e. Capacitações e treinamentos**

Curso do Lean Six Sigma ofertado para as empresas residentes e parceiras do PqTecSJC. Foi realizado o evento para aumentar o desenvolvimento técnico na área de manufatura através do aprendizado de novas técnicas de mercado e como a Metodologia Lean SixSigma pode influenciar o desenvolvimento econômico em empresas de diferentes portes. Curso e certificação ofertados pela CP Consultoria.

LEAN THINKING		CURSOS CONCEITUAIS	
1º. CURSO	CARGA HORÁRIA	TÓPICOS	OBJETIVOS
Overview Lean 6-Sigma e Seleção de Projetos	8,0	<ul style="list-style-type: none"> • LEAN THINKING & LEAN FOCALIZADO • CAPACIDADE SIGMA DO PROCESSO • A METODOLOGIA DMAIC • OBJETIVOS ESTRATÉGICOS & PROJETOS POTENCIAIS • MATRIZ DE PRIORIZAÇÃO 	<ul style="list-style-type: none"> - CONCEITUAÇÃO AMPLA: O PENSAMENTO LEAN, HISTÓRICO E EVOLUÇÃO NAS INDÚSTRIAS - CONCEITUAÇÃO LOCALIZADA: APLICAÇÕES NA MANUFATURA, HEALTHCARE, AGRO-NEGÓCIO E CONSTRUÇÃO CIVIL - OS 7 TIPOS DE PERDAS OU DESPERDÍCIOS A SEREM ATACADOS - PRINCÍPIOS, METODOLOGIAS E FERRAMENTAS QUE VÃO VIABILIZAR IMPLANTAÇÕES LEAN - O GRANDE DESAFIO: PORQUE 6-SIGMA? - O COPQ=CUSTO DA NÃO QUALIDADE - AS 6 FASES QUE MOVEM O MECANISMO DE REDUÇÃO DA VARIABILIDADE DO PROCESSO - A FASE DE DEFINIÇÃO: A BASE QUE SUSTENTARÁ A ESCOLHA DOS PROJETOS DE MÁXIMO RETORNO - APROFUNDAMENTO DO CONHECIMENTO DO PLANO ESTRATÉGICO VIGENTE - APLICAÇÃO DA ANÁLISE DE QUADRANTES P/ SELEÇÃO E PRIORIZAÇÃO DOS PROJETOS POTENCIAIS A SEREM IMPLANTADOS - DISCUSSÃO DOS CRITÉRIOS PARA SELEÇÃO DOS PROJETOS LEAN 6 SIGMA DE EXCELENCIA - SIMULAR A APLICAÇÃO DA MATRIZ DE PRIORIZAÇÃO PARA UM CASE SELECIONADO

REALIZADO EM 06/MARÇO/2023



▪ **f. Intermediações do período**

1-Data: 03/2023

Escritório de Negócios: Esc. de advogados

Empresa Residente/Associada: EMOOV

Assunto: Parceria para operações jurídicas empresariais.

f.1) Outras intermediações com empresas não parceiras do Escritório de Negócios, mas fazendo parte do ecossistema do PqTecSJC

2-Data: 03/2023

Contato: Oscar

Empresa Residente/Associada: Cité Anhembi Morumbi

Assunto: Oportunidade de co-participação em MVP utilizando em atletas soluções de terapias fotoinduzidas.

3-Data: 02/2023

Contato: FINEP

Empresa Residente/Associada: TelLink (Residente)

Assunto: apresentação de chamadas e oportunidade de encomenda tecnológica na área de conectividade 5G e de energia para máquinas móveis.

4-Data: 03/2023

Contato: APL Areo (Escritório)

Empresa Residente/Associada: Bandeira (Residente)

Assunto: Incentivos e parceiros para o desenvolvimento de capsula aeroespacial.

5-Data: 11/2022

Contato: FAPESP

Empresa Residente/Associada: Xperience

Assunto: evento para divulgação do plano municipal de redução de risco.

6-Data: 02/2023

Contato: Climatempo (Residente)

Empresa Residente/Associada: COMPASS (Residente)

Assunto: Parceria para monitoramento de vegetação e meio-ambiente.

7-Data: 04/2023

Contato: GIZ (Alemanha)

Empresa Residente/Associada: Metro

Assunto: consultoria para aplicação de modelos de desenvolvimento para inovação no setor de mobilidade

8-Data: 04/2023

Contato: IFSP



Empresa Residente/Associada: Metro

Assunto: Parceria de desenvolvimento técnico e científico de potenciais tecnologias a serem desenvolvidas em projetos de mobilidade.

9- Data: 02/2023

Contato: EMBRAER

Empresa Residente/Associada: FITEC

Assunto: Prospecção de parceria para desenvolvimento de soluções de qualidade para a montagem da estrutura de aeronaves.

10- Data: 02/2023

Contato: EMBRAER

Empresa Residente/Associada: Nestlé

Assunto: Prospecção e estudo para a aplicação de modelo de desenvolvimento de inovação aberta na EMBRAER.

11- Data: 01/2023

Contato: CUBO-ITAÚ

Empresa Residente/Associada: Climatempo

Assunto: evento para divulgação do plano municipal de redução de risco

12- Data: 04/2023

Contato: Jaguar- Land Rover

Empresa Residente/Associada: Climatempo

Assunto: evento para divulgação do plano municipal de redução de risco

13- Data: 02/2023

Contato: Telefônica

Empresa Residente/Associada: Climatempo

Assunto: evento para divulgação do plano municipal de redução de risco

14- Data: 03/2023

Contato: Observatório de mobilidade (Residente)

Empresa Residente/Associada: Climatempo

Assunto: Evento para divulgação do plano municipal de redução de risco

15- Data: 04/2023

Contato: CAU-USP.

Empresa Residente/Associada: Climatempo

Assunto: evento para divulgação do plano municipal de redução de risco

16- Data: 02/2023

Contato: Conexão Mata-Atlântica

Empresa Residente/Associada: Compass.

Assunto: evento para divulgação do plano municipal de redução de risco

17- Data: 04/2023



<p>Contato: Britvic. Empresa Residente/Associada: Sebrae Assunto: evento para divulgação do plano municipal de redução de risco</p>
<p>5. Desenvolvimento e implantação de um ambiente virtual para a gestão, acompanhamento e geração de negócios.</p>
<p>A implementação do Ambiente virtual está vinculada a nova modelagem do escritório de negócios que está em etapa de planejamento como consta no item 1. A proposta é implementar um sistema de gerenciamento com integração de um CRM de prospecção com mapeamento online das possibilidades e nível de desenvolvimento baseado em TRL's (métrica de desenvolvimento para projetos inovadores utilizado pela NASA)</p>

INDICADORES DO PERÍODO	
<p>a) 4 Balcões Gestão e Tecnológico por ano;</p>	<p>02 balcões no período (Ref. Item 3 e 4) - Tecnologia 07 de março - Gestão 15 de março</p>
<p>b) 3 Rodadas de Negócios e/ou Sessões de Negócios por ano;</p>	<p>1 evento (Ref. Item 4) - Divulgação do plano municipal de redução de risco (PMRR) para a região da bacia do Rio Paraíba do Sul – 32 municípios.</p>
<p>c) Portfólio formatado/revisado até o final do ano 1;</p>	<p>Novas oportunidades - Ações/atividades ampliado e cronograma ajustado.</p>
<p>d) 3 Capacitações / treinamentos por ano 100 participantes;</p>	<p>1 capacitação/treinamento 03 participantes (Ref. Item 4) - Curso do Lean Six Sigma 03 participantes</p>
<p>e) Pelo menos, 5 intermediações fechadas por ano;</p>	<p>1 intermediação no período (Parceiro Escritório de Negócios) - Esc. de advogados + EMOOV mar.2023 18 Outras intermediações realizadas no período (Conexão entre Empresas)</p>



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 2 - Crescimento e Diversificação	
Ambiente empreendedor diverso e favorável ao desenvolvimento tecnocientífico e de inovações	
META Se consolidar como um dos mais importantes ambientes de atração de atores do universo de CT&I, incubação e aceleração de negócios e pesquisas inovadores do Brasil e com atuação global, especialmente explorando novas alternativas de modelos de negócio, produtos e serviços que escalam negócios independente da estrutura física, conectando conhecimento aplicado de vanguarda, capital humano altamente qualificado e infraestrutura experimental e viabilizando acesso a capital de risco e conexões facilitadas aos ecossistemas de inovação - massa crítica, mentorias, bem como oportunidades de negócio (infraestrutura urbana, apoio governamental e promoção empresarial).	
Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
Programa/Projetos:	IDEAÇÃO, INCUBAÇÃO, ACELERAÇÃO E EMPRESAS RESIDENTES
AÇÕES/ATIVIDADES	
1. Gerir programas de Ideação, incubação e aceleração de startups e empresas;	
<p>O programa Nexus tem uma metodologia própria de apoiar os empreendedores e startups a tirar a ideia do papel e consolidar o modelo de negócios, por meio de programas de ideação, incubação e aceleração. Nestas frentes, dispomos de 03 programas: Nexus Lab, Nexus Growth Digital e o Nexus Growth Tech.</p> <p>A seguir, apresentamos uma breve introdução dos programas e as empresas pertencentes a eles.</p> <p>– PROGRAMA DE IDEAÇÃO: NEXUS LAB</p> <p>O Nexus Lab é o primeiro passo para os empreendedores que querem tirar suas ideias do papel. Busca atender projetos que ainda estão no plano das ideias ou em fase inicial de validação. Os empreendedores têm acesso ao coworking das startups, trabalham ao lado de outros empreendedores e, assim, podem trocar ideias e experiências, frequentar workshops e obter mentoria, a fim de validar suas ideias e encontrar um modelo de negócio. A seleção para o Nexus Lab é gratuita e processo seletivo acontece duas vezes por ano.</p>	



PROJETOS ATENDIDOS - NEXUS LAB			
JANEIRO	FEVEREIRO	MARÇO	ABRIL
Apruma TA	Apruma TA	Apruma TA	Apruma TA
Atividade Antifúngica	Campos Humana	Campos Humana	Campos Humana
Connect Group	Connect Group	Connect Group	Connect Group
Ecofarmwork	CONTABILIFY	Contabilify	Diagnosis Care
Epic of Sun	Diagnosis Care	Diagnosis Care	e-Hazard Tech
Eugene	e-Hazard Tech	e-Hazard Tech	Eugene
Fono em Tela	Eugene	Eugene	Feynman
GreenBac	Feynman	Feynman	Leg IA
Greenneat	Ineed	Leg IA	Legacy Sucessões
Ineed	Leg IA	Legacy Sucessões	Máquinas Elétricas para Aeronaves
Legacy Sucessões	Legacy Sucessões	Máquinas Elétricas para Aeronaves	Plataforma para Decoração de Espaços
SPEN	Máquinas Elétricas para Aeronaves	Plataforma para Decoração de Espaços	Portacred
Plataforma para Decoração de Espaços	Plataforma para Decoração de Espaços	Portacred	Putrats
Reator Elvi	Portacred	Putrats	SCHOOLASTIC
ReconciliaMed	Putrats	SCHOOLASTIC	Simulador Computador Aeroespacial
Yatech	SCHOOLASTIC	Simulador Computador Aeroespacial	Trinitysys
	Simulador Computador Aeroespacial	Trinitysys	
	Trinitysys		

– **PROGRAMA DE ACELERAÇÃO DE IDEIAS: NEXUS GROWTH DIGITAL**

O Nexus Growth é a oportunidade das startups e empresas de base tecnológica consolidarem seu modelo de negócio, crescerem e amadurecerem. O Nexus Growth Digital é o programa de aceleração de ideias para startups de base tecnológica que inovam no modelo de negócios, ou seja, empresas e projetos que propõe novos modelos de negócios para utilização de tecnologias já existentes em setores como agronegócio, saúde, construção civil, mercado financeiro, educação, mobilidade urbana, entre outros.

O empreendedor apresenta sua proposta no processo seletivo e, se selecionado, pode ficar na aceleradora por até dois anos. Os participantes passam por mentoria, workshops e avaliações específicas, sempre em busca de alavancar o negócio e fazê-lo crescer. A seleção para o Nexus Growth Digital é gratuita e processo seletivo acontece duas vezes por ano.



PROJETOS ATENDIDOS - GROWTH DIGITAL			
JANEIRO	FEVEREIRO	MARÇO	ABRIL
Alva	Alva	Alva	Alva
Dr. Licita	Amabank	Amabank	Amabank
Estratosfera	Celeste	Celeste	Celeste
Fleeting	Cereus	Cereus	Cereus
Idook	Certificado do Bem	Certificado do Bem	Certificado do Bem
Infinity Academy 3D	Clurb	Clurb	Clurb
Kukka	DbnsOOp	DbnsOOp	DbnsOOp
Opensense	Dr. Licita	Dr. Licita	Dr. Licita
Robolabs	Estratosfera	Estratosfera	Estratosfera
Self Intelligence For Life	Fleeting	Fleeting	Fleeting
Switchpay	HÓRUZ	HÓRUZ	HÓRUZ
Ubdent	Infinita Rede	Infinita Rede	Infinita Rede
Vanforfun	Infinity Academy 3D	Infinity Academy 3D	Infinity Academy 3D
	Kukka	Kukka	Kukka
	LoriConecta	LoriConecta	LoriConecta
	Opensense	Opensense	Opensense
	Pliix	Pliix	Pliix
	Psyche Aerospace	Psyche Aerospace	Psyche Aerospace
	Revigorada Mente	Revigorada Mente	Revigorada Mente
	Robolabs	Robolabs	Robolabs
	Roda Neural	Roda Neural	Roda Neural
	Schoolar	Schoolar	Schoolar
	Self Intelligence For Life	Self Intelligence For Life	Self Intelligence For Life
	Switchpay	Switchpay	Switchpay
	Trataz	Trataz	Trataz
	Ubdent	Wealter	Wealter
	Vanforfun	Weather Service	Weather Service
	Wealter	Yera	Yera
	Weather Service	Zayon	Zayon
	Yera		
	Zayon		

– **PROGRAMA DE INCUBAÇÃO: NEXUS GROWTH TECH**

O Nexus Growth é a oportunidade das startups e empresas de base tecnológica consolidarem seu modelo de negócio, crescerem e amadurecerem. O Nexus Growth Tech é o programa de incubação para empresas de tecnologia que inovam no desenvolvimento tecnológico. Voltado para empreendedores e empresas que desenvolvem novas tecnologias com soluções relacionadas à indústria 4.0, smart city, internet das coisas, inteligência artificial, big data, block chain, entre



outras. A empresa ingressa no programa por meio de um processo seletivo e pode ficar na incubação por até três anos. Os empreendedores participam de mentoria, workshops e avaliações constantes, sempre em busca de alavancar o negócio e fazê-lo crescer. A seleção para o Nexus Growth Tech é gratuita e o processo seletivo acontece duas vezes por ano.

PROJETOS ATENDIDOS – GROWTH TECH			
JANEIRO	FEVEREIRO	MARÇO	ABRIL
BioTecBlue	BioTecBlue	BioTecBlue	BioTecBlue
Bizu Space	Bizu Space	Bizu Space	Bizu Space
Bongô Up	Bongô Up	Bongô Up	Bongô Up
Breakdown	Compressor Inteligente	Compressor Inteligente	Compressor Inteligente
Compressor Inteligente	Delta V	Dispositivo Sensibilidade Térmica	Dispositivo Sensibilidade Térmica
Delta V	Dispositivo Sensibilidade Térmica	E3 Metais	E3 Metais
Dispositivo Sensibilidade Térmica	E3 Metais	Eigendauer	Eigendauer
E3 Metais	Eigendauer	Emoov	Emoov
Eigendauer	Emoov	Epic of Sun	Epic of Sun
Emoov	Epic of Sun	Extremus Smart Surface	Extremus Smart Surface
Extremus Smart Surface	Extremus Smart Surface	Findrs	Findrs
Findrs	Findrs	Fontesol Energia	Fontesol Energia
Fontesol Energia	Fontesol Energia	Geobiomas	Geobiomas
Geobiomas	Geobiomas	Greenneat	Greenneat
IoT – sensor 3D	Greenneat	IoT – Sensor 3D	IoT – Sensor 3D
Lume	IoT – Sensor 3D	Lume	Lume
MA.IA	Lume	Missim LTDA	Missim LTDA
Missim LTDA	Missim LTDA	Plantem	Plantem
Plantem	Plantem	Planvo	Planvo
RenovatioMed	Planvo	Reator Elvi	Reator Elvi
TecPiezo	Reator Elvi	RenovatioMed Tecnologia	RenovatioMed Tecnologia
	RenovatioMed Tecnologia	Super Bateria	Super Bateria
	Super Bateria	TecPiezo	TecPiezo
	TecPiezo		

2. Construir Rede de parceiros de Fundos de Venture Capital, Private Equity e Venture Builders;

Visando solidificar a rede de parceiros - investidores atuantes e envolvidos com as ações do Programa, dentro do período prospectamos novos parceiros.



No dia 30 de março de 2023, o Nexus, hub de inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos, em parceria com a **Anjos do Brasil**, realizou evento para sensibilizar e capacitar pessoas que já investem ou possuem o interesse em investir em startups. Este passo também foi realizado para conectar o fundo de investimento anjo à rede de parceiros.



No dia 17 de maio, os cotistas da MSW Capital, que fazem a gestão do fundo de investimentos do qual a Embraer faz parte, tiveram a oportunidade de estabelecer conexões valiosas durante um encontro exclusivo realizado em parceria com a Embraer e o Nexus – hub de inovação Parque Tecnológico São José dos Campos. Reunindo representantes de empresas: AgeRio, Banco do Brasil, BASF, BB Seguros, Embraer e Grupo Baterias Moura.



Atualmente a rede de parceiros do Nexus está composta por 06 membros:

- GARLIC;
- DOMO;
- WE VENTURES;
- BR ANGELS;
- **ANJOS DO BRASIL** (nova no período);
- **MSW CAPITAL** (nova no período).

3. Criar métricas e KPI's para medir crescimento e desenvolvimento de novos negócios das startups;

Métodos de acompanhamento Programa Nexus:



- **MAEI** - (MÉTODO DE ACOMPANHAMENTO DE EMPRESAS INCUBADAS | PROGRAMA DE INCUBAÇÃO): O método tem como objetivo permitir o acompanhamento trimestral da evolução e do desenvolvimento das startups vinculadas ao programa Nexus Growth Tech.

- **MAIA** - (MÉTODO DE ACOMPANHAMENTO DE IDEIAS ACELERADAS | PROGRAMA DE ACELERAÇÃO DE IDEIAS): O método consiste em uma avaliação periódica em ciclos trimestrais e tem como público-alvo as startups vinculadas ao programa Nexus Growth Digital.

Os métodos de acompanhamento contam com indicadores para acompanhar a evolução dos empreendimentos e ajudam a equipe do Nexus nas tomadas de decisão.

Além de faturamento mensal, custo, impostos, postos de trabalho gerados, clientes e receita recorrente mensal, foram adicionados neste quadrimestre os itens qualificação dos postos de trabalho gerados, custo médio de aquisição de clientes (CAC), ticket médio e TRL.

4. Criar iniciativas de criação de spin-offs acadêmicas a partir de iniciativas de novas parcerias com universidades;

– Visitas Guiadas | Academia

Visitas guiadas com palestra. O objetivo é despertar o interesse no empreendedorismo e comprovar que é possível contar com o apoio de ambientes de inovação para a criação de spin-offs acadêmicas. 03 iniciativas no período:

No dia 25 de abril de 2023, tivemos uma visita para sensibilização de alunos curso técnico de Administração do Cephas.



No dia 12 de abril de 2023, tivemos uma conexão dos alunos do curso de Direito da FGV com os desafios das startups vinculadas ao Nexus. As startups Subiter, Lume e Ionic Health apresentaram suas soluções para os alunos. Neste encontro foram abordados desafios de temas como LGPD, Inteligência Artificial e propriedade intelectual das empresas.



No dia 15 de março de 2023, tivemos uma consultoria estratégica para as startups Xperience, Dom Rock, MA.IA, Opensense, Self e Bios oferecida pelos alunos de MBA da Suffolk University (Boston, EUA). Os empreendedores tiveram a oportunidade de apresentar os desafios que as empresas e startups estão vivenciando e puderam discutir possíveis planos de ação com os alunos, abordando temas como finanças, internacionalização, marketing, modelo de negócios e processo produtivo.





5. Ampliação do número de participantes de eventos de interação com as sociedades empreendedoras;

Realizamos no período, 02 eventos de interação com a sociedade empreendedora, de forma a expandir conhecimentos técnicos e de gestão corporativa. Trocar experiências, discutir cases e criar networking também são os objetivos desses eventos. No período, estimamos a participação de 79 pessoas.

Evento de Empreendedorismo Feminino – Emprend’Elas

Data de Realização	09/03/2023
Ministrante	Equipe Nexus Cleomar Balduino - Fundadora e Head of Growth da Liax TI Priscila Avelar - Product Designer Equipe de comunicação do Pqtec
Nº de Participantes	49
Descrição	Com o objetivo de atrair mulheres para o nosso ecossistema convidamos mulheres que empreendem ou possuam algum interesse em empreender, para colaborar e nos ajudar



	<p>a trilhar novas possibilidades de apoio e desenvolvimento para mulheres. O evento foi uma manhã de muita troca e conexão com mulheres incríveis, tivemos uma palestra com dicas para quem busca empreender focada na área de tecnologia e depois tivemos um workshop prático para demonstrar e mapear na prática pontos de dor em produtos já conhecidos no mercado, bem como reconhecer oportunidades de negócio, baseadas nas dores e necessidades apontadas pelos clientes e usuários, ao final tivemos um tour para as empreendedoras conhecerem melhor ecossistema.</p>
<p>Registro</p>	
<p>Evento aberto aos empreendedores - Pizza de 5ª, Papo de 1ª</p>	
<p>Data de Realização</p>	<p>04/05/2023</p>
<p>Ministrante</p>	<p>Equipe Nexus Tereza Letícia – CEO Easy2Tech</p>
<p>Nº de Participantes</p>	<p>30</p>
<p>Descrição</p>	<p>O evento contou com a participação de uma empreendedora graduada no ecossistema, que compartilhou sua história e o caminho percorrido até chegar aonde está. A ideia foi que os participantes pudessem se inspirar nessa trajetória, identificando desafios, obstáculos e oportunidades que podem surgir ao longo do caminho do empreendedorismo.</p> <p>Além da participação da empreendedora palestrante, o evento também contou com outras atividades, como painéis de discussão e momentos de networking, que permitiu que os participantes trocassem experiências e ampliassem sua rede de contatos no ecossistema.</p>
<p>Registro</p>	



6. Construção de programa com trilha de facilitações focado em spin-offs acadêmicas de base tecnológica, bem como programa de anúncio de vagas das empresas vinculadas aos programas;

De acordo com o plano de trabalho, cronograma de execução, ações previstas para serem realizadas a partir do ano 2.

No entanto, o Programa de anúncio de vagas das empresas vinculadas ainda se mantém ativo. Os atores vinculados aos programas do Nexus tem acesso ao Burh, plataforma online para divulgação de oportunidades de trabalho para o ecossistema de inovação e empreendedorismo.

Acesso: <https://pqtec.burh.com.br/empregos>

7. Levantar possibilidades de programas de qualificação para postos de trabalho gerados;

De acordo com plano de trabalho, cronograma de execução, o Programa de Qualificação Pessoal, está previsto para início a partir do ano 2.

No entanto, para o período realizamos iniciativas focadas na qualificação de pessoas, onde convites foram destinados as empresas participantes dos Programa Nexus. Foram oportunidades de qualificação para as empresas e seus colaboradores.

– Qualificação – Internacionalização

A partir do dia 24 de abril foi iniciada uma sequência de atividades para aumentar o conhecimento das pessoas sobre internacionalização. As startups e empresas interessadas estão participando do programa composto por cinco etapas: estudo de mercado, construção de plano de internacionalização, plano de sensibilização e penetração de mercado, treinamento de apresentações em modelo de pitch em inglês e rodada de negócios com parceiros internacionais.

Até o momento ocorreram 5 das atividades previstas, com por exemplo a sessão de speed mentoring, realizada no dia 10 de maio.



– Reunião mensal “Brainstorm”

No dia 25 de abril foi realizada uma reunião mensal “Brainstorm” com as startups dos programas Lab e Growth, para levantar dores diversas, entre elas quais são os tipos de qualificação necessários para os empreendedores e empreendedoras avançarem com seus negócios.



– Inteligência Artificial e Machine Learning

No dia 26 de abril, em parceria com a Amazon Web Services (AWS) e com a Dom Rock, o Nexus realizou um encontro gratuito com especialistas em AWS, dedicado a compartilhar conhecimentos sobre dados, Inteligência Artificial e Machine Learning com as startups do hub de inovação.

Durante toda a manhã, os participantes tiveram a oportunidade de aprender mais sobre as ferramentas e serviços da AWS, que são essenciais para o desenvolvimento de soluções tecnológicas modernas e inovadoras. Além disso, os especialistas presentes no evento compartilharam dicas e boas práticas para a utilização dessas tecnologias, visando otimizar processos, aumentar a eficiência e aprimorar a experiência do usuário.



Para as startups do Nexus, o encontro foi uma excelente oportunidade para ampliar o conhecimento e aprimorar as habilidades em tecnologias de ponta. Isso possibilita a criação de novas soluções e produtos, e a abertura de novas possibilidades de negócios. Além disso, a troca de experiências e conhecimentos entre os participantes contribui para o fortalecimento do ecossistema de inovação na região.



8. Criar KPI para acompanhar o número de novas empresas de base tecnológica participantes dos programas do PqTec bem como do percentual de crescimento médio das startups participantes dos programas do PqTec;

Indicador de acompanhamento utilizado é a variação mensal do número de empreendimentos.

Tipo	JAN	%	FEV	%	MAR	%	ABR	%	MAI
Lab	16	12,5%	18	-5,5%	17	-5,9%	16	0	16
Tech	21	19%	25	-12%	22	0	22	0	22
Digital	14	121,5%	31	-6,4%	29	0	29	0	29
Scale Up	34	0	34	0	34	0	34	0	34
PDI	29	0	29	-6,9%	27	0	27	0	27
Base	21	0	21	-9,5%	19	0	19	0	19

9. Criar modelo para avaliação das empresas que estão sendo aceleradas - valuation;

De acordo com o plano de trabalho, cronograma de execução, ações previstas para serem realizadas a partir do ano 2.

10. Criar rede de incubadoras e mecanismos de inovação de São José dos Campos;

O Parque Tecnológico São José dos Campos, por meio de seus diversos programas, interage e compartilha informações para fomentar a rede de atores joseenses.

No dia 14 de março, o então coordenador do Nexus, Alessandro Valério, realizou reunião com as pessoas responsáveis pela gestão da Incubaero, com o objetivo de troca de conhecimento.



No período, ocorreu também interação com a incubadora - Parque Tecnológico de São José dos Campos (Univap).

11. Utilizar plataformas de interação com toda comunidade de CT&I;

Rede API - Ambientes Paulistas de Inovação

O PqTec participa da rede API (Ambientes Paulistas de Inovação) que tem como fundamento congregar, apoiar e articular por meio de ações técnicas, políticas, institucionais e gerenciais, entidades que atuem na criação, no desenvolvimento ou na operação de ambientes de inovação e empreendedorismo do Estado de São Paulo e do Brasil.



Chamada CNI-Sebrae - Ambientes Promotores à Inovação

No dia 10 de maio a APTSJC conquistou o segundo lugar no resultado final da seleção de ambientes promotores da inovação brasileiros para mapear tecnologias de startups brasileiras em plataforma global de inovação.

Resultado Final da Seleção

Ambientes Promotores da Inovação Selecionados		
1	100 Open Startups	Sudeste
2	Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos	
3	Fundação Biominas	

O convênio: constituído com o objetivo de mobilizar, ampliar e facilitar o acesso de pequenas, médias e grandes empresas brasileiras à ecossistemas internacionais de inovação, o convênio entre o Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas (Sebrae) e a Confederação Nacional da Indústria (CNI)



12. Realizar processo de seleção para novas startups.

PROCESSO DE SELEÇÃO – NEXUS STARTUPS Nº 21/2023 | Em andamento

O Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos abriu em fevereiro de 2023 as inscrições para o processo de seleção de novas startups e empresas nascentes de base tecnológica que desejam ingressar nos Programas de Incubação e aceleração (21/2023). Puderam se inscrever e participar desde empreendedores com ideias ainda no papel até equipes com projetos já em desenvolvimento. As inscrições ficaram abertas de 28 de fevereiro a 31 de março de 2023.

A SELEÇÃO NEXUS STARTUPS 021/2023 teve um total de 445 inscritos. O processo está em andamento e até agora foram pré aprovados 89 projetos, esses estão na segunda fase do processo seletivo. As novas startups que forem aprovadas passarão a fazer parte do Nexus em agosto de 2023.

A definição dos programas para cada projeto serão feitas após o final do processo seletivo, este que está previsto para 30 de junho de 2023.

Lista dos pré selecionados na SELEÇÃO NEXUS STARTUPS 021/2023:

	NOME	PROJETO
1	Anderson Wagner de Siqueira	AgileIT
2	André Bonaventura	Feynman
3	Antonio Rebouças de França Filho	Meta Rastreabilidade
4	Benui Mangia	Hagoti
5	Bruno Martins Trindade	Axie
6	Camila Barbosa de Souza	Matter
7	Camila Roberto	iVitrinas - Rede de Apoio ao Empreendedorismo Feminino
8	Carlo Airoidi	LUOGGO Smart Location
9	Cassiano Scherma	Wavetech Communications
10	Cassio Alegretti	JOINBEE MARKET PLACE
11	Celso da Cunha Campello	CELSO C CAMPELLO
12	Daniel Costa Ribeiro	Escola Tech 360
13	Daniel Dias	D2 Apps
14	Danilo de Araujo Santos	Fair Money
15	Davi dos Santos Mendes	WeBuy - Descomplicando Compras
16	Diego Douglas Cabral Sobrinho	Neo Things Technologies
17	Douglas Galvão Baruel	Nômade
18	Eduardo Destaole	Intel4cities
19	Eduardo dos Anjos Souza	TRM TRONCO SYSTEMS
20	Eliane Simões	Ambiente-se plataforma colaborativa
21	Elyas Matheus Carvalho Peres	Hambis - Hábitos sustentáveis



22	Emily Tuane do Prado	Edutech IA VR
23	Everton Diniz Dos Santos	Nanocordas
24	Fabiano Buchetti de Sousa	Memoreba Aplicativos Educacionais
25	Fabricio Costa Tissi	Green Savings Supply Chain
26	Felipe Henrique Carlesso	Udyce Digital Industries
27	Felipe Pacheco de Almeida Euphrásio	Deep Smart(s) Projeto = Realoca.Ai
28	Fernando Berlinck Dutra Vaz	SmartDry Liquefaction
29	Frederico Carvalho de Lima	LIFEmbalagens
30	Gabriel Alexandre Nassar Júnior	SERANUM
31	Gabriel Mügge	Salus - Soluções Digitais Aplicadas à Saúde
32	Geany Aparecida da Silva Santos	Geany Aparecida da Silva Santos
33	Gecilmara Cristina Salviato	ITHERAPY
34	Gilberto Capistrano Neto	Gerador Eólico Automotivo
35	Gislani Coata	Mundo Madame
36	Gisleine Machado Perez Almeida	QCONTA
37	Gláucio Bessa Oliveira	Instituto Método de Tecnologia Aplicada - ITECH
38	Gustavo de Paiva Ferreira	Inovação Energia Verde
39	Gustavo Grillo Castello	Ai4
40	Gustavo Riera Prado	Psars Technology
41	Henrique de almeida Basano	Liga dos Atletas
42	Isabela Gama Leite Neves	AVOD TECHNOLOGY
43	Ismael Barbosa	Vissara
44	João Bosco Marques dos Santos	Guincho para acamados/ inclusão social
45	João Victor Batista de Souza	HoneyPup Studios
46	João Vitor Penariol Leite	DesloqueJá
47	José Manuel Castro Garcia	QUANTUM AI
48	José Nogueira da Mata Filho	ENG – Soluções e Mobilidade
49	Jose Renato Azevedo Luz	EDUCA SPACE
50	Juliana Rodrigues Ferro	TrilhAtiva
51	Juliano Rosa	PinkMoney
52	Júlio César Juriolli Filho	WatchInfra
53	Leonardo Apolinário	Kotaweb
54	Leonardo Isaac Celeste	BeL
55	Lucas Carvalho de Mancilha	Take Me There
56	Luiz Fernando Orlandini	SCHOOLASTIC
57	Luiz Gonzaga Von Atzingen	Vonma Tecnologia Industrial
58	Luiz Henrique de Galvão Marinelo	CO-LEAGUE
59	Marcelo Augusto Alves	SYNAPSY
60	Márcio Gonçalves	SIGON Humana
61	Marcos Oriqui	MAP2Real
62	Maria Anita Dotta	WeWe - Floresta Digital
63	Maria da Penha ramos	LS INOVAÇÃO DE PROJETOS E TREINAMENTOS LTDA



64	Marina Souza de Oliveira	QID!
65	Natalia Ribeiro Galina	Descoo
66	Neuza Gomes de Oliveira	Gymgles
67	Nilton Jorge Berger del Zotto	Startup Niltex
68	Oriene Pavan	Sobras
69	Paulo Henrique Joppert Vallim Pinhão	Marketplace de Robôs
70	Pedro Matheus Rodrigues Alves	Sistema Elétrico Remotamente Pilotado de Movimentação em Solo de Aeronaves
71	Rafael Giupponi Ribeiro	InCicle
72	Raphael Guerreiro da Fonseca	Zapform
73	Renata Fávaro Cândido	I Serv
74	Renata Similamori	Recrutar.Online
75	Rityellen da conceição de Moraes	Kawaii Clube
76	Roberto Papareli Júnior	istokFood
77	Rodrigo Andrade de Oliveira	Endurance Composites
78	Ronnie Peterson Schroder	HOLO
79	Sérgio Kendziorek	Rede Compartilhada de Notícias
80	Sheila Nogueira Rebouças	RASTREABILIDADE DE COMPONENTES AERONAÚTICAS
81	Stella Manzato Garcia de Campos Ferraz	Odontolink
82	Stephane Duchemin	MapOmega
83	Tânia Campelo Alves	Tafetah
84	Thiago Mazuco Barboza	P&P Tech
85	Thiago Tadeu Monteiro	TGJ - Fuel Cell Technology
86	Tiago Silva	VizworX
87	Tiffany Severo	Rayons Energy
88	Valeria Mieko Nakamura	Minha Tribo
89	Zilca Saldanha de Freitas	EdTech Way Maker - Educação Corporativa Bilingue

INDICADORES DO PERÍODO	
a) Número de parceiros Fundos de Venture Capital, Private Equity e Venture Builders, 5 a partir do ano 1, com crescimento de 20% acumulado ao ano;	02 novos parceiros no período. Total: 6 - acumulado (1) GARLIC (2) DOMO (3) WE VENTURES (4) BR ANGELS (5) ANJOS DO BRASIL (6) MSW
b) Número de cursos/universidades parceiras no programa de incentivo a criação de spin-offs acadêmicas, 5 parcerias em 5 anos;	01 iniciativa – 03 ações
c) Número de eventos de interação com	2 eventos no período:



<p>a sociedade, 2 eventos por ano;</p>	<p>- Empreend'Elas - Pizza de 5ª, Papo de 1ª (Ref.: Item 5)</p>
<p>d) Realizar, no mínimo 1 processo ao ano de seleção para novas startups. Apresentar o número de inscritos e selecionados;</p>	<p>01 novo no período Processo de Seleção – NEXUS STARTUPS Nº 21/2023 445 inscritos – 89 pré-selecionados na primeira fase (processo em andamento). (Ref.: Item 12)</p>
<p>e) Número de spin-offs acadêmicas participantes do processo de seleção de startups, pelo menos 5 por processo de seleção;</p>	<p>No período, com o Processo Seletivo n.21/2023, contabilizamos 15 proponentes com spin-offs acadêmicos – processo de seleção em andamento. 01 – iVitrinas 02 – CELSO C CAMPELLO 03 – Fair Money 04 – Neo Things Technologies 05 – Nanocordas 06 – LIFEmbalagens 07 – Salus - Soluções Digitais Aplicadas à Saúde 08 – Instituto Método de Tecnologia Aplicada - ITECH 09 – PinkMoney 10 – BeL 11 – LS INOVAÇÃO DE PROJETOS E TREINAMENTOS 12 – Endurance Composites 13 – Odontolink 14 – VizworX 15 - EdTech Way Maker - Educação Corporativa Bilingue</p>
<p>f) Número de cursos de capacitação para colaboradores das empresas participantes dos programas do PqTec, pelo menos 1 por ano;</p>	<p>03 eventos: – Programa de Internacionalização - 24 e 27 de abril e 3 e 4 de maio (híbrido) – Reunião Mensal – Brainstorm - 25 de abril (online) – Treinamento AWS - 26 de abril (presencial) (Ref.: Item 7) De acordo com plano de trabalho, cronograma de execução, o Programa de Qualificação Pessoal, está previsto para início a partir do ano 2.</p>



g) KPI para acompanhamento do percentual de crescimento médio de startups, 10 KPI s;	<p>04 novos KPIs - qualificação dos postos de trabalho gerados, custo médio de aquisição de clientes (CAC), ticket médio e TRL.</p> <p>Total acumulado: 10 (Ref.: Item 8)</p>
h) Número de empresas que foram avaliadas (valuation), relatórios trimestrais de acompanhamento;	<p>Sem ações para o período. De acordo com o plano de trabalho, ação prevista para ser realizada no ano 02.</p>
i) Número de incubadoras e mecanismos de inovação de São José dos Campos pertencente a rede, mapear todas as iniciativas e ter ao menos 70% destas fazendo parte de uma rede de interação;	<p>02 iniciativas de aproximação/interação.</p> <p>De acordo com o mapeamento realizado pela ABStartups e Sebrae for Startups, constatamos que em São José dos Campos existem 3 incubadoras e/ou mecanismos de inovação.</p> <p>Dessas 3, fizemos iniciativas com 2 mecanismos:</p> <ul style="list-style-type: none">1- Incubaero2- Parque Tecnológico de São José dos Campos (Univap)
j) Número de empresas em ideiação, incubação, aceleração e residentes, relatórios trimestrais de acompanhamento;	<p>169 empreendimentos (levantamento 19.05.2022)</p> <ul style="list-style-type: none">- LAB (Ideação): 16- Growth Digital (Aceleração): 29- Growth Tech (Incubação): 22- Empresas Residentes: 102



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 2 - Crescimento e Diversificação
Ambiente empreendedor diverso e favorável ao desenvolvimento tecno científico e de inovações
META
Se consolidar como um dos mais importantes ambientes de atração de atores do universo de CT&I, incubação e aceleração de negócios e pesquisas inovadores do Brasil e com atuação global, especialmente explorando novas alternativas de modelos de negócio, produtos e serviços que escalam negócios independente da estrutura física, conectando conhecimento aplicado de vanguarda, capital humano altamente qualificado e infraestrutura experimental e viabilizando acesso a capital de risco e conexões facilitadas aos ecossistemas de inovação - massa crítica, mentorias, bem como oportunidades de negócio (infraestrutura urbana, apoio governamental e promoção empresarial).

Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
-----------------	--

Programa/Projetos:	LABORATÓRIOS COMPARTILHADOS
---------------------------	------------------------------------

AÇÕES/ATIVIDADES
1. Manter a infraestrutura laboratorial existente atualizada (infraestrutura experimental);
<p>Os laboratórios do PqTec são voltados para pesquisa e desenvolvimento de produtos e/ou projetos. Têm como público-alvo, desde pessoas físicas, startups, pequenas e médias empresas, até grandes empresas. Normalmente os projetos e/ou produtos encontram-se em estágio embrionário (processo de criação), sendo assim, a maior parte dos nossos projetos atendidos estão protegidos por acordos de confidencialidade e/ou por patentes dos clientes. Portanto, presando pelos acordos, todos os acessos a dados dos projetos são controlados dentro da rede dos laboratórios. Para aumentar ainda mais a segurança dos dados trafegados na nossa rede dos laboratórios, temos uma rede exclusiva e dedicada ao laboratório, e o nosso supercomputador utilizado para os processamentos matemáticos não está conectado à rede externa da internet.</p> <p>Infraestrutura laboratorial atual própria do PqTec:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM): com máquinas CNCs (comando numéricos computadorizados) de 3, 4 e 5 eixos, eletroerosão de corte à fio, serra de fita horizontal e mesa de metrologia; ▪ Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos (LSC): com ferramentas CAE e CAD, tais como Ansys e Catia, 2 computadores de alto desempenho, o SGI UV 2000 com 160 núcleos



de processamento, 512 GB de memória RAM, 24 Terabytes de armazenamento e 4,6 Teraflops e o HARPIA com 128 núcleos de processamento (128 núcleos físicos e 256 núcleos lógicos), 1024 GB memória RAM, 46 Terabytes de armazenamento, 32 Teraflops de velocidade, Placa NVIDIA RTX A600 48GB; quatro impressoras 3D – Dimension Elite (filamento), 400 HT (filamento), Makerbot (filamento), OBJET30 PRO e escaner 3D para medição e engenharia reversa;

- Laboratório de EMI/EMC, com Câmara Anecóica, sala de controle e sala de amplificadores e equipamentos de emissão radiada e conduzida até 40 GHz;

A. Atividades de manutenção da infraestrutura laboratorial existente:

a) Manutenção Predial: Limpeza, Conservação e Segurança Patrimonial nas dependências dos laboratórios (realizada pela equipe de manutenção do Parque Tecnológico);

A. 1 - Atividades de manutenção do Laboratório CDM:

a) Nova placa de identificação – instalação de nova placa na entrada do CDM, em 05 de janeiro de 2023;



b) Manutenção na máquina DCM620-5X – Verificação de geometria em parceria com a empresa API Metrology, CDM em 19 de janeiro de 2023;



c) Manutenção na máquina D1500 – Visita técnica da empresa ROMI, para verificação de problema, CDM em 23 de março de 2023;



d) Manutenção na máquina ROMI D600 – troca de bateria e alinhamento nos eixos X,Y e Z feito pela mão de obra própria do laboratório, CDM em 27 de abril de 2023;

e) Manutenção na máquina ROMI D600 – substituição de correia feita pela empresa ROMI, CDM em 28 de abril de 2023;



f) Manutenção na máquina ROMI D1500 – substituição de correia e verificação da bandeira feita pela empresa ROMI, CDM em 28 de abril de 2023.



A. 2 - Atividades de manutenção do Laboratório LSC:

a) Manutenção corretiva equipe de elétrica do PQTEC , em 26-01-2023;



b) Manutenção nos equipamentos de ar condicionado dos laboratórios do LSC , pela equipe elétrica do PQTEC, em 31-3-2023;



c) Manutenção-troca de “antena wi-fi” (access point indoor Ubiquiti) no Lab. LSC, em 03/04/2023;



d) Adesivagem de painel antigo Kanban, desativado, agora usamos o Trello, feita por equipe externa, em 27/04/2023;



e) Pintura de fachada da parede externa do Laboratório LSC , feita pela equipe de infraestrutura do PQTEC, em 02/05/2023;



A. 3 - Atividades de manutenção do Laboratório EMI/EMC:

a) A Ocellott mantém fortemente a organização dos equipamentos através do programa 5S da empresa, visando a identificação e facilidade de acesso aos equipamentos como antenas, probes, préamplificadores etc., além da segurança destes equipamentos contra danos e possíveis perdas das partes sobressalentes que os compõe. Além da organização, antes da realização dos ensaios, é feita uma verificação de toda a estrutura de cabos e conexões, a fim de manter a qualidade dos resultados e veracidade das medidas. Não obstante, há um cronograma de verificação diária do funcionamento do ar-condicionado.

2. Buscar fontes de fomento e investimento para modernização e manutenção dos laboratórios e submeter projetos;

O Parque Tecnológico atua ativamente na captação de recursos públicos e ou privados para a construção de novos e modernos laboratórios nas suas dependências, monitorando as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomentos, agências reguladoras e chamadas privadas que visem o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação. Sejam estas chamadas Públicas ou Privadas.

No período de apuração deste relatório, não foi identificada nenhuma oportunidade para




submissão de projetos nas quais os laboratórios pudessem se enquadrar.



3. Buscar oportunidades de utilização compartilhada pelas instituições residentes, associadas, de seu entorno e da região.

A) Visitas laboratórios no período de apuração



As visitas aos laboratórios são realizadas de acordo com o interesse e atuação dos visitantes. O propósito das visitas é apresentar o que temos de tecnologia laboratorial no Parque Tecnológico, estimular a pesquisa e desenvolvimento tecnológico, disponibilizando infraestrutura e incentivando possíveis parcerias de caráter científico e tecnológico com o Pqtec, setor produtivo, empresas residentes, associadas e/ou instituições parceiras e prestação de serviços.

Data	Descrição	CDM	LSC	EMI/EMC	Evidências
02 de fevereiro de 2023	Visita representantes da empresa KOTRA: Recebemos em 02/02/2023 representantes da KOTRA na sede da Oce. A Kotra é uma plataforma de negócios global da Coreia do Sul, que apoia e estimula investimentos entre empresas sul-coreanas com o Brasil. Durante a visita apresentamos os nossos produtos, infraestrutura e o laboratório de EMI/EMC do Parque Tecnológico São José dos Campos			X	
07 de fevereiro de 2023	Visita representantes da empresa Finlandesa ReOrbit: Participamos em 07/02/2023 de um evento promovido pelo Parque Tecnológico São José dos Campos de recepção à empresa finlandesa ReOrbit. Fundada em 2019, a ReOrbit oferece à indústria espacial a proposta de sistemas reutilizáveis, flexíveis e de baixo custo. A visita iniciou com uma reunião com a Diretoria do PqTec e Cluster Aeroespacial, seguido de um tour pelas instalações do Parque, apresentação das empresas associadas ao Cluster para intercâmbio de informações e identificação de possíveis colaborações, além de visita às instalações da Ocellott, onde puderam conhecer de perto nossos produtos.			X	









30 de março de 2023	<p>Visita representantes da empresa Pantuo Aviation: Recebemos em 30/03/2023 a visita da empresa Pantuo Aviation, representada pela CEO Qiong Zhang. A companhia é especializada na indústria aeroespacial e de veículos elétricos, empenhada em tornar realidade a mobilidade aérea. A visita, promovida pelo Parque Tecnológico São José dos Campos, iniciou com uma apresentação da Diretoria do Pq. Tec e Cluster Aeroespacial, seguida da apresentação de 3 empresas associadas. A Oce, representada pela Gerente Comercial do Setor Aeroespacial, Carla Criscuolo, teve a oportunidade de apresentar seus produtos, com destaque para a Bateria de Propulsão para eVTOLs.</p>			X	
20 de abril de 2023	<p>Visita representantes da delegação Holandesa: Aconteceu no dia 20/04 a visita de delegação Holandesa ao Parque Tecnológico São José dos Campos. Durante a visita foi possível apresentarmos as capacidades do Laboratório de EMI-EMC e os produtos que a Ocellott oferece para o setor aeroespacial. A comitiva contou com executivos de grandes empresas holandesas do setor Aeroespacial, que ficaram impressionados com a capacidade tecnológica das empresas e laboratórios do Parque Tecnológico São José dos Campos.</p>			X	
04 de janeiro de 2023	<p>Visita ao laboratório CDM da Nestlé</p>	X			
19 de janeiro de 2023	<p>Visita ao laboratório CDM do Metrô de São Paulo</p>	X			
26 de janeiro de 2023	<p>Visita ao laboratório CDM da API</p>	X			









27 de janeiro de 2023	Visita ao laboratório CDM da AEROMOT	X			
27 de janeiro de 2023	Visita ao laboratório CDM da equipe de desenvolvimento da Nestlé	X			
16 de fevereiro de 2023	Visita ao laboratório CDM da API	X			
24 de fevereiro de 2023	Visita ao Laboratório CDM do Daniel do Cluster Aerospace,	X			
09 de março de 2023	Visita ao laboratório CDM da Escola técnica CEPHAS,	X			
03 de abril de 2023	Visita ao laboratório CDM da Mitsubishi	X			
17 de abril de 2023	Visita ao laboratório CDM dos novos colaboradores	X			



02 de maio de 2023	Visita ao laboratório CDM da Escola técnica CEPHAS (programa qualifica),.	X			
11 de janeiro de 2023	Visita da empresa Beta telecom - Helcio Aranha e Wilton Fleming		X		
19 de janeiro de 2023	Visita de colaborador do Metro SP		X		
26 de janeiro de 2023	Visita de representantes da empresa API		X		
27 de janeiro de 2023	Visita de representantes da empresa AEROMOT – de Porto Alegre		X		
27 de janeiro de 2023	Visita de colaboradores do Centro de Inovação e Tecnologia da Nestlé		X		











1 de fevereiro de 2023	Visita de colaboradores do Metro SP		X	
14 de fevereiro de 2023	Visita de Renato e Reinaldo, representantes do Instituto de Engenharia e Tecnologia de Itajubá		X	
16 de fevereiro de 2023	Visita de representantes da empresa API		X	
9 de março de 2023	Visita de alunos do CEPHAS		X	
13 de março de 2023	Visita de colaboradora do SENAI de S.J.C. Dra. Taiana She Mir Mui		X	
20 de março de 2023	Visita da Profa. Claudia, Diretora de Inovação do IPT		X	





<p>23 de janeiro de 2023;</p>	<p>Visita de representantes da ABRASI – Associação Brasileira de Empresas de Serviços de Iluminação Urbana</p>		<p>X</p>	
<p>30 de março de 2023</p>	<p>Visita de representante do Exército, General Correa Filho e Major juntamente representantes da empresa Ocellott</p>		<p>X</p>	
<p>3 de abril de 2023;</p>	<p>Visita de colaboradora do Centro de Inovação e Tecnologia da Nestlé para desenvolvimento de Projeto de Inteligência Artificial I.A. utilizando o supercomputador HPC HARPIA do Laboratório LSC T.I. PqTec</p>		<p>X</p>	<p>Projeto de inteligência Artificial I.A. Utilizando HPC - Supercomputador HARPIA PqTec</p> <p>Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos -LSC PqTec</p> <p>Nestlé Centro de Inovação e Tecnologia-CIT - PqTec</p> <p>Equipe de T.I. PqTec</p> 
<p>19 de abril de 2023</p>	<p>Visita colaboradores da empresa Climatempo</p>		<p>X</p>	



19 de abril de 2023	Visita de comitiva do ECEMAR, Escola de Comando e Estado Maior da Aeronáutica		X		
26 de abril de 2023	Visita de representantes do INATEL, Prof. Rogerio e equipe		X		
27 de abril de 2023	Alunos do Programa Primeira Chance da FUNDHAS-CEPHAS		X		
2 de maio de 2023	Alunos do Projeto Qualifica da PMSJC – CEPHAS		X		
16 de maio de 2023	Empresa LAICA- novo equipamento, por Alexandre Queiros	X	X		

B) Visitas Externas Equipe Pqtec/Laboratórios – Relacionamento / Benchmarking

Em 05 de abril de 2023 ocorreu visita ao Instituto Tecnológico da Aeronáutica pela coordenadora dos laboratórios e pelo Diretor do Parque Tecnológico para tratar do evento internacional ISU, que ocorrerá entre junho e agosto de 2023;



Em 20 de abril de 2023 ocorreu visita ao Instituto de Aeronáutica e Espaço pela coordenadora dos laboratórios e pelo Diretor de operações do Parque Tecnológico.



Em 15 de maio de 2023 ocorreu visita ao Arsenal de Guerra do Exército Brasileiro no Rio de Janeiro por uma equipe do PqTec.



Em 15 de maio de 2023 ocorreu visita ao IME – Instituto Militar de Engenharia do Exército Brasileiro no Rio de Janeiro por uma equipe do PqTec.



Em 16 de maio de 2023 ocorreu visita ao CAEx – Centro de Avaliações do Exército Brasileiro no Rio de Janeiro por uma equipe do PqTec.



Em 16 de maio de 2023 ocorreu visita ao CTEX – Centro Tecnológico do Exército Brasileiro no Rio de Janeiro por uma equipe do PqTec.



C) Reuniões laboratórios no período de apuração



C.1) Atividades de reuniões no Laboratório CDM:

Reuniões envolvendo o laboratório CDM no período da apuração desse relatório:

- a) Reunião com a empresa API Metrology possível parceria para o laboratório, em 16 de fevereiro de 2023;



- b) Reunião com a empresa BETA TELECOM para possibilidades de projetos, em 23 de fevereiro de 2023;



- c) Reunião com a empresa MITSUBISHI para possibilidade de realização de evento em 23 de março de 2023;

C.2) Atividades de reuniões no Laboratório LSC:

Reuniões envolvendo o laboratório LSC no período da apuração desse relatório:

- a) Reunião equipe laboratório LSC, equipe de TI do PQTEC para tratar sobre criação de máquinas virtuais no supercomputador Harpia, em 31/01/2023;





- b) Reunião com equipe Infraestrutura do PQTEC sobre projeto FINEP Bloco 5, em 07/02/2023;
- c) Reunião para tratar da renovação da Parceria entre a empresa ESSS e PqTec, em 07/02/2023;-



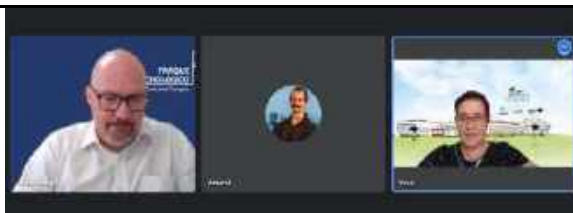
- d) Reunião estratégica entre a equipe da diretoria de operações do PQTEC, em 15/02/2023;



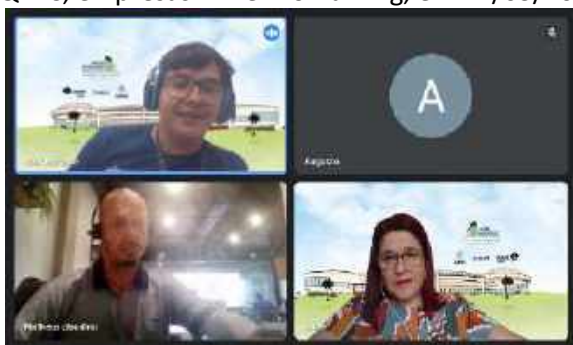
- e) Reunião de projeto em execução no laboratório LSC, pela equipe do LSC com a empresa MNIP, em 16-02-2023;



- f) Reunião do consultor de processos Estefano com a coordenadora dos laboratórios para conhecimento dos processos para definição do novo ERP, em 22/03/2023;
- g) Reunião para definição de parceria entre a equipe de laboratório PQTEC, diretor de operações e empresa ESSS, em 22/03/2023;



- h) Reunião para possibilidade de conexão e desenvolvimento de trabalhos conjuntos entre Labs PQTEC, empresas API e Promarking, em 27/03/2023;



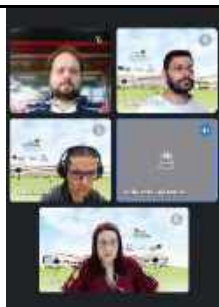
- i) Reunião para tratar sobre possibilidades de parceria entre o INATEL (Instituto Nacional de Telecomunicações de Santa Rita do Sapucaí) e o PQTEC, em 02/05/2023;



- j) Reunião entre coordenação dos laboratórios PQTEC e IFI (Instituto de Fomento e Coordenação Industrial), para tratar sobre o evento do SEMETRA que ocorrerá em junho de 2023, da qual o PQTEC será palestrante, em 13/04/2023;



- k) Reunião de projeto de simulação estrutural em execução no laboratório LSC. Equipe empresa MTS e laboratórios LSC, em 17/04/2023;



- l) Reunião entre LSC e empresa DELTA V Engenharia, sobre projeto de foguete da FINEP, em 03/05/2023.



- m) Reunião entre LSC e empresa ALTAIR, sobre a instalação do software PBS no Supercomputador SGI, em 17/05/2023.



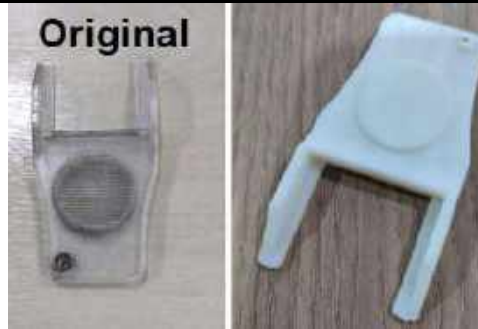
C.3) Atividades de reuniões no Laboratório EMI/EMC:

Reunião envolvendo o laboratório EMI/EMC no período da apuração desse relatório:

- a) Reuniões de governança do Laboratório de EMI/EMC, sobre a renovação da parceria entre a empresa operadora do laboratório a OCELLOTT e diretoria de operações, nas datas de 15/02/2023 e 10/05/2023.

D) Serviços Desenvolvidos para outros departamentos do PQTEC

- a) Serviço de engenharia reversa em equipamento “chave” para equipe de infraestrutura. Realizada a cópias da peça “chave” por saneamento, desenho 3d no software CATIA V5 e impressão 3D de 3 peças “chave”. Motivo: não havia chave reserva, em 27 de abril de 2023;



E) Ações de Divulgação, Conexões e Eventos dos laboratórios no período de apuração

E.1) EVENTOS

a) Treinamento e configuração da nova impressora 3D tecnologia FDM Série 123 F170 STRATASYS, pela empresa LWT, em 13 e 14 de fevereiro de 2023;



b) Evento do Instituto ESSS, iESSS EXPERIENCE 2023, realizado pela empresa ESSS parceira do PQTEC, em 6 de março de 2023;





c) Centro de Inovação e Tecnologia da Nestlé desenvolve Projeto de Inteligência Artificial I.A. utilizando o supercomputador HPC HARPIA do Laboratório LSC e equipe de T.I. PQTEC em 3 de abril de 2023;

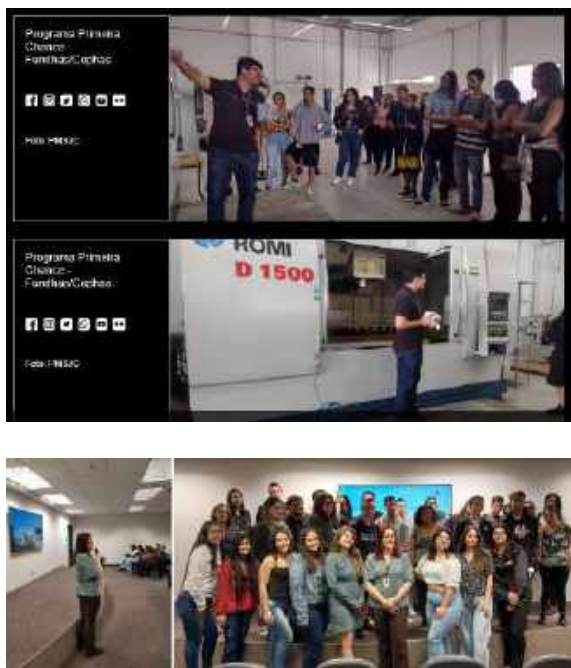


d) Programa Primeira Chance da FUNDHAS/CEPHAS nos laboratórios do PQTEC, em 27 de abril de 2023.

Fonte:

<https://www.sjc.sp.gov.br/noticias/2023/abril/27/programa-primeira-chance-alimenta-sonhos-em-sao-jose/>
<https://www.sjc.sp.gov.br/galerias/2023/fundhas/encerramento-programa-primeira-chance-fundhas-primeiro-semesterde-2023/>





e) Representantes do PQTEC (inclusive laboratórios PQTEC) e do INPE assinaram um protocolo de intenções que visa conectar startups e empresas ligadas ao ecossistema do Parque com o mais alto nível de conhecimento científico, em 2 de maio de 2023.

E.2) Ações de Divulgação dos laboratórios PQTEC

a) Divulgação do novo supercomputador – HPC - Harpia do Laboratório LSC nas redes sociais do PQTEC, em 20 de março de 2023;





https://www.youtube.com/watch?v=Z_EdyF3kn8E

<https://www.linkedin.com/feed/update/urn:li:activity:7043633311671304193>

https://www.instagram.com/reel/CqBAKJmAmf7/?utm_source=ig_web_copy_link

b) Divulgação dos laboratórios do PQTEC na postagem da prefeitura sobre o Programa Primeira Chance da FUNDHAS/CEPHAS nos, em 27 de abril de 2023.

Fonte:

<https://www.sjc.sp.gov.br/noticias/2023/abril/27/programa-primeira-chance-alimenta-sonhos-em-sao-jose/>

<https://www.sjc.sp.gov.br/galerias/2023/fundhas/encerramento-programa-primeira-chance-fundhas-primeiro-semesterde-2023/>

E.3) Conexões dos laboratórios com instituições e empresas

- O laboratório LSC fez a conexão entre Nexus Hub de Inovação do PQTEC com a Incubadora do INATEL, em 6 de fevereiro de 2023;
- Conexão entre a Empresa MHC com IE Tecnologia Itajubá. O laboratório LSC fez a conexão em 14 de fevereiro de 2023;
- O Nexus Hub de inovação do PQTEC conectou a empresa Eigendauer(incubada) aos laboratórios PQTEC, em 15 de fevereiro de 2023;
- Conexão entre Alunos do INATEL com programa Colmeia PQTEC e programa Cidades Inteligentes PQTEC. O laboratório LSC fez a conexão em 25 de março de 2023;
- O laboratório LSC fez a conexão entre a Empresa BetaTelecom e a Empresa TECMES representante do CST software da Dassault, em 3 de março de 2023;
- O laboratório LSC fez a conexão entre a Empresa API , Empresa Promarking e Laboratórios



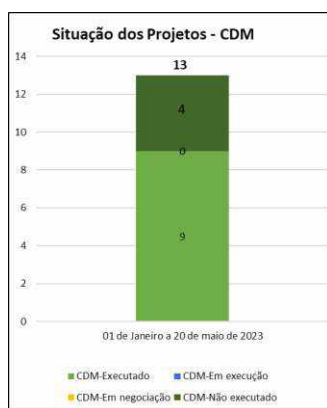
PQTEC, para estudo de uma possível parceria tripartite, em 27 de março de 2023;

- O laboratório LSC fez a conexão entre SENAI SJC (Dra. Taiana She Mir Mui) ao NESTLÉ Centro de Inovação e Tecnologia CIA (Sr. Pedro Silva), em 14, de março de 2023;
- O laboratório LSC fez a conexão entre pesquisador da UNESP Andrei Testi e a empresa LWT Sistemas, em 4 de abril de 2023;

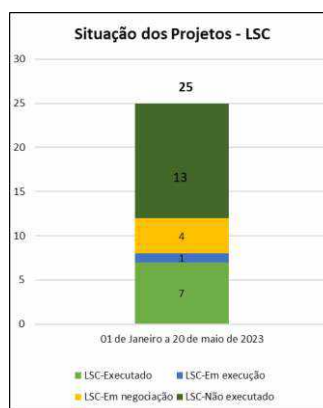
F) Projetos prospectados nos laboratórios do PqTec, no período:

Os atendimentos realizados pelos laboratórios CDM (Centro de Desenvolvimento em Manufatura), LSC (Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos) e EMI/EMC (Compatibilidade e Interferência Eletromagnética) estão apresentados a seguir:

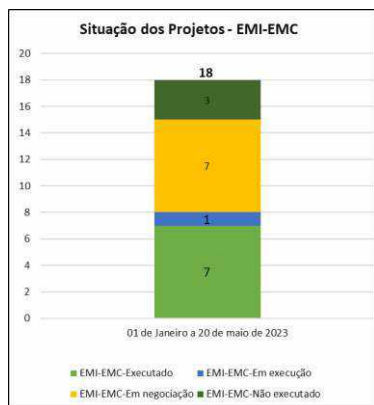
Laboratório	Nº de Projetos	Status
Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM)	13	9 executados
		0 em execução
		0 em negociação
		4 não executados
Laboratório de Sistemas Críticos (LSC)	25	7 executados
		1 em execução
		4 em negociação
		13 não executados
Laboratório de Compatibilidade e Interferência Eletromagnética (EMI/EMC)	18	7 executados
		1 em execução
		11 em negociação
		3 não executados
Total	56	23 executados
		2 em execução
		11 em negociação
		10 não executados



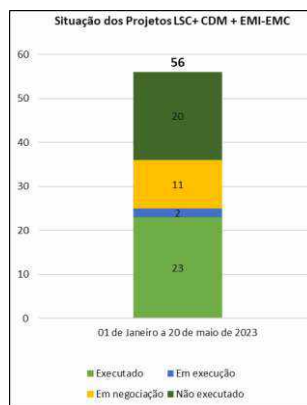
Situação dos projetos no CDM no período



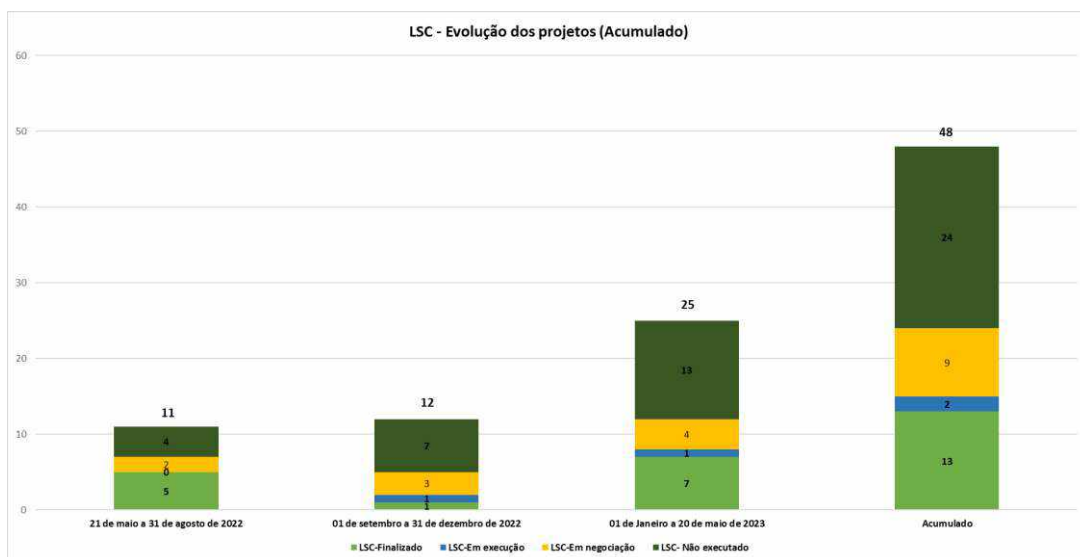
Situação dos projetos no LSC no período



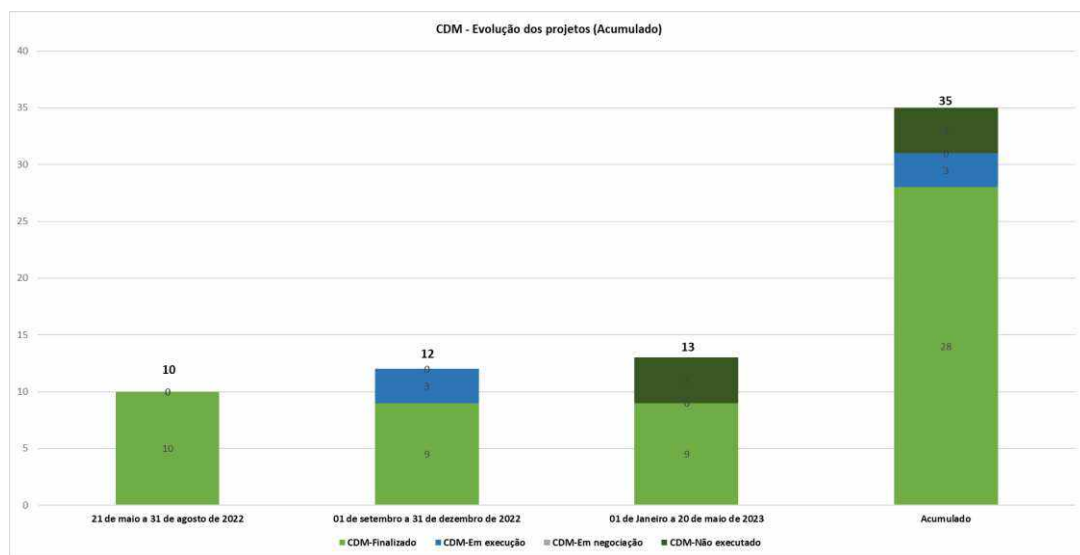
Situação dos projetos no EMI/EMC no período



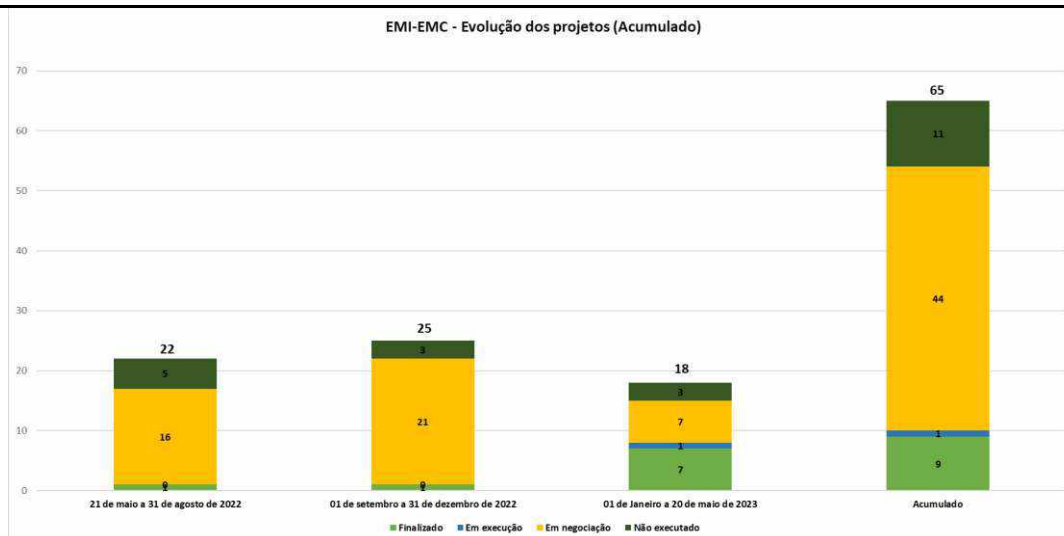
Situação dos projetos acumulados no período



Evolução dos projetos acumulados no LSC até o momento



Evolução dos projetos acumulados no CDM até o momento



Evolução dos projetos acumulados no EMI/EMC até o momento

Evolução dos projetos acumulados nos laboratórios até o momento.

G) Parcerias

G. 1) Parceria ESSS / ANSYS x PqTec - Simulação Digital no Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos – LSC:

O objetivo do acordo entre o PARQUE TECNOLÓGICO e ESSS é a conjugação de esforços entre as partes para que a parceria possa, por meio de ações integradas, apoiar os laboratórios do Parque Tecnológico, as empresas participantes do Nexus Hub de Inovação e as empresas APL TIC VALE, APL AEROESPACIAL e DEFESA e APL AGRO POLO. Para atender os clientes de forma mais completa, promove-se capacitação e suporte técnico.

- **Infraestrutura laboratorial atual:**

O laboratório de prototipagem digital do Parque detém as tecnologias Ansys CFD Prepost, três licenças Ansys HPC Pack e Ansys Mechanical CFD. Unidas, essas tecnologias provém grande capacidade de ensaios virtuais para atingir mais elevados índices de qualidade em diversas aplicações possíveis de engenharia em pouco tempo, e se adequam às necessidades de diversos times de engenharia de diferentes setores nos quais existem pesquisas e desenvolvimento de produtos e/ou processos.

No período de apuração desse relatório podemos citar as principais atividades:

- ✓ Reunião online em janeiro de 2023 com diretoria do PQTEC para tratar da parceria e definir a estratégia a ser seguida ao longo do próximo período de relacionamento;
- ✓ Indicação serviço de empresa PSG Perícia em Engenharia;
- ✓ Reunião online com equipe PQTEC Colméia para estreitar laços, praticar a atualização de estratégias e discutir a possibilidade de realização de um futuro evento dedicado a educação oferecido pela ESSS nas dependências do PQTEC para seu público incubado além das empresas e instituições parceiras;
- ✓ Visita presencial em 07/02/2023 da diretoria da ESSS em conjunto com a diretoria do PQTEC na qual discutiu-se a importância da tecnologia na melhora da qualidade de vida da



população ao redor do Parque, apresentou-se o modelo de negócios da ESSS e o valor que a empresa leva ao mercado e finalmente os objetivos e missão do PQTEC para com a comunidade. As empresas firmaram a fundação de termos e de um plano de longo prazo baseado em parceria com troca de valor no qual ambas as partes somam forças ao trabalharem juntas e terão melhores condições de impulsionar a pesquisa e desenvolvimento no entorno do ecossistema do PQTEC;

✓ Nova reunião presencial em 15/02/2023 com PQTEC Colméia para tratar do evento focado em educação na qual definiu-se as tarefas e compromissos de cada parte envolvida e foi realizado um convite para a ESSS patrocinar e participar de um evento promovido pelo Colméia junto de instituições para aproximar academia de indústria que ocorrerá no final de maio;

✓ Indicação de serviço em 02/03/2023 de interesse da Vazão Engenharia, empresa envolvida em um grande projeto junto de uma importante construtora em que serão necessárias análises CFD de dutos, válvulas e do sistema em geral das instalações, com grande oportunidade de uso novamente do supercomputador para o uso do Software Ansys.

✓ Evento presencial promovido em 06/03 do iESSS nas dependências do Parque no qual discutiu-se casos práticos de desafios de engenharia do mercado, os aspectos cruciais para resolução de problemas usando a tecnologia e a importância da capacitação apropriada para a qualificação e diferenciação do profissional. Foi sorteado ao longo do evento um benefício econômico para os presentes que tivessem interesse em seu desenvolvimento profissional e acadêmico;

✓ Reunião online em 22/03/2023 com os acertos finais e oficialização de ambas as partes da participação da ESSS pelo período de 2 anos nos 3 APL's do PQTEC (APL TIC, AEROe Defesa e AGROPOLO);

✓ Indicação de serviço em 09/03/2023 por demanda da Arcadis de uma aplicação de CFD envolvendo material particulado e sistemas de despoeiramento. Artigos foram compartilhados com os profissionais dos laboratórios do PQTEC para auxiliar na elaboração do projeto;

✓ Indicação de serviço em 10/03/2023 referente a demanda da Cozil, que possui interesse na contratação de análise estrutural de vibração de refrigeradores instalados em uma embarcação de combate e que precisam entender como os refrigeradores deles se comportam com esse padrão de vibração oriundo de detonação de explosivos junto de seus apoios soldados, parafusados etc;

✓ Abril de 2023, reunião final referente à participação da ESSS em evento promovido pelo Colméia em maio, no qual a ESSS se prontificou a patrocinar o evento economicamente e com a elaboração de uma palestra ao público.

• **Ações/Atividades Realizadas em Parceria e interações com outras empresas e instituição**

✓ Fomento de uso de supercomputador HARPIA para análise pontual (SIATT) em 07/04/2023 durante algumas tratativas confidenciais entre as empresa ESSS e SIATT;

✓ Incentivo para UNIFESP deter tecnologia e lançar novas cadeiras em seu curso 24/04/2023. Iniciativa que nasceu no evento presencial que a ESSS fez no PQTEC;

✓ Alinhamento de palestra a ser realizada pela ESSS em evento futuro – 19/04/2023 com o time colméia referente ao evento que ocorrerá no final de maio;



G.2) Parceria OCELLOTT x PqTec (Laboratório de Raios):

O Parque Tecnológico e a empresa residente Ocellott Engenharia, em parceria, inauguraram em maio de 2019, o Laboratório de Raios, no Centro Empresarial 4. Este é o único laboratório do gênero no Brasil.

No novo laboratório, está sendo desenvolvido um gerador de surto elétrico nacional; os geradores de Lightning são capazes de produzir formas de onda de transitórios de corrente e tensão para reproduzir efeitos indiretos de descargas atmosféricas em laboratório. Esses geradores são necessários para a realização de testes de qualificação/certificação em equipamentos eletrônicos instalados em aeronaves, regulamentados pelas autoridades aeronáuticas do mundo inteiro (ex.: ANAC, FAA e EASA).

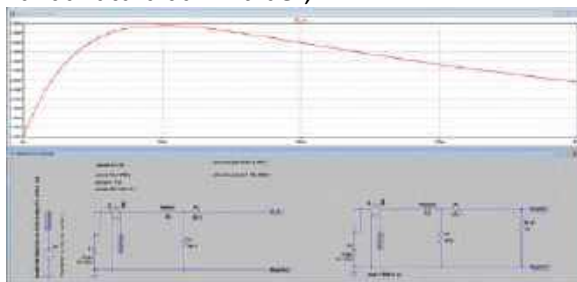
- **Atividades Realizadas**

Dentre as principais ações realizadas no período da apuração do relatório, seguem as principais abaixo:

✓ Testes de engenharia utilizando o gerador de raios para ensaiar o protótipo do produto Bateria de Backup da Ocellott, com o intuito de avaliar o projeto desenvolvido pela empresa. Para a realização deste teste de engenharia, foi necessário realizar a montagem do gerador de raios com as configurações específicas referente a norma DO-160G. Após a montagem, o gerador de raios foi submetido a uma série das calibrações, como por exemplo do formato, tempo e energia da forma de onda, para garantir um resultado sólido e com alta acuracidade. O protótipo foi testado com sucesso;



✓ Desenvolvimento de engenharia para simular e avaliar a capacidade da Ocellott em realizar testes de lightning em formas de ondas customizadas, utilizando o gerador de raios, para atender uma demanda futura da Embraer;





✓ Desenvolvimento de engenharia e simulações de formas de ondas para avaliação da capacidade do laboratório de raios em atender demandas de clientes, como por exemplo, simulações para avaliação dos ensaios a serem realizados no equipamento da METRO SP e possivelmente no equipamento disponibilizado pela Aptiv.

- **Prospecção de oportunidades no período**

✓ Após visita realizada ao laboratório de raios, a empresa METRO SP, ficou extremamente interessada em nossas competências de ensaios. Dentre o escopo de ensaios que a empresa estava demandando, nós informamos a capacidade de execução do Item 4.3 da Tabela 4 (Ensaio de Imunidade – Norma EN 61000-4-5).

Table 4 - Immunity - Battery referenced ports (except at the output of energy sources), auxiliary AC power input ports (rated voltage ≤ 400 V_{rms})

	Environmental phenomena	Test specification	Basic Standard	Test set-up	Applicability notes	Remarks	Performance criteria
4.1	Radio-frequency common mode	0,15 MHz to 50 MHz 10 V (rms) 90 % AM, 1 kHz Unmodulated carrier	EN 61000-4-6	EN 61000-4-5	See i	The test level specified is the rms value of the unmodulated carrier	A
4.2	Fast transients	± 2 kV 5/50 ns 5 kHz Peak T_1 / T_2 Repetition frequency	EN 61000-4-4	EN 61000-4-4	see m	Direct coupling	A
4.3	Surges	1.2 / 50 μ s ± 2 kV 42 Ω , 0.5 μ F ± 1 kV 42 Ω , 0.5 μ F Open circuit test voltage, line to ground Open circuit test voltage, line to line	EN 61000-4-5	EN 61000-4-5	see m, n	All severity levels below the given severity level have to be tested with each 5 pulses and a test sequence not alternating but first one polarity, then the other polarity Test with maximum permanent supply voltage as defined in EN 60155	B

i The test level can also be defined as the equivalent current into a 150 Ω load.
m The test applies to the power supply ports and the battery control input/output ports, with direct coupling, positive and negative polarity.
n The test applies to the power supply ports and the battery control input/output ports. This test is intended to replicate the phenomenon known as direct coupling, hence an output impedance of 42 Ω (40 Ω and 2 Ω generator) and a coupling capacitance of 0.5 μ F is specified. This value is accepted as a compromise as the impedance of battery referenced network encas a soling stock can vary up to a few hundred ohms depending on their length.

O ensaio foi contratado pela empresa e reuniões de alinhamento de data de execução estão em andamento. Para realização deste ensaio, será necessário a realização de adaptação e calibração do gerador de raios.

✓ A Ocellott for consultada pela empresa APTIV por meio do site da Ocellott, referente a uma demanda de ensaios de engenharia em seu equipamento em desenvolvimento, que demandam a utilização do gerador de raios. Foi analisado o caderno de testes enviado pelo cliente e cotado 1 turno para realização do ensaio. Estamos aguardando a aprovação do cliente para seguirmos com os ensaios.

Como fruto das intensas prospecções que estão sendo realizadas, além de estarmos recebendo demandas para fornecimento de serviços no laboratório de raios, estamos recebendo consultas para o fornecimento de geradores de raio customizados para atender normas específicas dos clientes. Até o momento temos 3 prospecções ativas para o fornecimento de geradores customizados, 1 prospecção nacional e 2 prospecções internacionais.

As visitas e eventos no período, foram os mesmos já indicados na parceria de EMI/EMC, pois ambos os laboratórios fazem parceria com o PQTEC.



G.3) Parceria CEPHAS x PqTec (Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos – LSC e Centro de Desenvolvimento em Manufatura – CDM; Colmeia e NEXUS Hub de Inovação):

A finalidade da parceria CEPHAS-FUNDHAS|PQTEC visa oferecer aos alunos do CEPHAS uma oportunidade de aprendizagem nos laboratórios do PQTEC, promovendo o ensino-aprendizagem prático e o acesso a tecnologias contemporâneas.

No período compreendido neste relatório ocorreu o investimento em recursos humanos destinado a ampliar o atendimento dos alunos CEPHAS e munícipes de São José dos Campos com o aumento de oferta de cursos no Polo Cephass PqTec.

- **Análise das últimas ações tomadas ou atividades realizadas**

O Polo CEPHAS|FUNDHAS PqTec realizou neste período o atendimento do:

1. Programa Qualifica São José com a oferta 4 (quatro) cursos na modalidade presencial:

(a) Primeiros-Socorros

Período de 1 a 29/3/2023

Das 8h30 as 11h30



(b) Ensaios Não-Destrutivos de Carga na Aviação Civil

Período de 2/3 a 4/4/2023

Das 14h00 as 17h00



(c) Soft Skills e Carreiras

Período de 11 a 27/4/2023

Das 14h00 as 17h00





(d) Gestão de Projetos

Período de 11/4 a 10/5/2023

Das 8h00 as 11h00



(e) Informática Aplicada ao Trabalho

Período: 3/5 a 7/6/2023

Das 14h00 as 17h00



2. Atendimento do Programa 1º CHANCE

Dia 25/4/2023 com Equipe Nexus PqTec

Dia 27/4/2023 com Equipe Laboratórios PqTec



3. Aulas práticas dos alunos do CEPHAS do curso de Administração

Aulas práticas dos alunos nos dias 29 de abril e 04 de maio de 2023 em parceria com o Nexus Hub do PQTEC e Multicapital Ventures.



- **Prospecção de oportunidades no período:**

No período de apuração deste relatório, foi realizada a oficialização de parcerias com empresas parceiras residentes e não-residentes, dentre elas:

- ✓ Programa Oracle Academy;
- ✓ Servnews para o desenvolvimento de cursos de programação de robô para automação industrial;
- ✓ Autaza com o atendimento da empresa com técnicos do Cephass para Estágio e
- ✓ Multicapital Ventures.

- **Visitas recebidas no período de apuração**

Visita dos alunos da FUNDHAS da CIEM (Centro de Inovação Eugenio de Melo), alunos na faixa etária de 10 a 15 anos da unidade, no dia 29 de abril de 2023.



- **Ações de divulgação**

- ✓ **Programa de capacitação beneficia 49 alunos da Fundhas (EMPREENDA ON JOVENS)**



<https://fundhas.org.br/2023/04/17/programa-de-capitacao-beneficia-49-alunos-da-fundhas/>

InfoFundhas 17/04/2023

Durante um ano, os adolescentes e jovens participarão do Empreenda On Jovem, projeto piloto do programa Empreenda On do Parque Tecnológico que tem como principal objetivo torná-los mais preparados e motivados para as oportunidades do mercado de trabalho nas áreas de inovação e tecnologia da informação

- **Programa Primeira Chance alimenta sonhos em São José**



InfoFundhas 3/5/2023

Após um mês de cursos, palestras e aulas, terminou nesta quinta-feira (27) mais uma edição do programa Primeira Chance, realizado pela Fundhas (Fundação Hélio Augusto de Souza) com o objetivo de auxiliar 40 jovens de todas as regiões de São José dos Campos na busca pelo primeiro emprego e por novos horizontes profissionais.

<https://fundhas.org.br/2023/05/02/programa-primeira-chance-alimenta-sonhos-em-sao-jose/>

G.4) Parceria OCELLOTT x PqTec (Laboratório de EMI/EMC – Compatibilidade e Interferência Eletromagnética):

Objetivo principal dessa parceria é manter operacional o laboratório de EMI/EMC do PQTEC e realizar ensaios de compatibilidade e interferência eletromagnética. Nesse momento estamos passando por análise de um novo termo de parceria de operação do laboratório. Porém a operação do laboratório continua ininterrompidamente.

Dentre as principais atividades realizadas no período, além das citadas anteriormente, a



LACE/OCELLOTT:

- **Visitas recebidas no período de apuração**

- ✓ 02/02/2023: Visita representantes da empresa KOTRA;



Recebemos em 02/02/2023 representantes da KOTRA na sede da Oce. A Kotra é uma plataforma de negócios global da Coreia do Sul, que apoia e estimula investimentos entre empresas sul-coreanas com o Brasil. Durante a visita apresentamos os nossos produtos, infraestrutura e o laboratório de EMI/EMC do Parque Tecnológico São José dos Campos.

- ✓ 07/02/2023: Visita representantes da empresa Finlandesa ReOrbit;



Participamos em 07/02/2023 de um evento promovido pelo Parque Tecnológico São José dos Campos de recepção à empresa finlandesa ReOrbit. Fundada em 2019, a ReOrbit oferece à indústria espacial a proposta de sistemas reutilizáveis, flexíveis e de baixo custo. A visita iniciou com uma reunião com a Diretoria do PqTec e Cluster Aeroespacial, seguido de um tour pelas instalações do Parque, apresentação das empresas associadas ao Cluster para intercâmbio de informações e identificação de possíveis colaborações, além de visita às instalações da Ocellott, onde puderam conhecer de perto nossos produtos;

- ✓ 30/03/2023: Visita representantes da empresa Pantuo Aviation;



Recebemos em 30/03/2023 a visita da empresa Pantuo Aviation, representada pela CEO Qiong Zhang. A companhia é especializada na indústria aeroespacial e de veículos elétricos, empenhada em tornar realidade a mobilidade aérea. A visita, promovida pelo Parque Tecnológico São José dos Campos, iniciou com uma apresentação da Diretoria do Pq. Tec e Cluster Aeroespacial, seguida da apresentação de 3 empresas associadas. A Ocellott, representada pela Gerente Comercial do Setor Aeroespacial, Carla Criscuolo, teve a oportunidade de apresentar seus produtos, com destaque para a Bateria de Propulsão para eVTOLs.

- ✓ 20/04/2023: Visita representantes da delegação Holandesa;



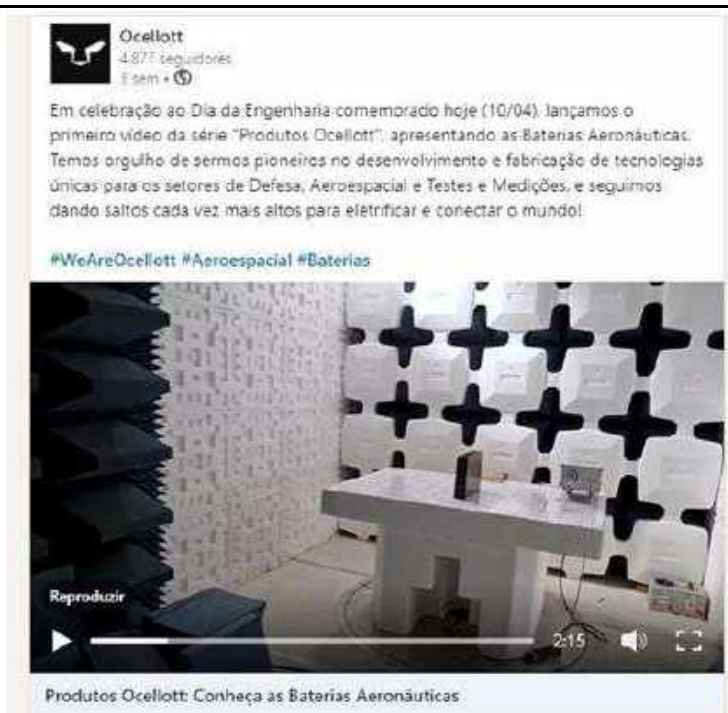
Aconteceu no dia 20/04 a visita de delegação Holandesa ao Parque Tecnológico São José dos Campos. Durante a visita foi possível apresentarmos as capacidades do Laboratório de EMI-EMC e os produtos que a Ocellott oferece para o setor aeroespacial. A comitiva contou com executivos de grandes empresas holandesas do setor Aeroespacial, que ficaram impressionados com a capacidade tecnológica das empresas e laboratórios do Parque Tecnológico São José dos Campos.

- **Ações de divulgação e/ou Ações Comerciais**

Foram realizadas participações de representantes Ocellott em 3 feiras altamente relevantes para o setor, nas quais foram divulgadas as capacidades de execução de serviços provenientes da parceria com o laboratório de EMI/EMC. Além disso foram realizadas 25 postagens nas redes sociais para maior visibilidade da empresa e do Parque Tecnológico.

- **Ações de Divulgação**

No dia 10/04 foi lançado o primeiro vídeo da série “Produtos Ocellott”, no qual foram apresentadas as Baterias Aeronáuticas. Este programa tem como o principal objetivo apresentar a capacidade da Ocellott em desenvolvimento e fabricação de tecnologias únicas para os setores de Defesa, Aeroespacial e Testes e Medições.



Como fruto das recorrentes campanhas de divulgações das capacidades de realizações de serviços do laboratório de EMI/EMC, podemos observar um número expressivo de gerações de oportunidades provenientes de contatos no site da Ocellott. Somente no período de 3 de dezembro de 2022 a 4 de maio de 2023, recebemos 09 contatos para consultas de capacidade execução de ensaios de EMI/EMC.

- **Outras ações importantes para o Laboratório**

Dando continuidade ao nosso plano de treinamentos, o mês de março foi marcado pelo treinamento sobre o Programa 5S – senso de utilização, organização, limpeza, padronização e disciplina. A Oce prioriza a proximidades das ações com os colaboradores, e então lançamos o “D’OLHO” para expressar que estamos literalmente de olho em todos os sentidos do 5S, tanto de forma individual como coletiva. O treinamento foi feito presencialmente na unidade de SJC no dia 23/03/2023, juntamente com o dia D, onde houve uma mobilização coletiva para que realização de ações de 5S em todos os departamentos, incluindo o laboratório de EMI/EMC.

A Ocellott vem realizando um trabalho intenso de adoção a LGPD através das boas práticas de privacidade e proteção de dados. Faz parte da nossa missão proporcionar a melhor experiência para nossos clientes e parceiros e, para tanto, garantir o direito fundamental à privacidade é essencial. Vale ressaltar que esta política engloba: Colaboradores de todos os níveis; Prestadores, e Parceiros.

- **FATOS RELEVANTES**

Foi implementada uma nova ferramenta de CRM (Customer Relationship Management) integrada com outros sistemas da empresa. Esta nova ferramenta é fundamental para



organização e gerenciamento de leads e contatos, de forma a permitir que a Ocellott tenha uma abordagem mais personalizada, de modo a impactar positivamente nos resultados de vendas.

Recebemos um comunicado do INPE, no qual se refere ao atual cenário de disponibilidade para a realização de ensaios de EMI/EMC no laboratório LIT. Fomos informados que desde 01/03/2023 houve mudanças de procedimentos por parte do Instituto no que tange à realização de ensaios por tomadores externos de serviços. Durante este período de transição de procedimentos, os tempos de consultas e respostas às cotações estão dilatados com relação aos outrora experimentados.

- **Qualidade ISO 17025**

Desde o início da parceria, os ensaios foram realizados para qualificação de equipamentos (e não para certificação), onde não são exigidos relatórios com rigor normativo, como é o caso da ISO 17025. No entanto com o foco de realizar acreditação da Norma AS9100 pela Ocellott, foram implementados diversos controles no nosso processo de ensaio. Dentre eles, podemos destacar alguns itens:

- Controle ambiental do laboratório (temperatura e umidade);
- Procedimento dos testes atendidos;
- Cálculo de incerteza das medições dos testes;
- Controle dos recursos de monitoramento e medição como verificações funcionais e intermediárias dos equipamentos utilizados;
- Registro em LogBook digital das atividades e eventos ocorridos que dizem respeito à câmara anecoica, com objetivo de manter gravado todo histórico;
- Implementação de formulário de ensaios, modelo de relatório e ficha de verificação funcional / intermediária.
- Implementação de formulário para primeiro contato com o cliente, onde coletamos todas as informações necessárias para realizar um estudo do caso, e posteriormente fornecer uma proposta comercial.

G.5) Parceria Promarking x PqTec (Célula robotizada):

Objetivo: A Promarking atua no ramo industrial, em especial nas indústrias montadoras de automóveis e autopeças, e há mais de 10 anos desenvolve soluções tecnológicas para a gravação e rastreabilidade de peças industriais. Com o aumento da procura por soluções que aumentam a capacidade produtiva sem perder a qualidade do produto, vislumbramos desenvolver uma célula robotizada que integrada a uma gravadora a laser é capaz de coletar uma sequência de peças, realizar as gravações e depositar em um ponto futuro da linha produtiva.

Descrição: A Integração dos sistemas de gravação a laser e o braço robotizado deverá ser capaz de expor um conceito básico sobre aumento da carga produtiva dentro da indústria. Sendo assim, o braço robótico será capaz de coletar uma sequência de 12 peças, leva-las até a posição de gravação e deposita-las na próxima etapa da produção. Tudo isso em tempo consideravelmente menor do que quando feito por operadores e reduzindo a chance de erro a praticamente 0 (zero).

Resultados: Durante os meses de projeto a equipe Promarking aprimorou o seu conhecimento nas seguintes tecnologias: robótica, visão computacional e gestão da



produção industrial.



A parceria esta para vencer e iremos analisar a necessidade de continuação se for de mútuo interesse.

G.6) Parceria IFSP SJC x PqTec (Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos – LSC e Centro de Desenvolvimento em Manufatura – CDM) e Colmeia:

O objetivo é articular esforços, meios e recursos voltados para projetos de treinamento, pesquisa, desenvolvimento e inovação acordados em comum, de forma não onerosa entre as partes.

E ainda, organizar eventos regionais e nacionais visando a disseminação da informação, tais como seminários, workshops, congressos entre outros.

- **Prospecção de oportunidades no período:**

Com o evento do Science & Business Connection, que é uma iniciativa do Programa Colmeia, do Parque Tecnológico São José dos Campos, que tem como objetivo promover e ampliar as oportunidades de conexões entre empresas e instituições de ensino e pesquisa



no Brasil, o IFSP buscou se mostrar com o instituição que também faz pesquisa aplicada com o objetivo de disponibilizar para o ambiente empresarial presente no evento, vislumbrando a captação de eventuais projetos. Além de proporcionar um ambiente de interação, contribuindo com maior captação de investimentos, acesso a pesquisa de qualidade e inovação tecnológica. O IFSP irá participar do evento Science & Business Connection 2023.

- **Visitas recebidas no período de apuração**

O IFSP teve uma conversa muito produtiva com a Amanda Jardim no Parque Tecnológico São José dos Campos. Foram discutidas algumas possibilidades de conexões entre o Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia de São Paulo - IFSP e empresas do Parque e região. A iniciativa da Amanda junto ao Programa Colmeia é extremamente importante para criar uma cultura de colaboração entre academia e empresas. Com essa colaboração todos ganham: alunos, professores, empresários e sociedade.

Continuamos fortalecendo cada vez mais a parceria entre o Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia de São Paulo - IFSP e o Parque Tecnológico São José dos Campos.

- **Ações/Atividades Realizadas em Parceria e interações com outras empresas e instituições**

Ações realizadas para manter ou desenvolver relacionamento relevante com outras empresas ou instituições, na seguinte ordem: ação efetuada e data da ação.

Balcão 360 Tecnologia: Tendências e inovações na área de materiais e inteligência artificial aplicadas para indústria



- ✓ **Palestra sobre Comportamento Empreendedor:**

O Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas (SEBRAE), em parceria com o Parque Tecnológico São José dos Campos, realizou, no dia 19/04/2023, no auditório do câmpus do IFSP-SJC, palestra sobre "Comportamento Empreendedor".



Educação Empreendedora SEBRAE



Educação Empreendedora Sebrae
Video Youtube



Link Inscrição:
Palestra empreendedor com
atitudes certas – 10:00 às 12:00
(Cadastro e inscrição)



Link Inscrição:
Palestra empreendedor com
atitudes certas — 19:00 às 21:00
(Cadastro e inscrição)

Quando: 19/04/2023 (Manhã – 10:00 e Noite 19:00)
Onde : Auditório do IFSP – campus SJC
Público : Alunos, Público externo e Servidores.

✓ PQTEC TALKS: Educação na prática e muito além das metodologias ativas PqTec Talks: Educação na prática e muito além das metodologias ativas

O Programa Colmeia, uma iniciativa do Parque Tecnológico São José dos Campos, realizou no dia 20 de abril de 2023, às 10h, o PqTec Talks sobre educação na prática e muito além das metodologias ativas.

Uma ótima oportunidade para você aprender mais sobre uma abordagem metodológica educacional voltada para a prática, diferente do cenário que segue presente, na maior parte das instituições de ensino superior, durante últimas décadas. Irá visualizar os resultados de como trabalhar competências técnicas e socioemocionais e como o aluno se torna protagonista do seu aprendizado.



Eduardo Sakaue é graduado em ciência da computação, pela Universidade do Oeste Paulista, e mestre na área de segurança, pelo Instituto Tecnológico de Aeronáutica (ITA). Possui experiência na área de segurança da informação, modelos de controle de acesso e governança de TI. Foi coordenador e professor da Fatec São José dos Campos, no curso de banco de dados e redes de computadores. Atualmente é gestor do Centro de Apoio ao Desenvolvimento e Inovação (CADI), da Fatec São José dos Campos.



José Duque é graduado em ciência da computação, pela UNITAU, e mestre em engenharia eletrônica e computação, pelo Instituto Tecnológico de Aeronáutica (ITA). É professor dos cursos de tecnologia em análise e desenvolvimento de sistemas, desenvolvimento de software multiplataforma e manufatura avançada, da Fatec São José dos Campos, onde atualmente é coordenador do curso superior de tecnologia em banco de dados. É professor no curso de engenharia da computação, na UNISAL Lorena. Atua como professor e coordenador de pós-graduação nas áreas de engenharia de software, data warehouse e data science.



INDICADORES DO PERÍODO	
<p>a) Número de projetos realizados, 15 projetos por ano, por laboratório em funcionamento, geridos pelo PqTec;</p>	<p>23 projetos executados</p> <p>Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM) - 9 Laboratório de Sistemas Críticos (LSC) - 7 Laboratório de Compatibilidade e Interferência Eletromagnética (EMI/EMC) – 7</p> <p>(Ref.: Item 03 – f)</p>
<p>b) Número de visitas recebidas, 6 visitas por ano, por laboratório;</p>	<p>47 visitas no período.</p> <p>Lab CDM: 11 visitas; Lab. LSC: 20 visitas; Lab. EMI/EMC: 16 visitas.</p>
<p>c) Número de iniciativas e oportunidade para a busca de parceiros para a utilização compartilhada dos laboratórios, relatórios trimestrais de acompanhamento.</p>	<p>Reuniões:</p> <p>Lab CDM: 3 reuniões; Lab. LSC: 20 reuniões; Lab. EMI/EMC: 0 reuniões. Total reuniões: 23</p> <p>Conexões com empresas e instituições:</p> <p>10 conexões</p> <p>Parceria com Instituições/empresas vigentes:</p> <p>6 parcerias</p>



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 3 – Referência em Inovar
PqTec de referência em geração de valor, externalidades e resultados
<p style="text-align: center;">META</p> <p>Tornar o PqTec uma referência nacional no modo de atuação, com promoção da hélice quádrupla (Indústria, Estado, Academia, Sociedade Civil e Ambiente), e no modelo operacional, com nível de excelência na conexão ativa dos ecossistemas de inovação, promoção de agendas comerciais e acadêmicas e no suporte à jornada de desenvolvimento dos negócios cujas tecnologias passam a ser pensadas buscando a sustentabilidade, com solução dos problemas considerando os padrões verdes (ESG*). Suporte na formulação e implementação de políticas públicas para cidades inteligentes, sustentáveis e resilientes.</p> <p>*ESG - Environmental, Social, Governance.</p>

Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
-----------------	--

Programa/Projetos:	PROGRAMA SANDBOX (AMBIENTE TESTE) PARA CIDADES INTELIGENTES
---------------------------	--

AÇÕES/ATIVIDADES
<p>1. Disponibilizar e gerir, por meio de acordos, convênios e/ou parcerias ambiente para empresas, startups e poder público, testarem novos produtos e serviços no âmbito de Cidades Inteligentes Sandbox Regulatório;</p>
<p>- Programa Sandbox São José dos Campos</p> <p>Neste quadrimestre a Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos (APTSJC) teve papel fundamental na elaboração da Lei que institui o município como ambiente de Sandbox. Esta etapa foi crucial pois adapta o arcabouço legal e regulatório para acomodar o ambiente de experimentação do Sandbox. Isso envolve identificar as leis e regulamentos existentes que podem precisar ser flexibilizados ou adaptados para permitir a participação das empresas. É necessário estabelecer uma base legal sólida para garantir a segurança jurídica e a proteção dos participantes.</p> <p>Como resultado deste trabalho desenvolvido em conjunto com a Secretaria de Desenvolvimento Econômico, a câmara de São José dos Campos aprovou por unanimidade projeto de lei do Executivo que cria um Sandbox para o fomento a ambientes experimentais de inovação científica, tecnológica e empreendedora no município. A L E I N. 10.675, DE 03 DE ABRIL DE 2023, nos termos do art. 11 da Lei Complementar Federal n. 182, de 1º de junho</p>



de 2021.

Como próximos passos teremos a elaboração de uma análise sobre a composição de um ambiente de Processamento de Dados e/ou Data Center (Físico ou Virtual); um Centro de Operações Integradas (COI); uma Sala Inteligente de Gestão e Aplicação (SIGA); e todo o ambiente externo conexo, da área onde se instala, para aplicação de soluções. Além da estruturação de uma plataforma de registro e controle das soluções a serem testadas, incluindo pontos geolocalizados disponíveis para os testes, e formulários de acompanhamento dos testes, permitindo a identificação das soluções e locais instalados.

- Plataforma de Testbed de Suporte e Avaliação de Soluções 5G e Tecnologias para Cidades Inteligentes (Living Lab) no Parque Tecnológico de São José dos Campos

No período, demos continuidade nas ações do Termo de fomento com a Secretaria de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo, objetivando a transferência de recursos financeiros para implementação de plataforma de testbed de suporte e avaliação de soluções 5G e tecnologias para cidades inteligentes (Living Lab) no Parque Tecnológico de São José dos Campos – APL TIC. O termo foi assinado em 08 de dezembro de 2022, com vigência de 18 meses. Valor total da parceria corresponde a R\$ 489.988,00, sendo R\$ 370.000,00 correspondente ao Estado e R\$ 119.988,00 de contrapartida.

- Projeto ABDI – 5G

Ainda, no contexto de ambientes de testes para cidades inteligentes, no passado, em 2021, o Parque Tecnológico assinou junto à ABDI um convênio de cooperação técnica e financeira para implantação de demonstração para testes práticos do modelo tecnológico de uso de mobiliário urbano (luminárias inteligentes) com antenas 5G integradas, em municípios brasileiros. Convênio nº 006/2021 - vigência até 15/10/2025 .

É um projeto piloto que segue em andamento entre a APTSJC e Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial (ABDI) que consiste na instalação de luminárias inteligentes em onze municípios Brasileiros em ambientes Sandbox, recentemente São José dos Campos foi contemplado nesse projeto e receberá 12 luminárias que serão distribuídas da seguinte forma: 10 serão instaladas no centro da cidade e 2 serão instaladas no Parque Tecnológico. As luminárias contam com wifi 5G integrado, câmeras para videomonitoramento e reconhecimento facial, podendo fazer integração com o sistema CSI entre outros bancos de dados, para contribuir com segurança pública.

A meta do projeto é adiantar a criação da estrutura 5G nas cidades utilizando um meio já existente, que é a iluminação pública, visto que um dos maiores problemas para implantação da rede 5G está na instalação das antenas, a qual as legislações municipais não permitem instalação de novas antenas.

Objetivo do projeto: Orientar aos municípios quanto a utilização do dinheiro arrecado pelo CIP/COSIP para compras dos equipamentos, e podendo assim iniciar um novo modelo de negócio, onde os próprios municípios poderão “alugar” as antenas para operadoras interessadas em disponibilizar o serviço 5G para o município. Além disso as luminárias que



serão instaladas no PQTEC estão em sinergia com demais projetos que envolvem 5G podendo ser uma tecnologia a ser testada no living Lab instalado no Parque Tecnológico.

INDICADORES DO PERÍODO

a) Gestão recorrente, com resultados a serem apresentados por meio de relatórios quadrimestrais;

Ações/atividades em andamento no período.

- Criação do Programa Sandbox Regulatório de São José dos Campos e Lei;
- Continuidade ações do termo de fomento com a Secretaria de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo e Termo de Cooperação com a ABDI.



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 3 – Referência em Inovar
PqTec de referência em geração de valor, externalidades e resultados
META
Tornar o PqTec uma referência nacional no modo de atuação, com promoção da hélice quádrupla (Indústria, Estado, Academia, Sociedade Civil e Ambiente), e no modelo operacional, com nível de excelência na conexão ativa dos ecossistemas de inovação, promoção de agendas comerciais e acadêmicas e no suporte à jornada de desenvolvimento dos negócios cujas tecnologias passam a ser pensadas buscando a sustentabilidade, com solução dos problemas considerando os padrões verdes (ESG*). Suporte na formulação e implementação de políticas públicas para cidades inteligentes, sustentáveis e resilientes.
*ESG - Environmental, Social, Governance.

Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
-----------------	--

Programa/Projetos:	PROGRAMA COOPERAÇÃO AGENDA 2030 PARA O DESENVOLVIMENTO SUSTENTÁVEL / ODS / ESG E PQTEC
---------------------------	---

AÇÕES/ATIVIDADES
<p>1. Panorama institucional e Plano de Ação para integração com a Agenda 2030 ODS/ESG no Parque Tecnológico São José dos Campos. (**)</p> <p>a. Desenvolver ações estratégicas a favor da implementação da Agenda 2030/ESG no PqTec, fortalecendo as ações e projetos de sustentabilidade, seja a nível institucional, com estruturação de estratégias de comunicação para o mercado, ou a nível local, integrando as empresas e organizações residentes e parcerias;</p> <p>b. Realizar mapeamento de ações já existentes e evidenciar necessidades, desafios e soluções com propósito de promover a cooperação interinstitucional e de suas iniciativas em sustentabilidade.</p>
<p>No período não foram realizadas ações específicas para a implantação da Agenda 2030 no Parque Tecnológico. Conforme cronograma de execução, a ação está prevista para ser realizada a partir do ano 2 do contrato de gestão.</p> <p>Entretanto, com foco no tema, a APTSJC vem desenvolvendo o Projeto: Economia Circular, com foco no desenvolvimento de modelo negócio em economia circular para operações em logística reversa de Resíduos Sólidos Urbanos. O convênio de cooperação tecnológica foi assinado em 05 de dezembro de 2022, com vigência de 24 meses. Valor total da parceria corresponde a R\$ 4.202.608,84, sendo R\$ 3.776.346,99 correspondente a ABDI e R\$</p>



426.261,85,00 de contrapartida.

O Projeto denominado Circula+ é uma iniciativa do Parque Tecnológico de São José dos Campos em parceria com a Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial – ABDI, com o objetivo de incentivar práticas sustentáveis para todas as empresas do Cluster Aeroespacial & Defesa. É um projeto piloto, envolvendo dez empresas associadas ao Cluster Aero e residentes numa região dentro do raio de 50 km do PqTec. Está previsto para acontecer no período de dois anos e abordará questões de tratamento de resíduos, gestão inteligente da matéria prima, modelos de gerenciamento da cultura ESG e aproveitamento de créditos de carbono.

O Cluster Aeroespacial & Defesa foi fundamental na seleção das dez empresas associadas com perfil adequado aos objetivos do Projeto e tem acompanhado efetivamente as reuniões de cada empresa fornecedora das soluções de cada módulo do Projeto, seja presencial ou virtualmente. O convênio foi assinado em dezembro de 2022 e segue em tratativas com a execução periódica do plano de trabalho.

2. Promover a cooperação Agenda 2030 entre os programas vigentes no PqTec - oficinas semestrais;

No período não foram realizadas ações específicas para a implantação da Agenda 2030 no Parque Tecnológico. Conforme cronograma de execução, a ação está prevista para ser realizada a partir do ano 2 do contrato de gestão.

INDICADORES DO PERÍODO

a) Plano de ação a ser apresentado no 2º ano de contrato;	Ação a ser realizada a partir do ano 2.
b) Implementação do Plano de Ação a partir do 3º ano (**).	Ação a ser realizada a partir do ano 3.

*(**) Para a implementação do Plano de Ação destas ações/atividades, a APTSJC se compromete a elaborar propostas e projetos e buscar parceiros e, serão executados desde que obtido sucesso na captação de recursos, devendo a Prefeitura Municipal de São José dos Campos ser interveniente e corresponsável pela oferta de contrapartidas financeiras, quando exigidas, ou quando necessário deverá realizar o aporte por completo. A nova oportunidade poderá integrar plano de trabalho e orçamento no Contrato de Gestão por meio de Termo Aditivo.*

*(***) Agenda 2020 para o desenvolvimento sustentável.*



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 3 – Referência em Inovar
PqTec de referência em geração de valor, externalidades e resultados
<p style="text-align: center;">META</p> <p>Tornar o PqTec uma referência nacional no modo de atuação, com promoção da hélice quádrupla (Indústria, Estado, Academia, Sociedade Civil e Ambiente), e no modelo operacional, com nível de excelência na conexão ativa dos ecossistemas de inovação, promoção de agendas comerciais e acadêmicas e no suporte à jornada de desenvolvimento dos negócios cujas tecnologias passam a ser pensadas buscando a sustentabilidade, com solução dos problemas considerando os padrões verdes (ESG*). Suporte na formulação e implementação de políticas públicas para cidades inteligentes, sustentáveis e resilientes.</p> <p>*ESG - Environmental, Social, Governance.</p>

Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
-----------------	--

Programa/Projetos:	APOIO ÀS POLÍTICAS PÚBLICAS
---------------------------	------------------------------------

AÇÕES/ATIVIDADES
<p>1. Apoiar a interação entre a PMSJC e as empresas residentes, institutos de ensino e pesquisa e demais agentes para a identificação de oportunidades e a criação de soluções, e/ou para atender demandas da municipalidade.</p> <ul style="list-style-type: none">a. Prover pelo menos 1 evento de interação por ano;b. Propor sob demanda soluções/propostas em resposta às demandas apresentadas pela municipalidade. A contratação e efetivação do desenvolvimento destes projetos dependerão de interesse e decisão posterior da PMSJC;c. Utilizar o Marco Regulatório da Startups como instrumento para provas de conceito e aquisição de soluções inovadoras;
<p>A seguir apresentamos o detalhamento das ações referentes ao item 1 e que contabilizam os indicadores mensurados durante o período analisado:</p> <p>a.</p> <p>Por intermédio da Diretoria Geral do Parque Tecnológico e Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade, representado pelo Sr. Marcelo Pereira Manara, o Parque Tecnológico de São José dos Campos, sediou no dia 14 de abril, o seminário com o tema "Resiliência dos Municípios Paulistas às Mudanças Climáticas".</p> <p>Durante o seminário, foram entregues os Planos Municipais de Redução de Riscos (PMRRs) e</p>



o Plano Integrado de Gestão de Riscos de Desastres Naturais da UGRHI 02 - Paraíba do Sul.

Os PMRRs foram realizados nos 32 municípios do Vale do Paraíba cujos mapeamentos de risco estavam desatualizados. Acrescendo os municípios de Aparecida e São José dos Campos, cujos PMRRs foram considerados atualizados, um total de 34 municípios foram inclusos no Plano Integrado de Gestão de Riscos de Desastres Naturais, que compreende o universo de resultados obtidos no mapeamento, bem como a indicação de medidas de gestão de riscos, analisando-os no contexto regional e local.

Conforme mencionado, o evento foi um trabalho colaborativo entre o Parque Tecnológico, o Poder Público e a Defesa Civil. O objetivo do evento foi fomentar o desenvolvimento de projetos ambientais com foco em saneamento, principalmente das cidades mais necessitadas, que possuem uma alta demanda de recursos e serviços para a melhoria da qualidade da oferta de recursos hídricos para a população. A razão para a sua realização no PqTecSJC foi em busca da oportunidade da divulgação se utilizando da força do ecossistema do Parque que conta com distintas empresas que oferecem soluções para diversos setores de fornecimento hídrico. Esta medida foi fomentada pelo Escritório de Negócios com o apoio do AGROPOLO Vale.

b.

Demanda Tecnológica - Urbam

No período, dedicamos esforços em atender às demandas específicas da Urbam, a empresa responsável pelos serviços de limpeza urbana e gestão de resíduos de São José dos Campos. Conscientes da necessidade deles de desenvolverem uma solução tecnológica para aprimorar o trabalho de seus colaboradores, facilitamos uma rodada de negócios entre empresas do Arranjo Produtivo Local (APL) de Tecnologia da Informação e Comunicação (TIC) com expertise em smart cities. O objetivo foi conectar as empresas especializadas em soluções para cidades inteligentes com a Urbam, para que pudessem apresentar suas propostas e soluções inovadoras para atender a demanda específica. Essa iniciativa promoveu a colaboração entre o setor público e privado, impulsionando a implementação de tecnologias inteligentes para melhorar a eficiência e a sustentabilidade das operações da Urbam.

A demanda tecnológica consistia em desenvolver um dispositivo para ser acoplado ao carrinho de varrição utilizado pelos colaboradores que fazem a varredura da cidade.

Destacamos que a contratação da solução se dará por meio de um edital público que poderá ou não contemplar as empresas envolvidas do APL TIC do Parque Tecnológico.

As empresas associadas selecionadas para apresentarem suas soluções foram escolhidas com base em sua expertise e capacidade técnica para atender a demanda da URBAM, e são elas: Co.Urbam, ITO1, F2IT, Omega7, Environmental Service, CSJ Sistemas.

Projeto de mapeamento de fluxo sanguíneo com a Prefeitura Municipal de São José dos Campos.

Por meio do Centro de Desenvolvimento Tecnológico – CDT do Parque Tecnológico, o CITS -



Centro de Desenvolvimento Tecnológico da Saúde desenvolveu no período o Projeto de mapeamento de fluxo sanguíneo com a Prefeitura Municipal de São José dos Campos. O projeto prevê o monitoramento da emissão de radiação infravermelho em membros inferiores de idosos através da técnica de termografia. Como a emissão de infravermelho é diretamente proporcional ao fluxo sanguíneo e metabolismo na região avaliada, a resposta do indivíduo poderá indicar o grau de comprometimento do sistema vascular. Associando essa medida com a técnica de fotobiomodulação, de forma a induzir uma alteração na resposta fisiológica, com os parâmetros resultantes da avaliação clínica (Pressão arterial, Índice tornozelo braquial, Sensibilidade vibratória e tátil) será possível, também, prever o risco do indivíduo em desenvolver doenças que afetam o sistema vascular ou, ainda, o agravamento de condições preexistentes como o diabetes. O desenvolvimento será realizado entre o CITÉ - Centro de Inovação, Tecnologia e Educação em conjunto com a Universidade Anhembi Morumbi que irá atuar neste monitoramento por meio de um termo de cooperação com a Prefeitura Municipal de São José dos Campos.

(Outras Ações - Oportunidades)

Em março de 2023, o Hospital Municipal de São José dos campos e Parque Tecnológico realizaram encontro de parceria para projetos médicos. O Hospital Municipal e o Parque Tecnológico de São José dos Campos deram o sinal verde no dia 03 de março para a criação de uma oficina de fomento de projetos para o desenvolvimento da medicina usando alta tecnologia. O objetivo desta iniciativa foi formar uma equipe de profissionais do hospital e do Parque para viabilizar possíveis parcerias para desenvolver tecnologias que possam otimizar e inovar os serviços prestados pelo HM. A parceria vai ser impulsionada por um contrato de cooperação assinado entre o Parque Tecnológico e a SPDM (Associação Paulista para o Desenvolvimento da Medicina), que gerencia o hospital. Na visita, um grupo de médicos e pessoal administrativo do Hospital Municipal conheceu de perto como o uso da Inteligência Artificial pode otimizar serviços de recepção e triagem de pacientes em unidades de saúde, dar maior precisão à medicina diagnóstica e inovar ainda mais o atendimento médico à distância. O grupo visitou o hub de inovação Nexus, a Startups Skintronics e as empresas Harpia Saúde, Nick Saúde e IonicHealth.

No período em questão, tivemos interação com a Secretaria Educação e Cidadania, representado pelo Sr. Jhonis Rodrigues Almeida Santos onde foram tratadas oportunidades de ações colaborativas para o desenvolvimento de possível Hub de Inovação na área de pedagogia. Visando o desenvolvimento econômico do perímetro do Parque Tecnológico, na ocasião, foram discutidas ações de integração visando a expansão das atividades do Parque no Bairro Santa Inês. A reunião foi conduzida pela diretoria geral do Pqtec.

Ainda no sentido de identificar oportunidades, realizamos reunião com representantes da Fundhas e Cephas de São José dos Campos para discussão e estruturação de possíveis novos projetos.

c.

Sem ações para o período.



2. Apoiar a PMSJC na manutenção e concessão recorrente da Certificação ABNT nas normas 37120, 37122, 37123;

Em janeiro, o Parque Tecnológico e a Prefeitura Municipal de São José dos Campos iniciaram o processo de recertificação da Cidade Inteligente do município.

O lançamento oficial foi realizado no dia 05 de janeiro com a reunião de planos para a manutenção da certificação de Cidade Inteligente, início programado para março de 2022.

O processo de reavaliação do certificado de Cidade Inteligente, Resiliente e Sustentável concedido pela ABNT (Associação Brasileira de Normas Técnicas) contempla as três normas internacionais ISO (37120, 37122 e 37123) com validade de um ano.

ISO 37120 - Possui 128 indicadores;

ISO 37122 - Possui 80 indicadores;

ISO 37123 - Possui 68 indicadores.

No período, foi publicada a portaria no Diário do Município criando um comitê consultivo destinado ao trabalho da manutenção da certificação. Foram nomeadas 33 pessoas, entre servidores municipais e integrantes do Parque Tecnológico e de uma consultoria especializada para trabalharem no processo. O grupo seguirá o método de trabalho realizado por ocasião da primeira certificação. As secretarias municipais e órgãos vinculados ao município, como Urbam (Urbanizadora Municipal S/A), fornecem informações e evidências do cumprimento dos indicadores solicitados nas normas internacionais. Também serão coletadas e atualizadas informações relacionadas a órgãos estaduais como Sabesp e Cetesp, entre outros. O trabalho de revalidação deve durar aproximadamente três meses.

Para o período questão:

ISO 37120 - Foram enviados 125 indicadores para avaliação da ABNT, vale ressaltar que por se tratar da manutenção de certificação não serão avaliados todos os indicadores, aproximadamente 30% dos indicadores enviados, o qual a ABNT já finalizou o processo e estamos em fase de contestação.

ISO 37122 – Finalizado o processo de auditoria pela consultoria, será enviado o segundo lote para avaliação da ABNT.

ISO 37123 - Finalizando o processo de análise pela equipe técnica, será enviado para a consultoria realizar a avaliação e posteriormente compartilhado com ABNT para certificação.



Status da Manutenção da Certificação

Ações/atividades em andamento.

- Auditoria de evidências enviadas;
- Cadastro de Evidências;
- Dúvidas sobre indicadores junto as secretarias;
- Levantamento de dados;
- Reuniões de Projetos;
- Reuniões de Status.

INDICADORES DO PERÍODO	
<p>a) Relatório quadrimestral de oportunidades, ações e resultados;</p>	<p>Ações/atividades em andamento.</p> <p>03 oportunidades no período – Seminário com o tema "Resiliência dos Municípios Paulistas às Mudanças Climáticas"; Demanda Tecnológica – Urbam e Projeto de mapeamento de fluxo sanguíneo com a Prefeitura Municipal de São José dos Campos.</p>



b) Enquadramento recorrente do Município nos parâmetros das normas ISO 37120, ISO 37122 37123;	ISO 37120 - \cong 97%
	ISO 37122 - \cong 76%
	ISO 37123 - \cong 83,8%

Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 3 – Referência em Inovar	
PqTec de referência em geração de valor, externalidades e resultados	
<p align="center">META</p> <p>Tornar o PqTec uma referência nacional no modo de atuação, com promoção da hélice quádrupla (Indústria, Estado, Academia, Sociedade Civil e Ambiente), e no modelo operacional, com nível de excelência na conexão ativa dos ecossistemas de inovação, promoção de agendas comerciais e acadêmicas e no suporte à jornada de desenvolvimento dos negócios cujas tecnologias passam a ser pensadas buscando a sustentabilidade, com solução dos problemas considerando os padrões verdes (ESG*). Suporte na formulação e implementação de políticas públicas para cidades inteligentes, sustentáveis e resilientes.</p> <p align="center"><i>*ESG - Environmental, Social, Governance.</i></p>	

Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 3º Quadrimestre Ano1
-----------------	--

Programa/ Projetos:	COMUNICAÇÃO PQTEC
----------------------------	--------------------------

AÇÕES/ATIVIDADES	
<p>1. Realinhamento estratégico, visando assegurar maior efetividade e sinergia das ações de comunicação e, desse modo, torná-la capaz de agregar valores e contribuir de forma decisiva para o fortalecimento da imagem do PqTec e o cumprimento de sua missão institucional.</p>	
<p>No 3º Quadrimestre do Ano 1 deste Contrato de Gestão, a Área da Comunicação do PqTec tem dado continuidade a sua atuação estratégica para o fortalecimento da imagem e de todo o ecossistema do Parque. Dentre as atividades desenvolvidas, destacamos neste relatório uma série de iniciativas, campanhas, programas e eventos realizados para ampliar a divulgação das ações do Parque.</p> <p>No período em questão, a equipe de comunicação concentrou-se em dar continuidade ao trabalho que vinha sendo desenvolvido nos quadrimestres anteriores, promovendo, paulatinamente e em total sinergia com a diretoria, gerencias e coordenações do PqTec, melhorias e avanços em determinadas ações de comunicação que buscam alavancar os resultados e o reconhecimento de marca. Descrevemos estas melhorias no Item 2 e as detalhamos com números e dados nos demais Itens subsequentes.</p> <p>As principais realizações no 3º quadrimestre foram amplamente divulgadas nos canais de</p>	



comunicação do Parque – site, mídias sociais, canais internos – e trabalhadas junto a imprensa regional e nacional. Os resultados descritos neste relatório comprovam a efetividade dessa execução.

Conforme iniciado no período anterior, a Área de Comunicação deu continuidade à retomada do realinhamento estratégico da comunicação do PqTec, com foco na construção de plano de comunicação 360°, visando trabalhar com objetivos, metas e táticas para o direcionamento de uma comunicação cada vez mais efetiva e eficaz. Esse trabalho seguirá nos próximos quadrimestres, alinhado ao plano estratégico do PqTec como um todo.

O objetivo permanece em fortalecer a imagem institucional do Parque, enfatizando a força que o seu ecossistema possui, trazendo maior capilaridade para os programas aqui desenvolvidos.

2. Inovação na forma de relacionamento entre os atores nacionais e internacionais do PqTec, foco no relacionamento do PqTec e seus programas com os seus diferentes públicos (quíntupla hélice) e reconhecimento destes (nacional e internacional):

- a. Estabelecer diretrizes, gestão de processos de planejamento, coordenação articulada com as redes de cooperação e o acompanhamento e avaliação de ações;**
- b. Propiciar a capacitação dos gestores e entes envolvidos no ecossistema de inovação do Parque, por meio de consultorias, participação em eventos, divulgação de produtos e estabelecimento de intercâmbios para a captação de novas parcerias/usuários;**
- c. Desenvolvimento/padronização de ferramentas para a comunicação (inclusive virtuais).**

A equipe de comunicação do PqTec manteve-se engajada na promoção de todos os programas e projetos do Parque no segundo quadrimestre, desenvolvendo ações de comunicação customizadas para cada um dos agentes que compõem a quántupla hélice de relacionamento da associação: Indústria, Estado, Academia, Sociedade Civil e Ambiente.

a. Estabelecer diretrizes, gestão de processos de planejamento, coordenação articulada com as redes de cooperação e o acompanhamento e avaliação de ações:

Nesse primeiro tópico, destacamos a atuação da Equipe de Comunicação em padronizar e estabelecer diretrizes de trabalho com seus fornecedores e com os demais departamentos do PqTec, a busca de uma comunicação mais ágil e assertiva.

Destacamos a retomada da parceria com o time de imprensa e mídias sociais da Secretaria de Inovação e Desenvolvimento Econômico do município, por meio da publicação de uma série de pautas em colaboração em ambas as redes sociais. O trabalho trouxe força para o desempenho da Prefeitura e do PqTec na mídia, ampliando os índices de visualizações e de engajamento nas postagens feitas em conjunto.



Outra melhoria de gestão também promovida no período foi o estabelecimento de um calendário anual único de eventos entre os departamentos do PqTec, permitindo que os planos táticos e estratégicos de comunicação para cada iniciativa do Parque fosse elaborado de maneira mais assertiva. O resultado se viu em coberturas de feiras e eventos feitas com conteúdos mais aprofundados, com maior qualidade de entrega.

Já praticamente no final do 3º quadrimestre, finalizamos o processo de concorrência para a contratação de uma nova agência de marketing digital que dará o suporte estratégico e tático para as redes sociais do Parque.

Com isso, para o 1º Quadrimestre do Ano 2 deste Contrato de Gestão, teremos um plano de trabalho e uma matriz de conteúdos para as redes sociais mais robusta, inovadora e adequada ao planejamento estratégico.

b. Propiciar a capacitação dos gestores e entes envolvidos no ecossistema de inovação do Parque, por meio de consultorias, participação em eventos, divulgação de produtos e estabelecimento de intercâmbios para a captação de novas parcerias/usuários.

A capacitação dos gestores e entes envolvidos no ecossistema de inovação do Parque em comunicação faz parte do planejamento estratégico que está em construção pelo departamento. Neste 3º Quadrimestre do Ano 1, algumas iniciativas já tiveram início, como o alinhamento de briefings e objetivos estratégicos na idealização e realização dos eventos, por exemplo.

Desde o início de 2023, o time de Comunicação também tem orientado os gestores dos Arranjos Produtivos Locais e os coordenadores de Novos Negócios sobre como divulgar suas próprias ações em redes sociais, mencionando os perfis oficiais do Parque Tecnológico. A iniciativa, mesmo que embrionária neste momento, já têm surtido efeito em termos de aumento de percepção a respeito das notícias e boas práticas que o parque divulga. Como uma evolução desse processo, estamos planejando para o 1º Quadrimestre do Ano 2 um treinamento sobre postagens em redes sociais para todos os colaboradores do PqTec, com o objetivo de engajá-los como embaixadores e influenciadores da marca. O treinamento será construído em parceria com a nova agência de marketing digital.

c. Desenvolvimento/padronização de ferramentas para a comunicação (inclusive virtuais).

O desenvolvimento e padronização das ferramentas de comunicação seguem em construção, embora algumas iniciativas já tenham sido colocadas em prática, tais como:

- Calendário de temas para as redes sociais, gerando melhor periodicidade de postagens;
- Matriz de conteúdos fixos e variáveis, cobrindo toda a diversidade de temas que o



PqTec trabalha junto aos seus stakeholders. Exemplos de editorias criadas neste Quadrimestre:

- Dicas Úteis: reels onde os próprios colaboradores do PqTec deram dicas de livros, filmes, podcasts etc. voltados à inovação, empreendedorismo e carreira;
- Conheça Nossos Programas: reels que apresentam as iniciativas lideradas pelo Parque, como o Programa Colmeia, o Agropolo Vale etc.;
- O que aconteceu no PqTec: postagens factuais sobre visitas, feiras e eventos;
- Frases Motivacionais: cards com citações históricas de pensadores, personalidades e empresários ligados à ciência, inovação e empreendedorismo.

3. Fortalecer a atuação do PqTec nas frentes eventos, assessoria de imprensa e mídias sociais.

PROGRAMA DE VISITAS: PQTEC OPEN

O **PqTec Open**, o programa de visitação ao Parque, manteve-se em intensa atividade ao longo do período, com o objetivo de apresentar as nossas instalações e ecossistema a comitivas públicas e privadas, membros de instituições de ensino, empresários, comunidade do Vale do Paraíba e público em geral. Por meio do **PqTec Open**, reforçamos nosso posicionamento como um dos maiores distritos de inovação e tecnologia do Brasil.

De janeiro a maio, recebemos **91 visitas**, cujos destaques foram:

- *Ivan Moraes – Presidente das docas de São Sebastião*
- *Consulado de Israel*
- *Aeromot – Porto Alegre*
- *Sebrae Londrina – 22 agentes de inovação*
- *Prefeitura de Maracanaú (CE)*
- *Prefeitura de Erechim (RS)*
- *Prefeitura de Ivaiporã (PR)*
- *Prefeitura de Sorriso (MT)*
- *Prefeitura de Angra dos Reis (RJ)*
- *SPDM (Associação Paulista para o Desenvolvimento da Medicina) + Hospital Municipal de São José dos Campos*
- *Edge Group – Emirados Árabes Unidos*
- *MBA da Suffolk University - Sawyer Business School (Boston, EUA)*
- *Escola Superior de Defesa (ESD) – Curso de Logística e Mobilização Nacional (CLMN) – 34 alunos e 6 do corpo permanente da ESD*
- *Sebrae Amazonas*



- *Comitiva Alpha Lumen + Ex Ministro*
- *Universidad Estatal de Milagro*
- *Universidad Técnica Estatal de Milagro*
- *Universidad Estatal Península de Santa Elena*
- *Universidad Técnica de Babahoyo*
- *30 alunos – FGV*
- *Colégio Planck – 35 alunos*
- *ITA – 40 alunos*
- *Municípios de Estancias Turísticas – 48 profissionais*
- *Comitiva da Holanda – 15 representantes de empresas holandesas*
- *Inatel Startups*
- *Prefeitura de São Caetano do Sul (SP)*
- *Prefeitura de Campos do Jordão (SP)*
- *Embaixador da Tanzânia - Adelardus Lubango Kilangi*
- *FATEC – 35 alunos do curso de Manufatura*
- *Expoecomm*
- *Kotra – Coreia do Sul*
- *Empreenda On – Jovem*
- *Delegação da Índia – 14 empresas indianas*
- *Diretoria Colegiada da Agência Nacional de Aviação Civil (ANAC) - Ricardo Bisinotto Catanant*
- *Comitiva do Ministério da Defesa, incluindo o Brigadeiro do Ar Antônio Ferreira de Lima Junior, Diretor do Departamento de Ciência, Tecnologia e Inovação (DECTI)*
- *Escola de Comando e Estado-Maior da Aeronáutica (ECEMAR) – 103 oficiais superiores*
- *Parque Tecnológico da Universidade Federal de Uberlândia*
- *Nowports*
- *Colégio Progresso Bilingue – Campinas (SP) – 20 alunos*
- *Encontro de Líderes de Agências Espaciais (ILA) Latam e Itália – 35 italianos*
- *Bayer*
- *Global Class – 2 americanos*

Pessoas físicas e jurídicas interessadas em visitar o Parque podem se inscrever em nosso site:

www.pqtec.org.br/visite.





Visita ECEMAR



Primeiro PQTEC OPEN de 2023



Visita da Holanda



Visita Comitativa Alpha Lumen + Ex Ministro



Visita Alunos Cephas -Fundhas



Visita Prefeitura de Maracanau - CE.



Visita do Embaixador da Tanzânia



Visita Expoecomm



Visita Empreenda On Jovem



Visita Global Class





VISITAS ESCOLARES E DE UNIVERSIDADES

Ao longo do 3º quadrimestre, o programa de visitas para escolas de 1º e 2º graus, universidades também apresentou bons resultados. Confira:

- **4 universidades equatorianas:**
 - Universidad Estatal de Milagro
 - Universidad Técnica Estatal de Milagro
 - Universidad Estatal Península de Santa Elena
 - Universidad Técnica de Babahoyo
- **MBA da Suffolk University - Sawyer Business School (Boston, EUA)**
- **FGV – Curso de Direito – 30 alunos.**
- **Colégio Planck**
- **FATEC – Curso de Manufatura – 40 alunos**
- **Cephas – Fundhas – cursos diversos – 35 alunos**
- **ITA – 40 alunos**
- **Colégio Progresso Bilingue – 20 alunos**

Nesses casos, em parceria com o Nexus, nosso hub de inovação e incubadora de startups, desenvolvemos uma agenda direcionada. Os alunos tiveram a oportunidade de conhecer nossas instalações, entender na prática o que é uma startup e participar de dinâmicas sobre empreendedorismo e inovação.

Em casos de universidades como a de Boston, eles estiveram no Nexus para realizar uma consultoria gratuita para as startups vinculadas ao programa de incubação e aceleração do hub. Os empreendedores tiveram a oportunidade de apresentar os desafios que as empresas estão vivenciando e puderam discutir possíveis planos de ação com os alunos da Suffolk University. Tiveram um dia voltado para criar conexões valiosas e reforçar a missão do PqTec em fomentar um ecossistema colaborativo de inovação e empreendedorismo.



Visita Alunos de Boston



Visita Colégio Planck



Visita FATEC

EVENTOS

De janeiro a maio de 2023, foram realizados **134 eventos** no Parque, com objetivo de promover nossas instalações como um ambiente de negócios. Confira, abaixo, os destaques.

Parceria com ITA – Evento SSP23 (Space Studies Program)

São José dos Campos foi anunciada como a cidade sede do maior evento de estudos espaciais do mundo. O SSP23 (Space Studies Program) será realizado entre os dias 26 de junho a 25 de agosto de 2023 na cidade. Organizado pela ISU (International Space University), o SSP é considerado como o mais importante e abrangente programa de treinamento da área espacial, tendo formado cerca de 5.000 profissionais de mais de 100 países. Durante 9 semanas, São José dos Campos será a capital mundial dos estudos relacionados ao espaço. A cidade vai receber cerca de 300 pessoas de 50 países diferentes, entre professores, estudantes, astronautas e líderes mundiais de agências espaciais. Será a primeira vez que o programa será realizado no Brasil. Na América Latina, apenas a cidade de Valparaíso, no Chile, sediou uma edição do SSP, em 2000. Em São José será realizada a 35ª edição do evento. Os estudos acadêmicos serão realizados no INPE (Instituto Nacional de Pesquisas Espaciais) e ITA (Instituto Tecnológico de Aeronáutica), que submeteram conjuntamente com a Prefeitura de São José a proposta para sediar o SSP 2023.

Firmamos uma parceria com o ITA, INPE e Prefeitura para realizarmos a cerimônia de abertura do Evento SSP 23 (Space Studies Program) aqui no parque tecnológico no dia 26 de junho. O



Parque tecnológico será um apoiador institucional do evento. Além da cerimônia de abertura, iremos receber uma visita técnica de um grupo de estudantes do programa para conhecer nosso Cluster Aeroespacial e realizar um tour do PQTEC OPEN para conhecerem nossas instalações. É uma importante oportunidade reunir em nosso ecossistema as instituições relacionadas ao espaço, permitindo maior interação, cooperação global e motivar a indústria para as fronteiras da tecnologia espacial.



Parceria ITA – Evento ISU

Protocolo de Intenções INPE X PQTEC

Realizamos no dia 02 de maio uma cerimônia, onde o Parque Tecnológico São José dos Campos e INPE assinaram um protocolo de intenções inédito para o mercado aeroespacial brasileiro. O protocolo de intenções tem como objetivo conectar startups e empresas ligadas ao ecossistema do Parque com o mais alto nível de conhecimento científico gerado pelo Instituto. Entre as ações conjuntas avaliadas, estão a adoção de mecanismos para potencializar o empreendedorismo e a nucleação de startups relacionadas ao mercado aeroespacial e aos sistemas terrestres. Também fazem parte do acordo, entre outras, a execução de ações para capacitação de recursos humanos em empreendedorismo, gestão da inovação, transferência de tecnologia e propriedade intelectual. Ambas as instituições consideram essa aproximação essencial para potencializar a capacidade de atendimento às missões, tanto todo INPE quanto do PqTec.



Assinatura do Protocolo de Intenções com o INPE

Exposição Integra

O Parque Tecnológico sediou do dia 27 de março até dia 27 de abril, a exposição “INTEGRA: a



Cultura de um Povo, o Desenvolvimento de um País”, que já passou por diversas capitais do Brasil. A exposição INTEGRA aborda a trajetória de sete setores ligados ao desenvolvimento do Brasil e a forma como as novas tecnologias exercem impacto na indústria e tem como objetivo criar um momento de reflexão no público sobre qual o papel de cada um para colaborar com o desenvolvimento do nosso país. A exposição INTEGRA é patrocinada pela Bayer, Usiminas, Isa Cteep e Ticket Log com apoio do Parque Tecnológico de São José dos Campos. O projeto é realizado através da Lei de Incentivo à Cultura. Recebemos uma média de 1000 visitantes durante o mês em que a exposição permaneceu no parque e vale ressaltar que a entrada foi gratuita.



Exposição Integra

Agro do Futuro

Em parceria com o APL AGRO realizamos no dia 15 de fevereiro o evento AGRO DO FUTURO, onde discutimos o avanço das tecnologias e Inteligência Artificial como ferramentas para suprir os desafios provocados pelas mudanças climáticas e refletimos sobre as oportunidades no mundo das finanças verdes. Estiveram presente representantes da Secretaria de Agricultura e Abastecimento do Estado de São Paulo, Banco Central do Brasil, Imaflores - Instituto de Manejo e Certificação Florestal e Agrícola, SRB Ventures, Cemaden, Climatempo e Microsoft.



Agro do Futuro

2 Edição Empreend'Elas



O departamento de comunicação apoiou institucionalmente a segunda edição do Evento Empreend'Elas, um encontro realizado no dia 09 de março para potencializar conexões e networking entre mulheres empreendedoras, organizado pelo Nexus. A iniciativa teve destaque nas redes sociais – [clique aqui](#)



Empreend'Elas

2º Kickoff do Vale

O 2º Kickoff do Vale, organizado pelo Brazilian Storm e apoio do Parque Tecnológico, é sobre estimular o interesse de jovens sobre conhecimento científico de forma prazerosa e competitiva. O evento aconteceu no dia 07 de janeiro e exige entendimento de engenharia, eletrônica, trabalho em equipe e permite que meninas e meninos apliquem na prática tudo o que aprendem na escola com objetivo de criar soluções a partir do zero. A Brazilian Storm é uma equipe de robótica, sediada na Escola Estadual Prof. Alceu Maynard Araújo, próxima ao Parque Tecnológico São José dos Campos, composta por alunos de escolas públicas e por mentores voluntários. Desde 2016 o Brazilian Storm #6404 participa de competições de robótica, nacionais e internacionais, do First Robotics Competition (FRC), inspirando e contribuindo para o desenvolvimento de jovens.



2º Kickoff do Vale

Ensaios Abertos da Orquestra Filarmônica do Vale

A Orquestra Filarmônica do Vale (OFV), residente do PqTec, continuou com seus ensaios aberto ao público na área de eventos.



IMPRENSA

No 3º quadrimestre, o PqTec realizou diversas ações de imprensa com o objetivo de ampliar a visibilidade e fortalecer a consolidação dos projetos e negócios gerados em seu ecossistema. Durante esse período, o Parque obteve sucesso ao estabelecer e manter um relacionamento sólido com a imprensa regional, alcançando resultados significativos também em veículos de alcance nacional. A seguir, apresentamos os principais destaques desse período.

Uma das conquistas notáveis do PqTec foi a cobertura midiática alcançada, que permitiu um maior reconhecimento dos projetos e iniciativas desenvolvidas no Parque. Matérias foram veiculadas em diversos veículos de renome, ampliando ainda mais a visibilidade das atividades realizadas. Essa exposição contribuiu significativamente para o fortalecimento da imagem do Parque como um centro de inovação e empreendedorismo de destaque em todo o país.

Além disso, a interação contínua com a imprensa regional foi uma estratégia bem-sucedida adotada pelo PqTec. Através de entrevistas, releases e eventos, o Parque conseguiu transmitir de forma eficaz suas realizações e impactos positivos na região. Essa abordagem permitiu uma divulgação mais abrangente e detalhada das atividades desenvolvidas no ecossistema do Parque, gerando um interesse crescente por parte da mídia local.

Matéria Nexus TOP 5 UBI Global

O hub de inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos foi um dos vencedores na categoria incubadora de negócios privados, em estudo realizado por uma das principais autoridades em startups do mundo. A excelência do Parque Tecnológico São José dos Campos (PqTec) em tecnologia, inovação, empreendedorismo e incubação de startups, que já era reconhecida regional e nacionalmente, agora alcança nível mundial. Isso porque o Nexus, hub de inovação do PqTec, acaba de ser reconhecido como uma das 5 melhores incubadoras de negócios privados do mundo. [Clique aqui para conferir a matéria na íntegra.](#)





Matéria Jovens Empreendedores

Destino certo para empreendedores de todas as idades, o Nexus, hub de inovação do PqTec foi acionado pela Rede Vanguarda, afiliada TV Globo para matéria especial sobre Jovens Empreendedores. [Clique aqui para conferir a matéria na íntegra.](#)



Matéria Batch#21

O 21º processo seletivo do Nexus, hub de inovação do PqTec, para entrada de novas startups foi um sucesso! Batemos o recorde de inscrições (445). Diversos canais de comunicação divulgaram a abertura das inscrições, sendo um deles a **Band Vale**. [Clique aqui para conferir a matéria na íntegra.](#)



Matéria Lançamento Nanossatélite V-Cub Visiona

O lançamento do nanossatélite V-Cub da Visiona, uma joint-venture entre a Embraer e a Telebras, a empresa tem sede no PqTec e é associada do Cluster Aeroespacial & Defesa. É a primeira vez que um satélite de Observação da Terra e Coleta de Dados projetado pela indústria nacional é colocado em órbita. O assunto foi pauta em toda a mídia e, a exemplo da Época Negócios, [Clique aqui para conferir a matéria na íntegra](#), o PqTec foi citado.



Matéria Agropolo Vale no Canal Rural

Em seu 2º ano o APL Agropolo Vale continua crescendo e ganhando notoriedade nas mídias. A coordenadora do APL, Giane Santos, foi convidada para uma entrevista no **Canal Rural**, atualmente com **547 mil inscritos**. [Clique aqui para conferir a matéria na íntegra](#).



Matéria Programa de Inovação Aberta Nestlé

O Centro de Inovação e Tecnologia da Nestlé (CIT), que tem sede no PqTec, abriu inscrições para o seu programa de inovação aberta e foi notícia na mídia. Um dos veículos que anunciaram o processo foi o Portal Exame. [Clique aqui para conferir a matéria na íntegra](#). O PqTec foi citado na matéria.





MÍDIAS SOCIAIS

Seguimos com a gestão operacional e estratégica do site e das mídias sociais do PqTec, de maneira recorrente, visando o aumento do engajamento dos stakeholders com o Parque e posicionando nossa marca no ambiente digital. Abaixo, descrevemos as postagens mais relevantes para o período.

YouTube – Vídeos Empresas Residentes:

Publicamos uma série de vídeos com empresas residentes, contando sobre suas soluções e os motivos que os fizeram escolher o PqTec. [Clique aqui](#).



YouTube, Instagram e LinkedIn – Conheça os nossos programas:

Neste ano lançamos a editoria de vídeos “conheça os nossos programas”, onde a cada vídeo contamos um pouco sobre os programas desenvolvidos aqui. Para assistir, [clique aqui](#).



Batch #21 – Processo Seletivo de Startups do Nexs: Instagram e LinkedIn do PqTec:

Demos início à campanha digital do Batch#21 – processo seletivo para novas startups do Nexs. A comunicação realizou a gestão da campanha (criação da identidade visual, copywriting, tráfego, e-mail marketing e imprensa). A vigésima primeira edição do processo seletivo foi um sucesso, atingiu a marca de 445 inscrições de 20 estados (AM, BA, CE, ES, GO, MA, MT, MG, PA, PB, PR, PE, RJ, RN, RS, RO, SC, SP, TO e DF) e 101 cidades diferentes.



Batch #21 – Processo Seletivo de Startups do Nexs: Collab com as redes sociais da PMSJC:

Para aumentar o alcance da divulgação do processo seletivo para novas startups do Nexs, a Prefeitura Municipal de São José dos Campos realizou um post em colaboração com o PqTec. [Clique aqui para assistir.](#)



Nexs é eleita uma das 5 melhores incubadoras de negócios do mundo: Clique aqui para assistir.

Nexs e Programa Colmeia realizam ação de conexão com FGV e startups:

Ocorreu uma ação para conectar universitários com as startups, de forma que os alunos ofereceram consultoria gratuita para os empreendedores. [Saiba mais aqui.](#)



Exposição Integra no PqTec:

A exposição INTEGRA aborda a trajetória de sete setores ligados ao desenvolvimento do Brasil e a forma como as novas tecnologias exercem impacto na indústria e tem como objetivo criar um momento de reflexão no público sobre qual o papel de cada um para colaborar com o desenvolvimento do nosso país. A exposição INTEGRA é patrocinada pela Bayer, Usiminas, Isa Cteep e Ticket Log com apoio do Parque Tecnológico de São José dos Campos. O projeto é



realizado através da Lei de Incentivo à Cultura. [Veja o vídeo da exposição aqui.](#)



Instagram e LinkedIn – 2º Empreend’Elas:

O Nexus e o PqTec realizaram a 2ª edição do Empreend’Elas – um evento feito para todas as mulheres que já empreendem ou que querem empreender. A comunicação criou a identidade visual, divulgou nas redes do PqTec e Nexus, além de inserir uma nota no site do PqTec. [Clique aqui](#) para assistir ao vídeo de pós-evento.



Instagram e LinkedIn – Science & Business Connection:

1ª edição Science & Business Connection. Um evento totalmente dedicado para promover e ampliar as oportunidades de conexões entre empresas e instituições de ensino e pesquisa no Brasil. [Clique aqui para ver.](#)



Instagram – Apresentação OFV:

Visando o estímulo a arte e criatividade, o PqTec apoiou a Orquestra Filarmônica do Vale (OFV)



na divulgação dos concertos realizados pela orquestra. [Clique aqui.](#)



Nexus realiza ação de consultoria e conexão com alunos de MBA da Sawyer School of Business da Suffolk University (Boston, EUA):

Os alunos estiveram no Nexus para realizar uma consultoria gratuita para as startups vinculadas ao programa de incubação e aceleração do hub. Os empreendedores tiveram a oportunidade de apresentar os desafios que as empresas estão vivenciando e puderam discutir possíveis planos de ação com os alunos da Suffolk University. [Clique aqui para assistir.](#)



O PqTec e a empresa ALLK assinaram um Acordo de Cooperação:

O objetivo é o desenvolvimento de negócios nas áreas de tecnologias para o agronegócio, IoT internet das coisas, entre outras. O acordo prevê o intercâmbio de conhecimento e experiências, bem como o desenvolvimento conjunto de projetos e ações para o fortalecimento da economia local. [Clique aqui para assistir.](#)





Parque Tecnológico São José dos Campos e INPE assinaram um protocolo de intenções inédito para o mercado aeroespacial brasileiro:

O Parque Tecnológico São José dos Campos e INPE assinaram um protocolo de intenções inédito para o mercado aeroespacial brasileiro! O protocolo de intenções tem como objetivo conectar startups e empresas ligadas ao ecossistema do Parque com o mais alto nível de conhecimento científico gerado pelo Instituto. [Clique aqui para assistir.](#)




Colaboradores dão dicas nas redes sociais:

Uma nova série de vídeos que compartilha dicas que facilitam processos e os nossos protagonistas são pessoas que trabalham dentro do Parque Tecnológico São José dos Campos! [Clique aqui para assistir.](#)



Empreenda ON Jovem

Empreenda On Jovem, projeto piloto do programa Empreenda On do Parque Tecnológico que tem como principal objetivo torná-los mais preparados e motivados para as oportunidades do mercado de trabalho nas áreas de inovação e tecnologia da informação. [Clique aqui para ler.](#)




PqTec e Agrotools realizam evento em parceria para fomentar o setor do agronegócio:

O evento abordou avanço das tecnologias e Inteligência Artificial como ferramentas para suprir os desafios provocados pelas mudanças climáticas e refletimos sobre as oportunidades no mundo das finanças verdes. Estiveram presentes representantes da Secretaria de Agricultura e Abastecimento do Estado de São Paulo, Banco Central do Brasil, Imaflora - Instituto de Manejo e Certificação Florestal e Agrícola, SRB, Cemaden, Climatempo e Microsoft. [Clique aqui para assistir.](#)

COMUNICADOS E E-MAILS MKT

Por meio da ferramenta MailChimp, administramos um mailing qualificado com mais de 33.406 contatos. Efetuamos disparos de e-mail marketing com call-to-action para as mais variadas divulgações: desde eventos internos, organizados pelos diversos setores até para levar a uma audiência maior notícias e eventos de parceiros. No período, foram produzidas **129 peças de e-mail**, tanto para comunicação interna quanto para atração de público para os eventos virtuais realizados neste período quanto para promover as ações realizadas pelo Parque em prol das empresas.





4. Fortalecimento da imagem institucional e marca PqTec:

a) Definir campanhas e periodicidade implantar.

No que tange a definição de campanhas e suas respectivas periodicidades, o PqTec possui eventos e ações que acontecem de tanto de forma recorrente como pontualmente, de acordo com as necessidades estratégicas de cada cluster e frente de atuação. Para cada uma dessas ações, são definidas as campanhas de comunicação e o cronograma para acompanhamento, de forma customizada. Algumas das campanhas implementadas no 3º Quadrimestre do Ano 1 deste Contrato de gestão foram:

Relatório de Atividades 2022

Em abril de 2023, lançamos a campanha de divulgação do Relatório de Atividades do PqTec, que traz um compilado de todos os resultados gerados em 2022. Lançamos a edição virtual do relatório no site do PqTec com uma landing page na qual os visitantes devem fazer o download do documento, gerando uma interatividade com o Parque. Nas peças de redes sociais, destacamos os principais números e celebramos as conquistas, atraindo os seguidores a se informarem ainda mais sobre o PqTec. Desta forma, o Relatório de Atividades passa a ser uma grande vitrine para que os times comerciais e de projetos apresentem o Parque para potenciais clientes e parceiros.



Conteúdo motivacional

Postagens motivacionais, que impactam o dia dos usuários das redes sociais, costumam ter ótima performance em Instagram, Facebook e LinkedIn. Pegando carona nessas trends, a equipe de comunicação do PqTec criou uma campanha de postagens de frases, ensinamentos e motivações ditas por grandes personalidades, com o intuito de gerar um movimento positivo para os empreendedores. Até o presente momento, 11 postagens foram feitas, com bons resultados em números de curtidas e engajamento.





Benchmarking

Passamos a divulgar em nossas redes sociais, periodicamente, registros de visitas e benchmarking que equipes do PqTec fazem a outros centros de inovação e parques tecnológicos do país – e vice-versa. Por meio dessas publicações, buscamos estreitar laços com toda a rede de inovação do país, abrindo nossas portas para o mercado e também fortalecendo nossa posição como referência para outros parques.





Site PqTec: atualização e modernização de conteúdo

Neste Quadrimestre, também iniciamos uma campanha de remodelação dos conteúdos dos programas, projetos e serviços ofertados pelo PqTec em nosso website. O objetivo é tornar a linguagem mais aderente a uma abordagem comercial, valorizando as qualidades e os diferenciais do Parque em cada uma das frentes que atua. Acompanhando a modernização do conteúdo, reforçamos os temas em questão em postagens nas redes sociais, fornecendo aos times de Novos Negócios e de Projetos material de marketing atrativa para possíveis novos clientes e parceiros. Até o fechamento deste relatório, dois novos conteúdos já entraram no ar: a página sobre Cidades Inteligentes e a página sobre o Programa Colmeia. Nos próximos Quadrimestres, mais conteúdos serão atualizados.



<https://pqtec.org.br/programas/cidades-inteligentes/>



<https://pqtec.org.br/programas/programa-colmeia/>



Informativo Interno: “Zap News”

A equipe de colaboradores está crescendo mensalmente, acompanhando a aceleração dos programas e projetos gerenciados pelo PqTec, bem como o início de atividades em outras cidades e estados. Além disso, desde o Quadrimestre anterior o Parque adotou o sistema híbrido de jornada de trabalho, pela qual os colaboradores podem realizar atividades em home office.

Diante desse cenário, o time de Comunicação lançou um informativo interno chamado “Zap News”. É divulgado duas vezes por semana, no grupo oficial de WhatsApp dos funcionários do PqTec. Traz um resumo, em tom informal e prático, dos principais acontecimentos do Parque na semana, com links para o que foi divulgado no site e nas redes sociais. Desta forma, os próprios colaboradores podem divulgar para seus públicos de interesse as notícias mais relevantes do PqTec, aumentando o engajamento e o reconhecimento da nossa marca. Ao mesmo tempo, todo o time de funcionários passa a ser informado, simultânea e oficialmente, sobre o andamento das atividades do PqTec, sem ruídos na comunicação. **Até o fechamento deste relatório, 30 edições do Zap News já foram divulgadas.**



Além dessas campanhas de comunicação, no cronograma de atuação da área estão definidas iniciativas de profissionalização da gestão da marca do PqTec e da APTSJC, como a criação de manual da marca, mensagem-guia e plano de comunicação. Estas demandas seguem em construção, tendo em vista a troca de gestão do departamento e o foco nas entregas das atividades recorrente durante o quadrimestre. Ao longo do próximo quadrimestre, por meio de um estudo das marcas do Parque e da Associação, serão construídas estratégias e atribuições de marcas distintas, com o objetivo de fortalecer os valores de ambas – e esclarecer seus focos



de atuação. Resumindo: os conceitos e manuais das marcas seguem em construção.

5. Gestão, recorrente:

- a) **Atualização periódica dos canais e veículos de comunicação do PqTec, mídias sociais, newsletter e desenvolvimento de novos instrumentos para atender necessidades específicas;**
- b) **Manter atualizadas as informações, documentais, institucionais no site transparência.**

a) Atualização periódica dos canais e veículos de comunicação do PqTec, mídias sociais, newsletter e desenvolvimento de novos instrumentos para atender necessidades específicas:


O conteúdo para as redes sociais do Parque é previamente planejado e possui um cronograma mensal sobre o que será publicado. As linhas editoriais seguem com temas relacionados a ciência, inovação, tecnologia e empreendedorismo, mesclando os assuntos entre pautas frias (dicas de leitura, filmes, eventos, curiosidades, notícias etc.) com o que está acontecendo em nosso ecossistema no dia-a-dia.

O departamento atende a todas as demandas de comunicação que os demais departamentos possuem para projetos específicos, de acordo com o a necessidade mapeada. Exemplo: o desenvolvimento de identidade visual e peças de comunicação e brindes para a [Agrishow](#), [Smart City Expo Curitiba](#), Space BR Show, que o APL TOC VALE, AGROPOLO VALE Cluster Aeroespacial Brasileiro participaram.

Uma das ações para aumentar o engajamento dos colaboradores foi criação de um grupo no WhatsApp, exclusivo para os colaboradores da APTSJC receberem informações e comunicados em tempo real.

A cada novo colaborador é disparado um e-mail de *onboarding* de boas-vindas e de apresentação para os outros colaboradores. É uma iniciativa de comunicação interna, entre o departamento de RH com a Comunicação. [Clique aqui](#).

As empresas e instituições residentes, associadas e vinculadas ao Parque, recebem toda segunda-feira uma newsletter com oportunidades de negócios. [Clique aqui](#).



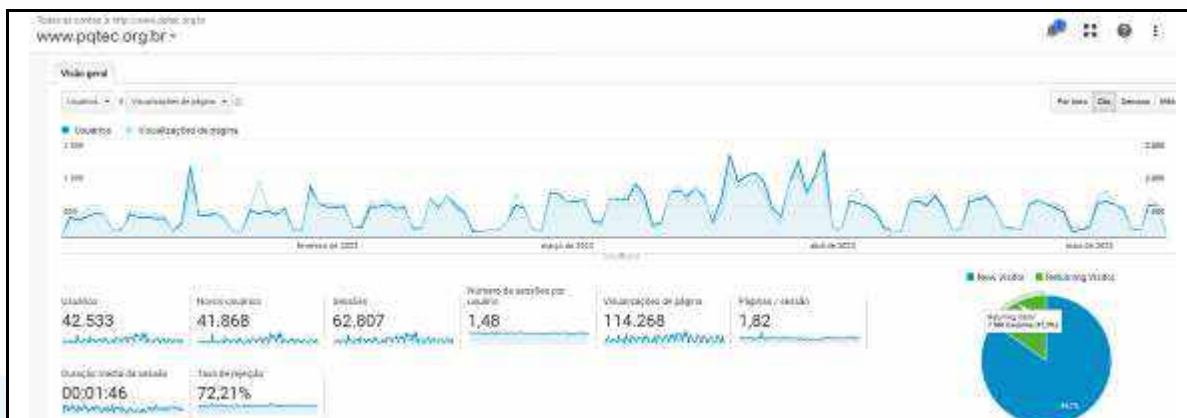
Até o momento de fechamento deste relatório, o PqTec soma aproximadamente 53.901 mil seguidores em todas as suas redes:

- Facebook: 9.006 seguidores, com alcance de 157.947 pessoas;
- LinkedIn: 33.615 seguidores com 640.960 impressões;
- Instagram: 7.643 seguidores, com alcance de 122.327 pessoas.
- Youtube: 2.170 inscritos com 68.500 impressões.
- Twitter: 1.220 seguidores com 459 impressões.
- Telegram: 247 inscritos.

O portal <http://www.pqtec.org.br> é atualizado diariamente, com notícias, agenda e informações de programas e ações diversas realizadas no âmbito do Parque. Os textos publicados no site são também distribuídos nas redes sociais do Parque e replicado nos canais de instituições parceiras.

Com isso, o acesso ao site tem crescido, aumentando a divulgação das ações do PqTec, a sua autoridade como marca e sua importância no ecossistema de inovação regional e global. O <http://www.pqtec.org.br> não é apenas um site para a divulgação das ações do Parque, mas também uma referência e fonte de pautas para veículos de imprensa regional e nacional.

Neste quadrimestre, o número de visualizações de página do site foi de 114.268.



Fonte: Google Analytics

Nossos endereços:

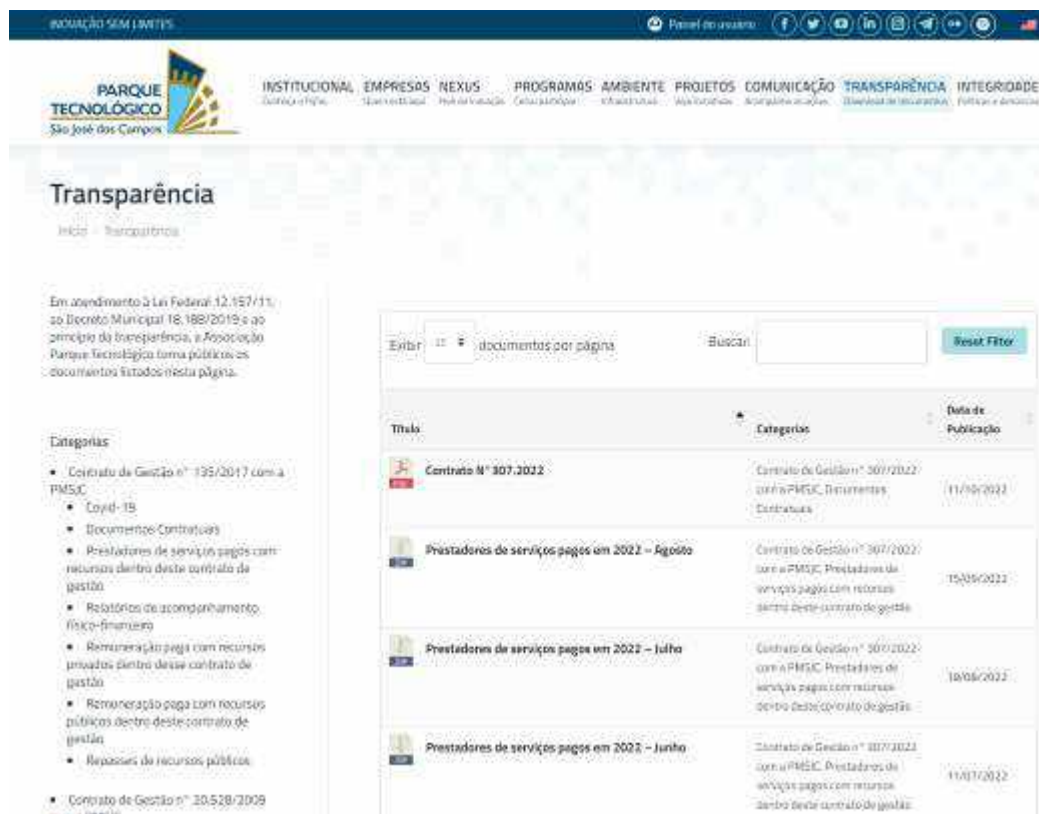
- Fanpages do Facebook:
 - www.facebook.com.br/pqtecsjc
 - www.facebook.com.br/ticvale
 - www.facebook.com.br/nexushubsjc
 - www.facebook.com/pqtecinnovationweek
- Twitter:
 - www.twitter.com/pqtecsjc
- LinkedIn:
 - www.linkedin.com/company/pqtecsjc
 - www.linkedin.com/showcase/pqtecinnovationweek
- Instagram:
 - www.instagram.com/pqtecsjc
 - www.instagram.com/nexus.hub
 - www.instagram.com/pqtecinnovationweek
- Canal do Youtube: www.youtube.com/pqtecsjc
- Flickr: www.flickr.com/pqtecsjc

Possuímos também um mailing qualificado, com mais de 33.309 contatos, para o qual são enviadas sugestões de eventos e ações do PqTec de toda natureza.



b) b) Manter atualizadas as informações, documentais, institucionais no site transparência.

De acordo com o input demandado pelas áreas de planejamento e controle e jurídico, os documentos são atualizados visando manter a lisura diante do público e auditorias. O canal de transparência está atualizado e disponível em: <https://pqtec.org.br/transparencia/>.



INDICADORES DO PERÍODO

<p>a) Relatório quadrimestral de oportunidades, ações e resultados; Pelo menos 30 eventos realizados no PqTec, por ano.</p>	<p>134 eventos (Janeiro a Maio de 2023)</p>
<p>b) Número de visitas institucionais, pelo menos 30, por ano.</p>	<p>91 visitas institucionais (Janeiro a Maio de 2023)</p>
<p>c) Pageviews no site PqTec, por ano.</p>	<p>114.467 pageviews (Janeiro a Maio de 2023)</p>
<p>d) 35.000 seguidores nas redes sociais do PqTec.</p>	<p>53.901 seguidores em todas as redes (Acumulado até Maio de 2023)</p>



e) Inserções espontâneas na imprensa, por ano.	53 inserções na imprensa (Janeiro a Maio de 2023)



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 3 – Referência em Inovar
PqTec de referência em geração de valor, externalidades e resultados
META
Tornar o PqTec uma referência nacional no modo de atuação, com promoção da hélice quádrupla (Indústria, Estado, Academia, Sociedade Civil e Ambiente), e no modelo operacional, com nível de excelência na conexão ativa dos ecossistemas de inovação, promoção de agendas comerciais e acadêmicas e no suporte à jornada de desenvolvimento dos negócios cujas tecnologias passam a ser pensadas buscando a sustentabilidade, com solução dos problemas considerando os padrões verdes (ESG*). Suporte na formulação e implementação de políticas públicas para cidades inteligentes, sustentáveis e resilientes.
*ESG - Environmental, Social, Governance.

Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
-----------------	--

Programa/Projetos:	HOMOLOGAÇÕES, PRÊMIOS E CERTIFICAÇÕES
---------------------------	--

AÇÕES/ATIVIDADES
1. Manter oportunidades já existentes no PqTec Credenciamento pelo MCTIC para receber e gerir recursos da Lei da Informática, certificação no modelo Cerne de incubação;
No período, seguimos com a manutenção da metodologia Cerne, com processos e evidências visando a recertificação que acontece a cada dois anos. A próxima, está prevista para acontecer em 2024.
Em janeiro de 2018, o Parque Tecnológico São José dos Campos foi credenciado pelo MCTIC - MCTIC para receber e gerir recursos da Lei da Informática através de sua incubadora. Foi realizado o credenciamento no CATI – Comitê da Área de Tecnologia da Informação, que possibilita o desenvolvimento de projetos via Lei da Informática. Constantemente são prospectadas oportunidades para explorar os credenciamentos já obtidos e novos credenciamentos. Sem oportunidades no período.
2. Prospecar oportunidades, habilitar-se/concorrer/obter credenciamento.
Nexus é eleita uma das cinco melhores incubadoras do mundo - UBI Global
Em janeiro, o hub de inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos foi um dos



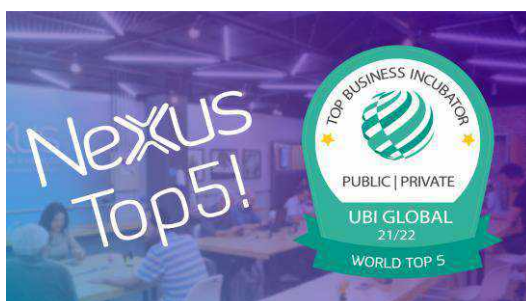
vencedores na categoria incubadora de negócios privados, em estudo realizado por uma das principais autoridades em startups do mundo.

A excelência do Parque Tecnológico São José dos Campos (PqTec) em tecnologia, inovação, empreendedorismo e incubação de startups, que já era reconhecida regional e nacionalmente, agora alcança nível mundial. Isso porque o Nexus, hub de inovação do PqTec, acaba de ser reconhecido como uma das 5 melhores incubadoras de negócios privados do mundo.

A premiação foi dada pela UBI Global, organização de inteligência em inovação com sede na Suécia, que anualmente elabora um estudo mundial no qual mapeia e avalia as melhores práticas de incubadoras e aceleradoras de empresas ao redor do mundo. Como o levantamento analisa dados que medem o impacto e a geração de valor das startups, bem como o quanto elas fomentam o ecossistema empreendedor, o prêmio chancela a robustez dos programas do Nexus.

A pesquisa do UBI Global analisou mais de 1.890 instituições mundialmente, das quais apenas 109 chegaram às fases finais do benchmark. O estudo é realizado voluntariamente por instituições comprometidas com o desenvolvimento de incubadoras e aceleradoras de empresas de todo o mundo, para que se tornem mais eficientes e competitivas.

<https://pqtec.org.br/noticias/nexus-startups/nexus-e-eleita-uma-das-cinco-melhores-incubadoras-do-mundo/>



INDICADORES DO PERÍODO

<p>a) Relatório quadrimestral de oportunidades, ações e resultados;</p>	<p>Sem oportunidade e ações específicas no período.</p>
<p>b) Habilitações/prêmios/credenciamentos obtidos.</p>	<p>01 premiação no período – Top 05 - Categoria incubadora de negócios privados (UBI Global)</p>



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 3 – Referência em Inovar
PqTec de referência em geração de valor, externalidades e resultados
META
Tornar o PqTec uma referência nacional no modo de atuação, com promoção da hélice quádrupla (Indústria, Estado, Academia, Sociedade Civil e Ambiente), e no modelo operacional, com nível de excelência na conexão ativa dos ecossistemas de inovação, promoção de agendas comerciais e acadêmicas e no suporte à jornada de desenvolvimento dos negócios cujas tecnologias passam a ser pensadas buscando a sustentabilidade, com solução dos problemas considerando os padrões verdes (ESG*). Suporte na formulação e implementação de políticas públicas para cidades inteligentes, sustentáveis e resilientes.
*ESG - Environmental, Social, Governance.

Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
-----------------	--

Programa/Projetos:	TRANSFORMATION OFFICE
---------------------------	------------------------------

AÇÕES/ATIVIDADES
1. Diagnóstico focado na identificação do nível de maturidade da organização em relação à transformação;
No período em questão, encontra-se em fase de contratação de consultoria especializada em Pesquisa de Clima Organizacional que deverá pesquisar não só as questões relacionadas a engajamento e cultura da Associação, como também o grau de conscientização sobre a Transformação Digital de nossos colaboradores. Espera-se os resultados da pesquisa para o mês de outubro de 2023 e subsequente preparação de planos de ação específicos nas várias frentes identificadas como necessidades de ação.
2. Formação de equipe multidisciplinar dentro da OS para compor o Transformation Office (Negócios e Gestão);
Revisão de cronograma no 2º quadrimestre.
A equipe multidisciplinar já foi formatada e no próximo período será realizada reunião com os envolvidos para a explicação e busca de comprometimento com as ações do Transformation Office.
3. Incentivar a qualificação da equipe da OS em temas relacionados à metodologias ágeis para gestão de projetos, futuro do trabalho, impacto das tecnologias exponenciais, novas gerações no mercado de trabalho, design de serviços, dentre outros;
Iniciativa de desenvolvimento de liderança terá início em junho/23 com 11 encontros programados, sendo 6 deles ainda em 2023. Serão abordadas algumas ferramentas de gestão



<p>de equipes e de resultados. Há colaboradores certificados em metodologias ágeis que serão convidados a dividir seu conhecimento anteriormente à contratação de consultoria certificadora. Quanto à discussão do futuro do trabalho, será estruturada no início do segundo semestre 2023, um grupo multidisciplinar específico para estas discussões e possíveis consequências para nossa forma de trabalhar na APTSJC.</p>
<p>4. Incentivar a qualificação da equipe da OS em outros idiomas reforçando o caminho do desenvolvimento de culturas e identidades modernas para a organização;</p>
<p>Serão estruturadas ações a partir de 2024.</p>
<p>5. Construção do plano de trabalho do Transformation Office em relação às oito áreas principais (cultura e pessoas, consumidores, concorrência, inovação, processos, modelos de negócios, dados e ambientes regulatórios, tecnologias habilitadoras);</p>
<p>As ações / iniciativas serão estruturadas pela Equipe Multidisciplinar e com base nos resultados da Pesquisa de Clima Organizacional com resultados previstos para outubro / 23.</p>
<p>6. Execução do plano de trabalho do Transformation Office, unindo a estratégia de transformação aos impactos esperados e, portanto, mensuráveis, que tragam resultados positivos ao PqTec;</p>
<p>Ações iniciadas em 2023 de acordo com o Plano Geral desenhado – no momento, não há resultados a serem mensurados.</p>
<p>7. Mensuração dos resultados alcançados.</p>
<p>A partir do ano 04.</p>

INDICADORES DO PERÍODO	
<p>a) Diagnóstico de maturidade digital da OS até o final do Ano 1;</p>	<p>Reestruturação do Departamento de Recursos Humanos, Elaboração de um Plano Estratégico com foco em Transformation Office – em contratação consultoria especializada em Pesquisa de Clima Organizacional e maturidade digital – Resultado a ser apresentado no 2º semestre de 2023.</p>
<p>b) Equipe multidisciplinar responsável pelas atividades do Transformation Office nomeada até o final do Ano 1;</p>	<p>- Identificação da equipe multidisciplinar e planejada reunião de preparação da equipe – Previsão 20.06.2023.</p>
<p>c) Plano de trabalho construído e validado pela Diretoria Executiva da OS até o final do Ano 2;</p>	<p>Ações em andamento. Plano a ser desenhado após identificação de necessidades por meio do resultado da Pesquisa de Clima.</p>
<p>d) Acompanhamento de ações oportunidades de qualificação da equipe, relatório quadrimestral e acompanhamento;</p>	<p>Ações em andamento. - Desenvolvimento da liderança</p>



e) Execução do plano de trabalho até o final do Ano 5 com mensuração de resultados.

A partir do ano 2



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 3 – Referência em Inovar
PqTec de referência em geração de valor, externalidades e resultados
META
Tornar o PqTec uma referência nacional no modo de atuação, com promoção da hélice quádrupla (Indústria, Estado, Academia, Sociedade Civil e Ambiente), e no modelo operacional, com nível de excelência na conexão ativa dos ecossistemas de inovação, promoção de agendas comerciais e acadêmicas e no suporte à jornada de desenvolvimento dos negócios cujas tecnologias passam a ser pensadas buscando a sustentabilidade, com solução dos problemas considerando os padrões verdes (ESG*). Suporte na formulação e implementação de políticas públicas para cidades inteligentes, sustentáveis e resilientes.
*ESG - Environmental, Social, Governance.

Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
-----------------	--

Programa/Projetos:	INOVAÇÃO ABERTA
---------------------------	------------------------

AÇÕES/ATIVIDADES
1. Formar programa de interação de empresas corporates para processos de inovação aberta;
<p>Programa Bayer – Planejamento</p> <p>O Parque Tecnológico São José dos Campos e a Bayer estão criando o planejamento para mais uma edição do programa prêmio Bayer para estimular o desenvolvimento de bons projetos de inovação em fase inicial.</p>
2. Realizar eventos de interação com empresas corporates com empresas/startups do PqTec;
<ul style="list-style-type: none"> ▪ 03 eventos de interação: <p>Conexão com alunos de MBA da Sawyer School of Business da Suffolk University (Boston, EUA). 16/03/2023</p> <p>Os alunos estiveram no Nexus para realizar uma consultoria gratuita para as startups vinculadas ao programa de incubação e aceleração do hub. Os empreendedores tiveram a</p>



oportunidade de apresentar os desafios que as empresas estão vivenciando e puderam discutir possíveis planos de ação com os alunos da Suffolk University. Foi um dia voltado para criar conexões valiosas e reforçar a missão do PqTec em fomentar um ecossistema colaborativo de inovação e empreendedorismo.

Conexão Amazon Web Services (AWS), Dom Rock e Nexus. 26/04/2023

Em abril, em parceria com a Amazon Web Services (AWS) e com a Dom Rock, o Nexus realizou um encontro gratuito com especialistas em AWS, dedicado a compartilhar conhecimentos sobre dados, Inteligência Artificial e Machine Learning com as startups do hub de inovação. Durante toda a manhã, os participantes tiveram a oportunidade de aprender mais sobre as ferramentas e serviços da AWS, que são essenciais para o desenvolvimento de soluções tecnológicas modernas e inovadoras. Além disso, os especialistas presentes no evento compartilharam dicas e boas práticas para a utilização dessas tecnologias, visando otimizar processos, aumentar a eficiência e aprimorar a experiência do usuário. Para as startups do Nexus, o encontro foi uma excelente oportunidade para ampliar o conhecimento e aprimorar as habilidades em tecnologias de ponta. Isso possibilita a criação de novas soluções e produtos, e a abertura de novas possibilidades de negócios. Além disso, a troca de experiências e conhecimentos entre os participantes contribui para o fortalecimento do ecossistema de inovação na região.

Conexão MSW Capital. 17.05.2023

Em maio, os cotistas da MSW Capital, que fazem a gestão do fundo de investimentos do qual a Embraer faz parte, tiveram a oportunidade de estabelecer conexões valiosas durante um encontro exclusivo realizado em parceria com a Embraer e o Nexus – hub de inovação Parque Tecnológico São José dos Campos. Reunindo representantes de empresas: AgeRio, Banco do Brasil, BASF, BB Seguros, Embraer e Grupo Baterias Moura.

3. Promover chamada de inovação aberta (hackathon, chamamentos, startup weekend);

Sem ações específicas no período.

4. Conectar demanda e oferta.

Janeiro 2023: Conversa entre Metrô SP com a UNESP para alinhamento de sinergia. Em 12 de janeiro de 2023.



Março 2023: Conversa do Hub de Educação de São José dos Campos com a startup Schoolastic para viabilizar a validação do produto. Em 20 de março de 2023.



INDICADORES DO PERÍODO

<p>a) Número de empresas corporates conectadas com programas do PqTec;</p>	<p>Sem resultados no período.</p> <p>(Oportunidade) – Novo edição Programa Bayer</p>
<p>b) Valor financeiro (público e privado) investido nos projetos em inovação aberta, relatórios trimestrais de acompanhamento;</p>	<p>Sem resultados no período.</p> <p>(Oportunidade) - Investimento público: O Metro Hub está com o projeto NIT Desafios aberto, onde 1,2 milhões de reais foram comprometidos para as iniciativas de inovação aberta.</p>
<p>c) Número de eventos realizados objetivando a conexão, rodar uma média de 5 matchmaking por ano;</p>	<p>03 eventos no período –</p> <ol style="list-style-type: none"> 1- Conexão com Sawyer School of Business da Suffolk University (Boston, EUA) 2- Conexão com AWS 3- Conexão com fundo MSW Capital de corporate venture capital.



d) Número de eventos realizados, pelo menos 01 interação por ano;

03 eventos e 02 reuniões de conexão – demanda e oferta.



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 4 – Bens Públicos Permissionados
Gestão, administração, operacionalização e manutenção dos bens públicos permissionados
META
<ol style="list-style-type: none"> 1) Conservação do PqTec: prover a limpeza, jardinagem, energia, água, esgoto, internet, segurança, manutenções, adequações e melhorias constantes na infraestrutura; 2) Criar espaços de convivência e atrair facilidades para o PqTec;

Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
-----------------	--

Programa/Projetos:	1. PqTec
---------------------------	-----------------

AÇÕES/ATIVIDADES
1. Infraestrutura, facilidades, serviços de manutenção, zeladoria, espaços de convivência e conveniência.
<p>a. Gestão das atividades de segurança patrimonial, segurança do trabalho, limpeza, manutenção de equipamentos, manutenção predial, jardinagem, sinalização, controle de patrimônio, sistemas de abastecimento (ETE), regularização e manutenção das autorizações de funcionamento, suporte aos eventos e manutenção de facilidades operacionais do PqTec;</p> <p>a.1 Infraestrutura</p> <p>a.1.1 Adequações / Reforma / Obras (Infra)</p> <p>a.1.1.1 Concluídas no período:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Adequação do totem externo do CE IV (design). <div style="display: flex; justify-content: space-around;">   </div> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Instalação das placas de numeração das salas do Nexus.



- Adequação de novo layout para a sala do financeiro – Adm Pqtec.



- Instalação de adesivo na sala da coordenadora dos laboratórios – PQTEC.



- Pintura e iluminação da parede do laboratório LSC – CE II – PQTEC.

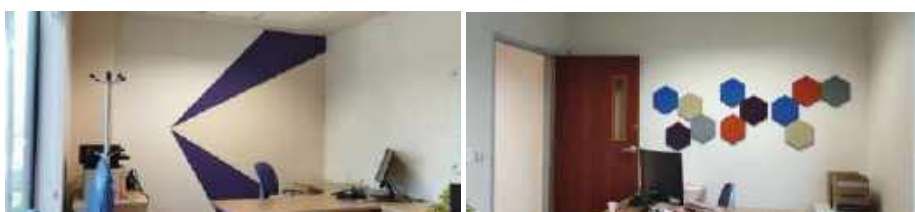




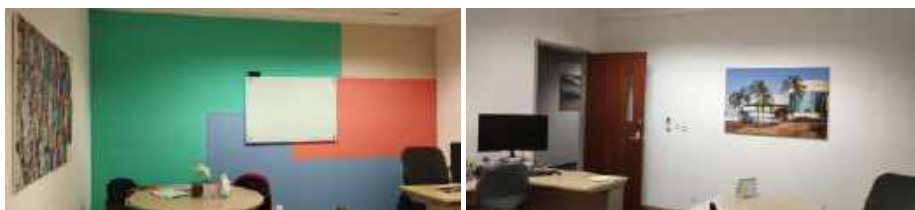
- Adequação da Sala de Gestão de Projetos – PQTEC.



- Adequação da Sala da Gerência de Projetos – Planejamento, Controle e Projetos – PQTEC.



- Adequação da Sala do RH – PQTEC



a.1.1.2 Em andamento no período:

- Revitalização PQTEC



Pintura externa



Pintura externa



Pintura externa



Pintura externa



Iluminação externa



Lavagem e pintura das fachadas



Reforma do portão de entrada

a.1.2 Projetos (Infra)

a.1.2.1 Projetos concluídos no período:

- Adequação de sala de reunião ao lado do jurídico – PQTEC.

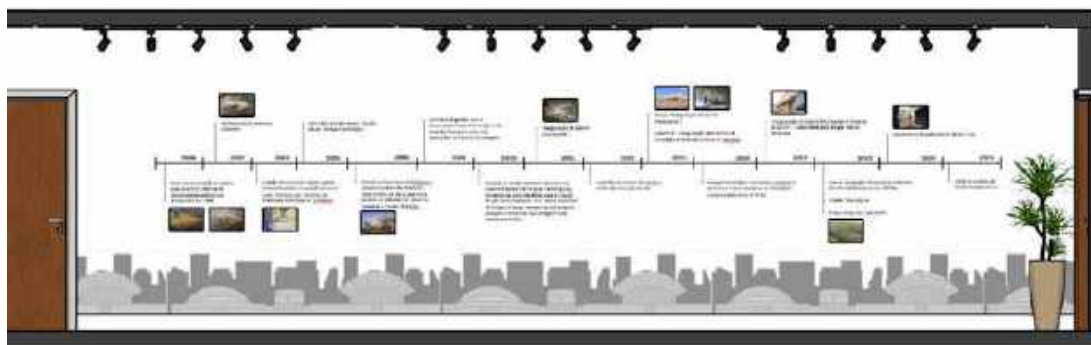


a.1.2.2 Projetos em andamento no período:

- Reforma dos banheiros em sala de trabalho – espaço para novos colaboradores.



- Readequação da recepção e do corredor interno da ADM.



a.1.3 Manutenção Recorrente (civil e elétrica)

a.1.3.1 Reparos e Manutenções Gerais no período:

- *Civil*
 - Pintura de hidrantes externos



- Pinturas de guias e estacionamento



- Pintura e reparo de melhorias



- Reparo em forros





- Reparos hidráulicos em banheiros e torneiras



- Reparos em *Drywal*



- Reparos hidráulicos





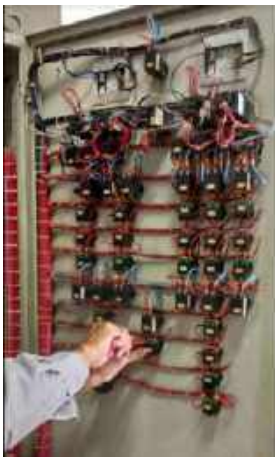
- **Elétrica**
- Instalação e reparos de tomadas e interruptores



- Instalação de medidores



- Manutenção elétrica





- Reparos de luminárias – área interna



- Reparos de luminárias – área externa



- Manutenção preventiva e corretiva das máquinas de ar-condicionado



a.2 Facilities

a.2.1 Projetos

a.2.1.1 Projetos Concluídos no período:



- Renovação de Auto da Vistoria do Corpo de Bombeiros (AVCB)
- Instalação de uma central de incêndio na Portaria, interligando as centrais Bosch e Ascael.



a.2.1.2 Projetos Em andamento no período:

- Segunda fase do projeto de câmeras de segurança abrangendo o perímetro dos fundos.
- Monitoramento na entrada de veículos na portaria (parceria com Fotosensores).
- Instalação de novas câmeras no interior do CE II.

a.2.2 Operações Recorrentes

- Curso da Brigada de Incêndio – Abril de 2023.



- Recarga de extintores pela Broad Maxx – Abril de 2023.





- Manutenção preventiva da plataforma PCD – Abril de 2023.



- Dedetização e Controles de Pragas nas Áreas comuns do PQTEC – Fevereiro de 2023.

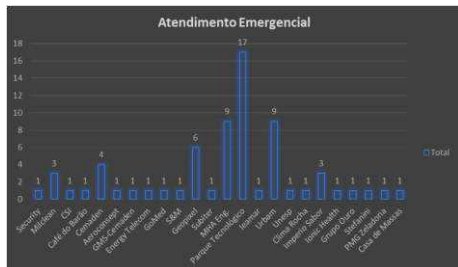


- Sistema de Segurança Eletrônica nas dependências do PQTEC.

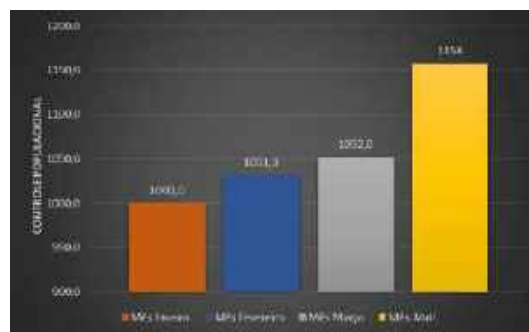
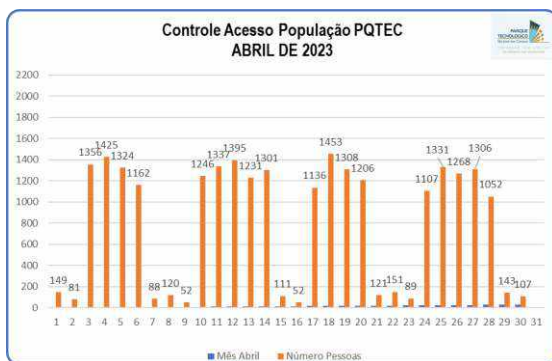




- Atendimento Emergencial: 68 atendimentos emergenciais no local, no referido período. (Jan a Mai/2023).

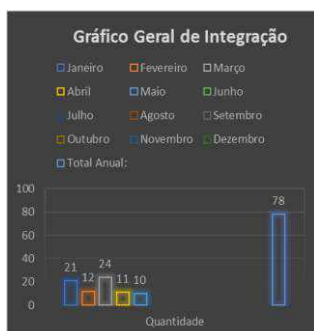


- Contagem diária do público que entram no PQTEC.



Média mensal de **1117 pessoas** por dia no referido período (Jan a Abr2023).

- Processo de integração de profissionais – Foram integradas 78 pessoas no referido período (Jan a Mai/2023).



- Relatório de avaliação de qualidade dos prestadores de serviço.





- Certificado de licenciamento de produtos controlados junto a Polícia Civil.



- Coleta de resíduos.



- Limpeza do reservatório 700m² de água potável.



- Teste de potabilidade de água potável e de reuso.



- Relatório de desempenho de ronda ostensiva.



- Indicadores de desempenho de câmeras – CFTV.



- Contratos gerenciados pelo departamento de FACILITIES:



ALEXANDRE SERAO RIBEIRO - ME - MANUTENÇÃO DOS BEBEDOUROS E PURIFICADORES
CAVAZZA PAISAGISMO LTDA - JARDINAGEM
EASY SOLUTIONS E SERVICOS LTDA - MANUTENÇÃO SISTEMA DE ALARME DE INCÊNDIO
QUIMBIOL - ANÁLISE DE POTABILIDADE DE ÁGUA ETE/ETA
BROAD MAXX - MANUTENÇÃO PREVENTIVA E CORRETIVA DE EXTINTORES
MATHEUS DEFINE - ASSESSORIA PARA CERTIFICAÇÃO DOS PRODUTOS CONTROLÁVEIS JUNTO A POLÍCIA CIVIL
MILCLEAN COMERCIO E SERVIÇOS LTDA - LIMPEZA E CONSERVAÇÃO
SCORPION MONITORAMENTO LTDA – MONITORAMENTO REMOTO DAS GALERIAS
SCORPION VIGILÂNCIA LTDA - VIGILÂNCIA DAS GALERIAS
GRABER FACILITIES LTDA – SERVIÇO DE RECEPÇÃO
GRABER SEGURANÇA LTDA – SERVIÇO DE SEGURANÇA DAS ÁREAS DO PARQUE TECNOLÓGICO
DUTRAFER – GERENCIAMENTO DE RESÍDUOS
ATLAS SCHINDLER – SERVIÇO DE MANUTENÇÃO DOS ELEVADORES CEII E CE IV
THYSSENKRUPP ELEVADORES – SERVIÇO DE MANUTENÇÃO DAS PLATAFORMAS PCD
SEGTRONICA – TECNOLOGIA EM SEGURANÇA – SERVIÇO DE MONITORAMENTO REMOTO DAS ÁREAS DO PARQUE
MHC ENGENHARIA - SERVIÇO DE MANUTENÇÃO PREVENTIVA E CORRETIVA DO AR CONDICIONADO

b. Ampliar e manter os ambientes de convivência e convivência do PqTec;

b.1 Nexus Living

b.1.1 Adequações / Reformas

b.1.1.1 Concluídos no período:

- Adequação Recepção Nexus – aquisição de 04 novas poltronas.



b.1.2 Projetos

b.1.2.1 Projetos concluídos no período:

- Criação da identidade para os espaços de coworking (Nexus Living). Executado pelo arquiteto Francisco Sampaio – 3F Studio (parceria).



- Inauguração de nova lanchonete na Laje do CEIII em Março de 2023 – BTV Burguer.



- Criação de espaço de desconpressão no CE IV





- Instalação de adesivo no tapume da praça de serviços.



- Praça Nexus – projeto arquitetônico finalizado, aguardando patrocinador/verba.



- Praça CE IV – projeto arquitetônico finalizado, aguardando patrocinador/verba.



b.1.2.2 Projetos em andamento (Nexus Living)

- Melhoria na sonorização do Hall do CE I – em desenvolvimento.

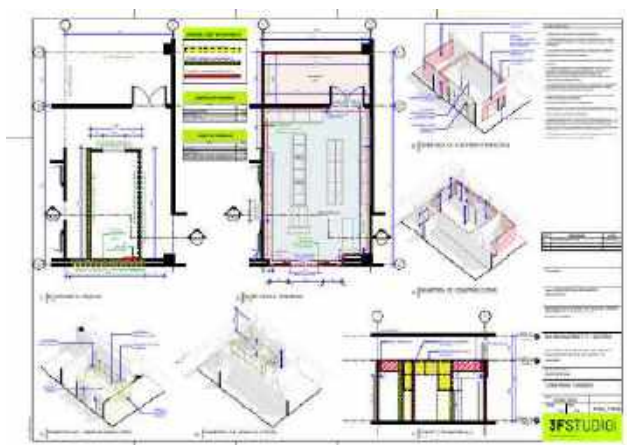
c. Buscar continuamente oportunidades de melhorias e soluções para a conservação, adequação e ampliação do PqTec física e virtual (**);

c.1) Obras de adequação e mobiliário – Univesp

c.2) Obras e instalações – oportunidade FINEP

c.2 Em andamento no período:

- Instalação de um mercado na praça de serviços no CE III
Previsão de inauguração no próximo período.



- Obras de adequação e mobiliário – Univesp

Aditivo no contrato para ampliação da sala UNIVESP - PMSJC (salas 2205 e 2203) no CE IV.



Serviços executados:

- Serviços preliminares (tapumes, demolições);
- Forro;
- Fechamentos (drywall e portas);
- Sistema de combate a incêndio;
- Piso;
- Pinturas e revestimentos;
- Climatização;
- Instalações elétricas;
- Mobiliário (mesas e cadeiras)

Serviços em andamento:

- Copa

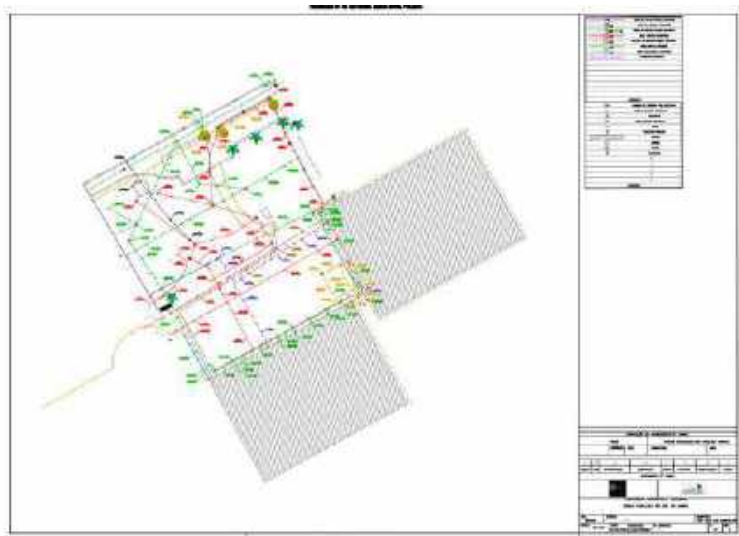


- Instalações/equipamentos (projektor, lousa etc).

- Obras e instalações – oportunidade FINEP



Levantamento topográfico



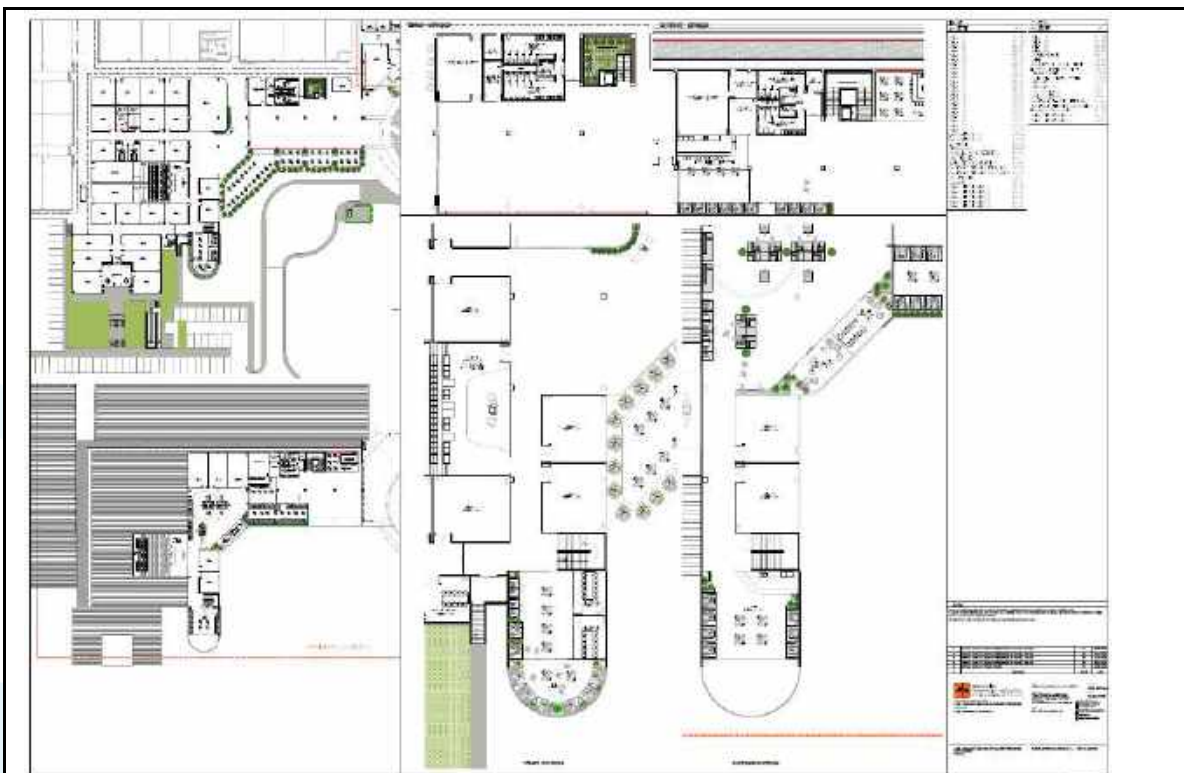
Georadar - interferências

Executados:

- Contratação de eng. civil ou assessoria para acompanhamento da obra;
- Levantamento Topográfico;
- Estudo das interferências abaixo do solo, GEORADAR.

Em execução:

- Elaboração de projeto básico.



d. Implantar e/ou ampliar e gerir projetos/programas voltados à sustentabilidade ambiental dentro do núcleo do Pqtec ();**

- No período, concluímos 100% a implantação do novo sistema de tratamento de efluentes (ETE), sem geração de lodo e com tecnologia embarcada.

INDICADORES DO PERÍODO

<p>a) Ações para viabilizar oportunidade para as áreas de convivência e conveniência, relatórios quadrimestrais de acompanhamento;</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Oportunidade – novo mercado negociado com previsão de inauguração próximo período. Novo ponto de doceria não negociado. 2. Oportunidade – novo ponto de lanchonete negociado e inaugurado em mar/23. 3. Oportunidade – área de convivência externa (“Praça Nexus”) com projeto finalizado – aguardando patrocínio/verba. 4. Oportunidade – área de convivência externa (“Praça CE IV”) com projeto finalizado – aguardando patrocínio/verba.
<p>b) Volume médio de circulação de pessoas/dia no núcleo do PqTec e em ações</p>	<p>No período mantivemos um volume médio de 1117 pessoas entrando no Parque</p>



com toda comunidade (inclusive virtuais), relatórios trimestrais de acompanhamento;	Tecnológico. A contagem é realizada pela portaria na parte da manhã, até 12h00
c) Pelo menos 02 novos projetos, em 5 anos, voltados à sustentabilidade ambiental;	Conclusão da implantação do novo sistema de tratamento de efluentes (ETE), sem geração de lodo e com tecnologia embarcada.
d) Realizar anualmente 01 pesquisa de satisfação junto aos residentes do PqTec;	Pesquisa de coleta de indicadores e satisfação concluída no período. Ação realizada em conjunto com o Programa Nexus – Hub de Inovação Pqtec.
e) Taxa de Ocupação do PqTec.	88,13%
f) Obras 100% concluídas de ampliação do espaço físico e de mobiliário da Univesp – Universidade Virtual do Estado de São Paulo.	Obras iniciadas em jan/23. 90% do projeto executado. <i>Executados:</i> - Serviços preliminares (tapumes, demolições); - Forro; - Fechamentos (drywall e portas); - Sistema de combate à incêndio; - Piso; - Pinturas e revestimentos; - Climatização; - Instalações elétricas; - Mobiliário (mesas e cadeiras) <i>Em andamento:</i> - Copa - Instalações/equipamentos (projektor e lousa).
g) Relatório de ações e status de evolução a serem apresentados trimestralmente. Obras e instalações. Implantação oportunidade FINEP – Expansão de programas de fomento ao empreendedorismo e inovação – ampliação das práticas atuais e implantação de novas ações – PQTECHUB+	Serviços de topografia e Georadar executados, contratação de assessoria para acompanhamento da obra realizada. Elaboração do projeto básico em andamento.

(**) Para a execução destas ações/atividades, a APTSJC se compromete a elaborar propostas e projetos e buscar parceiros e, serão executados desde que obtido sucesso na captação de recursos, devendo a Prefeitura Municipal de São José dos Campos ser interveniente e corresponsável pela oferta de contrapartidas financeiras, quando exigidas, ou quando necessário deverá realizar o aporte por completo. A nova oportunidade poderá integrar plano de trabalho e orçamento no Contrato de Gestão por meio de Termo Aditivo.



AÇÕES/ATIVIDADES

1. Infraestrutura Tecnologia da Informação:

- a. **Manutenção preventiva e corretiva (rede, internet e periféricos);**
- b. **Consolidação e implantação da Política da Tecnologia da Informação;**
- c. **Consolidação e implantação da NOC (Network Operation Center Central de Operação de Rede) e do SOC (Security Operation Center Centro de Operação de Segurança);**
- d. **Consolidação do Plano de Segurança da Informação PSI;**
- e. **Implantar melhorias dos sistemas e processos de segurança da informação buscar certificação ISO 27001;**
- f. **Buscar continuamente, melhorias e soluções tecnológicas para facilitar e agilizar os trabalhos desenvolvidos pelo Parque Tecnológico. Melhorias ao processo de gestão de segurança da informação, adequadas em conformidade a Lei Geral de Proteção de Dados, que promove confidencialidade, integridade e disponibilidade das informações. Alinhado ao planejamento estratégico do Parque Tecnológico, traçar metas, definir indicadores, analisar resultados (**).**

A. Manutenção preventiva e corretiva (rede, internet e periféricos);

- 1) Upgrade de 25 máquinas de Core I5 para Core I7. Totalizando 90% das máquinas, passaram por atualizações de Hardware.
- 2) Mudanças da classe de IP de toda rede administração.
- 3) Mudança da classe de IP dos periféricos (Impressoras)
- 4) Troca Switch Rack "Titanic", instalado Switch POE 24 portas gerenciável UNIFI.
- 5) Configuração Servidor Redundante, aumento a disponibilidade dos serviços.

B. Consolidação e Implantação da Política da Tecnologia da Informação

- 1) Nossa Política da Tecnologia da Informação foi atualizada e validada pela diretoria sendo assinada em 24/02/2023. O Treinamento dos colaboradores será realizado juntamente com o Treinamento da LGPD. O treinamento estava previsto para primeiro trimestre de 2023, mas foi adiado para o mês de Junho/23.

C. Consolidação e implantação da NOC (Network Operation Center Central de Operação de Rede) e do SOC (Security Operation Center Centro de Operação de Segurança);

- 1) 100% operacional, seguimos com nossas análises e monitoramento. Ao todo são mais de 20 dashboards criados os quais apresentam informações em tempo real de tudo o que está acontecendo na rede do Pqtec.



D. Consolidação do Plano de Segurança da Informação PSI

- 1) Realizamos no período o levantamento da documentação do cenário atual, no que diz respeito a segurança da informação, na documentação será levantado os riscos potenciais e será definido os objetivos, meios e quais ações e estratégias necessárias, com o intuito de preservar a nossa confidencialidade, integridade e disponibilidade da informação considerada importante. Todos os departamentos do Pqtec serão mapeados e categorizados de acordo com a importância de suas informações.

E. Implantar melhorias dos sistemas e processos de segurança da informação buscar certificação ISO 27001;

- 1) Consolidação DLP (Data Loss Provention), monitoramos em tempo real as ações realizadas pelos colaboradores na manipulação de dados pessoais e sensíveis.





F. Buscar continuamente, melhorias e soluções tecnológicas para facilitar e agilizar os trabalhos desenvolvidos pelo Parque Tecnológico. Melhorias ao processo de gestão de segurança da informação, adequadas em conformidade a Lei Geral de Proteção de Dados, que promove confidencialidade, integridade e disponibilidade das informações. Alinhado ao planejamento estratégico do Parque Tecnológico, traçar metas, definir indicadores, analisar resultados (**).

Na busca contínua na melhoria dos processos, foi realizado a criação de alguns indicadores:

1) Consolidação SLA: Service Level Agreement, acordo para o nível de serviço, tem por finalidade determinar diretrizes específicas para a equipe de Helpdesk com o objetivo de garantir uma experiência de excelência.

O SLA ficou assim definido:

- Baixo: 6h
 - Tempo para atendimento: 2h
 - Tempo para solução: 4h
- Médio: 4h
 - Tempo para atendimento: 1h
 - Tempo para solução: 3h
- Alto: 1h30
 - Tempo para atendimento: 30min
 - Tempo para solução: 1h

Criação Indicador Quantidade de problemas recorrentes: Passamos a analisar a porcentagem de chamados reabertos ou abertos sobre o mesmo problema. Nesse caso, se a equipe de helpdesk obtiver um bom desempenho, a porcentagem será pequena, o que representa um bom resultado. Meta para este indicador é de 5% em cima do total de chamados abertos.

FCR = Total de problemas resolvidos no primeiro chamado / Total de chamados recebidos: significa resolução no primeiro contato. É o indicador que mede a taxa de resolução de problemas no primeiro contato do colaborador com a equipe de helpdesk.





2) Sistema de Chamado Via WhasApp: Realizamos a integração do WhatsApp ao nosso Sistema GLPI, assim, colocamos a disposição dos nossos colaboradores a possibilidade da abertura do chamado Via WhasApp, centralizando assim nosso atendimento e permitindo maior produtividade por parte da equipe do Helpdesk.



3) Upgrade Sistema Wifi: O sistema do Pqtec contava com 23 Antenas AC-UAP que suportava 65 conexões simultâneas (por antena). Instalamos 43 antenas, 20 NANO-HD com suporte para 250 conexões, e 23 AC-Lite com suporte para 160 conexões. Passou-se atender com Internet Wifi todas as salas de reuniões em nossas Administração e Centros Empresariais. Para atender toda esta infraestrutura foi utilizado sistema de calor térmico das antenas para verificar a potência do sinal, realizando assim, melhor posicionamento.

Projeto Wifi Hall de Eventos



Projeto Wifi Administração



INDICADORES DO PERÍODO	
<p>a) Política da Tecnologia da Informação, 100% implantadas - no 1º ano do Contrato;</p>	<p>Política da Tecnologia da Informação 100% revisada e assinada pela diretoria Pqtec.</p> <p>Próximos passos – Treinamento da equipe.</p>
<p>b) Consolidação e implantação da NOC (Network Operation Center Central de Operação de Rede) e do SOC (Security Operation Center Centro de Operação de Segurança); 100% implantadas - no 1º ano do Contrato;</p>	<p>NOC e SOC: 100% implantadas</p>
<p>c) Consolidação do Plano de Segurança da Informação PSI; 100% implantadas - no 1º ano do Contrato;</p>	<p>Plano de Segurança da Informação (PSI): 75%</p> <p>No período, foi necessário reavaliação das regras de acesso e políticas de senhas devido LGPD, com isso, propomos um novo cronograma de execução para continuidade das atividades no ano II do atual convênio.</p>
<p>d) Detecção de risco, ameaças e ataques cibersegurança. 100% de controle com eventuais ameaças, riscos e ataques controlados (auferidos quadrimestralmente);</p>	<p>Detecção de riscos e ameaças: 100% implantadas</p>





<p>e) Disponibilidade Operacional do Sistema (Redes, Internet, Periféricos). Média de 90% disponível (auferidos quadrimestralmente);</p>	<p>Disponibilidade Operacional do Sistema: 98% Disponibilidade Operacional Link: 99%</p>
<p>f) Novos projetos de melhorias e soluções tecnológicas aprovados, executados (**) - 100% dos projetos realizados/implantados (conforme cronogramas de trabalho);</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Sistema de Chamado Via WhatsApp: 100% • Sistema de Comunicação Interno: 100% • Trello: 100% • Sistema de Vazamento de Dados LGPG: 100% • Link Redundante: 100% • Upgrade Sistema Wifi: 100% <p>Em andamento:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Restruturação Rede Casa do Café: 60% • Sistema Híbrido Cloud: 20% • Segmentação Redes: 80%

() Para a execução destas ações/atividades, a APTSJC se compromete a elaborar propostas e projetos e buscar parceiros e, serão executados desde que obtido sucesso na captação de recursos, devendo a Prefeitura Municipal de São José dos Campos ser interveniente e corresponsável pela oferta de contrapartidas financeiras, quando exigidas, ou quando necessário deverá realizar o aporte por completo. A nova oportunidade poderá integrar plano de trabalho e orçamento no Contrato de Gestão por meio de Termo Aditivo.*



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 4 – Bens Públicos Permissionados	
Gestão, administração, operacionalização e manutenção dos bens públicos permissionados	
META	
1) Gestão dos pequenos negócios incubados nos Mini Shopping Castelli e Campo dos Alemães;	
2) Administração e conservação dos Mini Shopping Castelli e Campo dos Alemães: prover limpeza, jardinagem, segurança e pequenas manutenções na infraestrutura;	
3) Implementar outros projetos de desenvolvimento econômico digital e social para microempreendedores no entorno dos Mini Shopping Castelli e Campo dos Alemães e em outras centralidades/bairros do município.	
Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
Programa/Projetos:	EMPREENDEORISMO SOCIAL
AÇÕES/ATIVIDADES	
1. Programa Galerias do Empreendedor - Público-alvo: Empreendedores individuais, associações ou cooperativas de trabalho, firma individual e microempresários das microrregiões dos bairros do Putim e Campos dos Alemães do município de São José dos Campos:	
a. Incentivo a inovação, transformação digital e empreendedorismo econômico e social:	
I. Divulgação/Visibilidade do Programa;	
II. Edital;	
III. Transformação digital;	
IV. Treinamentos e consultoria em gestão, empreendedorismo e mercado;	
V. Graduações;	
VI. Acompanhamento pós-graduação;	
I.	Sem ações para o período.
II.	Sem ações para o período.
III.	Programa Jornada Digital O programa é uma iniciativa entre o Parque Tecnológico São José dos Campos e a Agência



Brasileira de Desenvolvimento Industrial. O Jornada Digital foi desenvolvido para auxiliar micro e pequenas empresas a alcançarem a transformação digital. Por meio da plataforma do programa, a empresa terá acesso a um autodiagnostico de maturidade digital, a soluções tecnológicas, boas práticas digitais e no final do programa o empreendedor recebe o canal de vendas online em operação. Tudo para ajudar o empreendedor a repensar seu modelo de negócio e a relação com fornecedores, clientes e concorrentes.

Empresários dos Mini Shopping Castelli e Campos dos Alemães, estão participando da iniciativa, sendo eles:

Mini Shopping Castelli – 05 participantes

- Alan Rafael – Start Imports e Eletronicos
- Anderson Campos – Campos Despachante
- Carina Garcia – Açafrao do Vale
- Lidivania da Nobrega – Lidy Cakes
- Rita de Cassia – Armarinhos Fios e Linhas Kcia

Mini Shopping Campo dos Alemães – 03 participantes

- Clemerson – Encantamento Personalização
- Maria Angelica – FM MODAS
- Vanessa da Silva - Virtuosa



IV. 06 Capacitações/treinamentos

- 06/03/2023: Curso – Qualidade no atendimento (3participantes):
 - Alan Rafael – Start Imports e Eletronicos
 - Rita de Cassia – Armarinhos Fios e Linhas Kcia
 - Tamires de Araújo – Poder Feminino



- 15/03/2023: Oficina – Seja Líder de Si Mesmo (4 participantes):
 - Carina Garcia – Açafrao do Vale
 - Lidivania da Nobrega – Lidy Cakes
 - Rita de Cassia – Armarinhos Fios e Linhas Kcia
 - Tamires de Araújo – Poder Feminino



- 20/03/2023: Curso – Inteligência Emocional (02 participantes);
 - Rita de Cassia – Armarinhos Fios e Linhas Kcia
 - Tamires de Araújo – Poder Feminino
- 01/03/2023: Curso – Qualidade no atendimento (03 participantes);
 - Carina Garcia – Açafrao do Vale
 - Lidivania da Nobrega – Lidy Cakes
 - Tamires de Araújo – Poder Feminino





- 29/03/2023: Curso – Elaboração de Cardápio (1 participante);
- Lidivania da Nobrega – Lidy Cakes



- Além de todas as capacitações constadas acima, no dia 15/05/2023, teve uma palestra com o Marcelo - proprietário do Rei das Trufas, sobre “Estratégias para Alavancar as Vendas” no auditório do Parque Tecnológico São José dos Campos, contando com a presença de 2 empreendedores das galerias;
- Carina Garcia – Açafração do Vale
- Tamires de Araújo – Poder Feminino

V. Graduações

- 03 Empreendedores foram graduados neste período:
 - Jair Pinheiro (Galeria Putim) – Barbearia JJ
 - Julia Patricia (Galeria Campo) – Salão de Beleza
 - Daiane de Souza (Galeria Campo) – Informática

VI. Acompanhamento pós-graduação;

Na pós-graduação os empreendedores são convidados para os eventos, treinamentos e capacitações de acordo com a maturidade empresarial de cada um. Para o período em específico, sem ações.

b. Formação de competências técnicas:

- I. Parceiras com instituições com foco em treinamento técnico (senac, senai, associações);**
- II. Feiras temáticas, participação e realização;**

I. Parcerias com foco em treinamento técnico:

Sem ações durante o período.

Outras Parcerias:

- Parceria com a empresa Desktop para patrocinar os eventos: Sábado das Crianças, Sábado Animado, Ação Solidária e o Folia Desktop.



- Parceria com a empresa Velox para patrocinar eventos:



- Parceria com Fernanda Faro Dancer para ação social:



- 01/03 a 31/03: Parceria com a faculdade Humanitas para Março Lilás – mês de conscientização e combate ao câncer de colo de útero - atendimento da comunidade no ambiente das Galerias, conferindo a pressão e orientando a população sobre os cuidados com a saúde.



II. Participação de feiras temáticas:

Nos dias 11 e 12 de março, o Parque Tecnológico foi expositor no evento Empreenda Vale, na arena Farma Conde. Assim, contamos com a presença de 12 empreendedores dos programas Galeria do Empreendedor e Empreenda ON no evento.



c. Desenvolvimento e consolidação de uma governança econômica e social:

I. Instituições focadas/ESG;

- 01 Ação instituição representativa/governança local.
- Parceria com a Fundação Cultural Cassiano Ricardo.

Durante os meses de janeiro, fevereiro e março, na Galeria do Campo dos Alemães e no Mini Shopping Castelli, aconteceu o evento Música ao Pôr do Sol, uma oportunidade oferecida pela Fundação Cultural Cassiano Ricardo, através de editais, que beneficia tanto o cenário artístico local quanto a população joseense. São cerca de cem artistas selecionados que se apresentam durante todo o ano em espaços públicos, como praças, parques, deck do banhado, de forma gratuita, sempre no horário quando o sol está se pondo.



<p>d. Atrair Grandes empresas (Marcas) parceiras: I. Marcas que agreguem ao seu processo a metodologia com foco no ESG;</p>
<p>Destaques, parcerias formadas com grandes empresas:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Parceria com a empresa Desktop para patrocinar os eventos: Sábado das Crianças, Sábado Animado, Ação Solidária e o Folia Dektop. • Parceria com a empresa Velox para patrocinar eventos. • Parceria com faculdade Humanitas, com curso de Medicina, fazendo medição de pressão e exame de vista, conforme citado na Ação 1. <p>Ressalta-se que, a empresa Velox e a Desktop adotaram o Programa Galeria do Empreendedor como ESG na organização, visto que é um Programa de caráter social.</p>
<p>e. Desenvolvimento do comércio local: I. Eventos temáticos II. Treinamentos e consultorias em gestão, empreendedorismo e mercado, outros;</p>
<p>I. 15 Ações/Eventos Temáticos</p> <p>Foram realizados 11 eventos no período no Mini Shopping Castelli e 04 no Mini Shopping Campos.</p> <ul style="list-style-type: none"> • 11/01: Evento Velox – Mini Shopping Castelli • 21/01: Evento Sábado Animado Desktop – Mini Shopping Castelli



- 28/01: Evento Sábado das Crianças – Mini Shopping Campos dos Alemães



- 04/02: Evento Sábado Animado Desktop – Mini Shopping Campos dos Alemães



- 08/02: Festa Velox - Mini Shopping Castelli





- 11/02: Folia Desktop - Mini Shopping Castelli



- 18/02: Bingo Solidário – Mini Shopping Castelli



- 25/02: Ação Solidária Desktop – Mini Shopping Campos dos Alemães



- 11/03: Bingo Tupperware – Mini Shopping Castelli



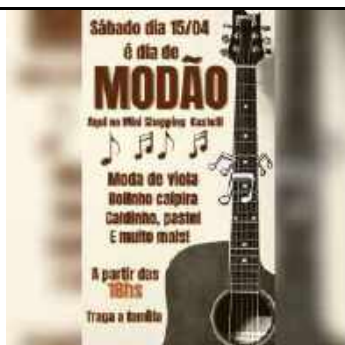
- 01/03 a 31/03: março Lilás – mês de conscientização e combate ao câncer de colo de útero – Mini Shopping Castellli



- 24/01 a 30/03: Música ao Pôr do Sol em parceria com a Fundação Cultural Cassiano Ricardo, conforme citado no Item I.
- 30/03: Conexão Jovem – Mini Shopping Campos dos Alemães



- 15/04: Encontro dos Voleiros – Mini Shopping Castellli



- Dança Terapia - Todas as quartas e sextas-feiras - Projeto UBS Putim



20/05: Mês das Mães - Mini Shopping Castelli



II. 02 ações no período.

- Empreendedorismo e Superação nos Negócios com João Appolinário – 15/03 – Online.





- Empresa Vale - Com palestras: Flávio Augusto, Camila Farani, Edmílson Moraes, Carla Sarni, Carlos Busch e muito mais – 11 e 12/03 – 05 participantes.



f. Incentivo ao aumento de postos de trabalho:

I. Parcerias estratégica para formação de mão de obra;

Sem ações específicas no período.

1.1 Administração e conservação dos Mini Shopping Castelli e Campo dos Alemães:

a. Gestão das atividades de segurança patrimonial, limpeza, jardinagem e pequenas manutenções de infraestrutura no espaço;

- Gestão dos serviços de limpeza, segurança patrimonial, jardinagem e monitoramento recorrente e em andamento.
- Instalação de refletores.



- Reparo nas tubulações pluviais.



- Reparo no telhado.



b. Buscar continuamente oportunidades de melhorias e soluções para a conservação, adequação e ampliação do espaço - física e virtual ();**

Sem resultados para o período.

INDICADORES DO PERÍODO

a) Número de empresas pertencentes ao programa, manter os espaços com uma média de 70% de ocupação nos 5 anos do

Total: 16 Empresas – Taxa de ocupação 80%
09 Putim – Mini Shopping Castelli
07 Campo dos Alemães | 01 unidade em



contrato;	processo de captação de empresa âncora para o espaço (ex. Lotérica).										
b) Número de pessoas participantes dos treinamentos dos editais - Média de 30 pessoas por edital, 03 editais até maio de 2027;	Sem edital no período.										
c) Número de instituições parceiras (governança) econômica e social, 12 instituições até maio de 2027;	Total: 07 02 novas parceiras no período – Empresa Desktop e Velox. Ambas as empresas não compõem a governança, são somente parceiras das ações desenvolvidas na Galeria. 05 Instituição Acumulado (SEBRAE, SENAC, Associação Comercial de São José dos Campos, SENAI, Fundação Cultural Cassiano Ricardo).										
d) Postos de trabalho, média de 02 por empresa até maio de 2027.	Total 50 postos. 24 – Campo dos Alemães 26 – Putim										
e) Gestão recorrente da infraestrutura, facilidades e serviços de manutenção e zeladoria das Galerias;	Atividades em andamento (recorrente).										
f) Realizar anualmente 01 pesquisa de satisfação por ano junto aos residentes do PqTec;	Uma pesquisa de satisfação foi conduzida em maio/2023, e 80% dos residentes participaram e responderam ao acompanhamento. De um modo geral qual a sua satisfação com a gestão do Programa Galerias do Empreendedor? 14 respostas: <table border="1"> <thead> <tr> <th>Satisfação</th> <th>Porcentagem</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Excelente</td> <td>80%</td> </tr> <tr> <td>Bom</td> <td>20%</td> </tr> <tr> <td>Regular</td> <td>0%</td> </tr> <tr> <td>Pésimo</td> <td>0%</td> </tr> </tbody> </table>	Satisfação	Porcentagem	Excelente	80%	Bom	20%	Regular	0%	Pésimo	0%
Satisfação	Porcentagem										
Excelente	80%										
Bom	20%										
Regular	0%										
Pésimo	0%										

*(**) Para a execução destas ações/atividades, a APTSJC se compromete a elaborar propostas e projetos e buscar parceiros e, serão executados desde que obtido sucesso na captação de recursos, devendo a Prefeitura Municipal de São José dos Campos ser interveniente e corresponsável pela oferta de contrapartidas financeiras, quando exigidas, ou quando necessário deverá realizar o aporte por completo. A nova oportunidade poderá integrar plano de trabalho e orçamento no Contrato de Gestão por meio de Termo Aditivo.*



Programa/Projetos: **EMPREENDEDORISMO SOCIAL**

AÇÕES/ATIVIDADES

2. Programa Empreendedorismo Social - Público-alvo: Empreendedores individuais, firma individual e microempresários dos bairros adjacentes do município de São José dos Campos:

a. Fomento ao empreendedorismo local com orientação a resultado econômico (habilidades interpessoais, de gestão, de mercado e habilidades técnicas):

I. Feiras temáticas, e visitas técnicas;

II. Treinamentos técnicos;

I. Feiras temáticas, e visitas técnicas;

No dia 28/01/2023, a coordenadora do programa Empreenda ON, participou do evento “Empreenda SENAC – Open Innovation”, como mentora dos jovens empreendedores que ganharam o programa. Ao todo, foram 04 mentorias realizadas.



No dia 27/03/2023, 40 empreendedores do setor de Beleza do Empreenda ON – Padrinhos e Afilhados, participaram da Feira Hair Brasil 2023, no Expo Center Norte em São Paulo. Os Afilhados fazem parte do novo grupo Empreenda ON Beleza, iniciado em fev/23.

Os Padrinhos, são os empreendedores que iniciaram em fev/22, formando o primeiro grupo do programa. Já os Afilhados, são os empreendedores convidados pelos Padrinhos e que já atuam no setor de Beleza.

A Hair Brasil é a maior feira da América Latina de Beleza, Cabelo e Cosmético, trazendo as novidades do mercado, profissionais especializados e workshops.



II. Treinamento técnico para desenvolvimento de habilidades específicas.

No que diz respeito ao Grupo de Beleza – Afilhados (novo grupo formado), foram realizados os respectivos treinamentos:

- 06/03/2023: Curso - Formalização do MEI (25 participantes);



- 20/03/2023: Oficina – Seja Líder de Si Mesmo, aplicada pelo Departamento de Recursos Humanos da Associação Parque Tecnológico São José dos Campos. Neste dia, uniram as turmas de Padrinho e Afilhados para terem o mesmo treinamento (40 participantes);



- 10/04/2023 e 24/04/2023: Oficina – Construção de Marca, com Luciano Urizzi (17 participantes);



- 17/04/2023: Curso – Comportamento Empreendedor (18 participantes);



- 08/05/2023: Curso sobre “Técnicas de Visagismo e Coloração”, em parceria com a Pro Hair – indústria e comércio de cabelos e cursos profissionalizantes. (20 participantes);



A trilha de capacitação do grupo de Beleza – Padrinhos, foi focada em treinamentos mais avançados devido ao seu nível de maturidade do grupo. Assim, os treinamentos realizados neste semestre foram:

- 27/02/2023: Curso – MEI – Gestão fiscal e Declaração anual (16 participantes);



- 06/03/2023: Oficina – Registro de Marca (16 participantes);



- 10/04/2023: Curso – Marketing Pessoal, com a influenciadora Ana Beatriz (15 participantes);



- 24/04/2023: Curso – Qualidade no Atendimento (15 participantes);



- 08/05/2023: Curso avançado sobre “Técnicas de Visagismo e Coloração, no Senac de Pindamonhangaba. Neste dia, 19 empreendedores passaram o dia na instituição se capacitando e se aperfeiçoando na área.



Este quadrimestre o **Grupo de Varejo** deu continuidade com a trilha de capacitação. Os treinamentos sucedidos foram:

- 06/03/2023: Curso – Qualidade no atendimento (12 participantes);



- 15/03/2023: Oficina – Seja Líder de Si Mesmo, aplicada pelo Departamento de Recursos Humanos da Associação Parque Tecnológico São José dos Campos. Nesta oficina, juntou-se os grupos de Varejo e Alimentação Fora do Lar, contando com 12



participantes;



- 20/03/2023: Curso – Inteligência Emocional (11 participantes);



Assim como o **Grupo de Varejo**, o **grupo de Alimentação Fora do Lar** também deu continuidade com a trilha de capacitação. Os treinamentos técnicos realizados foram:

- 01/03/2023: Curso – Qualidade no atendimento (12 participantes);



- 29/03/2023: Curso – Elaboração de Cardápio (6 participantes);



Além de todas as capacitações constadas acima, no dia 15/05/2023, os grupos de Beleza Padrinhos e Afilhados, Varejo e Alimentação Fora do Lar tiveram uma palestra com o Marcelo - proprietário do Rei das Trufas, sobre “Estratégias para Alavancar as Vendas” no auditório do Parque Tecnológico São José dos Campos, contando com 30 empreendedores.





Lançamento Programa Empreenda On Jovem

No dia 14/04/2023 foi lançado um novo grupo do Empreenda ON, o Empreenda ON Jovem, programa de qualificação e capacitação que contempla o técnico e o comportamental, preparando os jovens em vulnerabilidade social e econômica para as oportunidades no mercado de Inovação Tecnológica. O grupo conta com 41 jovens e os encontros acontecem todas as sextas-feiras no período da manhã, na sala da Prefeitura localizada no Centro Empresarial 04, no Parque Tecnológico São José dos Campos.



Desta forma, no dia 05/05/2023 os jovens fizeram o PqTec Open, tendo a oportunidade de conhecer todo o ecossistema do Parque Tecnológico São José dos Campos.



No dia 12/05/2023 foi realizada a primeira aula com o grupo sobre “Sistemas Operacionais I”, aplicada pelo Departamento de Tecnologia e Informação da Associação do Parque Tecnológico São José dos Campos.



A capacitação profissional terá 90 horas de duração, com cursos e palestras no Parque Tecnológico. A expectativa é em abril de 2024, os alunos da Fundhas estajam graduados.

Entre os diferenciais do programa, estão os projetos que os adolescentes e jovens irão desenvolver como ideias de negócios de base tecnológica para criação de futuras startups.

Eles também irão visitar feiras tradicionais na capital paulista, como a Feira do Empreendedor e a Futurecom, ambas em outubro deste ano. Participarão, ainda, do PqTec Innovation Week no Parque Tecnológico, programado para setembro.

Formação da segunda turma do setor de Beleza – Empreenda ON Afilhados

No dia 06/02/2023, formou-se mais um grupo no setor de beleza, o Empreenda ON Beleza – Afilhados. A turma conta com 30 profissionais do segmento de Beleza, e foi denominada por “Afilhados” porque os participantes da primeira turma, que iniciou em fev/22, convidou novos empreendedores para participarem do programa.





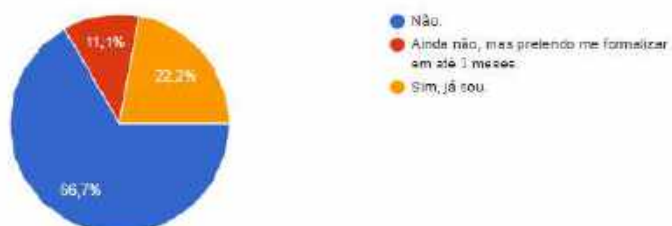
b. Acesso a capacitação em negócios:

I. Treinamentos e consultorias - Gestão financeira, formalização e de mercado;

- Foi realizado com o **grupo de Beleza – Afilhados**, no dia 27/02/2023, o primeiro diagnóstico com os empreendedores, com o objetivo de medir a formalização do grupo com o início do programa.

Você já trabalha de forma formalizada (tem CNPJ)?

27 respostas



O segundo diagnóstico será aplicado em novembro de 2023, no final do programa, e será comparado com os resultados do primeiro diagnóstico.

- Participação do Empreenda Vale - Com palestras: Flávio Augusto, Camila Farani, Edmílson Moraes, Carla Sarni, Carlos Busch e muito mais – 11 e 12/03. Este evento participaram os grupos do Empreenda ON – Beleza, AFL e Varejo, contando com 12 empreendedores dos programas Galeria do Empreendedor e Empreenda ON, conforme citado anteriormente.



c. Transformação digital - foco no uso de tecnologias digitais, como e-commerce e redes sociais:

I. Treinamentos e consultoria;

No mês de março, 19 empreendedores do **grupo Empreenda ON Beleza – Padrinhos**, iniciaram o Programa de Transformação Digital pela ABDI.



A jornada da transformação digital tem uma carga horária de 30h e os empreendedores aprendem a realizar a mudança analógica para o digital, alinhando os processos e modelos de negócios às tendências da economia digital.

O **Programa Jornada Digital** é uma iniciativa entre o Parque Tecnológico São José dos Campos e a Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial. O Jornada Digital foi desenvolvido para auxiliar micro e pequenas empresas a alcançarem a transformação digital. Por meio da plataforma do programa, a empresa terá acesso a um autodiagnóstico de maturidade digital, a soluções tecnológicas, boas práticas digitais e no final do programa o empreendedor recebe o canal de vendas online em operação. Tudo para ajudar o empreendedor a repensar seu modelo de negócio e a relação com fornecedores, clientes e concorrentes.



d. Formação e consolidação da governança municipal e local - rede de apoio;

Neste semestre, **07 novas instituições** foram consolidadas para o grupo do Empreenda ON, sendo o restaurante Bem-Te-Vi e a instituição de ensino UNIVAP, integrando o segmento do grupo Jovem. Assim, a governança é formada pelas seguintes instituições:

Beleza – Padrinhos:

- Senac
- Sebrae
- Senai
- Rotary Club SJC Leste
- Associação de bairro do Novo Horizonte
- Raiz Latina

Beleza – Afilhados:

- Senac
- Sebrae
- Senai
- Rotary Club SJC Leste
- Associação de bairro do Novo Horizonte



- Raiz Latina

Varejo:

- Senac
- Sebrae
- Senai
- Rotary Club SJC Leste
- Prefeitura Municipal de SJC – Secretaria da Educação
- EMEF Luiza Maria Cavalcanti Guratti
- Associação de bairro do SetVille

Alimentação Fora do Lar:

- Senac
- Sebrae
- Senai
- Sincomércio
- Rotary Club SJC Leste
- Prefeitura Municipal de SJC – Secretaria da Educação
- EMEF Luiza Maria Cavalcanti Guratti
- Associação de bairro do SetVille
- FUNDHAS

Jovem:

- Sebrae
- Univap (novo no período)
- Prefeitura Municipal de SJC
- Secretária da Educação – UNIVESP (novo no período)
- FUNDHAS/CEPHAS
- Bem-Te-Vi*
- Acadi – TI*
- Youtan*

*As empresas Youtan, Acadi – TI e Bem-Te-Vi não fazem parte da governança, mas são grandes parceiros institucionais que apoiam o programa oferecendo alimentação e cursos e capacitações na área de Tecnologia e Informação para os participantes.

e. Parcerias estratégicas com foco da linha ESG;

Univap

Parceria estabelecida com o curso de Psicologia da Univap, possibilitando acolhimento psicológico aos jovens ao longo do programa. O projeto atende o S – social, da sigla ESG, oferecendo um apoio à saúde mental dos participantes, atendendo os Direitos Humanos.

f. Integração da gestão - Plataforma digital integrada para cadastro dos participantes, identificação de necessidades, disponibilização de conteúdo, divulgação do empreendimento e relatórios;



<p>I. Desenvolver plataforma; II. Gerir plataforma.</p>
<p>Atividades não iniciadas.</p>

INDICADORES DO PERÍODO	
<p>a) Número de grupos formados, 20 até maio de 2027 com no mínimo 30 participantes cada;</p>	<p>2 grupos formados no período – 01 de Jovem e 01 de Beleza - afilhados;</p> <p>05 grupos em andamento:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Grupo de Beleza Padrinhos: 19 participantes - Grupo de Beleza Afilhados: 32 participantes - Grupo de Varejo: 15 participantes - Grupo de Alimentação Fora do Lar: 14 participantes - Grupo de Jovem: 41 participantes <p>01 Grupo em formação (processo) – Petshop</p>
<p>b) Diminuição da informalidade, 80% de formais por grupo ao final de 12 meses;</p>	<p>Grupo de Beleza Afilhados: (Fev/23) Primeiro diagnóstico - 66% de informalidade – 34% de empresas formais em maio de 2023. Segundo previsto para dezembro de 2023.</p> <p>Varejo: (Ago/22) Primeiro diagnóstico – 46,6% de informalidade; (Fev/23) Segundo diagnóstico 26,6% de informalidade – 73,4% de empresas formais em maio de 2023.</p> <p>AFL: (Abr/22) Primeiro diagnóstico – 27% de informalidade; (Abr/23) Segundo diagnóstico – 0% de informalidade – 100% de empresas formais em maio de 2023.</p> <p>Grupo de Beleza Padrinhos: (Fev/22) Primeiro diagnóstico – 68% de informalidade; (Nov/22). Segundo diagnóstico – 30% de informalidade; (Abr/23) Terceiro diagnóstico 5% de informalidade – 95% de empresas formais em maio de 2023.</p>
<p>c) Governança, Média de 06 organizações por grupo;</p>	<p>05 novos no período</p> <p>Varejo: sem novas instituições no período;</p>



	<p>Alimentação Fora do Lar: sem novas instituições no período;</p> <p>Beleza Padrinhos: sem novas instituições no período;</p> <p>Beleza Afilhados: não houve novas instituições.</p> <p>Jovem: 02 novas instituições - governança – Univap e UNIVESP e 03 novos parceiros.</p> <p>Novos Grupos em prospecção 2023 - Empreenda ON Petshop</p>
--	--

*(**) Para a execução destas ações/atividades, a APTSJC se compromete a elaborar propostas e projetos e buscar parceiros e, serão executados desde que obtido sucesso na captação de recursos, devendo a Prefeitura Municipal de São José dos Campos ser interveniente e corresponsável pela oferta de contrapartidas financeiras, quando exigidas, ou quando necessário deverá realizar o aporte por completo. A nova oportunidade poderá integrar plano de trabalho e orçamento no Contrato de Gestão por meio de Termo Aditivo.*



Acompanhamento de Metas

OBJETIVO ESTRATÉGICO 4 – Bens Públicos Permissionados
Gestão, administração, operacionalização e manutenção dos bens públicos permissionados
<p style="text-align: center;">META</p> <ol style="list-style-type: none">1) Atração, seleção e aceleração de Startups;2) Administração e conservação da Casa do Café: prover a limpeza*, segurança*, internet*, manutenção dos equipamentos* e mobiliário, investimentos e manutenção na infraestrutura. <p><small>*Os Contratos vigentes atualmente suportados pela municipalidade serão mantidos até a data do seu término. Caso ocorra rescisões anteriores ao término destes contratos, os serviços referidos devem ser assumidos prontamente pela OS.</small></p>

Período:	01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023 – 3º Quadrimestre Ano1
-----------------	--

Programa/Projetos:	STARTUP SÃO JOSÉ - Atração, seleção e aceleração de Startups.
---------------------------	--

AÇÕES/ATIVIDADES
<p>O Programa Startup São José de Fomento às Startups, sediadas na Casa do Café, terá como objetivo fomentar o desenvolvimento de iniciativas e startups ligadas a Economia Criativa. Pretende-se que seja um centro de inovação e colaboração que fortalece redes de empreendedores da economia criativa de São José dos Campos. O objetivo é posicionar essa nova economia como um dos eixos centrais do desenvolvimento socioeconômico. Serão oferecidas atividades gratuitas de formação empreendedora, oficinas e consultorias abordam planejamento estratégico, gestão de negócios, mobilização de recursos, assessorias financeira e jurídica e comunicação dentre outras.</p> <p>Pretende-se com isso:</p> <ul style="list-style-type: none">• Contribuir para posicionar a economia criativa como um dos eixos centrais do desenvolvimento socioeconômico da cidade de São José dos Campos;• Realizar eventos com vistas à sensibilização da cultura empreendedora, à formação e à qualificação profissional de agentes, empresas, redes de serviços e negócios criativos;• Fortalecer e ampliar a rede de negócios criativos a cidade;• Apoiar a sustentabilidade e o desenvolvimento dos empreendimentos incubados, selecionados previamente pelo programa, por meio de capacitação, compartilhamento de ideias e de ferramentas, estimulando o surgimento de novas parcerias, colaborações e geração de negócios;• Oferecer rodadas de negócios, palestras, oficinas, consultorias e networking para as empresas incubadas, residentes do coworking, e empreendimentos estratégicos para a política cultural da cidade de São José dos Campos;



- Oferecer um portfólio customizado de consultorias multidisciplinares, mentorias e serviços de acordo com as demandas específicas de cada empresa incubada;
- Implantar sistema de monitoramento e avaliação dos empreendimentos incubados;
- Criar e produzir o Manual do Programa Startup São José;
- Desenvolver ações de qualificação de empreendedores e empreendimentos criativos, por meio de cursos, oficinas, palestras, workshops, consultorias e rodadas de negócios relacionadas a temas de competências de gestão, empreendedorismo, inovação, planejamento estratégico

a. Processos de seleção;

Conforme mencionado no relatório anterior e formalizado por meio de ofício encaminhado à Secretária de Inovação e Desenvolvimento Econômico, em 18 de outubro, carta APTSJC 518/2022 sobre as obras realizadas pela Urbam, que impactaram no fornecimento da internet local, as ações de fomento e desenvolvimento de iniciativas do O Programa Startup São José, estavam temporariamente suspensas.

O retorno das atividades iniciou por meados de abril, após o restabelecimento técnico da infraestrutura de rede.

Com isso, replanejamentos novamente o cronograma de execução do Processo Seletivo para o próximo período do atual convênio.

O processo de seleção está previsto nas seguintes datas:

1. Abertura das Inscrições: 15 de agosto de 2023 a 17 de setembro de 2023.
2. Workshop Canvas (Com formato a definir online ou presencial): 19 de setembro 2023.
3. Entrega de artefatos: 24 de setembro.
4. Divulgação dos Pré-Selecionados: Dia 19 de outubro de 2023.
5. Banca de Avaliações: 25 a 30 de outubro de 2023.
6. Divulgação do resultado: 09 de novembro de 2023.

b. Realizar programas de acompanhamento de startups;

Sem ações para o período.

c. Criação de métricas e KPI;

Sem ações específicas para o período.

Entretanto, no mês de abril de 2023, foi realizada uma pesquisa de satisfação referente ao período em que os residentes permaneceram na Casa do Café, antes da interrupção dos serviços de Internet.



Os temas abordados na pesquisa de satisfação e seus resultados foram:

- Temperatura: 100% como “Boa”.
- Segurança do local: 100% como “Regular”.
- Apoio da Recepção: 66,7% como “Regular” e 33,3% como “Muito boa”.
- Limpeza do Ambiente: 66,7% como “Limp” e 33,3% como “Muito limpo”.
- Localização do espaço conveniente para o propósito: 66,7% como “Conveniente” e 33,3% como “Neutro”.
- Infraestrutura geral do local (conservação do prédio): 66,7% como “Regular” e 33,3% como “Muito boa”.

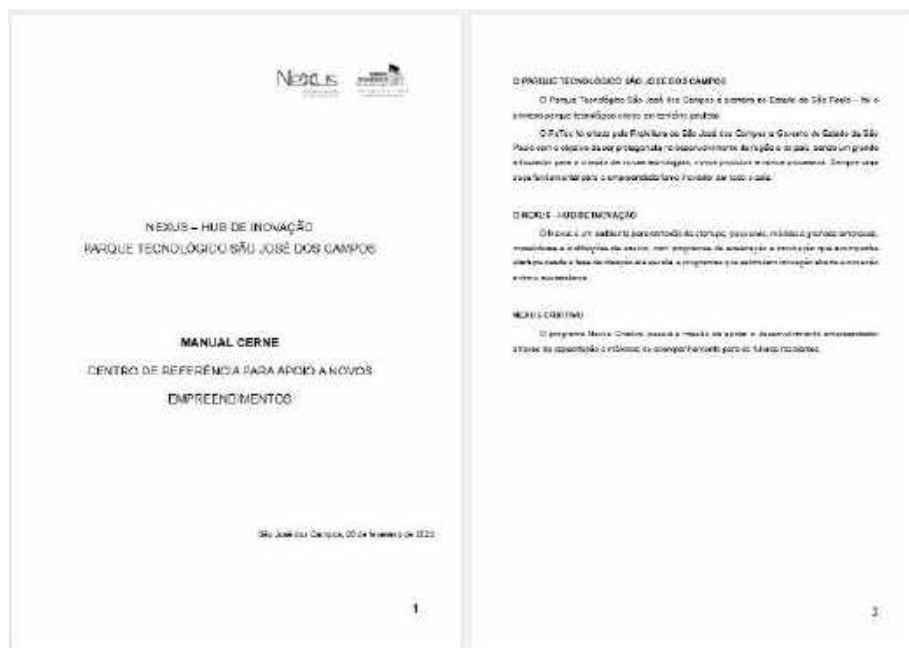
A pesquisa foi respondida por 75% dos residentes do programa, um total de 3 pessoas.

d. Ampliação do número de participantes em eventos na Casa do Café;

Sem ações para o período.

e. Mapear e organizar processos para a oportunidade de certificação Cerne;

Iniciamos no período, a construção do manual do Cerne para mapeamento das ações necessárias e registros visando a oportunidade da certificação da unidade – em processo.





INDICADORES DO PERÍODO	
a) Realizar, no mínimo, 01 processo de seleção por ano;	Sem ações para o período. Redefinição de novo cronograma de execução após o restabelecimento da infraestrutura de rede.
b) Rodar 01 ciclo por ano dos programas de acompanhamento de startups - metodologia de acompanhamento de empresas;	Sem ações para o período.
c) Aumentar em 10%, a partir do ano 2, o número de participantes nos eventos na Casa do Café;	Sem ações para o período. Ação prevista a partir do ano II.
d) Processos organizados para certificação Cerne, relatórios quadrimestrais de acompanhamento.	a) Ações em andamento. Foi elaborada uma documentação para organização dos processos com objetivo de padronização dos procedimentos de acordo com os requisitos da certificação.



Programa/Projetos:

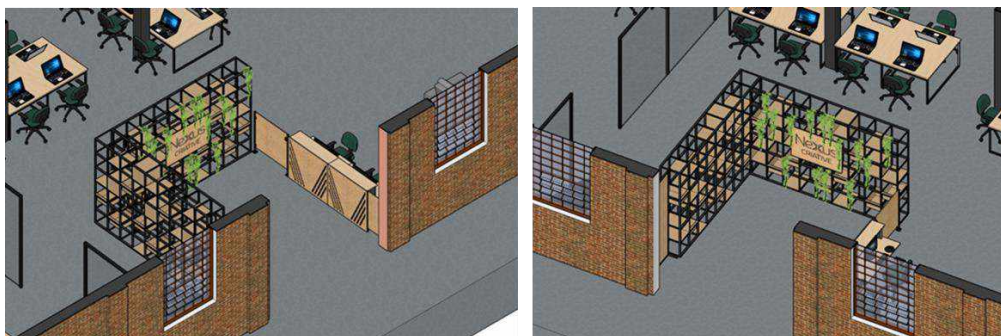
STARTUP SÃO JOSÉ - Administração e conservação da Casa do Café; prover a limpeza*, segurança*, internet*, manutenção dos equipamentos* e mobiliário, investimentos e manutenção na infraestrutura.

AÇÕES/ATIVIDADES

1. Infraestrutura, facilidades, serviços de manutenção, zeladoria, espaços de convivência e conveniência:

a. Gestão das atividades de segurança patrimonial, segurança do trabalho, limpeza, manutenção de equipamentos, manutenção predial, jardinagem, sinalização, controle de patrimônio, regularização e manutenção das autorizações de funcionamento e manutenção de facilidades operacionais do Startup São José;

- Serviço de recepção e limpeza – contratados e em andamento.
- Serviço de monitoramento remoto – contratação em andamento.
- Projeto da recepção aprovado – execução em andamento



- Limpeza do telhado.





- Obra de infraestrutura para instalação de fibra ótica.



- b. Buscar continuamente oportunidades de melhorias e soluções para a conservação, adequação e ampliação do espaço física e virtual (*);**

Sem ações específicas para o período.

2. Manutenção preventiva e corretiva (rede, internet e periféricos);

Após 5 meses sem Internet, devido a tramites burocráticos, foi restabelecida a internet na Casa do Café. Após a liberação do uso da tubulação por parte da PMSJC e a passagem da Fibra Ótica até a Casa do Café, faltou ainda uma parte de infraestrutura. A Equipe de Infraestrutura do PQTEC, finalizou está etapa e assim, conseguimos restabelecer o Sinal de Internet.





3. Restruturação da rede de telefonia, Internet e dados (cabeada e Wi-fi). Ligação da rede de dados à Infraestrutura do Parque Tecnológico através de uma rede P2P compartilhando todo Plano de Segurança da Informação, obedecendo e assegurando a Lei Geral de Proteção de Dados:

Já foi solicitado a transferência de titularidade do Link de Internet da RKA para a Associação Parque Tecnológico, onde a gestão passará a ser 100% do Pqtec.

Também, encontra-se configurado o equipamento RED-Sophos que fará a ligação da Rede PQTEC com a Casa do Café, bem como o Switch gerenciável que irá substituir o equipamento atual. Com o restabelecimento do Sinal de Internet, todos os trabalhos que estávamos pendentes serão concluídos até julho/2023.

a. Adequação Cabeamentos de Redes, Telefonia e Internet;

Foi concluído o trabalho de cabeamento de reestruturação do cabeamento de Rede, a infraestrutura já ficou pronta para o recebimento da telefonia, se necessário.

b. Instalação de rede Wi-fi Corporativa e Visitante (Administração Via portal);

Conforme Item 3, este trabalho será possível com a Instalação do RED-Sophos, portal já encontra-se pronto.

c. Criação Sala Técnica (Infraestrutura de Dados);

Sala Técnica encontra-se em estudo devido algumas limitações do local.



<p>4. Buscar continuamente, melhorias e soluções tecnológicas para facilitar e agilizar os trabalhos desenvolvidos. (**)</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Sistema de chamado WhatsApp encontra-se operacional para a Casa do Café. • Solicitado Upgrade Link de Internet de 100 para 150mbps. • Configuração Vlans para maior segurança no acesso das empresas a internet. • Reconfiguramos todo acesso a rede Wifi, pois não existia regras e senha estava liberada para residentes e não residentes do local.

INDICADORES DO PERÍODO	
<p>a) Gestão recorrente da infraestrutura, facilidades e serviços de manutenção e zeladoria;</p>	<p>Ações/atividades em andamento.</p>
<p>b) Realizar anualmente 01 pesquisa de satisfação por ano junto aos residentes do Startup São José;</p>	<p>01 pesquisa realizada no período.</p>
<p>c) Disponibilidade Operacional do Sistema (Redes, Internet, Periféricos) - média de 90% disponível (auferidos trimestralmente);</p>	<p>Disponibilidade Operacional: 90% após restabelecer o Link.</p>
<p>d) Novos projetos de melhorias e soluções tecnológicas aprovados, executados (**) - 100% dos projetos realizados/implantados (conforme cronogramas de trabalho);</p>	<p>– Sistema de Chamados WhatsApp: 100%</p> <p>Em andamento:</p> <ul style="list-style-type: none"> – Reestruturação Rede Wifi: 70% – Implantação Portal de acesso: 70%

*(**) Para a execução destas ações/atividades, a APTSJC se compromete a elaborar propostas e projetos e buscar parceiros e, serão executados desde que obtido sucesso na captação de recursos, devendo a Prefeitura Municipal de São José dos Campos ser interveniente e corresponsável pela oferta de contrapartidas financeiras, quando exigidas, ou quando necessário deverá realizar o aporte por completo. A nova oportunidade poderá integrar plano de trabalho e orçamento no Contrato de Gestão por meio de Termo Aditivo.*



Anexo II – Execução do Orçamento

1. Execução do Orçamento – 3º quadrimestre do 1º ano CG 307/2022

1.1. Introdução

Este anexo do relatório traz um detalhamento dos elementos que compuseram a execução orçamentária do 3º quadrimestre do 1º ano do contrato de gestão 307/2022 que compreende o período de 01/01/2023 a 20/05/2023

O **item 1.2** apresenta a composição dos valores recebidos no período seja de repasse (PMSJC) e de contrapartida, conforme tabelas itens 1.2.1 e 1.2.2.

O **item 1.3** apresenta as receitas e despesas classificadas segundo as rubricas utilizadas para o controle interno, divididas em recursos aportados pela PMSJC e recursos de contrapartida aportados pela APTSJC. Ainda no item 1.3, os quadros seguintes apresentam um comparativo entre os valores orçados e realizados classificados segundo os elementos de despesas constantes no Contrato de Gestão, Anexo III – Plano de Custeio.

No **item 1.4**, apresentamos a relação dos fornecedores pagos sob a rubrica de despesas “Prestação de Serviços de Terceiros PF/PJ”.

1.2 Composição dos recursos recebidos de subvenção e aportes de contrapartida – 01 de janeiro a 20 de maio de 2023

Os recursos do período totalizaram R\$ 6.143.926,25 (seis milhões, cento e quarenta e três mil, novecentos e vinte e seis reais, e vinte e cinco centavos) e foram constituídos pela parcela recebida da PMSJC no valor de R\$ 1.960.000,00 (um milhão, novecentos e sessenta reais), pelo aporte de R\$ 4.183.926,25 (quatro milhões, cento e oitenta e três mil, novecentos e vinte e seis reais, e vinte e cinco centavos) referente à contrapartida da APTSJC, e pelos rendimentos financeiros do período no valor de R\$ 184.911,93 (cento e oitenta e quatro mil, novecentos e onze reais e noventa, e três centavos) dos recursos da PMSJC e R\$ 2.076,95 (dois mil e setenta e seis reais, e noventa e cinco centavos) dos recursos da contrapartida.

Os recursos da PMSJC foram recebidos pela APTSJC em 14 de março de 2023. Esses valores referem-se a parcela do 3º quadrimestre – Ano 1.

A contrapartida financeira da APTSJC foi aportada conforme necessidade do contrato ao longo deste período apresentados na tabela a seguir:

**1.2.1 Valores de Repasse PMSJC:**

Data	Valor PMSJC
14/03/2023	1.960.000,00
Total	1.960.000,00

1.2.2 Valores Contrapartida:

Data	Valor Contrapartida
09/01/2023	200.000,00
16/01/2023	30.000,00
25/01/2023	100.000,00
06/02/2023	200.000,00
13/02/2023	200.000,00
06/03/2023	200.000,00
20/03/2023	100.000,00
27/03/2023	150.000,00
24/04/2023	150.000,00
17/04/2023	200.000,00
05/04/2023	300.000,00
05/05/2023	300.000,00
15/05/2023	300.000,00
19/05/2023	1.753.926,25
Total	4.183.926,25

EXECUÇÃO ORÇAMENTÁRIA

De 01 de janeiro a 20 de maio de 2023, foi gasto o valor total de R\$ 5.734.629,26 (cinco milhões, setecentos e trinta e quatro mil, seiscentos e vinte e nove reais e vinte e seis centavos) composto por despesas de R\$ 3.659.979,12 (três milhões, seiscentos e cinquenta e nove mil, novecentos e setenta e nove reais, e doze centavos) liquidadas com recursos advindos da parcela da PMSJC e R\$ 2.074.650,14 (dois milhões, setenta e quatro mil, seiscentos e cinquenta reais e catorze centavos) com recursos de contrapartida.

1.3 – Despesas

Considerando que, encargos sobre folha de pagamento são executados em data posterior ao seu período de vigência, teremos valores da competência de maio e de 13º salário sendo a sua obrigatoriedade pagamentos no mês de junho de 2023. Da



mesma forma teremos valores referente a férias de 01/01/2023 a 20/05/2023 que serão pagos futuramente.

Na sequência, são apresentados os dispêndios alocados pela natureza da despesa conforme Anexo III do contrato.

**ANEXO III - PLANO DE CUSTEIO
CRONOGRAMA DE DESEMBOLSO ANO 1 (01/01/2023 - 20/05/2023)
CONTRATO DE GESTÃO 307/2022**

Item	Natureza das Despesas	Realizado no Período
1	Vencimentos, Salários e Pró-labore	994.800,90
2	Benefícios (planos de saúde, odontológico, vale transporte, refeição, celular etc)	464.958,59
3	Encargos trabalhistas	692.522,32
4	Custos de Programas e Projetos	-
5	Contratos de terceiro/ Prestação de Serviços de Terceiros PJ	3.169.528,97
6	Contratos de terceiros/ Prestação de Serviços PF	405,30
7	Manutenção dos Serviços/ Material de consumo	182.879,00
8	Despesas com locomoção e viagens	76.047,92
9	Investimentos/ Obras e Instalações	-
10	Materias Permanentes	153.188,04
11	Outros	367,22
TOTAIS		5.734.698,26

Em atendimento à cláusula do Contrato, informamos que até a presente data o percentual gasto com pessoal em relação ao valor total já realizado do contrato de gestão é de 37,53%, ou seja, dentro do limite estabelecido.

No Anexo III apresentamos a relação detalhada de todas as despesas pagas tanto com os recursos da PMSJC quanto com os recursos da APTSJC.

1.4 - Relação dos fornecedores prestadores de serviço Pessoa Física e Pessoa Jurídica pagos com recursos públicos

Rótulos de Linha
1031 - MILCLEAN COMERCIO E SERVICOS LTDA - 02666114000109
1034 - MINISTERIO DA FAZENDA - 00394460005887
1133 - REFRIGERACAO J. L. BASSO LTDA - 05456797000150
1135 - REIS E REIS INDUSTRIA E COMERCIO LTDA - 00320025000172
1300 - UNIODONTO DE SAO JOSE DOS CAMPOS - COOP. TRABALHO - 73162760000179
1336 - VS MOURA E SL MOURA LTDA ME - 72703721000179
1343 - WALMIR BATISTA DOS SANTOS - EPP - 62666318000163
1354 - YAMARO SUZUKI COMERCIO DE TINTAS LTDA - 09535016000173
1360 - GOVERNO DO ESTADO DE SAO PAULO - 46379400000150
1363 - COMERCIAL O IMPERMEABILIZADOR LTDA ME - 10555926000105
164 - UNIVERSO ELECTRON COM. MAT. ELETRICOS - 07165994000145
188 - CAIXA ECONOMICA FEDERAL - 00360305000104



2257 - GIANE SANTOS - 09844847877
2276 - CLAUDIO DA SILVA CORREA - 00532504860
2302 - MICHELE APARECIDA RAMOS - 40763052809
234 - TANBY COMERCIO DE PAPEIS LTDA - 65069593000198
2359 - EASY SOLUCIONES E SERVICOS LTDA - 12902107000104
2440 - SECRETARIA DA FAZENDA E PLANEJAMENTO - 46377222000129
2449 - CADERODE MOVEIS PARA ESCRITORIO LTDA - 00366257000161
2474 - AMEX COMERCIAL ELETRICA LTDA - 10895888000121
2489 - CAVAZZA PAISAGISMO LTDA - 08383736000106
256 - ALEXANDRE SERAO RIBEIRO - ME - 17827605000153
2591 - NORTEL SUPRIMENTOS INDUSTRIAIS S/A - 46044053004607
2602 - M2 GARCIA MATERIAIS DE CONSTRUCAO LTDA - 09292174000140
2617 - SICOOB - COOPERATIVA DE CREDITO - 08227676000124
2744 - SO PORTOES COMERCIO DE PRODUTOS ELETRONICOS LTDA - 08216033000185
2767 - AGREGUE MULTISERVICOS - EIRELI - 20938855000175
2799 - 3FS CIDADE ARQUITETURA DESIGN E TECNOLOGIA LTDA - 31519907000195
2826 - SERVI MIL MANUTENCAO E MONTAGENS ELETRICAS LTDA - 19525174000104
2893 - FORUS SOLUCOES EM SUSTENTABILIDADE LTDA - 18451218000128
2905 - OLIVEIRAS TRASLADOS TERRESTRES LTDA ME - 27651658000110
2952 - SCORPION MONITORAMENTO LTDA - 07175844000112
2980 - TK ELEVADORES BRASIL LTDA - 90347840004105
3 - MICRO ASSIST INFORMATICA LTDA - 62797899000172
3056 - CCK AUTOMACAO LTDA - 66087131000409
3062 - G.F.R CONSULTORIA TECNICA LTDA - 25200017000113
3097 - JRZJR COMUNICACAO VISUAL - 17572372000195
3155 - ELEVADORES ATLAS SCHINDLER LTDA - 00028986005924
3199 - SMART FREE-S CONSULTORIA EM GESTAO EMPRESARIAL - 35194278000121
3292 - M. H. A. COSTA ENGENHARIA EIRELI - 27190432000169
3295 - N.V.B. SIMOES SISTEMAS DE COMBATE A INCENDIO - 32075444000182
3309 - CAMILA GOUVEA BICALHO - 38792129889
3338 - CARLOS ALBERTO CASARIL - 37036211920
3373 - FAST FOOD SAUDEL BEM-TE-VI LTDA - 34799854000100
3406 - LUCIANO URIZZI TEIXEIRA COMUNICACAO E DESIGN - 28903739000122
3413 - FGR VALE ASSESSORIA EM SEGURANCA DO TRABALHO LTDA - 09423600000137
3428 - DEDETIZADORA HIGIENEX LTDA - 53321154000141
3479 - CASA DA BORRACHA DO SENHOR LTDA - 01055657000119
3481 - VERDUS AUDITORES INDEPENDENTES - 12865597000116
3549 - MEIREANE SAMANTA BUENO - 35115296896
3575 - ROBERTO BATISTA RIBEIRO - 26657943814
3655 - ALBERFLEX INDUSTRIA DE MOVEIS LTDA - 60656774000105
3681 - SUL - FER COMERCIAL LTDA - 09563079000133
3691 - ELLEN BARBOSA DE ANDRADE CARVALHO 46870734844 - 38108062000194
370 - TECNIMA IMAGEM E AUTOMACAO LTDA - EPP - 03143756000188
3753 - AGG ISOLAMENTOS COMERCIO E INSTALACOES LTDA - 22557162000168



3767 - ALESSANDRA DA ROSA PORTO 24897773865 - 19987287000113
3768 - SMART SUPRI SUPRIMENTOS DE INFORMATICA LTDA - 41431912000103
3780 - SEGTRONICA COMERCIO DE EQUIPAMENTOS E PRODUTOS LTD - 00896868000111
3783 - EXPRESSO REDENCAO TRANSP E TURISMO LT - 72302409000254
3785 - BEST CODE - QUALIDADE DE SOFTWARE LTDA - 18122993000130
3799 - WANDERSON RODOLPHO BERNARDO 24978352843 - 45849912000170
3879 - VALE BRASIL SERVICOS LABORATORIAIS LTDA - 10542119000140
3898 - REPLACE PROJETOS E CONSULTORIA EM ENERGIA LTDA - 57651333000106
3901 - KELEN ALVES BUENO - 29448777809
3906 - EDP SAO PAULO DISTRIBUICAO DE ENERGIA S.A - 02302100000106
3911 - G. DOS SANTOS BARBOSA LIMITADA - 46382433000150
3926 - MARCELO BATISTA 28617155884 - 35301815000195
3931 - TOP SERVICE SERVICOS E SISTEMAS S/A - 00973749000115
3934 - REFRIGELO CLIMATIZACAO DE AMBIENTES S.A. - 61502324000112
3971 - GRABER SISTEMAS DE SEGURANCA LTDA - 87169900000145
4010 - O IMPERMEABILIZADOR LTDA - 44895517000161
4019 - JULIANE REJANI DE PINHO 38415812850 - 48311440000196
4039 - MTECH MANUTENCAO INDUSTRIAL LTDA - 47919704000126
4047 - FP. ELETRO VAREJISTA DE ELETRONICOS E ACESSORIOS E - 18500999000101
4055 - P S DE SOUZA ALVES COMERCIO E SERVICOS - 13888635000119
4070 - CECILIANA LEITE FONSECA MOREIRA - 30525203850
4088 - D A COUTINHO CIA LTDA - 54032396000188
4089 - BRASIL INTER COMEX ELETRONICOS E INFORMATICA LTDA - 17642282000123
4102 - NORTEL SUPRIMENTOS INDUSTRIAIS LTDA - 46044053005417
4105 - NORTEL SUPRIMENTOS INDUSTRIAIS LTDA - 46044053005840
4138 - DIANA IZIDIO DE CARVALHO - 22323219839
4140 - DETECTA VALE DESENTUPIDORA E HIDRAULICA LTDA - 42607930000158
4143 - DIM SERVICOS LTDA - 46308922000161
4147 - LOCALIZA RENT A CAR SA - 16670085052899
4149 - ARTESANA DIVISORIAS E FORROS LT - 55010060000420
4150 - NEW STAR COMERCIO DE PERSIANAS E PISOS LTDA - 03081447000120
4158 - JULIANO FLORIANO DE OLIVEIRA 17073158840 - 17091310000161
4161 - PLITHY INFORMATICA LTDA - 00137316000120
4167 - SHOP LIGHT COMERCIO ELETRONICO LTDA - 29308602000192
4168 - VANGUARD EVENTOS TREINAMENTOS E MIDIAS LTDA ME - 19638762000146
4253 - MARCAL CHAGAS COLI JUNIOR - 27325140800
4256 - LEONARDO AUGUSTO DE PAULA - 43174720826
426 - NIKKEYPAR COMERCIAL LTDA - 01488575000168
436 - LARISSA PAULA CONCEICAO LEITE - 38704558880
463 - ALLIANCE EDITORIAL S.A. - 12642048000182
466 - ALMEIDA, PORTO ASSOCIADOS LTDA - 50007822000172
51 - VILLA AGENCIA DE TURISMO LTDA - 12100779000104
575 - BANCO DO BRASIL - 00000000303682
577 - BANDERART IND TEXTIL LT - 60717469000178



58 - ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP - 09105890000170
596 - BRASWORLD DISTRIBUIDORA DE LUBRIFICANTES LTDA - 67541086000130
631 - CHAVEIRO DO VALE COMERCIAL LTDA ME - 00862949000109
649 - CLX COMERCIO DE TINTAS E VERNIZES EIRELI-EPP - 15123476000197
663 - COMERCIO DE VIDROS FARIA LIMA LTDA. - ME - 02840246000105
746 - ELETROMECANICA SP - 50010214000117
825 - GRACIANA DAS GRACAS CARDOZO SOUZA - 12818215000101
874 - SECRETARIA ESPECIAL DA RECEITA FEDERAL - 29979036000140



Anexo III – Detalhamento de Despesas



DETALHAMENTO DE DESPESAS – SUBVENÇÃO

Rótulos de Linha	Soma de Valor Pago
1031 - MILCLEAN COMERCIO E SERVICOS LTDA - 02666114000109	259.627,35
1034 - MINISTERIO DA FAZENDA - 00394460005887	108.065,34
1133 - REFRIGERACAO J. L. BASSO LTDA - 05456797000150	1.227,17
1135 - REIS E REIS INDUSTRIA E COMERCIO LTDA - 00320025000172	5.851,25
1300 - UNIODONTO DE SAO JOSE DOS CAMPOS - COOP. TRABALHO - 73162760000179	2.517,22
1336 - VS MOURA E SL MOURA LTDA ME - 72703721000179	5.867,08
1343 - WALMIR BATISTA DOS SANTOS - EPP - 62666318000163	1.425,80
1354 - YAMARO SUZUKI COMERCIO DE TINTAS LTDA - 09535016000173	737,80
1360 - GOVERNO DO ESTADO DE SAO PAULO - 46379400000150	367,22
1363 - COMERCIAL O IMPERMEABILIZADOR LTDA ME - 10555926000105	15.000,00
164 - UNIVERSO ELECTRON COM. MAT. ELETRICOS - 07165994000145	15.949,30
188 - CAIXA ECONOMICA FEDERAL - 00360305000104	83.104,31
2257 - GIANE SANTOS - 09844847877	15.365,57
2276 - CLAUDIO DA SILVA CORREA - 00532504860	1.638,39
2302 - MICHELE APARECIDA RAMOS - 40763052809	4.770,09
234 - TANBY COMERCIO DE PAPEIS LTDA - 65069593000198	1.246,00
2359 - EASY SOLUCIONES E SERVICOS LTDA - 12902107000104	13.430,00
2440 - SECRETARIA DA FAZENDA E PLANEJAMENTO - 46377222000129	22,46
2449 - CADERODE MOVEIS PARA ESCRITORIO LTDA - 00366257000161	21.682,36
2474 - AMEX COMERCIAL ELETRICA LTDA - 10895888000121	3.408,74
2489 - CAVAZZA PAISAGISMO LTDA - 08383736000106	40.616,24
256 - ALEXANDRE SERAO RIBEIRO - ME - 17827605000153	5.040,00
2591 - NORTEL SUPRIMENTOS INDUSTRIAIS S/A - 46044053004607	3.329,27
2602 - M2 GARCIA MATERIAIS DE CONSTRUCAO LTDA - 09292174000140	5.435,93
2617 - SICOOB - COOPERATIVA DE CREDITO - 08227676000124	16.513,68
2744 - SO PORTOES COMERCIO DE PRODUTOS ELETRONICOS LTDA - 08216033000185	2.789,83
2767 - AGREGUE MULTISERVICOS - EIRELI - 20938855000175	2.339,88
2799 - 3FS CIDADE ARQUITETURA DESIGN E TECNOLOGIA LTDA - 31519907000195	1.350,00
2826 - SERVI MIL MANUTENCAO E MONTAGENS ELETRICAS LTDA - 19525174000104	1.990,00
2893 - FORUS SOLUCOES EM SUSTENTABILIDADE LTDA - 18451218000128	50.000,00
2905 - OLIVEIRAS TRASLADOS TERRESTRES LTDA ME - 27651658000110	558,75
2952 - SCORPION MONITORAMENTO LTDA - 07175844000112	72.353,15



2980 - TK ELEVADORES BRASIL LTDA - 90347840004105	1.188,00
3 - MICRO ASSIST INFORMATICA LTDA - 62797899000172	7.947,00
3056 - CCK AUTOMACAO LTDA - 66087131000409	3.711,40
3062 - G.F.R CONSULTORIA TECNICA LTDA - 25200017000113	2.250,00
3097 - JRZJR COMUNICACAO VISUAL - 17572372000195	3.461,32
3155 - ELEVADORES ATLAS SCHINDLER LTDA - 00028986005924	16.055,78
3199 - SMART FREE-S CONSULTORIA EM GESTAO EMPRESARIAL - 35194278000121	111.600,00
3292 - M. H. A. COSTA ENGENHARIA EIRELI - 27190432000169	270.721,73
3295 - N.V.B. SIMOES SISTEMAS DE COMBATE A INCENDIO - 32075444000182	38.180,11
3309 - CAMILA GOUVEA BICALHO - 38792129889	4.811,93
3338 - CARLOS ALBERTO CASARIL - 37036211920	357,33
3373 - FAST FOOD SAUDAVEL BEM-TE-VI LTDA - 34799854000100	763,00
3406 - LUCIANO URIZZI TEIXEIRA COMUNICACAO E DESIGN - 28903739000122	1.200,43
3413 - FGR VALE ASSESSORIA EM SEGURANCA DO TRABALHO LTDA - 09423600000137	6.450,00
3428 - DEDETIZADORA HIGIENEX LTDA - 53321154000141	2.490,00
3479 - CASA DA BORRACHA DO SENHOR LTDA - 01055657000119	280,00
3481 - VERDUS AUDITORES INDEPENDENTES - 12865597000116	4.143,61
3549 - MEIREANE SAMANTA BUENO - 35115296896	4.302,24
3575 - ROBERTO BATISTA RIBEIRO - 26657943814	499,58
3655 - ALBERFLEX INDUSTRIA DE MOVEIS LTDA - 60656774000105	63.999,00
3681 - SUL - FER COMERCIAL LTDA - 09563079000133	10.098,90
3691 - ELLEN BARBOSA DE ANDRADE CARVALHO 46870734844 - 38108062000194	400,00
370 - TECNIMA IMAGEM E AUTOMACAO LTDA - EPP - 03143756000188	8.807,20
3753 - AGG ISOLAMENTOS COMERCIO E INSTALACOES LTDA - 22557162000168	489,96
3767 - ALESSANDRA DA ROSA PORTO 24897773865 - 19987287000113	9.340,00
3768 - SMART SUPRI SUPRIMENTOS DE INFORMATICA LTDA - 41431912000103	2.450,00
3780 - SEGTRONICA COMERCIO DE EQUIPAMENTOS E PRODUTOS LTD - 00896868000111	57.016,87
3783 - EXPRESSO REDENCAO TRANSP E TURISMO LT - 72302409000254	6.290,00
3785 - BEST CODE - QUALIDADE DE SOFTWARE LTDA - 18122993000130	25.000,00
3799 - WANDERSON RODOLPHO BERNARDO 24978352843 - 45849912000170	950,00
3879 - VALE BRASIL SERVICOS LABORATORIAIS LTDA - 10542119000140	2.660,01
3898 - REPLACE PROJETOS E CONSULTORIA EM ENERGIA LTDA - 57651333000106	9.648,00
3901 - KELEN ALVES BUENO - 29448777809	3.683,65
3906 - EDP SAO PAULO DISTRIBUICAO DE ENERGIA S.A - 02302100000106	492.601,61



3911 - G. DOS SANTOS BARBOSA LIMITADA - 46382433000150	4.005,00
3926 - MARCELO BATISTA 28617155884 - 35301815000195	5.732,36
3931 - TOP SERVICE SERVICOS E SISTEMAS S/A - 00973749000115	123.909,82
3934 - REFRIGELO CLIMATIZACAO DE AMBIENTES S.A. - 61502324000112	3.188,90
3971 - GRABER SISTEMAS DE SEGURANCA LTDA - 87169900000145	359.937,25
4010 - O IMPERMEABILIZADOR LTDA - 44895517000161	6.371,22
4019 - JULIANE REJANI DE PINHO 38415812850 - 48311440000196	930,00
4039 - MTECH MANUTENCAO INDUSTRIAL LTDA - 47919704000126	162.139,00
4047 - FP. ELETRO VAREJISTA DE ELETRONICOS E ACESSORIOS E - 18500999000101	499,00
4055 - P S DE SOUZA ALVES COMERCIO E SERVICOS - 13888635000119	5.296,64
4070 - CECILIANA LEITE FONSECA MOREIRA - 30525203850	648,70
4088 - D A COUTINHO CIA LTDA - 54032396000188	598,21
4089 - BRASIL INTER COMEX ELETRONICOS E INFORMATICA LTDA - 17642282000123	3.688,00
4102 - NORTEL SUPRIMENTOS INDUSTRIAIS LTDA - 46044053005417	2.580,00
4105 - NORTEL SUPRIMENTOS INDUSTRIAIS LTDA - 46044053005840	628,39
4138 - DIANA IZIDIO DE CARVALHO - 22323219839	1.647,63
4140 - DETECTA VALE DESENTUPIDORA E HIDRAULICA LTDA - 42607930000158	3.750,00
4143 - DIM SERVICOS LTDA - 46308922000161	11.102,77
4147 - LOCALIZA RENT A CAR SA - 16670085052899	200,28
4149 - ARTESANA DIVISORIAS E FORROS LT - 55010060000420	3.839,75
4150 - NEW STAR COMERCIO DE PERSIANAS E PISOS LTDA - 03081447000120	535,18
4158 - JULIANO FLORIANO DE OLIVEIRA 17073158840 - 17091310000161	675,00
4161 - PLITHY INFORMATICA LTDA - 00137316000120	550,00
4167 - SHOP LIGHT COMERCIO ELETRONICO LTDA - 29308602000192	160,36
4168 - VANGUARD EVENTOS TREINAMENTOS E MIDIAS LTDA ME - 19638762000146	31.000,00
4253 - MARCAL CHAGAS COLI JUNIOR - 27325140800	956,14
4256 - LEONARDO AUGUSTO DE PAULA - 43174720826	623,33
426 - NIKKEYPAR COMERCIAL LTDA - 01488575000168	511,00
436 - LARISSA PAULA CONCEICAO LEITE - 38704558880	5.203,12
463 - ALLIANCE EDITORIAL S.A. - 12642048000182	9.358,00
466 - ALMEIDA, PORTO ASSOCIADOS LTDA - 50007822000172	66.259,19
51 - VILLA AGENCIA DE TURISMO LTDA - 12100779000104	2.218,44
575 - BANCO DO BRASIL - 00000000303682	1.969,00
577 - BANDERART IND TEXTIL LT - 60717469000178	2.247,00



58 - ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP - 09105890000170	618.848,87
596 - BRASWORLD DISTRIBUIDORA DE LUBRIFICANTES LTDA - 67541086000130	2.340,00
631 - CHAVEIRO DO VALE COMERCIAL LTDA ME - 00862949000109	1.100,00
649 - CLX COMERCIO DE TINTAS E VERNIZES EIRELI-EPP - 15123476000197	8.886,50
663 - COMERCIO DE VIDROS FARIA LIMA LTDA. - ME - 02840246000105	765,00
746 - ELETROMECANICA SP - 50010214000117	255,00
825 - GRACIANA DAS GRACAS CARDOZO SOUZA - 12818215000101	2.080,00
874 - SECRETARIA ESPECIAL DA RECEITA FEDERAL - 29979036000140	265.276,23
Total Geral	3.659.979,12

DETALHAMENTO DE DESPESAS – CONTRAPARTIDA

Rótulos de Linha	Soma de Valor Pago
1003 - MARGEN MEDICINA DO TRABALHO - 00872175000199	681,30
1008 - MARIANA GOMES - 33491347858	3.615,20
1020 - MECALOR SOLUCOES EM ENGENHARIA TERMICA LTDA. - 49031776000168	29.202,05
1034 - MINISTERIO DA FAZENDA - 00394460005887	59.843,99
1044 - MULTICARD - IDENTIFICACOES E CONTROLE ACESSO LTDA - 08883586000191	1.755,50
107 - INDUSTRIA ROMI S.A. - 56720428001488	2.399,82
110 - PANTONE300 SISTEMAS LTDA - ME - 15803508000103	4.980,00
1126 - R3SS TECNOLOGIA EM INFORMATICA LTDA - 09545495000109	11.820,00
1138 - RENATO FERNANDES DE CARVALHO ME - 07099338000191	94,00
1170 - SALES EQUIP. E PROD. HIG. PROF. LTDA. - 10290557000168	410,94
1195 - 2 TABELIAO DE NOTAS - 50460765000182	48,66
1202 - SERGIO WASHINGTON - 27670302836	746,25
1261 - TEAMVIEWER -	2.871,20
1271 - 3 CARTORIO - 50460773000129	170,31
1300 - UNIODONTO DE SAO JOSE DOS CAMPOS - COOP. TRABALHO - 73162760000179	117,08
1341 - INTERPOINT RELOGIOS INDUSTRIAIS EIRELI - 03064684000183	1.951,20
1343 - WALMIR BATISTA DOS SANTOS - EPP - 62666318000163	247,20
1371 - ACF MONTE CASTELO - 65056814000193	35,10
157 - PRONTO VIDA EMERGENCIAS MEDICAS LTDA - 03784165000190	10.456,88
162 - ANA CAROLINA BRIGAGAO DE ABREU - 40276436822	3.045,14
164 - UNIVERSO ELECTRON COM. MAT. ELETRICOS - 07165994000145	786,36
168 - EMPRESA BRASILEIRA DE CORREIOS E TELEGRAFOS - 34028316710151	452,60
172 - 1. CARTORIO DE NOTAS SAO JOSE DOS CAMPOS - 50460757000136	786,52
188 - CAIXA ECONOMICA FEDERAL - 00360305000104	37.747,05
189 - COPCENTRO SOLUCOES GRAFICAS LTDA - 53324182000112	2.522,00
197 - INSTITUTO SMART CITY BUSINESS AMERICA - 18249405000123	20.000,00
217 - CONSORCIO 123 - 10295212000105	851,20
218 - NUCLEO DE INFORMACAO E COORDENACAO DO PONTO BR - 05506560000136	184,00
2254 - ALAN DA SILVA DIAS - 31170810896	22,80



2257 - GIANE SANTOS - 09844847877	1.150,80
2261 - LUIZ FERNANDO CARVALHO DE SOUZA - 21714480836	186,10
2290 - FLAVIA VAZ DE CAMPOS ZARONI DE PAIVA - 29446342830	26,90
2300 - MARCELO NUNES DA SILVA - 02695565836	818,35
231 - EPSOFT SISTEMAS LTDA - EPP - 53024360000190	7.680,60
234 - TANBY COMERCIO DE PAPEIS LTDA - 65069593000198	946,35
2399 - WL GAMA OLIVEIRA - 26947013000166	89,00
2440 - SECRETARIA DA FAZENDA E PLANEJAMENTO - 46377222000129	1.915,59
2452 - FRIOSHOPPING AR CONDICIONADO - 10631556000130	775,05
2459 - NIPTELECOM TELECOMUNICACOES LTDA - 19534299000192	991,29
2498 - BRADESCO AUTO/RE COMPANHIA DE SEGUROS - 92682038000100	1.967,93
2548 - FACEBOOK SERVICOS ONLINE DO BRASIL LTDA - 13347016000117	5.291,22
2565 - G.R. OFICINA MECANICA LTDA - ME - 04581092000100	1.060,00
2602 - M2 GARCIA MATERIAIS DE CONSTRUCAO LTDA - 09292174000140	585,00
2617 - SICOOB - COOPERATIVA DE CREDITO - 08227676000124	630,40
265 - RENAN CHAVES PEREIRA ME - 13771669000129	140,00
2730 - TECHSOUP BRASIL COMERCIO E SERVICOS DE INFORMATICA - 29750572000170	4.809,36
2744 - SO PORTOES COMERCIO DE PRODUTOS ELETRONICOS LTDA - 08216033000185	522,13
2749 - M. A. GOULART DE AZEVEDO - 05826550000188	1.446,00
2787 - LINKEDIN IRELAND UNLIMITED - 76228720830	4.449,55
2804 - FLT ASSESSORIA EM TURISMO LTDA - ME - 15505790000134	4.888,79
2806 - SHIBATA COM E ATACADO DE PROD EM GERAL - 20276483000320	37,80
2844 - M. A. BARUEL CASA DAS PILHAS E BATERIAS LTDA - 12377751000100	144,00
2851 - ASSOCIACAO NAC DE PESQ E DESENV - ANPEI - 53585212000144	10.600,00
2888 - MAILCHIMP -	7.802,22
2905 - OLIVEIRAS TRASLADOS TERRESTRES LTDA ME - 27651658000110	8.067,18
2907 - MATHEUS DEFINE ASSESSORIA E CONSULTORIA LTDA - 05168286000132	1.677,72
2910 - SEGRETO E SEGRETO LTDA EPP - 67598532000143	141,50
2940 - LOCALIZA RENT A CAR S/A - 16670085014296	267,97
3 - MICRO ASSIST INFORMATICA LTDA - 62797899000172	1.764,55
3001 - BETTONI PROMOCOES, EVENTOS E INFORMATICA LTDA - 06241119000132	11.132,48
3031 - PLOCAD INFORMATICA E COMPUTACAO GRAFICA LTDA - 03478897000151	517,18
3082 - DEBORA MATHIAS REIS - 44201289842	795,86
3151 - FONSECA DUQUE LTDA - EPP - 03225961000192	3.465,60
3174 - ALEX PAULO DE SIQUEIRA 18562392847 - 35940665000160	7.350,00
3198 - DIEGO PONTOGLIO MENEGHETTI - 13403574000152	13.300,00
3241 - M C GARCIA CONSTRUCAO - ME - 06114346000105	67,62
3245 - BBS PARTNER SERVICOS EMPRESARIAIS LTDA - ME - 07914791000104	587,39
3263 - DOCUSIGN BRASIL SOLUCOES EM TECNOLOGIA LTDA. - 05516218000117	16.380,00
3277 - TRAVESSIA BCAST CONSULTORIA LTDA - 36469995000181	7.250,00
3292 - M. H. A. COSTA ENGENHARIA EIRELI - 27190432000169	47.000,62
3373 - FAST FOOD SAUDEL BEM-TE-VI LTDA - 34799854000100	1.329,50
3391 - ERIKA C M GARCIA MOREIRA CAFE - 28382500000154	412,10
3393 - ALLAN APARECIDO DE PAULA 37014681842 - 13536923000104	4.458,00
3406 - LUCIANO URIZZI TEIXEIRA COMUNICACAO E DESIGN - 28903739000122	9.050,36
3434 - SMARTPLM SERVICOS DE INFORMATICA LTDA - 20231711000184	2.981,42
3473 - CELIA KORN TRADUCOES S/A - 03426851000199	1.495,00
3476 - BIDOIA E MELLO - SOCIEDADE DE ADVOGADOS - 26125726000144	6.274,31
3492 - SWISS RE CORPORATE SOLUTIONS - 72145931000199	22.797,05
3518 - REFRIGERACAO BASSO SJC LTDA - 31259399000153	71,80
3535 - PATRICIA MOTTA DE CARVALHO - 07953971780	8.857,94
3575 - ROBERTO BATISTA RIBEIRO - 26657943814	90,88



3579 - DANIELA SIMONINI TEIXEIRA VILLAS BOAS - 89956770663	5.665,35
3595 - ILLIX TECNOLOGIA LTDA - 07314968000131	1.857,34
3604 - PANDA3 - SERVICOS E SOLUCOES EMPRESARIAIS LTDA - 35411494000181	10.500,00
3622 - SANTA CLARA PLANTAS E ACESSORIOS PARA JARDIM LTDA - 05963415000184	1.298,00
3633 - ANM MIDIA AGENCIAMENTO DE PUBLICIDADE LTDA - 08189493000161	17.923,11
3668 - TRELLO, INC. AN ATLISSIAN COMPANY -	7.168,88
3681 - SUL - FER COMERCIAL LTDA - 09563079000133	162,60
3683 - VALERIA T. SILVEIRA VALE CLOUD TECNOLOGIA DA INFOR - 20909091000190	1.932,00
3688 - ARLEI ROBSON DE BARROS 15744584854 - 28551150000102	180,00
3691 - ELLEN BARBOSA DE ANDRADE CARVALHO 46870734844 - 38108062000194	230,00
3709 - LIMA COUTO IDIOMAS LTDA - 15017579000172	6.000,00
3712 - REFRISSUL COMERCIO DE PECAS PARA REFRIGERACAO EIRE - 30702693000125	5.789,00
3726 - DANIELE GOMES DE SOUSA JEREMIAS - 21717953875	450,93
3739 - GERIR - ORGANIZACAO E DIGITALIZACAO DE DOCUMENTOS - 07884088000109	5.483,78
3747 - JEFERSON CHERIEGATE - 02543124705	1.644,00
3750 - BEATRIZ EMI SEINO - 37915698800	6.981,69
3767 - ALESSANDRA DA ROSA PORTO 24897773865 - 19987287000113	6.830,00
3769 - EVELYN DE OLIVEIRA ALVES SENA 42383832812 - 44858419000154	150,00
3770 - MATHEUS PHILIPP DE ALMEIDA - 41578990831	422,55
3782 - JOAO MARCELO RIOS FRANCO 43032229847 - 36837393000130	20.149,00
3802 - CIAVOX COMERCIO E SERVICOS REIRELI - ME - 07438000000117	3.322,00
3821 - IBIS STYLES CURITIBA SANTA FELICIDADE - 08723106002098	116,70
3833 - GISELLE RODRIGUES - 37149558879	600,00
3845 - FORYOU PARKING SERVICE ESTACIONAMENTOS LTDA. - 33047821000132	50,00
3852 - ALEXANDRE EDUARDO DIAS DE ARAUJO - 00331737000197	6.703,46
3860 - RODOSNACK USS GUARAREMA RESTAURANTE E LANCHONETE - 25246176000159	197,05
3864 - ADMINISTRADORA GERAL DE ESTACIONAMENTO S/A - 86862208030980	485,00
3881 - BRADESCO SAUDE S/A - 92693118000160	269.215,61
3886 - GABRIELA HELEN MARCOLINO TEIXEIRA - 42418863883	165,20
3888 - ALESSANDRO VALERIO DOS SANTOS - 03746266777	25.948,06
3905 - TARUMA INFORMATICA LTDA - 17267130000198	1.383,84
3906 - EDP SAO PAULO DISTRIBUICAO DE ENERGIA S.A - 02302100000106	219.637,79
391 - EMPRESA ENGINEERING SIMULATION AND SCIENTIFIC SOFT - 00796437000183	29.779,08
3910 - REDE SIMPATIA COM DE ALIMENTOS LTDA - 07722158000890	18,50
3926 - MARCELO BATISTA 28617155884 - 35301815000195	3.346,00
3928 - MVFLEX SOLUCOES EMPRESARIAIS LTDA - 36343147000121	7.250,00
3937 - CAMARA DE COMERCIALIZACAO DE ENERGIA ELETRICA - CC - 03034433000156	123,52
3965 - SINVAL A. CAVALCANTI BORRACHARIA LTDA - 03787218000126	20,00
4019 - JULIANE REJANI DE PINHO 38415812850 - 48311440000196	2.296,00
4020 - KARISA REZENDE DE MOURA - 45822347800	73,24
4028 - ADM GERAL DE ESTACIONAMENTO SA - 86862208016643	70,00
4045 - ERIVELTON BRAGA DE MORAES - 43956060000195	1.335,20
4064 - WGN DO VALE PAPELARIA LTDA - 13795432000188	44,50
4066 - DT NETWORK INFORMATICA LTDA - 56764319000148	891,00
4071 - BECKER, BRUZZI LAMEIRAO ADVOGADOS - 45368352000132	2.131,06
4086 - BATISTA FARIA E DE FARIA LTDA - 96331145000144	117,00
4087 - FOX MATERIAIS DE CONSTRUCAO EIRELI - 35100724000191	376,00
4094 - IBIS SALVADOR RIO VERMELHO - 09967852011161	180,00
4095 - RETAIL SERVICES BRASIL ALIMENTACAO E BEBIDAS LTDA - 17677676000206	35,00
4096 - COOPERATIVA MISTA DE MOTORISTAS DE SALVADOR - 14459051000190	75,00
4097 - SSP DFA RESTAURANTES BRASIL LTDA. - 30404335001612	47,90
4098 - FOOD-S TEAM RESTAURANTE LTDA - 17627952000132	882,00



4099 - SAO PAULO AIRPORT RESTAURANTES LIMITADA - 20205435000180	175,45
4100 - TEREZA PAIM GASTRONOMIA EIRELI - 11255233000151	579,73
4101 - ATOS PRODUTOS ALIMENTICIOS LTD - 19965674002283	39,50
4103 - PANIFICADORA PORTAL DO SOL LTDA - 62178058000187	45,94
4104 - SINERGI - SERVICOS DE INFORMATICA E TELECOMUNICACO - 03158290000194	9.000,00
4115 - EMPRESA BRASILEIRA DE BENEFICIOS E PAGAMENTOS LTDA - 33449007000144	11.175,09
4118 - HJ MAGAZINE COMERCIO DE ELETRO ELETRONICOS E ARTIG - 43083387000108	1.215,00
4120 - PATRICIO MOREIRA CONSULTORIA E TREINAMENTO LTDA - 44864476000146	2.100,00
4121 - JOICE DA SILVA SOARES CHAGAS 14112953747 - 36275637000138	2.015,00
4123 - SOLENERGIAS COMERCIALIZADORA DE ENERGIA S.A. - 13459301000120	184.475,27
4124 - HUGO TRAVEL VIAGENS E TURISMO LTDA - 43068316000128	851,00
4125 - ARMARINHOS FERNANDO LTDA - 48076228002992	17,98
4126 - VICTOR NOGUEIRA DE NEGREIROS - 36799698801	18,20
4137 - SOUTH SUMMIT BRASIL SPE LTDA. - 45383016000169	489,30
4144 - WEB SUMMIT RIO LTDA -	24.882,00
4146 - REFRIGELO CLIMATIZACAO DE AMBIENTES S.A. - 61502324002166	2.138,91
4152 - PADARIA CONF ELITE DE SAO SEBASTIAO LTDA - 48673263000198	68,10
4153 - NOGA E NOGA LTDA - 53119855000100	89,75
4154 - MC8 ESTACIONAMENTO LTDA - 38167639000139	27,00
4158 - JULIANO FLORIANO DE OLIVEIRA 17073158840 - 17091310000161	6.025,00
4160 - SALES DISTRIBUIDORA LTDA - 47978428000177	374,58
4162 - PEDRA GRANDE PRODUTOS ORGANICOS LTDA - 05089566000155	20,00
4163 - ROSANA RIBEIRO MARTINS PIZZARIA - 28040567000100	692,00
4164 - N SANTOS MATERIAL PARA CONSTRUCAO LTDA - 45646336000164	76,80
4172 - MERCADOMOVEIS LTDA - 77500049008465	778,62
4249 - TIAGO RIBEIRO BARBOZA - 43741167000116	45,00
425 - COMERCIAL ZARAGOZA IMPORTACAO E EXPORTACAO LTDA - 05868574000523	3.483,73
426 - NIKKEYPAR COMERCIAL LTDA - 01488575000168	30,15
4261 - RESTAURANTE SICILIANO - 19724361000109	134,00
4262 - RESTAURANTE FADANELLI LTDA - 82598863000177	101,20
4263 - FRANCISCO ARCY MAESTRELLI LANCHONETE ME - 76272350000179	103,60
4264 - MALAGA COMERCIO DE ALIMENTOS LTDA - 44105046000221	24,50
4265 - AM COMERCIO DE BEBIDAS LTDA ME - 26929658000176	17,00
4266 - REI DO MATE - 43868775000277	37,00
4267 - BG LESTE ALIMENTOS LTDA - 31908033000168	54,78
4268 - CHURRASCARIA MARGINAL TIETE LTDA - 01912390000139	122,98
4270 - LME PARTICIPACOES LTDA - 04032243000405	91,00
4311 - PAVILHAO COMERCIO DE ALIMENTOS LTDA - 22780298000132	63,57
4312 - WINDSOR ADMINISTRACAO DE HOTEIS E SERVICOS S.A. - 10348318000979	8,25
4313 - CRFF PIZZARIA E RESTAURANTE LTDA - 18821334000191	20,00
4314 - FLAVIO JANKE CIA. LTDA - 05577493000140	81,00
4315 - BAR E LANCHES PAMPLONA LTDA - 45535747000182	92,60
4316 - LAGO PRODUTOS ALIMENTICIOS LTDA - 14387527000125	40,30
4317 - CBM SOLUCAO EM ALIMENTACAO LTDA - 23859444000182	271,82
4318 - VALLPARKING ESTACIONAMENTO E SERVICOS LTDA - 24512772000170	14,00
4319 - EMPORIO FLOR DE YPE PAES E DOCES LTDA - 07667525000124	27,25
4323 - AUTO POSTO JARDIM PETROPOLIS - 19337501000196	29,99
458 - ACTIE LTDA - 14522801000121	23.500,00
463 - ALLIANCE EDITORIAL S.A. - 12642048000182	710,00
474 - 2 OFICIAL DE REGISTRO - 05681636000160	2.297,78
50 - KALUNGA COM E IND GRAFICA LTDA - 43283811004902	2.613,30
51 - VILLA AGENCIA DE TURISMO LTDA - 12100779000104	46.805,47



56 - ASSOC.NAC. ENTIDADES PROMOT.E EMPR.INOV-ANPROTEC - 03636750000142	6.380,00
568 - AUTO POSTO SANTA INES - 17859715000105	1.790,61
575 - BANCO DO BRASIL - 00000000303682	940,75
58 - ASSOCIACAO PARQUE TECNOLOGICO DE SAO JOSE DOS CAMP - 09105890000170	275.045,85
614 - CARTORIO PEREIRA LIMA - 50460807000185	45,79
635 - CINTRA IKEGAWA MATERIAIS - 11576245000188	71,55
639 - CLARO S.A. - 40432544000147	11.788,51
649 - CLX COMERCIO DE TINTAS E VERNIZES EIRELI-EPP - 15123476000197	633,70
665 - ALELO S.A - 04740876000125	156.410,01
815 - FUNDO ESPECIAL DE DESPESA DA POLICIA MILITAR - 13873675000197	29,70
825 - GRACIANA DAS GRACAS CARDOZO SOUZA - 12818215000101	260,00
83 - CIS-ERP SOLUCOES GERENCIAIS LTDA - 01188225000186	19.168,65
858 - IASP	11.878,64
874 - SECRETARIA ESPECIAL DA RECEITA FEDERAL - 29979036000140	138.462,94
877 - INTEGRACAO LAVANDERIA LTDA ME - 00834102000102	200,00
939 - LEMAPEL COM. DE PAPEIS E MATERIAIS TECNICOS LTDA. - 63935365000128	11.081,40
941 - LEROY MERLIN - 01438784001683	99,80
950 - ECT EMPRESA BRASILEIRA DE CORREIOS E TELEGRAFOS - 56057987000135	55,00
Total Geral	2.074.650,14



Prefeitura de São José dos Campos
SECRETARIA DE INOVAÇÃO E DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO

ATA DE REUNIÃO

Contrato de Gestão 307/2022 e 1º Termo Aditivo

16/06/2023

Referência:

- Relatório Quadrimestral - Comissão de Avaliação
Prefeitura de São José dos Campos e Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos
3º Quadrimestre | Ano 1 - Período de 01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023

Participantes:

- **Pela PSJC** – Augusto Delfim Moreira, Paulo Aguiar e Francisco Pimentel (representando o Secretário Odilson Gomes Braz Junior). Ausência justificada do representante da Secretaria de Apoio Jurídico por motivo de férias.
- **Pela APTSJC** – Adriana Santos, Claudio Correa, Daniela Vila Boas, Flávia Paiva, Giane Santos, Leandro Costa, Luiz Carvalho, Mariana Gomes, Priscila Rodrigues e Sergio Buani.

Pauta:

- Reunião da Comissão de Avaliação - 3º quadrimestre | Ano 1 - Período de 01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023

Às 10h00 do dia 16 de Junho de 2023, em reunião virtual, a Comissão designada para avaliar e acompanhar o Contrato de Gestão nº 307/2022, celebrado com a Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos - APTSJC, representada, na oportunidade, por Augusto Delfim Moreira, Paulo Aguiar e Francisco Pimentel, reuniram-se com os representantes da Associação Parque Tecnológico São José dos Campos - APTSJC, para análise das atividades realizadas no período de 01 de janeiro de 2023 a 20 de maio de 2023.

A referida reunião foi conduzida com apresentações da execução técnica, financeira do Contrato de Gestão e resultados até então do Programa Galerias do Empreendedor. A apresentação, bem como os indicadores do período foram apresentados pela Gerente de Projetos, Sra. Flávia Paiva, com o apoio dos gestores e equipe técnica da Associação. A



Prefeitura de São José dos Campos
SECRETARIA DE INOVAÇÃO E DESENVOLVIMENTO ECONÔMICO

apresentação do Programa Galerias do Empreendedor foi realizada pela Coordenadora de Projetos, Sra. Giane Santos (Apresentações em anexo).

Evidências:




Sem ressalvas, a Comissão de Avaliação decidiu pela aprovação dos resultados apresentados.

São José dos Campos, 16 de Junho de 2023.


Augusto José Delfim Moreira
Secretaria de Inovação e
Desenvolvimento Econômico

Ronaldo José de Andrade
Secretaria de Apoio Jurídico


Odilson Gomes Braz Junior
Secretaria de Gestão
Administrativa e Finanças


Alberto Alves Marques Filho
Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico